

2023年成长历程演讲稿三分钟 成长历程 演讲稿(大全7篇)

演讲稿也叫演讲词，是指在群众集会上或会议上发表讲话的文稿。演讲稿是进行宣传经常使用的一种文体。演讲的作用是表达个人的主张与见解，介绍一些学习、工作中的情况、经验，以便互相交流思想和感情。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇演讲稿吧，我们一起来看看。

成长历程演讲稿三分钟篇一

尊敬的领导、评委和各位同仁们：

大家晚上好！

虎啸群山辞旧岁；兔奔匝地庆新春。在这辞旧迎新之际，首先请允许我代表公司设计部的同事，向在座的各位领导及同仁们致以新春的祝福，祝愿大家在新的一年里心顺气顺事顺户户一帆风顺；乐意快意满意家家万事如意。

不知不觉旧的一年即将过去，回顾这短暂而又充实的一年，作为潍坊中建地产的一名员工，我深深地被身边的变化感动着。在过去的一年里，我们从一个不足30人、工程量不足5000平米、场地平整度不足10%的项目，一跃成为专业员工团队近80人、开工建筑面积近12万平米、销售收入近2亿的知名房地产公司。一串串数字都体现着项目的壮大，每一名员工都表达着对公司的自豪，每一个成绩都充斥着企业的朝气。

过去的一年，在公司各位同仁的共同努力和拼搏下，公司刷新了潍坊房地产市场的一个又一个纪录，创造了一个又一个奇迹。回想一年前的今天，我们在进行对外宣传时，在做业

务交流时，都要先提及潍坊市文化艺术中心，提及我们项目与文化艺术中心的关系，有时还要提及中国建筑、中建三局等等，那时的潍坊中建地产知名度甚至不及茂华紫苑公馆、凤凰太阳城等项目。而经过我们一年多的共同努力，中建大观天下已成为潍坊妇孺皆知、街听巷闻的知名品牌。在很多商场及酒店我们都能欣赏到中建大观天下的宣传片，在很多报刊及杂志上都能看到中建大观天下的广告，在很多场合都能听到普通市民对中建大观天下的热议。每位与我们交流的业主，都会表达对大观天下项目的肯定，对成为大观天下业主的自豪。

过去，我们想要打车到项目地块附近时，都要提前想好怎样和出租车司机说明项目的位置，怎样才能让司机师傅最方便地停靠在项目附近。而今天，只要说中建大观天下售楼处，司机师傅总能舒舒服服地将您送到售楼处前，并且时常会津津乐道地谈起对大观天下的认识。尤其是10月17日和11月21日两次开盘时那万人空巷的盛况，1.5亿元的销售额，去化率80%的销售业绩，更是让他们钦佩不已。

有时，市民们会抱怨我们项目太贵，把整个潍坊房地产市场的价格都抬高了，但他们也毫不吝惜地表达出对大观天下项目的认可，和对成为大观天下业主的向往。

这些生活中的细节和变化，都体现出了中建大观天下项目在潍坊的影响力和号召力，体现了中建大观天下项目在潍坊房地产市场中的领导地位。

公司在过去一年的成功，不仅影响了潍坊人民的生活，更影响了中国房地产企业对潍坊房地产市场的认识，很多国内知名房地产企业，如恒大、保利、阳光100等，也纷纷踏着潍坊中建地产的业绩进入和准备进入潍坊市场。而这种现场的出现才真正说明潍坊中建地产和中建大观天下项目的影响力已不仅仅局限于潍坊，而是更广大的中国。

随着大观天下项目知名度进一步提高，随着潍坊房地产市场进一步发展，企业的竞争压力也将越来越大。然而随着公司的不断成长和不断壮大，以“筑国、筑家、筑天下”为己任，坚持臻品建筑的中建地产，也势必会鼓足精神，为迎接下一个挑战做好准备。

过去的一年是丰收的一年、是喜悦的一年、是承上启下的一年。我相信在公司领导班子的带领下，在各位同仁的共同努力下，我们定能延续20__年的神奇，创造出更加辉煌的20__。

最后，再次祝愿大家新年快乐，万事如意。

成长历程演讲稿三分钟篇二

尊敬的领导、评委和各位同仁们：

大家晚上好！

今天我演讲的主题是：服务中建无怨无悔。

2017年9月我被组织选派到潍坊中建地产从事财务管理工作，在未进入房地产板块之前，我一直在施工企业从事财务工作。虽然还是同一份职业，但是主业内容发生了重大变化，由于房地产行业属于资金、智力密集型行业与施工企业有很大的差异，具体工作也从以前的核算会计变为现在的管理会计，因为缺乏业内工作经验，我怀着忐忑的心情来到了潍坊。

初来潍坊时，公司处于初立阶段，部门设定未齐全，人员尚未全部到位，内部管理制度也在建立中。经过这短短一年的时间，随着公司各业务部门的建立和人员到位，各项管控文件陆续出台，在公司全员的努力下，开发工作逐步展开，启动区图纸到位后，开发手续迅速办理，短短几个月内，数十栋住宅楼在这片荒地上拔地而起，同时公司取得骄人销售业绩，创造了潍坊房地产市场的多项第一，中建大观天下成为

了潍坊高品质住宅的代名词。

在公司发展壮大，取得各项成绩的同时，我个人也逐步走向成熟。我工作的主要内容是公司全面预算管理、税务管理、综合统计、会计稽核等。作为一名老员工，面对新业务，我并没有退缩，因为在咱们中建大家庭里，只要你端正心态，真学习，勤奋工作，虚心请教，领导和同事们就会帮助你提高。

我清晰记得刚到潍坊时，公司安排我拿出2017年公司管理费用预算，我一下就蒙住了。但是当我看到《公司预算管理办法》和各部门费用预算草案后，我就有了信心，通过认真学习文件和细致梳理各部门预算，终于顺利完成工作，加上后续对该预算的执行监督、过程分析、结果考核兑现，终于了解了整个工作流程和管控内容，为公司2017年费用预算工作打好了基础。

通过对房地产开发业务流程的学习，在各部门的配合下，我编制的2017年现金流量预算受到了总部主管领导的表扬。接着我参与了公司投资预算的编制，并以此为基础编制了整个项目的资金使用计划，通过反复修订，最终确立了项目的最佳融资方式，并顺利通过总部领导审批。在我个人的努力下，通过一年多的运行，对预算工作从一窍不通变成了熟悉运用。公司也利用全面预算管理这一科学管理手段提升企业管理。

未接触房地产业务之前，我比较了解施工企业的税务管理工作。入职房地产板块后，发现房地产业务涉税事项更多。在公司领导和总部税务顾问的指导下，通过认真学习税法，我以文化艺术中心让利补偿款为切入点，编制了公司的土地增值税筹划方案，按各种补偿情况分析公司的税负，寻找最利于项目开发的土增税清算方案，并得到了总部领导的批准。同时我也为公司争取到了代扣代缴手续费的政策，预计整个项目可取得数百万的手续费收入。

受中建地产大观天下在潍坊房地产市场的品牌度影响，公司引起了潍坊市各级税务机关的高度关注。在公司领导的支持下，我按时申报，保证税款足额入库，与主管的国税、地税保持密切接触，公司税务管理工作受到税务机关好评，成为潍坊房地产企业诚信纳税的标杆。

2011年是公司的“管理年”，作为房地产财务，我们在做好会计核算、收付款等基础业务的同时，更多的是如何防范企业财务风险，提高企业效益，为提升企业管理做好参谋。我真诚祝愿公司在2017年销售业绩再创辉煌！各项经济指标再创新高！

一路走来，一路感动，是中国建筑的企业文化氛围，是领导的民主科学管理，是同事之间的真心帮助让我觉得选择了在中建工作，就是选择了一片广阔的天地。我的人生我做主，我的企业我做主，把握自己，珍惜岗位，脚踏实地，勤恳做事，努力学习，做一名乐于奉献的地产人，服务中建我无怨无悔。让我们以澎湃的激情，编织美好的未来；让我们以真挚的情感，和企业共同见证彼此的成长！

成长历程演讲稿三分钟篇三

亲爱的老师们，亲爱的学生们：

大家早上好！

我是xx班的xx□我今天演讲的题目是：成长的路上，鲜花遍地。

青春是一条小河，奔腾向前，永不停息，永无止境。

有了信念，有了勇气，有了希望，有了梦想，我们才充满了生机和活力。向着前方的光明，大步前进。青春之树应该站在高高的悬崖上，接受风和血的洗礼，而不是懒洋洋地在温室里晒太阳。“没有严寒，梅花香。”在风雨中，用寒流呼吸，

洗涤肮脏的灵魂，锻造坚定的心，才能成长为参天大树，让青春成为无尽荒原中最亮的点。

青春有梦想。梦想是前进的道路，是黑暗中的一点星光。如果你我都有青春梦想，那就要用现实的行动来逐步实现。“理想的顶峰越高，就越会无限丰富，产生就会显示出激情和成长”。

青春有激情。激情是进步的动力，没有激情的青春是无趣的，创造力来源于激情。激情是一道闪电，它带来光明，让青春的光芒更加绚烂。

青春是明智的。帕斯卡有句名言：人是一根会思考的芦苇。青春如果不与思想结合，就会显得盲目浮躁。善于思考，勤于思考，乐于思考，青春就会焕发智慧。

青春有缺陷。世界上没有十全十美的事，青春也没有。第一次离开父母，第一次支配自己的时候，总会有不满。正是因为不完美，我们获得了不同的经历和更好的希望。

青春是一架钢琴，你要用心去弹。青春没有理由压抑。不管是好事还是坏事，都要昂首挺胸，斗志昂扬。

抬头看，天空总有阴沉沉的日子，但只要心里有光，总会有一轮耀眼的太阳在我面前！

我的发言到此结束，谢谢！

成长历程演讲稿三分钟篇四

尊敬的各位领导，同事们：

19__年，__旅业集团从一家县政府招待所起步，经历了20__年的历史洗礼，形成了如今遍布全国，拥有酒店业、房地产

业、建材业等多项目的知名企业。

20__年我们迎合集团__战略拓展规划，进军被誉为国际旅游岛的海南岛，并在海南省省会城市海口市，成立了开元物业首家分公司，并成功签订海口市政府第二办公区、昌江棋子湾和万海公寓的物业服务合同，圆满完成海口市第二办公区的交付工作。

我记得物业公司总经理谢建军先生曾作出重要指示：要求海口分公司一定要服务好、服务精，在海南岛打出开元物业的名气，现在我们可以自豪的说，我们没有辜负谢总的期望！当然，这是我们海口分公司的兄弟姐妹们共同努力的结果。

不是，他是没时间；还有我们客服部的美女们，都是刚报道就投入了紧张的工作当中，每天核对钥匙，开门、锁门，为了整理好钥匙他们贴标签，串钥匙环，一不小心就把手扎破了，但是他们从来没有一句怨言。

有一天，一位客服部女孩在串钥匙的时候说真累，真想好好躺躺，这是真心话，他真的累了，还好有一个开心果，他说，来躺在我身上，真皮大沙发，在场的人都哄堂一笑，一身的疲倦暂时得到了缓解，其实我心里也在说，我也很累，你的真皮大沙发我也想躺躺。经过客服部不懈的努力，2500个房间，7500把钥匙在交付的时候没有出现一例错误！

还有我们的设施部，34万方的大盘，我们在10天的时间完成了全部的接管验收，我不得不说这是个奇迹！

奇迹的背后是他们的努力，比如说：为了完成接管验收，他们都是夜里12点下班，几乎每个人的脚都有浮肿的现象，眼睛都是红红的，那不是红眼病，那是熬夜熬的！设施部的一名同事，在接管验收房间窗户是否完好的时候，被突然掉落的玻璃砸得露出了骨头，他竟然说没事，第二天照常上班，这就是我们开元精神。

餐厅为保障3500名公务员和我们全体员工就餐，在厨房施工还没有完成，水电都不太正常的情况下，已经进入现场工作，他们每天都是超负荷工作，他们承载了太大的压力，在此我想说，餐厅的兄弟姐妹们你们辛苦了！

来海口的这近半年的时间，我们的团队走过了一段曲折与光明相伴，欢笑与泪水同在的漫长道路。这一路走来，我们曾有过艰辛，曾有过无奈，可是我们开元物业人不屈不挠，一代又一代把辛勤的汗水注，作为一个开元人，我们每天都会面临不同的事情，都会有很多感受，其中的苦辣酸甜，都谱成了一首首为业主服务的歌。

“以诚待人，用心做事”，开元物业海口分公司的每一个开元人都在以实际行动验证着这句话，以我们的真心换取业主的诚心。一句贴心的问候，会换来一个会心的微笑；一个微小的动作，会得到业主发自内心的感谢。

我们每天都在做着平凡而伟大的事，我们每天都在平凡和高尚中度过，我们常常被每一件细小的事情感动着、温暖着，哪怕一个会心的微笑、一句鼓励的话语、一个简单的动作，都让我们感到欣慰，哪怕再苦再累再委屈，也让我们觉得我们的付出是值得的。

“服务工作就像一个回声壁，你付出的笑脸并不是没有回报。当你快乐地面对工作，工作也能回报给你快乐。我们用真诚去服务每一位业主，用我们的真心去感动每一个业主，”这就是我们开元人。

成长历程演讲稿三分钟篇五

尊敬的各位领导，同事们：

下午好！

首先，请允许我用你们热烈的掌声来预祝这次活动圆满成功。谢谢!大家都明白“天下兴亡，匹夫有责”。那么，作为的一员，我这天的演讲主题是“公司发展，你我有责”。

在进入正题前，我给大家讲个小故事，一个家喻户晓的故事：从前，有几兄弟，常吵架。一天，父亲把他们叫来，拿出几根筷子，分给每个儿子一根说：“你们都折下手中的筷子!”几兄弟都照做了，不费吹灰之力，都一折就断。父亲又拿出几根筷子组成一把。父亲说“你们再试试看。”几兄弟都试了，谁也折不断。父亲语重心长地说：看，一根筷子很容易就折断了，一把筷子多结实啊!故事讲完了，怎样样?大家都听过吧?啊?没听过，那没听过的都是没折过筷子的。呵呵……言归正题，其实这简单的故事反映了“团结就是力量”。不管你身处何职，所从何事，你我都是这企业的一员，我们都深感自己在__的发展中有一份职责，有一份担当。

可能很多人会觉得这些很虚伪，心里犯嘀咕：你赚钱比我多，是该讲些冠冕堂皇的职责啊担当什么的。我只是个普通的打工者，企业的发展跟我无关。但是，朋友，你想错了!即使身为高层，也是打工者，一名高级打工者，给老板打工。即便是老板，他也是打工者，给消费者打工，给社会打工。呵呵，所以我们都是打工者。既然都是打工者，就不存在什么高低之分，只是我们所任的职务，所干的工作不同罢了。但我们的最终目的还是一样的，那就是为公司带来更大的经济效益和社会效益。

那怎样才能令发展呢?很多人会说，不是有领导吗?他们会决策，会领导，我一个小小的职员起不了什么作用?大家同意这个观点吗?啊?同意?那你就错了!既然起不了作用为什么会有你存在的价值呢?既然你就职于这岗位，必定是工作需要你，需要你。即使是一个简单的包装工，如若没有你的工作，我们的产品就不能完善到最后工序，就不是一个完美的产品，不能发给客户。所以，在平凡普通的岗位上，虽然你我只是沧海一粟，但你我团结努力的实际工作行为必将成为金迪发

展壮大的坚实基础。

其实，__的发展不光是企业的发展，也是你我的发展。__为我们带给了一个展示自我的平台，而这平台也是你我实现自我价值观的地方。记得歌德说过：你若要喜爱你自己的价值，你就得给世界创造价值。所以，你在给__创造价值的同时，你也在为自己创造价值啊。一位伟人说：给我个支点，我能够撬起整个地球。那么我就站在巨人的肩膀上说一句：以__为支点，撬起你我的一片天地吧！

最后，我自编一句口号“各安其职，各守其责。团结一心，共创辉煌。”以感谢__的栽培，感谢缘分让我们一齐欢聚在__打工。谢谢大家！

成长历程演讲稿三分钟篇六

尊敬的领导、评委和各位同仁们：

大家晚上好！

很高兴有这样的机会和大家分享我在华泰三年的成长历程，时间过得很快，华泰人寿江苏分公司成立三周年了，三年来的日日夜夜，我们一起走过，有坎坷、有欢乐、有泪水也有荣誉。三年的时间不长，但华泰人寿江苏分公司却有着三年三大步的飞跃，目前占据着总公司的半壁江山，成为南京市场同期成长最快的新公司，跟随着公司的脚步，我也获得了许多个人的成长。在此我真诚的感谢在这一路上给我帮助和支持的领导和同事们，谢谢大家！

此刻我想起了第一次走进南京华泰的情形，那是2017年1月3日，当时公司还在全民健身中心十一楼办公，第一天我在十一楼报到，第二天作为保代兼职讲师给学员上课就到三楼了。一夜之间，办公场所从十一楼搬到三楼，而且没有场面的混乱，也没有人员的抱怨，这给我留下非常深刻的印象，我不

知道这一夜之间发生了什么，但我却看到了结果，它让我看到了这是一个团结一致、彼此依托、共同进步的集体。让我对这家公司油然而生敬意。

作为筹备期的公司，首要任务就是增员，所以我的课堂一直人气很旺，有时候一个培训班的学员人和名字还没有完全对上号，他们就已经通过考试回到了营业区。走在职场，常会有熟悉的面孔、能叫出名字或叫不出名字的学员向我问好，我的心里充满了甜蜜，被需要、被认可的感觉抵消了一天要上七节课、而且没有休息连续上课的辛苦。这段经历让我对保代书的熟悉已经到了可以倒背如流的程度。这就是我的2017年，我和保代书一起迎接着一个又一个的进入这个行业的新人，帮助他们达成第一个目标。

春节是我幸福的假期，我转岗做了专职讲师，对于这个转变，我很是惊喜，那一段时间我都如在梦中，这是因为在进入寿险之前，因为照顾家庭和孩子我有7年没有工作，与社会的脱节，使我在重新开始工作后，自信心严重不足，公司的认可给了我很大的信心和勇气，我开始了在新岗位的摸索。在上保代课之余，我开始了新人岗前、衔接训练的授课，从一本书、一枝笔的课堂过渡到一个多媒体的课堂，从只知道简单操作的电脑盲到开始用它做课件，就在我手忙脚乱时，分公司也来挑战我的极限：全省组训讲师大比武，说实话，那段时间我很崩溃，在领导同事们的帮助下，我终于完成了我的第一个专题参加到比赛中，幸运的是这篇专题得到了大家的认可。2018年9月我参加了总公司举办的全国组训讲师培训班，第一次系统的学习了专业知识，那是9个昏天暗地的日子，却让我对自己的工作有了更深的了解，结交了许多热情洋溢、勤奋多才的华泰人。结训典礼上我的课程设置获得入围奖，这就是我转岗后的第一年，坎坎坷坷却又收获多多的2018年。

在“千万有你千万有我”的洪流中开始了，南京中支1月1日1083万的保费让所有伙伴激情四溢，我用手中相机记录了许多珍贵的瞬间，这些图片作为南京中支的辉煌历程将永远

被保留。因种种原因2017年也是南京中支艰苦打拼的一年，跟随着公司的节奏，听从公司的安排，我深入到机构一线，路程远了，人员不熟、每天面对的事情很琐碎，这却让我听到最真实的声音，我从伙伴身上学到了很多，这是一群可亲、可爱、可敬的人，他们有着无穷的潜力与魅力，有待我们去挖掘、肯定和支持。生活在团队之中，让我有根的感觉，让我有更充实的力量去完善工作，2017年我实现了工作上从点到面的突破，这让我的自信心倍增。同时更加感谢公司的领导与同事给我的帮助和支持。

俗话说：三岁看大，七岁看老。江苏分公司虽然只有三年的阅历，但它却能成为江苏省保险行业的典范、各家保险公司纷纷学习的华泰现象，不俗表现背后所凝聚的优秀品质、深厚的文化底蕴、勤勉创新的工作作风还将带领华泰走向一个又一个的辉煌，我将在一次又一次的冲锋当中获得给养、奉献自己的力量。选择大于努力，我庆幸选择了一家在飞快成长的公司，我庆幸我一直跟随，从不怀疑；我更庆幸在这一路上无论风雨，我的身边都有大家的身影一同前行相互鼓励。

伙伴们：因为心中有爱，我们选择了保险行业，责任让我们努力前行不断挑战，而每一个人的自我突破带来的成长推动着公司的迅猛发展，同时公司的优秀表现吸引着更多心里有爱的人投身其中，这就是一个不断循环壮大的圆，而我们每一个人都是这圆中不可或缺的一环，2017年将是华泰人寿江苏分公司夯实基础再创辉煌的一年，让我们共同携手用每一个人的成长推动公司无限美好的未来，让我们每一个人都在这一过程中获得自己更美好的人生。

最后祝江苏分公司三周岁生日快乐！祝南京谢谢大家！

成长历程演讲稿三分钟篇七

尊敬的领导、评委和各位同仁们：

大家晚上好!

虎啸群山辞旧岁;兔奔匝地庆新春。在这辞旧迎新之际,首先请允许我代表公司设计部的同事,向在座的各位领导及同仁们致以新春的祝福,祝愿大家在新的一年里心顺气顺事顺户户一帆风顺;乐意快意满意家家万事如意。

不知不觉旧的一年即将过去,回顾这短暂而又充实的一年,作为潍坊中建地产的一名员工,我深深地被身边的变化感动着。在过去的一年里,我们从一个不足30人、工程量不足5000平米、场地平整度不足10%的项目,一跃成为专业员工团队近80人、开工建筑面积近12万平米、销售收入近2亿的知名房地产公司。一串串数字都体现着项目的壮大,每一名员工都表达着对公司的自豪,每一个成绩都充斥着企业的朝气。

过去的一年,在公司各位同仁的共同努力和拼搏下,公司刷新了潍坊房地产市场的一个又一个纪录,创造了一个又一个奇迹。回想一年前的今天,我们在进行对外宣传时,在做业务交流时,都要先提及潍坊市文化艺术中心,提及我们项目与文化艺术中心的关系,有时还要提及中国建筑、中建三局等等,那时的潍坊中建地产知名度甚至不及茂华紫苑公馆、凤凰太阳城等项目。而经过我们一年多的共同努力,中建大观天下已成为潍坊妇孺皆知、街听巷闻的知名品牌。在很多商场及酒店我们都能欣赏到中建大观天下的宣传片,在很多报刊及杂志上都能看到中建大观天下的广告,在很多场合都能听到普通市民对中建大观天下的热议。每位与我们交流的业主,都会表达对大观天下项目的肯定,对成为大观天下业主的自豪。

过去,我们想要打车到项目地块附近时,都要提前想好怎样和出租车司机说明项目的位置,怎样才能让司机师傅最方便地停靠在项目附近。而今天,只要说中建大观天下售楼处,司机师傅总能舒舒服服地将您送到售楼处前,并且时常会津津乐道地谈起对大观天下的认识。尤其是10月17日和11月21

日两次开盘时那万人空巷的盛况，1.5亿元的销售额，去化率80%的销售业绩，更是让他们钦佩不已。

有时，市民们会抱怨我们项目太贵，把整个潍坊房地产市场的价格都抬高了，但他们也毫不吝惜地表达出对大观天下项目的认可，和对成为大观天下业主的向往。

这些生活中的细节和变化，都体现出了中建大观天下项目在潍坊的影响力和号召力，体现了中建大观天下项目在潍坊房地产市场中的领导地位。

公司在过去一年的成功，不仅影响了潍坊人民的生活，更影响了中国房地产企业对潍坊房地产市场的认识，很多国内知名房地产企业，如恒大、保利、阳光100等，也纷纷踏着潍坊中建地产的业绩进入和准备进入潍坊市场。而这种现场的出现才真正说明潍坊中建地产和中建大观天下项目的影响力已不仅仅局限于潍坊，而是更广大的中国。

随着大观天下项目知名度进一步提高，随着潍坊房地产市场进一步发展，企业的竞争压力也将越来越大。然而随着公司的不断成长和不断壮大，以“筑国、筑家、筑天下”为己任，坚持臻品建筑的中建地产，也势必会鼓足精神，为迎接下一个挑战做好准备。

过去的一年是丰收的一年、是喜悦的一年、是承上启下的一年。我相信在公司领导班子的带领下，在各位同仁的共同努力下，我们定能延续2017年的神奇，创造出更加辉煌的2017。

最后，再次祝愿大家新年快乐，万事如意。