

# 最新工程项目完工报告 总工程师工作报告 (优秀5篇)

报告在传达信息、分析问题和提出建议方面发挥着重要作用。写报告的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编为大家整理的报告范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

## 工程项目完工报告 总工程师工作报告篇一

深刻领会和认识以来我国文化建设取得的巨大成就，和加快文化产业发展的地位和作用；深刻理解中央对加强文化建设是推动文化产业科学发展的强大动力。给我们从事文化产业发展的企业注入了新的发展机遇；为我们扎实开展园区各项建设工作。倍增了新的信心和工作的动力。

认真阅读和熟悉园区建设总体规划文件，以及各级党委和政府关于园区建设的相关文件，通过对《文化产业园的项目可行性研究报告》、《文化产业园控制规划》等园区建设纲领性文件的深入理解和对公司文化产业园总体发展的思路和园区各项建设的部署，从技术层面不断理解和熟悉了园区各项建设的发展目标和实施对策，为园区建设有计划有步骤进行明确了自己的工作目标和方向。

注重业务学习和调查研究，对文化产业开发行业来说我还是新进入的一个新兵，不断学习和了解行业的发展，及时了解国际国内文化产业建设和发展的新动向、是我在今后工作中是否能够履行职责，是否能按照公司的要求，在园区整体项目的建设规划与设计工作中是否能真正达到公司总体发展战略的关键一环。通过不断学习以及对相关项目的考察、调研，结合地区相关建设以及公司项目发展与运作的实际情况，基本理顺了工作思路，明确了工作目标和重心，为我在园区下一步的项目规划与设计工作的实施打下了良好的基础。

为顺利完成文化产业园的全面建设，根据园区规划和建设的需要，编制了《文化产业园规划、设计与建设的专家、顾问名单》，组成了公司在园区规划与设计、建设与管理的专家库，为今后园区的规划、建筑设提供了强大的的技术支持。

编制了《文化产业园文化产业孵化中心项目设计任务书》，组织了《文化产业园文化产业孵化中心项目修建性建设规划方案》的设计，经过组织专家评审，并向规委汇报获得通过，初步确定了中选设计方案，项目总占地：公倾，总建设规模达万平方米，现项目的建筑方案设计的深化工作和建筑设计的工作已全面展开，为明年上半年工程的开工建设做好了技术上的准备。

组织了设计单位对《中心项目》的项目策划方案的设计与论证，编制了《文化产业园x中心项目设计任务书》设计基础文件，并邀请和组织了三个单位对该项目进行项目的《项目修建性规划方案设计》竞标，现设计工作进展顺利，该项目经公司批准，拟在20xx年x月x日组织专家评审会进行技术评审。

编制了《文化产业园国际演绎组团中心项目设计任务书》设计基础文件，整个项目占地□xx公倾，建筑规模达万平方米；选择和邀请了x个设计单位对该项目进行项目的《修建性规划方案设计》竞标，现已发出x个设计单位的邀请函，已有x个设计单位应邀进行设计方案的竞标。《设计任务书》也已相继发出。

根据公司园区经营与发展的调整意见，组织了对园区控制性规划xx—xx地块的规划调整方案。组织编制了《文化产业园企业中心项目设计任务书》，经过几次修改和调整，委托设计单位完成了《文化产业园企业中心项目规划方案设计》文本，经公司初步评审通过，该项目总占地约xx公倾，规划总建筑面积达万平方米。本方案拟经xx规委领导批准后即可进入详细文本的编制和深化。

一是加快公司技术团队的组织与建立，打造一支技术管理实力较强的园区技术队伍。

三是全力抓好拟开工建设项目的修建性规划与建设工程的设计，重点是：

1□x中心项目建筑群的建筑设计方案调整与施工图的设计；

3□x项目设计方案评审定稿、报批；

作为近耆年之人，在工作余年之时得到公司领导的知遇并委重任，再次万分感激。四个月与各位同仁的并肩工作与学习，感到了团队的和谐与力量，看到了公司领导对文化产业园建设与发展的坚强信念，看到了公司全员忘我的工作激情。虽然文化产业园的建设刚刚开始就受到全国房地产经融形势的影响，在项目的开发、建设与招商引资上受到一定的影响和冲击，但我坚信在《中央关于深化文化体制改革、推动社会主义文化大发展大繁荣若干重大问题的决定》精神的指引下，在x□x□x三级政府的领导下、在x政府管委会筹建办的指导和协助下，在公司领导和全体员工的共同协作和努力下，我们文化产业园的建设一定会按照公司既定的发展目标和方向，顺利到达成功的彼岸。

## 工程项目完工报告 总工程师工作报告篇二

一、20\_\_年的工作成绩（以时间为序）

通过这一年的工作实习，使我在机械知识和工作方面，都有了很大的提高

二、20\_\_的工作成绩

三、20\_\_—20\_\_年的工作成绩

等到我自己独立现场安装时，我就凭借着平时积累的经验，遇到问题及时都能解决，或是及时和设计人员沟通。在这一年里，我独立的完成了公司分配的各项安装调试工作，顺利的拿回了设备验收报告！独立完成了国内多条生产线的安装调试工作，并随国际市场部远赴阿联酋，顺利完成了单双层箔绕机的安装调试工作，受到公司领导和用户的好评。

#### 四、做得不足的地方

过去的工作中，在领导的关怀和同志们支持与帮助下，经过不断努力，我适应了这种工作，具备了一定的技术工作能力，但是仍存在着一些不足，需要我引以为戒。比如：我的语言表达能力有待加强。或许是性格的原因吧，我不喜欢说，只喜欢埋头苦干。现在看来，这样是远远不够的，需要与别人沟通。在今后的的工作中，自己要加强学习、克服缺点，力争自己专业技术水平能够不断提高。同时我清楚地认识到，为适应油田建设发展的新形势，今后还需不断地加强理论学习，尤其是新技术、新理论的学习，勤奋工作，在实际工作中锻炼和成长，不断积累工作经验，提高业务能力和工作水平，我将抖擞精神，开拓进取，为公司的发展和实现个人价值的实现而不懈努力。

### 工程项目完工报告 总工程师工作报告篇三

近几年来□xx区运管所全面加快农村客运发展，推进农村客运通达工程建设，推行区域客运网络建设，加强源头管理，强化市场监管，开展创优服务活动，服务了国民经济和社会的发展，服务了新农村建设，服务了人民群众出行的需求。

为解决农民“乘车难”，让农民走得更安全、更方便、更经济，我们采取多种措施，深化农村客运通达通畅工程，选择条件较为成熟的乡村开展农村客运试点工作。7月中旬，区政府在下堡坪乡召开了农村客运试点办公会，分管副区长主持

会议，区各相关部门分管领导就农村客运试点方案展开讨论，通过并下发《XX区农村客运试点方案》。经过半年多的努力，该乡已兴建一个五级客运站并通过验收，开通了下堡坪至栗子坪等4条58公里的运营线路。解决了9个村2万多农民的乘车难问题。

客运试点工作带动了全区农村客运发展，我区全年新增农村客运班线6条，新增农村客运运力16辆，座位160座，行政村通车率达71。

针对农村客运的特点，为发挥乡镇客运站的功能，我们对农村客运线路实行两级网络管理，将农村客运线路实行按级分工。一级线路为小溪塔（城关）至乡镇政府所在地，负责承运主干道上的旅客；二级线路为乡镇（五级客运站）所在地至各村、组，负责承运乡村线路上的乘客。一级线路按许可的路线，依线营运，实行“三定三统一”。即定线路、定班次、定票价，统一进站、统一排班、统一售票。二级线路按片区实行“四制”管理、区域营运。即一车一线制、一车多线制、一线多车制和循环线路制。形成了较好的农村客运运输市场格局和健康的发展方向，受到社会的好评。在线路发展上，坚持以调整、延伸为主、新增线路为辅的原则，延长了邓村至谭家垭、樟村坪至黄马河等西北山区客运线路，今年来共延伸山区客运线路93.3公里，新增农村客运里程7条，解决了12个行政村通客班车问题，新增了3万多农民在家门口坐上客班车。

针对农村客运线路点多、面广，存在安全隐患多、安全管理不到位的现象，我所采取了三项措施确保农民“走得安全”。

一是认真落实“三关一监督”职责，建立严格的道路运输企业安全生产责任制，强化对营运车辆的监控。

二是把打击黑车作为建设社会主义新农村的一项重要任务，充分发挥职能，加大路面稽查力度，象整顿城市交通秩序一

样，整治农村客运市场，保证了农民乘上放心车。

三是发挥农村客运“千里眼”作用，做到安全隐患早发现，早消除。我所聘请经营农村客运的58条线路上的37位驾驶员为安全管理信息员，及时报告各自线路上出现或可能出现的安全隐患，确保安全隐患消除在萌芽状态。

针对我区农用车、小轿车、“黑面的”从事非法旅客运输猖獗，坑客、宰客、超载现象时有发生的情况，我所积极争取政府组织，运管为主，部门配合，综合治理，成立了区交通综合整治办公室，在区域管办、交警大队、运管所、客管处等部门抽调精干执法人员9名，落实办公地点、配备执法车辆和取证设备，政府从罚款中划拨办公经费，形成了打击非法营运的长效机制。

为加大打黑力度，专班建立了案件审理委员会制度和案件处理“五公布”制度。案件审理委员会定期举行例会，与会委员必须超过半数以上，由案件承办人根据事实和相关法规汇报案情，提出处理建议，与会委员根据建议和意见，集体作出处理决定，处理决定一旦形成，任何人都无权更改。“五公布”即：公布违法、违规的单位和个人名单；公布其违法事实；公布处罚依据；公布处理结果；公布《说情登记》），使综合执法更加公开、公平、公正。一年来，我所及专班共检查客货营运车辆2200余台次，查处违章车辆416台次，扣证牌314套（块）、扣车102台次，实施行政处罚84起，罚款24.8万元。这一举措使“黑车”顽症得到了有效治理。

我所在强化运输市场监管的同时，加大了运管费的征收力度。一是加强宣传，通过向车主印发内容详实的宣传单、在电视台播放通知等方式，把征收政策和标准告知营运车主；二是实行滞纳金制度，严格按有关规定征收滞纳金；三是严格征收政策，凡符合减免条件的一律报市处减免。四是加强规费稽查和“两证”换发的审核关，严惩偷逃规费的行为。全年

共补征规费20多万元，征收滞纳金4万余元，超额完成全年任务。

一是以专业运输企业三峡运输集团为龙头，以各民营客运公司为骨架，广泛开展文明客车、文明线路、十佳驾驶员、十佳乘务员的竞赛活动，全面提高安全管理和服务质量。

二是全力打造城信企业，把服务质量纳入企业管理和考核范畴，与企业的资质、等级、线路经营权直接挂钩。

三是行业和投诉监督电话实行全天候服务，对群众反映的问题和投诉及时处理、及时反馈、及时整改。

四是我所执法人员着便装、购车票，以普通乘客的身份坐客车进行“微服私访”，并将其制度化，每月不定时跟车暗访，做好跟车记录，每月一通报，每月检查整改落实情况，使客运服务质量大大提升，投诉明显减少。

农村客运的发展是新农村建设中的基础工程之一，我们的工作只是刚刚起步，任重而道远，我们将按照省交通厅提出的“服务创新年”为指针，向作出经验的兄弟县市所学习，扬长避短，坚持服务创新，努力打造服务型运管。

## 工程项目完工报告 总工程师工作报告篇四

由承建的'工程已于年月日通过竣工验收。本工程甲供材料的实际领用数量已经双方认可确定。现特申请办理工程竣工结算。

我公司依据工程施工合同及附件、招投标文件、竣工图、设计变更、技术核定单、现场签证单、甲方工作联系函、甲方责任工程师指令、报告、工期及费用索赔、材料品牌及相关过程资料等编制了工程竣工结算书套。结算书送审金额为元，大写：，其中合同包干（或暂定）部分金额为：元，大写，

结算书资料目录及清单详见附件。

本着合约精神，我公司承诺对本工程竣工结算书资料的完整性、准确性、真实性负责，并承担相应责任。

完整性方面我公司承诺所报送资料完整、全面并无遗漏内容，结算审核过程中除经建设单位允许外不再报送结算资料及调整结算送审金额。

准确、真实性方面我公司承诺所报送资料数据准确，有理有据，真实可信，严格执行合约。我公司报送结算金额的审减率（不含包干价部分）大于5%时，我公司自愿承担超过5%以上部分审减额的5%，作为违约金，并从结算款中扣除。

违约金= [ ( (乙方报送结算金额（不含包干价部分） - 结算审定金额（不含包干价部分）) / 乙方报送结算金额（不含包干价部分） × 100% - 5% ] × 5% × 乙方报送结算金额（不含包干价部分）。

特此承诺！

承诺人：

20xx年xx月xx日

## 工程项目完工报告 总工程师工作报告篇五

1、有一套完整的造价分析系统：在预算基础上进行经济分析，提出每平方米造价，分析主要材料所占比重。

2、对造价文件进行严密、有序管理：对不同文件分类存放文件盒，编码，有效摘要。公司文件、合同文件、招标文件、答疑文件、投标书、中标通知书及在合同签订前的所有双方来往的文字文件及公司对合同的分析文件。还有分包的一系



列文件资料。然后是变更洽商资料盒、对应洽商资料编号的预算资料盒、钢筋盒、内部结算盒、施工期间甲乙双方来往的非变更洽商文件盒等等。每一个盒中都要有手写目录，在工程完工后再行打印出来。对于双方来往的文件资料盒，要有台账，记录发文日期及签字等资料。资料的整理与否，对预算人员影响很大。整齐的资料可以使预算人员在最短的时间内找到需要的资料，在第一时间完成任务，并且给人耳目一新的感觉。

3、厂商资料的积累。很多预算人员最头疼的事莫过于对材料性能、价格、工艺、品牌等的不了解了。特别是建设方的造价控制人员，更需要掌握更多的材料方面的知识。偶的经验是：预算人员，特别是建设方的预算人员，积累这方面的知识太容易了。当一个项目开始以后，会有很多的厂商自己找上门来，并且，他们都是问必答的，你可以从他们那里学到非常多的知识。或许你会说，厂商来的都是推销人员，他们的专业知识并没有多少。不管他们有多少，对于造价控制人员来说，已经足够了。偶就是在这期间，把所有的厂商资料编制成册，需要的时候就查一下，或者电话咨询，他们会非常高兴的为你解答。这里有一个最大的好处就是：他们会把竞争对手的产品批的一无是处，而你就可以利用这些免费的信息来打压单价了。

4、多听，多学工程术语，耳听目染时间一长就会了。

5、科学研究降低成本，而不是通过偷工减料、以次充好来减少投入。

6、预算这项工作，要求一个心细，不要丢项，也不要重复计算。学会用软件进行预算套价、预算分析、材料分析等工作。对于比较复杂的大型工程，特别是公共建筑工程，结构复杂的那种，需要一定经验，主要是对项目的经验，都要有一些什么项目，要做到不丢项，不多项。也还是需要一定的时间积累的。心细、勤快、知道如何得到自己需要的答案等，如

果你做到了，那有三年就可以达到精通。

7、千万要虚心，找一线工人（小包工）请教，以测算成本。学会用不同种计量单位统计用量。

9、人工费单价应该在招标过程中确认，不要留缺口。掌握了施工工艺、材料价格确认方法、人工费的确认方法，则你的预算就会是一份好的预算。招标过程中把该确认的都确认下来只有一种可能，就是你以前就精心准备了一番了，能够立即拿出成型的东西，否则到时候人家催你就把你催没魂了。

10、预算真的很简单，就是算量并组价。难是难在对定额的应用！就像你所掌握的挖土预算一样，计算规则你可以不记，用的时候翻定额或清单规范就可以了，这样的预算哪个都很容易学会。有经验的预算人员，对于挖土方这样的工程，还是有很多需要思考的东西的，比如土质、坡道土方的处理、含水量、地下障碍物的处理、古墓的处理、古树的处理等等，而这些对造价的影响是很大的。其它专业也都是这样的，举一反三，预算就是这么的简单。这样来说工作经验很重要，至少对施工要有所了解。

11、领导安排的工作应该积极主动的去做，去按领导的意思来做，遇到有些想不明白的问题，直接问你的领导该如何做，这样可以达到事半功倍的效果。在没事的时候，留心项目部的动向，提前把有可能要发生的事情做好（预算人员的工作），当领导需要的时候直接拿出来，比如说，结构快出正负零的时候，你就应该把正负零以下的成本算出来，不准确没关系，但一定要与材料人员进行沟通，进场多少材料，特别是周转材料一定要心中有数。如果你能在领导没有安排之前向领导提出：成本是多少，能够结算的金额是多少，有可能会亏损埃个人觉得，最好是不要弄赢利了，前边一直报喜，到最后突然结算亏损了，那吃不了兜着走的一定是你。前边一直都报不好的结果，领导不会怪你的，因为工程不是你做的，材料也不是你进的，民工队也不是你选的，领导自然会

分析原因想办法的，最后笑到最后的是你。

- 1) 、周转料的费用比较。实际发生与投标额的对比，难点在于周转次数；
- 2) 、钢筋接头的费用比较；
- 3) 、商品砼按小票结算与按实结算差额；
- 4) 、人工费分析；
- 5) 、分阶段成本分析；
- 6) 、损耗率的测算；
- 7) 、现场零星用工的发生率；
- 8) 、材料进价与投标价、市场价的对比。

13、被动条件下结算的审核。

第三，材料价格不好确认。

我的审核办法是，首先确认人工费单价。经过协商，双方认同人工费单价，不管是什么项目，人工费单价按55元/工日结算（我个人不是很同意此种作法，但领导认可了，我也没办法）；之后，对于材料单价的确认，不能因为对方说是进口的我就认可是进口的，我认可的是国内同类产品的最高档次的，如果对方与我争论的不是非常的厉害，那说明有可能我给高了。如果对方情绪非常的激动，那交给领导决定。如果对方没说什么就同意了我的意见，那在其它项目上一定要找回来。我要求施工方提供材料供货合同或发票，但我不是很信任这些东西，留给领导作参考吧！对于一些定额上没有的项目，在施工过程中，我都有注意并做了记录，心中有数，大概需要多少时间做完，估价进入结算。

## 14、积累经验：实际操作必不可少。

实际操作过程中，最主要的是把定额计算规则记熟了。之后的事就是找规律了，之后用excel制表，自动计算。我每次做预算，都是根据不同的工程做出不同的表，然后输入基本数据，也就是墙中心线、外墙净长线，内墙净长线等。举个例子来说，计算一个房间的工程量时，我只需要输入内墙净长线、门窗尺寸、房间净高就可以自动计算出内墙涂料、地面、天花的工程量。这是一个技巧，可以提高计算速度和准确率。当然，有些小地方可能考虑不到，没关系，预算工程量本来就不是要求百分之百的准确。

怎样写招标文件。招标文件写的好与不好，直接关系到结算的效果。写招标文件，有很多模板可以利用。但要注意，工程性质、地质情况、现场交通情况等要描述清。另外，对该工程要仔细考虑，把可能发生的情况都要写进招标文件，特别是机电工程和装饰工程，一定要把设备材料要求写进去。对于施工阶段的变更情况的要求也要写清。比如什么样的变更不计经验洽商，多少金额的变更不计洽商等。最重要的一点，是对施工单位的资质描述，这非常重要。很多变更情况都是可以在这样资质的施工单位可以考虑到的而不用进行经济洽商。其它的问题，记住，不要照搬模板，一定要把每一个字都看清，思考每一个字。