

2023年驻外招商办年度工作总结 招商引资个人工作总结(通用6篇)

当工作或学习进行到一定阶段或告一段落时，需要回过头来对所做的工作认真地分析研究一下，肯定成绩，找出问题，归纳出经验教训，提高认识，明确方向，以便进一步做好工作，并把这些用文字表述出来，就叫做总结。那么我们该如何写一篇较为完美的总结呢？下面是小编整理的个人今后的总结范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

驻外招商办年度工作总结篇一

近年来，我县招商引资工作在州委、州政府的正确领导及上级相关部门的指导下，县委、县人民政府带领全县干部群众坚持实施优势资源转换战略，以经济建设为中心，解放思想，加大招商引资工作力度，拓宽招商引资领域，努力改善投资环境，在招商引资工作中取得了较好的成绩。已招商引资项目_个，到位资金_亿元。

一、招商引资的主要做法

(一)领导重视是招商引资工作的重要前提，县委、县人民政府始终把招商引资工作放在各项工作的重中之重来抓。

(二)增强投资者的信任感是招商引资成功的关键，在招商引资工作中，用真诚的态度打动投资者，用科学的分析吸引投资者，离开了资源、技术和市场空谈优惠政策是不行的，只有在客观分析我县的优势和不足的情况下，用科学的方法来分析证明有关项目在我县投资的优势所在，才能说服和吸引投资者。

(三)主动出击、联络感情是招商引资工作的基础。在招商引资工作中，加强交流，增进了解是经济合作的前提，只有在

彼此了解并对与投资相关的各种条件以及合作者认同的情况下，才能合资合作。

(四)解决好与我投资者在在哪里的问题是招商引资工作的前提，进一步加大招商引资工作力度的同时，注重发挥群众团体的作用，积极探索中介招商，有针对性的加强与投资者的联系。

(五)搞好后续服务是推动招商引资和经济发展的有效手段。

二、今后的工作思路及措施

继自治区加快__经济发展工作会议之后，我县党委、政府结合__的区域优势和资源优势，进一步充实、完善了经济发展思路，把项目带动战略做为加快县城经济发展的战略重要内容之一。坚持“发展”是第一要务，努力实现“建设生态旅游县城和新疆最佳人居环境”两个目标，力争实现“湖泊经济、乡村集体经济、非公有制经济”三大突破，依托“湖泊、特色农副产品、生态环境、石油天然气”四大资源，做强做大，“红色产业、特色种养业、水产芦苇业、旅游业、农副产品加工业”五大产业的“__”经济发展思路。我县的招商引资工作首先将紧紧围绕着县委、县政府提出的“__”经济发展思路来进行；其次是立足本县四大资源优势，以做大做强五大支柱产业为目标，走好以资源引资，以资源利商的路子，在互惠互利的基础上，实现共同发展。第三是牢固树立项目是投资的载体和支撑，抓经济就是抓投资，抓投资就是抓项目的思想，把项目带动作为招商引资的重点和关键，积极主动出击，狠抓跟踪落实。

驻外招商办年度工作总结篇二

招商银行2014年第二季度个人工作总结

各位领导同事大家好：

2014年已经过去一半了，我进入招商银行鼓楼支行这个大家庭已经有2个多月了。感谢鼓楼支行在过去的2个月里给了我不断学习和锻炼的机会。我将对过去一段时间的培训和工作进行总结：

在进入鼓楼支行见习的两个月，在各位前辈的帮助和指导下，通过不断实践不断学习，我现在也在柜台开始办理业务。鼓楼支行地处社区中心，每天业务繁忙，客流量大，对于如何做好储蓄柜员的工作，我总结了以下几点：

第一，细心谨慎，戒骄戒躁。与钱打交道，必须保持高度集中，否则一个分神就会造成不必要的损失。即使长时间不出差错，也不得大意，要保持一颗平常心，认真对待每一笔业务，不可因程序简单而放松，亦不可因自我感觉良好而大意。

第二，放宽心态，善待每一位顾客。对于老年顾客的各种活动不便，要耐心等待，用微笑打消老人的紧张。对态度蛮横的顾客，亦要用微笑抚平其烦躁。我发现在服务工作中微笑是无往不利的法宝，一个微笑往往顶的上10句解释。顾客是面镜子，你用微笑面对她，她也会用微笑回报你。

知识全面，可以及时向顾客宣传招行的新政策或者新产品，抓住每一个潜在资源。第四，虚心请教，勤做笔记。遇到不懂的问题就要请教所里的前辈，每解决一个问题就要拿本子记下来，以便下次遇上能够顺利解决。好记性不如烂笔头，多看多记多听，潜移默化中个人业务能力会有所提高。

提高了自身素质

务外，我还能够挤出时间坚持自学，熟练掌握法律[wto]电脑等知识，力争在原有理论上有所突破，在理论素养方面有所升华，丰富自己的知识，拓宽自己的视野，增强实际工作的原则性、科学性和预见性，从而提高了自身的综合素质。

探索、努力创新，加强合作意识、保证工作质量、提高工作效率，我主要从事了以下几方面的办公室工作：

为招商局各方面工作的顺利开展提供了良好的条件。

材料归档虽然一年一度，但材料收集却贯穿于全年工作的整个过程中。平时要做个有心人，注意及时收集，及时的整理，有的材料是现成的，齐全的，但有些材料是残缺的，这就要勤于思考，善于分析，发现材料要及时的收集，对散落在外的材料和领导拿出的材料及时的要回。通过办公室的这些工作，我逐步养成了一个在生活上非常注重细节的人。此外我还负责办公室的值班、排班以及管理，会议召集、通知、记录工作等工作。我还负责了办公室日用物品的发放和管理，早上的签到管理，并制定了相关制度和监督手段，以保持办公室卫生和工作秩序，保护办公室的财产。

我严格遵守招商局制定的各项规章制度，能够做到不迟到、不早退、有事主动向主管领导请假。在工作中，尊敬领导、团结同事，能正确处理好与领导同事之间的关系。平时，勤俭节约、任劳任怨、对人真诚、能想别人所想，急别人之所急、人际关系和谐融洽，团结同志、与人为善，具有强烈的责任感和事业心，从不闹无原则的纠纷，处处以一名合格公务员的要求来规范自己的言行，毫不松懈地培养自己的综合素质和能力。在作风上，务真求实、乐观上进，始终保持严谨认真的工作态度和一丝不苟的工作作风，勤勤恳恳，任劳任怨，认真的完成自己的本职工作。在生活中，发扬艰苦朴素、勤俭耐劳、乐于助人的优良传统，始终做到老老实实做人，勤勤恳恳做事。

成为了群众的表率，树立了良好的形象，以实际行动践行为人民服务的宗旨，在实践中进一步加深对生活的热爱，对社会的热爱。

提高上街知名度，让上街真正走出去。但同时也看到了希望，

神，认真贯彻实践“三个代表”重要思想，努力提高思想觉悟和业务工作水平，为实现我区的经济跨越式发展，贡献自己应该贡献的一份力量。

个人工作总结

借用到龙里县投资促进局的已经半年有余，根据领导的分工安排，主要负责办公室的日常工作。工作半年来，认真履行自身工作职责，积极完成领导安排的各项任务。现将本人借用期间的工作情况总结如下：

因为一个人再大的能力也比不上一个团结的队伍。

作虽然很枯燥也很繁杂，但是也要在日常工作中一点一滴学习与进步。

所以在工作中要不断加强学习，服务中做到细心周密，有礼有节。

在借用的这半年时间里，在领导的关心下、在老同事的帮助下，我由一名招商引资工作的“门外汉”慢慢成长为一名优秀的招商引资工作者，我感到十分的荣幸与自豪。

相信天道酬勤，勤能补拙，一份耕耘一份收获。再好的资质，不去磨炼也难成大器。因此，我一定要热爱自己的工作，以积极的心态对待工作，对待学习，对待生活。

个人工作总结

近一年来，在招商局局党组的正确领导下，我工作兢兢业业，生活作风严谨。按照工作职责，我在招商局工作的同时，又被抽派到赫章县太原招商分局参与招商引资工作，在自己的工作岗位上尽心尽力，尽职尽责，认真履行自己职责，按时完成了领导交办的各项工作任务，取得一定成效，。

自觉性和坚定性，其次，发扬理论联系实际，把大学期间所学到的书本上知识和现在的工作实践相结合，在实践中认真总结成功经验，吸取失败的教训，有针对性地解决思想、行动上存在的突出问题，做到学用结合。最后，我还注重集体学习和个人学习相结合。我多次参加招商局举办的“招商引资业务培训”。除集体学习业务外，我还能够挤出时间坚持自学，熟练掌握法律、电脑等知识，力争在原有理论上有所突破，在理论素养方面有所升华，丰富自己的知识，拓宽自己的视野，增强实际工作的原则性、科学性和预见性，从而提高了自身的综合素质。

处理好与领导同事之间的关系。平

时，勤俭节约、任劳任怨、对人真诚、能想别人所想，急别人之所急、人际关系和谐融洽，团结同志、与人为善，具有强烈的责任感和事业心，从不闹无原则的纠纷，处处以一名合格公务员的要求来规范自己的言行，毫不松懈地培养自己的综合素质和能力。在作风上，务真求实、乐观上进，始终保持严谨认真的工作态度和一丝不苟的工作作风，勤勤恳恳，任劳任怨，认真的完成自己的本职工作。在生活中，发扬艰苦朴素、勤俭耐劳、乐于助人的优良传统，始终做到老老实实做人，勤勤恳恳做事。

刚参与招商引资工作时，招商引资对我来说是一个崭新的工作，为了能尽快适应环境，更好地开展工作，首先我虚心的向单位的老同志请教，不懂的地方向请他们帮忙。其次，我认真的学习，阅读大量的招商引资方面的资料，从报纸上，电视上，网络上都学到了很多招商引资方面的知识，充实了我的头脑。

在开展招商引资工作的过程中，确实感受到了招商引资是一项很复杂的工作，对于我们来说要进一步解放思想，更新观念。

了53人次，并成功引进贵州金大陆清洁能源有限公司投资6000万开发我县辅处乡牛吃水水电站项目，此项目曾经历复杂漫长的过程，因此项目水源地与威宁县交界，存在资源权属问题，为此曾几次向县委政府专题请示汇报，后经县委政府与威宁县成功协商解决。目前项目已完成公司注册，正抓紧开展项目申报、设计等前期工作。

四 存在的问题和不足

我性格不够太严谨，办事比较急，准确性有时不够，对自己从事工作存在的困难和问题，自己琢磨的多，没有及时向领导和同事请教。

回顾一年来的工作学习虽然说取得了一定的成绩，但也总结出一定的不足，恳请大家批评指正。比如说，开创性的工作开展的不多，有些工作协调的不是十分到位，这些问题都有待于在今后的工作中不断加强学习，及时改进。我相信，在局领导和同事们的关心帮助下，我在今后工作学习中一定会做得更好、更出色。努力提高思想觉悟和业务工作水平，为实现我县的经济跨越式发展，贡献自己应该贡献的一份力量。

工业区的各项工作扎实有效地推进。现将今年工作情况汇报如下，请予评议。

带头和组织片区干部认真学习科学发展观理论及市委、市政府重要工作报告。统一思想，2014年大班班务总结提高认识。二是注重学习先进发展经验。利用休息日组织片区及园区全体人员赴如东风力发电场、常青土山村、搬经胡刘社区等地参观学习，了解风力发电的装备和前景，结合本市涌现出的新农村建设典型，讨论东片发展的举措。在思想不断大解放中牢固树立持续跨越发展的信念，坚定弯道超越的信心，为片区科学发展打下了坚实的思想基础。

将发展的思路定格为坚持规划立园的理念，努力用重点企业

支撑园区发展，加速新项目的落户速度。园区继续坚持发展新能源、新材料、电子电器等高新技术产业。同时，不遗余力地抓好重点企业、规模企业和成长型企业的发展。

进度、对照目标倒轧帐、控制下滑企业比例等措施，不断创新工作思路，不断争先。预计至今年年底东片全部工业投入18.5亿元，完成计划的115.36%；规模投入16亿元，完成计划的114.85%；技改投入12亿元，完成计划的116.24%；增幅均达30%以上。规模工业产值31亿元，完成计划的101.25；规模工业销售28亿元，完成计划的100.98；规模工业利润1亿元，完成计划的100.56%；增幅达20%以上。各项工业经济指标均超额完成任务。四是加大园区扩容力度。7月份天南电力企业进入园区，10月份昌昇集团等企业进驻园区，有力地拉动园区工业经济增量扩张。

展方向，推动天地风能加快1.5兆瓦风机的产业化及海上大型风机的研发。对于促进我市经济转型升级，加快新型工业化进程，增创区域核心竞争力具有十分重要的战略意义，也为我园区在新形势下加快发展风电产业、打造完整产业链、建设国内极具影响力的新能源基地和可持续发展示范区指明了方向。到目前为止，已完成注册外资6096万美元，预计全年到帐外资1000万美元。分别引进了香港凯通基础设施，香港同流合发物流园，台湾医疗器械等多个项目；德国高端印刷机械和生物添加剂项目、台湾精密机械等一批高科技项目正在跟踪洽谈中。

级，项目的竣工投产，积聚了工业经济发展后劲。

驻外招商办年度工作总结篇三

——出差错，也不得大意，要保持一颗平常心，认真对待每一笔业务，不可因程序简单而放松，亦不可因自我感觉良好而大意。

第二，放宽心态，善待每一位顾客。对于老年顾客的各种活动不便，要耐心等待，用微笑打消老人的紧张。对态度蛮横的顾客，亦要用微笑抚平其烦躁。我发现在服务工作中微笑是无往不利的法宝，一个微笑往往顶的上10句解释。顾客是面镜子，你用微笑面对她，她也会用微笑回报你。

4 --- 部门和各类文件、信息的集散地，文秘工作的水平很大程度上影响着局机关整体工作的质量和效率。近一年来，我在日常工作和各种会议、各种招商活动以及上下沟通、左右协调、内外交流等方面做了大量认真细致高质量的文秘工作。我还负责所有文件的收发处理，对区委、区政府以及其他部门下发的各方面的文件、函电，都要经过逐个登记、办公室阅批、局领导批示、有必要的还要送各个科室阅办、督办催办等环节。有的文件还需要办公室转发，有的文件需几个部门合作执行，办公室还要协调。所有这些环节都要求认真细心，稍有不慎，就可能贻误工作。经初步统计，近一年来，办公室接受和处理的各类文件有上百件，基本上做到了件件有落实，为招商局各方面工作的顺利开展提供了良好的条件。

6 --- 导、团结同事，能正确处理好与领导同事之间的关系。平时，勤俭节约、任劳任怨、对人真诚、能想别人所想，急别人之所急、人际关系和谐融洽，团结同志、与人为善，具有强烈的责任感和事业心，从不闹无原则的纠纷，处处以一名合格公务员的要求来规范自己的言行，毫不松懈地培养自己的综合素质和能力。在作风上，务真求实、乐观上进，始终保持严谨认真的工作态度和一丝不苟的工作作风，勤勤恳恳，任劳任怨，认真的完成自己的本职工作。在生活中，发扬艰苦朴素、勤俭耐劳、乐于助人的优良传统，始终做到老老实实做人，勤勤恳恳做事。

8 --- 了更深的认识

10 --- 借用到龙里县投资促进局的已经半年有余，根据领导

的分工安排，主要负责办公室的日常工作。工作半年来，认真履行自身工作职责，积极完成领导安排的各项任务。现将本人借用期间的工作情况总结如下：

因为一个人再大的能力也比不上一个团结的队伍。

不积跬步无以至千里，不积小流无以成江海。我们作为一名招商的新人，在工作总是有许许多多不明白的地方，不懂的地方就及时询问领导，领导也是耐心的给与我们解答，办公室的工作虽然很枯燥也很繁杂，但是也要在日常工作中一点一滴学习与进步。

12 --- 个人工作总结

近一年来，在招商局局党组的正确领导下，我工作兢兢业业，生活作风严谨。按照工作职责，我在招商局工作的同时，又被抽派到赫章县太原招商分局参与招商引资工作，在自己的工作岗位上尽心尽力，尽职尽责，认真履行自己职责，按时完成了领导交办的各项工作任务，取得一定成效，。

14 --- 规范自己的言行，毫不松懈地培养自己的综合素质和能力。在作风上，务真求实、乐观上进，始终保持严谨认真的工作态度和一丝不苟的工作作风，勤勤恳恳，任劳任怨，认真的完成自己的本职工作。在生活中，发扬艰苦朴素、勤俭耐劳、乐于助人的优良传统，始终做到老老实实做人，勤勤恳恳做事。

刚参与招商引资工作时，招商引资对我来说是一个崭新的工作，为了能尽快适应环境，更好地开展工作，首先我虚心的向单位的老同志请教，不懂的地方向请他们帮忙。其次，我认真学习，阅读大量的招商引资方面的资料，从报纸上，电视上，网络上都学到了很多招商引资方面的知识，充实了我的头脑。在开展招商引资工作的过程中，确实感受到了招商引资是一项很复杂的工作，对于我们来说要进一步解放

思想，更新观念。

在招商分局的招商引资工作中，我本着

16 --- 回顾一年来的工作学习虽然说取得了一定的成绩，但也总结出一定的不足，恳请大家批评指正。比如说，开创性的工作开展的不多，有些工作协调的不是十分到位，这些问题都有待于在今后的工作中不断加强学习，及时改进。我相信，在局领导和同事们的关心帮助下，我在今后工作学习中一定会做得更好、更出色。努力提高思想觉悟和业务工作水平，为实现我县的经济跨越式发展，贡献自己应该贡献的一份力量。

工业区的各项工作扎实有效地推进。现将今年工作情况汇报如下，请予评议。

20 --- 引进了香港凯通基础设施，香港同流合发物流园，台湾医疗器械等多个项目；德国高端印刷机械和生物添加剂项目、台湾精密机械等一批高科技项目正在跟踪洽谈中。

22 ---

24

驻外招商办年度工作总结篇四

xx年招商局紧紧围绕区委、区政府和开发区管委会的总体工作部署，深入学习党的“xx大”文件精神，以尽早跻身全国“第一方阵”、率先实现区域现代化为总体工作目标，全体干部精诚团结，开拓进取，迎难而上，取得了良好的工作业绩，为全面完成区招商引资年度目标、加速推进区域产业结构转型升级、提升区域综合竞争力做出了重要的贡献。

一、年度主要考核指标完成情况

(一) 外资招商。全年批准外商投资项目29个，完成合同外资42212万美元，占考核目标的105.5%；完成实际外资29135万美元，占考核目标的107.9%。

(二) 国内招商和浙商回归引进。全年国内招商实际到位资金120亿元，为年度目标的160%；浙商回归到位资金102亿元，为年度目标的227%。市对区“利用内资”、“支持浙商创业创新”及“利用内资实绩及增幅与重点开发区平均值比”实现保二争一。

(三) 服务业和税源招商。全年引进三产商贸服务类企业126家；完成新增及引进三产企业税收12172万元，完成指标的132%；正常企业税收完成30410亿元，完成指标的88%。

(四) 开工投产项目。今年我局引进的项目中有14个开工，6个投产。年度目标考核中确定的8个开工项目，均已按期开工。年初考核目标中确定的3个投产项目均在年内顺利投产。

二、招商引资工作稳中求进

(一)、根据我区产业政策导向和产业园区规划，瞄准国内外产业龙头企业，对重点龙头项目进行专业招商。今年新引进的重大产业项目有3个，涉及汽配、精密机械、电子元器件等行业。目前在谈的重大产业项目包括精细化工、汽车配件、新材料等行业的10余个项目。

(二)、结合我区产业现状，做大做强我区优势产业，进行产业链招商。围绕汽车行业，今年我们洽谈了近20个相关项目，并在汽车产业的上游引进了3个配件生产项目、下游引进了1个销售及1个汽车文化项目。针对我区在新材料产业方面的竞争优势，今年我们洽谈了包括全球财富500强和国内一流企业投资的近10个大型新型材料优质项目。

(三)、深入挖掘金融、服务等行业的投资潜力，大力开展无

地招商，拓展招商引资的新领域。今年我们局在类金融行业招商方面取得了较为明显的成绩，先后引进了5个融资租赁项目，合同外资达4920万美元。另外还引进了6家三产服务类外资公司，注册资金达4192万美元。今年引进的内资三产项目多达126个，注册资金合计25.8亿元人民币。

(四)、重视民生和城市功能项目的招商，大力推进北仑城市化进程和美丽家园建设。继前两年引进中青文化广场、石浦豪生酒店、利时百货等中提升城市功能项目后，今年我们新引进了我区第一家大型民营养老项目，为完善我区城市化建设填补了空白。迪卡侬运动品店、雅居乐房地产、星巴克店等民生项目也在今年落户。

(五)、东进北上联络乡情，促进浙商回归创业。新年伊始，在区领导的带领下，我们冒雪赶赴河南，在郑州举办了“百名浙商看宁波”投资推介发布会，并成功地引进了浙鑫养老项目。年内我们举办了“浙商之春·情暖北仑”座谈会、“甬商回归·心系故里”团拜会，参加了“南京宁波周”、“浙洽会”等活动。

(六)、新增税源大幅增加，正常税源趋于平稳。今年我们在三产税源招商方面特别加强了对大型三产服务业项目的招商力度，并取得了可喜的成绩。落户了全球色纺纱企业投资的大型贸易公司。目前仍有一批在谈的大型商贸项目。老的三产商贸企业运行平稳，税收情况与国内宏观经济形势的发展紧密相连，目前趋于稳定。

(七)、服务企业精益求精，确保重点工作落实到位。1、结合三思三创活动，创建“五心服务”品牌。根据区三思三创办办公室的要求，总结我们以往服务企业的经验，今年我们在服务企业的过程中进一步开展了“五心服务”。通过“五心服务”，我们不但加深了与企业的感情，而且保住了一批重点税源企业选择留在北仑区。2、对接职能部门，切实解决项目开工和建设中的实际困难，确保重点项目按期开工和投

产。为了保证今年我局联系的11个重点开工或投产项目按期开工或投产，我们与区土地、规划、建设、教育、外管等职能部门进行了多次沟通，解决了一批企业建设和生产中面临的实际问题，确保了重点项目的开工与投产。

三、加强机关廉政建设，努力培养清廉、务实的干部队伍

(一)、教育与警示相结合，树立党员干部服务为民的政绩观，筑牢廉洁从政的思想防线。一方面，结合“xx大”报告和精神的学习，在全局干部中开展了服务为民，廉洁自律的各种教育活动；另一方面，组织干部参观北仑检察院的廉政教育基地等活动，让全体干部时刻树立踏实做事，干净做人的思想观念，筑牢廉洁自律的思想防线。

(二)、健全和落实各项规章制度，筑牢廉政建设的制度防线。首先落实了党风廉政建设责任制。其次，认真贯彻民主集中制，重大事项集体决策。第三，严格执行各种规章制度。最后，以廉洁自律和作风建设为契机，开展中层干部效能评价工作，树立党政干部为民务实清廉的良好形象。

四、认真学习党的“xx大”精神，积极创建学习型基层党组织

围绕“xx大”报告，上半年我们组织了一次专门的集中学习。在此基础之上，我们还安排了多种形式的分散或专题学习，邀请了区国税局、商务局的专家和领导来我局办业务讲座，组织全局同志开展读书会活动，开展“中国梦，我行动”的征文和演讲，布置机关干部认真学习法律知识等等活动。通过学习，进一步提高了全局党员干部的思想政治觉悟和业务素质，增强了我局长期以来形成的良好的学习风气。在最近举行的全区机关党建工作“六型支部”评选活动中，我局被光荣地评为学习型基层党支部。

五、存在的问题与不足

今年我局主要考核指标均已完成任务，其中外资招商、国内招商、新增三产税收等指标达到历史水平，各方面工作取得了一定成绩，但与区委、区政府、开发区管委会对我们的要求还有一定差距，一是较为成熟的在谈大项目储备不多，二是干部队伍的理论学习、思想政治建设、创新意识还需要进一步加强，我们将继续努力，争取在201x年创造更加辉煌的成绩。

驻外招商办年度工作总结篇五

xx领导和同志们：

在工委、管委会的正确领导下[]20xx年开发区招商引资成果显著。为了积极配合好上级的工作，本人认真努力的做好自己的本职工作，并能遵守工委，管委会制定的各种规章制度。

现将上半年的工作总结如下：

1、上半年办理新投资企业5家，变更项目14家。对所有项目都能做到按时办理。特别是在办理xx字京电器有限公司时，该企业的投资者希望在两个星期之内办完开户之前的所有手续。为了满足客户的要求，最后通过努力得到了工商、税务、外经贸部门的积极配合和帮助，实现了两种手续同时办理和提前办理。最终提前两天完成了该企业的所有手续，得到了外商的认可。在办理韩新服装和新顶服装合并，合发食品股权转让手续时，由于第一次办理同类手续，所以我咨询了外经委与工商部门，提前准备了所需材料。大大的缩短了办理时间，同时也丰富了自己的工作经验。

2、5、6月份在工商、税务等部门的规定时间内按时办理了xx泰克、都鲁机械等一些企业的年检手续。在各企业通过网上审查之后，能够积极配合好外经委、国地税、工商部门对辖区内企业的年检工作。使辖区内的年检率达到95%以上。

3、新成立的企业由于处在筹建期没有会计。所以我定期给每个筹建期的企业申报印花税和个人所得税。办理申报业务不仅方便了企业而且也使自己对税务有了一定的了解。

06年工作中也存在着一些问题和不足。具体表现有：办事时会出现丢三落四的现象。处理有些事情时缺乏创造性。没有项目时会放松对自己的要求。综合以上不足，明年抓紧一切空余时间多读书，看报，加强自己的业务能力和认识，不断提高自己的思想觉悟。总结成绩，改正不足努力把下半年工作做的更好。

以上如有不当，请指正。

驻外招商办年度工作总结篇六

20xx年8月，我荣幸的被市委组织部选派到xx经济开发区进行专职的招商工作，到目前为止已近3个月了，在这的3个月里，在原单位领导的支持下、在开发区领导的关怀下、在同事们的帮助下，招商工作从原来的不了解，到现在的初窥门径，取得了长足的进展，现简要总结如下：

初到开发区，由原工作岗位到招商局工作的改变，让我在一定程度上有些不适应，开发区的领导在充分了解了我们实际情况的基础上，制定了学习计划，定下了，先学习再实践的方针。在开发区的组织下，我们重点了解了xx经济开发区的具体情况、区位优势、招商重点、招商政策；学习了招商方面的相关知识，公务方面的礼仪，文明用语等。通过学习，使我对招商工作有了进一步的认识，使我强化了自身的综合素质，提升了工作能力。

在单位领导和同事的引导下，开始广泛利用自身的资源，来宣传明城、宣传磐石，充分利用老乡、亲戚、朋友等各种社会关系了解商情，收集到有效信息1条。

积极参与了为期7天的东北亚贸易博览会，和去xx为期5天的招商活动。在这两次活动中，特别是去xx的活动中，我们建立了xxxxx公司等招商联络点6处，洽谈招商项目3项，有意向的总部经济项目正在进一步沟通接触，特别是培养了极具开发价值的首钢能源部环保处温处长提供的招商信息，这对于我们在整个xx地区的招商活动都将产生积极作用。

经过开发区领导研究，确立xx有限公司为我的联系对象，在这段时间里，我在工作期间，经常性的对包联企业进行走访，了解企业在生产经营中发生的各种问题，并积极献计献策，解决问题。截止目前为止，辅助企业建立完善制度1项，帮助职工政策及事务性问题解答3条。

虽然招商工作已经开展了近3个月的时间，但是取得的成效还是不理想，客观上是因为现在招商引资形势严峻以及钢铁企业的不景气所致，但是更多的还是主观上的招商引资经验不够加之自己还缺乏自信心。

在未来的时间里，我决心从以下几个方面来做好招商引资工作：

- 1、做好亲情招商、友情招商。数年来的招商成功经验告诉我，充分利用我们现有的人脉关系，利用我们xx市在外创业成功人士多的优势，通过人与人交往圈子的扩大，口口相传，积极联系，收集信息，开展以情动人、以情招商。

- 2、抓住工作重点，务求工作实效。继续坚持深入企业、服务企业，第一时间了解企业的所思、所想、所求，积极沟通招商引资个人工作总结通，为企业办实事；再就是协助招商局同志做好招商工作，外出时注意个人形象，有礼有节、举止文明，体现出良好的精神风貌和较高的品德修养，借此来宣传xx□

招商工作有别于其他工作，性质特殊，岗位特别，市委组织部能给我提供这样一个服务我市经济发展的机会和平台，是对我的爱护和培养，更是对我的信任，在未来的工作中，我要调整好浮躁的心态，做好吃苦的准备，努力在工作中取得成绩。