

2023年银行部门副经理竞聘演讲稿 银行副经理竞聘演讲稿(精选8篇)

奋斗是一种坚持不懈的追求，它让我们时刻保持对美好未来的向往。青春是奋斗的年代，我们需要努力追寻自己的理想与目标。青春是如何奏响自己的乐章的？以下是小编为大家整理的青春故事，希望能给大家一些启示。

银行部门副经理竞聘演讲稿篇一

尊敬的各位领导，各位同事：

下午好！首先我要感谢分行领导能给我这次展示自己、提高自己的机会，当然这更是我向各位同事学习、积累经验的一次良好机会。

我叫xx，现年xx岁，本科学历，师职称。20xx年参加工作，20xx年入行，先后在支行以及分行公司客户理财中心、机构部、公司部任职，担任过储蓄员、所长、客户经理、产品经理，现任分行公司部客户经理。

这次的竞职演讲，对我来说，意义非凡，对我们建行来说，更是体现了建行不拘一格的用人机制。正如我96年刚入行时所看到的感受到的，十一年来我们建行的那种在金融行业竞争中从未停歇过战斗感，作为一名建行员工充分感受到了其中的荣辱与兴衰，成功与骄傲。

时代在前进，二十一世纪的年轻人应该有二十一世纪自我要求与觉醒。所以任何一种磨练与再造对我来说都是我工作生涯的一次新的蜕变。我第一次参加工作是20xx年，在邵阳市食品公司。因当时公司人才短缺，仅工作半年就被公司派往娄底市分销部负责全面管理与营销工作。从一个没有经验的到一名优秀的分销部管理者，从对管理、营销一头雾水到理

性地分析市场，让产品最大程度地抢占到市场份额，完成了我人生的第一次蜕变。

年初，我怀着踌躇满志的梦想与营销工作对我的巨大魅惑应聘到了新华社湖南分社，负责广告营销与信息采编。工作范围面向全省。于是，我怀着广告订单与激情开始满世界跑。下乡采访、到各个市市政府、军区、优秀企业去采编、营销广告，成了我每天工作的主要内容。身挂摄像机、录音笔，操一口比较流利的普通话侃侃而谈，这就是我当时的形象。这种魔鬼式的辛苦、独挡一面的工作磨练让我在短时间内，个人综合素质与营销谈判能力得到惊人的提高。这对我以后的营销工作也带来了很大的推动与进展。

现在回忆起那时近两年辛苦的采编工作，简直像参加了一个训练营销工作者的强化班，黄埔军校特种兵强化班，把我从一名普通的士兵打磨成了一个优秀的营销特种兵。这种历练的过程让我终生受益。

年底，我非常荣幸的成为了中国建设银行的一名正式员工。全新的陌生的金融行业对我来说不知从何发展。建行是我人生的一个分水岭，原来拧成的一股劲儿到这我又要卸下所有的装备与锋芒从头开始，从一名最普通的储蓄员开始。我努力学习各项业务，并且利用工作之余，完成了《金融》专业专科、本科的学业，取得了《金融》专业的中级职称。俗话说“磨刀不误砍柴功”，有了扎实的专业技能，才能在工作中施展拳脚。可能是我长期从事营销职业的那股不服输的拗劲，我突出的工作成绩与独到的高效率的工作方式让我开始在行里显山露水。

年，我得到了支行领导的信任，担任了中心路储蓄所的负责人，带领所里员工仅用21天的时间完成支行下达的全年任务。创下了支行的新记录。为了提高行里中间业务收入的我们所里的员工个人收入，我们把保险公司的代理业务做得更是成绩斐然。被人寿保险公司评为“20xx年度全省十佳营销网点”。

年支行在全行范围内公开招聘客户经理。通过行里的重重选拔与考核，我以自己的实力成功地竞选上了支行的客户经理。在我担任支行客户经理那两年的工作时间内，是我入建行以来学习收获最大的两年，使我有机会学习和了解我行的各项业务，尤其是以前没有接触过的资产业务。

通过这两年的历练为我现在成为一个综合全面发展的优秀客户打下坚实的基础。

年底，我行实行扁平化管理，感谢分行领导的信任，我从支行的客户经理到分行客户理财中心的客户经理。

从那年分行公司部组建到20xx年分行又成立机构业务部，我扎扎实实干了两年一直到20xx年公司部机构部合并，然后到现在在分行业务部工作。三年就那么一会儿。

从成功营销邵阳市中心到独自代表建行参加市国税、地税电子纳税的代理招标并成功取得代理资格，从负责重点客户的维护到重点项目的营销，从“宝庆火电”、“梅邵高速”、“城步冈力发电”……一系列重大项目的营销到工程的完成，也不过那么一会儿。

这三年来在分行这个广阔的空间里，让我如鱼得水般的展现了自己独特的营销才能与业务拓展能力。

今天我能自信地站在这里，主要理由是：

二、通过xx年在各个岗位上的摸爬滚打，我具备了综合的业务知识和操作技能；

三、对工作我能勤勉敬业、廉洁自律；对业务我能精益求精、能独挡一面。我具备了良好的个人素质与职业操守。

这次竞聘，如果我能成功，我将要做到：

首先，继续加强学习、增强修养。

虚心向员工学习、向领导、前辈们学习，不断完善自己，努力增强自己的业务水平、管理水平和驾驭事物、管理事物的能力。

其次，当好副手，做一名优秀的执行者。

做为一名副手，不但要摆正好自己的位置，当好一把手的参谋，更重要的是要成为一名优秀的的执行者，出色的客户经理，只有事事以身作责，亲力亲为，才能带动全行员工的工作积极性，提升团队的整体执行力。

最后，抓好管理，搞好服务，提高竞争力。

配合一把手，认真贯彻上级行的指示精神，抓好各项制度的落实，结合本单位实际，创造性地开展工作，把人心凝聚起来，把业务抓上去，积极发展各项业务，为员工创实惠、为建行创效益。不论这次竞聘能否成功，我都不灰心不气馁，将一如既往地干好本职工作，把自己塑造得更优秀、更出色，为自己的职业生涯创造出更多的成绩，添加更多的精彩。

我的演讲完毕，谢谢大家！

银行部门副经理竞聘演讲稿篇二

各位指导，各位评委：上午好！

我演讲的标题是《风雨洗礼，再迎挑战》。自中支施行竞聘制以来，一批批青年才俊，业务精英，经过这个阳光平台厚积薄发、放飞幻想，使人心悦诚服，催人高昂奋进！今天，我又怀着冲动的心境，走上了这个展示自我的舞台。

从大学毕业参与任务到今天，一眨眼就是12载寒暑春

秋，4000多个朝朝暮暮□20xx年的悲欢离合，让我欢欣让我忧：喜的是积累了经历，增加了才干，锤炼了意志，广大了襟怀。我学会了谦虚为人，宠辱不惊；我学会了位卑不敢忘忧行，从没有本位主义想法，不管哪个部门需求我合作，都是竭尽全力做到最好；我也学会了什么是“团队精神”，什么是“荣辱与共”。桃李不言，下自成蹊：总行优良共青团员和总行青年岗位能手的荣誉已经眷顾我，第一次在总行用稿的高兴更是明晰如昨。忧的是常常害怕本人的任务有闪失、没打破，让指导和同事们失望，特别是在办公室担任分析秘书的七年更是常感小心翼翼。当然，忧也是缘于义务感，所谓知我者谓我心忧，不知我者谓我何求。

风风雨雨的洗礼，使我今天更有决心、更有勇气迎接新的挑战。假如我有幸竞聘成功，我为我如今效劳的货币信贷科描绘了这样一幅蓝图：在某某中支处室有位、在地方经济发展中有为、在总行司局出名。去年，在两位优良科长率领下，我们勤奋耕耘，却于收获在望的时分遭遇上级行目标考核的滑铁卢，大家虽然丢失过沮丧过，但我们这个坚强的团队不会泄气。我以为，我们至多能够延展四个空间：

一是延展突出地方特征做调研的空间。基层央行展开调查研究，最忌拾人牙慧，而必需紧扣地方实际构成特征。当前，光伏业是我市新兴起的支柱产业和特征产业，它已经成为我市的一张名片，它的盛衰关系到我市的荣辱，我们要亲密关心，深化调查研究，为政府谏言献策。

二是延展政银企对接的空间。家喻户晓，“企业存款难、银行难存款”是经济金融发展的一个瓶颈，而消息不对称则是其症结所在。我们要采取多种道路为政银企三方搭断交换平台，推进经济金融良性互动，畅通资金需求的推荐渠道。

三是延展个性化金融效劳的空间。督促各商业银行特别是乡村合作银行创新信贷产品，如展开园区开发存款，中小企业发展存款等业务品种；指导金融机构采取联保存款、仓单质押

等担保方式;同时进一步开发信誉资源,用好信誉评级。用个性化的金融效劳造福一方水土一方人。

四是延展金融预警的空间。经济的速发展为金融稳定带来了史无前例的挑战和簇新的课题。我们要强化对金融业全体风险、跨市场风险和穿插风险的监测与防备,特别亲密关心房地产和光伏等行业的发展走势,及时发布预警消息,从“事后分折”进步到“事前预测”,真正做到未雨绸缪。

我相信,只需有想法,有热情,有任务感,我们一定能做出非凡的功绩来,打一个美丽的翻身仗。

回首这十多年,任务中,生活上,遇到过艰难和意想不到的波折,堕入过低谷,是各位指导和全行同事们的无私关心和协助让我笑面人生,对此,我常怀一颗感恩的心。感恩的心,感激有你,伴我走过萧瑟风雨,让我有勇气做我本人。今天,我盼望在合作中获得成功,在更广阔的空间用本人的聪明才智回馈温暖可爱的中支,为它生生不息的事业和更灿烂灿烂的将来奉献本人的力气。

谢谢!

银行部门副经理竞聘演讲稿篇三

各位领导、各位评委、同志们:

大家好!

国际成功学大师卡耐基说过:“不要怕推销自己,只要你认为自己有才华,你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。”凭着这句话,也凭着12年的工作经验,今天我满怀信心和激情的参加我行机构部副经理的竞聘,自信有能力挑起这份重担。

首先借此机会，我要对在座各位领导和同事们多年来的关心、培养竞聘中行副行长演讲稿和帮助，表示衷心的感谢。是你们的关爱和帮助，让我一步一个脚印，扎扎实实地走到了今天；是你们的鼓励和支持，让我战胜了诸多困难，在历练中更加理性与成熟。

下面，我向大家简要介绍一下我的个人情况，让大家对我的了解更加全面，更加客观。

下面谈一谈我竞聘这一职位的优势和劣势。

首先从劣势说起，首先从劣势说起，因为只有能看清楚自己弱点的人才能对自己做出准确的判断，也才能找准努力的方向争取做得更好。客观的说，我对于机构部的工作了解非常有限，毋庸置疑，与有过相关工作经验的竞聘者相比，我认为他们都是行家里手。

与此同时，我也有自己的优势

我具有高度的责任感。工作以来，我一直把责任感放在第一位，认为只有良好的工作态度，才能较好的完成各项工作。我自信我是一个有着高度责任感的人，平时的工作就能体现出来，不管是与客户的联系，还是市场开拓、项目运作方面，我都能以良好的工作态度和高度责任心农行个人业务部副经理竞聘演讲来完成。

二、我具有较强的沟通能力。我性格较外向，善于与人沟通，我的沟通能力主要体现在我对人对事的人性化理解，我愿意坦诚与直接的与人交流。我知道，只有我对人真诚了，别人才能对你真诚，才能更好的相处和交流。

三、我有一颗细致的心。我知道，工作仅靠热情是远远不够的，还需要有一颗细致的心。多年的工作实践，使我养成了工作严谨细致、精益求精的工作习惯和态度，并取得了一定

的成绩。我认为这是一名机构部副经理所必备的素质。

四、我善于学习，具有一定的专业理论知识。工作中，我还善于学习，向书本学习，向身边的领导同事学习。经过多年的学习与实践，使我掌握了较扎实的专业知识。在我从事的费用统计工作中，我认真分析数据，不怕吃苦，最终费用统计工作得到了行领导的一致好评。

五、我具有较丰富的工作经验。我于xx年参加工作，工作中，我不忘提高自己，积累农行副行长副职竞聘演讲稿了一些工作经验。有人说，经历是一笔财富，而我更愿意把自己的'经历当成一种资源，一种在我今后的工作中可以利用、可以共享、可以整合的资源。

当然，我也更清楚，成绩也好，经验也罢，它只能说明过去，并不能证明未来。

如果承蒙领导厚爱，让我走上机构部副经理的领导岗位，我将不负众望，不辱使命，勤奋工作。具体将做到以下几点：

一是真诚讲团结，协助经理做好部门的管理工作。多年的工作经历，使我认识到同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重要。在团结方面，我一定要摆正位置，正确认识 and 看待自己。在生活上多关心同事，做到多理解，多鼓励、多支持。努力协助经理把机构部的员工队伍带好，进一步健全内部管理制度，使员工有章可循，知道自己干什么，怎么去干，使员工工作效率进一步提高。

二是立足本职岗位，做好本职工作。我们机构部的工作性质比较特殊。所以，我将严格竞聘银行副副职演讲稿按照本部门的要求来工作，协助经理做好业务的开展，积极想办法，出思路，谋点子，想法设法拓展业务。

三是我将努力提高自身素质建设，为农行金融事业奋斗终身。

打铁先要自身硬。如果我能够竞聘成功，我将努力加强自身修养，勤奋学习，不断提高业务能力，增强自身综合素质。在金融事业的奋斗中树立正确的世界观、人生观和价值观，自觉经受考验，在纷繁复杂的社会里把握好人生之舵，校正好人生航向。把一颗赤诚的心奉献给我国伟大的金融事业。

我是一个平凡的人，拥有的是一颗平凡的心，此次竞聘，我渴望成功，渴望进步，哪怕是一点小小的进步也会让我更加感受到自身的提高，生活的美好，如果我竞聘成功，我愿意用真心和热心更好的去工作，用细心和耐心更好的为我行的发展贡献自己的力量！最后，我想说，作为机构部副经理，目前或许我不是最优秀的，但我一定做最努力的，请大家信任我，考验我！请大家银行副职竞聘支持我，谢谢大家！

银行部门副经理竞聘演讲稿篇四

尊敬的各位领导、各位评委：

首先借此机会，我要对在座各位领导和同志们多年来的关心、培养和帮助，表示农业银行机构部副经理竞聘演讲稿衷心的感谢。是你们的关爱和帮助，让我一步一个脚印，扎扎实实地走到了今天；是你们的鼓励和支持，让我战胜了诸多困难，在历练中更加理性与成熟。

下面，我向大家简要介绍一下我的个人情况，让大家对我的了解更加全面，更加客观。

下面谈一谈我竞聘这一职位的优势和劣势。

首先从劣势说起，因为只有能看清楚自己弱点的人才能对自己做出准确的判断，也才能找准努力的方向争取做得更好。客观的说，我对于机构部的工作了解非常有限，毋庸置疑，与有过相关工作经验的竞聘者相比，我认为他们都是行家里手。

与此同时，我的优势之一是具有高度的责任感和敬业精神。工作的几年来，我深有体会，不管做什么工作都需要高度的责任感和敬业精神，如果少了这两点将很难做好工作。平时，我始终注重自己的工作作风，严格要求自己，特别是在与税务部门打交道的工作中，更加锻炼了我农行个人业务部副经理竞聘演讲较强的责任感，塑造了我的敬业精神。

优势之二是我善于学习，具有一定的专业理论知识。工作中，我还善于学习，向书本学习，向身边的领导同事学习。经过多年的学习与实践，使我掌握了较扎实的专业知识。在我从事的费用统计工作中，我认真分析数据，不怕吃苦，最终费用统计工作得到了行领导的一致好评。

优势之三是我具有较丰富的工作经验。我于**年参加工作，工作中，我不忘提高自己，积累了一些工作经验。有人说，经历是一笔财富，而我更愿意把自己的经历当成一种资源，一种在我今后的工作中可以利用、可以共享、可以整合的资源。

当然，我也更清楚，成绩也好，经验也罢，它只能说明过去，并不能证明未来。

如果承蒙领导厚爱，让我走上机构部副经理的领导岗位，我将不负众望，不辱使命，勤奋工作。具体将做到以下几点：

一是真诚讲团结，协助经理做好部门的管理工作。多年的工作经历，使我认识竞聘中行副行长演讲稿到同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重要。在团结方面，我一定要摆正位置，正确认识 and 看待自己。在生活上多关心同事，做到多理解，多鼓励、多支持。努力协助经理把机构部的员工队伍带好，进一步健全内部管理制度，使员工有章可循，知道自己干什么，怎么去干，使员工工作效率进一步提高。

二是立足本职岗位，做好本职工作。我上任后，我将积极拉

拢存款业务，进一步健全贷款业务的管理办法和操作流程以及风险控制等一系列规章制度。在做好期货结算工作的同时，积极争取农行外部政策，为我行进一步扩大业务范围贡献自己的力量。

三是进一步提高自己自身素质。21世纪是知识经济时代。在今后的工作中，我要坚持不懈的加强对知识的学习，坚持不懈地向行领导和同事学习，坚持不懈地向自己身边优秀的朋友学习，勇于实践，提高自身的综合素质。

各位代表、各位评委，选票在您手中，选择干部的权利在您笔下，诚信待人招行副职竞聘演讲稿和塌实做事是我为人处世的原则，我不会豪言壮语，更不会用甜言蜜语去骗取您手中的一张选票，如果您信任我，就请在我的姓名下面画一个圈，让我与您一道，共同为我行的快速发展贡献自己的力量！

另附一结尾：

各位评委，各位领导，各位同仁，今天，站在这里的我，恰如在站台等候上车的旅客，手中的车票已经攒出了汗渍，但是，我相信沿着在座各位开辟的绿色通道，自己一定能够搭上今天的幸运快车！

谢谢大家！

银行部门副经理竞聘演讲稿篇五

尊敬的各位领导、同事们：

大家好！

金秋送爽，桂花飘香，在这八月美好的日子里，我们迎来了这次竞争上岗的机会，我怀着无比激动的心情走上了这次竞争上岗的讲台，感谢多年来领导和同事们对我的支持和厚爱。

我叫_____，今年____岁，我竞聘的岗位是银行副主任。首先感谢各位领导在百忙之中的到来，感谢上级领导为我们提供了这次公平、公正、公开的竞争机会，我会珍惜好这次机会，诚恳的接受领导和同志们的检验和挑选。谢谢大家！

首先说一下我的竞聘优势：

第一、我具有良好的个人素养。

自从参加工作以来，我积极沟通、协调各种关系，利用自己谦虚、稳重、诚实、热情、随和的性格，在工作圈里开创了和谐的氛围。此外，我还具有较强的团队意识，能够团结同事，共同做好工作。

第二、我善于钻研，具有扎实的专业知识。

我在工作中总是善于寻求高效、快捷的工作方法，遇到问题总是以一种“打破沙锅问到底”的探索精神找出解决问题的方法。这也为我积累了扎实的专业知识，我曾在全国核心期刊《计算机应用研究》发表了题名为《基于__ml的web信息发布系统及其j2ee实现》的文章；在信用卡中心期间，我运用所学的知识开发了贷记卡作业辅助系统、统计信息处理系统。竞聘网版权所有，如需转载请注明！

第三、具备较强的创新能力和工作能力。

我在工作中，善于逆向思维，善于创造性的解决问题，并具有较强的工作能力。我从事过业务系统管理、信用卡专职审批、直销团队管理、汽车卡产品开发等工作，在实践中，我掌握了技能、开阔了视野，不但构建了一个复合型的知识体系，而且掌握了一套行之有效的工作方法，全面提高了业务素质。

如果竞聘成功我将做好下面工作：

如果承蒙大家厚爱，我将做好以下工作：

第一、摆正位置，做好领导的助手和参谋。

今后我将积极为领导分忧，把它作为全部工作的出发点和落脚点。工作中我将团结同事，多作调查研究，及时准确地掌握全行各方面工作动态，听取大家的意见和建议，并及时向行领导反馈各方面的信息，充分发挥主观能动性，增强工作的预见性，积极向领导提出合理化建议和设想。

第二、提高两个意识，加强一个执行。

两个意识是指服务意识和营销意识。提高对客户的服务意识，要想法设法提高我行工作人员的服务水平。同时，还要加强员工营销意识。积极鼓励员工走出去，时刻关注各大企业和个人客户。一个执行是我将带头严格执行落实国家有关部门及我行制定的有关银行管理的各项规定及管理制度，使各项规定和制度落到实处，以此来保证我行各项工作的顺利开展。

第三、加强队伍建设，做好工作。

人才队伍是我们今后做好工作的重要保障，今后我将配合总经理从培训着手壮大市场营销队伍，找准客户需求与我行制度的结合点，服务好客户，锻炼出一支业务过硬，作风优良的队伍。同时，调动广大员工的积极性，切实做好我行工作。

古希腊哲人说：“给我一个支撑点，我会把地球支起”，这是对生活的自信；而我现在要说：“给我一个机会，我会干出我的光彩”，这是我对生活的热爱和对事业的无尽追求。此次竞聘，无论成功失败，我都将以此为新的起点，更加努力工作，勤奋学习，做最好的自己！

银行部门副经理竞聘演讲稿篇六

各位领导、各位同事：

大家好！

下面简单地介绍一下我个人基本情况，好让大家对我有一个更加全面的认识 and 了解。今年xx岁，中共党员，经济师职称，先后从事过储蓄员、会计员、微机管理员岗位等工作。工作以来我深知，一份耕耘，一份收获。所以我总是勤勤恳恳，有一份力出一份力的努力工作。今天竞聘的岗位是银行中层干部(副科级)。

这个世界上，著名英国剧作家萧伯纳曾说过。取得胜利的人是那些努力寻找机会的人，如果找不到机会，就去创造机会。今天我正是为了发明机会而来。人们常说，机遇往往垂青于有所准备的人，此次参加竞聘，我认为我有以下几点优势：

我从小接受了良好的传统教育，培养造就了自己光明磊落、有正义感、乐于助人、吃苦耐劳的品德。参加工作以来，使我形成了办事讲求原则，恪守纪律，严谨朴实，团结协作的工作作风，能够做到在思想上和行动上与组织和领导保持高度一致。

我出生于一个普通家庭，深深懂得“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”的道理。我的家庭教育、生活和多年的工作经历，使我锻炼了很强的吃苦耐劳和不断适应新环境的能力。同时，在银行工作的这些年来，也造就了我勇于承担责任，永远不言放弃的坚强性格。所有这些，都为我做好中层干部的工作提供了可靠保障。

工作以来，我先后从事过很多工作，不同的岗位工作锻炼了我不同的能力，也使我积累了一定的工作经验，特别是上，我积极拓展业务，扎实工作，取得了一定的成绩，得到大家

的认可。与此同时，我还主持过银行科技工作的管理，参加过办公自动化系统的开发及计算机综合业务系统的开发工作，并主持设计了其中的数据移行程序，受过了全市的通报表彰。

此外，我年富力强，精力旺盛，具有创新精神，具有真诚、随和、宽容、积极、乐观的态度，还具有较强的沟通、组织与协调能力。这些都是做好中层干部不可缺少的。

谢谢大家！

银行部门副经理竞聘演讲稿篇七

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

在这里，我首先要感谢领导给我这样一次展示才华、竞聘上岗的机会。也感谢在座各位多年来对我的关心和支持。今天我要竞聘的是xx分行银行卡部副经理职务。职位对我而言不仅仅是戴在头上的光环，更是一份沉甸甸的责任。对这份工作我富有热心，对竞聘成功我充满信心，对做好以后工作我已下定了决心。

下面我先做一下自我介绍，通过综合权衡，我认为自己有以下优势：优势之一，我政治素质过硬，有良好的思想品德。作为一名共产党员，我从未停止过对自身政治思想素质的培养提高，平时十分注意加强政治思想学习，忠实执行党的路线、方针、政策，积极参加职业道德教育，自觉保持共产党员的先进性，在工作中时时处处以一个优秀共产党员的标准严格要求自己，廉洁自律，以身作则，不断促使自己迈向更高的思想境界。

优势之二，我恪尽职守、敬业奉献、有极强的服务意识。我勤于思考，勇于实践，有锐意进取精神。在个人业务部工作

期间，我担任个人负债业务和中间业务组的组长，不仅要协助部门负责人做好个人负债业务、理财业务、中间业务的管理和营销工作，还要担负起22个直属网点的管理工作。工作担子重，任务量大，然而我不回避、不退缩，而是全心全力协助部门负责人做好各项工作，使xx分行各项个人业务工作取得了良好的成绩。

优势之三、我业务能力强，人际关系好，有利于业务的开展。多年来，我先后在银行卡部外勤和财会、内部审计、个人理财和网点管理等多个岗位上任职，不仅积累了丰富的经验，而且也有效地提升了业务能力水平，同时，作为个人业务部的主办科员，分行前台部门的客户经理，我能够充分利用自己广泛的社会关系和较强的营销能力这两方面，积极拓展各项业务。在20xx年xx节前和分行开展保持共产党员先进性活动期间，我积极响应分行号召，四出找关系拓展存款，分别在xx节期间和xx月份拉回存款xxx万元和xxx万元，以实际行动向分行党委交上了一份满意的答卷；在xxx销售期间，我又成功向客户营销个人贷款xxx万元。

优势之四，我能够刻苦钻研，有丰富的新理念、新知识。二十一世纪是学习竞争的年代。没有知识基础只能被社会和时代所淘汰。多年来，我坚持在学习中工作，在工作中学习。不仅坚持阅读《南粤金融》、《中国金融》、《金融时报》，更积极领会并坚决执行上级部门的文件精神。同时，我还坚持自学了全国自学考试的所有课程，取得了金融本科文凭。在xx年xx月份省行组织的个人理财业务培训中，我以全班第二名的好成绩取得了xxx融投资顾问有限公司和省行培训学校一起颁发的结业证书。通过各种学习和培训，我拥有了丰富的新理念，成为知识结构丰富的学习型复合人才。

各位评委，各位领导，参与此次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断探索，在拼搏奉献中实现价值，在参与竞争中完善自己。如果竞聘成功，我将不负众望，开

拓创新，把工作做好。下面我把工作思路做一个简单表述：

第一，摆正自身位置，做好领导的参谋和助手。我上任后将放眼全局，服从领导，团结同事，主动协助经理做好方方面面的工作，充分发挥副手的作用，为领导的决策提供有价值的参考和合理化建议。并竭尽全力将自己分管的业务工作做到最好。对于自己负责的工作要全心投入，以事业为重，敢言，直言，能言，善言，不计较个人得失，努力维护团结，协助部门经理全面实施既定的战略部署和经营决策，努力完成各项经营目标。

第二，发挥自身优势，自觉树立服务。我的演讲完毕，谢谢大家！

银行部门副经理竞聘演讲稿篇八

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

首先感谢行领导为我们创造了这次公平竞争的机会，也感谢同志们对我的理解、信任和支持。

它不但是激发中行员工敢于面对困难、勇于迎接挑战的内在精神动力，也是我竞聘业务发展部副经理的最主要理由。

我现年39岁，大专文化程度。

20xx年入行以来，先后从事过储蓄、会计、国结、计划、消费、公司等工作，扎实的金融业务功底以及丰富的前台工作经验是我的自身优势，同时也是我参与竞聘的另一理由。

业务发展部是我行的关键部门，承担着资产营运、风险防范、

业务拓展等重要职责，我清醒地认识到：业务发展部副经理的岗位对我行业务的健康发展将起着重要作用，面对如此重要的岗位，我相信经过自己近二十年的工作积累，我能够胜任该岗位的工作。

如果竞聘成功，我将从以下几个方面开展工作：

(一) 首先用合格的客户经理标准来严格要求自己。

首先要加强学习，熟练掌握我行各项金融产品及其基本流程；其次要勇于开拓进取，增强营销意识，充分发挥自身的社会关系资源，积极开拓存款业务，发展优质客户。

增强把握市场动态的敏锐度和预见性，并定期对市场走势和客户需求进行分析和研究，对现有客户要进一步挖掘潜力，同时积极寻找新的存款增长点；第三要带头完成各项任务指标，起到表率作用，带动部门员工完成行里下达的各项指标。

(二) 协助业务发展部经理加强内部管理、改善部门之间的协调机制。

尽力确保各项规章制度及任务指标落实到位，及时发现漏洞和隐患，做到以制度管人，用业绩服人。

加强部门联动，建立起行之有效的内部协调机制，改善服务质量，提高工作效率。

(三) 完善公司业务信息网络，培育我行优质客户群。

我认为业务发展部的核心工作就是要培育一个优质客户群，并针对其各自特点及需求来推销我行各种金融产品，从而做到银企双赢。

我行优质客户群体可以细分以下几类：

- 1、存量授信客户，包括消贷的房地产开发商、汽车经销商及个贷优质客户；
- 2、行政事业单位；
- 3、结算量、日均存款相对较大的中小企业。

针对不同类别的优质客户群体采用相应的营销策略，真正做到以客户为中心，为其提供最佳服务。

另外，我们应加强与工商局、招商局、外经委等政府部门的联系和交流，重点关注北海新区等盖州四大园区的招商引资情况，建立客户信息网络平台，增强捕捉客户资源的能力，通过各种资源积极挖掘客户，争取市场主动。

(四)积极协调好人际关系，确保业务发展部各项工作健康有序的进行。

经常与同事们交流推广工作经验、营销心得等，加深相互之间的了解，做到团结友爱、互助互敬。

人的团结是工作能否顺利开展的决定性因素，只有团结才能形成合力，才能共同发挥各自的资源、保证业务的健康发展。

在结束这次演讲前，我想谈一下此时此刻的感想。

近几年来，我们都明显感受到了同业竞争的日趋激烈，与同业相比我们中行许多传统优势已不复存在，我们的市场份额也将逐渐被蚕食，面对前所未有的困难，我们是选择坐以待毙，还是选择奋起拼搏？我想我们中行员工一定会选择后者。

因为我们盖州中行员工都有着一种积极进取和永不言败的精神，我相信：在行领导的正确领导下、在全体员工的共同努力下，我们一定会战胜各种困难、迎来更加美好的明天！

上面阐述的几点工作思路，也许不尽完善，也许说起来容易做起来难，但重要的是我向大家展示了自己的目标和决心，恳请各位领导同事给我一次机会，我一定会还大家一份精彩！

谢谢大家！

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！非常感谢分行党委为我们提供这样一个展示自我、检验自我的舞台。

我竞聘的职位也是企业文化部经理（即党委宣传部部长）。

刚才两位竞聘者做了非常精彩的演讲，使我在为他们喝彩的同时也倍感压力。

不过，竞聘这个岗位我也有自己的特点和优势。

我叫xxx，今年35岁，经济师。

积累了比较丰富的基层行宣传教育工作经验；20xx年开始在支行办公室工作，任支行办公室副主任、主任，兼任xxx支行共青团总支书记；20xx年底任支行行长助理，协助一把手进行综合管理；20xx年1月调至分行宣传部，具体负责企业文化和职工教育工作；20xx年2月通过竞标，任xxx部经理至今，是机关二支部第七党小组组长。

本人有良好的组织协调和文字综合能力，有基层宣传教育和群团组织管理工作经验，觉得自己可以胜任企业文化部经理这个岗位。

企业文化部（也就是党委宣传部）是党委的喉舌、是党委联系群众的桥梁和纽带，是x行精神文明建设的排头兵和方向舵。

能在这个岗位上发挥自己的作用，做出自己的贡献，是我很久以来的愿望。

系统地组织好精神文明建设和职工队伍建设；认真落实优质服务的组织、督导工作；注重突出和创新x行企业文化特色；推动机关党务工作和团组织工作向有效率和系统、规范化方向发展。

基于对企业文化部部门职责的理解和认识，我会在今后的工作中，突出抓四个重点：

一是培养职工精、气、神，重点放在培养职工的一种朝气、一种凝聚力。

推行人性化的教育和管理机制，组织形式多样的主题活动，培养和激发员工蓬勃向上的朝气，使职工聚精会神地投入工作、享受工作，保持良好的精神状态和工作热情，保持强烈的忠诚度和敬业精神，不是把x行工作作为一种职业，而是把它作为一种事业。

强化企业文化理念的感性植入和推广普及，企业文化理念的教育，重点放在增进员工对x行的归属感、亲和力上，使x行企业文化特色深入人心，并成为员工的自觉行动。

规范和统一cis形象识别系统的制作和宣传展示，使得x行的招牌、行名、行徽、行服、柜台内外形象标识、宣传牌、宣传栏、展板等等与x行形象有关的硬件设施，整合成一个有视觉冲击力的整体，体现x行独特的特色文化。

二是优质服务上突出抓三化。

即品牌化、专业化、市场化。

要在市场竞争中脱颖而出，我们必须树立x行自己的品牌，除

了打造品牌金融产品，我们要花大气力培养自己的品牌员工、品牌服务，将其进行大力宣传和形象包装后，向社会推出这些特色品牌，使这些品牌成为公众心目中的首眩在服务的专业化上，突出抓员工素质和服务水平的提高，使职工成为行家里手、多面手，面对复杂的客户需求，培养复合型的人才。

面向客户市场的需求，大力推广和完善服务手段。

引导员工改变以我为中心的服务意识，开展换位思考，把方便让给客户；延伸一米线后续服务，扩大代理理财范围；让客服热线真正热起来、使投诉热线真正起到亮丑的'作用；开展行长(主任)接待日制度，拉近管理层与客户之间的距离；切实推行首问负责制，提高办事效率，杜绝推诿拖拉。

三是党、团组织建设突出找位子。

在党组织活动和党员教育中，发动党组织和党员找准自己的位子，使他们认识到党员不仅仅是一张标签，不仅仅是一年收一次党费，促使党员在各自的岗位上发挥自己的先锋模范作用，并接受群众和客户的监督。

切实发挥共青团组织的积极作用，在系统内创建更多、更高层次的青年文明号和青年岗位能手创造条件，及时发现和总结、推荐十佳杰出青年人选；发挥短期合同制职工在团组织活动中的主力军作用。

不仅要发现、总结推荐团组织和团员青年创建青年文明号和青年岗位能手，而且要让他们克服评选后船到码头车到站的思想，让他们充分发挥典型示范作用，并且务必使自己向更高的目标迈进。

四是抓心理建设。

着眼于先解决心情，再去做事情，弄清员工所思所想，引导

他们正确认识自己、正确对待困难，帮助员工确定人生目标。

深入基层，调查研究，摸清动态，建立档案，进行个案分析和归纳总结，对症下药，有针对性地进行思想工作。

总之，如果我能够获得大家的信任，走上企业文化部经理这个岗位，我将尽心尽责、全力以赴地把工作做好！谢谢大家！

尊敬的各位领导、各位评委、同志们：你们好！平禹煤电公司自成立以来，各项工作逐步规范，公司呈现出蒸蒸日上的良好发展局面，广大干部职工初步分享到企业发展、职工富裕的成果，对煤电公司的明天更是充满了憧憬和期待。

今天能有机会参加公司中层管理岗位职务的竞聘，我感到十分荣幸。

根据集团公司双定工作要求和企业改革发展需要，竞聘管理岗位职务，是时代的要求，这对每个人来说，都面临着一次公平的机遇与挑战，我将非常珍惜这次展示自己、锻炼自己的机会，参加煤电公司物资分公司副经理职务的竞聘，勇敢地接受大家的公正的评判。

我参加工作年来，先后在原新峰一矿、二矿和物资公司工作，从事过采煤、统计、工资管理、经营管理等工作，当过采煤队材料员、统计科科长、劳资科科长、管理副矿长、物资公司副经理等职，为煤炭能源建设做出了一定的贡献，在此，我衷心的感谢各位领导和全体职工的厚爱。

今天，我参加物资分公司副经理职位的竞争，主要基于以下两个方面的考虑：

第一方面，我认为自己具备担任副经理的素质。

一是有严于律己、诚信为本的优良品质。

我信奉诚实待人、严于律己的处世之道。

始终以老老实实做人，勤勤恳恳做事为信条，严格要求自己，尊敬领导，团结同志，在多年来的工作和生活中，得到各位领导和同志们的充分肯定。

二是有虚心好学、开拓进取的创新意识。

特别是担任物资公司副经理以来，能自觉遵守国家的法律法规，认真学习煤矿工程建设、机电管理和材料管理专业知识，并在多年的实践锻炼中积累了不少工作经验，善于学以致用，扬长避短，创造性的开展工作。

三是有办事果断、求真务实的工作作风。

几年的物资公司机关工作经历，特别是担任经营副矿长、副经理以来，培养了我办事果断，求真务实的工作作风，养成了我遇事不含糊，办事不拖拉的工作习惯，保障了所分管工作的顺利进行。

第二方面，我认为自己具备担任竞聘职位的才能。

一是有较高的政治素养。

平时注重政治理论知识学习，有坚定的政治立场和较高的政治敏锐性。

二是有较丰富的材料管理经验。

本人自参加工作年来，长期从事与物资管理有关的工作，对各种矿用材料的性能、质量、价格、入库、出库、使用、管理等环节轻车熟路，积累了较丰富的管理经验。

三是有较强的组织与协调能力。

任二矿管理副矿长、物资分公司副经理以来，比较注意组织协调能力的培养，由于煤电公司点多面广，加上资金紧张，有时在材料的采购方面存在诸多困难，我们总是想法设法加以克服，确保了矿井所需物资的正常供应，通过近年来的实践锻炼，我的组织与协调能力有了很大的提高。

四是具有过硬的业务素质。