

管理带教意思 康师傅实习心得体会(模板7篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

管理带教意思篇一

实习是一种实践，是理论联系实际，巩固和应用专业知识的一项重要环节，是培养我们能力和技能的一个重要手段。下面是本站带来的康师傅实习心得体会，希望可以帮到大家。

从初到康师傅重庆方便食品有限公司到如今，不知不觉已经过了一个月个月。在这一个月里面，我按照公司的统筹安排，经历了生产实习，销售实习和初步的在岗实习三个阶段。实习过程中，在公司人资部门的关心下，在各个阶段的导师悉心的教导下，我对康师傅方便面的生产，销售的各个环节有了一个比较全面的了解，对自己的专业知识和学习能力有了进一步的提高！

在各个实习环节，对于导师安排的任务。我从来不挑不捡，秉承合理的要求是锻炼、不合理的要求是磨练的原则做好每件导师安排的工作！

在生产实习阶段：在包装岗独立加纸箱、码垛等，无论是八小时还是十二小时，我从来没有脱岗的现象。并且在岗位上认真实践。

在销售实习阶段，在下市场之初就独立的拜访了120家客户

和40位随机消费者。并且做了一个比较详细的客情分析和基本的市场分析给导师，得到了导师的好评！

在岗位实习阶段，在倒面岗和和面岗。自己亲自动手倒面，和面。在一个月实习过程中，在罗经理和张坤班长的指导和岗位导师的教导下。对倒面、和面的岗位职责，岗位操作等有了一个比较全面的了解。

实习的各个环节中，对于做过的事情，我会在每天的日记本上有个简单的回顾。对于实习中发现问题，获得的经验，和聆听来的老员工的心得都会有个回顾和总结。并且附上自己的看法，在以后的工作中加以实践。就是在这个不断实践、总结、再实践的过程中，我感觉到自己在不断的进步，不断的成长。

古人云：“不登高，不知天之高也；不临深溪，不知地之厚也。”深藏于象牙塔中的我们，一直以来都以理论学习为主，之前几乎没有什么机会近距离接触生产第一线，这次难得的工厂实习，给我们提供了一个良好的实践平台，让我们身临其境地感知今后可能的工作环境，也给我们提供了一个把课本知识真正与实践相结合的认识过程，使我们无论在专业素养还是职业技能上都有了一定的提高，让我们认识到了自身的缺点和不足，同时也看清了自己应该努力的方向，从中受益匪浅。

通过这次毕业实习，把自己在学校学到的理论知识运用到社会的实践中去。一方面巩固所学知识，提高处理实际问题的能力。另一方面为顺利进行毕业设计做好准备，并为自己能顺利与社会接轨做好准备。毕业实习是我们从学校走向社会的一个过渡，它为我们顺利的走出校园，走向社会为国家、为人民更好服务做好了准备。

在工作之中不只是同技术、同设备打交道，更重要的是同人的交往。所以一定要掌握好同事之间的交往原则和社交礼仪。

这也是我们平时要注意的。和谐的人际关系，能为顺利工作创造了良好的人际氛围。

另外在工作之中自己也有很多不足的地方。例如：缺乏实践经验，缺乏对相关技能知识的标准掌握等。所以我常提醒自己一定不要怕苦怕累，在掌握扎实的理论知识的同时加强实践，做到理论联系实际。另一方面要不断的加强学习，学习新知识、新技术更好的立身于社会中。

作为一名市场营销专业的学生，我们知道知识与实践结合的重要性。人事部的余经理告诉我们，即使是本科生来到企业，我想我们应该以一个扎实的心态面对当今激烈的竞争，要有肯吃苦埋头学的精神，一步一个脚印地向上攀登。虽然我们距离毕业还有半年不到的时间，但是我们在实习中也多次和老师以及企业的工作人员探讨了本科生的就业问题。我觉得良好的职业素养和端正的就业心态要从平时一点一滴中积累养成，虽然我们在校外实习的机会不多，但是还是有很多在实验室动手的机会，我们应该在实验室中秉持着严谨认真的求实态度，并养成良好、规范的职业技能，这样才能在走向工作岗位的时候不会感到存在落差感。

一个月的实习期很快过去了，是开端也是结束。展现在自己面前的是一片任自己驰骋的沃土，也分明感受到了沉甸甸的责任。在今后的工作和生活中，我将把此次实习所获得的宝贵经验运用于学习生活中，在学海中不断探索、实践中不断进步。

康师傅公司自1992年第一包“”隆重上市以来，司已经历了20xx年的风风雨雨。康师傅控股有限公司由四大事业群组成分别为：方便面事业群、饮品事业群、糕饼事业群以及配套事业群。全国分为八大区域，分别是：华北区、华南区、华东区、华中区、西北区、西南区、东北区及上海地区。时至今日，总投资额为24.69亿美元，全国员工数达4万五千余人，共有50余个生产基地，360余条生产线，年缴税15.85亿

元，是1992年缴税数字的990倍。

为了进一步拉近与消费者的距离，同时有效控制营运成本，他们的团队一方面配合乡镇地区的深耕以及农村消费者渐渐增加对本集团产品的需求，积极进行平价面工厂布建；同时配合消费者对饮用水质量的日渐提升，率先于大城市外围广泛而快速的进行矿物质水厂的布建；此外，本集团于吉林长白山兴建天然矿泉水厂，为提供更加优质的瓶装水铺路，借此强化本集团市场销售，以最佳竞争力积极抢占市场份额。品牌定位方面，康师傅便面在国内的市场占有率已上升至47%，康师傅已成为中国方便面的代名词推广茶系列产品，以口味延伸及差异化策略构建茶专家形象，进一步巩固康师傅茶饮品的龙头地位。据acnielsen20xx年12月最新零研数据显示，以销售额为基准，康师傅茶饮于中国即饮茶的市场占有率已上升至51.9%，稳居首位。于20xx年初才开始扩大生产的矿物质水，在20xx年表现优异，取得15.4%的市场占有率，成为市场的第一品牌。夹心饼干市场占有率为25.6%，居市场第二位。

20xx年，“康师傅”品牌连续四年获得由英国interbrand负责调查的“中国台湾十大国际品牌”大奖，康师傅品牌价值也由20xx年的4.12亿美元增加至20xx年的7.26亿美元，比20xx年增长79%，连续两年居十大品牌价值成长率之冠，并被授予成长之星奖，奠定了我们未来更好发展的基础。

此外，1996年5月餐饮事业群并购“德克士”事业，正式进入西式快餐连锁经营领域[]20xx年来，相继投资5000万美元，为建立一个最受中国人欢迎的西式快餐而努力。餐饮事业目前在全国30多个省市已拥有780多家连锁店，旗下拥有德克士炸鸡连锁店，康师傅私房牛肉面馆二大品牌。

作为一个食品工作者卫生应当是放在第一位的，像康师傅、可口可乐公司都是非常有这方面的意识的，但有些企业的卫生却不那么尽如人意，如番茄酱厂等。

方便面的过程，发现在生产线员工只负责后面检查的工作，很多都交给自动化的工具完成。这也是康师傅逐步在进步，也有听叙述康师傅以前的生产流程，发现康师傅不断的再精进技术，原本以人力为主再进行生产，现在都以自动化生产模式，这是为了降低人力资源，同时降低人为所造成的不良率。也可以去保持每包方便面的标准。只用自动化作业模式也让方便面产出发挥到最大的效率。其实制造一包方便面不是我们所想到的这么简单，虽然现在以自动化机械去生产，但每一步流程都要谨慎小心的计算，一步的误差，就可能造成方便面的质量，有效的控管及定期的维护机器。让机器保持在一定的水平上。去看了生产线之后，我才发现原来制造一个方便面，其实流程很复杂，不是我吃一碗方便面这么简单。我们能吃到一碗方便面，都是在背后有付出很多而产生。

可口可乐公司，这个公司他的产品是密不可分的，说起可口可乐的成分，人们首先反应出来的恐怕是两个字：神秘。自可口可乐诞生之日起，围绕它的配方就有各种猜测。本报驻美国特约记者从可口可乐总部了解到，可口可乐的诞生经过了三个历史时期：含可卡因的酒精饮料时期、糖浆时期、含咖啡因的碳酸饮料时期。

可卡因是一种从生长在南美的灌木——古柯的叶子上提取的物质。19世纪中叶，法国药剂师将古柯的萃取物加入葡萄酒，调制成一种叫做马里奥酒的饮料，很快大受欢迎。这可以作为可口可乐的第一阶段。

1886年，美国药剂师约翰·史蒂斯·彭伯顿在马里奥酒的基础上，去掉酒精成分，调制出了一种止咳、镇痛的糖浆，彭伯顿把糖浆装到罐子里，拿到附近的药店出售。这是第二个阶段。

当年夏天，一位头痛患者到药店购买糖浆，提出了想在糖浆里加些自来水的要求。当时店员偷懒，不愿去打自来水，而是就近将身边的苏打水加了进去。没想到病人喝后连声叫好，

这个奇遇造出了今天的碳酸饮料“可口可乐”。

可口可乐中含有磷酸、咖啡因和精制糖等成分，均有增加钙流失的效应。已有人体研究证实，少女的骨折率与可乐饮用量有很强的相关性，大量饮用者比不饮者的骨折风险高出5倍。可乐与牙齿损害的关系也有充足的研究证据。

可口可乐显然不是一种有益营养和健康的饮料。需要特别提醒的是孩子、老人和中年女性，因为孩子更容易对咖啡因上瘾和出现营养不良的问题。中年女性对肥胖和钙流失应更加关注，而老年人营养吸收能力下降，也需要控制可乐类营养素密度过低的饮料。另外，可乐中含有咖啡因，常喝的人突然停饮，可能引起头痛、易怒、胃部不适等症状。不妨慢慢降低饮用量，从而降低可能存在的健康风险。

“积极乐观美好生活”体现了可口可乐公司改变世界的承诺，通过改进工作和生活方式，在每一件事中融入可持续发展的理念。这是坚定不移的信念。可口可乐公司和装瓶合作伙伴承诺要长期的、积极的变革，为世界带来积极的影响。持续创新，让业务在环境和经济上为我所服务的社区创造价值。相信在努力推动经济、环境和社会可持续发展的同时，业务也将获得可持续的发展。

通过“积极乐观美好生活”平台，可口可乐系统将业务运营相关的所有可持续项目整合起来，涵盖与周围社区互动的7大领域。

我们旨在通过消费者可以信赖的优质产品，满足消费者对补水等方面的需求。根据每个个体的需求，我们努力为每一种生活方式、年龄层和特定场合提供量身定制的饮料。

这次实习参观通过对比不同实力不同运营方式的食品企业使我对国内的食品企业有了更加深入的认识。大型的食品企业要有长远的思维，先进的意识，良好的企业文化，这也是一

家食品企业良好发展所应当具备的条件，可是十分惭愧的是，很多国内食品企业由于在意识上的落后导致发展到一定阶段就处于瓶颈，由于过度自满导致固步自封，由于体制不完善导致人员流失，从产品研发、业务扩展、人力资源到、仓储物流、市场营销，大的食品企业的意识都比普通的获二三流的企业要强很多，财聚人散最终没落，财散人聚才至兴旺。

尊敬的领导：

我很抱歉现在才呈上自己的实习心得。

首先我很感恩有幸成为顶津人，我很感谢领导给我的机会，我也很感激前辈们给予我的引导和鼓励。我相信人生的抉择很多，机遇却有限。我更坚信机遇永远垂青于有准备的人！每个人从每段经历中的收获都不一样，自从加入顶津的大家庭，我窃喜，窃喜这次的受益比以前的任何一段经历都要激情澎湃和充实。

自从踏上前往广州总部的汽车的那一刻，我就一直在揣摩康师傅是什么样的平台，这道风景是否是自己所欣赏的，我将要如何挥洒自己的精力和发挥自己的优势。我很感谢邹凯老师的专业训练，揭开了康师傅神秘的面纱。随着专业知识不断的渗透，我对康师傅的盲区荡然无存，仅剩逐渐的深刻和敬仰。

一、顶津的经营理念：诚实务实创新

我对它的诠释：万事诚为本脚踏实地一步一个脚印才能威震八方21世纪只有创新才发展唯有创新才能生存。诚实做人，踏实做事并且灵活变通和运用。简单6个字浓缩着做事与做人的方法。务实产生力量诚信、创新促进发展。

二、顶津的企业文化：勤.廉.能

企业文化是企业的灵魂,是推动企业发展的不竭动力。它包含着非常丰富的内容,其核心是企业的精神和价值观,是企业或企业中的员工在从事商品生产与经营中所持有的价值观念。

这三个字正是我所寻觅的,我所向往的,也是被社会所认可和弘扬的。在这样的企业中,有这样的企业文化,我想在不久的将来,当我完全溶入顶津的骨髓中,我就已经具备了勤.廉.能。到那时,回首一幕,那必定是激动与收获。

三、黄埔军训

早操,饭前一首歌,跑步,军体拳,紧急集合...一切的一切都那么让我怀念。从没有这么真实的接近部队,好像年少的橄榄梦已经实现了一样的雀跃。

短短的7天让我知道:黄埔精神——服从命令,我知道黄埔精神也就是黄埔执行力。我们要把这种执行力带走,不怕苦不怕累不抛弃不放弃。真的很感谢自己能有这样一次黄埔经历,我相信在以后的人生中,这些都必是我的财富。

四、广直部东直所

徐景川所长带领的三个业务小组,他营造的工作氛围:开心工作、挑战自我、全力以赴、力争第一。他倡导的重在规划、赢在执行、落实管理、有效追踪。从第一天开始,我就完全被征服了。

跟着游健康前辈东征西伐了一个礼拜,从他身上我学到了很多,这不仅仅是工作职责和 workflows,更重要的是顶津人的勤.廉.能的完美体现。真想说句游前辈,谢谢你!

五、关于我自己

我迫不及待地带着满腔的激情投入到充实的工作中。当然我

清楚，刚开始的不专业会给公司带来或多或少的损失，但同时，我也深知只有务实的经历过这一段菜鸟期，才能真正成为对公司有用的人。我严格要求自己：把我认为的损失和陌生降到最低，一定要用最快的速度成为‘老鸟’，为公司带来利润的同时，成长自己。我想它不会超过一个月。

icanido我准备好了

以上就是我的实习心得，谢谢！

管理带教意思篇二

“导师带徒”活动是为了充分发挥人才效应，增强企业发展后劲，保持企业的持续稳定发展而确立的一项旨在发现年轻人才、锻炼青年人才、培养青年人才、造就青年人才的青年人才工程。

导师带徒这一项计划不仅体现了企业对于我们大专生的重视程度，更凸显了企业的精神与精神面貌。

导师是我们的良师益友。

无论在专业知识的传授还是生活环境的适应当中都给了我们很大的帮助他们不仅教会了我们一些操作上的技能，还让我明白了不少人生的哲理，使我受益匪浅，正是在他们的教导下，我们懂得了如何充实自己。

如何体现自身价值，如何让自己在这个竞争激烈的环境中永远立于不败之地。

我们充分认识到，只有把自己所学的知识全部融入到生产中，并在实践中不断发现规律、总结经验，然后再将其用于指导

生产实践，才算有所成就，真正体现自己的价值。

有了明确的认识，就有了努力的方向。

日常工作中，他一直注重引导我观察生产中的每一个细节，注重在观察中发现规律，定期做总结，把所学的知识 and 生产联系起来，通过观察、总结、发现规律，不仅能学到许多书本上没有的东西，更有利于拓宽思路、丰富视野。

事实证明，这一点为我个人的成长带来很大的好处。

“无论事大事小都要用同一种态度去对待，什么时候自己始终是最大的敌人，要永远向前看。

”这是师傅常对我讲的一句话。

在鼓励我的同时，我自己也在不知不觉间受到鼓舞，激发了我个人的学习兴趣和进取精神。

在我们共同相处的六个月时间里，不论是从理论知识学习、实际操作锻炼还是如何做人做事，他都充分发挥一名老工人的“传、帮、带”作用，毫无保留的传授给我，再加上我自己的积极主动、虚心好学，使我能在极短的时间里就取得了长足的进步。

在师傅的精心安排和教导下，在自己的岗位上克尽职守，兢兢业业，时时处处以领导和老同志为榜样，不会的就学，不懂的就问，始终保持了谦虚谨慎勤奋好学的积极态度，综合能力显著提高。

综合业务能力需要不断加强。

学习永无止境，提高自身的政治素质和业务能力，将成为自身修炼的主题。

平时多注意锻炼自己的听知能力。

在日常工作、会议、领导讲话等场合，做到有集中的注意力、灵敏的反应力、深刻的理解力、牢固的记忆力、称职的综合能力，我觉得不管是个人，还是团体，都应该讲诚信，有信誉，诚信是做人必须的'原则，而信誉是单位生存的根本。

做人要诚信，你才能有让别人去信任你的理由，单位有信誉，你才能在这经济社会中立于不败之地。

导师经常跟我分享一句话，那就是：清清白白做人，踏踏实实做事，切不可贪图小利，而忘记人之根本。

原丝一厂 王中科（一等奖）

刚参加工作的我，站在新起点、面对新的挑战，曾几何时，我挣扎过迷茫过，生活没了方向感觉失去了色彩，脑海充斥着超越现实的幻想。

但关键时刻是领导的指引，师傅的教导，和同事们的关心让我重新找回了那个年轻而有朝气的自我。

幸运的是我有着一位非常优秀而又令我钦佩的师傅。

师傅的业务工作能力，为人处事的能力。

洞察问题之敏锐、分析问题之深刻、解决问题之完善让我很受感染与受益。

生活中，师傅犹如长辈般，对我嘘寒问暖无微不至的关怀，让远离家人的我感受到了亲人般的温暖。

工作中，师傅不厌其烦认真严厉，一丝不苟，身体力行，师傅将其数十年总结出的工作经验和盘托出，手把手的教我。

思想上师傅言传身教，其自身的人格魅力无时无刻不在潜移默化地影响着我。

;工作能力方面：系统学习了聚合工艺的控制流程，学习了出现紧急情况下应采取的措施等。

二、主要工作：进行聚合控制工艺作业，实时对现场的情况进行观察，出现问题及时进行处理，尽一切可能将损失降到最低。

三、主要收获：

1、综合素质得到明显提高。

我不仅从书本上汲取养分，还谦虚地向周围理论水平高、业务能力强的同志学习，努力丰富自己、充实自己、提高自己。

通过学习，进一步提高了政治水平和驾驭实际工作的能力，目前基本能独立完成聚合工艺控制工作。

2、肯钻研、敢创新，实现专业知识等工作能力的全面提升。

“作为一名见习生，虽然先在基层岗位上锻炼，自己却不能定格在普通岗位的标准上，要永远向前看。

”这是导师经常给我说的话。

日常工作中，导师注意引导我观察生产中的每一个细节，注重在观察中发现规律，定期做总结，把所学的知识 and 生产联系起来，通过观察、总结、发现规律，不仅能学到许多书本上没有的东西，更有利于拓宽思路、丰富视野。

完成从普通技能人员到专业型技术人员的转变。

“一日为师，终生为师”，导师带徒就像一条无形的纽带联

结在师徒之间，增加了我们交流和学习的机会。

这只是一个新的起点，在以后的工作、学习、生活中仍然会有困惑与挑战，所以我要不断努力学习，多听师傅的教诲，在师傅的“传、帮、带”下，迅速茁壮成长！

根据学期初制定的师傅带徒弟工作计划，我将所有首席教师所学到的关于新课程理论教育教学方面的知识提供给徒弟，让他们学习并尽快成长起来。

在校领导的正确指导下，在全体教师的共同努力下，发挥其独到之处，把节省的时间用于提高徒弟的教学能力，让他们有足够时空进行思维、交流、创新。

关于师傅带徒弟工作方面，我完成了计划中的工作，而且收到了很好的效果。

在学期开始的时候，我便积极参与到徒弟的教学工作中我做到了每月听评课二节以上，在听评课的过程中，每位徒弟都有了相应的提高，使我校的美术教育教学水平得以提高。

在十月份的校“师徒共发展”活动中，我的二个徒弟赵浹琳和关月各讲了一节美术课，受到了校领导的好评。

从而，我们师徒也都有了相应的提高。

她们的教育教学水平有了很大的飞跃。

有耕耘便有收获，我作为师傅，平时注重业务水平的学习和提高，在平时的工作中注重积累经验，提高教育教学质量，才得以取得如此优异的成绩。

总之，学校开展的“师徒共发展”活动，是对教师教育教学方面的促进，通过活动的开展，培养新教师的教学能力，还

充分为新教师创造展示的空间，搭起成功的平台。

我作为师傅也尽自己所能，为徒弟能够有所提高贡献了自己的一分力量。

管理带教意思篇三

一、结合教师的原有水平，制订师徒计划

每个老师都有自己的特长、优势，也各有需要提高的地方，于是我认真分析杨老师的优缺点，对于他好的地方，提出来一起学习，对于不足的地方，帮助其改正，使其在原有的基础上能够得到一定的发展、进步。最后根据这些，制订出了本学期的师徒结对计划，并根据计划开展一系列的活动。

二、虚心学习，努力提高自身素质

虽然我是师傅，但我还是需要虚心学习，把提高自身素质作为我本学期的工作目标之一。首先，我经常向其他教师请教，努力使自己在课堂教学等方面有进一步的提高。其次，在其他老师上公开课时，我总是尽量安排出一定的时间前去听课学习，并仔细记录、认真评课，使自己在评课方面有一定进步。再次，在平时的休息时间里，我经常寻找有关资料、多看相关书籍，使自己的专业理论也有一定的提高。

三、做好示范，做好指导，共同提高

在这个学期里，我把每一节课都当成示范课，充分准备，不管是教具、教学过程都会精心设计，尽量把最好的方面展示给徒弟。

在指导徒弟时，我经常让他阐述备课的构思，所以他备课时会特别注意围绕授课目标安排教学活动。我一旦发现他教学

设计有问题就会帮助她及时改正，从而使他的备课水平有了提高。指导他上汇报课时，我尽力帮他分析透教材，设计出科学合理的教学环节，并指导他多次试教，尽量把优秀的教学活动汇报出来，以提高教育教学水平。另外，通过听课、评课帮助他发现一些自己难以注意到的问题，及时改正。我给他评课时，会反馈很多他自己没有意识到的优点和缺点。比如他的普通话说的比较好等优点我都给予肯定；对他的缺点如课堂上缺少激情，评价语言较少，光注意到前一部分学生而忽略了后面的学生，整堂课时间分配得不够科学等，我都直言不讳地给他指出来。每次他都能乐意接受，并虚心改正。

通过一个学期的师徒结对活动，我感到惠老师比较有潜力，他不但向我学习，还虚心向其他有经验的教师学习，他教育教学水平有了明显的提高，真为他感到高兴。

青年教师有充沛的精力，有好学的热情，有丰富的知识，有创新的能力。而我们应该乐意把自己的一切毫无保留地传授给徒弟，带徒弟的过程中也能不断完善自己，取人之长，补己之短。今后我们还将共同经历学习、成长、成熟的专业化成长过程，相信我们在今后的活动中会获得双赢，让师徒结对走向共生。

管理带教意思篇四

在忙忙碌碌中，一学期的工作已接近尾声。本学期，我以师傅的角色对青年教师赵素娟进行业务上的指导和生活上的关照。在这个学期内，我时时刻刻努力践行着作为师傅所应尽的各种责任与义务。尽管工作繁忙，压力大，肩上添了许多额外的责任，但我还是能清醒地认识到我园为青年教师所搭建的这个培训平台的重要性，也很清楚自己作为师傅，对于小赵老师起着非常重要的引导、榜样与示范作用。我也从中获得了许多新的感悟与启迪。

从小赵老师身上我仿佛看到了刚参加工作时懵懵懂懂的自己，

热情、积极、好学、上进，又有很多似懂非懂的事情总怕做错。这一个时期的新教师就如同人生的孩童阶段，每天都会冒出许多自以为是的经验，也会遭遇许多未曾碰过的困惑与疑难。当自己认为自己有足够的经验可以应付孩子、应付工作，开始享受自如的工作状态的时候，往往会遭遇新的压力，新的困惑，或者是产生新的无法解决的问题。当自己一个人默默地努力一段时间后，教育的热情会因为外在环境的冷淡而消退，褪尽教育激情与教学热情的教师，其实后面的路或者会走得索然无趣，或者就按部就班，这样对新教师的“工作幸福感”会产生冲击，甚至会动摇她们的信心。

整理成功教学案例，这对于她以后的写文章、写总结等方面奠定了积极的心理基础和知识储备。

工作的积极性是否高涨决定与一个人的工作态度，当对工作成效持无所谓的态度时，一切也就没有了努力的理由。师徒结对子的活动让我们觉得工作有成效是一种高层次的幸福，更是一份荣耀，督促着我们师徒共同去摸索、追求，努力实践“教学的精彩课堂”。小赵老师经常主动要求我听她课，为了准备一节充分的亮相课，她会不断地试教，做好多次课前、课后的请教、准备和反思。这些都可以看出，新教师在努力学习如何上好一节优质的教学活动。在学习带班经验、积累家长工作经验的同时，她更清楚地意识到，会上课，上好课，上孩子喜欢的课，这才是作为一个教师最根本的业务要领。小赵老师能给自己一个准确定位，扬长避短，谦虚好学，不耻下问。努力在“创新、求真”上下功夫，多动脑，认真钻研教材，自发积累经验，渐次提升自己的执教综合技能与水平，这一点是难能可贵的。

“学然后知不足，教然后知困惑”，其实在师傅这“名”与“实”之间还是存在较大差距的，但既然接受“教与导”的重任，就只能努力缩小学科差距，减缓自己的教学盲点了。一个学期的“师徒结对”，也让我意识到自身的诸多不足。在提高徒弟业务水平的同时，我也努力充实自己的业务技能

和工作技巧，勇于向自己的薄弱面进行自我挑战，多看书、多学习，试图日积月累地反思教学、提炼总结，毫不保留地施与他人的同时亦获得自我发展与自我提升。

经过一学期的传、帮、带活动，从不定时的去听课、评课到自己为徒弟精心上课、辅导课，一次又一次地让徒弟大胆尝试新方法上一节观摩课，到生活中的细微照顾和引导，小赵老师都非常认真学习、实践，各方面都进步特别大。她撰写的论文《 》获得国家级三等奖，暑期培训获晋中市优秀学员。作为还需要不断提升、不断进步的师傅的我来说，始终坚信：以德育人、爱心育人，用专业精湛的知识引领孩子，就一定能成为一名好老师。

在这一学期里，除了对徒弟业务工作上的指导，更多的是从为人处事方面进行引导。我常用一些经典名句激励小赵老师：为人一定要坚持原则，与人为善，宽厚待人，对自己要矜持，对他人要宽容，不怕不懂，不耻下问，每个人都是你的师傅，都有你要学习的长处。工作中不要怕苦怕累，不要怕自己吃亏，永远要做有良心、有爱心的善良人。“老老实实做人、认认真真做事”是一个人一生受之不尽的财富。

相信在以后的师徒结对活动中，我有更多的理论与实践相结合的实战经验与身体力行的直接榜样作用来影响我的徒弟赵素娟，从指导的深度与广度上进一步深掘与拓宽，帮助徒弟尽快成长为一名好老师、一名优秀教师。让我们一起严格要求自己，做到自己的最好。

20xx.8

管理带教意思篇五

一、乐当师傅，主动邀请徒弟听课

新教师由学生转变为教师身份，面临很多的困惑，尤其是教

材的处理，重难点的解决等问题。坚持听课是解决这些问题最快捷的手段。因此规定她们必须“先听课，后上课”即“先模仿，后创新”的培养模式。同时也解决了新教师不好意思去听课的问题，更不会出现师傅说“这节课简单，不用听了”这样令人尴尬的场面。作为新教师他们得听各种课型：新授课、复习课、习题课等，且都有各自的套路。虽然教无定法，但教还是有法的。每个老师都有自己的特长、优势，也各有需要提高的地方，于是我认真分析陆两个徒弟的优缺点，对于她们好的地方，提出来一起学习，对于不足的地方，帮助其改正，使其在原有的基础上能够得到一定的发展、进步。师傅平时看徒弟和备课，听课也都是一次学习的机会。只有这样，才能真正做到相互促进，教学相长。两个徒弟听了整整一年的课，切实做到了“先听课，后上课，先模仿，后创造”。

二、善于学习，师傅要有扎实的功底

在这个学期里，每一节课都有人听，我把每一节课都当成示范课，充分准备，不管是教具、教学过程都会精心设计，尽量把最好的方面展示给徒弟们。这一点我有深刻的体会，当初跟谁学习的，以后的教学风格，模式成型后就有师傅的影子，所以我压力很大。刚教初中时，我听过张忠敏等老师的课；刚教高中时，我听过陈玉军、顾校长的课，他们授课时漂亮的板面、逻辑的语言、严密的思维都给了我深刻的启发，也极大地促进了我的课堂的教学艺术水平。在指导徒弟时，我经常让她们先阐述备课的构思，所以她们备课时会特别注意围绕授课目标安排教学活动。我一旦发现她们教学设计有问题就会帮助她们及时改正，从而使她们的备课水平有了提高。指导她们上汇报课时，我尽力帮她们分析透教材，设计出科学合理的教学环节，并指导她们多次试教，尽量把优秀的教学活动汇报出来，以提高教育教学水平。

另外，通过听课、评课帮助她们发现一些自己难以注意到的问题，及时改正。我给她们评课时，会反馈很多她自己没有

意识到的优点和缺点。比如她的普通话说得比较好等优点我都给予肯定；对她的缺点如课堂上缺少有效组织，评价语言较少，光注意到前一部分学生而忽略了后面的学生，整堂课时间分配得不够科学等，我都直言不讳地给她们指出来。每次她们都能乐意接受，并虚心改正。因此，空余时间可以相互交流，对于教学上的问题共同探讨，形成一股学习、上进的氛围。随着社会的进步，所以我们会不断学习新的教学理念，接受新思维，迎接新挑战，丰富自己的教学艺术，提高教学水平。

管理带教意思篇六

“师徒结对”是促进新教师少走弯路，尽快成长的一项有益的活动。我们中心学校组织的师徒结对活动，使我获益匪浅，教师们的“传、帮、带”加速了年轻教师的快速成长。

一、结合教师的原有水平，制订师徒计划

每个老师都有自己的特长、优势，也各有需要提高的地方，于是我认真分析三位老师的优缺点，对于她们好的地方，提出来一起学习，对于不足的地方，帮助其改正，使其在原有的基础上能够得到一定的发展、进步。最后根据这些，制订出了本学期的师徒结对计划，并根据计划开展一系列的活动。

二、虚心学习，努力提高自身素质

虽然我是师傅，但“三人行、必有我师焉”，很多地方还是需要虚心学习的。所以，本学期我把提高自身素质作为我本学期的工作目标之一。首先，我经常向其他教师请教，努力使自己在课堂教学等方面有进一步的提高。其次，在其他老师上公开课时，我总是尽量安排出一定的时间前去听课学习，并仔细记录、认真评课，使自己在评课方面有一定进步。再次，在平时的休息时间里，我经常寻找有关资料、多看相关书籍，使自己的专业理论也有一定的提高。

三、做好示范，做好指导，共同提高

在这个学期里，我把每一节课都当成示范课，充分准备，不管是教具、教学过程都会精心设计，尽量把最好的方面展示给徒弟们。在指导徒弟们时，我经常让她们阐述备课的构思，所以她们备课时会特别注意围绕授课目标安排教学活动。我一旦发现她们教学设计有问题就会帮助她及时改正，从而使她的备课水平有了提高。指导她们上汇报课或公开课时，我尽力帮她分析透教材，设计出科学合理的教学环节，精心设计有层次有弹性的作业，并指导她多次试教，尽量把优秀的教学活动汇报出来，以提高教育教学水平。另外，通过听课、评课帮助她发现一些自己难以注意到的问题，及时改正。我给她们评课时，会反馈很多她们自己没有意识到的优点和缺点。比如她们上课时和学生互动、小组讨论、关注全体学生等比较好等优点我都给予肯定；对她们的缺点如重点难点知识的不够突出、课堂上缺少激情，评价语言较少，整堂课时间分配得不够科学等，我都直言不讳地给她们指出来。每次她们都能乐意接受，并虚心改正。

通过一个学期的师徒结对活动，我感到这两位老师非常好学、比较有潜力，她们不但向我学习，还虚心向其他年级、其他学生的教师学习取经，并且利用业余时间和休息时间进行业务进修，她们教育教学水平有了明显的提高，我真为她们感到高兴。

青年教师都有充沛的精力，有好学的热情，有丰富的知识，有创新的能力。而我们作为师傅应该乐意把自己的一切毫无保留地传授给徒弟，带徒弟的过程中也能不断完善自己，取人之长，补己之短。今后我们还将共同经历学习、成长、成熟的专业化成长过程，相信我们在今后的活动中会获得双赢，让师徒结对走向共生。

管理带教意思篇七

时间飞逝，转眼间，一个紧张而又充实的学期又过去了。回顾这学期，在各位领导和老师的热心支持和帮助下，我认真做好各项工作，积极完成学校布置的各项任务。下面我把这学期的工作做简要汇报总结。

一、配班工作

这学期我担任了大一班的配班老师。作为配班老师，我除了做好自己本职工作外，还配合班主任做好幼儿安全及教学工作，做到严要求、高标准。

二、教育教学情况

在教学工作中，我注意做到以下几点：

- 1、坚持听课，注意学习其他老师的教学经验，努力探索适合自己的教学模式。
- 2、注重教育理论的学习，并注意把一些先进的理论应用到教学中，做到学有所用。一学期来，我在学校开了两次公开课，通过开公开课，使自己的教学水平得到很大的提高，但也使我意识到了自己在教学方面的一些不足之处。
- 3、认真上好每一节课，上课时注重幼儿主动性的发挥，发散幼儿的思维，注重综合能力的培养，有意识的培养幼儿的思维的严谨性及逻辑性，在教学中提高幼儿的思维素质，保证教学质量。
- 4、注意听取幼儿的意见，及时了解幼儿的学习情况，并有目的的对幼儿进行辅导。
- 5、深入细致的备好每一节课。在备课中，我认真研究教材，

力求准确把握重难点，并注重参阅各种杂志，制定符合幼儿认知规律的教学方法及教学形式。注意弱化难点强调重点。并不断归纳总结提高教学水平。

三、师德表现

积极参加园内各项活动及级组教研活动，做好各项工作，积极要求进步。热爱集体，服从分配，团结同事，爱岗敬业，做到既教书又育人。

四、家长工作

1、让家长参与到我们的工作中。

2、定期进行家访、电访。

这使我更了解幼儿在家的情况，使我能有针对性地开展幼儿的教学工作，而且还能促使我们老师跟家长的相互理解，使关系更密切。

3、主动亲切地与家长沟通。

我充份利用了早接和放学的时间跟家长交流，使家长了解自己孩子在园的情况。

本学期非常忙也非常累，收获当然也不小。在工作中我享受到收获的喜悦，也在工作中发现一些存在的问题。我享受的收获我会用于下学期的工作中，我所碰到的问题我要认真思考想办法解决，力求把日后的工作做得更好！