

最新体育部近期工作总结 近期工作总结 报告(优秀10篇)

总结的选材不能求全贪多、主次不分，要根据实际情况和总结的目的，把那些既能显示本单位、本地区特点，又有一定普遍性的材料作为重点选用，写得详细、具体。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

体育部近期工作总结篇一

20--年已经过去，在这一年的时间中销售部通过努力的工作，也取得了一点收获，临近年终，对销售部的工作做一下总结。目的在于吸取教训，提高销量，以至于把工作做的更好，以至于有信心也有决心把明年的工作做的更好。下面我对一年来的工作进行简的的总结。在20--年当中，我们相比20--年销售量大幅增长，货款回笼率很高，基本没有坏账死账，客户异议很少，顾客对我们产品的评价很好，这是我认为我们做的比较好的方面，但在其他方面工作中我们做的还有很大的差距。

- 1、销售人员工作的积极性不高。缺乏主动性，懒散，也就是常说的主动性不强，没有自动自发的去开发客户，只在那里守株待兔。
- 2、对客户关系维护很差，终端用户很少。从数据上看销售，我们现有稳定大客户和终端客户是非常少的，由于在销售时销售人员没有及时跟进，导致有些客户只打一个电话就再没有联系过。或者有些客户只合作了一次就结束了。
- 3、沟通不够深入。销售人员在与客户沟通的过程中，不能把我们公司产品情况十分清晰的传达给客户，了解客户的真正想法和意图；对客户提出的一些问题和要求不能做出迅速的

反应和正确的处理。在和客户沟通时不知道客户对我们的产品有几分了解或接受到什么程度，在被拒绝之后没有二次追踪是一个致命的失误。

4、工作没有一个明确的目标和详细的计划。销售人员没有养成一个工作总结和计划的习惯，销售工作处于放任自流的状态，工作时间没有合理的分配，工作局面混乱等各种不良的后果。

5、销售人员的素质形象、业务知识不高。个别业务员的自身素质低下、顽固不化恶习很多、工作责任心和工作计划性不强，业务能力和形象、素质还有待提高。

20--年工作计划：

在明年的工作计划中下面的几项工作作为主要的工作来做：

1、建立一支熟悉业务，高素质高效率而相对稳定的销售团队。

人才是企业最宝贵的资源，一切的销售业绩都起源于有一个好的销售人员，建立一支具有凝聚力，战斗力、高素质的销售团队是企业的根本。只有通过高素质高效率的销售人员才能提高产品的销量。在明年的工作中组建一支和谐，高效率的销售团队作为一项主要的工作来抓，让20__年的销售量在20--年基础上增加至少50%。

2、完善销售制度，建立一套明确系统的管理办法。

销售管理是企业的老大难问题，销售人员的薪酬制度、奖惩制度，绩效考核等，完善销售管理制度的目的是让销售人员在工作中发挥主观能动性，对工作有高度的责任心，提高销售人员的主人翁意识。强化销售人员的执行力，从而提高工作效率。

3、提高人员的素质、业务能力。

培养销售人员发现问题，总结问题目的在于提高销售人员综合素质，在工作中能发现问题总结问题并能提出自己的看法和建议，业务能力提高到一个新的档次。

4、建立新的销售模式与渠道。

把握好制定好产品的销售模式，做好完善的计划。同时开拓新的销售渠道，利用好公司现有资源，做好上门拜访销售与电话销售、网络销售等之间的配合。大力开发终端客户数量，增加市场占有率，扩大公司及产品知名度。根据公司下达的销售任务，把任务根据具体情况分解到各个销售人员身上，再分解到每月，每周，每日；并在完成销售任务的基础上提高销售业绩。我将带领销售部全体人员竭尽全力完成目标。

5、顾全大局服从公司战略。

我认为公司明年的发展是与整个公司的员工综合素质、公司的战略方针、个人的努力是分不开的。提高执行力的标准，建立一支有战斗力的销售团队与一个好的工作习惯是我们工作的关键。我们销售部在20__年有信心，有决心为公司再创新的辉煌！

体育部近期工作总结篇二

上半年，我支行按照总行和xx支行工作部署，认真贯彻全行“xxxx□xxxx□xxxx”工作方针，全力配合网点转型工作，加强职工队伍建设，强化内控和风险管理，齐心协力抓好工作落实，确保了我行今年上半年各项指标的稳健运行，为完成年度目标任务奠定了坚实的基础。

(一)公司类指标增长显著。6月末，对公存款余额为xxx亿元，较年初新增xxxx亿元，增长幅度和实际增长量都排在xxx支行

所辖网点前列。对公存款日均增加xxxx□列xxx支行区所有网点第x位，新开对公账户xx户。授信业务通过授信工作人员努力，为避免风险，上半年，我支行共收回个人贷款xxx万元，避免因利率波动产生的风险。四级不良贷款收回xxxx万元，整体质态有一定好转。

(二)个金类指标较好完成年度计划。五月份数据，14项可比指标中□xxx项超过xx分，5项得到满分。储蓄存款余额xx亿元，较年初增加xxxx万元，列xx支行所属网点第3名，代发工资客户新增数xxx;银行卡有效消费额xxx;新增特约商户数xxx;电子银行柜面替代率xxx;个人网银有效新增客户数小xxxx□

(一)坚持以职工为本，狠抓职工队伍建设，充分调动职工工作积极性，增强员工组织归属感，努力打造团结、和谐、高效的战斗集体。今年来，我支行把队伍建设作为第一要务来抓，实实在在谋发展，真心诚意办实事，理顺了人气，凝聚了人心。一是建立xxxx支行营销奖励措施，对支行发展做出贡献的职工，在获取支行营销奖励的同时□xxx支行增加额外奖励;二是定期组织培训，提高职工整体素质，凡是上级下发文件都由专人先进行理解梳理，将提炼好的重点要点交由职工学习，对难点进行讨论。做到业务准确性高。三是用亲情温暖人，在职工生病或家庭出现困难的时候及时伸出援助之手，加大帮扶力度。

一是建立起自己的客户分级营销制度，在开拓新客户的同时，应注重维护存量客户。将客户按照存款保有量100万-500万，500万-1000万，1000万以上进行分类管理。不同级别，组织营销人员分头分层营销;二是进一步完善存款客户的监测制度，锁定日均余额在xxxx万元以上存款客户，加以重点监测，增强对客户存款异常变动的反应灵敏度，及时调整营销策略;三是增加对公服务柜员，目前我支行安排x名对公非现金柜员□x个现金对公优先窗口，满足每日对公大量业务;四是利用现代化信息手段，利用网络与客户密切联系，第一时间

将我行政策和产品信息通知到客户。

(三)落实总行和xxx支行工作精神，大力推进扁平化工作。营业网点扁平化是现代银行结构趋势，扁平化后能够实现3层集约化管理模式，大大降低网点非经营压力，能够释放基层网点人力资源，能够激发出网点经营活力。我支行确保将每次管辖支行的会议精神和文件内容，第一时间传递到每一位职工，定期召开会议，宣传扁平化管理的优点，提高职工思想认识，确保我支行扁平化过程中职工能够及时转变思想，积极参与支行的各层级竞聘活动，无不良事件发生。

一是高端客户分层管理仍处于起步阶段，虽然我支行自行创立了客户分级营销管理办法，但是对高端客户管理分层管理仍处于起步阶段，急需全行建立起一套对高端客户差异化服务制度办法，让网点营销工作有方法可依照，有资源可利用。只有通过一些高端的文化沙龙、经济论坛等服务手段，才能够吸引客户，留住客户。

二是客户经理队伍需要进一步加强，目前我行产品少，客户经理工作人员少，经验少；大部分理财业务市场竞争力相对较差；大多数通过客户经理老客户持续营销才有所成效，在吸引新客户方面明显捉襟见肘。职工磨合熟练还需要一定时间。

体育部近期工作总结篇三

(一) 期初纳新

新学期开始，针对大一新生，我们经过多天对团学会的宣传，还进行了团学会的纳新宣讲，经过大二的团学会成员对同学们耐心的讲解，再加上前期对团学会的宣传，效果非常明显，在接下来的几天里，我们共收到很多的个人简历。在时间紧任务重的情况下，通过对他们的深入了解和与他们的细心交流，并经过两轮面试，我们共选出3名优秀的干事加入团学会体育部。他们各有优点，工作能力强，发展潜力大，是我们

学生会的精英。我们是一只附有团结、创新、执行力的优良团队。

（二）后期培养

在纳新结束后，我们对部员进行了相关培训。从细节和态度上入手，正所谓为“细节决定成败”。在各种活动和事务中培养部员树立高度的学生会集体荣誉感和责任感，以及全心全意为同学服务的崇高使命感。同时给他们灌输“知礼仪，懂廉耻”的思想，在工作中对部员进行礼仪方面的教育，使部员们懂得并能够很好的运用到工作和生活中，确保部员在老师和同学心目中拥有良好的形象。秉着“团结创新有执行力”的工作理念，积极热情的投身到学生工作中去。

组织部员积极参加每周二的团学会例会，要求部员提前到场，使我部出勤无一次无故迟到，缺勤现象。并要求部员开会时带上笔记本，做好相关的笔记和总结工作。同时要求部员在讨论会上积极发言，营销自我。每次团学会例会后，我部部员都会自动请示部长看是否有事安排，待部长示意之后才会离开。我部在校运动会、新生杯篮球赛，文化广场活动等各类活动中以“部长为龙头，部员为主体”的方式运作，在保证任务质量和效率的前提下给部员足够多的锻炼机会，充分发挥各位部员的主观能动性和创造性。同时为了提前锻炼干事的能力，多次让他们上台发言总结，对近期的工作情况进行书面的思想汇报，同时进行了策划书写作锻炼。虽然过程中有很多不如意的地方，但还是有很多值得借鉴的地方，这样不仅可以使大家时刻感觉到学生会的存在，还使他们充分了解其中的细节，得到一定的锻炼。同时还会进行交往和沟通方面的培训，以增强体育部成员在这方面的能力。

（一）20xx级新生迎新工作

在我们一开学之际，书记就提前召集我们团学会成员召开了会议，对迎新的工作进行了详细的部署，考虑到了尽可能多

的细节和可能出现的突发情况，并将迎新的场地进行了细致的布置。

在20xx年9月1、4号报到期间，体育部和其他部门的人员克服了天气恶劣，人员缺少等诸多不利的因素，不论是什么天气都坚守在迎新现场，给予报到的新生尽量多的帮助和服务，热情，细致，周到，收到了家长和学生的一致赞扬，为后期活动的开展奠定了坚实的基础。

（二）新生杯篮球赛

纳新结束后，学院就举行了全院新生男子与女子篮球赛。我们用心的组织比赛，赛前准备，赛中服务，赛后总结都安排到位。最后取得了男女双冠军。

（三）文化广场活动

新生杯篮球比赛结束之后，学院又举行了文化广场活动旨在增强新生班级同学的团结意识和班级的凝聚力，以及丰富同学们的课余时间，在学习之余得到放松。活动有3v3篮球赛以及班级的拔河比赛和各种小活动，最后取得的效果很不错。

（四）校运动会

在此次运动会上，由于时间紧任务重等众多的因素，体育部还是顶住压力，圆满的坚持下去。体育部在这次运动会中负责运动会各项事务的策划、组织、协调工作。在前期的运动员选拔、训练和队伍的磨合，都做到责任到人的方法即采取每个训练安排一人或几人为负责人，并邀请去年有经验的学长前来做训练指导，择优选拔，科学训练，保证安全。在运动会期间，则做好各项事务的安排，做好运动会现场秩序的维护，运动员的帮扶、协助、检漏，号码牌跑鞋等的发放回收，赛事的纪录通知等各项工作，确保运动员安心参赛，安全参赛。并协调好宣传部做好运动会赛事的宣传，把网络传

媒系的品牌打出来。在赛后，做好总结，发现得失。在网络传媒系领导老师的大力支持下，在各部门的共同努力和运动员的出色表现下，我院获得大一团体第二，大二与大三团体第二，获得体育道德风尚奖等骄人的成绩，继续谱写了我系辉煌的历史。

（五）元旦晚会

在元旦快来临之际与其他部门相互协调，做好本部门该做的事情，积极的做好元旦晚会的各种筹备工作。

6、我们应该给部员更多的锻炼机会，适度地放权，培养他们自己想问题解决的能力，为下一届学生会储备新生力量。

总的来说，大家在这一学期的表现还是不错的，所有的成绩已经是历史，新的挑战还在等着我们，只要大家在不断地学习，总结，进步，相信我们会是最好的！

过去的一个学期，因为总体工作思想的安排，我们体育部没有搞什么大的活动，但是，在平时，我们还是积极参加化工学院，山西大学举办的各种体育活动，同时我们自己也组织过一些小型的体育活动以丰富同学们的课余生活，我们体育部也经常配合化工学院组织同学坐场，也配合其他部做一些力所能及的事情，同时配合学校开展了早操签到的长时间大型工作，也配合学校搞好轮流制的周一升旗活动。

在过去的一个学期里，我们参加了学校组织的两人三足比赛，我们赛前刻苦训练，终于在代表化工学院的全校性比赛中获得全校第二的好成绩。我们还与化工学院的同学一起参加了老鼠街杯跳绳比赛，虽然没有拿上名次，但我们确实尽力了。在系内，我们组织过一次足球比赛，为了在运动会中取得好成绩，我们专门对参加训练的同学做了一些要求，也就是坚持训练，拼命往前跑。每天我们都进行训练，都进行测试。坚持了一段时间，也取得了一定的成效。每次升旗的时候我

们都没有迟到的，几乎每次都是全勤，都是在规定的时之前到达指定的地点。我们每次不管是学习部还是宣传部搞活动，打扫卫生，清洗桌子的事总是由我们来承担，并且我们干活的标准都很高。我的原则就是：要不不干，要干就干好，尽量完美。

我们还组织开展了一学期的早操签到活动，因为这项活动一开始同学们都不理解，遇到了很大的困难，有的同学签到很不认真，很不规范，很多人带着情绪，对我个人也产生了很大的意见，在这种情况下，我立即制定签到的规则，并针对同学们的疑问进行了集中的回答，这样下来以后，很多同学开始理解我，并对我的工作给予支持。但是我的能力毕竟有限，还是几位同学经常不签到，虽然我对他们都做了思想工作，但效果不是很理想。但我确实尽力了。

新的学期，新的开始，从返回母校到现在，我们已经分别和06本硕与07本硕进行了篮球比赛，虽然两次都输了，但我们的队员从中学到了很多，战术有了一定的提高。

这个学期，我们已经组建了篮球队，计划每周进行三次训练，每次训练一个半到两个小时。并且要不定期的与其他系同学进行比赛，不断提高自己，展示自己。争取把它建设成为我们可以引以自豪的一个品牌球队。在十一月份，我们还会进行一个班级之间的篮球比赛和跳绳比赛。

回顾过去，我们做的不错，瞻望未来，我们再接再厉，继续努力向前进，不断把xx本硕的体育文化建设推向更高的阶段。

体育部近期工作总结篇四

我院体育部是我院学生会的主要部门之一，工作职责是：

- 1、坚持不懈地抓好学生早操检查、评比和公布工作（出勤率、质量）。

2、进取组织各项体育活动，主抓运动会。

3、协助团委、学生会其他部门开展工作。

1、按时到岗，不得误时，有其它事情必须及时请假。

2、认真清点人数，不慌报。

3、维护两操纪律，及时记录。

4、不得提前离开岗位，要以身作责，对工作充满热情。

2、坚持不懈的抓好体育方面的工作

3、协同好学生会其它部门做好相应的工作

4、带动起系同学热爱体育的风气，提高同学们的身体和心理素质

6、进取参加体育部的有关会议，明确工作的安排和工作的重点以及要求以上是我们体育部要求自我的，所以我向学校保证，我将会更加努力工作，团结成员，共同建设崭新的体育部。同时，我作为体育一员、我会严格要求自我，在以后的工作中，我也会更加重视在我肩上的职责。我相信以我能够做好任何一项事情。

体育部近期工作总结篇五

1、组织全体运动员定时训练（做好考勤）；

2、组织代表方队队员定时训练（口号、旗帜）；

4、对比赛环节做出精心部署，确保在规则范围内

顺利进行各项比赛。

- 2、做好检录处及领奖处等人员细节安排；
- 4、不拘形式创新的为做好本届运动会我院活动气氛而努力；
- 5、对早操我们将进一步加强管理，我们会以身作则，带动同学积极性。

校运会的召开必然会再度掀起校内师生的运动热情，引发其在各个领域的健身活动，以致在生活和学习中有更充沛的体能和精力。我们也应该以高昂饱满的精神和精益求精的筹备，积极投身校运会，争取在竞技成绩和精神面貌上赢得双丰收。

体育部近期工作总结篇六

作为xx级体育部的新一任部长，感觉压力还是蛮大的，毕竟自己是一个新手，有很多事情都不懂，要慢慢学习。展望这个学期的工作，虽然不多，但是显得十分重要。

首先，我们体育部是一个新的团体，全部成员都是第一次担任年委的职务，彼此都不怎么熟悉，所以，相互了解是最基本的，同时还有年委里面的其他同学，首先也是要增进彼此的了解，只有这样，我们的工作才能顺利展开。

- 1，抽签时必须做到公平公正，这样才能让各个班级的同学放心打比赛；
- 2，做好裁判分配的工作，不让本专业裁判部吹本专业比赛；
- 3，协调好各个班级的比赛和上课时间的冲突，尽量调整到最佳；
- 4，做好经费的计划表，做到公开。

估计要历时一个月，我们这个学期的课程十分繁忙，可能有

些课要开始考试了，所以我们要尽量弄好gba[]让比赛尽量顺利进行。让同学们享受比赛之后可以安心准备考试。

新手上路，如果有什么做的不好的，请大家多多指教。

体育部近期工作总结篇七

马上就要过年了，我也已经放假在家休息了，闲暇时刻回顾一年来的工作，感慨万千，自己在储蓄所工作的时间也不算短了，可是见到的事情和人物都各有不同，令自己感到回味无穷，我有责任将它们记下来。

一年的工作虽然也不是非常的繁忙，不过每天生活的轨迹差不多，就是奔波在工作与回家之间，没有什么值得回味的生活琐事，不过在工作中，我还是感到了很多[]20xx年的各项工作基本告一段落了，在这里我只简要的总结我在这一年中的工作情况。

随着年龄的增长和各种工作经验的增多，我对我个人在xx工作中的要求也在不断的提高。我所在的岗位是农行的服务窗口，我的一言一行都代表着本行的形象。我的工作中不能有一丝的马虎和放松。众所周知，朝阳支行有两个储蓄所是最忙的，我那里就是其中之一。每天每位同志的业务平均就要达到二三百笔。接待的顾客二百人左右，因此这样的工作环境就迫使我自己不断的提醒自己要在工作中认真认真再认真，严格按照行里的制定的各项规章制度来进行实际操作。

一年中始终如一的要求自己，在我的努力下[]20xx年我个人没有发生一次责任事故。在我做好自己工作的同时，还用我多年来在储蓄工作中的经验来帮助其他的同志，同志们有了什么样的问题，只要问我，我都会细心的予以解答。当我也有问题的时候，我会十分虚心的向老同志请教。对待业务技能，我心里有一条给自己规定的要求：三人行必有我师，要千方百计的把自己不会的学会。想在工作中帮助其他人，就要使

自己的业务素质提高。

所里经常会有外地来京的务工人员来办理个人汇款，有的人连所需要的凭条都不会填写，每次我都会十会细致的为他们讲解填写的方法，一字一句的教他们，直到他们学会为此。临走时还要叮嘱他们收好所写的回单，以便下次再汇款时真写。当为他们每办理完汇款业务的时候，他们都会不断的我表示感谢。也许有人会问。

个人汇款在储蓄所只是一项代收业务。并不能增加所里的存款额，为什么还要这么热心的去做，我这里用xx另处一名同志的话来解释。“他们来北京都不容易，谁都有不会的时候，帮他们是应该的。”我认为用心来为广大顾客服务，才是最好的服务。当我听到外边顾客对我说：你的活儿干的真快……那个胖胖的小伙子态度真不错……农行就是好……这样的话的时候。我心里就万分的高兴，那并不光是对我的表扬，更是对我工作的认可，更是对我工作的激励。

我有渴望学习新知识的热情，在每一次行里发展新业务的时候。只要需要有人在单位加班，我都是头一个站出来。不论加班到几点，我都从来没有任何怨言。因为我知道，这也是单位领导对我个人的信任。我也会积极的利用好每一次学习新业务的机会，做好各项新业务的测试工作，不给整个支行的工作拖后腿。在这种想法下，我很好的完成了分理处交给的每一项工作。也受到了同志们的好评。

我所在的长营储蓄所是分行级的青年文明号。就象所里贾琳同志说的：是一个互敬互爱的大家庭。常听知道我们所情况的其他同志讲，从没见过有那个单位有我们这里这样同志间关系如此融洽的。不论是工作上，还是生活上，同志间都象一家人一样，从没有一点矛盾，如果有意见也是工作上的不同，这样的意见就意味着工作水准的不断提高。

我一直认为我这个人的先天性格决定了我非常适合在储蓄做，

因为我的脾气非常好，而且随着工作月历的增加，做事也越来越学会的稳重。好脾气对所里而言首先就意味着好的服务态度，我坚持以青年文明号的标准来要求自己。因此我工作到现在，从没受到过一次外面顾客的投诉。在平时有顾客对我们的工作有不同看法的时候，我也能把客户不明白的事情解释清楚，最终使顾客满意而归。

某位于城乡结合部，有着密集的人口。在储蓄所的周围还有好几所大学与科研所。文化层次各不相同，他们每天都要为各种不同的人服务。我时刻提醒自己要从细节做起。把行里下发的各种精神与要求落实到实际工作中，细微化，平民化，生活化。让客户在这里感受到温暖的含义是什么。

新的一年我为自己制定了新的目标，那就是要加紧学习，更好的充实自己，以饱满的精神状态来迎接新时期的挑战。明年会有更多的机会和竞争在等着我，我心里在暗暗的为自己鼓劲。要在竞争中站稳脚步。踏踏实实，目光不能只限于自身周围的小圈子，要着眼于大局，着眼于今后的发展。我也会向其他同志学习，取长补短，相互交流好的工和经验，共同进步。征取更好的工作成绩。

新的一年中，我要做的事情也还有很多，不过我知道自己的工作随着工作时间的不断增长，也没有多少增长的空间了，毕竟该熟悉的业务都已经不能再熟悉了，而新业务也是很久才会产生一次，我的能力可能进入了瓶颈期，没有多少成长的空间了。

不过能够保持住我现在的工作能力，我在自己工作上就能够做到最好。我相信我在将来的一年中工作的更加的顺利，我们国家的经济发展也能够实现最好发展！

体育部近期工作总结篇八

学生会是一个为大家服务的群体，加入学生会以后，我们选

择了体育部。我们体育部以丰富同学们的业余生活，增强广大同学们的身体素质，使广大同学们参与运动，享受运动，同时增进了解，促进彼此间的交流，营造一个良好的体育锻炼氛围，做到人人响应，人人参与为宗旨，在学生群体中营造一个良好的运动氛围。

在这半年里，我们部举办了如下各项活动：

1、在刚开学的时候，我们举办了一场09——10的篮球友谊赛，在这次活动中我学到了一些举办活动的经验，这次活动聚集了10级喜欢篮球的同学，也团结了我们，给了我们相互认识的机会，同时也增进了我们和09级学长们间的友谊。

2、接下来就是我们的运动会了，从选拔运动员，然后是每天的训练，一直到最后参加比赛，这让我们体会到了学生会的实质所在，虽然每一个过程都很累，但最后看到运动员们在比赛场上奋勇拼搏，并在最后取得了不错的成绩，为我系争光，此时觉得付出的一切都是值得的，付出总会有收获，在这次活动中，让我们明白了团结的重要性，正是由于我们各个部门的团结合作，才取得了我们最后的成绩！

3、12月4号，在法制宣传日这天，我们举办了法制宣传签字活动，我们积极广泛的向同学们宣传法律知识，在我们的共同努力下，一条8米长的横幅很快签满了同学们密密麻麻的名字，看着我们的付出得到回报，大家都很高兴。

4、新年刚过，为使我系学生更加团结，感受到集体的力量，我们体育部举办了一场以班级为单位的篮球赛。在这场比赛中，各个班级团结一致，最终09广一去的了冠军！

5、4月份，我们部又进行了学雷锋活动，我们一起到李商隐公园挂树牌、清理垃圾等一些有意义的事情，很好的弘扬了雷锋精神，使雷锋精神广发扬光大！

6、今年是我院35周年校庆，又面临我院科技文化艺术节即将开幕，我部带领我系同学，积极训练方阵，最终在科技文化艺术节开幕式中表现优异，得到了好评！

7、在科技文化艺术节期间，为迎接篮球赛的到来，我们部又积极训练篮球运动员，在经过一个多月的刻苦训练，最终我系女篮取得冠军，夺得三连冠！我们又组织运动员参加了我院的趣味体育和趣味科技大赛，在整个科技文化艺术节期间，我们与各个部门积极配合，付出了努力也得到了收获，我们学到了很多，也成长了很多，相信明年我们将做的更好！

体育部，我们一起走过，体育部，我们风雨兼程，没有往日的努力，就没有今日的辉煌！我们的付出，我们的努力，在这年中，我们陪伴着一路走来，经历了不少，也学习了不少，在工作中我们还有许多不足之处值得改进，今后我们一定会更加努力。在这一年的时间中我们学生会在一起共同做了许多事情，一起办运动会，一起素质拓展训练，一起办元旦晚会、一起篮球赛等等，在我们一起工作的这些日子里，我们部付出了很多，虽然累，但能够为我系争的荣誉，说明我们的付出没有白费！在新的一年里，我们将改正自己的不足，付出自己的行动和努力，做好自己的本职工作，同时和各个部门相互配合交流，使我们系学生会发展壮大，呈现出一个崭新的面孔，推向一个新的高度！

体育部

体育部近期工作总结篇九

过去的一个学期，因为总体工作思想的安排，我们体育部没有搞什么大的活动，可是，在平时，我们还是积极参加化工学院，山西大学举办的各种体育活动，同时我们自己也组织过一些小型的体育活动以丰富同学们的课余生活，我们体育部也经常配合化工学院组织同学坐场，也配合其他部做一些力所能及的事情，同时配合学校开展了早操签到的长时间大

型工作，也配合学校搞好轮流制的周一升旗活动。

在过去的一个学期里，我们参加了学校组织的两人三足比赛，我们赛前刻苦训练，最终在代表化工学院的全校性比赛中获得全校第二的好成绩。我们还与化工学院的同学一起参加了“老鼠街杯”跳绳比赛，虽然没有拿上名次，但我们确实尽力了。在系内，我们组织过一次足球比赛，为了在运动会中取得好成绩，我们专门对参加训练的同学做了一些要求，也就是坚持训练，拼命往前跑。每一天我们都进行训练，都进行测试。坚持了一段时间，也取得了必须的成效。每次升旗的时候我们都没有迟到的，几乎每次都是全勤，都是在规定的時間之前到达指定的地点。我们每次不管是学习部还是宣传部搞活动，打扫卫生，清洗桌子的事总是由我们来承担，并且我们干活的标准都很高。我的原则就是：要不不干，要干就干好，尽量完美。

我们还组织开展了一学期的早操签到活动，因为这项活动一开始同学们都不理解，遇到了很大的困难，有的同学签到很不认真，很不规范，很多人带着情绪，对我个人也产生了很大的意见，在这种情景下，我立即制定签到的规则，并针对同学们的疑问进行了集中的回答，这样下来以后，很多同学开始理解我，并对我的工作给予支持。可是我的本事毕竟有限，还是有几位同学经常不签到，虽然我对他们都做了思想工作，但效果不是很梦想。但我确实尽力了。

新的学期，新的开始，从回到母校到此刻，我们已经分别和06本硕与07本硕进行了篮球比赛，虽然两次都输了，但我们的队员从中学到了很多，战术有了必须的提高。

这个学期，我们已经组建了篮球队，计划每周进行三次训练，每次训练一个半到两个小时。并且要不定期的与其他系同学进行比赛，不断提高自我，展示自我。争取把它建设成为我们能够引以自豪的一个品牌球队。在十一月份，我们还会进行一个班级之间的篮球比赛和跳绳比赛。

回顾过去，我们做的不错，瞻望未来，我们再接再厉，继续努力向前进，不断把08本硕的体育文化建设推向更高的阶段。

体育部近期工作总结篇十

时光荏苒，新年在即，2011年即将过去了，值此辞旧迎新之际，将技术部门在2011年的工作做一个回顾，以便总结经验、弥补不足、更新观念、与时俱进，争取在新的一年里取得更好的成绩，为公司的发展贡献我们的力量。

一、全面完成公司下达的各项工作任务

在过去的一年里，技术部全体同志在公司领导的正确指导下，在公司各相关部门的大力支持下，经过自身的努力，为公司的生存和发展做了一些工作。

二、全面提高全体设计人员的技术水平

由于公司规模不断壮大、销售市场不断拓展，对设计人员的业务能力和技术水平的要求也越来越高。为了适应企业发展和拓展市场的需求，公司组织员工培训。为设计人员的技术水平提升奠定了有力的基础，同时全体技术人员刻苦钻研专业知识，努力提高自己的技术水平，基本上能够适应企业发展和顺应市场需求。

三、部门内部精诚团结，与各部门间协同作战

一年来，技术部全体同志精诚团结，同志间互帮互学、互关互爱、纷围和谐。与销售部、生产部等部门之间协同作战，出现问题及时沟通，立即解决。对生产和设备上出现的技术问题给予及时解决。为公司各部起到了保驾护航的作用。

四、总结教训、弥补不足、以利再战

一年来，由于个别设计人员的经验不足，有时由于工期特紧，审图环节又没有足够的时间和精力，导致出现技术事故，为公司造成了不必要的损失。上述问题决心在新的一年里全方位堵塞漏洞，力求做到精益求精，争取做到零失误。

五、新的一年里的工作重点

在新的一年里，技术部将在今年的基础上，继续发扬团结奋战的精神，努力提高全员技术水平，使我们的技术水平能够满足企业发展需要和拓展市场需要。

六、希望与建议

希望公司能在条件允许的情况下，多为技术人员创造学习机会，使他们能多接触外界，提高技术层次。这样才可能迅速提高他们的设计水平，也有利于企业的全面提升和发展。

我坚信在新的.一年中，技术部依旧会保持较高的战斗力和凝聚力。努力高质量地完成公司下达的各项任务。