

最新基层信用社主任竞聘 信用社主任竞聘演讲稿(模板8篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

基层信用社主任竞聘篇一

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

叫**，现年**岁，**镇人，中共党员，大专文化程度，助理经济师职称。**年在**参加信用社工作，先后从事出纳员、会计员、主管会计、信贷员工作，**年调入**信用社任信贷组长兼营业室负责人至今。

经过几年的信用社工作锻炼，自己的各方面素质都有了很大的提高，**年荣获市财贸办公室评为财贸系统先进个人。“十年磨一剑”，从出纳员到会计员，我熟练掌握了信用社的各项日常业务；担任主管会计工作四年，我熟悉了信用社的财务、业务等方面的知识；担任信贷员工作四年，我熟悉了信贷管理和相关行业法律法规等方面的知识，并学会熟练处理各方面的关系。十年工作中，我无论是业务学习中、还是在业务管理上，我都坚持走到哪里学到哪里，向老领导学习，向同志们学习，向实践学习，吸取别人的长处，弥补自己的不足，并积极学习新业务和计算机等方面的知识。在学习和实践过程中，我积累了一定的社会经验和工作经验，为我能胜任基层信用社的每一项工作打下了扎实的基础。特别是调入*信用社工作三年多来，我走遍了**的每一个角落，熟悉

镇和*信用社各方面的情况。在工作中，我稳健的办理每一笔业务，年年圆满完成了领导下达的各项任务。年，我社营业室贷款收息*万元，比**年增收*万元，今年6月末，营业室收息*万元，又比去年同期多收*万元。

参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。我深知*信用社主要负责人身上肩负的重担，必须具备较强的综合素质、坚定的政治立场、踏实的工作作风、顽强的拼搏精神才能胜任这项工作。

如果我竞聘成功，我的工作思路是：以信用社的发展为导向，以效益为目的，以计划为目标，强化管理，规范经营，扎扎实实地完成市联社下达的各项工作任务，进一步加快*信用社的发展速度。我将充分利用我们*信用社以前各届领导打下的良好基础，主要落实好以下四个“工程”：

一、实施“资金膨胀”工程。在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬“三勤四上门”的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大信用社的自办业务，努力降低资金成本。同时牢固树立服务意识，鼓励全员抓住各种有利时机，坚持大额、小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，搞好结算服务，最大限度的占领*农村金融市场，确保**年*信用社各项存款过亿元。

二、实施“富民工程”。在信贷支农工作中，我将紧密围绕信用社的工作中心，只要符合政策，资金问题将最大限度的予以解决，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务就及时予以保障。用实实在在的行动实践“农村信用社是最好的联系农民的金融纽带”的服务承诺。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种、养、加工一条龙，贸工、农产、供销一体化，拉动**农村产业结构调整 and 经济发展步伐。

三、实施“资金盘活”工程。一是明确责任，正本清源，属于信用社自身原因形成的不良贷款，将逐笔落实责任清收；二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，加大村组、企业贷款的清收力度；三是通过一切可以动用的社会关系和力量最大限度的清收不良贷款。

四、实施“黄金客户”工程。积极发动外勤人员深入农村和市场，加强农户和个体工商户的信用等级评定工作，加大贷款营销力度，培植和发展黄金客户。同时加强信用社的自身建设，创新服务手段，使客户创业紧靠着信用社、发展离不开信用社、致富忘不了信用社，把黄金客户培养成信用社创效的金牌客户。

我的工作态度是：做到个性服从党性、主观服从客观、感情服从原则；做到服务不欠位、主动不越位、服从不偏位、融洽不空位；做到对人冷热适度、对事刚柔适度、处理问题轻重适度；做到对同事多理解、少埋怨，多尊重、少指责，多关心、少冷漠；刺耳的话冷静听、奉承的话警惕听、反对的话分析听、批评的话虚心听。力争在服务中显示实力、在工作中形成动力、在创新中增强压力、在交流中凝聚合力。

如果我竞聘成功，我的处事原则和风格是：努力做到严密制度、严格要求、严守纪律，勤学习、勤调查、勤督办。以共同的目标团结人、以有效的管理激励人、以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。我将用真情和爱心去善待每一位同事，使他们的人格得到充分尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间；我将用制度和岗位职责去管理我的同事，让他们找准位置，发挥才能，不断进步。

基层信用社主任竞聘篇二

尊敬的各位领导、同志们：

大家好！

今天我非常荣幸地参加这次竞职演讲，在此，对参加这次活动的各位领导和同志们表示衷心的感谢，感谢组织给我这次展示自我的机会，这次改革是我县人事制度改革的一项重大举措，我坚决拥护并参与，接受大家的考验，下面我介绍一下自己和近来工作的情况。

我叫xxx，现年xx岁，自参加工作以来一直在局执法队工作，国家西部大开发给予了林业大发展的机遇，实施了许多重大项目，我作为执法队一员，为了林业安全做出许多努力，在工作中从细小抓起，对巡山记录及行政案件档案等工作做了大量细致扎实工作，我作为执法队唯一女同志，同时也管理防火储备物资工作，每遇火情，不论白天黑夜都能随叫随到，从而保证了防火装备及时足额到位，有力支持了火灾扑救，用我辛勤的汗水换得了一片片大地绿色，我倍感自豪，我非常热爱林业工作，如果这次竞职成功，我将更加严格要求自己，不遗余力地为林业奉献自己的聪明才智，我有信心做好，今后我将从以下几点做起。

一、加强学习，不断提高自己的业务理论水平和政策水平，加强政治学习，提高自己的政治素质。

二、我将学习林业的育苗及造林专业知识，使自己掌握全面的专业技术，从而适应时代要求，成为一个真正的行家里手，更好服务林业大局。

三、在平时工作中，踏踏实实，埋头苦干，严于律己，搞好优质服务，做到当天事情当天办，为新农村建设尽心尽力作出自己应有的贡献。

竞争上岗，有上有下，无论结果如何，一片清心。我们一颗赤诚心都将献给我的热爱的林业。

谢谢大家。

基层信用社主任竞聘篇三

尊敬的`各位领导、各位评委：

大家好!?

在这里我以平常人的心态，参与副主任岗位的竞聘。首先应感谢领导为我们创造了这次公平竞争的机会!借此机会，请允许我介绍一下我的主要工作简历。我叫***，现年**岁，高中文化，****年参加信用社工作，从事办公室工作。****年调入**信用社，任业务内勤。**年又调入**信用社**分社，任市场经理。

在社会主义市场经济的大舞台上，深化改革、增强竞争是农村信用社应对入世的现实选择。此次竞聘是我县联社人事制度改革的一次延伸和具体实践,充分证明我县农村信用社公开、公平、公正的竞争机制和人才选拔机制，已经建立并得以顺利推行，这势必为信用社的改革与发展注入新的生机和活力。在这次竞聘中我积极参与，知难而进，勇于竞争，我认为：竞争可以展示自我，竞争可以发现差距，竞争可以促进学习，竞争可以提高自己的综合素质和工作能力。

我认为，自己符合副主任竞聘条件，并有决心、有能力胜任这一职务：一是我曾先后在基层信用社从事办公室、内勤、市场经理工作，有着较为丰富的工作经验，熟悉信用社各岗位操作技能。对当地情况有比较全面的了解，群众基础广泛，与企业的领导建立了良好的合作关系，与地方党委和政府领导关系融洽，与地方各工作部门业务协调较好，外部环境有利。二是我在担任**分社业务员期间，在分社的正确领导下，经过我的不懈努力，超额完成各项任务目标,创历史最高水平。

由于工作成绩突出，我个人也被**社评为xx年度“先进个

人”。三是不断加强自我充电，平时加强业务学习，提高了我的政治文化修养及组织、协调能力。十几年的工作使我深深地感到机遇和挑战并存，成功与辛酸同在。参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。如果我有幸能竞聘上副主任这个职位，我将在社领导的带领下，在同志们的支持和帮助下做好以下几方面工作：

一、尽快实现角色和思维方式的转变，适应工作需要。成为副主任后与以往不同，各项工作要想在前、干在前，对荣誉和个人利益让在前。团结每一位同志，对同志要树立推功揽过，甘为人梯的服务意识，先当好演员，再当好导演。将思维方式由原来的“领导交办，尽力办好”向“知道干什么，怎样干好”的方式转变。二、在主任的带领下，树立全局观念，维护社领导班子的核心和权威。当好“一把手”的助手，甘当绿叶、甘当配角，工作上竭尽全力，主动配合、协助，遇到问题，出主意、想办法、抓落实，不断创新工作思路和工作方法，做到严于律己、团结同志、公道正派、廉洁诚信、求真务实、开拓进取，抓工作到位不越位，补台不拆台，以新的姿态适应新的工作环境，把本社的业务发展推向新征程。

三、协助主任抓好政治、业务学习，外树形象，内强素质。充分发挥每个同志的积极性，听取大家意见，努力使全社同志思想上同心、目标上同向、行动上同步、事业上同干，以身作则，树立精品意识，共同完成各项工作。

在协助主任做好以上工作的同时，还必须在工作思路、工作内容、工作方式上多下功夫，力求有所发展，有所创新。

基层信用社主任竞聘篇四

大家好!?

在这里我以平常人的心态，参与副主任岗位的竞聘。首先应

感谢领导为我们创造了这次公平竞争的机会!借此机会,请允许我介绍一下我的主要工作简历。我叫***,现年**岁,高中文化,****年参加信用社工作,从事办公室工作。****年调入**信用社,任业务内勤。**年又调入**信用社**分社,任市场经理。

在社会主义市场经济的大舞台上,深化改革、增强竞争是农村信用社应对入世的现实选择。此次竞聘是我县联社人事制度改革的一次延伸和具体实践,充分证明我县农村信用社公开、公平、公正的竞争机制和人才选拔机制,已经建立并得以顺利推行,这势必为信用社的改革与发展注入新的生机和活力。在这次竞聘中我积极参与,知难而进,勇于竞争,我认为:竞争可以展示自我,竞争可以发现差距,竞争可以促进学习,竞争可以提高自己的综合素质和工作能力。

我认为,自己符合副主任竞聘条件,并有决心、有能力胜任这一职务:一是我曾先后在基层信用社从事办公室、内勤、市场经理工作,有着较为丰富的工作经验,熟悉信用社各岗位操作技能。对当地情况有比较全面的了解,群众基础广泛,与企业的领导建立了良好的合作关系,与地方党委和政府领导关系融洽,与地方各工作部门业务协调较好,外部环境有利。二是我在担任**分社业务员期间,在分社的正确领导下,经过我的不懈努力,超额完成各项任务目标,创历史最高水平。

由于工作成绩突出,我个人也被**社评为xx年度“先进个人”。三是不断加强自我充电,平时加强业务学习,提高了我的政治文化修养及组织、协调能力。十几年的工作使我深深地感到机遇和挑战并存,成功与辛酸同在。参与这次竞聘,我愿在求真务实中认识自己,在积极进取中不断追求,在拼搏奉献中实现价值,在市场竞争中完善自己。如果我有幸能竞聘上副主任这个职位,我将在社领导的带领下,在同志们的支持和帮助下做好以下几方面工作:

一、尽快实现角色和思维方式的转变,适应工作需要。成为

副主任后与以往不同，各项工作要想在前、干在前，对荣誉和个人利益让在前。团结每一位同志，对同志要树立推功揽过，甘为人梯的服务意识，先当好演员，再当好导演。将思维方式由原来的“领导交办，尽力办好”向“知道干什么，怎样干好”的方式转变。二、在主任的带领下，树立全局观念，维护社领导班子的核心和权威。当好“一把手”的助手，甘当绿叶、甘当配角，工作上竭尽全力，主动配合、协助，遇到问题，出主意、想办法、抓落实，不断创新工作思路和工作方法，做到严于律己、团结同志、公道正派、廉洁诚信、求真务实、开拓进取，抓工作到位不越位，补台不拆台，以新的姿态适应新的工作环境，把本社的业务发展推向新征程。

三、协助主任抓好政治、业务学习，外树形象，内强素质。充分发挥每个同志的积极性，听取大家意见，努力使全社同志思想上同心、目标上同向、行动上同步、事业上同干，以身作则，树立精品意识，共同完成各项工作。

在协助主任做好以上工作的同时，还必须在工作思路、工作内容、工作方式上多下功夫，力求有所发展，有所创新。

基层信用社主任竞聘篇五

尊敬的各位领导，各位同事：

我竞聘的岗位是xx信用社主任。站在这里我的心情非常的激动，也非常的高兴。希望大家能够给我一次机会，让我来展现我自己，证明我自己。

从参加工作以来，我一直在xx信用社工作。先后从事过储蓄、出纳、会计、事后监督、信贷管理等业务，经历了不同岗位、多种业务的锻炼，具有较为丰富的实践经验。

特别是从事信贷管理工作以来，我在主任的领导下，从严格落实制度入手，紧紧抓住贷前调查、贷中考察、贷后检查三

个环节，全方位、多角度对贷款企业和个人进行全面了解，确保了贷款质量的稳步提高。同时，在清收利息过程中，我与同事一道，不计较老板“硬”、脾气大，不害怕路难走、人难找，也不嫌弃本金小、利息少，经常披星戴月，废寝忘食较好的完成了各项任务，为信用社效益提高，争优创先做出了积极贡献。

当然，在这个过程中，我也得到了很多。不仅学到了业务知识，掌握了操作技能，提高了工作能力，还学到了为人之道，处事之理，也发现了自己的人生价值与奋斗目标。可以说，各位领导和同志们对我恩重如山，信用社这个大家庭对我情深似海。我对农村信用社既不能割舍，更没有理由知恩不报。

信用联社组织的这次竞聘，对我而言，既是检验十年工作成绩的考场，也是报答领导和同志们厚爱的机会。所以，我举双手拥护，并决定报名参加xx信用社主任的竞聘。

在此，我想借此机会谈谈我对信用社主任的认识，关键是要处理好两个关系：

作为主任，就是主任的助手、配角与参谋。所以，我要做的首先是摆好个人的位置，明确个人的角色。坚持用权不争权，作为不越位，补台不拆台。坚持严于律己，率先垂范，不利团结的话不说，违反规章的事不做。一心一意协助主任抓效益，聚精会神配合主任促发展。

主任虽然是个管理的角色，但是，我一定要把管理寓于服务之中，把主任的岗位视同服务的机会。要千方百计为同志们服好务，想方设法为业务工作服好务，不遗余力为信用社的发展壮大服好务。通过服务拉近与职工的距离，通过服务改善与职工的关系，通过服务加强与职工的联系，通过服务取得职工的信任与支持。

各位领导，同志们，我今天能站在这里，既有一定成功的信

心，也有可能失败的准备。如果竞聘成功，是大家对我的高看和器重，我将用实际行动和优良业绩隆重报答；如果竞聘失败，是大家对我的鞭策和指正，我一定虚心接受，认真总结，加倍努力，在以后的工作中接受考验。

各位领导，同志们，在你们面前，我的年龄似乎还显稚嫩，能力似乎还有欠缺，经验可能尚有不足，我认为这些对我来说都不是关键。关键在于，在座的诸位能不能用长远的眼光做出智慧的选择。只要给我一点鼓励，给我一个机会，我一定会还给大家一个惊喜。

无论我的`竞聘是否能够成功，我都会一如既往的认真踏实工作。

我的演讲结束，谢谢大家。

基层信用社主任竞聘篇六

尊敬的各位领导、尊敬的各位评委：

我叫×××，现年×××岁，大专文化，中共党员，政工师。希望大家多支持我。

在社会主义市场经济的大舞台上，深化改革、增强竞争是农村信用社应对入世的现实选择。在刚刚进入世纪的第二个开局年，市行、办就以超前眼光开展了这次联社副主任竞聘活动，势必为全市农村信用社的改革与发展注入生机和活力。我认为，自己符合联社副主任竞聘条件，并有决心、有能力胜任这一职务：一是曾先后在基层信用社从事信贷员、会计工作，自联社成立后，先后担任过联社稽核科科长、营业部主任，有着较为丰富的工作经验，熟悉信用社各岗位操作技能。二是任×××信用社期间，存、贷款总量分别较我任职前增长了万元、万元，成为支持×××镇农村经济发展的顶梁柱，我本人连续四年被评为市级青年岗位能手、市级先进

工作者。三是不断加强自我充电，先后参加了学历教育试、职称等考试，提高了我的政治文化修养及组织、协调能力。我拟竞聘分管业务工作的主任。

按照任期目标要求，我的工作目标是：

任职当年使全社的存款较年初上升亿元，贷款增长万元，存贷款增量列全县金融机构之首；加大不良贷款盘活力度，使不良贷款较年初下降万元，其中“双呆”贷款下降万元；大力发展中间业务，使中间业务收入占比提高个百分点；努力提高资本充足率，年内使各项股金增长万元；在支持好地方经济发展、满足农村经济发展资金需求的同时，严把贷款投向关，新增贷款回收率达到%以上。

为完成以上工作目标，我拟将主要落实好以下四个工程：

一、实施资金膨胀工程。在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬三勤四上门的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大自办存款业务，努力降低经营成本。同时，牢固树立服务意识，鼓励信贷员抓住节令农时农副产品上市的有利时机，坚持大额小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，现场搞好结算服务，最大限度地占领农村金融市场。

二、实施富民工程。在信贷支农工作中，我将紧密围绕联社主任的中心工作，在政府规划、群众自愿的前提下，只要符合产业结构政策，资金问题将最大限度地予以保证，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务，就及时予以保障，用实实在在的行动，实践农村信用社是最好的联系农民的金融纽带的服务格言。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种养加工一条龙，贸工、农产、供销一体化，拉动×××农村产业结构调整步伐。

三、实施资金盘活工程。一是明确责任，正本清源。属于农村信用社自身原因形成的不良贷款，将逐笔追究责任人的责任，严格按照有关金融法律法规落实到个人。二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，能落实企业经营权的，通过合法取得其经营权来盘活贷款；能以资抵债的及时办理抵债手续。三是通过动用一切社会关系和力量最大限度地清收不良贷款。

四、实施中间业务工程。工作中，我将充分利用我们贴近农村、直接与农民打交道这一优势，不断加强金融创新，逐步探索一些代售、代销、租赁、保管等中间业务，与其他金融机构比优质服务、赛结算手段，不断把中间业务这块蛋糕做大。

思路是发展的基础，思路凝聚着发展的力量。如果我这次能够有幸竞聘上分管业务的联社副主任，我将紧密团结在联社主任的周围，当好“一把手”的助手，甘当绿叶、甘当配角，不断创新工作思路和工作方法，以新的姿态适应新的工作环境，把×××联社的业务发展推向新征程。

如果我这次落聘，我决不气馁，将以更加旺盛的精力，更加扎实的工作，促进×××信用社两个文明建设再上新台阶，用实实在在的行动，实现自己的人生价值。

我的演讲完毕，谢谢大家！

基层信用社主任竞聘篇七

尊敬的各位领导，尊敬的各位评委：

我叫×××，今年××岁，大专文化，中共党员，助理经济师，现任××信用社副主任，拟竞聘信用社副主任一职。

刚刚进入21世纪的第二个开局年，联社即举办了这次基层信

用社主任竞聘活动，为我县信合事业的发展注入了全新的生机和活力。按照《竞聘方案》要求，我符合信用社副主任竞聘条件，并有决心胜任这一职务：一是自参加工作以来，我先后任过…………等职务，积累了较为丰富的实践经验。二是任信用社副主任期间，能够坚持理论联系实际，有一定的群众基础，逐渐培养了自己的组织能力、判断能力以及协调各种社会关系的能力。

如果我这次能够成功竞聘上信用社副主任，我将在联社的正确领导下，在信用社主任的带领下，团结一班人，甘当绿叶、甘当配角，身在基层、心在基层，不断创新工作思路和工作方法。

我的具体工作思路是：

一、做好资金组织的文章，努力膨胀存款总量。一是配合主任通过组织实施《经营目标考核》，鼓励员工发扬走村串户的优良传统，不断扩大服务内涵，拓宽服务领域。二是把存款考核的重点放在提高自办业务比例、降低存款成本上，达到总量扩张、结构优化的目的，切实解决巧妇难为无米之炊的难题。三是积极搞好旺季资金回笼工作。在农村产品收购旺季，及时与党委政府取得联系，并派员进驻收购网点为农民提供结算服务，尽量减少存款资金外流，站稳农村金融市场。

二、以效益为中心，促进经营效益根本好转。一是在确保贷款利息应收尽收的同时，配合主任积极探索中间业务发展思路，试行代收、代付、代买、代卖等中间业务，不断拓宽增收渠道，抢占市场份额，做到能收则收、应收尽收。二是在“节支”工作中，自己以身作则，把“节支”的着眼点从简单的费用开支转为成本节支上，在扩大负债总量的同时，带头抓好负债结构的调整。三是强化没有规矩不成方圆的意识，带头遵守信贷操作规程、内部管理制度，保证业务稳健发展。

三、积极实践“农村信用社是最好的联系农民的金融纽带”的服务格言，切实做好信贷支农工作。一是按照联社总体部署，配合“一把手”大力推行联保贷款及信用村、户评定活动，切实解决农民贷款难的问题，年内力争使联保贷款覆盖面达到30%以上，新增贷款70%以上采取联保贷款方式。二是在支持好农村产业结构调整及农田水利建设的同时，积极拓宽信贷支农渠道，积极开办助学贷款、民营经济贷款等业务。三是严格落实联社提出的联系村、户活动，通过大力实施“富民工程”来完成农村信用社“造福一方”的历史重任。

四、下大力气清收不良贷款，逐步化解历史阵旧包袱。一是在清收贷款工作中，及时把遇到的困难、问题向党委做出汇报，由党政部门出面，争取得到实质性的支持。二是灵活多样抓清收。通过落实企业经营权、村集体土地承包权等措施，来盘活企业、村集体贷款。三是选择部分借据进行公开拍卖，通过动用社会关系来清收不良贷款。

如果我这次不能竞聘上信用社副主任，我也决不会气馁，我将以更加科学的态度，更加旺盛的精力，全身心地投入到联社安排的新岗位工作中去，满腔热情干好本职工作，用实实在在的行动，实现自己的人生价值。

谢谢各位领导！谢谢各位评委！

基层信用社主任竞聘篇八

尊敬的领导、尊敬的评委们：

大家好！

首先我要感谢信用社为我们提供了这样一个公开、公平、公正的竞岗机会。由“伯乐相马”转变为“赛场赛马”的人才选拔机制为正在改革中的信用社注入了更多的生机与活力，使我们有机会在这样的舞台上展示自己，发现自身差距，并

通过努力和学习提高自己的综合素质和工作能力。同时，这样的机制也激发了我们不断进取的信心和勇气。

我想争取基层社副主任职位，该职位需要有高度的综合能力和协作能力，而我有以下四个优势：

我一直本着严以律己、诚信为本、求真务实的原则，廉洁公正、雷厉风行的工作作风和浩然正气的品质是多年工作的锤炼。

在处理人际关系和组织工作方面，我尊重领导、团结同事、积极沟通，始终遵循领导的决策，保持正派作风和严格要求自己的态度，在工作中能与同事和其他部门友好相处，共同营造和谐融洽的工作氛围。

一个人能否做好工作，最重要的是是否承担事业和工作中的责任。责任感能让人快速成长和完善自己的能力，解决复杂问题，保证工作效率。

我热情奔放、积极进取，乐观向上，追求卓越。我坚信只有具备出色的能力和朴实的工作态度，才能在工作中更出色地表现。

如果我成功地获得领导和同事的认可，在基层社副主任职位上，我将从以下方面做好工作：

一、定好位置，成为优秀的助手。首先要明确自己的位置，清楚自己的职责和分寸，不仅要做好本职工作，还要积极协调、配合和帮助上级领导。在遇到复杂问题时，不要推责或解雇，应敢于承担责任，积极解决矛盾和问题。

二、加强学习，提高素质。一方面要深入学习和掌握政治理论，提高自己的政治修养和辨析能力。另一方面，还应加强业务和高科技知识的学习，紧跟时代的步伐，使自己更能胜

任本职工作。同时，要带领和组织广大员工进行针对性的业务理论学习，提高整个团队的专业素质。

三、加强协调，形成强大合力。要勤奋工作，不计较个人得失，承受压力，勇于担当责任，乐于助人，与领导和同事保持密切交流，以便在工作中协调、配合和形成合力，推动信用社工作再创新成果，再提高水平。

四、精益求精，增强部门、同事、企业之间合作意识。要注重完善工作细节，提高各方面的合作意识和团结精神，努力改进，力争在做好信用社工作的同时，为整个企业和团队的发展增添更多正能量。

我相信，凭借我的政治素养，爱岗敬业和脚踏实地的工作精神，以及对工作的热情，我一定能够胜任副主任的工作。同时感谢大家在我迷茫和犹豫的时候给予的支持和鼓励！