

最新社区改革创新心得体会(通用10篇)

当我们备受启迪时，常常可以将它们写成一篇心得体会，如此就可以提升我们写作能力了。心得体会可以帮助我们更好地认识自己，通过总结和反思，我们可以更清楚地了解自己的优点和不足，找到自己的定位和方向。下面是小编帮大家整理的优秀心得体会范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

社区改革创新心得体会篇一

中得学习资料

社区营销从初级阶段发展至今在一定程度上促进了不同阶段市场的发展，许多产品的导入期运用它普遍宣传迅速启动了市场，扩大了试用人群，有效刺激了销售，树立了企业形象，建立了产品的品牌意识，打击了竞争对手……但营销环境在发生巨变，在常规社区营销不灵与艰难的今天，社区营销需要创新！

1、观念创新：常规社区营销经历了两个阶段发展。第一阶段也是初级阶段：为了销售而宣传。它是在常规营销基础上创新了宣传的地点与内容。编写的产品知识通俗易懂，讲述老百姓自己的故事，在各种社区、广场及终端普投或一对一宣传，在社区公共栏张贴宣传海报，在社区及周围大面积做墙体广告等等，集中时间在终端销售，然后再进行第二轮宣传，片面追求单场销售量。第二个阶段是中级阶段：为了销售而服务。它是在初级阶段基础上重视了服务，但整个观念是以市场销售为导向，社区营销活动是围绕市场销售来做的，虽然也重视产品的售后服务，但服务本质是为了不使消费者流失，是为了销售更多的产品，售后服务部门是成本中心而非利润中心，许多制定的服务条款并不能真正执行到位。社区营销要获得更大发展，必须先进行观念创新，树立“服务带

动销售”的观念，以服务为导向，社区营销是服务，企业关心的不仅是产品能否成功售出，更注重的是用户在享受企业通过有形或无形的产品所提供的服务的全过程感受，消费者因为你的服务购买了你的产品，社区营销的工作仅仅才开始，对消费者而言，产品的价值体现在服务期内能否切实满足用户的要求，而不是在口头或纸上强调服务。

2、方法创新：一些产品广泛流行的社区营销概念正将许多企业引入歧途，一些旧的社区营销方法正在浪费着众多企业的金钱，一些惨败的残酷现实正在教育着许多企业家和营销人士！其实，社区营销方法随着观念与时代的变更也必须不断的变化：一开始，城市社区与乡镇管理较松，因此社区活动广泛流行，包含“社区免费义诊”“社区免费仪器检测”，“社区免费派送”；随着各社区管理变严，消费者免疫力增高，会议营销逐步取代社区活动，包含“健康知识讲座”，“康复明星报告会”，“患者联谊会”，“消费者旅游营销”；近几年，社区专卖店形式与医院专科形式也在社区广泛流行。

面对越来越挑剔的消费人群，我认为现在社区营销的方法创新包括两个方面：

第一，方式创新。对医药保健品来讲，各地建立健康服务中心，采用数据库服务营销，消费者在服务中心既可以听健康讲座，看健康资料，请大夫检查，免费健身活动。一对一服务性质逐渐变成消费者日常生活与健康顾问、家庭医生的角色，甚至一些企业还可以建立流动药店，一辆货柜车内有几百上千种社区人群常用或专用医药保健品，负责一个区域市场流动服务。健康服务中心的数据库服务营销要求各环节配合，团队协作，实践中主要关键有三部分□a□消费者数据库的收集、建立、更新□b□消费者数据库的应用□c□消费者的全程服务（售前、售中、售后）。

第二，细节创新。常言道：“细节决定成败”，将来的社区

营销必须要各环节都要创新，环节的创新就是细节的深入与执行到位；首先社区营销必须有目标消费者参与，因此企业的由头要消费者认同，收集名单的方式要让消费者容易接受，服务的内容是消费者既关心又感兴趣的，服务的每一个过程要严格执行。比如名单的收集，除了常规的普遍宣传外，更要对消费者一对一沟通，上门详细解说与服务；比如服务的内容针对中老年人可以提供家政服务，可以免费上老年大学，可以在联办专科进行免费血脂、血流变、心电图检查，可以免费旅游；针对女性可以提供美容服务，形象气质培训；针对员工的素质要进行坐、卧、立、行、言的礼仪培训到位。

中得学习资料 让员工有一个共同的目标，共同的追求，让大家觉得在企业温暖大家庭里使自己知识系统化，自己在营销征途上不断加油，通过在企业的奋斗去实现自己的人生理想，一般可以编发《市场快讯》，讲述公司理论、先进人物、典型事迹、员工合理建议、工作心得等成为企业文化的播种机、加油站、企业与员工沟通的桥梁、思想的纽带；同时各地市场强化墙壁文化建设；建立学习型与创新型的组织，这样下的员工才会“耐得住寂寞、禁得住诱惑”，具备“掉皮掉肉不掉队、流血流汗不流泪”的精神。

社区促销活动如何操作

其实纵观现在的社区促销活动，可以说是景象颇为惨淡。许多医药保健品企业感到困惑，摆脱不了传统的做法。在社区摆几张桌子咨询，派派宣传单，免费量量血压的社区促销活动，已成为厂商司空见惯的日常行为、习惯动作，对消费者的吸引力日趋式微。促销方式的千人一面，也使消费者失去了关注的热心。针对这种情况，厂商在做社区促销活动前，应思考如何结合每个社区的特点使促销效果最大化，销售量最大化与宣传目的的最优化。结合几年来对广州的社区操作经验，我们采取社区做宣传，终端出销量的方式取得了一些成功的效果，如何让社区里的目标消费者按照我们活动步骤走下去，最终都吸引到终端，到了这个环节销售才有可能得

到突破。在制定一个详细的活动方案时，一般包括：活动背景，活动目标，活动主题，活动内容和形式（如赠送赠品来吸引目标消费者等），活动时间，活动周期，活动地点，活动参与人，活动负责人，活动步骤，活动经费，活动物料等，这样在具体操作过程中可以做到有据可依。接下来我们就按以下几个步骤进行。

1、选择社区：根据产品的自身特点而选择社区，就是说在选择社区时一定是围绕目标消费者而进行。

2、社区调查：对社区的总体情况要有一个全面的把握，如住宅楼数量，社区地理位置，社区的目标消费者有多少，社区药店里的竞品销售如何等等。总之，凡是与消费者购买行动及社区有关的信息都应包括在调查的范围内。

3、选择终端：一般社区都有好几个药店，选择一家能够相互合作的药店也非常重要。药店在社区的美誉较好，竞品买得较好，另外就要留意药店门口是否开阔，好不好摆放促销道具和进行一些现场活动，药店促销那天不要出现竞争对手的促销活动。

4、社区谈判：了解社区相关部门的规则，需不需要办理相关手续。有的社区管理很严，不让搞社区推广活动，这里面涉及到方方面面的关系，必须先把相关手续办好，甚至要适当地支付一定的费用，才能开展社区推广活动，以免带来不必要的麻烦。

5、社区预热：可以在社区张贴海报，悬挂条幅，发放通知单，在通知单上最好能盖上居委会或物业管理处的公章，增加居民的可信度。张贴海报时2-3张贴一排，要有足够的视觉冲击力，派单员每派一张单要简明扼要地说明这次活动的目的几内容，千方百计地告知更多消费者活动的信息，为活动造足气势，做好充分准备。

6、细节控制：活动的每一个细节都必须掌控在自己的手中，千万不要迁就消费者，有很多消费者会发牢骚，也不要得罪消费者，他们都在一个小区居住，如说出对我们不利的話，就会影响到其他消费者，工作人员一定要耐心、细心地解释，防止不愉快的事发生。

中得学习资料

7、深度教育：教育其实就是一个沟通的过程，教育人员语言要规范要善于判断消费者的心态，跟消费者沟通要有主次，目标消费者要重点的教育，以良好的服务态度、服务技巧打动消费者。一场促销活动要有多次跟消费者沟通的机会，某保健品的一场社区促销活动中就有七次教育的机会，我想只要是目标消费者再顽固也会心动。

8、营造气氛：活动现场的布置，层次要分明，展架、海报、横幅等宣传品要一目了然，工作人员身着统一的企业服装，佩带活动胸卡，烘托出现场热烈的气氛，要善于抓好每一个细节，如有消费者购买了产品，应尽量把他留在活动现场多聊一会儿，声音大一些，要让其它消费者能看到听到，大家都是一个社区的住户，这样可能会带动其他的人购买。要抓住消费者喜欢“热闹”的心理，往往围观的消费者的购买率极高。某保健品公司总结时发现，参与活动的消费者的购买率只有40%，随机购买的却达到60%。活动人员还可以用一些适当的语言来刺激消费者，比如说，活动还有最后一小时就结束了等话。从而创造产品热销的场面。

9、总结评估：召开总结会议对活动进行总结分析，如活动过程中的亮点、缺点、成功之处、不足之处、缺点如何改进，活动总费用，活动前后的销量，同期销量增长比，对活动中突出人员进行奖励等。撰写活动总结报告，整理客户档案，以便下次活动的开展等。

社区促销活动要想获得更大的突破，必须不断的创新，只有

这样才有可能创造出销售的奇迹。

社区改革创新心得体会篇二

假期中的社区活动，让自己既体会了劳动的辛苦，也明白了劳动的快乐。周五，自己和同学三人去巴山社区参加社区保洁活动，社区谭大伯让自己们去周围村里刮小广告。自己们高兴的应承了下来，心想，弄小广告有什么不容易的，拿手一撕不就成了！于是信心满满的拿着负责人给自己的铲子和水桶就走了，谁知道事实和想象是有差距的，而且差距还不小。

自己先找到一个贴在地上的小广告，真的很难弄，拿铲子刮了半天也没有太大的结果，本想放弃，然后去干点别的事情，但是不服输的性格使自己想到，还没有什么事情能够难倒自己呢，然后，自己就在哪里冥思苦想，想主意自己就突然想起一次下雨天走在路上时候的情景了，被水冲过的地面上的小广告，很容易就掉了，所以自己想到了，将小广告上面弄上水，等了2, 3分钟，果然，很有效果，拿手轻轻一撕，小广告就掉了。

看到自己想到的方法取得了成果，自己们很兴奋的，于是更加满怀信心，去劳动了！

呃…经过一番努力之后，被自己清除过的地方确实看着干净，整洁多了。

自己想，通过自己的劳动，自己动手动脑解决了问题是自己收获最大的，学习亦是如此吧！

第二天和第三天，自己们又参加了社区敬老爱老活动。来到老年公寓，自己们三人说明来意，就各自行动起来。首先是擦玻璃，从各个门到各个窗户，从屋里到屋外，把室内外所有的玻璃都擦了一遍。虽说擦得不算最好，但自己们尽力了，

在家也是很少干这些活的，老爷爷、奶奶们都赞不绝口。接下来，自己们又把室内外的卫生也彻底地打扫了一遍。还把比较脏的窗帘洗了洗。这是后两天的主要活动，虽然很累，却觉得很充实。

寒假的社会实践活动已经结束了，但社会实践给自己们带来的巨大影响却远没有结束。

通过本次社会实践活动，一方面，自己们锻炼了自己的能力，在实践中成长；另一方面，自己们为社会做出了自己的贡献；但在实践过程中，自己们也表现出了经验不足，处理问题不够成熟、书本知识与实际结合不够紧密等问题。自己们回到学校后会更加要珍惜在校学习的时光，努力掌握更多的知识，并不断深入到实践中，检验自己的知识，锻炼自己的能力，为今后更好地服务于社会打下坚实的基础。

社区改革创新心得体会篇三

今年是集团公司管理创新年，我矿开展的以推进管理创新为主题的大讨论活动，旨在努力寻找工作中存在的差距、和不足，不断破除阻碍煤矿发展的思想观念和体制、机制弊端，以思想的大解放、观念的大更新、思路的大拓宽、作风的大转变，使各项工作有大的进步和提高。

目前，我科存在着许多主观和客观上的问题：一是部分职工对当前形势认识不够，紧迫感、压力感和忧患意识不强；二是生产管理上还存在薄弱环节，系统单一，制约生产的因素目前无法缓解；三是在安全管理上力度不够，安全基础不牢，质量标准化存在创建快，回潮快的弊端；四是工种多，职工素质参差不齐，安全意识和业务技术较低，培训效果不够明显等等。

我认为要解决以上存在的问题，首先要查找主观上的原因，解决主观上存在的问题，就必需进行管理创新，依靠科技进

步，优化生产配置，加大科技投入，创新生产管理。下面我谈谈几点不成熟的认识：

大力实施群众性“经济技术创新工程”，突出群众性特色，调动广大职工的内在动力，发挥广大职工的聪明才智，努力推动科技进步，提高职工素质，造就一支知识型职工队伍。坚持实行技术工人、科技人员和管理人员“三结合”的分层次技术创新体系，发挥其在安全生产中的技术管理和技术监督作用，促进科学技术向现实生产力的转化，逐步形成激励广大职工学习、掌握新知识、新技术和创新技术的机制。

按照“技能决定岗位、贡献决定收入”的原则，自主决定工资分配，以岗定薪，薪随岗变，绩效挂钩，责权利统一，打破利益均分、效益共享的大锅饭分配方式，充分调动广大职工的生产经营积极性。

不断建立和完善内部模拟市场，实行全方位成本管理。各区、队、班之间建立起市场关系，实行劳务有偿使用，自主经营，自负盈亏。

对矿下达的经营指标层层分解，进班队，到人头，做到“指标硬、手段全、管理细、考核严”。从科区长到班队长到工人，人人都参与经济核算，人人都关心经济效益。

人力资本将取代金融资本成为企业最重要的战略资源。合理配置人力资源，优化劳动组合，建立以人为本的管理体系。大才大用，小才小用，各尽所能，人尽其才。并赋予应有的权力和责任，使职工个人的能力水平与岗位要求相适应，把人的能力在工作中充分才能发挥出来。

社区改革创新心得体会篇四

社会实践”这个词我早有耳闻，无疑就是学生体验生活的一种方式，但是当我真正经历过一次时，我才发现之前那种想

法很幼稚、可笑，因为它并不像我们想像的那么容易。通过开展丰富多彩的社会实践活动，使我逐步了解了社会，开阔了视野，增长了才干，并在社会实践中认清自我的位置，发现了自我的不足，对自身价值能够进行客观评价。这在无形中使我对自我有一个正确的定位，增强了我努力学习的信心和毅力。

社会实践活动给生活在象牙塔的学生们带来了广泛接触基层、了解基层的机会。深入基层，深入农村，能从中学了很多书本上学不到的东西。也真实的理解了“从群众中来，从群众中去”的真正涵义。的确，感性认识到只身到实践中去，到基层中去检验才明白其正确与否，同样，只有在实践中把个人的命运同社会、同国家的命运联系起来，才是青年成长成才的正确之路。这次短暂而充实的实践将对我走向社会起到了一个桥梁作用、过渡作用，将是我人生的一段重要的经历，一个重要步骤，对将来走上工作岗位也有着很大帮忙。

社会实践告诉我，在新经济时代学生应当具备创新观念和掌握成熟技术的潜力，善于经营和开拓市场，富有团队精神等素质。要有严密的思辨潜力和理性的思考潜力，致力于探索理性、情操、才智、体质之完美，只有做到全面发展才能适应社会的需求，并立于不败之地。我们要时刻与外界社会持续同步发展做到与时俱进，不与社会脱节，我们就应珍惜此刻的学习机会，珍惜生命的分分秒秒，学习好知识，运用知识，时刻牢记，虚度年华就是作践自我。与此同时，多多与社会接触是很必要的。如果我们想理解时代的挑战受到社会的欢迎，就抓紧时间好好地充实自我。不仅仅要学好各门学科，还要广泛地吸收各领域的知识，努力提高综合素质。

一路的艰辛与微笑，虽有所收获，然所学是开始，新的考验和抉择要奋斗不息，请不要让我们年轻的时光留下太多遗憾！在这短短的暑假实践我碰过壁，受过累，流过汗，但是我却成长了，这次亲身体会让我有了深刻感触，这不仅仅是一次实践，还是一次人生经历，是一生宝贵的财富。

此次社会实践告诉我：“成功的花，人们只惊羡它现时的明艳，而当初的芽，却浸透了奋斗的泪泉，洒满了牺牲的血雨。”我们每个人都渴望成功，那么我们就应在刚刚起步的时候，用我们充分的准备，去应对不知的过程，迎接满意的结果。

二“千里之行，始于足下”，这短暂而又充实的活动，我认为对我走向社会起到了一个桥梁的作用，过渡的作用，是人生的一段重要的经历，也是一个重要步骤，对将来走上工作岗位也有着很大帮忙，能够避免我毕业后的眼高手低现象。向他人虚心求教，遵守组织纪律和单位规章制度，与人礼貌交往等一些做人处世的基本原则都要在实际生活中认真的贯彻，好的习惯也要在实际生活中不断培养。这一段时间所学到的经验和知识大多来自领导和同事们的教导，这是我一生中一笔宝贵财富。这次实习也让我深刻了解到，在工作中和同事持续良好的关系是很重要的。做事首先要学做人，要明白做人的道理，如何与人相处是现代社会的做人的一个最基本的问题。对于自我这样一个即将步入大学面临走向社会的人来说，需要学习的东西很多，他们就是最好的老师，正所谓“三人行，必有我师”，我能够向他们学习很多知识、道理。

实习是每个中学生务必拥有的一段经历，他是我在实践中了解社会，让我学到了很多在课堂上根本就学不道的知识，也打开了视野，长了见识，为我以后进一步走向社会打下坚实的基础。我想，作为一名中学生来说，建立自身的十年发展计划已迫在眉睫。

社区改革创新心得体会篇五

2月，我校根据“创新作文教学研究与实验”总课题的指导思想，针对我校学生作文存在说套话、说空话、说假话的严重现象和没有写作素材，没有写作个性，思维僵滞，缺乏创意的写作实情以及教师在写作教学中存在的指导不到位的问题，开展了“鼓励学生自主创意表达的最佳途径和方法”的课题

活动，力求有效地提高学生的写作水平和作文创新能力。经过三年的实验研究，课题基本实现了预设目标。现就本课题的实施，浅谈点滴体会。

实验效果：

1、提高了教师素质。

(1) 理论水平不断提高；

随着课题的展开，全组教师越来越多的自觉总结提炼自己在写作教学实践中的经验、教训、反思，创新的习惯和意识不断得到强化，并产生了为数不少的质量较高的相关理论文章。

(2) 教学水平和业务能力得到提高；

随着课题研究的深入开展，教师们对实践中出现的问题思考的面越来越广，思考的层次越来越深，逐渐发展到自己动手去发现问题，并寻找问题解决的切实可行的途径，于是，课题研究成了老师们业务能力提高的必然归宿，参与课题的老师们越来越多，承接省、市、县级课题的人数越来越多，教师教学水平、业务能力也越来越高。

2、开拓了广阔的写作空间，激发了学生的写作兴趣。

俗话说“兴趣是最好的老师”，创新型的人才应该是有良好而持久兴趣的人，因此在本次创新作文训练中，我们把写作和生活结合起来，引导学生观察并感知生活，从自己熟悉的生活中发现素材，从阅读中积累素材，鼓励学生多练笔，允许学生自己命题写作，并真实地表达情感，这样就从客观上减少了对学生写作的束缚，开阔了视野，激发了学生的写作兴趣。从训练情况看，大多数学生能够积极参与生活、反映生活，基本上不怕写作，有些甚至爱上了写作。手中的笔成为他们倾吐心声的工具，这为他们更好地发挥创造性提供了

广阔的成长空间。

3、强化了作文创新意识。

课题组通过采取切实有效的手段对学生的创新意识进行激发和培养，使得很多学生逐渐养成了提问的习惯，具有问题意识和怀疑意识，能积累疑问，勤于提问，善于发问，敢于质疑，追问到底。很多学生能抓住自己思维的闪光点，进行独立思考，提出有创新性的见解和问题，并在与同学的合作中认真追寻问题的来源和答案。

4、发展了作文创新思维。

课题组通过对学生进行想象力训练、发散思维训练、聚合思维训练、求异思维、求同思维等专项训练，有效地发展了学生的创新思维品质，提高了学生思维的敏锐性、深刻性、整合性和独创性。

5、培养了作文创新能力。

在课题研究过程中，由于采用了一系列的手段和方法使得学生的作文创新能力得到了长足发展，表现在：

- (1) 实验班学生在各种竞赛中屡屡获奖；
- (2) 实验班学生在考试中作文得分远远高于对比班。

6、提高了学生语文成绩。

随着课题的开展，学生的写作兴趣被激发起来，进而也使其对整个语文学科的学习热情大大提高。随着学生思维能力、创新能力的不断提高，其阅读理解的能力乃至整个语文学科的学习能力也得到提升。在深入开展课题研究之后的多次大规模考试中，实验班语文学科平均成绩高出对比班平均成绩3-5分

之多。纵向比较也有很大提高。

7、促进了学生的全面发展。

将创新思维训练融入写作教学之中，对学生的影响是深远的。学生不仅在写作中锻炼了自己的观察能力、想象能力、思维能力、表达能力，而且在关注社会生活、了解社会生活、思考和表现社会生活的过程中得到了综合性锻炼。比如，在上网、查阅资料的过程中提高了检索获取信息的能力；在积极参与生活、关注社会生活的过程中，提高了应对生活的能力，增强了社会责任感；在真实地表达自己的情感，真诚地关注社会的过程中，懂得了真诚地表达个人的意愿，为国家、民族、社会的良性发展提出积极的合理的意见。综合而言，学生的创新意识更为自觉，创新动机更为强烈，创新意志得到了磨砺，创新情感更为健康、积极，而这些表征意味着学生创新型人格的形成和强化，意味着健康而自由的全面发展。可以说，写作，成为学生自由表达、体验、感悟、思考生活，幻想、创造、释放生命激情的旋转舞台。

问题讨论：

当然，在创新教学的摸索中，也不是那么一帆风顺的，会出现这样或那样的问题需要解决。主要表现在以下几个方面：

1. 作文创新的“度”的问题。

作文创新有没有底线？我们认为应该有，那就是真善美。假药坑害生命，假文欺骗灵魂。真实是作文的生命线，也是创新作文、个性作文的基石。“善”是衡量创新作文是否积极健康的尺子，作文创新和张扬个性不能与道德相悖，不能与科学向背，要合乎逻辑规则，要尊重历史事实，要与时俱进。“美”则是与真、善密不可分的，要反对胡编乱造，追求艺术真实之美；反对张扬人性之丑，鼓励宣扬人性之美；反对人云亦云，鼓励写作个性之美等。

2. 创新作文教学与评价改革问题。

虽然中考已经把“有创新”列为作文发展等级标准之一，但比例偏低；今年只有个别新课改实验区中考作文评分标准把“有创新”列为评分指标，多数地方仍然是老评价标准。现行作文考试和评价已经成了作文教学改革的瓶颈，成了创新作文的一个障碍，中小学作文评价改革势在必行。

3. 创新作文教学的条件保障问题。

如在有限的教学时间中如何才能使学生“走进生活”得以成行？“体验生活”中如何才能使学生安全、有效？要开阔学生视野，要上网查资料，不少学生没有这个条件。同时不少语文教师教学观念陈旧、创新作文知识的缺乏也制约着创新作文教学的普及，语文教师写作素质的提高问题已凸现出来。“以铜为镜，可以正衣冠；以人为镜，可以知得失。”课题虽结束了，但是我们的工作还在继续，我们的努力不敢停止。“学习，不断地学习；追求，不断地追求”在以后的教学中，我们要不断地更新教学理念，改进教学方法，不断地摸索、实践，力争让每个学生都能把创新写作当作一件乐事！

社区改革创新心得体会篇六

寒假，我到我所在的技术服务中心帮忙，进行社区服务。从1.28到2.3，一共七天，我每日都去技术服务中心帮忙，帮那里的工作人员整理资料 and 文件，走访人民群众，了解社区居民生活状况。

刚开始，我并不适应那里的工作，觉得很无聊，很没用。但是，透过与当地居民和工作人员的接触，我逐渐了解到了这个社区服务的乐趣。我知道了如何整理资料，如何照顾老人，如何体贴他人，也知道了成年人的艰辛、发奋——这一切的一切，若是没有走出家门，参与服务，就不会体会到的。

透过这次社区服务，我提高了社会适应潜质和运用知识解决实际问题潜质，增强了社会职责感和使命感，也扩大了视野，对自己有了清醒的定位，不仅仅发现了自己知识结构中欠缺的一面，也感受到现实和理想的差距，这对我们的学习、生活和工作都有很大的启发。

比如说，技术服务中心的资料总是井井有条，分类整齐，透过那里的阿姨的言传身受，我知道了学习就应也像整理资料一样，每一天都就应按门按科地把知识梳理一遍，这样，不仅仅有利于查找，而且还有利于记忆。不只是学习，家里的一切也应当是这样，书籍、衣服、玩具等等。

透过这次的社会实践，让我学会了很多东西，我深深地感受到一个人在工作岗位上的那份热情。正正因如此，我才渐渐地懂得了一个道理：要创造自己的事业，就务必付出加倍的发奋，凭着一个人对工作的执，坚定的信念会指引着他走向完美的事业之路。

在实践的这段时刻里，我透过自己的发奋奋斗，体会到了工作中的酸甜苦辣，这时才发现自己是最幸福的。正因我还在学习的阶段，还没能真正地接触事业，没能真正地了解到工作的难处和辛苦。想起来，还是觉得自己此刻还是不错的了，能在这么好的环境下读书，为以后的工作打下基础，只是，我觉得个别惭愧，都怪自己不够争气，不珍惜这好的时刻和机会去好好读书，整天都无所事事，在家里一点事也不会做。是这一次社会实践给了我学习的机会，同时也给了我一次记忆深刻的经历。

在实习过程中，我认真、负责地做好每一件自己该做的事，对自己产生，都得到了一个满意的答案。原本以为自己已经学会了一些基础的知识就够用了，可到了实习时才知道原来自己要学东西还有很多，以后自己要走的路还很长，不能只安于现状，必须要奋勇直前。人是在不断前进中成长起来的，虽然会有很多坎坷，但总是会有办法解决的。做人不怕失败，

最怕失败后永远不能站起来。必须要坚信自己，正因我总是对自己说“勇敢点，挫折？怕什么，风雨过后必须会有彩虹的”。于是，我便有着一个坚定的信念，那就是克服自己在成长中的困难，坚定不移地朝着自己奋斗的目标前进。

半个月的社会实践虽然比较辛苦。是庆幸？还是依恋？回想起来，才发觉，原来乏味中充满着期望，苦涩中流露出甘甜。

透过本次社会实践活动，一方面，我们锻炼了自己的潜质，在实践中成长；另一方面，我们为社会做出了自己的贡献；但在实践过程中，我们也表现出了经验不足，处理问题不够成熟、书本知识与实际结合不够紧密等问题。我们回到学校后会更加要珍惜在校学习的时光，发奋掌握更多的知识，并不断深入到实践中，检验自己的知识，锻炼自己的潜质，为今后更好地服务于社会打下坚实的基础。

机遇只偏爱有准备的头脑，我们只有透过自身的不断发奋，拿出百尺竿头的干劲，胸怀会当凌绝顶壮志，不断提高自身的综合素质。

社区改革创新心得体会篇七

我是二居委会的医保专干xxx□xxxx年12月1日到此刻这半年，在领导和同事们的指导帮忙下，我及时调整自己的状态，用心融入到新的工作环境，我已经为温馨苑居民办理医保xxx人，为退休人员办理年审手续xxx人。现将这一阶段的思想、学习、工作状况向领导同志们汇报：

这次工作对我来说是一次难得的机会，尽快完成主角转变，是做好本职工作的前提。工作中，我细心向领导和其他同事请教，多向同事学习，用心观察、用心揣摩。想问题、办事情时刻从一名居委会工作人员的角度出发，努力尽快适应居委会的快节奏、高效率的工作，透过学习，自己的知识积累、文字水平、服务协调潜力等方面都有了必须程度的提高。

从来居委会的第一天起，领导就告诉我要多学习，多积累，要有“比学赶超”的劲头，要吃苦耐劳、踏实肯干，这些话我一向深深记在脑海里。半年来我用心地参加学习活动，仔细听、认真记、用心琢磨，不走学习的过场；用心自学，从xxxx网上学习相关的法规，以增加自己知识面多方面提高自己。

一方面注重政治理论学习，努力提高政治素养。我平时用心参加温馨苑党支部的“三会一课”的学习。在支部的帮忙下，我认真学习了党的十七大报告、科学发展观以及和谐社会建设等一系列理论知识，同时注重加强对时政的了解，透过学习，我在必须程度上提高了自身政治理论水平，并向党支部提出了加入中国共产党的申请。个性是5月19日温馨苑党支部送我到江岸区党校学习一周。让我对党的历史和肩负的历史使命有了更全面的了解。

工作中时刻提醒自己：我代表着全国闻名的试范小区xxx社区的形象。按照领导的安排在为温馨苑1万多居民服务，遵守纪律，严格保密，努力工作，服从安排。始终牢记自己出来工作是代表社区的，绝不能给社区抹黑。即使是在八小时以外，也不忘自己是一名社区工作者，自觉维护好社区的整体形象。

回首过去，我在思想上、学习上、工作上取得了一点进步，但也还有不足之处，理论知识水平还有所欠缺，成长的还比较慢，离领导的期望还有差距，自身综合素质还需要进一步提高。在今后的工作中，要努力做到：

一是夯实基本功、做到与劳动保障有关的法律、法规掌握在心。一方面，要多看相关书籍材料，虚心向多年从事劳动保障的同事学习。多动脑、勤动手，在干中学，在学中提高。另一方面提高与居民交流的潜力。注重研究与人交流的内在规律，掌握必备的技巧，舍得吃苦，全身心投入到劳动保障服务工作中去。

二是努力做一个复合型的社区工作者。把张口能说、有事能办，作为自己的工作准则，严格要求自己，用心熟悉社区工作特点，始终持续一颗平常心来对待工作，努力培养自己语言表达、组织协调、服务等方面的潜力，使自己在最短时间内成长为一名合格的社区工作者。

社区改革创新心得体会篇八

在这次暑假来临之际，我院团总支在2013年7月6日组织了一次关于中国梦·心之梦的调查问卷，调查对象主要是针对大学生，通过这样一个社会实践活动，我们能够了解到当代大学生对中国梦的理解和看法。

一天的社会实践调查活动在我们三组每个成员的辛苦努力下取得圆满结束。阴雨天气下，我们各组奔走于特定的校区内(湖师组，理工组，团城山组)，无论是在校门口，还是在教室，我们都以一种极大的热情去邀请同学积极地参与这次问卷调查活动。甚至在寝室，我们也在努力寻找更多关于对中国梦的声音。我们穿梭于校园里，对同学面对面交流和问卷调查，并向他们致以谢意。同时也萌发了许多体会：

一，首先，亲身体会到团队合作的巨大作用。个人的能力毕竟有限，以团队形式进行配合能起到事半功倍的作用。我们这次活动以团队形式开展，每次问卷调查都分工明确，有采访的，记录的，拍照的。大家密切配合，使调查活动能成功的完成并趋于完善。同时我也能深切感受到团队精神的力量以及自己对团队的适应能力在不断提高。

二，其次，深入地了解到当代大学生对中国梦的理解和看法，这次问卷面对的是大学生，我们在进行问卷时发现大多数大学生还是对中国梦持一种乐观的态度，他们对中国梦都有自己独特的见解，我们很高兴有他们的积极配合和支持。

三，同时，在本次问卷调查过程中，也存在一些不足的地方。

如极少数同学没有认真填写问卷而是以一种敷衍的态度对待，从而对本次问卷调查的真实度产生一些不好的影响。

四，最后，我有这样一个问题：为什么问卷最后一题“为实现中国梦或是您个人梦想，从现在开始，您打算怎么做”没有得到同学们的重视？难道就只因为它是一个选做题？或许有些人还有别的解释。从这个我们或多或少可以看出当代不少大学生的状态，对中国梦或者自己的梦想没有太多的思考，对未来普遍存在着一种迷茫的状态。由此，我们也能够明白本次问卷调查的重要性和意义所在，就是为了让更多的大学生思考祖国和自己的梦，思考自己的未来。

这次暑期社会实践活动就这样结束了，但是回想起来，我真的学到了很多。无论是在与同学的交流中，还是团队任务的分配下做事，我都能感受到在这次社会实践活动中我的那份充满热情和愉快的心情。同时我也要感谢队友对我的帮助，我希望在这次活动中我们一起成长，共同进步。

社区改革创新心得体会篇九

春风拂面，垂柳依依，四月八日我参加了县教研室组织的品社研讨会。通过这次品社研讨，我领略了两位讲课老师精彩纷呈的讲解，我深感机会难得、责任重大，因此活动中我听得认真，记得仔细。这次学习使我受益匪浅，对《品德与社会》这门课程还知之不多的我，对这门学科有了全新的认识与了解。下面我就学习情况并结合我的理解谈谈感想。

一、充分做好课前准备

(一)是课前让学生搜集资料，深入了解、研究学生的情况，为教学设计做铺垫。(二)是深入研究教材，准确定位教学目的，把握教学重难点。(三)是搜集相关资料，制作多媒体课件，需要走出课堂的教学活动还要事先与相关人员或部门联系。

（四）是精心设计，尤其是教学方式方法的设计要科学合理，教学内容的选择要贴近学生的生活。

二、用课程标准指导课堂教学

在新理念的引领下，对教学目标进行准确定位，引导学生设身处地的为他人着想，培养公平公正的品德；让学生知道人与人之间要合作，要有责任心；要让学生知道大家好，才是真的好，要关爱他人；引导学生要多与别人交流、沟通，学会尊重、理解别人；引导学生美好事物要与别人共同分享，与人为善；在分清是非标准的基础上，在某些领域允许有不同的选择，要宽容。

三、转变教学观念 生活化教学，教学内容体现动态化生活；确立新的学习观，自主探究、自主构建和积极引导相结合。采用形式多样的教学方式，而且这些方式必须为学生所乐于接受且力所能及；精心策划并开展形式多样的活动，且这些活动内容要和学生的学习生活紧密相连，如调查、辩论、表演等。这次研讨会上梁老师上课时采用旅游的形式，培养了学生的积极参与意识和合作意识，知道祖国的大。这也正体现了品德课多元化的教学理念。

四、运用现代教学手段，激发学习兴趣。

在这次研讨中我充分感受到了运用现代化教学手段的重要性和必要性，在课堂教学中多创设与课堂紧密联系的情境，充分利用现代化教学手段，精心地设计，合理地运用，以多媒体贯穿始终，充分调动学生在课堂学习中的积极性、和主动性。

五、课堂教学不摆花架子，探究问题深刻。

学习形式多样化，消除了教师满堂灌、满堂问的现象。通过网络资源，收集大量课外资料大大的充实了教学文本材料。

让课堂教学与生活和社会紧密的联系起来，真正地做到走进生活去学习。

六、把课堂上学到的知识向课外延伸。

陶行知说的好：“千教万教教人求真，千学万学学做真人”。这也是我们《品德与社会》课的最终教学目的。因此我们不光要让学生在《品德与社会》课上学习良好的习惯，还要让这种良好的学习习惯向课外延伸，让学生到社会上去“求真”，到社会上做“真人”，而不是仅仅局限于在课堂上。两位老师呈现的教学课型的策略非常实用，为我们的课堂教学指明了方向，在以后的工作和学习中，我将以这次研讨会为契机，不断地在实践中反思，在反思中进步，努力推进品德与社会的教学。

社区改革创新心得体会篇十

区民警是实施农村和社区警务战略的主体，但由于长时间放松了基础工作或同时承担大量非社区工作等方面的原因，导致一些地方社区民警工作水平不高，成效不好。下面，从社区民警应处理好的“五个关系”着手，谈一些个人对于提高社区民警工作水平的粗浅认识。

一、处理好社区工作与其他警务工作的关系

众所周知，社区民警确实很辛苦，虽然近年来各级公安机关不同程度上采取了为基层民警减负的各种措施，使社区民警相对单一地承担基础工作任务，专业性有所增强，但社区民警专属社区警务工作是绝大多数单位难以办到的。所以，社区民警要正确处理干好社区工作与完成非社区工作任务的关系，正确定位，找好角色，将主要精力用在社区工作上，轻视自己的主业。同时，派出所的领导要科学整合警力，合理部署任务，最大限度地把社区民警从非社区工作任务中解放出来，使社区民警有充分的时间和精力下社区工作，真正解

决好社区民警“下不去”的问题。

二、处理好下社区与上平台的关系

随着警务工作信息化的不断深入，各类警务信息平台的应用越来越广泛，使社区民警的工作更加便捷，案头台帐性工作明显减少，查阅相关信息上网可见，工作效率也大幅提高，然而有些社区民警实际下社区工作的时间并不多，警务室“有室无人”现象和社区见警率低的问题依然存在。其主要原因有两个方面。主观上一些社区民警不愿意在闲暇时间投进社区，存在一定的贪享清闲的个人惰性，也不善于合理充分利用时间；客观上作为采集源头信息和承担接处警任务的第一线，社区民警承担了不少平台基础信息的编辑录入、报送维护和各类案事件的处理任务，占用了社区民警的大量时间。对此，广大社区民警应调整工作思路，进一步增强责任心，提高工作积极性和主动性，提高计算机应用操作水平，提高工作效率，并统筹安排时间，将上平台穿插于值班备勤、下完社区回所和日常处理案事件的间隙等时段，切实做到扑下身子沉入社区和抽挤时间登上平台两不误。

三、处理好干工作与打基础的关系

社区基础工作是“三基”工程建设的重要方面，社区民警要把主要精力用在打牢社区工作的基础上。这些基础包括：强化居民自我防范意识；组织民防力量进行治安防控，织严织密物防、技防网络；与社区干部和相关单位建立密切顺畅的工作关系，开展人口调查、抓好阵地控制；物建一批作用明显的治安耳目和社会信息员，收集情报信息；在社区开展服务群众工作，调处简易纠纷，创建和谐警民关系等等。当然社区工作在不同的时间也有不同的工作重点，如进行案件排查，组织治安清查，处置突发事件，调处治安纠纷，为居民排忧解难等。社区基础要打，日常的工作任务也要完成，但一定要把打牢基础作为重中之重，决不能只顾完成日常工作，而忽视打牢基础工作。“三基”工程建设已进入关键期，要以此为

契机，结合苦练基本功工作，加强学习，定立目标，总结方法，积累经验，不断提高自身的基础工作水平和群众工作能力，全面提高社区基础工作总体水平。

在与群众的接触中，要注意提高自己的语言表达能力和运用能力，注重锻炼自己的口才，特别是在宣传党和公安机关的方针政策、开展教育动员活动时，注意提高自己说话的政治和法律水平。要多说心里话，多说实在话。要根据社区的特点和居民的心声，集中精力、开动脑筋做几件有影响的事情，如千方百计把当前案件高发的势头降下来；将侵犯群众利益的不法人员及时予以处理；把邻里之间的各种矛盾纠纷依法调解好等，并注重提高自身的法律水平和业务能力，遇事或接报案件能够随机应变，有效控制、妥善处置；再次要塑形。即平时在社区开展工作中着装要严整，举止要端庄，行为要规范，言语要文明，既能与群众打成一片，又不失自己的身份，向群众展示一个威武雄壮、文明强干、一身正气，信得过、靠得住的人民警察良好姿态，在群众心中塑造起秉公执法、英勇善战的形象，使群众有情况愿意向民警反映、有问题乐意对民警倾诉，有矛盾愿意找民警化解。