

# 银行副行长竞聘演讲稿 银行岗位竞聘演讲稿(模板8篇)

民族团结是推动民族文化多样性繁荣发展的动力。下列是一些具有爱国主义精神的英雄事迹，让我们铭记在心。

## 银行副行长竞聘演讲稿篇一

尊敬的评委：  
大家好！

我是银行岗位竞聘者，感谢您们提供了这样一个机会，让我向大家展示我的实力和能力，同时也锻炼了我的面对困难和挑战的勇气和信心。

作为一名应聘者，我深知银行工作需要严谨的操作流程和熟练的操作技能，更需具备快速学习能力和优异的服务态度。我始终认为，工作需要的不仅是一份简历，还需要的是对待生活和工作的态度和精神。在我看来，所谓的成功并不是追求单一的目标和结果，而是在不断地奋斗与追求中才能实现自己的价值。

我来自一所985高校，学习金融专业，一直对金融行业充满着热情和探索。学校期间，我积极参加各种实践活动，如银行实习、证券投资比赛以及金融团队创业等，这个过程锻炼了我的交际能力、独立思考能力和分析解决问题的能力，也让我对金融行业有更加深入的了解和认识。

在我看来，银行工作并不仅仅是简单的柜员或理财师，而是涵盖了各个方面的职业发展。我了解到，银行的职业发展体系非常严谨，每个职位都有相应的发展方向和晋升机会。我将积极学习和提升自己的职业技能和知识，为自己的职业发展和银行的发展做出努力和贡献。

对于这个职位，我认为我具备以下几点能够胜任这个职位：

第一，我有着扎实的金融理论知识，可以较快的掌握银行各种操作技能和服务流程。同时，在大学期间，我也积极学习英语和计算机技术，使得自己具备更好的工作技能和水平。

第二，我有着优秀的沟通和协调能力，能够快速融入团队，协作完成工作任务。在学校的带领下，我经历了多次的团队合作，使我更加了解合作的重要性，也使我有着从中学到的沟通技巧和协作能力。

第三，我有着良好的服务意识和态度，始终保持着激情和热忱。在我看来，服务是银行的核心竞争力，也是实现客户满意度的重要一环。我将会用心倾听客户的需求和诉求，为他们提供高质量的服务，让每一个顾客都感受到银行的温暖和承诺。

在面对这个岗位的竞争中，我将会坚持拼搏和追求，用自己的实际行动证明自己的实力和能力。我相信，只要在未来的工作中刻苦努力，不畏困难，才能看到自己的成长和银行的进步。

谢谢大家！

## 银行副行长竞聘演讲稿篇二

尊敬的各位领导、各位评委、同志们：

你们好！我叫，今年27岁，本科学历，助理经济师。xx年毕业于\*\*大学金融系金融专业，同年参加农村信用社工作。曾在信用社任出纳、会计，在联社原资金组织科任统计员，现任信用社会计。

首先感谢各位领导对我的信任，给我这次竞聘内勤主任的机

会。之所以参加竞聘内勤主任，是因为我具有以下四个方面优势：

一是具有丰富的金融理论知识。我于xx年考入\*\*大学金融系金融专业，大学四年中，先后学习了货币银行学、会计基本原理、信贷管理等课程，打下了较为扎实的金融理论基础，参加工作五年来，我始终不忘充实自己，坚持学中干，干中学，立足本职，勤思钻研，不断丰富自我，完善自我，提高自我，使我的理论水平又有了进一步的提高，所经办的业务从未出现差错和失误，圆满完成了领导分配的各项工作任务。

二是具有较强的工作能力。我在日常工作中脚踏实地，诚实待人，“心诚则路正，路正则事业成”，经过多年学习和锻炼，自己的组织协调能力、分析判断能力、处事应变能力、文字组织能力、社会交往能力都有了很大提高。熟练掌握了会计操作流程和计算机新业务操作，能够独立完成信用社的会计核算，工作能力得到领导和同事的肯定。

三是具有强烈的事业心、进取心和开拓创新意识。我充分认识到只有改革和创新才是农村信用社发展的生命力所在，才能在激烈的竞争中不断发展壮大，才能促进管理水平和经营效益的进一步提高。正因为有了这种认识，我在会计工作岗位上深深感到自己的责任重大，坚定了干好工作的信念，促使我更加热爱本职工作，珍惜自己的岗位，兢兢业业、一丝不苟、认认真真的做好每项工作。

四是我年富力强、身体健康，精力旺盛，具有较好的年龄优势。接受能力比较强，对新业务比较敏感，能够创造性的开展工作，进入角色迅速，并且有信心、有决心，也有能力在联社领导的正确领导下，圆满完成上级分配的各项工作任务。竞聘不是为了争官。竞聘是为了充分发挥自己的水平，体现自己的能力，实现自我价值。

如果竞聘成功，我的工作思路是：坚决服从上级领导安排，

积极配合主持工作主任，以改革创新为动力，以健全规章制度为基础，以完善管理为手段，以提高工作质量和经济效益为目标，当好助手、参谋，求真务实，创造性地开展工作。

第一，根据新形势下业务发展的需要，不断充实自我、完善自我。首先，在理论方面，要认真研读政治、经济和金融理论书籍，进一步提高理论水平，树立正确的世界观、人生观和价值观。在工作中要坚定不移地执行党的路线、方针和政策，严以律己，廉洁奉公，政治立场坚定。其次，制定学习计划，有针对性的学习必要的管理知识，更加深入掌握各项规章制度、操作规程和业务知识，理论联系实际，将所学知识充分运用到工作当中，不断提高业务质量和工作能力。

第二，围绕提高经济效益，加大内控管理力度，完善岗位责任制，使各项规章制度与业务运行相适应。严格按照联社的部署安排，以经营为中心，效益为目标，端正经营思想，强化效益意识，健全内控制度，加强三防一保，强化检查辅导和审计监督，确保规范、安全经营，对营业网点的制度执行、重要凭证管理等方面加强检查，促进经济效益的不断提高。

第三，搞好员工业务学习，组织技术练兵，提高全员素质。新业务的迅速开展需要员工素质的不断提高。在切实关心职工工作和生活的基础上，利用一切时间和机会，抓好员工的政治、业务学习，组织好岗位技术练兵，督促员工认真学习相关金融理论和金融知识，拓宽服务领域，增强服务功能，为社会提供更加优质的金融服务。

第四，充分发挥自己的理论优势，努力完成业务经营目标。要做到及时向领导提供各项经营指标完成情况和分析资料，为领导决策提供可靠数据、有效依据。并根据实际经营状况的变化，随时提出针对性措施，实现经营目标的最终实现。

尊敬的各位领导，作为一名大学生职工，根据我本人目前的理论知识、学识水平、业务实际和工作能力，已经完全具备

一个内勤主任所必须的条件，请各位领导、评委和同志们，根据我的现实表现、素质能力和工作实绩进行评议打分，让我伴着新年的钟声实现心中的美好愿望，象我们的信合事业一样，在新的一年里有一个良好的开端！谢谢大家。

## 银行副行长竞聘演讲稿篇三

尊敬的各位领导、各位评委、各位同事：

大家晚上好！我今天竞聘的岗位是xx支行行长。入行21年来，我数次站在这里竞聘新的岗位，迎接新的挑战，担当新的责任，我用自己对工作的激情和热爱，用过硬的业务和管理能力，去不断的丰富自己。

下面我将从三个方面介绍我对支行工作的一点考虑。

今天我敢于站在这里参与竞聘，我想是源于xx分行近年来业务快速发展给我的信心，是源于全行员工团结一致一心谋发展的信任，是源于挑战困难体现价值完善自我的信念。也许xx支行的发展历程不一定会一帆风顺，在发展的道路上会有许多困难等待我们，但无论有多大的困难，我相信有xx支行员工的不懈努力，有全行干部、员工的鼎力支持，我有信心、有永不放弃的信念，带领支行全体员工，去战胜困难，取得胜利。

xx片区作为xx市一个已成熟的商业、住宅区，有广阔的市场，同时在这里金融机构林立，竞争激烈，谁也不会轻易把市场让出来。未来xx支行如何发展呢？我想出路只有一条：就是在竞争求生存，在竞争中求发展。要在竞争中求生存、求发展首先就要重视和做好市场调研工作，做到知己知彼、心中有数，明确工作的重点和方向。针对xx区域批发、娱乐、餐饮、酒店、房地产较多的情况，我将细分市场，针对不同行业、不同客户制定不同的营销方案，以客户为中心，加强对

外营销，做好客户的长期跟进工作。在做好对外营销的同时，我将加强厅堂营销工作，将柜台人员从“服务员”转变为“销售员”，通过一句话营销，将潜力客户推荐给客户经理，进一步挖掘客户潜力，建立产品营销链，不断地扩大客户资源。今后xx支行将把公司与个金齐头并进作为业务发展的方向，贯彻以公司业务带动个金业务，以个金业务支持公司业务发展的指导思想，在工作中坚持“超前谋划、超前安排、超前行动”的工作方针，用心做事，认真做人，带领xx支行全体员工努力完成二级分行下达的各项任务指标。

一个网点业务发展和内控管理的好不好，关键在员工的管理和使用合不合理。我始终认为：每个员工都有才能，只不过才能有大有小、有高有低、有专有全之分而已。在人才使用上我将尊重员工的兴趣和职业生涯规划，结合xx支行的岗位设置，从管理序列、专业序列制定支行中长期的、渐进的人才培养计划，通过支行内部的轮岗、培训、代职等方式加强对员工能力的培养，鼓励和督促员工加强自我学习、自我提高，通过支行的业绩考核和业务考评两方面综合培养、选拔和使用人才，实现人才在xx支行内部的合理流动。

以上就是我对xx支行各项工作的一点不成熟的思考，我想贯穿我工作的中心思想只有一个：锐意进取，不断创新。墨守成规永远不能在业务发展和内控管理上成为领先者，我期待xx支行在分行党委的正确领导下，在各机构、部门的大力支持下，在支行全体员工的共同努力下，相信xx支行一定能创造出业务发展和内控管理新的标杆。

## 银行副行长竞聘演讲稿篇四

各位领导、同志们：

大家好！我此次应聘我行中心储蓄所主任一职。我大学毕业之后，便踏上了与在座各位并肩携手、共谋我行发展壮大之路。

我感谢这几年以来组织上给予我在储蓄岗位上学习、锻炼的机会，也更感谢组织及在座各位给予我的这次演讲的机会，同时我也郑重表示：无论此次应聘成功与否，我都会一如既往地干好我的本职工作，我会为我所热爱的储蓄事业贡献青春与热血，无怨无悔。

人生最大的荣耀不在于永不失败，而是在于屡败屡战的勇气。时至今日，我们银行处于各国有商业银行与股份制商业银行激烈竞争的大环境当中，今后对我行个人金融业务的从业人员必将提出更高的素质要求，我们每一名员工都应有不怕困难、克难奋进的勇气和决心！我愿意将我全部的热情与精力投入到我行中心储蓄所的发展壮大之中。

储蓄所主任在素质方面需要精通储蓄业务，了解本所业务开展状况，需要具有一定的领导才能，富有热心且又要具有相当的敬业精神。

对此我作如下陈述：

学习期间在业务理论上我系统地学习了银行经营管理、财务管理等专业知识；个人技术上，我熟练掌握了微机、珠算、点钞等作为一名一线储蓄人员所必须具备的基本业务技能。同时，多年来在储蓄岗位磨炼与大量接触客户机会，使我多方面地掌握与了解了储蓄一线工作所必需的经验与要求。作为一名储蓄所负责人，思想政治素质应是优秀的，一定的管理水平也应是必备的，我相信我在这方面是能够过关的，如果给我一个机会，我将会以实际行动来验证它并且会做得更好更有进步！

我从事储蓄工作已有xx年，一直在一线工作，从事过储蓄各岗位的工作，从出纳、记帐、综合员、付所长、所长，我对各岗位工作流程都很熟悉，熟悉我行个人银行业务的各操作环节。

在以往“微笑服务、站立服务”基础上更有所突破，切实推行文明服务用语，中心储蓄所要做到员工语言得体、服装统一、整洁，业务办理快捷准确，各项业务水平都有明显进步，要把中心储蓄所建成沿兴隆大街一线，具有一定知名度及影响力的重要储蓄营业网点。

切实提高前台人员的. 服务意识，服务效率、服务质量和水平，为客户提供高技术、高质量、专业化的服务，特别是在服务重点客户方面，为重点客户设立专门的服务小组，提供专门化、个性化、差别化的服务。进一步巩固客户群体，挖掘、发展新客户。中心储蓄所将以“提高信誉、增加存款、扩大市场占有份额”，为指针，认真细致按照我行个人金融业务开办要求开展业务，争先进、上存款、创效益，为壮大我行资金实力，提高我行个人金融业务开展水平付出踏踏实实的努力！

我深刻理解到：作为一名储蓄所主任，不仅需要带领好全所员工服务客户，服务社会，完成各项任务，更需要以严密的操作控制环节、严格的劳动纪律来切实保证本所资金安全，加强风险防范。

在座的各位领导、同志们，我即将结束此次竞聘演讲，我想说的话还有很多，但我最想说的是：太多失败的顾虑就要失去成功的机会，不要再抱怨我们没有机会，我们需要永远的信心与与时俱进的勇气！

在以后的工作中，希望我行的所有员工尽职尽责，不断进取，在自己的工作岗位上，为我行的发展多做贡献。

谢谢大家！

## **银行副行长竞聘演讲稿篇五**

尊敬的各位领导、各位评委、各位同事：

大家好！我叫xx□首先感谢组织和领导给我提供了这次参加xx支行副行长公开竞聘的机会。市行党委公开、公平、公正的选拔机制，给我们创造了一个宽松的平台和宝贵的机遇，在这里让我来展示我的能力，追逐我的理想。

我现年42岁，中共党员，本科学历□19xx年毕业于山东银行干部学校金融专业□20xx年11月晋升为经济师职称□20xx年12月取得了山东省委党校经济管理专业本科学历□19xx年9月在xx支行参加工作至今□19xx年9月至20xx年8月先后在支行会计科、科技科等分别任记帐员、操作员□20xx年8月至20xx年9月在中心街储蓄所任储蓄员、副主任□20xx年9月至20xx年11月分别在中心街储蓄所、新城所、支行专柜所担任主任□20xx年11月至20xx年1月任支行营业室客户经理□20xx年1月又回到xx所任主任至今，其间20xx年5月晋升为三级经理。

进入工行21年多来如一日，我始终以行为家，视事业如生命，勤奋学习，扎实工作，积极进取，无私奉献，在各级领导、同事们的培养和帮助下，从一个普通的热血青年逐步成长了今天有经验、有能力、成熟稳重的中层干部，并得到了各界认可。在从事过的储蓄、信贷、监管、会计等多个岗位上都取得了显著的成绩，曾被多次授予省市级“五星级服务员”、“先进工作者”、“优秀共青团员”、“工会积极分子”、巾帼建功创业“一流业绩巾帼模范”、“三八红旗手”、县十行百杰“十佳青年服务明星”、省行优秀党员等荣誉称号，我所管理的xx储蓄所先后4次被评为省级“双零”示范网点、全省电子银行百强所、市级青年文明号。

我坚信机会总会留给有准备的人，有了个人的出色成绩作基础，也使得我有机会也有勇气站在今天这个公开竞聘的平台上。

一是爱岗敬业，有着良好的职业素质和个人品质。

自从参加工作起，我就将“忠于职守，爱岗敬业”当作自己的左右铭，工行给了我这份工作，我就要对得起这个职业，对得起领导的信任。正是抱着这样一种责任感我全身心地投入到了工作中，无论在哪一个岗位上，无论做什么，都以饱满的热情和扎实的作风严格要求自己，做到干一行爱一行钻一行精一行，任劳任怨，尽职尽责。

多年来，业务岗位轮换过多次，新城储蓄所就曾三进三出，但每次我都愉快地服务组织安排，默默地承受着来自工作、社会和家庭的种种压力，事业在心，责任在肩，恪尽职守，带头苦干，坚持原则，敢于担当，比较出色地完成了不同岗位上的各项任务。同时长期的一线磨练，也培养了我缜密细致的工作态度、吃苦耐劳的优良品质和雷厉风行的工作作风，困难面前不退缩，责任面前不回避。生活中，我诚实正直，作风正派，胸怀宽广，谦让容人，用真情感化着身边的员工和所有的客户。

二是精通业务，有着过硬的工作经验和业务本领。

入行二十多年来，在伴随工行从国有制向股份制转变的同时，我也从事了储蓄、信贷、监管、会计到网点负责人等各个岗位，每一次的工作变迁对我自己都是一次飞跃，都是一次宝贵的经验积累。不管是前台还是后台，不管是储蓄还是信贷，不管是操作还是管理，我都用心实践，对国家政策、上级的规章制度、银行的各项业务、各个岗位的操作规程都掌握了具体要领，悟出了县级行的工作策略，特别是近12年多来的储蓄所主任的锻炼，使我在工作能力和业务水平上都有了很大的提升，对所负责的各项工 作都已得心应手，具备了一名中层领导所应有的基本素养。

尤其是近年来随着金融业的商业化市场化，我以“热情、细致、便捷、高效”的服务为着力点，深入了解市场局势，探索营销方法，创新工作思路，拉近与客户的情感，营造良好公共关系，在存贷款、单位业务、中间产品等方面做了大量

的努力，也取得了明显成绩。去年公存款余额19238万元，较年初计划纯增1824万元；新增贷款金额3165万元，正常到期回收率达到100%；全年实现利息收入603万元，完成应收计划的100%。

三是勤奋好学，有着全面的业务知识和理论水平。

我深知干好工作必须首先要武装好头脑的道理。在学校我学的是金融专业，入职以后，我结合工作锻炼从未放松过学习，坚持走到哪学到哪，向领导学，向同行学，向实践学，学习经济、政治、法律、科技等各方面的知识，不给自己留疑问。通过学习，开阔了自己的视野，提高了自己的理论水平和工作能力，推动了本职工作的顺利开展，使自己不会被日益变化的新形势所淘汰。我先后利用业余时间取得了金融专业专科学历和经济管理的本科学历，并晋升为经济师职称。在金融业务不断拓宽的今天，我又自学了股票与基金等专业知识，有力地促进了理财产品等新业务的顺利开展，年新城所中间业务收入达到了x万元。

四是熟悉管理，有着较强的组织水平和协调能力。

管理也是一种生产力，领导也是一门艺术。在21年的职业生涯中，我担任中层就有12年之多了，长期的工作实践使我逐步掌握了适合处于城乡结合部的县级银行的工作思路和方法，练就了较好的组织能力、管理能力和沟通协调能力，集各种资源为合力，促进工作开展。单位内部，我明明白白做人实实在在做事，对工作认真负责，踏实干事，对领导尊重和服从，积极为领导分忧解困，对同事谦让帮助，团结共事，对兄弟部门和谐融洽，遇事不推委，荣誉面前不抢功。单位以外，我始终坚持热忱服务客户至上的原则，视客户为朋友，一切为客户利益着想，为企业解难，受到了社会各界的普遍赞誉。同时，我通过积极参加各种社会公益活动，建立起工行与企业、客户之间的桥梁和纽带，为工行树立良好的社会形象，去年我加入了县民政局慈善义工协会和xx爱心联盟，

经常在周末时去帮扶困难群众和看望孤寡老人。

回首过去，我所走过的每一步，都渗透着组织的培养，都凝聚着领导的关心，更有各位同事的默默支持。各位领导、各位评委：假如我的今天竞选的想法能够得到大家的支持，假如我的愿望能够得以实现，竞聘为支行副行长，我将会站在一个新的高度和起点上，更加努力地为工商银行做出贡献。

一是立足工作大局，鼎力协助行长，做好助手和参谋。

成为副行长，我会认清角色、摆正位置；胸怀全局、当好参谋；服从领导，当好辅佐，主动配合好行长的全面工作。做到上为领导分忧，下为群众服务。我一定会团结同志，倾听大家的意见，多作调查研究，及时准确地掌握全行各方面工作动态，及时向行领导反馈各方面的信息，主动献计献策，增强工作的预见性。同时，树立全局观念，能够站在支行整体工作的角度看问题、想问题，从大处着眼、小处着手，做好每件事。

二是带头拓宽业务，促进经营高效发展，继续做好战斗员。

副行长不只是一个有吸引力的职位，不是一名指挥官，而更是一份沉甸甸的责任，更是一名冲锋在前的探路者，要求我各项业务都必须更精通、工作必须更细致。在金融业竞争日趋激烈的今天，自身发展才是硬道理。我将提高忧患意识，继续发扬勤恳敬业、务实求新、拼搏争先的作风，发挥业务精路子熟的优势，带领员工认真落实上级政策，研究市场规律，探索发展措施，提高工作效率，把重心放在业务拓宽上，加强我行的对宣传力度，维护好现有的存量客户，大力推行营销战略，充分挖掘潜在的客户资源，在吸收存储、发放信贷、回收资金、对公业务、电子银行、中间理财产品和防范金融风险等各个方面都有新的突破，争上新的台阶。

三是加强队伍建设，提高凝聚力和向心力，做好员工的勤务

员。

我认为：作为支行副行长，除了要发展业务，还应该带好队伍，处处为员工着想，对员工的成长负责，为员工提供良好的发展空间，充分调动全体员工的积极性。首先多给予员工关怀支持，尽量为员工排忧解难，工作中多给予员工赞扬和激励，在单位营造一种轻松、和谐的工作氛围。其次，多组织员工进行各种培训，在组织技能、金融产品和营销技能上给予帮助和提高，打造支行积极的向上的整体环境。同时加强部室之间的沟通与协作，增强员工的凝聚力、向心力、执行力和团队协作精神，把全行员工紧密的团结在一起，在领导班子的带领下朝一个共同目标奋斗。再是要加强内部管理，进一步健全和落实好各项规章制度，使各项工作各个岗位都实现制度化、程序化、规范化运作。

四是升级自身本领，提高综合素质，做好员工的排头兵。

打铁要先自身硬，副行长是一个全新的起点，我将进一步加强学习，提高自身能力和素质，适应这份岗位和职责。不仅要虚心向领导和前辈学习领导经验，同时向书本学习专业知识，向同行学习实用技能、向社会学习服务理念，向政策学习思想觉悟，将各种本领融会贯通，使自己提升到更高的境界，成为金融工作的行家里手，成为支行员工的表率，成为大家值得信任的领路人。

各位领导、各位评委、各位同事，回首职业生涯的前21年，我将青春无私地奉献给了工行，这是我终生无愧的选择。现在站在了人生的又一个新台阶前，42岁的我正值生命和事业的黄金时期，我有充足的信心能胜任所要竞聘的岗位，也有充分的能力来接受未来的挑战，同时更有不骄傲不气馁的胸襟来接受竞聘的不同结果。今天我怀着激动和感激的心情站在这里向大家作以汇报和表达，希望大家信任我、支持我，给我这个进步的机会。最后，我引用臧克家先生的话来表明我今后一如既往的工作态度：“块块荒田水和泥，深播细作

走东西。耕牛自解韶光贵，不用扬鞭自奋蹄。”

谢谢大家！

## 银行副行长竞聘演讲稿篇六

各位领导、各位评委：

大家上午好，非常感谢各位领导、同志们给了我们这次竞聘的机会。我叫\*\*，中级会计师职称，月参加工作，现任柜台部主管。根据个人工作条件，参与后勤主任岗位职务的竞聘。

今天竞聘演讲的内容主要分两部分：一是竞聘该职务的个人优势；二是谈谈竞聘成功后的工作的思路。

先后在出纳、记帐、联行等业务岗位工作，

联社营业部任 岗位。多年的金融工作中，认为我竞聘该岗位职务中拥有以下优势：

严格遵守国家的法律法规、各项金融规章制度，1本人拥有较好的政治素质和较强的工作业务能力。工作多年来。业务处理中，严格按业务操作规程办理，从未出现过违规违纪现象；工作中，不断加强金融理论和业务的学习，努力提高自己的业务素质，通过不断的培训和学习，已经熟悉和掌握了信用社的各项会计规章制度，能够熟练办理各类业务，这些都为我今后做好会计经理的工作打下良好的基础。参加工作以来，均能全面完成本职工作和领导交给的任务。先后获得过 称号（荣誉）

能做到爱岗敬业，2本人拥有较好的工作态度和敬业精神。工作中。克尽职守，埋头苦干，兢兢业业，任劳任怨，认真负责，同时，处理好与同事的关系，做到团结同志。对外服务

工作中，做到礼貌待客，热情大方。

努力防范和控制好业务中的各类风险，3拥有较强的组织协调能力和自律能力。工作中能坚持原则、诚实正直、廉洁奉公。做好存贷了款营销服务工作。

做好社主任的“内当家”将积极协助社主任，1参谋到位。认真抓好内部管理，加强财务核算，协调好各方面关系，做到内部管理与会计核算管理并重。

抓好职工业务培训和检查。将针对白邑信用社在内部管理方面存在问题和不足，2主动服务。认真抓好职工的业务培训，组织全体职工认真学习省联社下发的各项规章制度、业务操作流程，同时，认真抓好各项制度的落实，加强业务的监督检查，杜绝各类违规违纪现象的发生，严防各类案件的发生。

转变观念，3开拓思路。抓好对外服务。积极协助社主任认真抓好柜台服务工作，加强好柜台宣传和服务工作，使全体职工做到热情优质服务，树立信用社良好的服务形象，促进白邑信用社各项业务的稳步健康发展。

摆正位置，4正视自己。谦虚谨慎，自觉接受领导及同志们监督。将团结全体职工，服从社主任的工作安排，做到廉洁自律，大胆开展工作，不辜负领导厚望。

缺乏一定的经验，虽然从未担任过信用社的中层管理干部。但正因为如此，才会珍惜机会，奋发进取，勇于开拓，不辜负领导及同志们期望。

诚恳待人，尊敬的领导、各位评委。为人正派是为人态度！勤奋务实，开拓创新是工作态度！如果组织上给予我此重任，将不辜负大家的期望，充分发挥我聪明才智，以昂扬的工作热情和高度的工作责任心，加倍努力地工作，使白的工邑信用社在内部管理和财务核算方面都有新的起色，新的突破，

上升到一个新的台阶。

希望在竞争中获得领导及同志们得认可，作为这次竞聘的积极参与者。取得成功，但是也绝不回避失败，无论竞聘结果如何，都将堂堂正正做人，踏踏实实做事，一如既往地做好自己的本职工作。

谢谢大家！

## 银行副行长竞聘演讲稿篇七

各位领导、同志们：

大家好！首先感谢支行领导给我这次展示自我的机会。希望我站在这里没有让大家感到意外，这次竞聘对我来说可谓一个崭新的开始，从今天开始，从现在开始，大家看到的将不再是那人不求上进，安于现状的xx了，今天，展现在大家面前的将是一个积极上进，充满自信的xx□

我，今年xx岁，大专在读□xx年入行以来，我先后作过、储蓄，经警等工作，工作中，我勤奋好学，熟练地掌握了各种业务知识和操作技能，在工作中表现了良好的业务素质和业务能力，多次参加市行的业务比赛，连续三年被评为业务标兵，并被评为20xx先进个人。我自认有能力有条件竞聘xx支行副行长一职。

首先，源于自己价值的实现。“不想当将军的士兵不是好士兵”，我从事储蓄工作已有10年了，我自认在现有的工作岗位上游刃有余，渴望能在一个新的岗位上锻炼一下自己，二级支行副行长这一职务既能锻炼的沟通协调能力，又能锻炼一个人的组织管理能力，所以，我希望给自己一个提高工作能力、实现自我价值的机会，而且我自信有能力适应这个岗位的工作。

其次，源于这个工作带来的挑战。由于诸多原因的存在，xx支行储蓄存款呈自然负增长，这与存款指标的逐年增长显然不对称，这就加大了工作的难度，我很愿意去迎接这份挑战，用自己的努力开创出一条的工作思路，为领导分忧，解决问题。

再次，源于一份xx情节，xx支行工作的难度大家有目共睹，但我在千山路支行工作已近10年，可以说是与xx同兴衰，共荣辱，所以，我对xx支行有一种责任感，希望能通过我的努力让他不断发展，做出成绩。

首先，我在xx支行具有良好的客户基础。我在xx支行从事储蓄工作，至今已有10年了，我通过在储蓄窗口为客户提供优质的服务，与xx支行较为稳定的储蓄客户都建立了较好的关系；由于xx支行绝大部分对公客户在我行都有储蓄业务，所以，在工作中与对公客户也有业务合作，也建立了与对公客户的良好合作关系；通过上门服务，对xx、xx等大客户的情况都比较了解。良好的客户基础将会帮助我尽快适应新的工作岗位，更好地开展工作。

其次，我在xx支行具有良好的群众基础。我在日常工作中，能做到任劳任怨，对同事工作中遇到的问题能够热心帮助其解决；始终坚持上门服务，另外，我还不断加强业务学习，提高自身的业务能力，适应新业务的要求。我用自己的行动得到了大家的认可，连续三年被评为业务标兵，20xx年被评为先进个人。这些荣誉是大家给我的，它反应了大家对我的信任，相信这份信任将会成为我顺利开展工作的有力保障。

如果我竞聘成功了，我今后的工作任务就是如何作好支行长的助手，协助他把支行的各项工作做得更好。

发挥自身优势，提高储蓄工作质量。

储蓄客户不同于对公客户，他与银行之间不存在其他关系，就是单纯的债权债务关系，那么如何让客户在林林总总的银行中选择我们就是我们应考虑的问题。我们不排除其他因素的存在，但服务质量的好坏绝对是老百姓最先考虑的因素。所以，提高储蓄存款的最有效途径就是为客户提供满意的服务，最好是能够针对不同的客户提供个性化的服务。以前我们帮助老人写凭条，不厌其烦地与聋哑人进行手势交流就是最为的个性化服务，都收到了很好的效果。当然，我们现在没有条件提供更进一步的个性化服务，但至少，我们应该为客户提供周到、温馨的服务，真正作到将心比心，用真心的服务换取客户的忠诚。为此，我将协助支行长，一方面加强储蓄人员的思想工作，树立端正的服务态度；另一方面，加强业务学习和交流，提高业务能力，为客户提供准确、快捷的服务。总之，我们将尽力保持储蓄存款的稳定。

## 银行副行长竞聘演讲稿篇八

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！竞争，是一个永恒的话题。在人类历史乃至整个自然界的进化中，无时无刻不存在着竞争，“物竞天择，适者生存”，达尔文道出了自然进化的法则，从某种意义上说，它是竞争的法则。今天我站在这里参加竞聘，就是想用这一法则检验一下自己的能力，为我们农的发展做出更大的贡献。我要感谢在座各位领导能够给我这个机会，我会好好把握。

下面我做一下自我介绍。

参加工作以来我始终以一种赤诚之心恪守本职，以无限热情开启工作，身后留下的是辛勤的汗水，收获的是丰富的工作经验。过去的工作也囊括了领导的谆谆教诲和同事的大力支持，今后我将继续孜孜以求，争取做出更大的贡献。这次应聘银行行长的职位，我充满希望，也满怀信心。我的信心主要来源于以下几点优势：

第一、我政治素质过硬，具有良好的个人素质。

我接受过良好的教育，有着近x年的党龄(客户是否为党员)，闲暇之余我经常学习一些党的文件，仔细研读xx报告，不断提高自己的政治觉悟。我谦虚、谨慎、诚实，乐于助人，廉洁奉公、为人正直，做事讲原则，严格遵守职业纪律。工作中不断加强作风建设，增强服务意识，自觉塑造自身形象，加强部门协调和合作，做到表率为先、享受在后，不以权谋私，不计较个人得失，不投机取巧，不弄虚作假，不欺上瞒下。

第二、我具有扎实的知识和丰富的工作经验。

我毕业于xxx学校，具有完备的理论知识。参加工作后，新的形势对人员提出了新的要求，为了跟上时代的步伐，我不断加强学习，利用业余时间多次参加技能培训，这为我积累了扎实的理论知识。同时，工作十五年来，我从事过多项工作，无论做什么我都把工作当作学习积累的过程，从而收获了丰富的工作经验。这为我做好行长工作奠定了基础。

第三、我具有较强的管理协调能力。

我熟悉银行工作的政策性、法规性，能够通过制定一些规章制度来加强管理。平时工作中我就喜欢看一些管理方面的书，崇尚现代管理理念，我相信这些对我做好以后的工作必将大有裨益。工作中我善于组织协调各个部门之间的关系，善于协调领导和员工的关系。使各项工作在和谐的环境中有条不紊地开展。尤其是xxx(选择与管理有关的工作岗位)的工作经历，使我的管理协调能力有了很大的提高，对如何做好管理工作有自己独特的见解。

第四、我爱岗敬业，勇于创新

自从参加工作的那一天，我就深深地喜欢上了这份工作。并

且以极大的热情投身工作。“干一行就要爱一行，爱一行就要专一行”，这是我一贯的工作原则。也正是抱着这样一份责任心投身工作，才使得我在工作中不断进取，取得好成绩。对于银行工作我向来大胆探索，勇于创新，使得工作更加得心应手。

奥斯特洛夫斯基说过“把握生命里每一次机会，每一次挑战，让自己成为一枝自立自强的寒梅；不要害怕，不要畏惧，让自己成为一棵傲霜迎雪的松柏。”参加今天的竞聘我并不是为了寻求职位上的荣耀，我只是感觉自己非常具备统领银行行长的各项工作的能力，我自信能在这一工作岗位上，发挥出我的个人能力，为我们农行的辉煌明天出一份力。各位领导、各位评委，如果能够得到各位的垂爱，让我走上银行行长的工作岗位，我将不辱使命，开拓创新，用具体的行动和丰硕的业绩来回馈领导厚爱和同志们的支持，具体来讲，我将做好以下几点：

## 第一、突出重点，抓好营销工作。

今后我将加强优质客户的信息搜集，建立详尽的档案，进行等级分类，避免营销的盲目性和随机性，在维护现有客户的基础上，加大营销力度，争揽潜在客户，扩大市场份额，并以各种金融产品为手段，为不同的客户“量体裁衣”，实行存、贷、中间业务的捆绑式营销。把着力点放在优质个人客户、优质民营企业客户上，了解他们的金融需求，分层次制订方案，做到营销责任人、对象、任务、时间、措施“五个落实”，提高优质客户、重点核心客户的忠诚度和贡献度，扩大中间业务的收入和来源，抓好营销工作。

## 第二、创立品牌，做好服务工作。

今后我将努力加强对潜在优质客户的筛选，尤其是要注重细节，把差别服务做细做实，使大客户切实感受到“一对一”个性化、亲情化服务的优点，对重要客户可以采取电话预约、

优先办理，上门服务的方法，并通过记录大户资金和个人生活台帐，经常性地走访，切切实实做到在服务中显示实力，在工作中形成动力，在创新中增加压力，在与客户交往中凝聚合力。

### 第三、拓展业务，防范风险，提高经济效益。

我将牢固树立“效益第一”的理念，抓好抵押贷款代理资产工作，坚持到大小客户齐抓，做好银行卡推广、代办保险、代收代付等业务，努力开发中间业务市场，开发结算大户、代理和委托业务大户的委托业务。强化企业意识、经营意识，建立信用评价体系，寻求银企沟通渠道，建立担保机构；要抓住有利时机，积极消化不良资产。今后我将以上级行的经营方针为指导，以加强内部管理为保障，大力发展个人银行业务和中间业务，全面提升整体效益。

### 第四、加强贷后管理，努力调整信贷结构。

今后我将团结和带领员工努力拓展市场，严把市场准入制度，加强贷款管理及贷后检查工作，及时将客户的各类信息进行汇总整理，完善应急事件处理体制，努力调整信贷结构，打破传统信贷投放模式，更新观念，积极开展和扩大消费贷款业务。

### 第五、面向“三农”，服务“三农”。

我将遵循□20xx年全国金融工作会议明确的农业银行“面向‘三农’、整体改制、商业运作、择机上市”的改革原则。积极发挥我行在农村金融方面的骨干和支柱作用，加大对农村的扶持力度，为农业、农村和农民提供全方位服务。为社会早日解决“三农”问题，做出我行应有的贡献！

各位领导、各位评委，自从当年选择成为一名银行机构的职工起，我就将自己的前途与命运和我行紧紧地连在了一起。

此次竞聘，无论成功与否，我对银行事业热爱之心都丝毫不会改变。如果我能有幸得到你们的信任，我将把自己全部的精力与心血都投入到以后的工作中去，为我们银行的快速发展而努力奋斗！

谢谢大家！