

创意的演讲稿 有创意的竞选演讲稿(优质6篇)

演讲稿具有观点鲜明，内容具有鼓动性的特点。在社会发展不断提速的今天，需要使用演讲稿的事情愈发增多。那么演讲稿该怎么写？想必这让大家都很苦恼吧。下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的演讲稿模板范文，我们一起来看看吧。

创意的演讲稿篇一

大家好，我是来自xx的xx[]今天我有幸站在这里希望能博得大家的支持，斩获体育部部长一职。

首先，我发表一下我对学生会的认识，和对体育部的认识。学生会是在党组织和团组织领导下的学生自我管理的组织，其作用在于引导同学们全面健康发展，基本内容是积极为同学们服务。对于学生会开展学生工作来说，我个人认为，应该从广大同学们的利益出发，征求绝大多数同学们的意见来开展各项活动。

绝不是学生会成员想当然的认为什么活动好就办什么活动，这样一来同学们参加的积极性就会大大降低，不仅没有起到为同学们服务的作用，而且还让同学们对学生会开展工作有了反感。据目前情况来看，学生会好多部门的活动魅力并不是很大，而且许多活动都是强制参加的，这就失去了活动的意义。

我个人认为，学生会开展活动不在于多少，而在于是否起到了预期的效果，一个好的活动胜过一堆应付的活动。所以我认为，开展学生工作要从同学们的角度出发，抓住同学们的兴趣爱好，真正做到服务于同学。对于体育部来说，更应该根据实际情况，了解各个班级同学们的兴趣爱好之后再开展

活动。举例来说，像台球比赛，就没有考虑到大多数同学们的爱好而开展的，结果报名的人很少，没有达到预期的效果。所以，我认为以后体育部在开展活动之前一定要考虑到同学们的实际情况，切不可想到什么就马上写策划举办什么。

既然是为同学们服务的就应该，一切从同学们出发，真正让同学们感受到学生会存在的重要性。

创意的演讲稿篇二

在我的脑海中，江南就像诗词中写的：“江南好，风景旧曾谙，能不忆江南？”对于这个让我魂牵梦萦的地方—江南，我充满了无限的遐想。而这个夏天，我便踏上了寻梦的旅途，坐在车厢里的我，一边欣赏沿途的风景，一边想象着我和江南第一次见面的情形，突然眼前浮现出一个画面，一个撑着油纸伞，带着淡紫色忧伤的姑娘，彷徨在江南的雨巷。

经过几个小时的颠簸，我终于和江南见面了，首先迎接我们的是无锡。据说无锡的太湖是最美丽的湖，我们便坐船去了太湖中心的小岛——鼋头渚。当天阴天，我看见远处雾蒙蒙的与水连成了一体，而鼋头渚则像在喝水的乌龟。风把水吹起了波痕，船也随风而动，让我的心情不由得变得舒畅起来。到鼋头渚后看见一座宫殿坐落在山顶上，这便是玉皇大帝住的地方——凌霄殿。爬到山顶看见高大的凌霄殿在绿树的掩映下若隐若现，更为它增添了一份神秘感。

有人说，去到江南一定要去一次乌镇，你会感到不虚此行。于是我们便又踏上乌镇的旅途。小桥流水，悠悠船歌，这正是我对乌镇的第一感觉。站在那古老的石桥上，轻轻抚过桥身，手心的微凉，带着潮湿的水汽，温柔细腻得恰到好处。听，那船娘的歌声温和动听，轻轻地飘荡在空气中，把我们裹进一片梦幻般的世界里。离开乌镇时，已经很晚了，让我不能忘记的是这里的古色古香，和这里的小桥、流水、人家。

到过无锡和乌镇后，我终于明白为什么人们总说江南是温柔的、多情的，可是南京却不同。南京是中国四大古都之一，它比起无锡和乌镇更多了一份历史感。

怀着对孙中山先生的敬仰之情，我们来到了中山陵。下车后第一眼看去就是一座牌坊，上书“博爱”。走过牌坊便看见一条长长的墓道，墓道两旁种满了各种松树，让人不禁有一种肃穆的感觉。再往里走就会看见许多台阶通向纪念堂，台阶共有392级。从台阶最低处向上看只见台阶不见平台，代表着革命的道路艰难坎坷；而从最高处低头看却只见平台不见台阶，代表伟人视野之开阔。

到了孙中山纪念堂外抬头便看见上方写着六个大字“民族”“民生”“民权”。走进纪念堂，一座石雕在纪念堂的正中央端端正正的放着。这是一尊孙中山坐在椅子上的石雕，而他的遗体则在雕像的正下方五米处安葬。离开南京时我想，如果孙中山先生的在天之灵能看到百姓正处在和平稳定的时代，定能安心长眠了吧。

南京，这个具有浓重历史气息的城市让我们发现了江南的另一面。而杭州则是江南游中最让人期待的。无数文豪都在杭州留下了流传千古的诗词，这更让我对杭州想要有更深入的了解。

西湖在我的印象里就是杭州的标志，所以我们最先登船开始了西湖之旅。西湖湖面平静无波，凉凉的风吹过我的脸。看着雷峰塔和断桥，我不禁又一次想起了许仙和白娘子的爱情故事，他们的爱情故事为这古城更增添了一笔色彩。自古到今，西湖都是文人墨客们写作的宠儿，苏轼曾写过：“欲把西湖比西子，淡妆浓抹总相宜。”可见西湖真是大自然鬼斧神工的杰作。在对西湖的留恋中，我们来到了杭州游中印象最深的宋城。

进入宋城，古代的亭台楼阁鳞次栉比，街市店铺应有尽有，

更有王员外家小姐抛绣球、民间技艺木偶戏、飞刀等引人注目的表演。从宋城城门楼到市井街的路全是由南宋皇宫石板铺就的。置身宋城，每走一步都好像穿越到了几千年前，过着古人一样的生活，正让我深刻感受到了那句宣传语：给我一天，还你千年。

创意的演讲稿篇三

大家好！

今天我竞选的是班长一职。我在小学就一直担任班长职务，我觉得这是我的优势以及基础，我来参与竞选的目的只有一个：一切为同学们服务。我自信在同学们的帮助下，我能胜任这项工作，正由于这种内驱力，当我走向这个讲台的时候，我感到信心百倍。

拿破仑有句名言：“不想当将军的士兵不是好士兵”。我认为，班长不只是个称号，不只是个光环，它背后有实质性的内容，与同学们息息相关。所以，假若我当选，我不会让这个“长”成为一个虚名。

班长应该是架在老师与同学之间的一座桥梁，是老师的得力助手。不过，我得先从自我做起，严格要求自己，起表率作用；其次，我会在任何时候、任何情况下，都能想同学们之所想，急同学们之所急，敢于坚持原则，敢于积极为同学们谋求正当的权益。班长作为一个班集体的带头人，我有能力处理好班级的各种事务。

请大家相信，我会是一名优秀的班长，上配合领导老师，下组织同学们把学校工作做得细密周到、有条不紊，担我职、负我责，我还会与其它各部委员密切配合，让我们的班级规范每一位同学的举止和日常行为，做到“德”。我会用自己的努力为自己赢得尊严、威望，赢得信誉！

创意的演讲稿篇四

每个人都有梦想，我们也曾为自己的梦想付出过，但有的人努力了很久，很久，也未曾达到。

是什么原因导致了结果不同？我想应该是过程中付出的汗水不一样。例如，你愿意为了你的梦想付出一生吗？很多人会回答，梦想不就是让自己的人生过得好一点吗，而现在要付出一生去换取顷刻间的顺利，太不值了。但是，我们既然选择了目标，就应不顾风雨艰险而去实现他。

mr□许曾经说过，到了社会上，我们都会像一匹匹饿狼，而食物只有那么多，不可能每人都有份所以我们必须先打好基础，养好体力，这样才能吃饱。就像老虎和兔子，不用比赛就能知道谁是王者。而我们现在就像一只只幼崽，都在一条路上跑步，只有经历风雨才能成为老虎，而那些什么也不去体验，只在别人的保护下成长的人，一定是力气甚微的兔子。

昙花为了自己多年一现的梦想，甘愿承受长久的寂寞；雄鹰为了自己翱翔天空的梦想，毅然接受严峻的考验；彩虹为了自己绚丽多姿的梦想，敢于接受风雨的洗礼；流星为了自己瞬间美好的梦想，宁可付出沉重的代价。

梦想一旦付诸行动，就会变得无比精彩。

创意的演讲稿篇五

大家好，今天我演讲的主题是从春天启程。

如果说，生命的意义在于成长，那么，在生命的树苗还未葱郁之前，就请让我们从春天启程。因为春天，孕育了万紫千红，因为春天，积蓄着无限力量。因为春天，给予所有人光阴，去蓬勃，去繁衍生息。我们的春天，便是意气风发的少年时。把根深扎在泥土中，吸收着养分和水源，感受肌体因

不断地追求而成长，感受精神因不断磨练而变得强大。

如果说，生命的意义在于超越。那么，在生命的帷幕刚刚拉开的时候，就请让我们从春天启程。我们不能让时间停留，但可以每时每刻做些有意义的事。人生的赛道上，对手是别人，更是自己。在尘满面鬓如霜之前，让我们在春天的风中肆意奔跑吧。点燃那挥斥方遒的热情，激扬那澎湃沸腾的热血。超越别人，更超越前一秒的自己。

如果说，生命的意义在于拼搏。那么，在生命的山脚之下，就请让我们从春天启程。把握每一分每一秒，把握早春里每一个和风轻暖的清晨，也把握暮春里每一个霞光万丈的傍晚。拼搏，奋斗，让汗水洒进春日细腻柔软的土地，让自己沾染着春日的气息，拥抱六月，拥抱未来。

从春天启程吧，在生命欣欣向荣的此刻，为自己选定一个美好的明天。在春天中播撒希望，在春天中踏上充满着闪光和荣耀的生命旅途。让春日和煦的阳光驱散消极的阴霾，让春日淅沥的春雨滋润干涸的心田。为生命永恒不辍的意义，让我们从此刻的春天启程，从生命的春天启程！

我的演讲到此结束。感谢大家。

创意的演讲稿篇六

大家好！卡耐基说过：“不要怕推销自己，只要你认为自己有保险主管竞聘演讲稿才华，你就应认为自己有资格担任相应的职务。”_年来，我一直从事计划销售工作，成为主办科员也已有_年，在日常工作中积累了丰富的工作经验，无论是业务水平，还是管理、组织协调能力，都有一定的提高。因此，我根据自己的工作特长，决定竞聘主管岗位，希望得到各位的鼓励和支持！谢谢！

下面我介绍一下个人情况。

优势之一，我经验丰富，了解工作流程和业务程序，能够全面多方位的把工作做好。在销售科我工作了三年，主要负责区内省市成品油销售结算，省市到站计划变更，销售科月、季、年度成品油计划完成报表的编制上报等工作。最多时我同时负责区内五省市中的四个省公司主管竞聘演讲稿市公司的结算工作，每月结算量达五、六十万吨。而在计划科工作的5年里，我主要负责石化区内炼厂的进货业务，与中国石油集团的互供油业务，还有陕西地炼结算业务。外采是从今年8月份才开始的，从计划的下达到最后的结算都是我一人经手，因而我比其他人都更熟悉外采这项新业务。相信这些优势会非常利于今后工作的有效开展。

优势之二，我了解市场运行规律，熟知省市公司的市场经营情况。在销售科工作的积累，使我对省市公司的市场经营情况有清楚的认识，掌握市场价格的变化规律，这有利于今后与省市公司的交流和外采销售工作的开展；而在计划科工作的5年里，我曾负责“华北区省市公司外人事主管竞聘演讲采日报、月报”汇总上报，“华北区成品油消费量情况表”的上报，这两项工作使我对省市公司外采情况及市场消费情况有了一定程度的了解和掌握，同时使我对石化资源的整体布局有着一定的认识和理解，这对今后如何利用外采资源来弥补省市公司的资源不足、平衡市场起着关键作用。

优势之三，我忠诚敬业，有胆识有魄力，具有良好的综合素质。我思想进步，立场坚定，做事讲原则，守纪律，廉洁奉公、为人正直，一直积极靠近组织，能以积极向上的世界观、人生观、价值观指导自己的工作和学习。工作中我能严格要求自己，自觉塑造自身形象，不计较个人得失，对工作一直恪尽职守，兢兢业业。因而从忠诚敬业与综合素质方面，我将不会辜负各位领导的信任。

优势之四，我是贸易经济本科专业毕业，能熟练使用erp办公软件，从综合科主管竞聘演讲稿知识储备上完全适合该岗位。我在大学里所学的专业是贸易经济，非常适合外采这项工作，

而要工作中我善于把理论知识与实际工作相结合，从而能将工作完成得更好。同时，我接受新鲜事物快，能熟练使用erp办公软件，我在__工作中的__部分工作就是在办公系统里操作完成的。因而我相信自己完全有能力接受这份新任务的挑战。

第一，外采方面：

1、从计划的下达、进货来源和销售对象入手，实现“平衡资源、稳定风险管理部经理竞聘演讲价格、调控市场、保证供应”的目标。具体措施是，对陕西地炼、社会经营单位、中国石油、山东地炼及进口等进货来源，要实时监督其完成兑现率，并监控出厂价格，以便随时掌控市场变化，保证省市石油公司市场供应；同时加强对社会经营单位、中国石油等资源的收购，条件允许的情况下，还可以将外采资源就近与省市的石化资源进行串换，以发挥地域资源优势互补作用，也可以稳定市场价格。同时既能满足省市需求又能节省运费。另外，山东地炼由于质量不合格一直没有进行采购，但也是未来主要供应渠道。

2、在进口成品油的收购方面，可以充分发挥我公司靠近天津港口储备库的优势，在保证质量和价格偏低的情况下，定量收购进口成品油进行储备，在市场供应紧张时再适时销售，不仅可以弥补市场供应的不足，还可以为公司创造可观的利润。

3、是具体操作环节方面：我认为应该执行以下操作流程，即：计划的下达——外采供应商的资质审核——合同审批——合同签订——合同履行——结算付款。

其中要严格审核外采供应商的资质，包括对供应商实力和信誉的审核。同主管竞聘报告范文时，关于合同中包括数量、质量、价格的确定，以及交货方式交货期限等，都要严格做出规定。其中质量和价格在合同洽谈中是重点。一定要把

质量关，并且根据市场价格走势进行认真分析后，再制定外采价格。

因为外采合同的审批程序非常复杂，需要审批签字的部门较多，合同正式审批完毕需要很长时间，而市场情况又是变化莫测的，所以合同审批过程往往会耽误合同的顺利履行。建议每月初根据销售公司下达的外采计划制定一个月度外采框架，将数量、品种、价格等重要外采细目标明，经外采领导小组审批同意后，按照此框架先签订合同进行外采，到月底统一补办审批手续。这样可以随时抓住市场有利时机，避免因合同审批时间过长造成机会的流失。

第二，加强市场信息收集、分析及每月的外采完成情况的分析总结工作。

2、对信誉好、合同履行顺利的供应商争取长期合作意向；

3、根据上月外采分析和对下月市场的预测，制订外采框架，对全月的外采有一个总的执行意向。

各位领导，各位评委们，几分钟的竞聘演讲，无法展示我的思想和能力的全部，更难以尽述我对今后工作的畅想，请各位给我一个机会，我愿意和各位携手，把这些畅想变为实践，共创我公司的辉煌！请相信，只要给我一个机会，我一定给您一份惊喜！