

2023年个人竞聘演讲稿 个人竞聘岗位演讲稿(优质11篇)

小学生演讲稿是培养孩子们思考和创造能力的有效手段。以下是小编为大家搜集的民族团结成功经验，希望对大家有所帮助。

个人竞聘演讲稿篇一

尊敬的各位领导，各位老师：

今天这次演讲，让我感到了它的重要性和与众不同，所以，心情难免紧张。说它重要，是因为它关系到自己未来的生活大计，关系到自己将来可以打多少钱一炮的麻将，穿多少元一件的衣服，以及吃多少元一斤的水果；说它与众不同，是因为今天的领导和民主测评似乎又与演讲词的精彩和演讲技巧的高低无关，所以，无须将自己吹得天花乱坠，领导们一朝出了午门城，心中自有一把秤；同事们成天相处在一起，更是心知肚明，您公平的一票，也许就会为我赢得许多机会。

我工作xx年来，在领导和同事们眼中，一直平平凡凡，默默无闻，像一粒尘埃，落地惊不起波澜。所以，它几乎苍白得无东西可述，但就个人而言，我又经历了xx个日日夜夜，经历了xx个小时，即便是尘埃，也铺满了厚厚的一层。

最后谈到个人提高，校长一直教导我们，要多看书，多练笔。我想，我虽然没有看多少有关教育类的书，但是也算照着邓校长的话去做了，枕头边从来没有缺过书看，至从有了网络，我就将荒废了的文字拾掇起来，厚积薄发，每周一文或每月一文的不停练笔，几年下来，也积累了xx万字，并把它整理成一本书，保存了下来。我想，这本书虽然只是将我所写搜集起来，暂作个小结，并非要卖，但到老的时候，一本书变为两本，三本，那将是多么愉快的感觉。其实写文字也好，

打麻将也罢，都是丰富了自己的业余生活，个人认为，人生短暂，只要内心充实，就好。

最后，我将用那句“德高为师，身正为范”来结束我今天的竞聘演讲，谢谢大家！

个人竞聘演讲稿篇二

尊敬的各位领导、同事们：

大家好！我今天竞聘的岗位是xx客户经理。首先请允许我向大家做一个简单的自我介绍，我叫xx，现年xx岁，毕业于xx本科学历，20xx参加信用社工作；先后在xx担任过储蓄、复核、公存、岗位的任职，通过大学期间对金融专业系统的学习以及柜面的一年期的学习和实践工作，使我个人的专业知识与实践操作更加有机的结合在一起，从而，为我日后从事信用社客户经理工作奠定了较为坚实的基础。

一、有较强的事业心，进取心和开拓创新意识。本人热爱本职工作，珍惜自己的岗位，兢兢业业，一丝不苟，认认真真做好每项工作。在工作中能够举一反三，对工作中出现的问题善于分析，能够及时发现问题解决问题，对新业务比较敏感，能够创造性开展工作，并且有信心，有决心，也有能力在领导的正确领导下，圆满完成上级分配的各项任务。

二、具备一定客户经理经验，20xx年末，参加xx公司业务部培训，在培训中积极主动的学习了各项规章制度、法律文件、岗位职责以及与信贷业务相关的各类文件和资料，不断完善自己对信用社客户经理岗位职责以及各项贷款业务规章制度的初步学习。通过七个月以来的工作，使我的各项业务技能都有了长足的进步，从而更加坚定了我从事客户经理工作的信心。

一、在营销贷款时与客户沟通能力较弱，需在平时与领导出

去营销客户时多听，多记，能够多学习多借鉴领导的营销技巧。

二、目前联社每年都在不断新增许多新的贷款业务，例如保兑仓业务、经营性物业贷款业务等，我还需不断接受新业务的学习，需要不断完善自己贷款业务的空缺。

如果我这次能成功竞聘头屯河区信用社客户经理，我将来的工作目标是：不断提升个人业务水平、加强防范风险的能力。一、切实做到自身认识到位、贷前调查到位、贷后管理到位、日常服务到位。二、加强日常各项业务的学习，在已经理解的贷款业务基础上，不断学习新的贷款业务，不断充实自己的贷款理论，填补公司类贷款知识的空白面。

“直挂云帆济沧海，长风破浪会有时。”最后，感谢领导为我们创造了这次公平竞争的机会，我会以平和的心态面对竞聘的结果，将满腔的热情投入到今后的工作当中，力争在改革和发展的道路上贡献自己的力量！

谢谢大家！

个人竞聘演讲稿篇三

尊敬的各位评委：

大家好！我参加今天的公开竞聘，我认为我有以下优势。

第一，具有扎实的业务基础，九三年高中毕业后就在长官庙乡财政所工作，经过短期培训就担任财务会计，一开始就不断的自我学习会计业务知识，九四年参加了县财政局举办地中华会计函授班学习，经过自己不懈的努力，在毕业后轻松的拿到了专科毕业证书，以及会计证书，十年来先后自学了，《预算会计学》《企业会计学》《工业会计学》《会计法》等等学科。

第二，工作经验丰富。九三年参加工作以后以连续六年任财政所财务会计，九九年又被银川嘉利化工公司聘为主管会计，任职五年。零五年进我厂工作，在学习采油基础知识的同时，从未间断过对会计专业的学习。零八年被调到马良山区队材料组，自管材料以来，先后整理重建实物明细账务九本，各类统计报表无以计数。不管在哪一个工作岗位上，我都坚持原则，细心谨慎，不折不扣执行规章制度作为自己的工作准则，任凭有活到老学到老、永不言败、永不放弃的生活理念，自学电脑、认真钻研、细心操作、克服难关，从而使我在业务上不断精益求精、不断完善、为自己的工作历程铺下了坚实基础，积累了丰富的的工作经验。

第三，作为采油厂的一名普通工工人，几年来，先后被公司评委先进工作者、生产标兵，这充分说明我有对工作的满腔热忱、力求进步，不断进取的职业道德；有着孜孜不倦、踏实肯干的求真务实的工作作风；有着爱岗敬业、勇于创新、业务求精的职业理性思维。

如果竞聘成功，我将在工作中打算：

一、坚强学习。进一步巩固《预算会计》《统计学》《经济学》等等有关自身岗位的业务知识。积极组织开展会计业务学习，提升新的统计，预算学理论知识，同时进一步明确核算员岗位职责，加强内控管理，提高核算员的工作质量。

二、积极配合采油厂以及科室领导开展工作。作为统计核算员在严格管理、忠于职守、搞好本职工作的同时，我将积极配合领导开展工作，要认真了落实采油厂的各项工作要求，保质保量的完成上级下达的各项工作任务，要协助领导加强管理，搞好团结，凝聚人心和士气；要积极参与制定各项计划和规划，搞好分析和预测，合理建议、准确决策，当好参谋与助手。

三、加强会计核算，降低经营成本，提高盈利能力。作为统

计核算员，我将严格遵循经济核算原则，加强数字的精确化、科学化，杜绝不合理的工程费用和虚假浪费现象，开源节流，把节能降耗做到实处，同时，严格落实各项会计要求，认真编制、汇总各类报表，确保会计核算质量。

四、大力推进会计电算化，完善五指化办公。随然我厂各类五指化办公有了一定基础，但还有许多东西需要我们不断在实践中改进、提高、完善和发展，我将进一步加强这方面的学习，提高运用和操作能力。

如果，竞聘成功，我将认真履行核算员职责，切实承担好自己肩负的使命，不辜负领导的信任和期待。如果不能竞聘成功，我也将一如既往的努力工作，为我厂更好的明天尽心尽力、无怨无悔！

个人竞聘演讲稿篇四

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好，根据优质护理服务精神，结合本科室的实际情况，我竞聘责任组长这一职务，做好以下几点，通过优质护理服务，提高满意度。

- 1、在护士长的指导下，作为组长，我带领组员不断强化思想，创新服务理念，深化护理内涵，提高护理质量，想患者所想，知患者所需，优化服务流程，为患者提供人性化的服务。为达到“护患无距离，护理质量零差错，护理技术零缺陷，护理服务零投诉”的优质护理服务目标而努力。

- 2、作为组长，不仅要管好自己的病人，还要管好本组的病人，认真做好基础护理，健康宣教，治疗等工作，并对本组病人基础护理，健康宣教等进行督导、抓落实。每日根据病人病情、工作内容合理安排本组的责任护理工作，分管到床，体现能级对应，合理有效，满足病人对护理工作的需要。如对

新病人的入院宣教因人而异24小时内完成，建立宣教登记本，已行宣教的，护士家属双签名。

3、晨间护理冬季争取7点半开始，加强工作质量，保持病房整洁。14：30午间病房整理时床头交接班，观察输液病人的续瓶情况和进度，穿刺部位是否通畅。掌握本组病人的`情况，检查指导基础护理、诊疗措施、健康宣教落实情况。

4、及时与护士长、医生、病人家属沟通，负责全面协调本组治疗及护理工作的开展，确保及时、有效。

5、协助护士长做好护理质控和改进工作。规范指导下级护士，认真带教实习护士。组织本组护理业务查房，危重病人护理会诊和护理个案讨论。

开展优质护理服务，离不开领导的支持和各位同事的互助，希望大家支持我，谢谢大家。

个人竞聘演讲稿篇五

尊敬的各位公司领导：

你们好！

我叫xx□感谢公司能够给予我这次竞选营销经理的机会，我来到本公司已经有xx月了，虽然现在我还在学习期间，但拿破仑曾经说过：不想当将军的士兵不是好兵，所以我特此申请竞选营销经理！

我认为做为一个营销经理，他与普通的营销员是不一样的，他不但自己要有好的业绩，很强的责任感外，他还要具备很好的素质，因为他不但要对公司负责，对领导负责，更为重要的是还要为自己所带领的团队负责！

大家都知道没有完美的个人，但有完美的团队，在营销的队伍当中，自己业绩好不能代表整个团队，只有整个团队的业绩都好，才能体现出营销经理的价值!而作为营销经理他必须要具有很强的市场洞察能力，能够清晰明确的分析市场，做好营销的策略与方针;制定好团队目标，各营销员目标，合理的分配好任务计划，做好年、月、周、日的工作计划，除此之外，必须还要有很强的协调和沟通能力，充分的发挥每位营销员的特长，取长补短，互相学习，互相帮助，互相合作!只有这样有目标的带领团队，才能做好营销经理。

我认为我竞选营销经理的优势有：

- 1、四年的工作管理经验;
- 2、很强的责任感;
- 3、积极向上的良好心态;
- 4、能够清晰明确的分析并部署;

而我的不足之处是：

- 1、对目前公司所销售钢材的市场状态不够了解;
- 2、营销经验不足;
- 3、财务知识掌握不全面。

但面对与我的不足之处，在以后的工作当中，日常生活中我会不断的改善，积极的，努力的去学习，以实际的业绩来证明自己!虚心学习他人的长处，吸纳他人处理工作事务的好方法、好经验。能够积极主动履行工作职责，能够及时完成领导交办的其他工作任务。

- 3、多年的证券营业部行政岗位工作经历是我的一笔宝贵的财。

首先，我对行政岗位职责和操作流程十分清楚和熟悉，在以往工作中受到领导和同事的赞同和表扬，远远多于对我的批评，指责，不管是民主测评和任务考核在营业部都是名列前茅。我性格开朗，乐于助人和广交朋友，善于沟通交流，积攒、保持了众多的客户关系。当人非圣贤，孰能无过，每当听领导和同事的对我的批评和帮助时，我都欣然接受，并把它视为对我的鞭策和勉励，增加了我在工作中的'动力。扬长避短，勤奋踏实是我一贯的工作作风和处事习惯，我将继续保持和发扬。

三、如果这次竞聘能够成功

我将怀着“勤于学习、善于创造、乐于奉献”的思想，本着“维护企业利益、维护企业声誉、维护企业形象”的原则，积极主动地开展行政业务工作。我将围绕“十六”个字开展工作，即：当好参谋、做好服务、沟通情况、催办落实。

1、当好参谋：就是要积极组织学习公司下发的营业部日常管理文件，理解新方法和新思路，积极整理有关信息，进行调查分析，为领导决策提供参考，排忧解难。

2、做好服务：就是要为领导、各部门、各位同事做好服务，积极深入一线，掌握第一手资料，本着营业部无小事的原则，不推、不拖、不等，全力保障一线工作顺利进行，为创中心营业部正常工作开展提供保障。

3、沟通情况：就是沟通领导和员工之间、客户与员工之间的情况，做好桥梁纽带作用，做到上令下达，下情上报，真实可靠。

4、催办落实：就是对公司的各项制度要求，工作安排，领导的意见，组织的决定是否落实进行督促检查，协调好各部门，直到顺利落实。

各位领导、同事们，大家好！如果我当选，我一定会在公司的领导下，在xx指导下，本着对营业部服务好，让客户满意的态度，兢兢业业地工作，决不辜负大家对我的期望和厚爱。谢谢大家，我的演讲完毕。

个人竞聘演讲稿篇六

竞聘给人带来压力，也带来了选择和机遇。xx岗位技术员是我无悔的选择。

我叫xxx，女，20xx年xx月出生，大专文化，20xx年xx月毕业于xx学院。20xx年xx月我从外单位调入x厂。十年多来，我一直在x岗位从事质量检验工作，历任x岗位运行班长、“芙蓉杯”标兵岗岗长、安全员和技术员等职务，现任x厂x岗位技术员。因本人独特大胆的管理方式和雷厉风行的工作作风，加之自身技术过硬，责任心强，先后被工厂授予“九七年度厂优秀团员”、“二000年度厂新闻人物”、“二00一年度厂先进工作者”、“二00四年度厂四型女职工”等荣誉称号。

从我进入工厂的第一天起，我就暗下决心：一定要扎扎实实的工作，刻苦钻研技术，做一名合格的新时代的女工。为尽早适应新岗位的要求，我毅然将五个月大的女儿送到乡下断奶，争取了去常德x厂和青岛x厂培训学习的机会；为学好技术，我成天啃那些枯燥无味的业务书籍，成天跟着师傅们跑现场。10年下来，我积累了近20万字的技术笔记和心得体会。

随着生产负荷的提升及岗位人员的频繁调动，岗位上陆续走了一批熟练工，进了一批新手，我手把手地教操作，不厌其烦地讲要领，将自己的技术经验毫无保留的传授给学徒。经我带出的12个徒弟均合格地通过了上岗考试，达到了独立顶岗的水平。有的还成为了岗位新生的技术力量和技术骨干，使x

岗位平安地度过了“人员危机”。

一份耕耘，一份收获。接下来的四年里，我先后参与了《原丝快样去头丝方法的改进》、《原丝外观检测方法的改进》、《快样纤度与平衡样纤度的关系探讨》、《快样强伸与平衡样强伸的关系探讨》、《如何降低快样纤度的漏检率》和《降低instron4465型强力机的故障率》等多项技术攻关，累计为工厂创效60多万元。

正是凭借着这种勤学苦练的精神，我由一个对检验技术一窍不通的“门外汉”成为了x岗位的技术骨干□20xx年xx月，我开始担任x岗位运行班长□20xx年xx月，我在x部门举行的操作比武活动中获得了“优秀操作能手”的称号□20xx年xx月，我被破格提拔为x岗位技术员□20xx年xx月，在全厂的技术比武活动中，我再一次荣获“技术比武能手”。

走上管理岗位后，我丝毫没有放松对自己的要求，始终以“爱岗敬业、严细尽责”的高标准严格要求自己，认真履行岗位职责。每日坚持对本岗位分析数据进行质量把关，严格执行三级检制，杜绝质量事故的发生；每日对设备进行巡检和维护保养，随时掌握设备运行状态，避免设备事故的发生。我还进一步完善细化了岗位原始记录和工艺纪律考核细则，并做到公开、公平、公正，保证了原始记录的真实性、及时性和准确性。为配合工艺调优，我精心搜集数据，积极主动向生产部门反馈质量信息；每日深入到工作实践中，及时发现和解决工艺设备问题，为产品的质量攻关打下了坚实的基础。为妥善解决产品质量纠纷，我多次奔赴山东、湖北、上海和江苏，与客户进行沟通和探讨，为工厂赢得了良好的信誉。

以上只能说明过去，并不能代表未来□x岗位还有很多事情等着我去做。无论这次竞聘结果如何，我都将坦然面对。如果竞聘成功，我将一如既往，将x岗位的技术管理工作进行到底，

并争取迈向更高的台阶！如果竞聘失败，我将平静的接受这个现实，服从领导安排，转入新的岗位，去努力拼搏！

“世道艰，路途长，人生何为不波澜？苦挣扎，突冲破，汝今宜以勇士做！”，我时刻牢记这句至理名言，并以此鞭策自己。给我一次机会吧，我会还您一个惊喜！

个人竞聘演讲稿篇七

尊敬的老师、亲爱的同学们：

大家好！

我叫xx□刚刚过完九周岁。虽然我年龄不大，但是今天，站在这里的`我依然有信心担任好班级文艺委员和学习委员。

我是一个热情活泼开朗的小女孩。我有许多特长。7岁的时候学会了游泳，现在每天放学后坚持练习打乒乓球，我非常喜欢跳拉丁舞，总会让妈妈给我拍照，为我留下最美好的舞姿。最近，我注册成为了一名运动员，以后还要参加大型比赛。这就是我竞选文艺委员的理由。

我也取得过不少荣誉：一年级曾被评为“三好学生”，并获得写字比赛一等奖，二年级曾获得写字比赛二等奖，四年级再次获得写字比赛一等奖。这些荣誉的取得，离不开同学们对我的支持和帮助，更离不开老师对我的教训和指导。课外，妈妈还给我报了英语班和作文班，所以，我现在的英语和作文学得还不错。这就是我竞选学习委员的理由。

如果我竞聘上了，我会按照以下几点来做：

1. 以身作则，严格手机，课上认真听讲，课下按时完成作业。
2. 关心同学，团结同学。

3. 处处为他人着想，处处为班级着想。

如果我没竞聘上，我依然会继续努力的。希望大家支持我。

谢谢大家！

个人竞聘演讲稿篇八

尊敬的各位领导、同事：

大家好！非常感谢院领导给我这次竞聘岗位的机会。我感到这次竞岗对我来说很重要，应该说是对我的一次锻炼和激励，我非常珍惜！我参与竞争的岗位是公共卫生，也是我现在的职位。我今天演讲的内容分为四个部分：

一是我的工作简历；

二是我任期三年工作的汇报；

三是我竞岗的有利条件；

四是我的工作设想。

一、本人工作经历

我于20xx年毕业于张掖医专银行中心主任竞聘演讲稿□20xx年10月分配到本院参加工作。三年来，在医院和领导的关怀和培养下，我在思想上政治上业务上逐渐成熟起来。从一名普通的职工，成长为一名懂业务会管理的职能科室负责人。

二、任期三年工作的汇报：

自我在公共卫生科工作以来，医院领导给了我极大的信任和帮助，全体职工给了我大力支持和鼓励。我按照医院对职工

基本素质和要求，认真履行岗位职责，尽到了自己的努力，取得了一定的成绩。

(一) 政治思想方面：

我拥护党的路线、方针、政策，有坚定正确的政治方向，有严格的组织纪律性，没有违反党纪国法行为，在个人品德方面，我为人正直，与人为善，待人诚恳。在工作方面，我总是以高度的责任感和强烈的事业心来认真负责的办好每件事情，不求荣誉，只求进步。并不断的加强学习力度和工作实践，具有踏实奉献的敬业精神，扎实的业务知识，较强的工作能力和良好的人际亲和力以及团结合作意识。近些年来，我深知在知识更新飞速的年代要不断的学习、装备自己，因此，努力在各方面充实自己。

(二) 工作业绩方面：

在分管领导的领导下，按照工会各项职能，重点做了以下几方面工作。

1、充分发挥公共卫生科作用商业银行主任竞聘演讲稿。一年来，逐步健全和完善了公共卫生制度，做到了一月至少一次例会，将医院的'各项公共卫生工作都通过大家协商，贯彻实施；积极开展公共卫生服务工作，配合医院进一步健全和完善了公共卫生的各项制度，增加了工作的透明度，不断推进了医院公共卫生。

2、努力为群众办实事、办好事。作为公共卫生科的干职工，我牢固树立群众利益无小事的思想，把服务工作做到实处，尽力维护职工的利益，体现“以人为本”，构建“和谐医院”的思想，体现医院的关怀，起到凝聚人心，激发工作热情的作用，得到领导和职工的好评和鼓励。

3、发挥公共卫生的长处。以创建“学习型医院、争做知识型

职工”活动为目标，与有关科室协作开展了岗位练兵、技能培训、读书月活动，努力营造学知识、学技术的氛围。针对医院女职工多的特点，在临床各科室及门诊部开展了创建巾帼示范岗的活动。通过活动的开展，提高了职工思想文化素质，医疗质量和服务水平，为广大人民群众健康提供良好的医疗保障。

三、竞岗的有利条件

一是我的敬业精神比较强农商银行主任竞聘稿，工作认真负责，勤勤恳恳，任劳任怨，干一行，爱一行，专一行。这是干好工作的基础。

二是我的思想比较解放，接受新事物比较快，爱学习，勤思考，工作中注意发挥主观能动性，超前意识强。这有利于开拓工作新局面。三是我办事稳妥，处世严谨，原则性较强，能够严格要求自己。这是做好工作的保证。四是我信奉诚实、正派的做人宗旨，能够与人团结共事，具有较强的协调能力。

四、我的工作设想

进一步加强居民健康档案的建立。由包村医生负责收集记录辖区居民健康档案，统一编号、统一归档，一户一档，并在开展预防、医疗、康复、健康教育等工作中及时更新。应确保健康档案管理责任到人、制度到位、硬件落实。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

个人竞聘演讲稿篇九

大家好！

今日我十分荣幸地在那里参加公司两个项目的营销主管岗位的竞聘演讲，首先应感激公司领导为我们创造了这次公平竞争的机会！

同时借此感激和我一齐工作的各位兄弟姐妹在工作中对我的关心和支持！我十分珍惜这次的竞聘机会，无论竞聘结果如何，我认为能够参与竞聘的整个过程其本身就意义重大，并期望能经过这次竞聘得到锻炼，使自己的工作本事和综合素质得到提高。

相信这次竞聘将是我今后人生中的`又一个大的转折点。我xx年12月到公司参加工作，当置业顾问，主要在营销部工作。初到公司，看到先进的硬件设施、完善的市场服务、至诚的服务理念、和谐的人文氛围、深邃的企业文化、广阔的个人发展空间给我留下十分深刻的印象，它深深地震撼着我的心灵，感受到的是移动完美的未来，灿烂得前景。使我坚信：选择了移动就是选择了人生发展的机遇。自从进公司那天起，我就立志要把领导分给的工作任务做好，公司的兴衰系于公司每一个员工，每一个员工都要在自己的工作岗位上尽职尽责，我作为其中的一员就责无旁贷。

为了把自己的工作做好，我虚心向老同志和身边的兄弟姐妹们学习，尽快熟悉业务，由于自己的工作开卡，作为一名开卡员，就是公司经营发展的一员后勤兵，三年多来的实践

工作使我养成了视移动公司为自己的家的工作作风，三年多来任劳任怨，热情服务，按时作息，从不离开工作岗位，和身边的姐妹们、同志们团结一致，和谐工作，从来没有在工作中造成任何损失。

卡是公司竞争中的“子弹”，没有卡，便没有了竞争的武器，何从谈发展。而卡的及时开通和售后服务的处理，是赢得信誉的不可忽视的一个重要环节。

我深深的明白自己的工作在某种程度上代表着公司的形象。所以，几年的工作中，客户选上的卡及时开通，对客户使用中要查询的个别问题，热情为他们服务，从来不搪塞推诿。并且，还在工作之余积极挖联通用户，发展新用户，利用亲朋好友同学等关系，向他们宣传移动，动员使用移动卡。总是默默地为公司的发展尽自己微薄的力。积沙成塔，集腋成裘。我相信自己和全体员工的点点滴滴的工作将会汇集为公司源源不断地滚滚财源！

个人竞聘演讲稿篇十

、各位同事：

大家好！

分忧，为医院的建设和发展尽一份力量。

竞聘医院社会医疗服务部科员我有四个方面的优势条件：

交给的各项任务。后来由于设备科人员短缺，所以调回了设备科工作。

二是性格活泼，

个性

随和，有较丰富的与人沟通的工作经验，在医院工作近7年，与同事之间相处较好，在社会医疗服务部工作期间，与外单位的接洽等也得到了他们的认可，有较为丰富的相关工作经验。

文章。由于我是学计算机的，所以也具有一定的图片处理能力。、各位同事，如果我能够得到各位的支持与厚爱，能当有幸成为社会医疗服务部科的一员，我将积极配合医院

领导

，按照

领导

的要求去开展工作，努力完成各项任务、目标。

谢谢！

个人竞聘演讲稿篇十一

、各位评委：

大家好。

非常感谢院

领导

给我这个机会参加今天的护士长竞聘。

我叫xxx今年33岁，护理本科学历，现任主管护师。20xx年，我从卫生学校毕业后就来到医院，至今已在一线护理岗位上工作了16年。

和医生反馈，争取得到支持，使科室服务设施和休养条件更

适合病人的需求;其次，搞好与各位医生的关系，理解、配合他们的工作，做到真诚相待，相互支持与合作。第三，用心评估病人的需求，征求患者对护理工作的意见，做到尊重每一位患者和家属，把道理让给患者和家属，使病人获得心理上的满足，使相互之间的沟通交流顺畅。第四，讲究交流方法，化解护患矛盾。我将主动诚恳地做深入细致的

思想

工作，作好沟通协调，解决病人的具体问题，理解护士因工作疲劳产生的怨气，为病人和护士创造和谐轻松的环境。对护士既严格要求，又同她们加强感情交流，结成知心朋友，让护士与自己在一起时感到轻松、愉快、自然，培养大家的集体荣誉感，融洽集体感情，构建一支和谐的团队。

谢谢