

工作组长的工作计划 店长的工作计划(汇总8篇)

时间流逝得如此之快，前方等待着我们的的是新的机遇和挑战，是时候开始写计划了。计划怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编为大家带来的计划书优秀范文，希望大家可以喜欢。

工作组长的工作计划 店长的工作计划篇一

- 1、配合公司的全年计划，为明年迎接我们的旺季，在xxx年xx月底做好xx上市所有的准备工作，培训好厨师团队。
 - 2、对每家门店的厨房菜品操作进行有效监督与指导，严格按照公司规定的标准提高执行力。
 - 3、通过专业化培训与管理，对我们的厨师技术力量进行合理储备，合理推出适合季节的新颖菜品，菜品的设计开发，是我们厨师`及公司适应市场需求，保持旺盛竞争力的本钱，菜品创新是餐饮业永恒的主题，做到真正的“会聚随心”，不时开发新品去适应市场的需求，为企业创造更大的发展空间和利润。
 - 4、每月对各门店和中央厨房的菜品质量检查不低于12次，并每周向公司领导汇报检查工作情况。
 - 5、主动收集各门店基层了解到对菜品的意见和信息，做出及时相应的调整。
 - 6、xx下市前准备好xxx年保留下来的特色菜品的上市工作，并根据xxx年的流行趋势增加相应的新品种。
- 1、通过对一些和xx路店地理位置，周边主要消费群体，经营

模式大概一致的店的考察，根据营运部领导给出的大致方针，结合我们的实际情况，在一月中旬将完成整个菜单的组成，包括午市套餐的搭配，到时候上报公司领导审核。

3、了解原材料，调料的市场价格，根据对菜品毛利的要求核算，做出单个菜品的市场售价。

4、针对xx店，每月进行菜品试做，最终选择三道左右的成功菜品进行更换。再更换前期做好菜品标准化资料，并做好培训工作。

5、在xxx月初做好龙虾下市前的准备工作新的一年意味着新的起点、新的机遇、新的挑战，我决心再接再厉，努力打开一个工作新局面。

工作组长的工作计划 店长的工作计划篇二

大家好!首先，我代表全体员工感谢x总，能给我们这样一个机会，大家济济一堂，回顾过去，展望未来。

今年是我们雪尼尔车间迁入新厂房的第一年，也是面对诸多困难与波折的一年。但是在公司领导的正确指挥下，在各部门的配合下，在全体员工的努力下，我们依然较好完成了今年度的生产销售任务。为了能在来年的工作中更上一层楼，总结经验，吸取教训，现对xx年工作总结如下。

其中特别强调了现场管理，明确了工作现场各物品的摆防以及废料的清扫等问题，并且认真组织各班组实施，严格执行。

通过每周例会制度将公司的创业精神及各项管理措施传达到各部门及班组。使基层领导队伍真正领会到公司的发展要求、前景和目标，筑建大家以厂为家的思想。并且使原先上下沟通不通畅的问题有了很大的改善。

产品质量是企业的生命力，在过去一年中，我们始终贯彻质量第一，信誉至上的原则，狠抓质量管理。但是也曾经出现某些员工在生产过程中只求量，不求质的情况，对此我们已经责令有关部门人员进行整改，严防此类情况再次发生。并加强了车间产品质量的检查力度，强化生产技术管理力度，从而使情况明显好转。

xx年度我们雪尼尔车间引进了一批新设备，通过全体员工的努力，现在这批设备已经完全投入到正常生产中，使得纱线产量大幅上升，率创新高。

xx年虽然取得了一定的成绩，但仍存在着很多问题和不足，为了能在新的一年中取得更好的成绩，有必要对来年的工作做一个总体的规划。

一. 进一步提高产品质量，维护企业形象。目前纱线市场竞争日趋激烈，各厂家为确保销量、占领市场都更加注重产品的质量，为维护公司形象，我们将把质量管理工作作为xx年工作的重中之重。同时在员工中牢固树立“质量是企业生命”的意识，加强对各生产工序的管理、考核和监督。

二. 加强了班组长队伍的建设。班组长是车间里的现场管理人员，其工作直接影响车间的产品质量与产量。因此，在xx年的工作中，我们将重点加强了班组长的培训与学习，使他们真正发挥现场领导和模范带头作用。

三. 稳定员工队伍，提高员工思想素质与业务能力。员工是企业里的一线操作人员，加强员工培训，打造一只高素质的队伍，不但能提高产品的产量与质量，还能提升企业的形象，形成良好的企业文化。

四. 加强设备维护管理，切实降低生产成本。上一年度，我们引进了许多新设备，并且已经全部投产成功。xx年我们的任务将转移到如何保养维护好生产设备，要从硬件上保证产品生

产的质量与产量。

以上就是我的报告，相信在大家共同努力下，我们远峰公司一定能够在新的的一年里产销两旺，事业蒸蒸日上。

最后祝愿全体员工新年快乐，工作顺利，合家幸福!!谢谢大家!!

工作组长的工作计划 店长的工作计划篇三

新的学期即将开始，时间过的很快，转眼间，我们即将走完1/2的大学历程。在这近两年的时间里，我们班的同学一起努力，取得了不错的成绩，班级同学彼此间的感情也不断加深。作为班长，我决心尽我的力量为同学们服务。

在一个班级体中，如果没有精神，没有集体荣誉感，没有班级凝聚力，则他将成一盘散沙，毫无生气，全无斗志。正所谓：“人心齐，泰山移。”如果全班同学都拧成一股绳，劲往一处使，那么又有什么事情是不能办到的呢?同时，在这样的氛围中，也将更容易调动大家的学习积极性以及积极参与社会活动的热情。

鉴于此，我认为，班级工作应从集体凝聚力中入手。这一问题解决了，其他问题也将迎刃而解。

一、工作目标

- 1、增强同学们的集体荣誉感、增强集体凝聚力，加强全班同学之间的团结。
- 2、学生以学为本，力求班级整体成绩更上一层楼;同时丰富课余文化生活。
- 3、在班委共同努力基础之上，树立班级形象、增强班级影响

力、争创校级、院级先进班级。

4、在全班形成求真务实，勤学好问的学习风气。

5、尽量提高全班整体的学习成绩

二、工作计划

(一)要有坚强的班集体核心。班委要团结一直，密切联系同学，起模范带头作用，深受同学信任与拥护，有要对工作忠诚的责任感、对广大同学高度负责的热情和用于克服困难的精神，能够以自尊、自爱、自信、自立、自强的热情，真正成为班级“自我教育，自我管理，自我服务、自我约束”的核心。

(二)要实行班务公开制度。设立班务公开日(一月一次班会)，让同学们知道班最近有什么活动，使班级里的同学人人都可以参与到集体事务中来。同时，广泛采纳同学们对班级事务的正确意见，集思广益，争取使班级工作更上一层楼。

(三)要有共同奋斗的目标。共同的奋斗目标是班集体建设的方向，它反映全班同学的共同愿望和要求。我班应始终把争创“先进班集体”作为本班的学年目标，从实际出发，制定班级总体规划，并有计划、有步骤地提出切实可行的阶段性目标，鼓励学生克服困难，团结互助，携手前进，为实现总的奋斗目标而努力。

(四)要有良好的纪检制度。我始终认为一个集体的每位成员的自律性强否直接关系到这个集体的先进性与否。我班的纪检工作可以说一直做得相对较好，而大部分同学的自律性亦都很强。

(五)要有浓厚的学习气氛。班级成员学习目的明确，学习态度端正;遵守学习纪律，热学习方面。同学们都已知道自己上

学期的考试成绩，无论好坏都已是过去式，关键在于大家意识到：在大学期间，学习依然是最重要的。本学期要与大家共同努力创造良好的学习氛围爱所学习的专业并圆满完成各科学习任务；注重是环节能力素质的培养。发扬“团结、严肃、勤奋、创新”的优良学风。

(六)在劳动、文娱、体育等各方面，我们一定积极配合学校和院里的工作，认真完成学校和院里分配下来的各项任务。另外，我们也计划开展一些具有鲜明本班特色的活动。本学期我们计划举办一些活动，具体的活动内容按同学们的总体意愿以及当时的实际情况而论。尽量主办一两次大型活动，务必人尽其才，尽量使每个同学都能够参与，得到锻炼。希望通过各种各样的活动，能增进老师、同学彼此之间的感情，给大家带来快乐。

(八)发挥班级体的温暖，向每一位需要帮助的班级成员伸出最无私的援助之手。由此引申。

三、重点加强的方面

(一)学习方面

上学期班里的考试成绩不很理想，希望这学期弄够有所改进。

1、树立学习第一的观念，培养良好学习氛围。本学年的学习重点就是大学英语四级，目标是90%以上同学通过。

2、本学期课程虽然不多，但学习压力不减，但仍有很多同学未能重视起来。针对这种情况，我班将举行学风建设为主题的班会，号召大家继续保持大二的学习和竞争氛围，以及采取一些必要的学习措施。使大家将学习和考试重视起来，提高大家学习的主动性，督促大家抓紧课程学习，避免不及格现象的发生。

(二)加强班级、宿舍管理

1、严格考勤制度，专人负责，专人记录，不走人情，保障上课的出勤率。严格请假制度，必须是导员批假才生效，其他班委无故不能代批，杜绝无故夜不归宿和旷课现象。此项具体由学习及纪检委员负责，各个寝室长协助。本学期将果断处理旷课次数达到学校要求的同学。

2、提高同学的安全意识，注意宿舍安全用电，晚上外出尽可能告知室友或其他同学提高警惕，随时保持通讯工具畅通。

4、生活委员妥善管理班费，做到收支明细，帐目公开，合理开销。

5、建立班级大事记录，对本班工作的日常生活、工作和活动进行记录。

6、各寝室长密切注意本班同学的学习、生活和随时关注同学们的心理动态，及时发现问题，解决问题。若我们的同学遇到什么困难，解决不了，希望你能说出来，大家一起想办法。

7、各宿舍记录同学们生活上的精彩语句或趣事，和平时的相片，或个人文章、杂聊等将统一放到班博客或q群上，以增加同学们的生活趣闻。

9、多与同学们接触，发掘他们的才华，并适当培养;还要多余其他班委接触，了解他们工作情况和建议。

以上就是我作为班长在本学期的工作计划。总而言之，在这个学期，我会尽我所能，好好工作，努力为同学们服务，使同学们更加团结、友爱，使我们的班级更加优秀。

工作组的工作计划 店长的工作计划篇四

新生接待工作的重要性不言而喻，这也是展现我们学院乃至学校风采的时刻。

首先，在迎新前要对工作做好充分的部署，明确我部以及其他相关部门负责的工作。其次，在迎新工作中要保持商学院团委学生会的良好形象，同时也可以为干事招新做一定宣传。

争取让新生同学对组织部有个正确的了解。预计招聘干事15名，具体情况根据届时20xx级新生人数而定。

在新学年开始之初，待新生入学之后将根据校团委具体安排开展本学年团费收交、团员统计工作。在该工作开展中务必做到准确，细心，与各班支书现场核对好团费，有问题现场及时指出。

在团费收交工作开展中，将对政治面貌调查及入团时间调查两项工作进行开展，调查完毕后将绘制电子表格存档，为今后推优以及发展预备党员工作做好准备。

由于新生支书之前无任何工作经验，我部在这次会议上会对支书以及组织委

员的职责作出详细介绍。并让我部成员一一做自我介绍，与各团支部支书及组织委员互相认识，方便以后工作配合。

入党申请书退回申请人处并说明问题。合格的申请书将在每周例会时进行汇总，并于月底将本月申请书的申请人，申请日期等信息进行登记汇总，为推优工作做好准备。

- (1) 安排干事认真做好团日活动的检查、督促工作。
- (2) 每月初组织团支书召开例会，总结上月工作，安排本月

工作。将本月要开展的活动的有关要求说明，并提供活动形式作为参考。

(3) 活动主题：每月按学校提供的主题举办。

(4) 安排干事考评各班团日活动。

安排干事在每月5日前通知团支书领取三会一课表两份，把每月组织召开团支部三会的内容填上，15日前上交此表两份，再拿给领导签字盖章，再安排干事把一份交给大院，一份自己部门留底。

由于推优工作复杂而严肃，所以在该项工作开展之前仍然会给各团支部支书

召开会议，确保该项工作顺利完成。此次主要以副部为主体，由副部带领干事完成。

1、歌唱团歌比赛：大一每个班进行团歌比赛。

2、收取五四评优资料，根据比例进行选举投票。

3、团日活动安排。

4、入党申请书的收交。

1、推优工作

此次推优大二、大三共两个年级统一进行。在推优工作开始之前仍然会召开支 书大会对推优工作做分配，要引起支书的足够重视。

1、五四评优

(1) 评选项目：优秀团干、优秀团员、优秀青年志愿者标兵、

优秀献血工作者、优秀团支部。

(2) 进行颁奖。

(3) 部长职能

4、为部门团队提供活动规划和提供咨询；

5、组织好每一次活动，提升每们组织部成员的组织能力，树立良好的组织部形象。

以上是我对这个学年度做的一个简单的工作计划。这份计划还有很多不足之处，在以后的工作中根据学院的工作需要和安排，还将有针对性的补充。同时这个计划也是十分简略的，不能很好的阐述各项工作的具体安排，所以这个学年的工作中，我将以这个计划为蓝本做出更为详细的工作计划。相信自己能带领交信学院团委组织部在新学年中做的更加出色，成为交信学院分团委学生会的优秀部门。

xx学院团总支组织部干事 xx

年月日

工作组长的工作计划 店长的工作计划篇五

新学期的工作生活开始了，对我来说有机遇也有挑战。虽然对于学生管理工作有一定的经验，但是寄宿制学校的学生生活紧张有序，为此我制订了详细的工作计划。

男生比较活泼，调皮好动是孩子们的天性，为了确保宿舍生活安全有序，我制定几点安全提示。

1、学生必须安静整齐的进出宿舍等生活空间，经过教师清点人数后，组织学生喝水吃间点。

2、学生分组进行洗漱、洗澡。督促学生每天清洗内衣、袜子，养成良好的生活习惯。

3、宿舍和楼道内不准打斗、跑、跳，保持轻松安静的生活环境。

二、三年级的学生完全有能力自己整理内务，做卫生。这学期的工作就是要求学生高质量的完成自己的环境卫生。

1、每天开窗通风，对地面、空气进行消毒。每天检查学生个人卫生。

2、重点强调卫生流程：夹窗帘、擦窗台、擦栏杆、扫地、擦地。

3、每周进行一次卫生大扫除，清除卫生死角。

为了让孩子在宿舍的生活丰富多彩，每周两次安排学生去活动室活动。在活动期间，学生可以自主的选择自己的兴趣爱好。教师组织学生安全有序的活动，让活动室成为学生学习的场所放松的空间。

xxx的学习生活非常丰富多彩，我希望通过自己的努力工作让学生渡过愉快充实的新学期，我也希望自己能够和孩子一同成长，为以后的工作积累宝贵的经验。

工作组长的工作计划 店长的工作计划篇六

经过在公司两年多的工作和学习，我对大中连锁经营的模式有了更加深入的了解，也感悟到了很多，在大中这个大家庭中，领导的帮助，团队的氛围，使我有机会学习并提高自身素质，以及连锁店的综合管理能力。

如果我是一名店长，我认为我的个人优势在于：做好店长工

作计划，有较强的学习和适应能力，理解能力强，组织能力精，沟通能力好。当然我也有不足的方面，例如：经验不足，所以我还要多多的向各位同仁学习，但我也具备了店长的基本素质：我爱岗敬业，工作踏踏实实、一丝不苟、不弄虚作假，每次遇到困境和难处我总是自我效验，从不怨天尤人，同时也具备了店长应具备的才能，我有严于律己、诚信为本的优良品质，我信奉诚实待人、严于律己的处世之道。

我曾经在多个门店工作过，既要维护高层的权威，又要同店长、经理、管帐和员工相处融洽。正因为我有良好的人格魅力和做人宗旨，与共事的同仁们建立了深厚的感情，到旧宫店工作以来我在日常生活和工作中，不断加强个人修养和专业知识的磨砺，以勤勤恳恳做事为信条严格要求自己。

为了我所在门店的正常发展，我想公司能做到有法可依，我定会做到有法必依，执法必严，违法必纠，我会在第一时间理解好公司所下达的各项指令，以最快的速度下达到店内各部门，并督促各部门渐渐落实到位且不能形式化，要具体落实到每个人、每个点，让部门连成一条线，门店组成一个网，公司展开一个面，也就是说让点连起来成线，线组起来成网，网叠起来成面。我想也只有面扑开了，公司才能更快的发展，更加的强大。

经常与我店周边地区并且与店内经营相关的地方政府及相关部门沟通“如：城管、派出所及我店所在的物业部门”，为今后我店在店外搞各种促销活动需要帮助时创造良好的条件。

即是眼睛向下看，从小事踏踏实实做起，为今后的工作打下良好的基础。

经常与各部门经理、员工及促销交流，了解店内及店外自己所不知道并且与店内正常销售息息相关的情况，真正做到取他人之长，避己之短。

即任何未曾经历过的事情一定要了解这件事的过程与结果，真正了解了才会把这件事做的更加完美，所以对于工作当中所遇到的任何问题我都要了解这件事的过程与结果，分析利弊才能实施。

总结过往经验，将未曾做好的事情吸取教训，已经成功的事情寻找实施时的不足，把这些经验投入到以后的工作中去。

除上述几点以外我认为以下两点也非常重要。

店内日常小事常抓不懈，才能为店面经营管理奠定良好的基础，所以店面行政管理应放在首位。

1、建立逐级管理制度，岗位职责分工细化，自上而下。使工作事事有人管，件件能落实，防止死角现象的出现。

2、注重店内人员的培训工作，培养员工、销售人员的集体荣誉感和主人翁意识，以店为荣，让每位员工、销售人员充分发挥各自的潜能，使之具有爱岗敬业、服务热情周到、懂业务、会管理的高素质人才。

3、建立分明的奖惩制度，以激励和约束员工、销售人员的工作，使全店成为一支团结协作的集体，在竞争中立于不败之地。

4、利用各种合理的、能够利用的条件，创造、布置良好的店面环境，树立良好的商业形象，尽最大努力使顾客在布局合理、宽松、优美、整洁的环境中享受购物的乐趣。

5、以“为您服务我最佳”为宗旨，在提高人员服务水平，加强服务意识教育的同时，注重员工、销售人员的言、谈、举止等综合素质的提高，更好的全心全意为顾客着想，减少投诉。

6、重视安全保卫工作，防火、防盗，将危险隐患消灭在萌芽之中，杜绝因此给公司带来不必要的损失。

7、创造良好的外围环境，协调好与政府部门的合作关系，以减少不必要的麻烦。

1、加强商品进、销、存的管理，掌握规律，提高商品库存周转率，不积压商品，不断货，使库房商品管理趋于科学化、合理化。

2、明确全店销售目标，将销售任务细化、量化，落实到每个部门、品牌、人员，并进行相关的数据分析。

3、在节假日上做文章，积极参与公司的各项促销活动，及店内的各项活动，充分做好宣传及布置的工作。

4、抓好大宗、集团购买的接待工作，做好一人接待，全面协调，让顾客感到方便、快捷的服务。

5、知己知彼，通过市场调研，分析总结存在的差距，及时调整，以顺应市场的发展变化，提高市场占有率。

6、尽可能的降低成本，开源节流，以减少开支。

以上是我对店内管理的一些设想，如有不足之处希望各位领导加以指正，如果公司领导能够提供这个平台给我，我会用我的努力与勤奋，交上一份优秀的工作成绩单，证明您们的决定是对的，我决不会辜负领导们的信任与期望，我会用我在工作中所学的知识更好的为公司努力工作，我相信“月亮发光是为了证明太阳的存在”公司发展才能映照出我的进步。所以我会在以后的工作中更加努力，更加勤奋。

工作组长的工作计划 店长的工作计划篇七

经过在公司两年多的工作和学习，我对大中连锁经营的模式有了更加深入的了解，也感悟到了很多，在大中这个大家庭中，领导的帮助，团队的氛围，使我有机会学习并提高自身素质，以及连锁店的综合管理能力。

如果我是一名店长，我认为我的个人优势在于：做好店长工作计划，有较强的学习和适应能力，理解能力强，组织能力精，沟通能力好。当然我也有不足的方面，例如：经验不足，所以我还要多多的向各位同仁学习，但我也具备了店长的基本素质：我爱岗敬业，工作踏踏实实、一丝不苟、不弄虚作假，每次遇到困境和难处我总是自我效验，从不怨天尤人，同时也具备了店长应具备的才能，我有严于律己、诚信为本的优良品质，我信奉诚实待人、严于律己的处世之道。

我曾经在多个门店工作过，既要维护高层的权威，又要同店长、经理、管帐和员工相处融洽。正因为我有良好的人格魅力和做人宗旨，与共事的同仁们建立了深厚的感情，到旧宫店工作以来我在日常生活和工作中，不断加强个人修养和专业知识的磨砺，以勤勤恳恳做事为信条严格要求自己。

为了我所在门店的正常发展，我想公司能做到有法可依，我定会做到有法必依，执法必严，违法必纠，我会在第一时间理解好公司所下达的各项指令，以最快的速度下达到店内各部门，并督促各部门渐渐落实到位且不能形式化，要具体落实到每个人、每个点，让部门连成一条线，门店组成一个网，公司展开一个面，也就是说让点连起来成线，线组起来成网，网叠起来成面。我想也只有面扑开了，公司才能更快的发展，更加的强大。

1、要沟通：经常与我店周边地区并且与店内经营相关的地方政府及相关部门沟通“如：城管、派出所及我店所在的物业部门”，为今后我店在店外搞各种促销活动需要帮助时创造

良好的条件。

2、要务实：即是眼睛向下看，从小事踏踏实实做起，为今后的工作打下良好的基础。

3、要交流：经常与各部门经理、员工及促销交流，了解店内及店外自己所不知道并且与店内正常销售息息相关的情况，真正做到取他人之长，避己之短。

4、要了解：即任何未曾经历过的事情一定要了解这件事的过程与结果，真正了解了才会把这件事做的更加完美，所以对于工作当中所遇到的任何问题我都要了解这件事的过程与结果，分析利弊才能实施。

5、要总结：总结过往经验，将未曾做好的事情吸取教训，已经成功的事情寻找实施时的不足，把这些经验投入到以后的工作中去。

除上述几点以外我认为以下两点也非常重要。

店内日常小事常抓不懈，才能为店面经营管理奠定良好的基础，所以店面行政管理应放在首位。

1。建立逐级管理制度，岗位职责分工细化，自上而下。使工作事事有人管，件件能落实，防止死角现象的出现。

2。注重店内人员的培训工作，培养员工、销售人员的集体荣誉感和主人翁意识，以店为荣，让每位员工、销售人员充分发挥各自的潜能，使之具有爱岗敬业、服务热情周到、懂业务、会管理的高素质人才。

3。建立分明的奖惩制度，以激励和约束员工、销售人员的工作，使全店成为一支团结协作的集体，在竞争中立于不败之地。

4. 利用各种合理的、能够利用的条件，创造、布置良好的店面环境，树立良好的商业形象，尽最大努力使顾客在布局合理、宽松、优美、整洁的环境中享受购物的乐趣。

5. 以“为您服务我最佳”为宗旨，在提高人员服务水平，加强服务意识教育的同时，注重员工、销售人员的言、谈、举止等综合素质的提高，更好的全心全意为顾客着想，减少投诉。

6. 重视安全保卫工作，防火、防盗，将危险隐患消灭在萌芽之中，杜绝因此给公司带来不必要的损失。

7. 创造良好的外围环境，协调好与政府部门的合作关系，以减少不必要的麻烦。

1. 加强商品进、销、存的管理，掌握规律，提高商品库存周转率，不积压商品，不断货，使库房商品管理趋于科学化、合理化。

2. 明确全店销售目标，将销售任务细化、量化，落实到每个部门、品牌、人员，并进行相关的数据分析。

3. 在节假日上做文章，积极参与公司的各项促销活动，及店内的各项活动，充分做好宣传及布置的工作。

4. 抓好大宗、集团购买的接待工作，做好一人接待，全面协调，让顾客感到方便、快捷的服务。

5. 知己知彼，通过市场调研，分析总结存在的差距，及时调整，以顺应市场的发展变化，提高市场占有率。

6. 尽可能的降低成本，开源节流，以减少开支。

以上是我对店内管理的一些设想，如有不足之处希望各位领

导加以指正，如果公司领导能够提供这个平台给我，我会用我的努力与勤奋，交上一份优秀的工作成绩单，证明您们的决定是对的，我决不会辜负领导们的信任与期望，我会用我在工作中所学的知识更好的为公司努力工作，我相信“月亮发光是为了证明太阳的存在”公司发展才能映照出我的进步。所以我会在以后的工作中更加努力，更加勤奋。

工作组的工作计划 店长的工作计划篇八

全体驻村工作组组员必须在3月1日前及时在村委驻地就近安排好伙食，及时与村“两委”班子见面，听取村两委负责人介绍村情概况。工作组对照县委关于驻村工作通知要求，制作好公示栏、便民利民服务卡、工作包等，制定驻村工作考勤管理制度及请销假制度、工作组生活费交纳制度、生活安排值班制度、办公室卫生值班制度，驻村工作职责分工制度等，确保全体驻村干部能真蹲实驻，一心一意投入到驻工作中去。

二、认真开展走访调研，及时了解掌握村情民意

第三步是在4月份后，开展对全村低保户、留守儿童、孤寡老人等弱势群体，上访户、刑释放人员、征地拆迁户等重点人群，种养殖大户、致富能手等进行全覆盖走访。

三、结合村情制定规划，确定驻村工作目标任务。

通过工作组了解到的村情民意和村班子的意见，全体工作组组员制定个人驻村工作计划。随后工作组召开工作例会，并邀请村“村支”两委干部参与，结合走访调研情况和同步小康相关指标要求制定工作组驻村工作计划，主要力争实现7个村民小组通自来水达100%以上，“一事一议”道路硬化更加完善，村内道路水泥硬化率力争达100%；全村通电率在100%，力争至20xx年底全村人均收入达5500元以上□20xx年达6500元以上。初步形成经济增长迅速、人口均衡发展的体制机制，

社会更加和谐稳定。

四、大力调整主业结构，发展和主导新兴产业

发挥青山村的地理优势，加大调整农业产业结构力度。一是按照镇统一规划，抓好烤烟、核桃等种植业，结合我村实际，拟帮助规划和实施100亩的核桃种植基地；二是针对村内众多的青年运输户，组建运输队，以增进村民收入，共同致富。三是邀请县、镇农业、畜牧专家，适时举办大棚蔬菜、大葱种植、畜牧养殖技术培训班。四是组织创业大户到兄弟村、乡参观、学习他们创业的新点子、新路子。五是大户带动，通过相关政策，广泛宣传、帮助、协调、引导原有种植、养殖大户扩大规模，适时成立种植、养殖专业合作社，以大户带动全村村民致富。

五、紧扣同步小目标，进一步完善基础设施建设

积极争取资金修建村基础设施建设。一是联系相关部门实地勘察水源，修建蓄水库，解决高寨、摆种二个自然寨的枯水季节饮水困难；二是加强村规划建设管理，维护村内主干道的水泥硬化，新修主干道路灯，搞好绿化、亮化、美化，建设生态家园；大力开展村居环境综合整治，做好卫生宣传工作，搞好农村垃圾、污水处理及坑塘、沟渠综合整治，进一步整改“脏、乱、差”现象，积极推扩清洁能源，利用上级有关政策实施农村改厕工程，改善居民生活条件。三是加大农业基础设施建设，加强农田水利基本建设和机耕道建设，修善田间沟渠的配套工程，大力发展节水灌溉，健全引、蓄、节、排体系，加大改造中低中低产田的力度，不断增加有效耕地面积。

按照驻村工作职责，以“三抓一强”为载体，加强村级组织建设，进一步提高村“两委”班子成员的工作能力和党员队伍服务群众的能力，规范村级工作运转，提高村级工作的透明度和公信力。

(一)抓村“两委”班子建设，提高村级班子队伍带领群众致富的能力。把农村党员培养成致富能手，把致富能手培养成党员，把党员中的致富能手培养成村后备干部。加强对村常务干部素质的培训提高，加强对村后备干部的选拔培养，使村两委班子结构更加合理，整体水平更高，从而增强村“两委”班子解决实际问题、化解矛盾及带领农村群众脱贫致富奔小康的能力。

(二)抓村党员队伍建设，提高党员队伍服务群众的能力。帮助制订党员发展计划，做好发展党员等工作。采取制订计划、广泛动员、结对帮扶、强化培训、树立典型、示范引导等多种办法和途径，切实提高基层党员的科技水平和致富能力，培养锻炼一支党员能够发挥先锋模范作用、干部能够发挥示范带头作用的好队伍。

(三)抓制度建设，实现村级工作规范化运转。进一步落实党员“双带”制度。实施“党员先锋工程”，健全党支部领导下的村民自治运行机制，认真落实《村级组织工作规范》，确保村党支部和村委会关系和谐，服务优质，运行高效；进一步建立健全各项规章制度，有效规范村级组织和农党员干部的行为，推动农村基层组织工作步入制度化和规范化轨道。

(四)强化民主管理，增强村级工作的透明度。制作村务党务公开栏，加强村务党务公开，自觉接受群众监督，提高工作的透明度，提高群众的信任度。

七、大力倡导社会新风尚

树立新风尚。把农业生产、民主建设、卫生、计划生育、社会治安综合治理等有机结合起来，以创建“文明户”、“文明村寨”为主要形式带动村风建设，树立文明的生活方式、健康的娱乐方式、进步的思想意识。在村内开展各种移风易俗活动，改变农村的各种陈规陋习。开展“十星文明户”评选；“敬老育幼”明星；好媳妇、好公公、好婆婆、好家

庭“四好”评选活动。切实加强农村社会主义精神文明建设，重点进行爱国主义教育、社会公德教育和家庭美德教育活动，创造一个农民群众安居乐业。

(一)深入调研。按照“主动融入、虚心学习、贴近群众、创新工作、务求实效”的要求，经常深入群众调研，真正摸清村情民意，做好驻村工作。

(二)加强学习。要通过集中学习和个人自学等方式，不断增强和提高在艰苦环境下观察和分析问题的能力，增强适应基层、服务下派工作的本领。

(三)严守纪律。自觉遵守下派工作各项规章制度，珍惜这次驻村的工作机遇，为所帮扶村多办好事、多办实事。

杏山镇驻青山村同步小康村工作组