

2023年教室竞聘中层演讲稿(大全9篇)

演讲，首先要了解听众，注意听众的组成，了解他们的性格、年龄、受教育程度、出生地，分析他们的观点、态度、希望和要求。掌握这些以后，就可以决定采取什么方式来吸引听众，说服听众，取得好的效果。演讲的直观性使其与听众直接交流，极易感染和打动听众。下面是小编为大家整理的演讲稿，欢迎大家分享阅读。

教室竞聘中层演讲稿篇一

从教2xxxx年来，我有较强的事业心和责任感，爱岗敬业，默默奉献，虚心好问，我无论从事什么工作，都能从大局出发，干一行、爱一行、专一行，不少工作时效性、原则性都很强，都能想方设法、准确、及时完成工作任务，在工作中，我始终坚持着“老老实实做人，扎扎实实工作”的原则，我不浮夸、不抢功、不爱出风头，脚踏实地地工作，从不计较个人得失，有四个学期，主动代上语文课一两个月，没拿一张代课票，去年，我主动分管了教学管理工作，从没向学校提出什么额外报酬。但是，校长和老师没有忘记我，给予了我不少荣誉：先后评为优秀团员、优秀青年教师，区德育先进工作者，区优秀少先队辅导员[]20xx年20xx年被评为区优秀教师，获区政府嘉奖。

在此，我衷心感谢领导和老师们的厚爱。

自参加工作以来，我始终不忘记要做一个好教师就要终身学习，不断加强学习。96年参加全国成人高考，99年获得了大学本科学历。成为教导主任后，我更积极参加继续教育，考取了普通话测试水平二级甲等；今年还参加×××心理健康教育c级证书班学习。我善于总结经验教训，撰写教育教学论文，获得区电教论文评比三等奖，区德育论文三等奖[]20xx年参加了×××小学思想品德教材教师教学用书的编写工作，

《勇于创新》和《不向命运低头》收入该书中。发表了《市场经济下更要加强师德建设》，《浅谈随班就读工作的探索与实践》被小教科录用。

在2xxxx年的工作经历中，我任教过中高年级语文、思品等学科，担任过班主任，任教导主任时，负责的工作很多，曾分管教学、德育、课程设置及编排、教材、教师继续教育、职称评定、小一招生、转学、随班就读、课外活动、年初基层报表、语言文字、毕业班语文考试命题、语文学科竞赛命题等工作。但也能把各项工作做好。我有较强的协调能力，十分重视协调好领导与教师、教师与教师之间的关系，并做好预案处理措施。做好学科管理工作，加强教研教改。

所分管的语文、英语、艺术科获得许多奖项。我还多次帮助青年教师修改、发表论文，指导青年教师上公开课。我主持的语文科工作期间，取得的成绩是大家有目共睹的。我校语文科被评为“新窖镇先进科组”。学生文章见报率是最高的。能有这些成绩，与我求真务实的工作作风是分不开的，当我接到一项新的工作时，我总是亲力亲为地做，亲身体会这项工作的过程，然后才指导有关老师协助做好这项工作，否则，光说不做，发号施令，只会指挥别人干这干那，是不行的。如：一年级拼音口试，试卷命题等。

相信老师们从我平常的为人处事中就看到了吧。

假如我有幸竞聘成功，我将继续发扬我的长处，协助校长搞好教导处工作，认真履行岗位职责，继续细化教学过程管理的要求，组织教师扎扎实实地进行课改，加强教研科研、教学反思的力度，提高教学质量，使工作再上新的台阶。同时，树立为学校、教师、学生、家长的服务意识，成为你们的合作伙伴。

岗位工作设想：教学是学校的中心工作，课堂是实施素质教育的主阵地，学校的一切工作都要服从、服务于教学、服务

于学生，一切为了学生发展的道理，已在我的头脑中牢固定位，质量是立校之基，兴校之本。管理过程中，这一项工作的重心偏失不得，动摇不得。

为了使我校的教学工作真正落到实处，一是要继续执行教学规范，规范教学内容、规范教学时间，任何人不得随意更改课程，不得侵占克扣教学时间，保证规定开设的课程开全、上足、教好。二是要继续细化教学过程管理的要求，制定出符合我校实际的、便于操作的，同时又利于激励、促进教学质量大面积提升的细则要求，使老师们教学有干劲、有信心、有目标、有成就，学校检查有依据、评价有标准，保证教材和新课标规定的知识、技能等方面的培养指标能够真正得以实现。

教室竞聘中层演讲稿篇二

你们好！本人姓名xx□xx周岁，现任xx公司副经理，高级工程师，国家注册工程师□xx年毕业于xx学院，同年xx月份参加工作□xx年调入xx公司，历任开拓技术员、副区长，生产技术科副科长、科长□xx年xx月份任xx公司副经理。

公司规模虽小，但安全复杂程度不比其他各矿小，尤其是五层区域瓦斯大、煤层发火期短，所以振兴矿安全的重点是看住瓦斯，防住火；在治理瓦斯方面，主要采用瓦斯移动抽放泵，利用工作面顶板巷抽放工作面顶板瓦斯；在防火方面，主要利用移动注浆泵向煤巷及采空区注混合灰。这两项工艺取得了理想的效果和很大的效益，并荣获全局科技进步奖一等奖和三等奖三年来，通过抓队伍建设，建章整制，完善井下通风设施，健全防灭火、防尘、监测三大系统，认真贯彻落实各项责任制度，打开了振兴矿“一通三防”工作的局面。

煤矿生产，安全为天，煤矿安全监察部门工作尤为重要，他们担负着煤矿安全检查、监督、指导的重要使命，他们工作

的好与坏直接关系到煤矿生产命脉和广大职工人身安全，所以说这个部门的治理者必须精通业务，能够抓住煤矿安全工作的重点和要害，能够深入一线、吃苦耐劳，应有神圣的使命感和高度的责任心、事业心，应公平、公正、不徇私情，能够用铁的手腕，务实的精神，过硬的本领来抓实抓靠安全监察工作。

本人xx年在大学加入中国共产党，经过近xx年党的培养，应该说有较高的政治觉悟和素质。毕业十余年来一直从事煤矿生产安全工作，对煤矿有着深厚的感情，也有深刻的熟悉，也曾经过生与死的考验。十余年的煤矿工作经历，使我也积攒了一定的经验和能力。所以无论政治素质和业务能力，我都对竞聘这个岗位布满了信心和希望。同时，在安全监察方面，我有先天的优势，那就是煤矿生产，安全第一，“一通三防”工作占煤矿安全工作中的80，而我是从事“一通三防”工作的。虽然说资历较浅，经验较少，但也有一些粗浅的熟悉。“一通三防”无小事，瓦斯治理是重点，防灭火是要害，通风系统稳定是保障，充分发挥瓦检员的主观能动性是根本。可以说，“一通三防”工作到位，没有瓦斯、火的事故，文秘部落原创就基本上消灭了群死群伤的重大事故，煤矿安全形势就应该是好的，陈家山煤矿和大平煤矿的瓦斯事故就是个很好的例子。

1、安全与生产的关系。

安全与生产是相互依存关系，安全伴随着生产而言，没有生产就没有安全，生产过程中必须安全，不安全就不能更好的生产。但在实际工作中，对安全工作说起来重要，做起来次要，忙起来不要的思想还比较普遍。因此，在当前煤炭市场较好的新形势下，煤矿的各级领导必须进一步提高熟悉，牢固树立“一切为安全工作让路，一切为安全工作服务”的观念。

2、安全与效益的关系。

就煤矿企业整体而言，经济效益是中心，这也是企业全部工作的目的和归宿，但在具体生产过程中，必须坚持安全第一，假如没有安全工作的保证，生产煤炭就要付出血的代价，经济效益也就会受到很大的损失。

3、偶然与必须的关系。

在安全生产中常有人以“偶然”两个字来分析和解释各种事故，若发生严重事故，便以“事出偶然”来开脱，这种偶然显然是不符合事物发展规律，对搞好安全生产是十分有害的，任何一起看似偶然的事故中，都可以找到几条直接或间接的原因，这些原因中深层次的问题无外乎是投入、教育和治理的好坏。这些方面假如不到位或不完全到位，出现问题和造成事故那就是必然的。

4、突击与持久的关系。

安全生产涉及到煤矿生产方方面面，有些工作需要抢时间，需要集中力量突击完成，在一段时间内形成高潮，如每年的安全1号文件的贯彻，各类新法规的学习，重点隐患的整改等，但必须将突击与持久有机的结合起来，用突击来巩固持久，以持久来检验突击，这样才能收到预期的效果。

5、爱护与袒护的关系。

在安全生产中由于有些安监部门和一些领导对爱护职工、干部的熟悉有偏差，往往在造成事故后把袒护当爱护，这必然给安全生产带来负面效应。各级领导应把对下属的爱护全部体现到安全治理中，寓爱于严，必须坚持严要求、严检查，严监督，严治理，严处理，这才是真爱护。

6、独唱与合唱的关系。

要唱好安全生产这首歌，即需要独唱也需要合唱，只有把独

唱和合唱有机融为一体才能达到最佳效果，然而在安全生产中，有些人认为搞好安全生产是安监部门的事，与其他部门关系不大，这种熟悉是片面的。安监部门作为安全生产的管理部门，承担着安全综合治理和安全生产监督检查两项职责，它在安全生产中起着领唱的作用，在它的带动下，经过各个部门的通力合作和全体职工的努力，才能共同唱好安全生产这首歌。

7、安全与质量标准的关系。

安全可以促进质量标准提高，质量标准是安全生产的保障。所以，要搞好安全生产，开展大上质量标准化活动是个很好的途径。因此，物的标准状态和人的标准行为是安全生产可靠的保障。

1、抓住要害就是紧紧抓住“一通三防”工作这根弦，果断控制瓦斯煤尘和火灾事故。果断执行落实“先抽后采、监测监控，以风定产”十二字方针。围绕煤矿生产15个薄弱环节展开监察活动。

2、突出重点即是突出顶板支护和大型提升这个重点，加强顶板护质量和增大大型提升的安全系数，控制住顶板和提升的大型事故。

3、有的放矢就是根据不同的区域，不同的地质自然条件，制定有针对性和可操作性的规划和措施。

我想只要做好了上述几项工作，就能制定出更加科学的安全生产和质量达标规划，就能编制出针对性更强的安全技术措施，就能有声有色的开展好安全检查和质量达标等活动，也就能更好的指导基层做好安全治理和安全监察工作。

集团的成立，标志着我省煤炭产业进入了一个新的发展时期，假如能成为集团总部一名中层治理人员，以尽微薄之力，那

将是我的荣幸，但不管竞聘成与败，我都将一如既往，继续以饱满的热情，投入到火热的煤矿工作中去。

谢谢各位！

教室竞聘中层演讲稿篇三

尊敬的各位领导、各位同事：你们好！

我曾在座右铭中这样写到：我不能选择出生的时代，但可以用生命的灿烂为时代增光添彩；我不能决定生命的长度，但可以用加倍的奉献拓展生命的宽度。此刻，我怀着这份对人生价值感悟的执着与信念，带着对农行业务的梦想与追求，走上这个舞台，接受大家的评判和组织的挑选。在此，我愿敞开心扉，对大家说说我要竞争某某业务部经理这个岗位的理由，能挑起这付重担的原因以及干好这份工作的思路。这个岗位，不仅仅是一种权利，更是一份沉甸甸的责任。我参与竞争的自信，来源于对部门工作的驾驭力、锐意进取的创新力和以德服人的凝聚力。

1、有长时间的基层工作实践，丰富的社会阅历，从事岗位多，业务知识比较全面。对于这点，通过我上面的简单介绍，相信各位评委一定有所了解。但我深信一点：时间、社会和平凡的工作最能锻炼人、培养人，它使我有理智、有激情、更有高度的工作责任心。

2、工作与管理经验丰富。我，35岁，毕业于广西工学院计算机应用专业，经济师。于99年参加农行工作，分别从事过会计员、出纳员、统计员、电脑管理员、会计监管员、系统软件程序设计员、前台客户经理、机构业务部经理助理和副经理等岗位工作。

3、思想端正，有良好的人生观、处世观，能善解人意，甘于奉献。20xx年经县行党委认真考察、考核，我被组织接受为光

荣的中国共产党预备党员，并如期转正，成为一名正式党员。日常工作中，我也是严格以党员标准要求自己，廉洁奉公，助人为乐；坚持正义，敢于同坏人、坏事作斗争。

三是代理保险业务累计实现保费收入超3.5亿、手续费收入达1545万元，两项指标连续两年在金融同业中位列首位；四是创新的银商通系统成为全国金融系统的楷模，通过银商通系统留存存款达6.6亿元，比未创新前多增近6亿元；五是第三方存管实现4.3万户，托管资金近4亿，捆绑银行卡4.3万张，新增签约账户连续两年领先于同业，逐步缩小与工行的差距；六是“五险一金”归集额达到35亿元，为机构类存款稳定增长做出突出贡献。

5、勤奋好学，积极进取。工作中，我认真地学习领会上级行制定的各项规章制度，以学习合规文化为契机，严格贯彻执行，杜绝出现违规、违纪行为。

工作之余，培养自学能力，1996年通过自学考试，取得山东经济学院金融专业专科学历；20xx年参加开放式高等教育，取得中国政法大学法学专业本科学历；1998年通过了经济师资格考试，并于20xx年被县行正式聘用；20xx年参加国家企业法律顾问资格考试，顺利取得执业资格，并在20xx年山东省国资委举办的继续教育中被评为“优秀学员”。这些成绩的取得，得益于县行领导的支持。他激发了我积极进取的工作热情，也为我日后更好开展工作奠定坚实基础。

6、荣誉颇丰。我曾荣获总行20xx-20xx年度代理保险业务“创利名星”称号、区分行20xx年度第三方存管业务营销先进个人、二级分行20xx年度“营销之星”称号、银商通业务创新奖、计价考核办法创新奖；20xx年又喜获某某大学商业新锐奖。第四，有较高的政治素质。通过多年的政治理论学习，树立正确的世界观、人生观和价值观。遵纪守法、助人为乐、团结同志、任劳任怨、服从安排。第五、有较强的组

织、协调及业务策划、拓展、营销能力。

一是能协调好上下级之间、机关与基层一线之间、农行与客户之间的关系；

二是协调好系统业务或系统客户与支行一线的关系；

三是协调好系统业务或系统客户推广、培训及维护与深挖掘的关系。

7、有多年的管理经验，能服从大局、服从领导。自20xx年4月以来，一直从事副职工作，一方面认真的履行岗位职责，切实抓好自身主要业务和分管工作，以身作则，严以律己；另一方面，积极地当好主任的参谋、助手，及时办理领导交办的各项工作。能识大局、识时务，服从领导，协同作战，圆满的完成县行分配的任务。

8、有吃苦耐劳、勇于开拓、不断创新的精神。

二是利用银行与租赁公司的业务合作关系，拓展银赁通业务，预计将可发放贷款近40亿元。如此多的创新项目，是他们推动着我一如继往地向前进。

金融知识，并于今年7月份考取了某某大学金融财务mba以弥补自己的不足之处。

如果我竞聘成功，具体措施是：

1、服从党委安排，及时进入角色，带好身边的人，切实履行好部门负责人职责。现在正逢新年伊始，各项工作刚起步，头绪也比较多，因此，首先应服从县行党委的工作安排，服从大局，树立“全行一盘棋”观念。根据年初县行全年任务指标分配，及时分解落实，不留任何死角。工作中以身作则，大胆管理，充分调动部门全体人员工作积极性，以饱满的激

情全面完成工作任务。

2、向领导多请示，勤汇报，搞好与兄弟部门的协作配合。了解领导意图和思路，把工作的主动性与针对性、实效性统一起来；虚心向兄弟部门学习，多交流，多协调，互相帮助，共同提高。

3、继续发扬自己勤奋好学、吃苦耐劳的优良作风。作为部门负责人，应全面掌握金融法律法规、银行专业知识和上级行的各项规章制度，勤奋好学，搞懂、学会，并及时传达贯彻落实。工作中坚持吃苦耐劳的优良作风，身先士卒，积极发扬“班长”的表率带头作用。

4、搞好部门内部团结。生活上多关心同事，让同事有一种温暖感；工作上帮助同事多出成绩，让同事有一种成就感；在利益和荣誉面前多让同事，让同事有一种被承认感。假如我竞聘成功，对待同事做到多理解，少埋怨；多尊重，少指责；多情义，少冷漠；多说服，不压服。力争在工作中显示实力，在压力中形成动力，在创新中增强活力，在与人的交往中凝聚合力。假如我竞聘成功，树立“想支行之所想，急支行之所急，全力为一线服务”的经营理念。对支行或客户提出的业务要求，及时解决，落实到位，保证各主要客户的业务量稳中有升。

5、团结友爱，共同协作，确保全年工作安全无事故。作为部门负责人，首先应加强合规经营意识，始终坚持“安全就是效益”观念，紧抓内控管理，严防工作隐患，确保各项业务快速、健康发展。其次坚持谈心制度，要切实关注身边人，常交心，常进行思想交流和沟通。本部门全体人员之间应搞好团结，发扬团队精神，坚决杜绝武断、独裁。最后，充分利用好绩效考核体系，做到公平合理，奖惩分明，形成一种团结友爱、人人都求积极上进的良好氛围。

假如我竞聘成功，对党要忠诚、对农行要感恩，以实际行动

化作对农行业业的不懈追求。无论竞聘成功与否,我将严格按照“爱学习、能创新,守规矩、愿奉献,知感恩、善协作”的标准不断完善自己,用“想得更大一点,做得更实一点、管得更细一点”的标准要求自己,积极开拓,扎实工作,努力取得更好的工作业绩 银行竞聘演讲稿范文。

我没有辉煌过去,但我将把握好现在和将来。这次若能竞聘成功,我将以此为新的起点,在以后的工作当中,励精图治,立足本职,钻研业务,勤奋工作。在求真务实中认识自己,在积极进取中不断追求,在拼搏奉献中实现价值,在市场竞争中完善自己。胜固可喜,败亦无悔!请大家多监督我,我一定不会让大家失望的!

总之,一句话,“重在参与”。既然行党委英明决策,搭建了公开、公正、公平的竞聘舞台,我一定要积极的争取。无论结果如何,我都要衷心感谢各位评委的大力支持和帮助。我会一如既往,继续努力工作。演讲结束,再次衷心的感谢各位评委!

教室竞聘中层演讲稿篇四

大家好!

首先,感谢单位给我这一机会参加建设局中层领导职位竞争的上岗,此时此刻,我深感荣幸和自豪,我深深认识到今天有这样的机会是单位和各级领导及广大干部职工对我的信任,也是对我最大的鞭策。在此,我谨向局领导和各位评委及广大干部职工对我的关心、支持和帮助表示衷心的感谢。

我今天演讲的内容分为三个部分;一是我的工作经历;二是我竞聘房屋征收办公室主任职位具备的有利条件;三是竞聘后的几点想法。

一、工作经历

我叫徐得俊，生于1975年1月，甘肃天祝人，大专，中共党员，1995年7月天祝师范毕业后参加工作□ 20xx年6月在河西学院数学教育专业毕业。1995年8月至20xx年8月在天祝县大红沟学区任教□20xx年8月至20xx年10月在天祝三中任教□20xx年10月至今在天祝县房管局工作，负责城镇房屋拆迁和征收工作。

按照局里安排，积极配合上级和相关部门圆满完成了各项工作任务。在工作中，一是做到尽职尽责，大胆管理，在日常中发现的问题和对需要改造和整改的设施、设备主动向领导请示汇报并提出自己的建议，如：物资局房屋拆迁、华藏广场建设拆迁、民中家属院住宅拆迁、工行办公楼拆迁中，广泛动员，积极协调，为房屋拆除和征收工作起了积极作用；二是认真对待房屋被征收户、拆迁户及来信来访人员提出的问题，通过耐心解答和疏导，化解了房屋征收中的各类矛盾纠纷。回顾自己的经历，我深深体会到每一点一滴的进步都离不开党组织的培养、领导的关心、教育和广大干部职工的支持和帮助，自己应更加努力工作，回报组织和领导及广大干部职工的厚望。

俗话说“金无足赤，人无完人”。我这个人心直口快，过于直率，这是我的优点，也是我的缺点，遇事有时也急躁，发点“牛脾气”。希望同志们瞧得起我的话，能多提意见、多帮助，助我改正缺点，共同促进工作。

二、我竞聘房屋征收办公室具备的有利条件

这次实施竞争上岗，是要把把房管彻底合并到建设局，把房管办公室和房屋征收办公室合并后开展工作；为此，结合本人的工作能力和在负责房屋征收工作五年多来积累的工作经验，之所以选择竞聘办公室副主任职位，我认为自己具备以下几个方面的基本有利条件：一是熟悉房屋征收工作的业务。

从20xx年以来，负责房屋征收工作至今已有3年多时间，在

这3年多来的房屋征收工作中，我熟悉县城内各区域的房屋种类，结构性质，权属归属，使用用途等，并对房屋所有权人也基本了解；熟悉与拆迁和征收相关的法律法规，操作规程，受理审核的程序，县上若因公益性建设而征收房屋，我将会按照已经掌握的理论和经验，尽快拿出参考方案实施征收，能够确保房屋征收工作的顺利完成。

教室竞聘中层演讲稿篇五

大家好！

非常感谢市公司能提供这样一个展示自己的机会。

首先做一下自我介绍：我叫***，中共党员□20xx年毕业于*****校***专业□20xx年7月进入中国人寿**分公司客户服务中心先后从事理赔调查、赔案审核、理赔主管工作□20xx年9月市公司机构改革后在业务管理部从事核赔岗工作至今□20xx年11月起兼市公司营业厅主管至今。

我今天竞聘的岗位是中介代理部副经理，我竞聘的优势有以下几方面：

一、熟悉业务流程。5年的`柜面工作使我对于各项业务流程包括中介代理业务的各项流程非常熟悉，有利于指导一线中介代理业务的顺利开展。

二、掌握中介代理业务的各项业务管理规定。我以前所从事的业务管理工作，既有直接面向客户和销售人员的具体业务处理工作，又有宏观的业务管理工作，既是各项管理规定的制定者或参与者，又是这些管理规定的具体执行者。因此，我能熟练掌握关于中介代理业务的管理规定，有利于按照公司的各项管理规定辅助中介代理部经理开展中介代理的各项工作，同时也有利于同运营支持部门进行有效的沟通和协调。

四、沟通和协调能力。通过做柜面主管工作和理赔调查工作，我接触到各种不同的客户和单位，处理过很多疑难问题，锻炼了我的沟通和协调能力，面对全新的工作领域，这些沟通和协调的能力，会使我能够更好的辅助中介代理部经理开展销售渠道维护工作。

五、培训能力。从事理赔主管工作5年来，先后对县市区理赔人员进行了5次培训，培训的内容既有一般的实务与操作，也有疑难问题的处理、调查的方法与技巧和理赔话术等深层次的培训，通过这些培训，也提升了自己的培训能力。中介代理部作为销售管理部门，培训也是必不可少的，这将有助于我辅助中介代理部经理做好各种培训工作。

六、熟练的计算机操作和业务系统使用能力，有利于做好信息统计和银保通系统的推广应用和使用指导。

一、加强对中介代理各方面的业务学习，以最短的时间实现由业务管理人员到中介管理人员的角色转变。

二、协助中介部经理组织和制定全年中介代理发展规划和年度销售计划。协助中介部经理组织和制定业务推动方案，为县市区支公司的中介代理业务提供销售支持，辅助中介部经理督导各县市区公司中介代理业务目标的达成。

三、协助中介部经理做好中介理财经理队伍建设和专管员队伍建设，辅助经理做好人力培训工作，保持两支队伍的稳定和持续扩展，以此保证中介业务的持续发展。

四、协助经理做好中介销售渠道维护工作和渠道拓展工作，与各销售渠道保持良好的合作关系，提高销售渠道的产能。

五、做好银保通系统的推广应用和使用指导，保证银保通系统的正常运行。

六、做好行政综合管理、信息交流和统计管理工作，为中介工作的顺利开展提供后援支持和服务。

尊敬的各位领导，优秀的事业同仁，今天的竞聘为我提供了人生奋斗的舞台，我要以此为契机，去奋斗、去拼搏，在公司的发展中实现自己的人生价值，实践也必将证明这一点。

谢谢大家！

教室竞聘中层演讲稿篇六

大家好！

首先感谢领导们给我这次机会让我站在这里，来进行竞聘演讲。相信这次竞聘将是我未来人生中的一大转折。我的名字叫吴七纬，本科学历，xx年8月荣幸地加盟了广安移动直属分公司，目前就任前锋片区经理。工作两年来，移动公司先进的硬件设施、完善的市场服务、至诚的服务理念、和谐的人文氛围、深邃的企业文化、广阔的个人发展空间给我留下非常深刻的印象，它深深地震撼着我的心灵，使我坚信：选择了中国移动就是选择了人生发展的机遇。我今天参加竞聘的岗位是观阁片区经理。这一职位肩负着四大职责，即销售、服务、信息搜集、社会渠道组建及管理。其核心是服务，基础是管理。观阁片区辖观阁、小井、龙滩、光辉、广兴五个乡镇，人口约9万人。目前片区内核心渠道有两家营业厅，三家专营店。竞争对手在片区内没有核心渠道，虽然如此。但片区内仍然有三个乡镇小井、龙滩、光辉没有我们的`渠道。渠道的覆盖不是非常的均衡。所以，拓展片区渠道应该是目前观阁片区首要的任务。

如果这次我有幸能够竞聘成功，我将从以下几个方面入手工作：

目前，移动通信市场的竞争中，服务已成为企业竞争的绝对因

素。对手同我们的竞争已经从原来简单的价格竞争全面转移到服务竞争上来。谁的服务内涵丰富，谁的就是市场的赢家，服务创新将成为开拓客户市场的有力武器。

专心、诚心、真心为客户服务，强化“客户就是我们衣食父母”的服务理念，达到思想熟悉上的“零距离”。人性化、人情化、人文化服务，打破时间、空间的概念，以客户满足为标准达到全方位服务的“零距离”。加强企业与客户之间的交流、沟通。充分调动片区内渠道及员工的营销服务积极性，改变服务方式，强化被动式服务向主动式服务转变，营业向营销转变，等客户上门向上门服务转变，从而全面提高客户对中国移动的认知度、信任度和满足度，最终使客户与企业融为一体，达到企业与客户“零距离”。倡导全员服务，树立客户至上，杜绝在接待客户方面推诿、扯皮现象的发生，以提高办事效率来改善服务质量。既增强员工了的主人翁意识，树立了企业良好形象，同时也锻炼了员工解决问题的能力。

二、搞好大客户工作实现业务领先。这就要求我们的服务不能只停留在表面要向深层次发展。服务要向深层次发展：首先，要强化服务意识，熟悉到做好服务，不仅关系到企业的生死存亡和发展，更是关系到员工个人的生存、发展的根本问题，“失去了客户就是失去了市场、利润，员工就失去了就业的机会，”从而树立“客户就是财富，服务等于收入”的观点。其次，我们必须要有竞争意识。既要有勇于竞争、善于竞争的魄力和勇气，还要有硬着头皮、厚着脸皮、饿着肚皮、磨破嘴皮去闯市场的精神。要根据市场需求对外加大宣传移动通信业务品牌的力度。

教室竞聘中层演讲稿篇七

本人1994年毕业于苏州大学政治系，历任汤家初中政史地学科教研组长、班主任、工会主席、教务副主任、教务主任□20xx年入党□20xx年取得中学一级教师职称□20xx年取得

本科学历。

一、有勤勤恳恳、默默奉献的敬业精神

2、有较为扎实的专业知识。

胜任初中政治和历史的循环教学，强势推进学程导航的授课范式，构建有效课堂、高效课堂，追寻和谐课堂、理想课堂，教学效果显著，历年来所任课班级平均分列学校之首，发表教育教学论文多篇。

3、有较为丰富的实践经验和较强的工作能力与管理能力。

有6年的班主任工作经历，所带班级班风正、学风好，特别的是20xx届，重点高中录取人数、普通高中录取人数和初中后升学率均居年级之首。

作为学校的工会主席，在学校党支部的领导下，积极开展好工会工作，认真落实五必访，开展了一个教师至少帮扶一个困难学生的168爱生工程，组织教职工向灾区的捐款活动和帮扶困难群体的一日捐活动，实施了每天锻炼一小时，健康生活一辈子的园丁健身工程，积极开展新老帮扶的青蓝工程、名师工程、同伴互助工程。

担任教务主任期间，参与、策划、主持多项了重要活动，包括：海门市首届初中生经典诗文诵读、南通市教科研课题的开题、海门市级的多次教研活动、英语口语中考、理科实验操作考核、达标创特等。

假如我有幸竞聘成功，我将继续发扬我的长处，协助校长做好教务处工作，认真履行岗位职责，细化教学过程管理，组织教师扎扎实实开展课堂教学改革，加强教研科研、教学反思的力度，提高教学质量，为使我校成为农村初中的品牌而不懈努力。同时，树立为学校、教师、学生、家长的服务意

识，成为你们的合作伙伴。

竞职，和申办奥运会一样，重在参与。我的参与，也许只是今天的一小段插曲，但我仍以最诚挚的态度寻求大家的帮助和支持。相信我，我一定不会辜负您的期望！

教室竞聘中层演讲稿篇八

大家好！

理由一、表明我坚决拥护部务会推行中层骨干岗位竞争上岗的机制。

理由二、表明我是积极要求进步的，能够主动迎接挑战。

理由三、表明我顾全大局，服从组织安排。

这次竞争我没有提出具体职位要求，重在参与，重在锻炼，通过参加这样的活动提高自己的综合能力。下面，我就从二大方面进行谈谈，一方面简要介绍个人基本情况；二方面我的竞争优势以及努力方向。

我叫xx，xx年出生，xx年入党，xx年7月，xx农业大学xx经济管理学院专业毕业，获得管理学学士。同年，在原志成乡政府工作，先后任组织干事、党政综合办主任，20xx年12月调入市科技局工作，任办公室主任、综合计划股长，20xx年底考入市委组织部。近年来，在领导和同志们的关心、支持、帮助下，我在思想上、工作上都取得了新的进步。借此机会，向所有关心、支持我成长的领导和同事，表示衷心感谢！

一是具备了一定的理论和文化功底。大学毕业后，从事办公室和党务工作4年多，并且积极参加社会实践活动，积累了一定的理论和业务知识，能较快的适用新的工作岗位。

二是经过多个工作岗位的实践锻炼，培养了多方面的能力。参加工作七年来，从事过文秘、人事、党务、综合等多项工作，都取得了较好的成绩。20xx年度被评为优岗，20xx年被评为市级优秀共产党员。

三是经历过乡镇艰苦生活的磨炼。我曾在条件最艰苦的志成乡工作3年10个月，在那里培养了我吃苦耐劳、坚韧不拔的性格。这些为我干好工作的打下了坚实基础。

尊敬的各位领导、各位评委、各位同事！

如果这次竞争成功，我将发扬勤勉好学、爱岗敬业、求真务实、团结协作的精神，扎扎实实地做好各项工作不负重托、不负众望。

在以后工作和生活中，我将从三方面努力：

一方面加强自身修养。我将认真实践“六个组工”（理性、铁面、规范、阳光、人文、勤廉），不断做到：在认认真真学习上有新进步，在堂堂正正做人上有新境界，在踏踏实实干事上有新成效，在清清白白从政上有新形象。

二方面多向领导汇报，搞好与兄弟科室的协作。经常向主管领导请示、汇报，了解领导要求，把握领导思路，把工作的主动性与针对性、实效性有机结合起来。虚心向兄弟科室学习，多交流，多协调，互相帮助，共同进步。

三方面搞好科室内部团结。做到：生活上相互关心、照顾；工作上互相支持、帮助，团结一致为实现共同的目标而努力工作。

如果今天竞争不上任何一个岗位，我都不会灰心。因为我知道，作为一名“组工新兵”，我要学的东西还有很多，离在座的各位差距还有很远。总之，无论在哪个岗位，我都会虚

心学习、扎实做事、诚实做人。请领导放心！请同事们放心！

谢谢大家！

教室竞聘中层演讲稿篇九

您们好！能站在这里，我心情非常激动，同时，也充满了感激和希望。首先感谢各位领导的信任和支持，给了我这次展示自我、检验自我的机会。相信这次竞聘将是我今后人生中的又一个重大的转折点。

六年多来不同工作岗位的变化，使我熟悉不同部门的工作职责和规范，具备了不同部门工作的素质和要求，掌握了搞好本人工作职位的方法和策略。能熟练掌握现行公路局工作规则，对于公路管理工作也容易上手。

工作以来，我始终不忘坚持学习，勤钻研，善思考，不断总结工作经验，向身边的老同志学习，向先进人物学习，力争在自己的岗位上做好每一件任务。现在，我人也越来越成熟，已具备了一定的管理经验和业务素质。

自参加工作以来，无论是在哪一岗位，我都能够自觉做到爱岗敬业、恪尽职守。在工作中尊重领导，团结同事，坚持做到识大体顾大局，能够坚持原则而又不失灵活，处理问题思路清晰，头绪分明。特别是担任工程科副科长后的学习和锻炼，使自己的业务能力、组织协调能力、分析判断能力、领导掌控能力都有了较大的提高，使自己一步一步走向成熟。

如果这次竞聘成功，我将从以下几个方面着手，认真履行岗位职责：

加强学习是做好一切工作的基础。我会围绕工作中心，紧扣工作主题，把重点放在措施上，实施在行动上，不断提高工作能力，协助领导做好工作，解决工作中存在的突出问题，

积极稳妥的推行工作。

在工作中，我会在自己的职责及领导授权范围内开展工作，与上级领导在工作上保持高度一致，当好领导的参谋和助手；同时还会站在领导的角度去看问题、想问题，凡事从大处着眼，识大体，顾大局。

我会牢固树立服务意识，带领工作人员做好高速管理的各项工作。针对管理工作的薄弱处，想方设法进行改进。力争在我们辖区内高速路实现高效、畅通、安全三项基本要求。

马活驰骋，人活梦想。人生的意义在于不断丰富自己，拓展自己，追求自我真实的价值。生命的真谛也在于不断追求新的，美的东西。空谈误事，实干兴行。无论这次竞聘成功与否，我都会一如既往地踏实工作，服从组织安排，尽职尽责地做好本职工作，力争在求真务实中认识自己，在积极进取中塑造自己，在拼搏奋斗中奉献自己，在岗位竞争中完善自己。从而为公路事业的发展做出自己新的贡献。