

外联工作职责(模板7篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

外联工作职责篇一

本学期，我有幸连任外联部部长一职，在两位新上任的副部长王琳、唐子舒的配合下，完成了新一届外联部干事的招募工作。我们欣喜的看到11级的学弟学妹们人才辈出，身上的责任感与使命感极强，为同学服务的热情也十分高涨。因此，在主席团与本部部长、副部长的慎重考虑与抉择下，外联部共纳入了五名新的成员，他们分别是：11级物流一班崔楚晗、11级会计一班崔雪、11级国贸一班于晨雄、11级金融一班门玉衡、11级工商二班杜一嵩。11级新干事的加入为外联部增加了新鲜的血液，外联部也将继续秉持全心全意为同学服务的宗旨，踏实肯干，携手并进，努力为学院的学生工作而奉献出自己的力量。

经管达人秀是我院学生生活的创新之举，也是新一届学生会成立以来组织的规模最大、参与人数最多的活动。外联部承担的任务有两部分：第一部分是在活动举办前期，为比赛争取商家的赞助。由于时间仓促、新干事们经验不足等主观与客观原因，最终外联部只为比赛拉到了有大西洋眼镜店提供的价值1000元的低值券和由艾奇丝美发提供的价值不等的优惠卡等，虽然最后的成果有限，但是我欣喜的看到每一位新加入外联部的成员都能够积极地投入到工作之中，虽然经验不足，与商家的交流略显稚嫩，但是他们踏实肯干和热情工作的态度深深打动了我与两位副部长。第二部分是作为机动小组，参与比赛的运行，为比赛顺利的召开提供保障。这期

间，虽然具体工作安排少、占用业余时间多，但是外联部的每一位成员都能够按时到场，为比赛随时可能发生的突发情况做好准备，值得一提的是，外联部的部分成员积极的加入到比赛之中，我们看到的不仅仅是一个踏实肯干的外联部，还是一个多才多艺，全面发展的外联部。

元旦文艺晚会的召开是我院一年一度的盛事，外联部在提前一个月接到任务后就投入到了拉赞助的工作中。这期间，既是为比赛拉赞助的过程，也是锻炼新人，培养接班人的机会。外联部的全体成员利用自己的课余时间走街串巷，虽然时常遇到商家同意提供赞助后又反悔的情况，也遇到过被商家拒之门外、横眉冷对的窘境，工作一度陷入僵局、毫无突破，团队的士气也受到了打击，然而大家始终对外联部的工作充满热情，不抛弃、不放弃，最终为晚会争取到了由中国邮政（营口分公司）提供的1500元现金赞助、由龙源集团提供的1000元现金赞助和由招商银行（营口分行）提供的晚会舞台布置与灯光、条幅、海报等实物赞助，保证的元旦晚会的顺利进行，为我院学生在期末复习阶段提供了一场视听盛宴。

外联工作职责篇二

xxx□男，汉族□20xx年8月出生，共青团员□xx旅游职业学院信息工程学院计算机应用技术x级学生。秉承热忱服务的心，曾任信息工程学院学生会外联部部长、165计算机应用技术1班班长。曾获得校内一等奖学金、校内二等奖学金、“优秀青年志愿者”、“优秀共青团员”、“优秀学生干部”、“三好学生”等奖项。

在学习中，作为一名班长，能够积极主动的帮助同学，为他们解决一些学习上遇到的困难。自入校以来，我严格遵守学校的各项规章制度，始终秉承“明德尚能，志行高远”的校训，坚定“朴实无华，无私奋献”太阳石精神，全身心投入到学习和生活当中。“认真进取，创新拼搏”是我的原则，“脚踏实地，仰望星空”是我的信仰，我始终坚持以严

谨的学习和处事态度，勤奋耕耘、拼搏向上，踊跃参加学校举办的各项活动，在思想、学习、生活、实践等方面均取得了较大的进步，并以明确的学习目标，稳扎稳打，真正地实现自我的极大飞跃。我懂得拼搏，刻苦勤奋，一丝不苟，有自己的长期计划和短期计划，充分利用课堂和课余时间，提高学习效率，锻炼了意志，有时间我也会去图书馆阅读课外资料，储备知识，扩大知识面。上课之前，做好预习。在课堂上，我认真听讲，对不懂的问题可以认真思考，直到弄清为止。考试之前，我认真的将所学的知识复习整理，做好复习规划，使每天都过得充实。我一直在各个方面严格要求自己，努力地学习科学知识，弥补自身的不足。我特别注意各方面的均衡发展，锻炼自己在各方面的能力，积极的参加学校的各种活动，协调协作能力较强。我是个性格开朗，乐观向上，乐于助人的人。在我的脸上你可以经常看到自信的笑容，因为我相信每个人的人生都不会顺顺利利，总会有荆棘，有绊脚石，关键是你用怎样的心态去对待。痛苦、懊悔、退缩解决不了问题，只有用正确的心态去批荆斩棘，才能在幸运与不幸的交错中把握住人生航向。我是个忙忙碌碌的人，因为在教室里总能看到我埋头苦读的身影；在班级的事物的处理中总能看到我认真负责的身影；我觉得学习方法是学习时采用的手段、方式和途径。而且学法是在学习过程中产生和运用的。如何掌握良好的方法是很重要的事，但又不是一件容易的事情，这需要我付出的艰苦努力，需要持之以恒的精神。只有每天坚持不懈，日久天长，我的学习才可能成为自觉的行为，从而掌握学习的主动权。所以，学习方法真的不是什么捷径，它只是踏踏实实、刻苦学习的程序以及在这个学习过程中的各项具体措施。我有这样一句人生格言：“如果你很平凡，没有关系，重要的是要寻找到一个时机去突破自我，给自己一个机会让自己充满信心，那样你就会找到自己的定位”。

在活动方面上，积极的参加学院，分院和班级所组织的一些活动；在刚刚入学时，我就积极报名参加了学院的学生会社团部，为了锻炼自己，让我学习到很多课堂上学不到的东西，

能够很快的融入这个社会；有一次去汉河敬老院去看望那里的老人，为他们洗脚，叠被子，穿衣服，下棋.....还有一次是参加学院所组织的清明扫墓的志愿者活动。班级举办的元旦晚会当中，我也为晚会出谋划策，把晚会举办的更精彩。

在生活上，我朴素节俭，严于律己，宽于待人，尊敬师长，并在平时积极和同学交流沟通、融洽和睦地相处，在寝室里，能和室友和睦相处，互相帮助。我积极与室友、同班同学及兄弟班级的同学搞好关系，由于平易近人待人友好，所以一直以来与人相处甚是融洽。我可以意识到搞好朋友之间的关系非常重要，所以无论在班里，还是在整个学院，我都结交了许多朋友，与朋友沟通。其次，我觉得崇尚质朴的生活，并养成良好的生活习惯和正派的作风，我也会十分合理利用自己的生活费，我深知金钱的来之不易，从不乱花一分钱。在不影响学习的前提下做兼职，寒暑假时就去暑工，不但锻炼了自己，也减轻了家里的负担。大学的学习生活，是我人生中一个极为重要的阶段，在这期间，学到了很多，在各个方面都获得了巨大的进步，综合素质得到了很大的进步。节假日勤工俭学：在校外做过发单员、促销。进步了我与人交往、为人处世的能力。

在工作上，我第一学期时为了能够为系里的学生会贡献自己的微薄之力，我积极参加系学生会，光荣当选为系学生会的一员，而且成为了165计应1班班长，积极配合班主任开展工作。在工作中，我积极配合部里的工作，并提出各种合理可行的意见；在第二学年时由于同学们对我的信任我被光荣当选为社团部副部，为了不辜负同学们对我的期望，我勤恳踏实积极做好自己的本职工作，劳动时自己总是冲在最前面，并且把班级里的劳动工作安排的有条不紊。其次我积极配合班主任、系干完成各项工作任务。既锻炼自己的组织交际能力，还深刻地感受到团队合作的精神及凝聚力。一切的成绩终属于过去，以后的道路还要自己坚定的向前走，在未来的日子里，相信他将会更加努力地学习、工作，争创一名新时代的优秀大学生，在不久的将来为国家和社会贡献自己的力量。

量。我相信：机遇不只需要等待，还需要自己努力去创造！

上述这些活动虽然占用了他不少时间，可是不曾耽误他的学习，甚至成为他学习的动力。

在这四年年的学习生活中，我在各个方面都获得了巨大的进步，综合素质得到了很大的进步。我要特别感谢领导的大力培养，老师在专业方面的深进指导以及同学们在工作和生活中给我的支持和帮助。

在此我要特别表示感谢！今后我要更加严格的要求我自己，以求有更好的表现，以上即为我个人的基本情况，敬请各位领导老师加以评判审核。

外联工作职责篇三

1、外联部的工作应该是长期性，持续性的。在平时就密切注意一些与同学们相关的厂商，发掘潜在的赞助商，发挥外联部内部杭州本地工作人员的地域优势。洞察潜在赞助商的合作意向，及时收集信息。开展在同学中的调查，了解同学们的利益所在和共同需要，并以两者的结合点为出发点与同学及赞助商进行双向沟通。

2、与盘石、四海通等电脑商联合定期举办电脑知识讲座，讲解电脑常见故障的解决方法以及电脑常识性的维护与保养等方面的知识。举办“以多取胜”——现场电脑消费调查与中介。联合商家，宣传团体购买的优势，寻找有意的电脑购买个人，联合统一咨询、配置和交易。记录潜在的电脑产品消费者，了解他们的购买意愿和个人购买倾向，发展潜在客户。并与浙大计算机爱好者协会合作，定期举行电脑show[]通过这种形式为电脑商作宣传，开拓其销售领域以此来赢得电脑商的赞助与支持，达成互惠互利的合作关系并与其保持长期密切的联系。

3、与创意工作室、网络部合作，发挥协同的积极作用，达到1+1=3的效应。结合法学院自身特点，为有意向合作的厂商企业做出策划案，充分利用电脑网络资源，通过学生会自身网页，推出创意工作室的策划方案，将所有需要的合作信息以网络虚拟方式取得并加以组合，以独特优秀的创意吸引赞助商。

4、外联部可以牵头搞一些活动，如组织联系参观一些知名厂家、联系社会知名人士、律师、政府部门负责人做一些符合法学院特色的互动型讲座、请厂商倾谈成功经验，举办学生会阶段性成果展等，并拉动其他部门积极参与协作，并争取厂商的支持与赞助。

5、与文艺部合作，和一些品牌服装联系，在紫金港校区举办大型广场秀，间插联欢、游戏等形式进行互动性的宣传。

6、由外联部联系开办一些培训班如英语口语、调酒师培训班等，承接一些语言培训班如燕园博雅等在紫金港校区开课，并收取场地费。

7、大学生服务日以及法文化月。联系一些书籍、体育用品，文曲星等电子商品诸如此类的符合学生消费的商品经营商，通过租场地，挂横幅，打宣传等形式收取场地费，宣传费。等等。

以上为外联部的一些工作设想，在具体实施过程中，由于各种因素的影响，也许会有一些变更与调整。相信这界学生会主席团、各部门一定会给予外联部各方面的支持，共同把外联工作做好。一切让事实说话。

此致：

敬礼！

外联工作职责篇四

1. 问：和其他部门沟通的重要性，及赞助中被赞助商打击。

答：和部门间的沟通，首先要做到和其他部门委员以同等姿态待人的态度，其次由于外联工作的涉外性和不被见证性，或多或少会被其他部门委员认为外联委员的轻松和无所事事，所以一定要从自身做起，从工作中证明打消别人的猜疑和误解。

对于赞助商，并不是所有赞助商都会刻意刁难，因为周边环境的多种因素，作为外联的一名成员必须学会忘记那些不愉快，自己从工作中学会寻找乐趣。

2. 问：外联在拉赞助中与其他学院低价竞争问题。

答：由于某些因素有时造成学生和某些商家达成某种低价协议，但这只是少数，大部分学院还是按原则办事的。低价的赞助影响的首先是他们学院的声誉，眼光放远，在和商家沟通时思辨灵活。

另外，在推销一件商品时自己必须承认这件商品的价值，在外联工作也是如此，我们在谈赞助的过程中，要承认也相信自己学院的优势，我们自己要有绝对的自信。当然，在赞助谈成以后我们也要用十二分的努力让商家看到他们的赞助是值得的。

3. 问：关于赞助商毁约谈赞助的问题

答：赞助商毁约这种情况曾出现过，对于这种现状我们在尽量争取的情况下，去找出商家为什么毁约的原因？一般情况为低价竞争造成。我们在不违反大的相关规定的情况下，可以适当做一些让步，正面促进赞助的获得，如果实在不行，就只能放弃此赞助，从中总结收获。

成功的过程中会遇到很多这样的问题，最重要的是不要丧失对赞助商的信心，更不要丧失对自己的信心，我们在这样的过程中成长，我们学会面对失败，这样是一种收获。最重要的，我们锻炼了自己。

4. 问：关于赞助的分类

第三类为一些比较大型的企业商家，这些商家每年都有固定的宣传资金，当然，遇这样的商家合作的活动策划要提前一到两个月，商家资金批下来一般需要半个月时间。

最重要，与商家合作成功以后要经常联系，考虑长期合作的可能性。

5. 问：关于赞助中个人地位的情况与赞助关系。

答：不可否认，在拉赞助中，作为一个委员确实有许多束缚，或许自己认为可以办到的情况，学校却无法办到。但你们始终记住，最主要的不是身份，因为商家更看重的是得到的实惠。

而且学校有学校的规章制度，学校是学习的地方，不能成为一个商业场所。作为一个委员，在于商家沟通的时候尽量不要提及自己的身份问题，首先要询问商家的要求和意愿，然后说要回来跟部长或主席商量是否能满足。与商家说话要适当的注意技巧。

6. 问：关于拉赞助时先去和商家聊天，多去几次，最后再谈的问题。 答：你能想到的，商家也想得到，多谈几次可以达到一些效果，让商家了解你，可以实行一下。但不要专注一个商家不放，多沟通几次。

7. 问：关于赞助的一些礼貌细节问题

细微的动作不经意间或许会被商家发现，所以大家自己一定要特别注意。例如，接商家名片时，要双手弓腰去接，并说谢谢；走时要说“不好意思，打扰你了”等。

8. 问：关于外联赞助时可为商家提供哪些条件。

答：一，从学院角度考虑，最直接的宣传效果为横幅和发传单及现场宣讲以及冠名活动，但为了吸引商家的赞助兴趣，可以适当加入其他一些经济有效的宣传。如，在校内上QQ校园网的跳蚤市场上为其作宣传等，还可为其作商业海报，向商家提供一些可行的促销方案，如让他们分发一些会员卡吸引学生；二，发挥自己的想象，与应变能力，提供一些不违反大原则的赞助条件。

外联工作职责篇五

20xx年一个新的学期已经开始，伴随着新年幸福的钟声，我们来到了学校，一切焕然一新，我相信社团联合会的明天也能战胜一切不可战胜的力量，永远家和万事兴，永远包含激情和汗水，永远做最新生的力量！

石油高专社团联合会本学期工作计划具体：

1. 社团联合会机构调整, 部门整和及个别干部的调整, 更加有利于今后的工作管理和开展, 调整后的社联机构将更加优化和简单, 也更加合理化。

2. 社联干部培训的开展, 社联干部大多都是新生力量, 缺乏经验和知识, 对于日常开展工作不力, 只有提高了他们的整体素质和对社团的进一步了解, 社联未来的发展才有希望, 也为社联新一届的换届准备充实的人力。

3. 社团联合会也将抓住节日的契机, 承办大型的文艺活动, 清明节, 劳动节, 五四青年节, 端午节, 包括石油高专有关

主题的活动。

4. 社联缺少不了报刊的宣传，因为这种最直接的方式更容易让同学们了解，也能更全面介绍社团活动和文化，直接传达了我们所要传达的精神，筹备建立一份属于社团联合会自己的报刊专栏也希望校团委给予支持和帮助。

6. 社团联合会在学期末也将面临干部换届的重任，我们将在本学期注重干部的培养，为社联造就源源不断的新的血液和活力，传承社联人文和谐的精神。打响最后的战役！

活动是我们生存的资本，我相信社团人一定能拿出自己最大的热情，投生到属于自己的社团事业中，创造辉煌和奇迹。

石油高专校园文化新的浪潮。

20xx年这个美丽的阳春三月即将迎来，社团联合会的春天正步履矫健的赶来了，希望我们一起并肩作战，一起唱响新的篇章！

让幸福离我们更近，让梦想不在遥远！

外联工作职责篇六

外联部需要对内部人员进行编制，协助以部长负责的整个部门工作的协调、管理和开展。

三、部门管理：

通过内部工作章程和条例的制订和完善，逐步形成四大工作机制，淡化“等级”观念，努力营造外联部特有的部门文化氛围，使得部门工作有章可循，确保工作高效、顺利。

1奖惩机制。明确奖惩，既可提高部员的积极性，又可让他们

严于律己、充分发挥榜样作用，以点带面地拉动整个部门。计划部门预留20%的赞助费，10%作为拉到者奖金，另10%作为部门的活动基金。

2工作程序化、规范化机制。将各大块的工作程序化，提高部门工作效率，保证每个成员都有锻炼的机会，防止个别部员因占用过多时间而影响学习。

3竞争机制。有竞争才有创新，创新是一个组织永保活力的源泉。通过竞争，让部员充分发挥各自的才能，尽力完成本职工作和积极创新。与奖惩机制相结合，充分调动每个人的积极性、挖掘其潜力。

4持续性机制。在工作中不断总结经验和教训并备案，不忘对新成员的培养，使得上下两届交接时，在人力、物力、经验、信息资源上承接良好。

5培养成员参加集体活动的积极性，使外联部成员在--的各种活动中展现自我。

四、工作计划

1、外联部的工作应该是长期性，持续性的。在平时就密切注意一些相关的厂商，发掘潜在的赞助商。

2、外联部可以牵头搞一些活动，与商家达成互惠互利的合作关系并与其保持长期密切的联系。

3、联系社会知名人士做一些符合本--特色的互动型讲座，举办--，召开--等，并拉动其他部门积极参与协作，并争取各大厂商的支持与赞助。

4、与文娱部合作，举办--等形式进行互动性的宣传。

5、协助其他部门工作，提高外联部在其他部门中间的地位，例如在--x纪念日，外联部更应该对此出一份力。

五、部门经费预算：1资料打印费2外出车费3和商家联系时的电话费

要走的路还很长，要学的东西实在是太多太多。相信在--x的指导下，通过大家的不懈努力，外联部一定会总结经验教训，随时发现问题，并正确的处理问题，成为一支招之即来，来之即战，战则必胜的队伍，让外联部的这片阳光更明媚，教育系的天空更晴朗。

外联工作职责篇七

当我参加外联的第一次例会时，学到的第一件事是真诚，部长说过，其实有时候选择干事时最重要的就是真诚，一个真诚的微笑有时候就可以打动别人的心。

在社联外联最直接的感受就是亲切，从部长团就能看出来，丝毫没有架子，让我觉得这里是家，这半年中我参加了毅行，虽然只是个工作人员，但是仍然感受很深刻，那种团结努力为自己团队争光的心情很打动人，最后各个部门的部长的发言也让我觉得，社联真的有别于其他的组织，那是一种家人之间的鼓励，共勉。