

面试的演讲稿 学生会面试演讲稿(精选8篇)

演讲稿具有观点鲜明，内容具有鼓动性的特点。在社会发展不断提速的今天，需要使用演讲稿的事情愈发增多。优质的演讲稿该怎么样去写呢？下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

面试的演讲稿篇一

在座的各位学长、同学大家晚上好，很荣幸能站在这里参加这次竞选。

份子，能够尽自己的微薄之力，全心全意为同学们服务，踏踏实实的做好自己的本职工作，并在组织活动中锻炼自己，长见识、长才干。与此同时，我还希望向那些有能力的学长和同学们学习，博采众长、补己之短，不断的完善自己。

最后，我想说：如果我们不相信平凡，那么就用行动来证明自己；如果我们是金子，那么总会有发光的一天！

各位代表：

我自信在同学们的帮助下，我能胜任这项工作，正由于这种内驱力，当我走向这个讲台的时候，我感到信心百倍。

我认为自己很适合担任学生会主席。首先我热爱我的工作，算上小学的话，十年学生干部“工龄”已不算短了，这使我有了一定的管理经验、领导能力。活泼开朗、兴趣广泛的我积极参加并组织开展各项活动，假如我当选，我将进一步加强自身修养，努力提高和完善自身的素质，我将时时要求自己“待人正直、公正办事”；要求自己“严于律己、宽以待人”；要求自己“乐于助人、尊老爱幼”等等，总之，我要

力争让学生会主席的' 职责与个人的思想品格同时到位。

假如我就任此届学生会主席，我的第一件事就是召集我的内阁部长们举行第一次全体内阁会议，全面地听取他们的意见与建议，下放权力，实行承包责任制。

既然是花，我就要开放；既然是树，我就要长成栋梁；既然是石头，我就要去铺出大路；既然是学生会主席，我就要成为一名出色的领航员！各位代表，你们所期望的学生会主席，不正是敢想敢说敢做的人么？我十分愿意做你们所期待的公仆。你们握着选票的手还会犹豫吗？谢谢大家的信任！

各位老师、同学，你们好，我的名字叫吴璇，是026班的学生。平时我在班里，是一个责任心强，做事一丝不苟，能团结同学、助人为乐。经过一年的学生会工作，我认为学生会是一个“神圣”的工作。能有机会为学校的老师和同学们服务，还经常开展一些有意义的活动。

如果我能当选学生会干部，我将努力做到：

- 1、全心全意为老师和同学们服务；
- 2、我会更努力地学习和工作，争取不断提高自己的工作能力；

面试的演讲稿篇二

大家晚上好！我是来自某某092班的xx□

很荣幸我能够参加此次竞选，首先，我要对在座各位老师、各位同学表示感谢，感谢大家对我们的关心和支持，感谢您们给了我在这里向您展示自我的机会！

自从进入大学，我在保证自身学习的同时，积极地参加学院的各项活动并努力在其中起到自身的积极作用。一年来，我

渐渐由一名初入学生会的新人成长为一个优秀干事。我想我这一年的学生会经验将会是我来此竞选的优势。我现在要竞选的是纪保部副部长。

今天我站在这，竞选这个职务，是因为我了解并且明白纪保部在我们学生管理中的重要作用。纪律是什么？纪律是一种类似于法律的带有强制性的行为准则。往大里说，纪律所表达的是一个单位、一个集体统一的意志，是用来维护大多数人的利益的。它的产生，是多年经验教训的总结。往小里说，纪律用明确的语言告诉我们每一个人，提倡什么，反对什么，哪些事可以做，哪些事情不应该做。作为学校，如果没有校纪，整个学校就会陷入一种无序的状态，同学们的学习、生活就不能正常进行。而我们纪保部的责任就是帮助同学加强自我管理，将工作重心转移到学习上来。在大一的一年中，我担任了纪保部的干事，对纪保部各项工作都已基本掌握清楚，有着一定的工作经验，而且对待学生会的各项工作也有了一定的经验和应付能力。而且，在这一年中，我自己的工作认真负责，还积极的参与学院的各项活动。从工作中，我学会了怎样为人处世、学会了忍耐，学会了怎样解决一些矛盾，怎样协调好纪保部各成员之间的关系，怎样动员一切可以团结的力量，怎样处理好学习与工作之间的矛盾。虽然工作一成不变，其中也曾遇到过许多挫折，也曾失落过，消极过。但那都已成为过去，这些经历反而成为我以后工作的宝贵经验。

做好一份工作，重要的不仅仅是能力，还有那满腔的热情。不管能力有多强，如果没有满腔的热情，成绩依旧是零。满腔的热情对于当代年轻人来讲，不仅仅重要而且难得！而对于我来说，我不能说我是能力最强的，但是我现在可以保证我会全力以赴！尽我自己的能力，进一步完善自己，提高自己各方面的素质。坚持以诚待人，将心比心，以饱满的热情和积极地心态去对待每一件事。

我将用我的诚心和勇气告诉大家“我能行”！希望大家能信

任我、支持我。并诚恳的希望你们能选择我，我会努力拼搏！给我这个舞台，我会还你们精彩！

我的. 演讲完毕，谢谢！请评委提问！

面试的演讲稿篇三

大家好！

我想这在我的成长中是一个漫长的过程，从第一参加校园模特大赛，到××省的世界顶尖超级模特大赛，再到后来的××汽车模特大赛，一次又一次新的尝试，新的挑战，这一过程给予我的不仅是舞台上的专业技巧锻炼，更多的是让我学会一个人坚强，在一条陌生的道路中摸爬滚打，一路赶，拼；除此之外，我得到了很多的朋友对我的力挺和帮助，尤其是真正指引我走上服装表演舞台的一位很有能力的学姐——刘洪利。我们正是因为这个舞台而相识，记得参加湖北省超模大赛时，她花费大量时间亲自帮我准备比赛服装，看到我一路顺利晋级，她欣慰的对我说：如果条件允许，在你决赛的那天，我会给你做套最闪亮的纸装。

记得大三加入艺术团，作为首任模特队队长之后，我带领了我们模特队的优秀队员参加了“森马杯”××省大学生服装秀比赛，那时正值12月寒冬，每个队员都带着饱满的激情积极的准备比赛，天气虽然寒冷，但大家相处的和谐气氛将每个人的心中都加了温，我们在秦晓静老师和前任团长的配合下，来到了武汉科技学院阳光校区的比赛场地，依稀还记得大家在后台忙碌的闲暇还忘不了相互之间的鼓励，我们正是在这样的过程中慢慢形成了彼此之间的默契，我们是有凝聚力的团队，是大家共同的团队，缺少哪一位都不会完整t台上的博弈需要我们共同努力，人生的舞台上也需要我们并肩一路前行！

在“那夜花开”毕业晚会的一个月紧张的筹备工作中，我也荣

幸的加入了由刘洪力带领的化工学院晚会工作组，虽然在最初的宣传工作上遇到了一些小困难，但在而后的外联，新闻，后勤等部门的协调下，由我负责的模特演员工作也逐渐顺势展开，从来没想到，自己要承担起六七十名模特的安排工作，要根据晚会的要求，将模特分为开场，经典，古装，晚装，婚纱五个组，再分别安排每个组的排练，人员调度，这样的压力对我确实是一个很大的考验，不仅仅是能力上的，更来自于心理，很多的疑问也会出现在我的头脑中，如何从100多位报名者中选出最合适的60多名模特；在一个小小的西院大学生活动中心的场地里，如何安排这么多名模特的训练；每一场秀要如何编排……这一个个的问题在我身上形成了一种强大的压力感和使命感，很怕哪一个环节会因为自己的原因出现问题影响整体，甚至有时会不理解××学姐为什么会把这么大的责任放在我一个人的身上。工作一步步按照计划进行着，我一点一点地摸索，慢慢得让自己进入这样的轨迹中运行着，在这过程中将之前的那些问题一个一个的解决，当不知不觉中一个月已经过去时，最后的晚会也即将上演，我们所有工作人员和全体演员都盼着激动人心的那一刻早点到来，当一场完整闪耀夺目的晚会呈现在我们眼前时，看到无数的观众为我们欢呼时，我发现自己曾经付出的都是值得的。前任团长××语重心长的对我说：这次之后，你也跟着它一起成长了许多。是的，我在心里默默告诉自己：我更加热爱这个舞台，更加热爱这里一起奋斗过的集体，同样我也相信其他的所有演员和工作人员都为能在这样的集体中奋斗过而感动。

面试的演讲稿篇四

大家好！

我叫xxx是xx大学的一名应届毕业生，专业是财务会计。学习了成本会计，管理会计，财务管理，会计电算化，审计学等专业课程。并获得了全国计算机二级证书，大学英语四级，会计证等。可以熟练使用办公软件，对电脑有一定的操作能力，熟练五笔输入法。

大学四年，我既注重基础课的学习，又重视对能力的培养。在校期间，我刻苦学习，认真学习专业知识，以优异的成绩完成了基础理论课的学习，曾多次获得奖学金，努力提高自己的学习能力和分析能力。同时，我也有计划地抽出时间去阅读各种书籍，充实自己。我利用假期时间到公司实习。这不但使我的专业技能得到了升华，也使我的管理和组织才能得以发挥和进一步的锻炼。

21世纪需要综合性的人才，我个性开朗活泼，兴趣广泛；思路开阔，办事沉稳；关心集体，责任心强；待人诚恳，工作主动认真，富有敬业精神。作为一名学生干部，我更注重自己能力的培养。我的人生理念是：事在人为。由我创意并组织的大型活动，取得了优异成绩的同时，也增加了更宝贵的团队意识；并得到了老师的认可，同学的赞许，使我以更饱满的热情投入到新的挑战之中，向着更高的目标冲击。

为了更全面的锻炼自己的能力，在校外，积极参加和争取实习和兼职，我利用假期先后在进行了社会实践，去过xx公司参观实习，深刻的了解到企业文化。我的实习论文被评为“优秀实习论文”。

现在我渴求能到贵单位去工作，使所学的理论知识与实践有机地结合，能够使自己的人生有一个质的飞跃，我很自信地向您承诺：选择我，您绝不会后悔。给我一个就业锻炼的机会，还你一份成绩。

我的演讲完毕，谢谢大家！

面试的演讲稿篇五

我叫胡跃，我报的是纪检部。我性格随和，待人真诚，喜欢和同学们交流，喜欢打乒乓球。

刚刚进入大学并对大学生活充满自信。

如果没有纪检部同学们的学习和生活就不能很好的进行。对于加入学生会，我有满腔的热情和充足的信心。

学生会的安排，与学生会共同进步。

我期待加入学生会迎接新的挑战。

谢谢

面试的演讲稿篇六

各位学生会部长，大家好！

我叫xx是xx班的学生，我知道加入学生会需要一定的能力，我相信自己可以做好，我愿意用我时间来为大家服务，希望我能有这个荣幸。

我性格开朗，健谈，经常面带笑脸，喜欢以微笑待人，喜欢把自己的快乐与所有的人分享。

我的爱好广泛，喜欢旅行、听音乐、下棋、各种体育运动。

我是一个做事踏实、学习刻苦、有上进心的学生。

刚踏进大学，我就严格要求自己，立志要在大学生涯中有所成就，从全方面发展自己。

我也是一个追求完美的人，我知道世上没有十全十美的人存在，但我们可以往追求，往不断的向它靠拢，每一个人或多或少都有缺点，我把这些缺点比作一个无形的洞，我们都知道洞是可以填补的，就好比缺点也是可以改正的，这也就要我们怎样把这个洞一点一点填上，就是怎样一点一点完善自己。洞是无形的，就如人不会是十全十美，我们或许永远填不满这洞，就似乎人不会十全十美，也就正如学习，学习是

无止境的。因此我要不断的填洞，不断的学习，不断的完善自己。所以，我选择了我所追求的，追求了我所选择的——进学生会。

我积极参加了其它会议活动，得到了些许锻炼，在领导和师兄、师姐的教导下，我的思想素质有了进步；工作能力有了进步；文化涵养有了提升；实践能力有了增强，学习是无止境的，我要奋力拼搏，尽我的最大努力往做到最出色。我真的很希望自己能够加入学生会，我也一定会做好。

面试的演讲稿篇七

大家好!首先我要感谢行领导给我这样一个锻炼的机会,不论这次成功与否,我都将获益非浅,对我今后做好本职有很大帮助。我之所以竞聘支行会计经理,是因为我相信自己已经具备担任这项职务的基本条件。我从94年大学毕业后,一直从事银行会计工作,一步步从基层做起,储蓄、出纳、会计、交换、联行直到会计主管,积累了丰富的会计工作经验和会计管理知识,熟悉各种相关的法律、制度、规定。在工作中始终严格自律,兢兢业业。在我行工作的一年多时间里,经过不断的培训和学习,已经熟悉和掌握了我行的各项会计规章制度,能够熟练使用会计操作系统办理各类业务,参加完成了以下工作:营业部筹建,本、汇票业务及电子联行系统的申办与开通运行,帐户管理系统的建立,年终结算,新系统上线等。在做好本职工作的同时,协助领导对营业部的会计工作进行了组织和协调。这些都为我今后做好会计经理的工作打好了基础。如果行领导任命我为支行的会计经理,我将充分运用我的会计工作经验和会计管理知识,组织、协调和辅导柜员做好支行的会计工作,在工作中坚持原则、诚实正直、廉洁奉公,防范和控制好业务中的各类风险,做好营销服务工作,协助行领导和外勤人员进行业务开拓工作,争取早日使支行成为我行发展的重要支柱。下面我简单介绍一下我对支行会计经理工作的一些设想。

一、建章建制、科学管理

不管是规章、制度的执行和业务的操作，还是服务质量的提高，都有离不开人，离不开人的主观能动性。如果我是支行的会计经理，我首先要做的是从内部管理工作入手，制定切实可行的岗位责任制，确定每个柜员的工作任务和岗位职责，做好岗位责任制的细分与量化。细分就是把每项工作进行最大限度地拆解，每个步骤都要有固定经办人员，并形成固定工作模式，对每个柜员负责的工作部分，以签定责任书的形式作出明确规定，不许越权操作，越级办理业务，发挥相互监督机制的作用，以严格的内部控制防范风险的发生。量化就是工作成绩数量化，建立工作积分考核制，工作做得好、表现突出的人员奖励工作积分，不能完成工作任务甚至出现差错的人员要扣分，以积分的多少体现每个人工作质量的好坏。随时公布积分情况，做到公平、公正、公开。定期按积分情况进行考核，实现良性竞争，调动起人员的工作积极性。其次要做好人员的培训和学习工作。主要采取两种学习方式，基础会计制度和技能的学习以自学为主，重要会计制度和新业务的学习以集中培训为主，定期对学习情况进行考核，考核成绩会影响工作积分，努力创造良好的学习风气。采取轮岗等方式，为柜员学习综合业务知识创造条件，从而提高柜台人员的整体素质，为做好工作打好人员基础。最后要注意在工作中一定要按制度办事，杜绝违规操作业务，利用支行会计工作从零开始的有利条件，按规范做好帐务组织和帐务处理，从开业之初就搭建好高新支行会计工作的良好框架，为支行会计工作的达标创优创造有利条件。

二、会计核算与营销并重

第一、在宣传上，我认为要组织好柜台宣传工作，使柜台成为我行对外宣传的桥头堡，在宣传中要有针对性，如针对该区企业科技含量高的特点，大力宣传网上银行，积极推荐客户使用网上银行办理业务。为增强宣传效果，争取在营业厅设置网上银行宣传台，安装一台电脑模拟网上银行操作，使

客户在办理柜台业务时，能够亲身体会我行网上银行方便快捷的优势，同时这个布置也有利于树立我行高科技银行的品牌形象。另外宣传工作要走出柜台。该区的电脑城经常举办一些大型活动，要结合这些活动，组织现场开卡，现场办理网上银行等，相信一定会取得良好的效果。

第二、在日常服务方面，要严格按规范化服务和限时服务的标准进行考核，提高服务效率，在一般情况下每个柜台前等待办理业务的客户不能超过两名。每个柜员在工作中都要做到微笑服务，热情服务，不能仅仅满足做一个办理业务的机器，而要变被动服务为主动服务，努力为客户排忧解难，为不同客户提供个性化服务。支行会计柜台的服务宗旨是后台为前台服务，所有人为客户服务，力争在客户心目中树立我行精品银行的形象。

第三、支持和鼓励会计人员走出柜台找客户，挖掘所有潜在的客户资源，对吸存工作做得好的人员予以奖励，增加工作积分，做到全员面向市场。

第四、要充分利用新系统大前置、大集中的特点，努力收集各种会计信息，做好分析工作，寻找我行的市场定位，研究切实可行的市场开发策略，为行领导的决策提供参考，为支行的业务开拓提供帮助，扩大会计服务的深度。

总之我的会计经理工作宗旨就是时刻牢记四个立行的经营方针，团结全体工作人员，做好内部管理与控制，安全规范地处理业务，防范风险，控制风险，为支行的业务发展保驾护航，积极开展营销工作，不断提高服务质量，推行会计人员客户经理化，使支行的柜台成为管理严格、业务规范、营销有力的星级柜台。谢谢大家！

面试的演讲稿篇八

大家好。

我竞聘我岗位是xx分理处主任。

作为竞争人，我觉得自己绝对具有条件及有经验。

一、我具备比较敦实的政治素质能力和法律基础。我也是支行法律专业出身担任职务的人。

二、我具备比较浩博的实践经验和办公有经验，就业直到现在十几年，我仔细辨别过储蓄办公的艰苦，体验认识过银行存款办公的繁乱，足以担任过所主任办公职务和责任的重大。

三、我具备猛烈的事业心和令人满意的私人品质道德，十几年来，我经历过坚忍刻苦生存的磨砺，思想上更加成熟，风纪上更加良好，性情上更加刚强，并养成了坚决保持原则；清正不贪污、乐于助人的道德品格。

四、我具备令人满意的学习习性和较强的基本技能，平时办公中我始末坚决保持干一行、爱一行、钻一行，业务有经验在支行范围内可谓较强，同时具备较强的书契处置有经验并知道得清楚电脑操作，不止岁岁超过定额完成支行新闻宣传稿件担任的工作，且《送您一束鲜花》的新闻稿曾被总行职工报录用。

五、我具备浩博的社会形态资源，这是储蓄办公担任的工作、指标是否能完成的关键，担任的工作与指标的完成与其社会形态资源密不可以分。我不只是中行职员，同时也是县政治协商会议委员，能常常与县政府相关上层及公司上层接触，并与其沟通令人满意。

假如我竞聘成功，作为网点负责人我将从下面这些方面展倡办公。（竞聘成功怎么样去做）

一、要正明确承认识、处置业务进展惠风险防备的关系，意识规章制度是我们各项业务康健进展的基础和保障。不止本

人要做执行规章制度的值得学习的，还要常常教育职员，不断增长职员风险防范认识，养成按章做事的操作习性。

二、增强职员队伍建设，充分施展职员的办公积极性。作为网点负责人，除开要进展业务，还应当带好队伍，对职员的生长负责，为职员供给令人满意的进展空间。首先应多给与职员人类社会文化眷注，尽力为职员排忧解难，在网点营建一种轻松、配合得当的办公气氛。其次，要多团体职员施行各种培养训练，在管理处形成令人满意的学习气氛，增长职员素质能力。不止好强化前台柜员的操作技能，同时要让全部职员都知道得清楚掌握本行的各种私人金融产品，每一个职员都能足以担任业余的产品宣传。

三、接着推行管用的激发鼓励与约束机制，树立科学的考察审核方法。表现出来在对成绩月薪网点实施二次分配上，真正表现出来多劳多得、奖勤罚懒、奖优罚劣的分配原则，拉开收益差距。以并肩的目的团结职员，以管用的奖励激发鼓励职员，以自身的举动帮带职员。

四、进一步提高服务水准。

服务是银行的最根本因素。要使每一位职员意识这一点儿，增进服务的深层级、高水准、全方位进展，加强银行在同业之间的竞争力，现代的银行不可以在简单的稽留在微笑服务，要在服务品质上下劲夫，主动与客户树立一种令人满意的情谊关系，形成以客户为核心的打理理念，想客户所想，急客户所急，让客户真正感觉到我们分理处的优良性。

五、广开渠道，打理待客热情户整体。要使储存蓄款有较大幅度的提高，我觉得首先要打理待客热情户。打理客户，就是要对客户施行综合名声，依据客户对银行的贡献度确认营销的方向和办法，对客户有所选择，并将主要精神力集中在能为本行带来更多利润的客户身上，各个方面增长客户保护水准。第二，要主动走出银行，积极营销。营销担任职务的

人要对周边的社区资源、背景变动、市场动态等施行严肃对待的调查剖析，趁早掌握信息，并依据有关信息，积极、主动开展办公，走远门门，将客户带进银行。对于生疏的背景，可经过别人的穿线搭桥，尤其是政府主管部门的推荐，寻觅打破口。第三，依据客户的不一样需要，实施区别服务，以不一样的金融产品来满意客户的需要。

六、充分利用宣传工具，建立对外形象。我们可以经过施行针对职工的服务水准静业务水准的检测评定，以调调查问卷的方式征询储存户意见等形式，评定比较萌生一名或几名储蓄员，以它们的姓名为品牌，在各种电视台上大力宣传，因此达到建立形象，展览实在的力量，吸引客户，增长我行的知名度，扩张社会形态影响。

谢谢大家。