

最新销售行业辞职信 销售业务员辞职信(大全9篇)

小小举动，大大环保！环保宣传需要注意哪些道德和伦理问题？在这些环保宣传中，你会发现环保和生活的奇妙结合。

销售行业辞职信篇一

尊敬的领导：

本人自应聘贵公司以来，经过五个月的努力，终于接近销售和业务员的水平。在工作中，由难到易、从生疏至熟练，由一个懵懂的人逐渐转向成熟。为此，我非常感谢贵公司给我一个展现自己能力的舞台。在这个舞台上，有多少坎坷我都默默承受，因为我只能向大家展示公司良好的形象。虽然两位领导对待每位职工都如同自己的亲人，但是曲终人散，我这个演员也该退场了。相信贵公司的名誉一定能吸引更多的贤才加入。综上所述，请两位领导同意批准本人辞职。

在递交这封辞职信时，我的心情十分沉重。现在由于我个人因素的影响，无法为公司做出相应的贡献。因此，请允许离开。

当前公司正处于快速发展的阶段，同事都是斗志昂扬、壮志满怀，而我在这时候却因个人原因无法为公司分忧，实在是深感歉意。如果贵公司在业务繁忙时需要我帮忙，我不计报酬，只要接到电话，我愿意赶来帮忙。

感谢诸位给予我的信任和支持，并祝所有同事在工作和活动中取得更大的成绩，愿公司越办越好，在新的一年里更上一层楼！

此致

敬礼!

辞职人□xxx

20xx年xx月xx日

销售行业辞职信篇二

尊敬的领导:

您好!尽管这并不是真正离开公司,并不是以后不能为公司继续工作的辞职申请书。但是不知道为什么,在写这个申请书的时候,我的.心里觉得非常的矛盾。

从来公司到现在,公司各部门给与了我无私的关爱和帮助,使自己在最短的时间里成长了起来。从一个没有任何经验的学生转变成了社会人。在这一年多的时间里,我在工作的过程中有过欢乐,有时也有过迷茫,但公司宽松平等的人际关系和精益求精的工作态度给我留下了终身宝贵的财富。使我永远都不能也不敢忘记。

根据公司领导的安排,我到分公司开展我公司的销售业务。九月初到上海报道,至今已经有一个月。销售工作刚刚开始。其间,我一直努力的主推我们产品,时刻也不敢忘记我是员工。

但是,根据劳动合同的相关规定。我不得不向公司提出申请,这就是我申请离职的原因。我心里也一直在想,如果有一天,公司有需要,我随时会准备回去。

望领导批准!

愿公司的事业越做越大,越来越好!

申请人：

申请日期：

销售行业辞职信篇三

尊敬的业务部领导：

您好！

首先非常感谢这一年来您对我的关心及照顾，让我学到很多也体会很多。由于本人能力有限，很多工作上的疏忽和缺陷您们都能宽容我并时时教导我前进，更是让我由衷的感激。

在这一年里，我在思想认识还有实际工作中并没有尽到这个责任。通过认真反思，辞职信主要原因是工作时工作怠慢，热情度不高。在服务上缺乏灵活性和主动性，自身调节力差，情绪化严重。

在这个时候提出这样的申请，我知道让领导非常的为难，我要表示深深的歉意。为了业务部的形象及利益，我选择了离开，希望领导能够予以批准！

此致

敬礼！

辞职人

销售行业辞职信篇四

尊敬的领导：

首先致以我深深地歉意，怀着及其复杂而愧疚的心情我艰难

写下这份辞职信，很遗憾自己在这个时候突然向业务员提出辞职，纯粹是出于个人的原因，不能再和业务员的一起发展！

其实我已经很幸福，很幸运能在业务员工作了近二十年多的时间，在这近二十年中我们一起工作，一起成长，一起为业务员的发展添砖加瓦。

因个人的原因和身体健康原因，向业务员提出辞职，请批复！

离开这个曾经是我这一生最爱的工作岗位，离开这些曾经同甘共苦的同事，确实很舍不得，舍不得同事之间的那片真诚和友善。但是出于个人的原因我还是要作出这个最痛苦的决定，我恳请领导原谅我，批准我的辞职。

辞职人：

日期：

销售行业辞职信篇五

恭敬的公司领导：

您好！

从10月第一次口试到如今，转眼我在同城公司事变生存了快1年，当我拿得手上沉甸甸的2年期条约，心情很巨大。选择不再续签是我鼓起了很大的勇气和刻意的。

时间，真是过得很快。看看公司墙上一幅幅生动的照片，看看本身相机里记录的一幕幕公司活动，我是多么冒死地融入这个团体。从办公室到单证到财务部，每天楼上下的繁忙，擦肩而过的同事，我叫的出他们每一个的名字，那么真实而密切，我用最大的积极做好本身的事变和帮忙他人事变。记得每个加班的晚上，和同事一起等待客人的复兴，盼望可以

夺取订单;记得我绞尽脑汁想的搞笑节目在拓展练习晚会上让大家眼泪都笑了出来;记得我熬夜写年末晚会的台词,周末和大家一起排练,是勤奋和汗水换来的肯定;记得我豪情万丈的喊着“海企长城,众擎易举”直到嗓子无法作声;记得跪在地上一张张贴着我们的种种照片,制作我们每期的板报;记得林伟贤老师讲座上我情急智生现场想的一个题目,竟得到了云云多的赞赏……大概我不是最好的员工,但是,我真的不停在积极。

我是一个对峙的人。从我踏进学校的大门我就报告本身将来要成为一名好的外贸业务员,从进公司的第一天起我就想成为独当一面的业务员,我以为其他任何的活动、光环、荣誉都比不外做好业务来的更有成绩感。但黑白常遗憾的是,2年来只管我尽了最大的积极,却没有为部分业绩的提拔带来多大的`资助。外贸本年团体走下坡路和国度政策的调解确实让我担心本身的将来,乃至质疑过曾经的选择,我想找到得当本身的平台和以后进步的方向是我如今最紧张的事变。

谢谢您乐意挽留我,假如您如许想的话。我会把您的挽留当尴尬刁难我最大的鼓励,刚强的走下去;我谢谢您仍旧以为我是可以作育的人,谢谢您望见并认同我在公司每一天,每一次活动所作的积极。

我想在我年轻,精力充沛,仍旧布满豪情和干劲的时间去主动选择新生存。火线的路着实我不太清楚,但是对付我本身,我布满信心。

此致

敬礼!

辞职人□xxx

20xx年xx月xx日

销售行业辞职信篇六

尊敬公司领导：

您好！

从10月第一次面试到如今，转眼我在同城公司工作生活了快1年，当我拿到手上沉甸甸的2年期合同，心情很复杂。选择不再续签是我鼓起了很大的勇气和决心的。

感谢您愿意挽留我，如果您这样想的话。我会把您的挽留当作对我最大的鼓励，坚定的'走下去；我感谢您依旧认为我是可以培养的人，感谢您看见并认同我在公司每一天，每一次活动所作的努力。

我想在我年轻，精神充沛，依旧充满激情和干劲的时候去主动选择新生活。前方的路其实我不太清楚，但是对于我自己，我充满信心。

辞职人□xxx

20xx年xx月xx日

销售行业辞职信篇七

尊敬的领导们：

你好！

首先感谢几年来在贵公司里得到领导的关心与爱护。使我一个本对业务员这一行工作不太熟悉的楞小子也学会了圆滑和快人快语，为的是与竞争对手抢占市场；学会了喝酒，为的是与客户拉近关系；学会了与陌生人称兄道弟，为的是把手中的产品推出去；学会了应酬与各类人打交道，为的是帮公司争取

更多的市场信息;但我还是要辞职。因为我原本不喜欢喝酒，做事圆滑更不是我一贯的作人原则，对则是对，错则是错。但在业务场上好象一切都变了味似提，对的也变成错了，错的也变成对了，只有共同的利益，没有永远的朋友让我时时心里不是滋味。昨天还握手酒桌上，今天就闹翻脸，一切的一切都是为了利益!为了利益什么事都可能发生。记得小时候老师说过：当资本家的利润率达200%时，他们就会走而挺险，现在我是算学透了：有进为了将竞争对手打败，公司亏本也要放货，但有时对手倒后，便又将利润抬到天文数字，看着消费者购买了价格翻了n翻的产品，心里只有一个味道：痛!

虽然工资奖金按完成任务来分成，收入也不错，但我还是要辞职了。因为几年来我已找不着我自己了，见谁都称兄弟，老板，经销商是老板，顾客是老板，代理商是老板，就连店员也得叫他老板，因为店员如果不帮忙的话自己也得下岗。自己却变成一个已经人人可以处理的“经理”，名字比什么都好听，但其实却比谁都惨：顾客说我们卖的产品不合格，我只能承认，其实我想说：不可能每样产品都百分之百的合格率，但我不能说。经销商说我们的产品不好卖，我只能承认，其实我想说，是经销商不想卖，但我不能说。代理商说我们分销能力差，我只能承认，其实我想说，比别的业务员来说我强多了，但我不敢说。老板说，这个月我们的业绩太差了，我只能承认，其实我想说，是公司产品落伍了，但我不敢说。因为我一说，可能这个月的工资又没有了。这样的生活太可怕，这样的日子太难过，这样的工作太难干，其实并不难，只是心里难过，说的都不是心里话，干的都不是心里想干的事。还记得吗领导，刚来时你说过，你只看我的业绩不听其它人什么说，可是当我的业绩爬到公司第一位时，与代理商有了冲突，但这一切都是为了公司的利益，然而你却站在代理商这边，将那个月的奖金扣了，说我与代理商关系搞不好，其实，我们与代理商之间即有合作关系，又有竞争关系，如果什么事都顺着他来做，那我们的业务也就会很快倒下了。这倒没什么，你却当了白脸，让我当黑脸，但黑得不值呀。

还记得你说过，以后的市场都交由我管理，但正当我要大刀阔斧改革时，却得罪了即得利益者的利益，于是呼反对声四起，在这关键时刻，你的手再一次申向了合作者，并未听从我的一丝意见，将我精心设计的方案全盘推翻，你可知道，这个方案耗费了我我少个不眠之夜吗才完成的吗？如果得以实施，我们的市场将会实现多年来你梦想的质的跨跃，但你却冷了热心人的心。还记得你说过以后公司发展了，就帮我们办各种保险，但公司从一个无名小辈发展到远近闻名的大企业了，你仍然以资金紧张为由，以公司长远发展为由，暂不办理。还记得你说过，会关心每一位员工的工作与生活的，但很多员工因长期在外奔波，一日三餐食无定所，睡无定处，生病了想请假你却说，公司太忙，人手不够为由不给请假。为什么你不多招些人员？别的公司发展到这个规模时已有上百名员工，但我们却依然就那三十条枪。多太多的你主过的话，但最后总是你自己推翻自己的话，也许你有你的道理，但却伤了我的心。

其实国家早有规定不能给单位领导送红包，但你却天天策划着今天给哪位送多少礼金，那个送多少红包，谁谁的生日到了要送贺礼，谁谁的儿子结婚了要打多少红包，我却成了一个穷送贿者，人家都以为我很有钱，其实自己的工资还不够送一次贺礼呢。但为了不丢公司的面，天天与有钱人进包箱，玩牌等等，几呼所有的收入皆花在这上面了，为的都是公司的利益，但工资已n年没涨了。为了业务的增长，我天天打电话给这个那个，电话费上去了，业务量上去了，但电话费指示却n年未涨！从你那赚回来的钱又白白的送还给你了，想申请提高电话费标准，你说别人都没这个想法！那你为什么不说不说别人的业务量没我大？还有太多太多的话要对领导说，但写到这里心里早已疲惫不堪了，真想睡个好觉，但手机却不能关机，就连一个月一天的休息日也不例外，经常半夜有短信息，骚扰电话打进来，但仍得眯着眼睛接听，今天我就关一次机吧，第一次关，也是最后一次在公司关机，因为太累了，就让你扣掉半个月的奖金一次吧，反正也扣习惯了，你总有理由来扣的。好了，也为了节约你的时间，就写到这里吧。

祝愿公司升升日上。一举当上同行业的领头羊！

XXX

20xx年xx月xx日

销售行业辞职信篇八

尊敬的领导：

您好！

在公司工作一年中，学到了很多知识，公司的营业状态也是一直表现良好态势。非常感激公司给予了我这样的机会在良好的环境工作和学习。虽然在公司里基础的业务知识及专业知识已经基本掌握，但俗话说“学无止境”，有很多方面还是需不断学习。提出辞职我想了很久，公司的环境对于业务员很照顾很保护（至少对于业务风险来说），鉴于我的个性，要在公司自我提升及成长为独挡一面的能手，处于保护的环境下可能很难。我自己也意识到了自己个性趋于内向，你们也有经常提醒我这一点，其实，这不管是对于公司培育人才或是我自身完善都是突破的难点。

虽然我的观念是：人需要不断的发展、进步、完善。我也一直在努力改变，变得适应环境，以便更好的发挥自己的作用。但是我觉得自己一直没什么突破，考虑了很久，确定了需要变换环境来磨砺。

公司业务部近期人员变动较大，因此交接工作可能需要一个时期。我希望在10/24左右完成工作交接。这个时间也许比较紧，如果实施上有太多困难，我同意适当延迟一周。但是我还是希望副理理解，现临近年底，如果能给予我支配更多的时间来找工作我将感激不尽！

我希望在我提交这份辞呈的时候，在未离开岗位之前，是我的工作请主管尽管分配，我一定会尽自己的职，做好应该做的事。另外，希望主管不要挽留我，其实，离开是很舍不得，原因自不用说明。但是既已决定，挽留会让我最终离开的时候更为难。谢谢！最后，希望公司的业绩一如既往一路飙升！主管及各位同仁工作顺利！

此致

敬礼！

辞职人□xxx

日期□20xx年x月x日

销售行业辞职信篇九

尊敬的xxx领导：

您好！

我是怀着十分复杂的心情写这封辞职信的。自我进入公司之后，由于您对我的关心、指导和信任，使我获得了很多机遇和挑战。经过这段时间在公司的工作，我在镜片领域学到了很多知识，积累了一定的经验，对此我深表感激。

由于我自身经验的不足，近期的工作让我觉得力不从心。为此，我进行了长时间的思考，觉得公司目前的工作安排和我自己之前做的职业规划并不完全一致。为了不因为我个人的原因而影响公司的生产销售进度，经过深思熟虑之后我决定辞去这份工作。我知道这个过程会给您带来一定程度上的不便，对此我深表抱歉。

我会在这段时间里完成工作交接，以减少因我的离职而给公

司带来的不便。非常感谢您在这段时间里对我的教导和照顾。在公司的这段经历于我而言非常珍贵。将来无论什么时候，我都会为自己曾经是公司的一员而感到荣幸。我确信在公司的这段工作经历将是我整个职业生涯发展中相当重要的一部分。本人决定于8月20号离职。望领导批准。

祝公司领导和所有同事身体健康、工作顺利！

再次对我的离职给公司带来的不便表示抱歉，同时我也希望公司能够理解我的实际情况，对我的申请予以考虑并批准。

此致

敬礼

XXX

20xx年xx月xx日