

最新电力企业演讲稿(汇总7篇)

演讲稿具有宣传，鼓动，教育和欣赏等作用，它可以把演讲者的观点，主张与思想感情传达给听众以及读者，使他们信服并在思想感情上产生共鸣。那么演讲稿该怎么写？想必这让大家都很难吧。以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

电力企业演讲稿篇一

大家好！

我是罗蒙集团的销售代表——，非常荣幸成为——的邀标公司，非常感激贵单位的选择。我们罗蒙公司针对这次招标制定了详尽的方案，调集了最具实力的团队来准备这次投标，谢谢你们对我公司详细的了解和审查。同时，我们承诺，把最优质最高效最系统的服务推介给大家。

罗蒙集团始创于1984年，总部坐落于美丽的服饰之乡宁波奉化，罗蒙以设计，生产，销售高档西服为品牌定位。目前拥有10条世界先进的智能化西服流水线和专业的女装衬衫流水线，西服日产量10000套，年产量高达300万套。企业先后获得了“中国驰名商标”“中国名牌产品”“国家免检产品”等十余项荣誉称号。

以“中国职业装一枝花”著称的罗蒙集团既有丰富的承制职业装经验。近年来，罗蒙积极参与政府采购招标，以其过硬的质量，诚信守约和名牌效应屡屡中标。现为建设银行辽宁省分行，中国农行辽宁省分行，中国工商银行辽宁省分行，朝阳电业局，辽宁省电信，辽宁省网通等政府职业服装定点生产企业，并且前不久我们刚刚取得了吉林省农行招标的成功。现成为最大的职业装生产基地之一。

下面，我要为大家重点介绍罗蒙的西服。对于一个服装企业，设计就是企业的灵魂，罗蒙聘请中国著名的旅美高级服装设计师刘洋担任首席设计，以“经典，时尚，优雅”为设计理念来进行产品开发，形成了高品味，高档次的设计网络连，采用欧版修长，收腰，穿起来精神，服装整体感觉圆，滑，平，挺的感觉，演讲稿。

在领子方面：我们采用400多道工序中的纳针工艺进行细致处理，经过5次技术定型2次的整烫定位，使领子呈自然翻驳状态，翻驳线呈刀切一样的直线，而又不留任何线迹折痕，上实下虚，整体感觉精致时尚。

胸部方面，我们采用韩国进口的水刺棉做辅料，采用德国杜克普的先进设备，经过三次定位使胸部饱满挺括，更突出男士魅力。

袖子，我们采用德国杜克普电脑程控上袖机，通过内外18道上袖工序，使袖子呈现自然小圆顺状态，当袖子下垂时，袖子呈45度自然前倾状态，与人体提醒自然匹配。

再来看一下我们的肩部，我们采用德国海沙垫肩，经过多次工艺定性，达到挺实状态，绝不会出现塌肩变形的现象。

除了这些关键部位独具优势外，我们还非常注重细节的把握。倡导着“细节中见真章”的我们会细致到一针一线，我们会根据不同的面料选择不同粗细的针和线。我们坚信精致就要精致到细节，于细节中彰显品位，于品味中体现价值。优雅而又不失庄重，既能突出职业装的庄重，又可于举止间流露出时尚气息。

我们宁波总部会派专业量体师对每个员工进行细致测量和样衣试穿。并记录每个人的尺寸和穿着习惯，并进行细致的数据分析，在保证产品质量的前提下满足个人的穿着习惯。

每套西服都配有衣架一个，防尘袋一个，并在服装水洗唛上注明有单位，编号，姓名。西服全部采用立体装包装。包装箱上贴有清单，方便查找。

相信通过我的介绍，各位对罗蒙的情况已经有了初步的了解。更多的细节相信如果我们有幸能够与贵行合作，你们会对我们更多的了解。

最后，祝愿此次招标活动圆满成功。

电力企业演讲稿篇二

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家早上好！

今天作为企业代表站在这里晨会演讲，请首先容我问大家一个问题，一个企业最大的财富是什么？是已经积累的庞大资产？是响亮的品牌？还是先进的设备和流水线？不，一个企业最大的财富不是资产几何，不是工艺技术，而是支撑着企业的普通员工。是的，员工才是企业最大的财富！

宝洁前任董事长杜普利曾经说过“如果你把我们的资金、厂房及品牌留下，把我们的人带走，我们的公司会垮掉；相反，如果你拿走我们的资金、厂房及品牌，而留下我们的人，十年内我们将重建一切。”从***成立至今，对于这一点我深有感触。想当初，那还是一片空旷的黄土地，从企业诞生、成长到具备如今的规模，我想为公司立下汗马功劳的正是我们这一批尊贵的员工。一个企业的财富创造与积累，无不凝聚着广大员工的血汗。

总记得公司投产初期的那一段日子，很多年轻的员工为了安装调试设备而加班加点，不知疲惫。当技术上遇到难题急需

破解的时候，我们的技术人员更是夜以继日攻坚克难：他们翻遍资料、绞尽脑汁，不断地组织会议讨论研究，实验验证，一个个废寝忘食、呕心沥血，最终保证了公司的顺利投产。那是让我永远不能忘怀的感动，这感动来自于我们的员工，来自于他们身上纯朴的敬业精神和尽职尽责的实干作风。我相信，拥有这一批团结优秀的员工，有他们与企业一起风雨同舟、不离不弃，无论将来**还会遇到什么样的困难，我们都无所畏惧！

把田间地头勤恳朴实的干劲同样带到了工厂车间里。我们还有不少毕业于各大院校的大学生员工，他们为企业注入了新鲜的活力，同时也贡献了他们与时俱进的知识与才智。在**，每一类人才都能得到发挥自己专长的舞台，每一位员工都能得到一视同仁的对待。公司为大家创造了优美的工作环境——宽敞卫生的食堂、设施齐全的宿舍、管理有序的车间、丰富多彩的业余活动、授课精良的培训，我们所做的一切也都是为了回报为公司辛勤付出的好员工们。今天我欣喜地看到，在我们企业发展过程中，已经培养和造就了众多人才，他们在**的各个岗位发挥着越来越重要的作用。

世界上任何一种关系的维持和平衡都要靠双方的共同努力。公司重视员工的力量，员工自然也更加心甘情愿地奉献自己的所有。自**年建立以来，我们**人携手并肩，互相激励，共同努力，终于取得了不俗的成果，这是让我们所有人都感动的最好的回报。

确实，企业就是我们共同的大家庭，她承载着我們太多的憧憬、希望和幸福，我们应该更加珍惜和爱护她。而作为大家庭中的一员，我还是想说那一句话：公司的每一个员工都是公司宝贵的财富，这一份珍贵我们谁都有义务去维护，谁都有责任去经营，谁都有权利去分享！今天我也要借此机会向公司兢兢业业无私奉献着的全体同仁表示衷心的感谢和敬意，愿每一位员工与企业一同成长。

同时，在此我也向在座的各位发出诚挚的邀请，***的春天特别美，欢迎您到***来看看！

谢谢大家！

尊敬的各位领导、员工同志们：大家好！

记得四年前，我也曾站在这里，为大家阐述我对企业精神的认识，今天，在经过了四年的企业精神教育、企业文化熏陶和自己切身的感受和理解之后，我只想用朴素的语言，真实的情感为大家讲讲我的故事。

我曾是一名普通的收费员，记得第一次坐在红亭里收费时，师傅对我说了这样一番话：“收费工作是平凡甚至枯燥的，但是只要你记住并且相信干一行就去爱一行，那么再微不足道的工作也一定能干得很出色。”后来，当我成为一名收费班班长的时候，我也常用这番话激励我班里的收费员：只要干一行爱一行，就一定能干好工作。

转眼八年的时间过去了，我由一名收费员成长为一名收费站长，努力工作，生活幸福。我以为就这样正正直直做人、安安稳稳的工作，生活会平静的一直继续下去。然而随着市场经济的飞速发展，人们的思想意识发生着微妙的变化，奉献精神、职业操守这些观念在许多人的头脑中变得抽象和淡漠，取而代之的是物质欲望的无限膨胀和不择手段地追名逐利。社会上一些这样的人，往往也能获得所谓的成功。面对这些，我一度感到深深的困惑。

“女儿，你一定要相信，你所说的丑恶现象只是个别现象，永远也不会成为我们这个社会的**主流**。”对于我的困惑父亲这样解答。望着几十年来始终以勤勤恳恳做事、清清白白做人**为原则**的父亲，我想起了一件事：那时我初为人母，照顾婴儿经验不足，每天手忙脚乱，而工作是在离家几十公里**全线车流**最大、条件比较艰苦的临潼主[-找各类范文，到]线

收费站当班长。我很想让父亲找找关系想办法为我调换一个轻松一点离家近一些的岗位，可我知道我无法对父亲开口，我太了解自己的父亲了。

记得那个下午，我正满头大汗、满脸黑灰的在收费广场疏导交通，听到车道上有人叫我的名字，是父亲乘车经过，我惊喜的跑过去打招呼，父亲眼里闪着泪光说了四个字：“注意安全。”车就缓缓的开走了。那天回去，父亲独自在客厅抽了三支烟以后终于开口对我说：“爸爸知道你现在有困难，公婆身体不好，你把孩子接过来我们帮你带，工作要靠自己去努力。”这就是我的面对亲情依然坚持一尘不染的父亲。我想，也就是因为这样的坚持，父亲才能步履坚定的走过他风风雨雨的几十年。我丝毫不怀疑父亲对我的爱，父亲的爱是深沉的，这样的爱让我学会坚强，懂得对待工作要热爱，对待事业要执着。可我还是经常这样对父亲说：“如今，你这样的人太少了。”“不，是你没有深入去发现。”父亲很坚定。

是的，用发现的眼睛看看我的周围。我们有860多名好同事卷起袖管捐献干细胞，为社会献上我们的爱心。我的见义勇为的好同事，面对持刀抢劫的歹徒毫不畏惧，奋勇追赶，为失主挽回几万元的损失。我的热心尽职的好同事，遇见迷途的儿童伸出热情、温暖的双手，端来热腾腾的面条，买好了归程的车票，感动的其亲属泪流满面。我的奋不顾身的好同事，看到自燃的汽车，不管男女操起灭火瓶，面对着油箱可能爆炸的危险，奋勇救火保住了车辆和货物，激动的车主要下跪致谢！

不为利益，不为虚荣，无私无畏……对于我的困惑，同事们给了我满意的答案。有人可能要问：是什么样的精神力量在支撑着他们？今天，我能够响亮的回答：那是一种崇高的职业责任感，一种对企业精神的忠诚，一种源自内心的对企业的热爱。对于那些为了一己私利不择手段的人，我想借用美国总统肯尼迪的一句话：“不要问国家为我们做了什么？而要问，

我们为国家做了什么？”我不禁问自己：你为企业做了些什么？做的怎么样？我早已不再困惑，内心涌动着的是前所未有的愿为企业做出更大贡献的激情。

我是幸运的，爱与企业精神伴我成长。

我们大家是幸运的，因为我们的企业充满前途和希望，我们的企业懂得：人，是体现企业价值的基础。我们的企业不仅仅创造利润，还不遗余力的去培养人、造就人，激发人的价值。正是这样一种精神形成的巨大合力在推动着++高速全速前进！

携着梦想与爱心，在“和谐、诚信、敬业、创新”的企业精神指引下，我们为自己是++高速人而骄傲！

亲爱的同事们，让我们共同燃起对事业的激情，在企业精神的照耀下，放飞每一个音符，跳动每一个旋律，携手前行，一起奏响++高速的时代强音！

电力企业演讲稿篇三

有一首歌中唱道“只要人人都献出一点爱，世界将变成美好的明天”，这表达了人们对仁爱、和谐的向往与企盼。在当今市场经济的大潮中，各行各业竞相拼搏，百舸争流。我们的企业若以爱心作桨，平安作舟，定能潮头击水，到达人们心中理想、美好的彼岸。

今年，国网公司作出了“开展爱心活动，实施平安工程”的决定。此项决定从大处讲是一项艰巨的文化再造工程，通过对日常工作的完善、强化和创新，建立以人为本的管理新秩序，实现企业的循环提升。从小处讲则是在员工中培育“爱心、平安”理念，形成员工为企业为社会忠诚奉献的文化氛围，打造企业与员工、与社会共同发展的新平台。

我们xx素有文化之乡的美誉[]xx供电公司吸纳了“xx”这块土地中的智慧、宽容与博爱，近年来积极响应政府帮扶贫困乡镇的决策，通过无偿为农田抗旱排涝，资助失学儿童，向灾区群众捐款捐物，而受到了市政府和社会各界的广泛赞誉。

在“爱心活动、平安工程”启动之后[]xx公司更是把目光聚拢在社会弱势群体身上，不以大功劳标榜自己，在小事中见真情。在我们陆羽村有位村民叫倪麦牛，早年丧偶，膝下有一儿一女，好不容易把儿女拉扯大，可偏偏刚从部队回来的儿子得了种怪病，长年卧床不起。原来准备撑掌门户的儿子失去了劳动力，家庭境况越发不如以前了，年过百半的老人对生活已经变得麻木和迟钝，家里不知何种原因半个月没用上电，老人也得过且过，不愿过问。天门公司在得知这一情况后，派出一支青年团员小分队，上门为他查找原因。发现是其用电设施老化引起，便买来导线、灯管、开关等，无偿为他家进行了更换。雪白的日光灯把简陋的房间照得透亮，木纳的老人看着白晃晃的灯光，眨着眼睛不知道该说什么好，只有混浊眼中透出的点点光泽告诉我们那是感激。

社会中家境贫寒、贫困、穷苦、艰难的人还很多，我们的企业正以自己力所能及的力量回馈着社会。而在企业内部，“关爱自己、关爱他人、珍视生命、奉献自我”的文化氛围正逐渐形成。

“爱心”是什么？是真情关爱，是无私奉献，是价值理想。从关爱自己，关爱他人，关爱家庭到关爱企业，关爱社会。因为有爱心，所以能从“小我”走向“大我”，从“本我”走向“超我”。“爱心”的弘扬既培育积极、忠诚的品性，也铸就大智、大勇的人格，是现实的，也是博大的，更是延续的。

“爱心活动，平安工程”对我们来说既是鞭策，也是鼓舞。我们应该牢固树立“忠诚企业，奉献社会”的理念，坚定“风险可以防范，失误应该避免，事故能够控制”的信心，

实现电力企业内部的政通人和，外部的协调互动。用我们勤劳的双手，不懈的努力，划起爱心之桨，驱动平安之舟，把我们的企业驶向更加灿烂辉煌的明天！

电力企业演讲稿篇四

大家好！我是杨洁，来自大中华区22部，很高兴今天能站在这里与诸位分享我的人寿保险观，我今天演讲的题目是寿险的意义与功用。

每天都有人买保险，也每天都有人拒绝保险，为什么还会有人拒绝保险呢，根据这几年从业经历中人们拒绝保险的理由我做了个总结，归纳了人寿保险的七大缺点：第一，交费时间太长，至少三五年，一般十年二十年，甚至终身；第二，回报率太低，甚至比不上银行；第三，买少了没意思，买多了又可能成为家庭的一种负担；第四，前三年万一无力交费，损失很大甚至有可能血本无归；第五，若选择继续交费，经济压力会长达二三十年；第六，借自己的钱还要付利息；第七，把钱借给保险公司投资还不如自己投资赚得多。以上所述我相信大家都不陌生。

既然保险有这么多的缺点，为什么比尔盖茨说“到目前为止，我没有发现有哪一种方法比购买人寿保险更能有效地解决企业的医疗财务问题”。李嘉诚也说“别人都说我很富有，拥有很多财富，其实我真正拥有的财富就是给自己和家人买了足够的人寿保险”。为什么两位世界级的人物都会如此认同人寿保险呢？通过不断的与保险亲密接触，我发现越了解人寿保险，就越了解风险，也会越认同人寿保险。

其实保险是一种财务安排。大家都知道金融行业包括银行、证券和保险，银行主要的职能是结算，证券主要的职能是增值，保险的主要职能是保值。银行也好，证券也好，保险也罢，钱放在哪里都是一种金融资产的配置与安排。而配置比例则是根据人生不同的阶段和理财目标决定的。保险理财顾

问则要告诉客户保险的具体职能，帮助客户进行财务分析，制定适合的保险资产配置的比例。存银行不是消费，买证券不是消费，购买保险当然也不是消费，保险也是我们金融资产的一种存在形式。

其实保险是急用现金。钞票不发生购买行为只不过是一张纸，保险在平安无事的时候也不过是一张纸，但在事故发生时，保险合同就是现金，我们存的钱总有一部分是为应急而准备，而保险可以帮我们以小搏大，以一当十当百，在紧急时刻创造几十倍几百倍的金融资产，有可能这笔资产就是我们的生活费、学费。在几年前我认识了李姐，她先生以前是中国银行信贷科的一位科长，家里条件很不错，李姐结婚十几年来从来没上过班。但我们认识的时候他先生因为直肠癌去世不久，由于单位福利不错，医疗费都是由单位报销了，所以他爱人走后没留下负债，给她和女儿留下了一套市区的房产和一张少儿360的保单。后来她成为了我的客户，我们成了好朋友，当我陪她去客服中心办理生存金（她先生留下的保单）领取手续的时候，她跟我说房子她已经租出去了，她和女儿在学校旁边租了套便宜的房子，房租和现在的工资够她和女儿的生活开销，保险领出来的钱正好作为女儿的学费，让我不用太担心她。时至今日，除了人寿保险，还没有发现哪种理财方式能够让我们在人生发生变故的时候变成现金。

其实保险是一种成本控制工具。拥有数亿身家的富翁也会计较员工的福利和薪水，这和他拥有多少财富无关，因为降低成本是利润增长的重要条件，一笔支出，能不动用自己的财产或者少动用自己的财产谁都愿意，不是吗？那为什么要拒绝保险呢？保险是在紧急状况下最大限度不动用自己财产的唯一方式。

其实保险是一种经济补偿工具。我们花出去的钱，有的是心甘情愿的，有的却是不情不愿的，买保险不是耽误我们花心甘情愿的钱，而是代我们花不情不愿的钱。以昂贵的医药费为例，根据南京市卫生局公布的数据显示□20xx年南京市各级

综合医院平均每一出院病人医药费为13064元。我也生过病住过院，所以我很相信没有人会心甘情愿的把钱送给医院，即使再有钱的人也会想想医保能报多少，商业保险还能不能再报点。

其实保险是避税的工具。有人说“商人赚的是税”，虽然有些偏颇，但不无道理，否则就有会把免税或减税当作优惠条件了，税无疑是成本，是利润的减数，保险的合同免印花税，保险的赔偿免个税，保险存续收益免个税，企业职工购买保险的支出免所得税，资金流越大，效果越明显。

其实保险是企业安全策略的一部分。企业最大的财富是什么？是人！更确切的说不是普通人而是合伙人，是高层主管，没有人会否认他们的离开给企业造成巨大的影响，带来的经济损失有时无法估量。想想重要股东身故，公司会产生怎样的变化？股份如何回购？家属如何赔偿？其它股东如何面对紧急的现金流需求？举个例子说明：甲、乙两人合伙开一个公司，各出资100万，倘若他们都长命百岁，那没有任何问题，倘不幸，两年以后甲在企业稳步向前发展时不幸万一，这个企业面临了如下问题：继续存在与否？若是甲太太愿意继续经营倒也罢了。若是她无心继续下去，乙先生又如何还给甲太太50%的股份？即使他能拿出100万，但对公司而言，影响也是巨大的。有什么方法可以补偿这些损失？寿险就能帮忙，在公司成立之初以少量资金为甲、乙两人分别购买100万的保险，无论哪一方出险，都无碍公司的生存与发展，也不会影响他们家人的生活。

其实保险是刹车系统。当一辆车在爬坡，您觉得最重要的是什么系统？如果您回答动力系统，我会恭喜您答对了一半。因为比动力系统更为重要的就是刹车系统。刹车系统的功能是“使其停止”。有两层含义：“一是到达目标即可；二是避免发生事故”。我们一生中每天都在爬坡，只要活着就在爬，我们每天忙忙碌碌赚钱就是动力系统在起作用，不断积累财富。这个过程是在消耗自己的能量（健康）换来财富的增长。

有没有想过，如果有一天动力系统失灵面临下滑的危险，我们的刹车系统何在？我们用什么样的方法可以让自己辛苦积累的财富不缩减，给自己喘息的机会，继续前行？保险，真的，唯有人寿保险能帮助我们。

其实保险是遗产分配最容易的工具。有人说我可以聘请律师拟遗嘱，也可以去公证处办理财产公证，是的，没错，可是想过变更遗嘱复杂的手续和流程吗？想过如何分配房产等无法分割的遗产所面临的问题吗？看看《法制现场》和《有请当时人》，因遗产分配不均导致亲人之间对簿公堂的事情还真是不胜枚举。而保险是遗产分配最容易实现的工具，只需指定受益人及受益顺序和比例，简单的打电话签个字，两分钟就可以解决将来遗产的分配问题。

其实保险是收入能力的变现。年收入50万的人和年收入5万的人，本质区别在哪里，同样工作10年，前者能创造500万的财富，后者只有50万，同样失去收入能力，前者会损失500万，后者却只损失50万，我们失去收入能力将损失多少？如何能将我们的损失提前变现，唯有人寿保险可以做到。

其实保险是爱心的传递。今天，你翻开儿时的日记，会有何感想？当一份保单从出生就跟你一直到衰老过世时，你又作何感想？每每翻看，都能感受到父母甚至祖父母的祝福和爱。他们一直在守望，不论我们现在如何，这份爱心远比一切都值得留念和拥有。

其实保险是责任心的忠实体现。我们为什么来到这个世界？我们来到这个世界做什么？每个人都不是凭空而来的，我们生来就有父母，祖父母，将来我们也终究会有妻子儿孙。我们是在父母最恩爱的时候孕育出来的——爱的结晶，因为这份与生俱来的爱，人类的责任就世代相传与生命同在。我们在婴儿时期身不由己地接受父母长辈对我们责任的同时，实际上也无可推脱地背上了对他们的责任。这份责任与生俱来，死后还留存于世，逃不掉，甩不脱，世代相传。在人类所有

的责任中对自己的责任最重，老子道德经第十三章中写道“贵以身为天下，若可以寄天下，爱以身为天下，若可以托天下”。意思是：只有把天下看得比自身还轻的人，才可以担当天下之任，只有爱自身胜过爱天下的人才可以把天下托付给他。这段话告诫我们要珍惜自己，爱护自己，这样就可以为天下办事，我们相信一个对自己都不负责任的人，是不会对其它人对天下负责任的。而对自己尽责就是要保证自己一生无论何时何地何种情况下都能应对人生出现的各种危机和风险。而保险就是为我们在承担各种责任的过程中保驾护航。

其实保险是生命的延续。家庭支柱活着意味着什么？安全感，生活无忧，幸福感，家庭支柱不在了又如何？谁会成为支柱？保险就是家庭经济支柱的替身。虽不能给家人幸福感，但最起码可以保障活着的人继续生活。之前从同事的微博上看到过一则小新闻。有对小夫妻掉进河里，男方淹死了，怀孕6个月的女方活下来了，女方提出如果男方家庭出20万抚养费就把小孩生下来，悲哀的是男方家没有，孩子流掉了，如果男方有一份20万的保险，问题就不存在了。保险真的是我们家庭支柱生命的延续。

其实保险是身份的象征。身家和身价不同，身家是实际拥有的财富总额；身价是在交易或者赔偿时获得的财富总额。追求身家和追求身价是两种不同的境界。前者注重物质追求，后者注重精神追求和自我价值实现。两者其实没有必然的联系。身家高，身价未必高，即有钱未必值钱。飞机失事，如果都没有保险，亿万富翁和同机的普通白领身价一样。身价高，会转换成高身家，所谓值钱就能变现。还是上面的例子，如果普通白领拥有300万的保险，他的家人就有获得300万的补偿作为身家。身价可以规划。身家高的人有资格获得更高的身价。更高的身价就能变现更高的身家。如此这般良性循环，创造财富不可限量。既有身家又有身价的人才能算作有身份。身份是一种综合财富，更偏重于精神。拥有高额的保险，就是身份的象征。

其实保险是一种从容的生活态度。作为我们每一个人普通人也好，有钱人也好，都会经历人生的四件大事，生老病死。而生要有所准备，老要有所养，病要有所医，死又有所留。合理规划，让自己做到没有后顾之忧，做好最坏打算向最好方向努力，对未来潜在的风险不逃避，做好正面积极应对，规划好各种问题的处理方案。这是一种“从容若定，全盘掌控”的境界。

现在我们再回到前面的问题，为什么李嘉诚先生会买人寿保险呢？因为他很爱他的家人，他希望在自己的家庭和事业之间建立一堵防火墙，不管李嘉诚先生在与不在，他的家人永远是他最爱的人，都能一直过上很有品质的生活。为什么李嘉诚先生还会买那么多的人寿保险呢，因为他不但爱他的家人还爱他的员工，万一哪天李嘉诚先生不在了，他希望通过人寿保险如同他的重生，让他的企业不遭受变故，让他的员工能够一如既往的工作。

最后和大家分享一个好人的故事，希望能对我们所有人都有所启示。从前有一个好人，对家人和朋友都很好，他也做了很多善事，不幸的是因一场意外离开了人间，当他到天堂那里报到的时候，上帝对他说，你不能上天堂，你只能去地狱，那人非常不解，问上帝说我生前可是个好人啊，我做了那么多的善事为什么不能上天堂呢？上帝不说话，拿出一面镜子让他看还在人间家人的情况，他看到他年迈的母亲正躺在病床上缺衣少药，他的妻子正在给人当佣人洗衣服，他的孩子没学上衣衫褴褛地在和一群流浪孩子疯跑，好人大吃一惊，问怎么会是这样，上帝说，你走之后，你的工厂就关门了，你生前的债主追上门来，他们才会沦落成这样！好人问上帝你怎么不帮我呀，上帝说：我已经帮过你了，在你生前我曾派过几个天使去你那让你买人寿保险，可是你都拒绝了！

一个真正意义上的好人是不论在与不在都能让自己的家人安心生活的人。其实每个家庭都需要保险的，很多看似中产的家庭幸福和睦，可是随便的一场意外和疾病就能把这样的一

个幸福之家拖入深渊，很多家庭不选择只是没有意识到，怀着一种不去想的侥幸而已。一个真正的有爱心与责任心的人，不仅仅只是活着的时候努力工作，保证能给家人带来高品质的生活，保证孩子能受良好的教育，而应该是在与不在都能保证家人的生活，孩子的教育。

我是一名保险从业人员，我希望自己如丘吉尔所说“如果能办得到，我一定把保险这两个字写在家家户户的门上”。

我今天的演讲到此结束，谢谢大家！

电力企业演讲稿篇五

大家好！

我叫xxx□目前在xx公司任xxx主任，今天，我站在台上，参加这个岗位的竞聘，面对这么多真诚而又鼓励的目光，首先要感谢局领导给我们这次展示自我、提高自我的机会，我将勇敢的与高手过招，虚心的接受大家评判。我竞聘的主题是“向高处立、就广处学、往宽处行”。

我是xxx人，现年xxx岁，大学文化□xxx专业，98年到xxx参加工作，15年党龄。曾先后担任过文秘、总支书记、分公司副经理、工会主席、公司党办主任、公司办公室主任等职务。

我对公司党办主任工作的理解是：围绕局党委、董事会发挥参谋理政作用，服务局发展的核心工作和重大事项。做到“谋有方、行道正、办有力”，在政治上有敏锐的方向感，在工作中要有超前的意识。在当前xxx跨越发展的形势下，更加要求党办主任具备国内外形势的认知水平，拥有处理复杂事务的应变能力，做好细致服务的工作态度和融合团队进取的亲和力。党办职能的综合性使这项工作说起来不简单，做起来十分杂，干好要水平。即是脑力活，也是体力活。服务和协调是基础工作，把握原则和讲究方法是重要素质。

我竞聘这一岗位的优势在于：多年从事机关党务工作的经历使我对党组织的核心地位和重要作用有深刻认识，基层的履职过程丰富了我应对复杂局面的能力，目前从事的两办主任职务，提高了我对文字的写作功底，对文字的表达有把握，对文字的使用很谨慎。此外，虽然我目前远在外区，但曾在武汉工作过八年时间，基本熟悉xxx的环境，也能在较短时间内完成角色的转换。我的年龄和经历使我具有接受新事务，承担重任务，敢于创新的精神。最重要的是我想干好这件事，我有信心干好这份重要的工作。

我的不足之处在于没有局机关工作的经历，但如果各位领导看惯了老面孔，增加个新面孔也是个不错的选择。

如果我有幸竞聘成功，我的工作初步设想是：

1、加强学习，当好领导参谋。学习胜作进步的源泉，不管过去曾经做过什么，一个新的岗位都会有其独特的职业要求和素养。我将“于无字句中读书，与有肝胆人共进”，站在全局发展的高度思考问题，为领导决策提供信息，出谋划策。

2、立足本职，精心做好服务。服务是办公室工作的天职，在这方面要团结同志，调动积极性，“及时、热情、超前、立体”的标准来要求自己，努力做到“不以事小而不为，不以事杂而乱为，不以事急而盲为，不以事难而怕为”，做好台前准备，干好幕后服务工作。

3、加强管理，充分发挥局办功能。当前三局的发展形势之迅速，已经要求全国是一盘棋，全局是一盘棋，当然也要求全局的办公系统是一盘棋。局办既是联系总办和各级单位的枢纽，也是对内和对外的窗口和形象。不要让事情堆积，不要让下级等待，不要让政令变形，更好的为决策层提供依据，让政令和消息更快、更高效的传递到全局。

以上是我对自身的经历和想法的粗略展示，也是对竞聘这一

职务的初步设想。我深切感受到，目前，不管在哪个岗位上，个人的发展与三局的发展已经紧密的联系在一起，都应该为她奉献力量。我相信有在座各位领导、同事的信任和支持，我一定能够当好一名称职的局办副主任。

如果竞聘成功，我将始终面向领导，面向基层、面向群众，做好服务工作，如果没有成功，我也把参与的经历当成学习和提高的机会，一如既往的努力工作。另外啊，我的家就在xxx□没有成功，就当是抽空回了趟家。

谢谢大家，请予指正！

电力企业演讲稿篇六

早上好！

我是二年1班的简家伟。我担任班级的劳动委员，这是一个比较辛苦的职务，每天我都是和值日生一起回家的，就因为我有一份责任心和奉献精神，所以我荣获“服务之星”的光荣称号。

在学校里我力争成为老师的好助手，同学们的好服务员。自当上劳动委员那一天起，我稚嫩的肩膀就承担起了一份责任、一份荣誉。

劳动时我总是抢着活儿干：擦窗户、擦黑板、扫地……从不偷懒，也不会拿架子指挥别人干，自己却在一旁优哉游哉。每逢星期五，我都要提醒值日生关好窗户，拉上窗帘，再认真巡视一周，才回家。不论是刮风还是下雨，不论是冬天还是夏天，我总是最后一个离开教室。

很荣幸我被选进了校合唱队，有时下午训练得比较晚，不能值日怎么办？妈妈不是每天都来接我吗，我可以请妈妈先替我一会儿。我和妈妈商量了一下，妈妈同意了，我也放心了。

就这样，每天我和妈妈轮流当劳动委员，把班级的卫生做好。

班主任张老师夸我是劳动一把手，每天学校卫生检查，我们班几乎能被评为优秀班级。上周五班队课我们班评选班级之星，我得到老师和同学们的认可，被评为“卫生之星”。

“帮助别人的人，能得到别人的帮助。”同学们让我们树立服务意识，从小为班级服务，为学校服务，长大为人民服务。谢谢！

电力企业演讲稿篇七

尊敬的各位领导、评委、朋友们：大家好！

我是来自销售公司运营物流部的李扬今天我演讲的题目是《我愿做一颗螺丝钉》。

作为__制药光荣的一员，我所在的岗位是销售公司运营物流部电子监管。小小的我，大大的_药，我愿化身为_药的一颗螺丝钉，为__制药这台大机器的顺畅运转默默奉献。

请不要小看小小的螺丝钉，螺丝钉具有很多可贵的精神：奉献、敬业、坚忍、团结，而这些精神正是当今企业发展所需要的。一滴水只有放入大海才永远不会干涸，只有把自己和集体融合在一起，才能最有力量。

我所在的部门主要工作是将订单变为出库单，再一次扫码出库，通过物流将药品、出库单、药检发给客户并保证药品安全、无误，到达客户手中。看似简单的工作，其实并不简单！

运营物流部，就像__制药这台大机器上的一个小部件，而我就是这小部件上的一颗螺丝钉。

作为运营物流部的一名电子监管员，我深知岗位的重要。现

在的工作不同于两年的前业务代表，以前每一天都要为业绩奔波，现在每一天都要保证安全无误的完成每个环节，每一个细节都不能忽略。

这的工作没有从前的那种锋芒，反而带来的是每天早八晚五的生活。没有了紧张的销售指标落实，却是每天都要高度的认真和仔细。开始的时候还有些不大适应，每天都要做不断重复的工作，起初觉得不难，但想保证每天每一批产品都安全无误的顺利出厂就不是简单的事了。渐渐的一颗漂泊的心开始安静下来，开始沉淀自己的人生。渐渐的感觉到不管在那，都是在为__制药这台高速运转的机器贡献一颗螺丝钉全部的力量！

在运营物流部这两年我学会了很多，也得到了很多帮助。这里的前辈们教会了我如何平静下来做好每一个细节，因为他们深知在这里哪怕是一个小小的失误都会给公司带来重大损失。前辈们虽然每天都忙碌这不断重复的工作，但还是一丝不苟的对待每一个细节，为一线业务员做好后方运输工作。保证安全无误。在这里我感受到了集体的力量，在这里大家紧紧团结在一起通力合作，完成每天看似简单的工作。

是_药教会了我如何面对困难、战胜困难。_药就像航标灯，指引我方向，像一所大学教育我健康成长。_药就是我的伯乐，是我的恩师，给我现在拥有的一切！

其实我们所从事的每一个工作岗位，均是__制药这台机器上不可或缺的部件，我深知，我人生的意义就是把浑身的力量凝结在这颗小小的螺丝钉上，做好本职工作，为__制药这台大机器提供一个螺丝钉应有的强力支撑。

有人问我这样坚守是否值得？

我说：我只知道这份坚守也是一种美好的人生。

有人问我这样辛苦吗？

我告诉他：我与我的集体并肩，我与_药同行。

这就是我的人生价值。

作为新一代的_药人，我无比自豪！

我愿化身为__制药的一颗小小的螺丝钉，用尽全力坚守着自己的岗位，为_药这台大机器的顺畅运转默默奉献我的一切！

谢谢！