

2023年财政局招商引资工作方案 乡镇招商引资工作汇报材料(精选5篇)

为有力保证事情或工作开展的水平质量，预先制定方案是必不可少的，方案是有很强可操作性的书面计划。方案的制定需要考虑各种因素，包括资源的利用、风险的评估以及市场的需求等，以确保方案的可行性和成功实施。以下是小编为大家收集的方案范文，欢迎大家分享阅读。

财政局招商引资工作方案篇一

(一)加强宣传教育工作，努力形成浓厚的招商引资氛围。进一步加大宣传力度，加强对干部、职工的学习教育工作，努力提高认识，更新观念，克服畏难，懒惰情绪，摒弃错误的思想，努力造就人人搞招商，事事联投资的新局面。

(二)加大招商引资领导责任制和责任追究制度的落实力度。实行周报告制度，定期向分管负责同志报告招商引资工作任务完成情况及存在的困难和问题，进一步地明确主要责任人和直接责任人，将招商引资与工作责任、工作实绩、升迁奖励等挂钩，增强干部的使命感和责任感，充分调动积极性。

(三)实施文化招商引资战略。充分挖掘和利用正在筹备市歌舞团(文工团)建团35周年这一良好契机，强力推进文化招商，利用分布于全国的文化名人品牌，发挥名人效应，盘活现有的文化资源，发展文化产业，筑巢引凤;利用文化的优势，扬长避短，使**局招商引资工作取得突破。

(四)开展调查研究和研讨工作，针对文化部门业务种类多、面广量大，单位性质多样复杂的特点，下一步，将深入开展针对招商引资工作方面的调查了解工作，并在此基础上开展招商引资研讨活动，集各方意见，聚多家良策，努力形成符合我局实际的招商引资新思路、新路子 and 好办法。

(五)对正在进行的几个招商引资项目加大落实力度，实行项目领导联系制度和项目负责人制度，特别是加大对市豫剧团开发工程招商引资工作，整理相关材料上报至市招商办，确保完成今年招商引资工作。

财政局招商引资工作方案篇二

邾城是新洲区的首府首街，是新洲的政治、经济、文化中心，有它独特的优势和地位，一年的招商工作虽取得了一定的成效，但离邾城的发展定位和与时俱进的时代要求还差甚远，还需加倍努力工作。需进一步解放思想，不断强化招商意识，切实提高招商引资的幅射率和命中率，以促进邾城的经济繁荣，社会繁荣，使邾城的社会地位与经济发展同步。今后还将继续努力抓好以下几项工作：1、全方规划，抓好新邾城、大邾城的招商引资工作。把邾城新区和原邾城街有机地结合起来，搞好合并衔接的统一管理，使招商工作上新台阶。

2、跟踪项目抓招商。对已落户的企业抓好服务，对正在洽谈的企业，不失时机，抓紧进行，对意向项目努力加强联系，决不放契一个有效项目和客户。

3、进一步科学规划工业、农业园区建设，加大管理力度，完善招商硬件设施；进一步改善软环境建设，打造邾城招商平台，为邾城的崛起、振兴而努力。

财政局招商引资工作方案篇三

三个月以来，在县委、县政府的正确领导下，在高新区党工委、管委会的精心指导下，在县经合局的鼎力支持下，在管委会其他领导和部门的有力配合下，我们按照“招得来，落得住，能发展”的招商思路 and 理念，全力做好招商引资工作。现就现阶段高新区招商工作作以简要汇报。

三个多月来，共接待客商3批15人次，组织自主赴外招商3次，

参与其他部门或单位外出招商2次，拜会客商(企业)5家(人次)，签订入园合同2家，分别是总投资约8亿元的陕西环保集团投资的固废处理项目，总投资约9亿元的广东科顺防水项目；意向签约项目1个，西安经建油漆搬迁项目；正在洽谈项目2个，分别是西安巨力石油助剂项目和中化近代环保项目，力争形成“洽谈一批、签约一批、开工一批、投产一批”的招商引资良性发展格局。同时，积极围绕陕煤化集团“十三五”期间在蒲城高新区煤化园片区布局投资600亿元烯烃二期项目，实施精准招商战略，配合协调相关部门做好水、电、路、讯、供热、天然气等基础设施配套完善和规划、建设选址、用地储备等前期工作，确保该项目顺利落户建设，发挥“大集团引领、大项目支撑”的招商引领作用，加快高新区跨越式发展。

1、吃透区情。高新区是20xx年9月成立的，由原蒲城工业园、渭北煤化工业园合并而成，高新区的主导支柱产业为“煤化工、精细化工、装备制造、新型材料和生物产业”。我们主要围绕这五大支柱产业集群加快培育和招大引强，在经济发展新常态下实施精准招商和特色招商，提高了招商的针对性和签约率。

2、强化服务。受现阶段国家环保国土、去产能、供给侧改革、清理整顿各地招商引资优惠政策等政策性影响，各地招商引资优惠政策基本趋同，主要取决于对客商的服务质量和效率等软环境建设上。因此，我们意识到对落户企业能否提供优质高效的服务决定着是否还会有更多的企业来我区投资发展，是否会形成以商引商的“洼地”效应，所以近三个月来，我们负责招商的领导同志主要围绕已落户的友泰塑业、禾合化工等项目做好“四项审批”手续的办理、建设期间的报建及外围环境保障、临时用电用水的协调、土地手续的上报等各项服务工作，履职尽责，强化服务，以实实在在的工作筑牢“招商基本功”，在尽可能的情况下，赢得客商满意，用我们的诚意打动投资商，用我们最大的努力提供优质高效的服务，践行当初招商洽谈时的庄严承诺，把入区合同中的承

诺事项逐一落到实处。

3、注重扩大宣传。在内强素质的同时，我们外树形象，注重扩大宣传。省级高新区批复后，社会关注度高。我们针对这一实际，在第四届大荔黄河金三角投资合作交流大会之前，以最短的时间高质量高标准编制了最新的高新区投资指南宣传彩页和以“双核驱动、三张名片”为主题的宣传视频，在大会上进行了宣传推介，与会客商和各级领导反响强烈，扩大了高新区的知名度和影响力。

4、加快协调。招商是一门很综合性学科，对外要推介高新区的优势，对内要加快协调，牵扯的方面很广，也很杂，牵一发而动全身，这就需要我们与经发、环保、国土、规划、辖区镇政府等相关部门做好协调工作，争取他们的理解与支持，尽可能最大限度形成合力，把我们“招得来，落得住，能发展”的招商思路和理念落到实处。

1、领导重视是基础。招商引资在一定程度上讲是“一把手”工程。因为它涉及面广、协调量大。这就要求我们紧紧依靠党工委、管委会主要领导的支持。

2、统筹协调是关键。招商部门位卑言轻、惟有加快部门之间的协调、上下级的联动，才能促成一个项目的落户，一个招商项目的成功，离不了领导的重视，离不了审批部门的关心，离不了相关单位的协调。

1、人员问题。截至目前，我们依然是一局一人的局面，信息梳理，项目持续跟踪、洽谈、对接，招商入区合同的拟定等等没有人不行，建议从全县经济部门中抽调懂经济、有招商实务经验丰富的同志充实到高新区来，能够更好地发挥招商引领发展作用。

2、土地问题。完备的基础设施配套和充裕的土地储备是招商工作的基础保障。目前，已签约的陕西环保集团固废处理项

目和广东科顺防水项目，即将签约的西安经建油漆搬迁项目3个项目用地问题迫在眉睫。建议国土部门和辖区政府尽快启动征地工作，为项目的落户创造条件。

最后，我们从事招商的领导、同志决心在高新区管委会党工委、管委会的正确领导下，在县经合局的业务指导下，一如既往地干好招商引资工作，为加快高新区发展和建设渭北明珠新蒲城增砖添瓦，做出高新区应有的贡献。

以上汇报，不妥之处请批评指正。

财政局招商引资工作方案篇四

近年来，我县紧紧围绕“建设全国科学发展百强县”的总体目标，把加快招商引资、承接产业转移当作县域经济转型调优的突破口，坚持大招商促进大发展，转变招商思路、创新招商方式、拓展招商领域，构建了市场化、社会化、多元化招商格局，走出了一条量质并举、以质为首、具有永兴特色的招商引资之路。2011—20xx年，全县实际到位外资33703万美元；内联引资项目240个，实际到位内资97.9495亿元；建设标准厂房91.6万平方米；外贸进出口总额8.1477亿美元；社会消费品零售总额为205.2987亿元。20xx-20xx年连续三年荣获全市开放型经济工作一等奖。

(一)坚持项目带动，招商引资成为经济提质增效的第一菜单。一是大手笔打造承接载体。我县坚持把园区作为招商引资的主战场。主阵地，按照两个“千亿产业园区”的定位和“适度超前、功能完备、生态环保”的原则，投入资金40亿余元建设“两区四园”承接平台，提升园区招商吸引力和承载力。“两区”即永兴经济开发区、永兴稀贵金属再生资源利用产业集聚区。经济开发区下辖新材料新能源产业园、高新技术产业园，重点发展有色金属精深加工、装备制造、电子信息、精细化工、仓储物流等主导产业。稀贵金属产业集聚区下辖柏林工业园、太和工业园，主要以稀贵有色金属综合回收利

用及精深加工、冶炼废渣再生资源利用和无害化处理为主。近四年累计完成园区基础设施建设投资40亿元，新建标准厂房87.6万平方米、40米路幅的主干道6公里、污水处理厂3座□110kv变电站3座，进驻企业86家，其中投资过亿元的招商项目31个。初步形成了新型建材、现代制造、信息物流、高分子材料等新兴产业集群。同时，通过创办创业孵化基地，吸引兴辉电子、阳光体育等10余家小微企业入驻，标准厂房利用率95%以上。二是高标准推进招商项目。招商引资，落实是金。我县积极推动与桑德集团的战略合作，打造稀贵金属资源再生利用旗舰企业；推动永鑫环保与中再生、瑞晶与怡亚通、众德集团与中国五矿合作，实现了对原料的全国乃至全球采购；雄风公司通过赤峰黄金成功上市，实现了首批上市融资9.058亿元，另外该公司还与国家电网南瑞集团分公司签订合作协议，引进资金1亿元建设余热综合回收发电、工业废水处理等项目，这种合作模式在其他入园企业中得到推广。四年来，先后引进晶讯光电、华创产业园、龙达产业园、永鑫环保等产业转移企业120余家，初步形成了“以稀贵金属精深加工为主的传统产业，以电子信息、绿色环保为主的新兴产业”共同发展的良好格局。三是高起点培育外贸主体。积极推进“关地合作”，建立了高层定期会商制度、干部双向挂职交流和文化教育活动交流等机制，续签了《关于促进永兴开放型经济发展的合作协议》，促进了永兴开放型经济的持续发展；大力抓好“破零倍增”工作，出台了《关于抓好永兴县“破零倍增”工作的通知》，落实《永兴县关于促进外贸增长的实施意见》，积极鼓励和引导有外贸潜力的本地企业进行自营出口，支持原有外贸企业扩大进出口业绩，及时兑现外贸发展扶持资金，对企业借力政策、加快发展起到了良好的促进作用。仅20xx年就完成了6家企业实现“破零”、2家企业“倍增”任务□2011-20xx年实现外贸进出口总额8.1477亿美元，在全市位列第一。

(二)创新活动载体，招商引资成为扩大区域影响的第一名片。坚持“走出去”与“请进来”相结合，不断创新招商方式，

做到精准招商，提高了招商成功率，提升了“中国银都”影响力。一是自主招商推陈出彩。近年来，以各种方式邀请港澳台、北京、江苏、广东、福建和长沙等地有实力、有诚意的客商来我县实地考察，并由县委、县政府主要领导分别带领招商小分队前往北京、广州、清远、中山等地走访考察。目前，联系洽谈了富士康、中再生、长鹿休闲农庄、中航天宇、株冶等10余个重大战略项目，其中精细化工园、城北广场（稀贵金属国际商贸城）、家居建材广场等十余家项目已顺利落户。二是活动招商成果丰富。以各种招商推介会为契机，开展形式多样的招商承接活动□2011-20xx年，共参加和自主举办各类招商推介会 24次，发布了各类招商引资项目260个，成功签约永兴中侨泰成科技园、精细化工科技园项目、电动客车生产建设项目等 120个项目，签约总金额达1800亿元。三是灵活招商别具特色。聘请广东、深圳、中山、东莞等地一些客商和专业人士为招商代表，长期进行招商推介；在广东、深圳等城市成立异地商会，通过“乡情、亲情”凝聚客商，成效显著。近年来，永兴籍在外成功人士返乡投资项目占全县招商项目50%以上□20xx年接待和邀请了中再生、长鹿集团等一批央企、国内外500强企业、上市公司前来永兴实地考察洽谈，中再生已与我县永鑫环保公司达成双向合作协议，长鹿集团正在对接。

(三)强化要素保障，招商引资成为深化体制改革的第一推手。一是优化政策，打造投资洼地。积极发挥我县是中国最具投资潜力特色示范县、全国第二批循环经济试点单位、湘南承接产业转移示范区等品牌优势，及时调整招商引资承接产业转移优惠政策，在用地、融资、审批等方面最大限度地给足放活，全力打造投资洼地。二是简政放权，增强开放活力。在县政务中心设置了专门窗口，为招商引资企业手续办理开辟“绿色通道”。深化“两集中、两到位”改革，启动了商事登记制度改革，有效地破解了用地、用工、融资、办证等难题，切实提高了项目的履约率、开工率、资金到位率和投产达产率。三是严格考核奖惩，形成招商合力。建立健全了招商引资工作考核机制，坚持“一月一调度，一季一通报”的

工作机制对责任单位及其主要负责人进行考核，采取重点督查、定期督查和不定期抽查的办法，严督实查、跟踪问效、及时通报，根据工作绩效兑现奖惩，切实提高部门参与招商引资及服务投资商的积极性和主动性，形成“人人为招商服务、事事为招商着想”的良好格局。

(一)实际利用外资形势仍然较为严峻。主要表现为新引进直接外资项目(包括递度外资项目)少、项目规模小、外资项目储备不足，完成实际利用外资的任务量存在困难。主要原因有三：一是对外投资企业少，投资规模小，劳务输出未形成规模；二是近年来国际市场疲软以及境外投资信息渠道不畅，企业对“走出去”缺乏动力和目标；三是企业专业人才储备不足，缺乏走出去的战略眼光。

(二)标准厂房建设的制约因素较多。受多种因素制约，我县成片建设的标准厂房还不多，企业各自规划建设的多；县财政、园区主导建设的少，企业、民间资本建设的多。

(三)园区配套功能还不够强。承接平台建设有待提质，特别是园区土地征地供地难度大，难以满足日益增长的项目用地需求；园区配套服务还不够完善，物流设施配套不完善，难以吸引和留住高端人才，对优质外资吸引力不强；园区的政务平台建设与沿海地区的差距较大，外资企业很不适应；引进内外资金总量不大，承接产业转移大项目不多，带动力不强。

(四)投资环境有待进一步优化。受园区产业规划和区域环境影响评价制约，产业转移新项目环评工作有难度，影响项目入园落户；因极个别职能部门解放思想不够、服务不够到位，出现签约项目手续审批时间长、落地困难、进展缓慢的现象。

为确保更好地做好招商引资工作，推动县域经济持续健康发展，我县着重从优化环境、培育产业、精心服务三个方面下功夫：

(一)拿出“韧”的劲头，紧咬招商引资工作不放松。坚持把打造环境作为招商引资的第一资源，突出平台建设、“龙头”发展、集群效应，吸引外商入园区投资创业。一是建设承接大平台。围绕园区建设“三个一”工作目标(即标准厂房建设100万平方米、引进创新创业企业100家、争取产业资金1亿元以上)，加快推进精细化工产业园、华创产业园、云谷工业地产及物流项目、新能源电动车产业园、高新技术产业园等“承接产业转移孵化基地”及柏林工业园、太和工业园等有色金属产业园标准厂房建设，做大做强做优产业转移承接平台，新材料新能源产业园和高新技术产业园要争创省级承接产业转移示范园区。二是创造引商新通道。抢抓长江经济带崛起、湘南承接产业转移示范区建设和湘粤合作试验区建设等重大机遇，用好先行先试政策，通过商会协会抱团、“园中园”招商、产业配套招商等方式，加强与中国华电等央企名企对接，重点引进总部型、龙头型、补链型的项目和企业；支持承接园区与其他经济组织合资合作成立园区开发实体，广泛吸引民间、企业、金融机构、战略投资者、科研院所等参与承接园区建设或在承接园区建立“园中园”或项目区；对参与承接园区或园中园建设者实行分享园区收益，既分享一定比例的新增税收；继续推进承接园区标准厂房建设，延续执行园区标准厂房的各项奖励政策。三是营造安商好环境。继续全力创优招商环境，完善招商引资优惠政策，在审批上更快捷、方便，在政策上更优惠、门槛更低；优化企业周边环境，对重点企业和项目建设实行挂牌保护机制，严厉打击干扰企业生产经营秩序的行为；通过组织企地对接会、恳谈会，帮助解决项目建设所遇到的资金紧张、劳动纠纷等问题，不断优化人文环境，让投资商“引得进、留得住”。

(二)拿出“拼”的力度，稳步推进外经外贸工作□20xx年永兴县外贸既定目标为3.85亿美元，在20xx年的基础上增长15%。一是大力发展服务贸易和服务外包。完善服务贸易跨部门工作机制，探索特色服务领域出口支持措施，加快培育服务外包示范区和大型服务外包企业。加快引进服务外包、商贸物流、休闲旅游、电子商务、环境治理、育幼养老等服务业，

推进金融、科技、教育、文化、医疗等领域有序放开。二是加速培育新兴产业。支持发展外贸综合服务、电子商务等新兴商业模式;大力发展电子商务,争取尽快获批电子商务试点县;培育以技术、品牌、质量、服务为核心的新竞争优势,增强特色产业的竞争力;鼓励银制品和高新技术产品出口,力争白银精深加工产品出口增长20%以上,加工贸易进出口增长30%以上。三抓好政策落实保增长。主动加强与相关部门的工作对接,切实抓好关于支持外贸稳定增长的国办发19号文件和加强进口的国办发49号文件的贯彻落实,积极落实国家《关于完善出口退税负担机制有关问题的通知》,加快20xx年度出口退税基数核定工作,完善出口退税分担机制,推动全县进出口稳增长、转方式、调结构。鼓励和引导县内有条件的企业大力开拓市场,做大做强一般贸易,鼓励企业培育品牌和营销渠道。四支持发展对外经济合作。培植壮大1-2家市场竞争力强、带动作用大的龙头企业,发挥行业引领作用,带动县内企业“走出去”;构筑我县对外经济合作的信息、交流、合作平台,重点指导企业到长三角、珠三角等经济发达地区开展对外经济合作业务。

(三)拿出“优”的服务,全力护航项目建设。要让引进来的“金凤凰”安下心、驻下去,服务是关键。一是强化招商项目服务意识。各级各部门坚持科学统筹、精心组织,切实增强服务意识和“第一菜单”意识,把发展开放型经济工作纳入全年经济发展目标体系。开发区、各乡镇党政主要领导和分管领导积极招商引资找好项目,推动形成领导示范、以上率下的良好局面,大力提升招商引资实效。二是落实“四个一”靠前服务。坚持“一个项目、一名领导、一套班子、一抓到底”的“四个一”靠前服务工作法,通过公开党政主要负责人和联系项目干部的联系电话,实现为企业无障碍对接服务;通过举办企业招聘会,解决企业的用工需求;通过“一户一产业培养”工程,建立园区用工信息库,为企业订单式培养技术人才。真正把工作做在前面,把可能的矛盾提前化解,尽力为项目的顺利建设铺平道路。三是强化工作考核。根据县委、县政府加大招商引资考核力度的要求,进

一步细化、量化考核项目，将考核贯穿到招商工作的全过程。加强对招商活动月的督查考评，为招商引资工作升温加压；加强招商调度和统计工作，及时通报考核情况，对工作不负责，完成任务不理想的单位和乡镇，要下发督办卡，并将督办情况作为招商引资年终考核及年终综合绩效考核的重要依据之一。

财政局招商引资工作方案篇五

今天，小编为大家精心准备了商务局招商引资工作汇报材料，希望对您有帮助，上公文站，发现学习。

今年来，市商务局把招商引资工作作为“一号工程”，认真贯彻落实全市“双招双引”活动要求，立足全市重点推介项目和重点推介区域，瞄准重点目标，主动出击，开展有针对性的招商活动。

一是建立项目库，打牢招商项目基础。自“双招双引”活动以来，市商务局严格论证、精心筛选，认真做好项目资料库的编制基础工作，每月定期对全市在谈外资项目和外出招商台账进行全面调度和分析，对比较成熟、有望落地的重点项目建立了台账管理制度，分析制约项目进展的原因，研究解决对策，为领导提供参考和建议；结合我市产业发展新规划，围绕七大经济板块，设计编写新版中英日韩版《投资指南》和包装《重点产业项目及园区简介》的招商手册；编制《蓬莱市招商引资应知应会手册》；包装制作大型海洋工程基地、悦海重工产业园等10个项目的招商手册，为招商引资工作顺利开展奠定基础。

二是拓宽引资渠道，加大招商工作力度。为全面拓宽招商引资渠道，实施“走出去”的招商战略。市商务局积极参加省、市有关部门在省内外举行的各种招商活动，近年来，市商务局加大境外招商引资力度，增强对外友好交流，提升蓬莱市的

国际知名度。同时，积极加强对外友好交流与合作，缔结友好城市，已与美国加利福尼亚州索诺玛市、法国卢瓦尔大区索米尔市和葡萄牙莱里亚市建立了友好城市关系，与韩国忠清南道泰安郡签订了友好合作城市意向书□

三是优化政务服务，为企业打造发展环境。深化行政审批制度改革，将投资额1亿美元以下项目审批权、加工贸易审批、酒类流通备案等27项审批事项及权限全部下放大厅，由窗口工作人员全权办理，审批备案项目随到随办，满意率100%。继续认真开展“优化营商环境，拓展外商投资企业发展空间”活动，推行重点外商投资企业“服务大使”制度，建立重点外资企业直通平台，服务好现有外资企业，协调解决企业在发展中遇到的困难和问题。

3月1日上午□xx市商务局局长赵瑞思、副局长叶荣超带队到鹤山市调研招商引资工作，鹤山市政协副主席梁暖勋、市科工商务局相关负责人陪同调研。

调研组一行首先参观了中欧创新中心，该中心是鹤山贯彻落实“珠西战略”，集聚创新要素，打造创新园区的重要举措。采取“创新”、“孵化”、“培育”的发展模式，深化科技创新，培育特色产业和新兴产业，打造出创新创业生态圈。随后，调研组实地考察了普洛斯物流中心，据悉，该中心是鹤山建设珠西物流中心的重要一环，对推动我市产业转型升级、构建现代物流体系、提升城市整体服务水平和质量有着重要意义。

座谈会上，鹤山市科工商务局负责人汇报了20xx年鹤山主要工作情况后，提出了20xx年招商工作的思路：“未来一年，科工商务局会将招商引资作为经济工作的‘一号工程’来抓好抓实。”在坚决贯彻鹤山市委市政府全面推进‘一城三中心’建设的决策部署的基础下，市科工商务局将统筹协调招商引资，实施精准招商，狠抓平台提振和实体提效工作，重点抓好招商统筹、精准招商、新型招商等七项重点招商工作。

听取汇报后，赵瑞思高度肯定了鹤山科工商务局以往所取得的成绩，并表示鹤山的区位优势得天独厚，应当着力打造珠西物流中心，为鹤山的招商引资服务。不仅如此，商务局将从高层招商、展会招商等方面给予鹤山更大的关注与支持，扩展鹤山的招商渠道，发掘更多的投资信息。

据了解，在xx市委十三届二次全会上的报告中，明确提出今年要紧抓招商引资这一经济发展的“生命线”。xx市商务局作为招商引资工作的主管部门，将狠抓招商引资工作，立足优势产业基础及资源禀赋条件，紧紧依托“1+6”核心园区，创新招商理念，加强统筹引导，将“精准聚焦”和“精准招商”相结合，积极开展重大项目招商，努力提高招商引资水平。