

# 最新晚会主持开场白(精选6篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

## 晚会主持开场白篇一

各位委员、同志们：

现在，我们继续举行大会

今天下午大会的议程有三项：

1. 通过工作报告的决议；
2. 通过增补和变更全省委员会委员、常务委员的决议；
3. 会议总结。

请工作人员宣读决议(草案)、 、 、

请委员们审议，有没有不同意见？ 、 、 、 没有，请大家鼓掌通过。

下面请工作人员宣读决议(草案)、 、 、 、 、

请委员们审议，有没有不同意见？ 、 、 、 没有，请大家鼓掌通过。

现在，进行大会的第三项议程：会议总结。请省科协副主席黄达人教授作会议总结、 、 、

各位委员、同志们，在全体与会同志的共同努力下，省科协第六届全省委员会第四次会的各项任务已全部完成。为了大会的筹备和召开，大会秘书处和广东科学馆、广东大厦等单位的有关工作人员、新闻单位的朋友都付出了辛勤的劳动，让我们表示衷心的感谢。现在，我宣布，广东省科协第六届全省委员会第四次会胜利闭幕！请全体起立，奏国歌。

散会。

## 晚会主持开场白篇二

一、9:25分会前宣导{陈文霜}，尊敬的各位来宾：我们的会议马上开始，会议正式开始之前我们几个温馨提请入场的朋友尽快找到你成功的位置就坐。前排为领导预留位置。

为了不影响嘉宾的分享，为了保证会议的顺利进行，请将你的手机关闭或调到静音，

现在给大家30秒的时间准备，我相信大家一定会做到；

为了保证各位朋友能够安心、舒适共同度过这快乐的学习时光，请大家不要在会场内吸烟、不要随意走动或大声喧哗。

如果有事请示意我们的工作人员，她们将给您提供专业、热心的服务；谢谢大家的配合

二、会前带动：2分陈文霜尊敬的各位领导，各位来宾，在座的各位新老朋友上午好：

热烈的欢迎！下面让我们以最热烈的掌声有请领导入场：出席今天大会的有——请领导前排就坐。

三、奏国歌：3分

国富才能民强，宝狮龙一直倡导：弘扬民族文化，振兴民族企业，创造美丽世界，成就美好人生为使命，现在我提议：全体起立：奏国歌！{放视频}——礼毕。请坐下！飘扬的国旗，荡涤着我们的灵魂；庄严的国歌，奏响了健康与财富集结的号角。让我们把健康与财富的梦想放飞！让我们把“弘扬民族文化，振兴民族企业，为创造美丽世界，成就美好人生为使命铭记在心。

希望大家喜欢，并祝愿大家心想事成，财源广进。好掌声有请健康使者，会跳的可以走上台来。

尊敬的各位来宾，健康永远比财富重要，对吗？一曲优美的舞蹈不仅给我们带来了欢乐，还给我们带来了健康和友谊，对吗？各位亲爱的朋友。

尊敬的各位来宾，各位领导请允许我隆重的宣布我们的会议现在正式开始，有请主持人闪亮登场。

四、主持人王娟上场：5分

尊敬的各位领导，各位来宾，在座的各位新老朋友上午好：

五、推崇嘉宾：

今天上午为我们上台分享的就是：通过对宝狮龙的产品使用在健康、财富、家庭、自由四个方面的体会、感悟和思考的结晶。相信大家通过这些人的分享，你能得到更多关于生命健康、把握财富的知识与信息、体会与感悟、引导与启迪。

有请美女赵淑慧上台分享他的成功与喜悦

我们美女讲的好不好，长得好不好，给你要不要，对不起名花有主了。让我们再次感谢赵店长。

通过自己的打拼和辛勤的付出，在短短的一段时间带出一批又一批优秀的团队和精英，让他们得到了健康，拥有了财富和自由。我们是不是分享一下他的快乐和感受，好，全体起立，拿出阳谷人的热情和呐喊声欢迎我们秀的领导人马国英经理上台做精彩分享。

七、今天我们很荣幸地请到我们公司王少林王总，亲临会场，让我们举起双手再次感谢王总的到来，王总是一名正式的中学教师，在看懂国家政策向直销倾斜时既然决定辞去铁饭碗的教师行业，加盟了宝狮龙事业。通过自己的打拼和辛勤的付出，在短短的几个月的时间带出了一批又一批优秀的团队和精英，让他们得到了健康，拥有了财富、美丽和自由。我们是不是分享一下他的快乐和感受，好，全体起立，拿出阳谷人的热情和呐喊声欢迎我们秀的领导人马国英经理上台为本次大会做最后总结。

七、结束语2分：

加盟宝狮龙是你健康的开始，加盟宝狮龙使你财富一生，美丽永恒。

今天，让我们以爱启爱，人人友爱。让我们将心比心，心心相印。这只是爱的开始，在这里爱只有开始，没有结束。当太阳升起的时候，我们的爱天长地久。

知道没有力量，相信才有力量。正确的选择是你成功的开始，一个选择，精彩一生。只要我们愿意，台上嘉宾的今天就是我们的明天，宝狮龙健康事业欢迎您的加盟。让我们为了实现梦想而努力，为了改变我们的家族命运而奋斗。大会到此圆满结束，最后祝大家身心健康，万事如意，阖家欢乐。

## 晚会主持开场白篇三

1. 如果客户说：“我没时间！”那么推销员应该说：“我理

解。我也老是时间不够用。不过只要3分钟，你就会相信，这是个对你绝对重要的议题??”

2. 如果客户说：“我现在没空!” 推销员就应该说：“先生，美国富豪洛克菲勒说过，每个月花一天时间在钱上好好盘算，要比整整30天都工作来得重要!我们只要花25分钟的时间!麻烦你定个日子，选个你方便的时间!我星期一和星期二都会在贵公司附近，所以可以在星期一上午或者星期二下午来拜访你一下!”

3. 如果客户说：“我没兴趣。” 那么推销员就应该说：“是，我完全理解，对一个谈不上相信或者手上没有什么资料的事情，你当然不可能立刻产生兴趣，有疑虑有问题是十分合理自然的，让我为你解说一下吧，星期几合适呢???”

4. 如果客户说：“我没兴趣参加!” 那么推销员就应该说：“我非常理解，先生，要你对不晓得有什么好处的东西感兴趣实在是强人所难。正因为如此，我才想向你亲自报告或说明。星期一或者星期二过来看你，行吗?”

5. 如果客户说：“请你把资料寄过来给我怎么样?” 那么推销员就应该说：“先生，我们的资料都是精心设计的纲要和草案，必须配合人员的说明，而且要对每一位客户分别按个人情况再做修订，等于是量体裁衣。所以最好是我星期一或者星期二过来看你。你看上午还是下午比较好?”

6. 如果客户说：“抱歉，我没有钱!” 那么推销员就应该说：“先生，我知道只有你才最了解自己的财务状况。不过，现在告急帮个全盘规划，对将来才会最有利!我可以在星期一或者星期二过来拜访吗?” 或者是说：“我了解。要什么有什么的人毕竟不多，正因如此，我们现在开始选一种方法地，用最少的资金创造最大的利润，这不是对未来的最好保障吗?在这方面，我愿意贡献一己之力，可不可以下星期三，或者周末来拜见您呢?”

7. 如果客户说：“目前我们还无法确定业务发展会如何。”那么推销员就应该说：“先生，我们行销 要担心这项业务日后的发展，你先参考一下，看看我们的供货方案优点在哪里，是不是可行。我星期一过来还是星期二比较好？”

8. 如果客户说：“要做决定的话，我得先跟合伙人谈谈！”那么推销员就应该说：“我完全理解，先生，我们什么时候可以跟你的合伙人一起谈？”

9. 如果客户说：“我们会再跟你联络！”那么推销员就应该说：“先生，也许你目前不会有什么太大的意愿，不过，我还是很乐意让你了解，要是能参与这项业务。对你会大有裨益！”

10. 如果客户说：“说来说去，还是要推销东西？”那么推销员就应该说：“我当然是很想销售东西给你了，不过要是能带给你让你觉得值得期望的，才会卖给你。有关这一点，我们要不要一起讨论研究看看？下星期一我来看你？还是你觉我星期五过来比较好？”

11. 如果客户说：“我要先好好想想。”那么推销员就应该说：“先生，其实相关的重点我们不是已经讨论过吗？容我真率地问一问：你顾虑的是什么？”

12. 如果客户说：“我再考虑考虑，下星期给你电话！”那么推销员就应该说：“欢迎你来电话，先生，你看这样会不会更简单些？我星期三下午晚一点的时候给你打电话，还是你觉得星期四上午比较好？”

13. 如果客户说：“我要先跟我太太商量一下！”那么推销员就应该说：“好，先生，我理解。可不可以约夫人一起来谈谈？约在这个周末，或者您喜欢的哪一天？”类似的拒绝自然还有很多，我们肯定无法一一列举出来，但是，处理的方法其实还是一样，寻就是要将拒绝转化为肯定，让客户拒绝的

意愿动摇，推销员就乘机跟进。

## 晚会主持开场白篇四

于：亲爱的叔叔阿姨、小朋友们！

合：大家好！

张：…自己做自我介绍

于：…自己做自我介绍

于：春天是一个富有生命力的季节，也是一个美丽、神奇，充满希望的季节。到处飞扬着悦耳的鸟叫虫鸣，到处飘荡着令人陶醉的香气。

张：我们迎来了自己的盛大的节日——第三届小海豚故事大赛。

## 晚会主持开场白篇五

女士们、先生们：

大家晚上好！

第十一届“厦门对台进出口商品交易会”暨“海峡两岸机械电子商品交易会”明天就要开幕了！今晚，中共厦门市委、市政府在这里隆重举行欢迎酒会，热情款待来自海内外的各位嘉宾和朋友。籍此，我代表组委会和东道主厦门市对各位来宾、各位朋友的光临表示热烈的欢迎和衷心的感谢。

出席今天欢迎酒会的境内嘉宾有：全国政协副主席张克辉，福建省政协主席梁绮萍、商务部部长助理崇泉，原建设部副部长赵宝江，福建省委常委、厦门市委书记、厦门市人大常

委会主任何立峰，福建省人民政府副省长叶双瑜，原中华全国台湾同胞联谊会会长、中国生物多样性保护基金会名誉理事长林丽韞，福建省政协副主席金能筹，原福建省政协副主席、闽台经济合作促进委员会副主任邹尔均，厦门市委副书记、厦门市人民政府市长刘赐贵，厦门市政协主席陈修茂，原商务部部长助理、海峡两岸经贸交流协会会长李水林，原国台办主任助理、海峡两岸关系协会副会长张铭清，商务部台港澳司司长唐炜，科技部中国科技交流中心主任陈富韬，中国机电产品进出口商会副会长刘美昆，厦门市委副书记陈炳发，厦门市人大副主任杜明聪，厦门市政协副主席陈维钦等。

莅会的境外嘉宾有：台湾新党主席郁慕明，台湾区电机电子工业同业公会理事长许胜雄及夫人蔡丽珠女士，台湾工业总会理事长陈武雄、台湾财团法人两岸交流远景基金会董事长林碧炤、台湾大学商学研究所教授、华顿投信董事长魏启林、台湾民意代表吴成典，厦门台商协会会长曾钦照，香港厦门联谊会永远名誉会长陈金烈，台湾两岸共同市场基金会执行长洪读、台湾江陵集团董事长林美东、精英电脑股份有限公司副董事长许明仁、台湾布袋港发展促进会理事长蔡武璋，闽台经济合作促进委员会副主任俞新昌等境外工商代表团负责人和境外客商代表；以及兄弟省市领导，机电办领导和各参展团代表；福建盛厦门市有关部门领导及组委会领导等。

下面，让我们以热烈的掌声有请厦门市委副书记陈炳发致欢迎辞；

下面，请台湾区电机工业同业公会理事长许胜雄代表大会主办方致辞；

下面，我提议大家共同举杯，为第十一届“厦门对台进出口商品交易会”暨“海峡两岸机械电子商品交易会”的圆满成功，为在座各位嘉宾的身体健康、事业发达干杯。



欢迎酒会正式开始，请大家用餐。

欢迎酒会到此结束，谢谢大家的光临，祝各位晚安！

## 晚会主持开场白篇六

尊敬的老师们、亲爱的同学们：

大家下午好！

近年来，我们学校在各级部门正确领导下，全面推进素质教育，高度重视学生思想道德建设，扎实开展法制教育活动，取得了一定的成绩，但是我们还看到在现实生活中，也有许多人不能明辨是非而选错了路、做错了事，使自己后悔一生。尤其是我们青少年，如果不知法、不懂法，往往会迷入歧途，走上犯罪的深渊。据有关资料调查显示，当今青少年犯罪比率有逐渐上升趋势。在受到刑事处罚的未成年人当中，已满14周岁、不满16周岁的人数逐渐增多，有的甚至十来岁就开始走上犯罪道路。所以，对于当代青少年学生来说，适当了解法律常识，提高自我防范能力及心理素质，自觉抵制不良行为，树立正确的人生观，培养自我保护的意识，意义重大，影响深远。

今天，我们有幸请来了同志，同志将用通俗易懂的法律知识，结合生动鲜活的工作经历给我们上一堂精彩的法制教育课。让我们以最热烈的掌声对的到来表示热烈欢迎！

一、开会之前我提几点要求：

1、班主任跟好班级，维持好会场秩序。

2、全体学生不准交头接耳，不准随意走动，不准做与会议无关的事。

3、要注意维持好各班级所在区域的卫生,不随便扔纸屑、塑料袋等杂物。

4、要认真听报告,对照反思,针对问题有则改之、无则加勉。

5、以此次“报告会”为契机,(营造“学法、知法、守法”的良好氛围。从我做起,从小事做起,珍惜校园美好的时光,远离罪恶,好好学习,自尊、自爱、自重、自强,做一名对社会有用的人。

下面让我们用热烈的掌声请做法制教育报告,大家欢迎!

老师们、同学们,刚才,的报告结合我们学生的特点,用一个个具体的事例,以案释法,以\*事,深入浅出的给我们做了生动的报告,告诉我们在日常的学习和生活中,如何做一个守法的、合格的中学生,使我们大家深受教育,可谓是学校法制教育的一次“雪中送炭”。为了更好地让法律意识在同学们心中生根、发芽、开花、结果。会后,各班要利用班会时间举办一次“法律安全在我身边”的主题班会。展开一次大讨论,努力提高自身的法律意识和安全意识。让我们从小事做起、从身边做起、从现在做起,共同努力,创建安全校园,幸福校园,和谐校园,营造良好氛围,用法律和安全为我们的学习和成长保驾护航!

报告会到此结束!让我们再一次以热烈的掌声感谢的精彩报告!