

福彩工作汇报(实用9篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。相信许多人会觉得范文很难写？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

福彩工作汇报篇一

(一)积极稳妥去产能。

1、积极淘汰落后产能。做好煤矿关闭工作，制定关闭煤炭企业时间进度表，关闭不具备安全生产条件和非法违法生产的小煤矿，淘汰落后产能。积极指导和鼓励我县花林水泥公司实施技术改造，进一步减少电耗、能耗；鼓励花林水泥利用资源优势，延伸产业链。积极推进水泥产品高标号化和着眼于细分市场需求的特种化产品发展，不断提高资源和设备利用率，扩大边际效益。近期重点推进花林水泥水泥窑协同处理生活垃圾项目。

2、大力处置僵尸企业。对“僵尸企业”和环保、安全生产不达标且整改无望的企业及落后产能，坚决压缩退出相关贷款。同时积极争取国家资金支持，妥善解决淘汰落后产能中下岗失业人员分流安置。支持商业银行加快不良贷款处置，加大对产能过剩行业呆坏账核销力度。支持金融资产管理公司等按照市场化原则，参与处理破产重组或退出企业的债权债务。

3、项目配套去产能。以壮大东圣化工、人福药业、奥力铸造、花林建材等龙头企业为重点，磷化工产业突出精细化工开发项目引进；农产品加工重点培育香菇、茶叶、柑橘、特色蔬菜等主导产业基地建设及精深加工项目招商；生物医药重点围绕人福药业在基础药物配套产业项目上着力；新型建材重点围绕陶瓷和硅酸钙板等系列产品，筛选引进优质、环保、低能耗项目；机械制造以汽车零部件项目引进为主。旅游休闲重点围

绕太平顶、金家湾、青龙湾、鹿苑寺、翟家岭等旅游重点片区，引进国内知名建造商和运营商，提升我县旅游项目的建设管理质量和水平。现代服务业围绕电商、汽配、矿山运输等领域，引进了与工业发展相配套、功能完善、特色鲜明、适合我县的项目。同时兼顾电子服装加工、新能源和新材料项目的引进。

(二)有序发展去库存。

1、控制供应、合理规划。根据市场供需情况，合理编制规划。制定房地产中长期发展规划，严格实行土地储备和按计划出让土地制度，实现商品住房供求基本平衡。大力推进棚改货币化安置。采取政府购买服务的方式，城市棚户区和城中村改造全面实行货币化安置。建立存量商品房回购机制。

自20xx年鹏程时代房地产开发小区启动以来，全县已建成或在建20个住宅小区，累计开发商品房面积110万平方米，共14260套。截至20xx年**月，住宅库存套数1047套，未售面积11.74万平方米；商业库存套数579套，未售面积7.65万平方米，剩余住房预计在20xx年上半年可全部消化。

2、严格金融税收政策。放松信贷政策，降低首付比例，尤其是公积金贷款，放宽提取条件、延长贷款期限、提高贷款额度。落实有关减轻购房税收政策。在房地产开发、交易和税收等环节进一步降低企业级购房人成本，刺激住房消费。

3、加强市场引导。营造良好舆论氛围，引导群众树立正确住房消费观念，合理改善居住条件。积极引导和鼓励开发企业从市场需求出发，鼓励对不适应市场需求的住房户型做出调整，针对不同消费群体的消费特征和购买能力，开发不同档次、不同价位的商品房，充分发挥消费潜力。

4、扩大消费需求。积极支持农民工和有意愿的农民进城购房，农民进城购买首套商品住房由县财政进行补贴。已进城落户农民将原有宅基地和房产依法在本村内部有偿转让给予税收

优惠。并保障进城农民及其子女平等享受就业、教育、医疗等公共服务，为农民工和有意愿的农民进城购房创造条件。结合异地扶贫搬迁政策和大中型水库移民避险解困项目的实施，鼓励农民进乡镇集镇和县城购房，支持消化存量商品房。

(三) 防范风险去杠杆。

1、做好债务置换工作。积极申报置换债务项目，妥善安排置换债券资金，逐笔对应到存量债务项目，做好地方政府存量债务置换工作。

2、加强政府债务管理。控制地方政府债务规模，加强政府债务的分类管理，将一般债务纳入一般公共预算管理，专项债务纳入政府性基金预算管理。

3、提高财政保障能力。元至6月，全县完成财政总收入完成88435万元，占同比增长4%。其中，地方公共财政预算收入完成77359万元，增长10.5%，税收比重50.5%。对上争取到位各类资金亿元，增长%。一般公共预算支出**9727万元，增长35.7%。其中教育、医疗等民生支出99476万元，增长27.6%。

(四) 多措并举降成本。

1、深化审批制度改革。县行政服务中心建立三级政务服务目录，所有涉及行政审批和服务事项的35个单位全部进驻服务大厅，实行一站式服务。同时做好了“湖北省投资项目联合审批办事大厅”上线运行工作，形成真正意义上的部门联合审批。及时发放《企业服务手册》到各(含签约项目)企业，方便企业办事。在工商营业执照、组织机构代码证、税务登记证“三证联办”基础上，全面推进“先照后证”、“三证合一”、“一照一码”改革，企业设立登记实现了即来即办。大力推进“多规合一”试点。以主体功能区规划为基础，形成集城乡总体规划、土地利用规划、生态环境保护规划、国民经济和社会发展规划、全域旅游规划等有效衔接的《远安

总体规划(20xx-2030)形成规划目标一致、资源有效统筹、空间格局合理、功能协调与互补的规划体系，完成乡镇、村社区居住点规划以及交通、水利、农业、市政设施等规划联动目标，实现县域发展一套体系、一本规划、一张蓝图、一个平台、一套机制全覆盖。启动发改、住建、国土、环保、安监等5家部门试行项目审批流程再造，围绕一个口子进、一个口子出，实现真正意义上的并联审批。

2、降低企业制度性交易成本。清理涉企收费，向全县规模以上加工型企业发放工业企业收费“明白卡”，对全县规模以上加工型企业行政收费予以规范，对部分收费项目进行减免。

3、降低企业用工成本。一是减少用工成本。落实政策下调工伤保险、失业保险、生育保险费率共约3.5个百分点，为530家企事业单位减少333万元社保费支出。二是降低物流成本。对规上加工型企业原材料运进和产品运出，花林寺收费站免交过路费，减轻企业运输成本。三是减少企业用电成本。推进为湖北东圣化工集团与发电企业直购电交易，每年可为企业节约300万元以上，同时，自20xx年1月起，对东圣化工、花林建材、西部化工3家余热发电企业按0.019元/千瓦时(原标准是0.**38元/千瓦时)缴纳可再生能源附加，降低收费标准，在很大程度上缓解资金压力。

4、多渠道融资突破发展瓶颈。积极推动企业债券发行、专项建设基金项目申报争取和支持推广运用ppp模式，最大限度地保障重大项目建设融资需求。围绕凤山片区棚户区改造、还建房、沮河综合治理等4个项目重点争取，获批专项建设基金2.09亿元;争取国家发改委核准远安县栖凤城投公司发行城投企业债券9亿元，实现城投企业债券融资零的突破;争取农发行、国开行融资贷款亿元。

(五)精准发力补短板。

1、补齐“双创”短板。向重点行业和骨干企业予以资金倾斜。

鼓励企业将当年销售收入一定比例的资金用于技术研发，高新技术企业按年销售收入不同分别不低于3-6%。组织县内冠泰建材、大自然生物科技等企业开展高新技术企业申报工作。大力支持企业参加各类产业技术创新战略联盟，与行业龙头企业、大学和科研机构开展有效合作，共同突破行业发展的技术瓶颈。鼓励县内企业自建或与华农、省农科院、三峡大学等高校院所共建科技创新平台，并对双方共同合作完成项目给予后补助支持。

2、增加旅游产品有效供给。桃花岛、枇杷洲、沮河湿地公园建设和城市整理不断加快，高标准打造沮河、鸣凤河景观带，着力建设城市景观。巩固“清白”工程成果。成立专司旅游项目服务机构，确保签约旅游项目尽快落地建设，丰富旅游产品，加快推进重点景区三年攻坚计划实施。沮河湿地公园至金家湾景区长**公里的绿道正在顺利推进，已经完成金家湾生态露营公园道路黑化。深入挖掘开发农业观光、采摘垂钓、农事体验、农家客栈、特色美食等形式多样的乡村旅游产品，正在推进螺祖镇广坪村、旧县镇一字山庄、河口乡红李山庄、花林寺镇熊大山庄、洋坪镇万家咀村和马渡河村等市级以上的休闲农业示范点创建。

一是消费供给跟不上消费升级步伐□20xx年以来，社会消费品零售总额年均增长幅度高于gdp增幅3个百分点以上，居民实际消费能力和蕴含潜能还有很大空间。产品供给体系总体上仍是以规模化、标准化产品为主，中低端产品过剩，高端产品供给不足。一些企业“埋头苦干，拼命生产”，致使库存积压、利润微薄，甚至亏损甩卖。

二是企业转型升级急需加快。经过多年快速发展，我县初加工产业已相对饱和，达到了物理性峰值，企业普遍面临着成本上升与订单减少、产品不好卖、利润下滑“两头受压”的情况。特别是矿产资源企业失去往日的风光，煤矿企业大半停产关闭，磷矿也有不少是处于停产半停产状态，陷入“经营困难—产品初化—供过于求—经营困难”的恶性循环。

三是人才保障与经济转型升级需要不相适应。我县各类专业技术人才特别是高端人才、企业管理人才严重缺乏，这也是直接导致远安大部分企业成为家族性企业并且生产产品只是初加工产品，没有技术优势，不能抢占市场。

四是服务环境与社会期望值还有差距。近年来随着全域旅游的快速发展，随之而来的无论是政务服务还是企业服务质量的跟不上，也制约我县经济发展。在市场经济条件下，服务质量是至关重要的竞争力。

一是倒逼制加快推进企业淘汰改造落后产能，引导煤炭企业有序退出，对关停企业实施二次招商，多种方式盘活闲置企业，积极处置不良资产，优化要素配置，推动行业转型升级。

二是建立商品供地与库存价格挂钩办法，加大土地供应调控力度，支持鼓励农民进城落户，加大棚户区分区改造，建立存量房回购制，制定宅基地多途径分配政策，推动房地产功能转型，力争商品住宅库存消化周期控制在**个月内。

三是大力推广ppp模式、政府购买服务，推动政府融资平台市场化转型。提高直接融资比重，推进贷款结构优化。积极发展多层次资本市场，探索建立企业和个人信用评价体系标准。

四是继续深化审批制度改革，推进“多规合一”试点，引导企业降低融资和用人成本，减轻企业税费负担，建立健全企业应急资金管理机制。

五是增加旅游产品有效供给，推动多元化旅游发展；推广“互联网+农业”、“农超对接”模式，扶持发展农村电子商务；强化产学研结合，补齐“双创”短板。

福彩工作汇报篇二

观念可以说是一种较为固定性的东西，一个人要改变自己原

有的观念，必须要经过长时间的思想斗争。我当初既然有勇气选择了离开三尺讲台，就要改变在学校时的一些观念，由原来的被动学习转变为现在的主动学习等很多观念。

一个人要做好自己的本质工作，就必须全面的认识自己，了解自己的职责是什么。我对自己的工作职责作了几方面的认识。

初次面对这项工作，感觉非常复杂，我认为学习任何一样东西都好像在阅读一篇文章一样，先要了解其大概，然后理清其层次，再是深入到字词句的研究。因此，我对我所做的这项具体工作作了一个简单的概括，我所面对的客体是什么，和谁有工作上的联系，联系的内容是什么，面对这一连串的疑问，我就把自己的工作流程用列表的方式把它罗列出来。

在这项工作中，有很多东西需要自己去发现，去不断的发现与改变。

福彩工作汇报篇三

5月19日，全市招商引资暨项目推进大会将招商引资作为全市的重大战略部署提到了前所未有的高度，提出了新形势下做好招商引资工作新的更高的要求。我区作为建设“方便、温馨、开放、现代”宜居之城、活力之城、幸福之城的主战场、主阵地，面对当前这个绝好的发展机遇，我们在感到鼓舞和振奋的同时，也感到了压力和责任。

大会召开之后，我区迅速召集各镇(办)、各涉经部门、各重点企业项目单位召开项目再摸底和招商引资工作安排部署大会，传达会议精神，要求各单位要对照会议要求自查问题和不足，分解任务目标、制定详细措施，把招商引资和项目建设作为头等大事全力向前推进。

这几天恰逢我区召开第七次党代会，会议期间我们又把市委

市政府对招商引资和项目推进的新要求、新精神，在全区范围内进行了全面传达部署。明确要求把招商引资作为党政“一把手”工程，以园区建设为载体，以优惠政策为牵引，以良好服务为支撑，通过项目建设，推进产业转型、推动经济跨越。

“”时期，我区将围绕已初步形成的东部新型工业区、西部商贸物流区、南部休闲旅游区、北部生态功能区、中部核心商业区五大经济区域，进一步明确招商重点，有目标、有取向，新上一批既能促进经济又能带动就业的现代服务业、新型工业、都市现代农业项目，提高招商成功率，提高引资到位率，预计引进250亿元的外来投资，拉动本地社会投资100多亿元，形成350亿元的投资规模，比“”固定资产投资总额翻两番。

截至目前，我区已有落地项目59个，总投资129.45亿元(其中：投资5亿元以上项目7个，投资1至5亿元项目25个)，38个开工在建，21个项目即将落地。

1. 已开工建设项目，共38项，总投资54.85亿元，总占地约5700余亩，目前已完成投资12.8亿元，建成后可解决劳动就业2.6万人。(项目主要包括：司徒千亩都市农业示范园、晋城天煜新能源、豪德光彩贸易广场一期工程、人民广场改造和国际购物广场建设工程、白马接待中心、居然之家家居城、海天大酒店、凤展新时代广场、北斗农产品交易市场、智宇钢构二期、喜临建材博览中心、恒光热力二期、凤还巢景区和寺底生态农业观光园等)。

2. 正在推进的项目，共21项，计划总投资74.6亿元，总占地约3245亩，拟可解决就业1.9万人。(项目包括：沃尔玛、庞大汽车贸易城、豪德光彩贸易广场二期工程、晋城国贸中心基斯顿五星级酒店、长安马自达和上海通用4s店、华煜物流配送、九州玻璃日产56吨汾酒瓶生产线、金泽生态农业观光

园等)。

3. 已有合作意向的项目，共26项，预计总投资近70亿元，(主要包括：家乐福超市、国际花卉城、科威工业园、雨润农副产品物流园区、北石店区五星级酒店、新建蓄电池非道路观光车项目、宇光电缆二期、神州通电子现代城、香港名店街等)。这些项目将是我区今明两年重点攻克的对象，我区将努力让这些意向中的绝大多数项目变成现实。

加大招商引资力度真正从口头上落实到行动上，制定切实可行、动真碰硬的措施是关键。下一步我们将紧扣王市长“理念要有新提升、设计要有新创意、方式要有新途径”的要求，突破我区区域狭小、环保限批两大“瓶颈”，着力在环境建设、途径拓展、长效机制建立上下功夫，努力开创我区招商引资和项目建设的新局面。

一、着力“筑巢引凤”，力打造一流的投资环境。

项目引进的基础是平台、关键是服务、核心是环境。一是要搭建招商引资项目落地平台。我们将进一步加快盘活和整合辖区内现有土地资源，完善基础设施和配套服务设施，为招商引资创造良好的条件。二是做好引进项目的跟踪服务工作。尽快建立和落实招商、对接、落地、投资建设的“一条龙”服务机制，特别是要在重大项目的落地对接和后续服务上狠下功夫，为项目建设提供全程“保姆式”服务，推进项目早开工、早建设、早投产，对影响和破坏项目落地的单位和个人一律严处重罚，净化招商环境。三是营造良好的社会环境。一如继往地打造优美的生态环境，通过深入推进城市管理，不断加强造林绿化、打造生态城区、绿色城区。强化安全生产，力保社会稳定，倡导诚实守信，营造稳定和谐的社会环境。

二、着力“扩巢添凤”，努力拓展招商引资新途径。

一是主动出击。下一步我们要集中整合全区项目资源和储备，坚持走出去，积极参加各类洽谈会，展示和宣传城区发展优势，对合作意向的项目组团跟进、主动到投资地协调洽谈，争取在短时期内取得招商实效。比如：目前江苏雨润集团有意向在我区建设总投资20亿元的农副产品物流园区项目，因此，近期我们将到江苏与雨润集团主动对接，争取该项目能落户我区，项目建成后我市将成为辐射周边和中原地区的农副产品交易中心。二是以亲引商。充分发挥我区是晋煤集团、兰花等大型企业驻地的优势，摆脱“舍近求远”的招商误区，利用好身边资源，充分挖掘潜在优势，降低招商成本，形成企地共建、企地双赢的局面。多上点像宇光线缆和王台天煜新能源这样的项目。三是以商招商。我们将借助原有重点企业和弓I进项目的信息渠道、商务渠道、人脉资源，通过项目跟踪服务和宣传，实现一传十、十传百的带动效益，以小的成本获取大的效应。四是以商延商。我区优越的区位环境和优质的招商服务，为一些企业连锁发展、做大做强提供了保障。如豪德即将投资建设的二期项目，喜临门建材博览中心也将投资二期项目。五是全民创业。动员和引导各单位、镇(办)、社区(村)积极跑资金、跑项目，形成全民招商、创业城区的发展氛围。

三、着力“固巢养凤”，努力建立招商引资长效机制。

一是要制定招商引资各项工作制度。全市招商引资大会召开之后，我区就着手制定出台招商引资工作制度规定，明确具体牵头领导、责任单位和重点企业范围，对项目实施动态跟踪管理，细化指标任务，明确督查考核，将招商引资工作纳入制度化、规范化管理，探索我区招商引资工作的新路子。目前，工作制度初稿已基本形成，下一步我们将修定完善、尽快下发。二是要建立区领导联系企业制度。建立区四大班子领导、镇(办)负责人、涉经部门与企业长期联系制度，一方面帮助投资企业尽快解决各类问题，另一方面开展以商招商活动，要通过所联系的企业，邀请企业的业务伙伴和合作方定期举办招商座谈会，将以商招商活动落到实处。三是实

施企业“一引一”工程。我们将探索建立现有企业以“一引一”制度，以星火燎原之势掀起我区招商引资和项目建设的
新热潮。

福彩工作汇报篇四

1、成立检查小组，我局成立了由景北记局长任组长，分管副局长孙洪星同志带队的安全生产领导小组，负责领导、协调商贸流通领域的安全生产工作和应急准备工作。

2、实地检查，二月下旬，领导小组按上级的要求对全县商贸领域安全生产情况进行重点督查检查，对银河仓储超市、福润达超市、京星超市金槐店、三友厨具家电超市等企业进行了全面的检查。

为进一步确商贸流通领域在安全生产事故发生后，高效有序的
实施安全生产事帮灾难应急工作，最大限度地减轻灾后造成的损失，做好应急救援工作，维护社会稳定，制定应急预案。

通过消防通道、电力、防火、情况的检查，各商贸流通行业安全状况有很大改善，对不符合安全要求的商贸企业，下发了立即整改通知书。通过检查，进一步净化了我县商贸流通领域的安全生产活动，营造了良好的安全生产氛围。

1、充分认识加强安全生产工作的重要意义。各商贸流通行业都严格按照有关规定提供商品的过程中，制定店庆、促销活动的应急预案和处置措施，防止因店庆、促销活动造成公共场所的秩序混乱和人身财产损失。

2、各商贸流通行业组织开展了形式多样的促销活动，营造了健康舒造的消费环境，促进全县商务工作又好又快的发展，另一方面，牢固树立“安全发展”的观念，开展任何形式的促销活动都服从安全第一的原则。

3、完善预案和各项制度，严格执行节日值班制度。各商贸流通企业都严格执行第一责任人带班制度、事故报告制度和24小时值班。

1、个别商贸流通行业安全管理机构不健全，安全制度不上墙。虽然制定了各种规章制度，但并未按制度执行。

2、消防栓没有放置在易取和醒目的位置，造成使用不方便。

3、个别企业安全管理存在空白。一无专职安全管理人员，二无安全管理机构，三无安全管理制度易燃物品到处堆放，安全通道不畅通。

加强安全生产工作的监督管理，维护我县消费品市场运行安全高效，行为规范文明，确保我县市场繁荣稳定；加强对商贸企业的检查指导，认真落实各项安全防范措施，有效控制安全事故发生，保障人民群众生命和财产安全，我局要进一步提高思想认识，强化安全意识和行业监管责任，完善管理体系。

福彩工作汇报篇五

(一) 筹划先行，工作机构健全，措施具体可行

年初以来，公司党委坚持把双拥工作作为工作的重点来抓。成立了以党委书记为组长，党委副书记及公司各部室负责人组成的双拥工作小组，由公司党群部承担具体事务性工作，指定专人负责。坚持把双拥工作摆上议事日程，与公司日常工作同部署、同计划、同实施、同考核，在制定公司的工作要点时，把双拥工作纳入年度工作目标，分解到各部室、各子公司，并与年终考核挂钩。根据县双拥工作要点，制定了双拥工作实施方案，明确工作责任和制度措施，努力做到“三个确保”，即无论业务工作再忙，也要确保双拥工作时间；无论办公经费再紧张，也要确保双拥活动经费；无论领

导工作再繁忙，也要确保亲自过问和参加双拥活动，努力使双拥工作制度化、规范化、科学化。

(二)积极引导，针对性教育落实，舆论宣传持续深入

一方面，着力从学习、参观、体验等三个方面入手，对干部职工进行积极引导和教育。充分利用政治理论学习、开展双拥活动和创先争优活动的机会，组织广大干部职工系统学习中国共产党党史、《党章》、人民防空法等知识；组织干部职工观看以革命题材为主题的电影，适时开展观后感和心得交流活动；利用召开干部职工大会、办宣传栏等方式宣传双拥工作的重要意义；加强双拥工作先进典型的培养，借用简讯、宣传栏等，宣传双拥工作先进做法和典型事迹。

(三)注重实效，政策落实到位，服务保障有力

八一期间公司领导亲自走访、慰问公司系统内的转业退伍军人和军转干部，组织召开军转干部座谈会，了解情况，听取意见与建议，努力为转业、退伍军人营造一个良好的工作环境。在八一建军节期间，公司党政领导还走访慰问了武警崇明中队和消防中队，并为他们送上了慰问金，增强了警民间的关系。

双拥工作是一项涉及面广、政策性强、影响面宽的具体工作，一年来，虽然我们做了大量的工作和努力，取得了一些成绩，但仍然有许多不尽人意的地方和不足之处。一是公司本身经营工作任务繁重，不同程度影响到双拥工作的开展；二是与地方部队的接触和交流还不够深入，对部队的支持和贡献仍然不够。

(一)加强组织领导，确保双拥工作有序推进

各部室、各子公司要高度重视双拥工作，把双拥工作纳入年度工作同计划、同安排、同实施，深入研究新形势下双拥工

作新特点、新要求，查找薄弱环节，制定整改措施，认真解决军民普遍关注的实际问题，全面深入地推进各项任务的落实。

(二)加强双拥和国防教育宣传，营造浓厚的氛围

利用召开干部职工大会、办宣传栏等方式宣传双拥工作的重要意义；加强双拥工作先进典型的培养，借用新闻媒体和网络媒体，宣传双拥工作先进做法和典型事迹；适时组织过军事日活动，增强感性认识。

(三)创新载体，积极开展拥军活动

积极组织和参与军警民共建活动，力所能及的为驻军部队办实事办好事。主动协调，争取多走访慰问驻崇武警部队，促进军地间的互动。重点帮扶困难优抚对象。

(四)落实各项优抚安置政策

积极配合完成退伍转业安置任务，适时召开军转干部座谈会，走访慰问本公司转业退伍军人，主动解决退伍转业军人的实际困难，加强军转干部的培训，大胆使用和提拔军转干部、退伍军人，努力为军转干部、退伍军人营造良好的工作环境。

福彩工作汇报篇六

马路镇在精准扶贫识别工作中一直坚持以“识真贫·求实效”为方向目标，采取有力措施，抓细抓好各环节工作。

自全市部署开展精准识别贫困户贫困村工作以来，我镇高度重视，加强组织领导，不等不靠，迅速筹集人力、物力、财力开展发放宣传资料、入户宣传动员工作，做到家喻户晓，形成浓厚的工作氛围。同时做好工作释疑，扫清农户的思想顾虑，在确保农户知情权的基础上，为下一步入户调查工作

打下群众基础。期间，共发放宣传资料15000多份，投入宣传经费约15000元。

为做好精准识别重要环节入户评估工作，结合我镇实际，采取先在贫困村试点入户调查后全镇推开的方法有序推进精准识别工作。一是集中时间、组织主要人员力量在贫困村先行试点入户调查，汇总工作难点、疑点，为面上村入户调查扫清工作盲点。二是在贫困村完成入户调查后，再重新分配精兵强将，在面上村全面铺开贫困户入户评估工作，切实提高识别工作的熟练度、精准度。三是对一些未提交贫困户申请，但确实处于生活困难状况的农户进行主动入户调查，不漏一户真正贫困人口，做到贫困户入户全覆盖，全面解决好全镇“十三五”期间扶贫“扶持谁”的问题，切实提高我镇入户识别工作实效。期间，全镇20个行政村共完成入户评分5543户。

为有序推进全镇精准识别各阶段信息录入工作，我镇高度重视对工作人员的事前培训，做到不培训不上岗，确保工作效率。在开展信息录入工作前，多次对相关工作人员进行专题培训，并安排镇分管领导、第一书记分片指导、督促工作。特别是建档立卡入户采集工作，专门召开现场培训会，以马路社区、善村各20户建档立卡户为采集对象，全部精准识别工作队员按村统一分组入户进行现场采集“演练”，把登记表的内容摸清、熟透，在采集中发现问题、提出疑问，后汇总讨论，统一标准，做到事半功倍。

为了确保精准识别工作的高质量，我们着重在评估和评议工作上下工夫。一是严把标准。通过入户调查和两评议会议进行严格评估、民主评议，禁止暗箱操作、优亲厚友行为。二是严格程序。严把入户调查关、民主评议关、财产检索关、镇级审核关、村级公示关、建档立卡关，确保该走的步骤一步不少，应有的环节一项不落。三是公开透明。重点把握“两评议一公示”“两审核一公示一公告”环节，并公布监督电话，畅通监督渠道，做到民主评议、阳光评议，不断

巩固我镇工作成效。目前，我镇共确定贫困户990户4256人。

为切实提高全镇精准识别工作成效，我镇多次组织督查组对各阶段工作进行检查督查，特别是对入户评估、贫困户名单、贫困户建档立卡信息采集工作，以“回头看”、审核检查、交叉检查等形式进行了重点检查、督查，对检查、督查中发现的问题进行及时查漏补缺，不断拧干工作水分。期间，对各村组织多次大规模检查、督查，检查督查了150多户农户。

1、建档立卡工作时间短、任务重，工作人员到村伙食经费严重不足，不利于工作顺利开展。

2、有些列入信息采集的对象对建档立卡工作支持、配合不够，影响工作进度。

1、集中人力、物力，加快建档立卡信息采集和建档立卡系统录入工作进度，确保按时、按质完成工作任务。

2、继续组织督查组，加强对各村工作的督查和指导，提高我镇工作实效。

3、严格按照工作要求，积极完善好镇级、村级各环节工作台账资料，该存档的统一汇总存档，该移交的及时上报移交。

4、建立完善全镇建档立卡户信息，建立一户一本台账、一户一个脱贫计划、一户一套帮扶措施，倒排工期，不落一人。

福彩工作汇报篇七

还记得当同事已经打了好多通电话之后，我才敢打自己的第一通电话，当时拿电话的手都是颤抖的，心里竟然还在祈祷不要有人接电话。可是并不如我所愿，那边接起了电话，我一时之间竟不知道自己要说什么了：开始想好的那些话语都烟消云散了，后来就把话术都记在本子上慢慢年习惯了也就

好了。到现在想想，那时真的是很傻的。

作为销售人员我感觉背负着挺大的工作压力。当面对背井离乡孤军奋战时的寂寞时，当面对完不成销售任务的沮丧时，当面对部分蛮不讲理的客户时，一旦丢失了坚强的意志，那么就只能逃离营销这个职业或者浑浑噩噩过日子。尤其是做电话销售，我们每天至少打五十个电话，每个月如果有十六个工作日，那每个月我们就要800个电话。可见我们要经受多少次的拒绝，我们听得最多的声音就是“拒绝”，如果不能激励自己，不能互相激励，那我们可能每天都会愁云罩面，每天都不想打电话，甚至看到电话头就痛，因为没有一个人会喜欢被拒绝的感觉。

在追求成功的时候，必然会碰到各种各样的困难、曲折、打击、不如意。可能这个世界上会有极少数的人，他的一生一路顺风，但是大部分的人，他都曾经遭遇过失败或正在遭遇失败，包括很多成功人士也是一样。除了要对自己当初确立的目标要有坚定的信心外，必须要不时回过头去，检验自己一路走来的足迹有没有偏离了轨道，有没有多走了弯路，如果走偏了就赶紧回来，赶紧修正，不时地总结和回顾，才能保证方向永远是正确的。正如常言道：“一个人不追求进步的同时就是在原地踏步”！

以自己面对这些问题，我这点就做的不够成功了，以后一定要努力改掉这个习惯，不能什么时候都依靠别人，要靠自己解决！还有一点是平时工作和生活两者不能区分开来，有时工作中的烦恼会带到生活中，而生活中不愉快的心情也有时导致一天的心情，当然这样是肯定不好的，因为一天没有好心情就直接决定能否有回执来报答一天的劳效！所以平时工作以及生活中，在自己给自己调解的同时要坚信：郁闷的人找郁闷的人，会更加郁闷。一定要找比自己成功的人，比自己愉快的人，他的愉快会感染会传染，就会找到力量和信心。

为今后做个打算，不能和以前一样从来不做总结，从来不设

定目标，那样就像是一个无头苍蝇乱碰一天天的混日子了，没有目标性，一天不知道要有什么样的结果，在此一定明确了：至少一场会保持两个客户，不然一个月下来就八场会的话，自己来那么几个客户还不能保证是不是质量客户，那样签单的几率就太小了，至少在自己的努力中能够充实自己，给自己的同学一个榜样，给家里一个交待，能让所有关心自己的人放心，会认为我过的很好就ok了！

福彩工作汇报篇八

近期□xx局以持续深化“”学习教育为契机，通过强化机关干部的能力培养，切实提高工作效率。

一是提高认识，营造“想干事”的氛围。将“两学一做”学习教育与国土资源管理紧密结合，激发干部职工的工作热情与工作干劲，增强工作的主动性、自觉性。

二是加强学习，提高“会干事”的能力。利用定期学习大讲堂的机会，组织干部职工集中学习业务知识，不断加强对新政策的研究。

三是强化措施，确保“干成事”的效率。认真梳理工作流程，细化分解任务目标，规范工作纪律，建立健全优化发展环境各项制度，将国土资源管理职责权限、办事程序、时限要求进行公示，增强工作透明度。

四是廉洁自律，养成“不出事”的习惯。始终把党风廉政建设摆在突出位置，做到政治上清醒、经济上清楚、生活上清白，保障工作人员在不出事的前提下“干成事”。

福彩工作汇报篇九

为进一步促进大学生深入学习和贯彻科学发展观，在推动科

学发展、促进社会和谐的伟大实践中奋发成才，值此建国六十周年之际，我们青春导航实践队积极响应校团委以及院团委的号召，在五寨县胡会乡大胡会村开展了主题为“科学发展进五寨，爱国精神传四海”的三下乡实践活动。

一个活动开展得是否成功，除了务实的工作外，宣传报道也是很重要的一个环节，因此我们宣传组在整个下乡实践中始终扮演着重要的角色，只有我们宣传得到位村民和孩子们才有热情参与到我们的活动中来，只有我们宣传得及时全队的实践成果才能及时的反馈给学校、老师以及所有关心我们这只实践队伍的人们。

我们青春导航实践队的宣传报道工作在这短短的一周里，在指导老师屈淑维以及全体队员的共同努力之下，出色的完成了宣传报道的任务，整个活动的效果超出我们的想象，及时、准确的把我们的活动和相关信息传达了出去，很好的保障了各项工作的顺利开展。

1、前期准备任何一项工作要想做好，必须要有精密的策划和认真的准备。下乡之前，针对我们宣传报道组的工作，我们多次组织召开组内会议，查找资料并研究分析往届实践队的经验，做好了充分的策划和准备，对下乡所要做的工作进行了详细的构想以及明确的分工。下乡之前，我们就将宣传报道需要准备的材料和设备，如旗帜标语、条幅、锦旗、传单、笔墨、红纸、相机等一些材料准备好，做到有备无患。我们还查找了一些大胡会村的资料，对当地的自然环境以及经济发展等情况有了初步的了解。

2、初期宣传来到大胡会村后，我们的宣传报道工作按照计划有条不紊的开展着。初到大胡会村我们首先要做的就是对我们下乡实践的活动的内容和目的进行宣传，让村民们了解我们的来意，知道我们的活动能都给他们带来的益处，这样才能得到他们的支持，保证后续工作顺利的进行。第一天下午我们全队就举起“青春导航实践队”的旗帜，散发了传单，并

且在村中走访，宣传我们的队伍。由于当地设施条件的限制，在与村领导沟通后，我们上课的场地选在了村委会，我们在那里挂起了我们的条幅，在村里人群较多的地方张贴了我们的招生海报。由于前期宣传工作做得比较到位，第二天，村委会的门外挤满了来上课的孩子，还有很多孩子直接到我们的住处找我们。后来通过了解，来上课的孩子还有很多是邻村的。

3、主题宣传工作针对我们青春导航实践队的主题“科学发展观进五寨，爱国精神传四海”，我们宣传报道组对科学发展观以及建国六十周年进行了宣传，举办了图片展，将科学发展观的基本知识以及建国六十周年取得的辉煌成就图文并茂的展现在广大村民面前；我们利用一天的时间，白天用电脑给孩子们观看了科学发展观以及建国六十周年教育片，并用上课的时间对孩子们进行爱国主义教育，晚上与村领导联系后，在村里播放了露天电影《甲午战争》，吸引了很多村民前来观看。

4、对外宣传工作我们青春导航实践队每天开展的工作和活动都由我们宣传报道组及时的对外宣传，撰写通讯稿让学校了解我们的情况。同时，我们还与五寨县电视台取得了联系，对我们的下乡实践活动进行了全方位的报道，可见我们的实践活动以及宣传报道工作得到了普遍认可。

本次下乡实践活动让我们收获了许多宝贵的经验，在看到成绩的同时，我们也不断进行总结，找出不足，如由于相机、网络等设备的限制，有些活动的资料保存得不是很好，还应再加大宣传力度。这是我们大学生志愿活动走出的第一步，我们会在今后的工作活动中再接再厉，不断前进！

这次下乡实践活动对于我们来说都是一次非常难忘的美好记忆，我们在实践中收获了知识，得到了锻炼，成长了很多。这次活动也让我们对农村的现状有了更清晰的认识，在我们看到农村发展的同时也深刻感受到，祖国还有很多地方需要

我们，需要我们燃烧自己的青春去耕耘，我们一定会不断进取，承担起历史的使命，为建设祖国而奋斗！