

2023年顶级销售法则读后感 上流法则读后感(模板5篇)

认真品味一部作品后，大家一定收获不少吧，不妨坐下来好好写写读后感吧。这时候最关键的读后感不能忘了。那要怎么写好读后感呢？下面是小编带来的优秀读后感范文，希望大家能够喜欢！

顶级销售法则读后感篇一

匆匆读完一本小说《上流法则》，写点感想。

之前看名字以为是个关于如何习得上流社会生存的指南，读了几章才发现貌似不过是个起了好名字的爱情故事。

里面竭尽所能的浮夸、炫耀。诸如高档的餐馆、限量版的车、还有美轮美奂的公寓外加配套的厨师等等。

当然这些的环境少不了性格迥异又正值青春的俊男靓女。凯蒂、伊芙、廷克等等。

其实，我看完最搞不懂的是凯蒂对廷克的爱意从何而来。

要说他们是同一种人吗？因为都喜欢教堂，喜欢《瓦尔登湖》，所以彼此气质相吸吗？

廷克的家庭身世听起来确实有点凄惨，因为不是从一穷二白到富可敌国，而是从富可敌国到了一穷二白的境地，这对于适应了奢侈生活的人慢慢变得贫穷，实在让人难以忍受。所以，他拼尽全力去努力，上最好的学校，也要在美国最繁华的纽约生活，而且还要做着光鲜体面的工作。

如果不是遇到凯蒂，不知他会不会继续这样看似完美的生活。

作者说他为了这样的生活付出了很多的代价，包括在学校被排挤，在工作时候被当作玩偶似的生活。

等他遇到了凯蒂和伊芙，他慢慢的对他拥有的浮华的一切开始厌倦了。最后他放弃了这一切，甚至包括凯蒂，回到了最初的梦想的起点。去做了一名普通的船员。

小说中说他虽然衣着邋遢，眼睛却炯炯有神。和以前的卖力伪装截然不同。

这是第一遍看，我还想再看几遍，缕缕小说的逻辑。

我想，这是一个寻找自我的故事。虽然成长中付出了难以想象的代价，可是最后自我救赎了。我希望廷克一直会保持那样警觉的眼睛，而不是若干年后又后悔曾经放弃了普通人都会渴望的上流的生活。

顶级销售法则读后感篇二

动物的自然纪律就是弱肉强食，这一点在狼性中体现得最为突出。不只是因为它懂得进攻，更重要的是它懂得退却。它还有坚韧、无畏、忍耐的精神。它永远都在打造着自己，让自己在自然界中变得更加“完美”。虽然它大多数时间都处于孤单、荒凉和寂寞的环境中，但这并不阻碍它取得成功。相反地，闲事那瞬间豪情的爆发，它使出了最为致命的一击，将自己永远地定格在不败之地。

记得大学刚毕业找工作面试的时间，每当面世官在最后让我给自己一个自我评价时，我都会毫不犹豫的说出：“我相信我一定可以或许成为一名出色的it精英！”不过现在想想，觉得自己当时真的是豪情壮志，但却并没有认真地思索过想成为一名出色的`it精英，需要具备什么样的精神和品质！

一次偶然的机会在书店里看到了这本《狼性法则》，不知什

么缘故被它吸引了过去，等我翻上两页，不禁歌颂不宜，随后的数月便为它着了迷！

坚韧、强者心态、竞争意识、真我本色、团队精神、勇敢、孤单、残酷、专注、智慧、忠实……这就是狼的世界。在这个世界里，没有对，没有错，只有成功。没有公理，没有罪恶，只有一个目的：生存。

现在的社会竞争是避免不了的，弱肉强食是永久的真理，它好像天空一样古老而真实，信奉这个原理的人就能生存下来，违背这个原来就会处于不利地位。我们不得不承认：这个世界是拥有属于那些强者的，而弱者只能得到同情和怜悯，弱者是永远的得不到结果的。这就是真实的世界。

当一颗种子具有了十分坚强的生命力之后，无论在它的上面压上多重的石块，它总会找到破土而出的时间。如果一个人真的具有了坚强的意志品质和全面的个人素质，无论外部人环境多么不利，自己的起点多么低，他总能找到属于自己的机会。

顶级销售法则读后感篇三

九月在读书馆看到了《黄金法则》这本书，它是由我国著名家庭教育专家杨冰所著。刚上手，我就被这本书的目录吸引了，因为生活中所有的小事都有它进行有效教育的价值，如“餐桌效应”“登楼梯效应”“跷跷板互惠原则”等，同时大自然中动物的生存也给人类深刻的启示，如“跳蚤效应”“犬獒效应”“狐狸法则”“母狼法则”等。

细细翻阅，感觉每一条法则的编写也很有条理。每一条法则先介绍的是法则的由来，接着介绍的是这一法则给人的黄金启示。在法则由来的部分，很多法则作者是以故事的方式介绍的，一个个亲切而有趣的故事给人以深刻的思索。如：在“蝴蝶效应”中，作者讲述了成为世界太空第一位宇航员

的加加林在20多名宇航员中脱颖而出仅因为他脱鞋穿袜进入飞船的一个细节，从而让人为细节的重要而震惊。

黄金启示部分，作者条分缕析地介绍了这一法则，给家庭教育者的启示，由于作者是资深教育专家，启示部分既有教育理论的科学阐述，又有简便可行的实际操作，这是一便实用性很强的教育指导用书，这本书不仅年轻的父母值得一读，作为教育工作者更有必要细细品味。

高尔基说过：“爱孩子，那是连母鸡也会干的事情。”作为一名教育工作者光有对学生满腔的爱是不够的。教师的爱更需要的是科学的理性的指导。《黄金法则》这本书，编入了近百条法则。如果每一条法则都细细品读，这不仅能提升了我们的教育理论水平，更可贵的是能让我们在不知不觉中实施这些先进而又科学的理念。有人说，教育的艺术在于艺术地教育。那么这本书会为我们艺术地教育提供源源不断的养料。

孩子的心是一块奇怪的土地，播上思想的种子，就会获得行为的收获；播下行为的种子，就能获得习惯的收获；播上习惯的种子，就能获得品德的收获；播上品德的种子，就能获得命运的收获。愿这此法则能引领我们的学生走向成功，获得幸福。

顶级销售法则读后感篇四

记得刚上大学的时候，在乘火车驶离家乡的路上我放声高呼：“我来了，我的大学，我的未来。”那时候的我充满着热血，想象着未来的精彩生活，期待着大学里我能找到属于自己的天空。如今虽再难找回那时的冲动，却多了一份难得的成熟与理智。大一的时候我深深地迷上了成功法则，一颗心完全扎入了成就自我的改造中，在《成功法则》里，卡耐基老师教会了我怎样去微笑，去真诚的对待每个人，我积极的改造自己，将不善言谈的我逐步扭转为一个时常挂满笑容，竭力

真诚对待每一个遇到的人。也许，我的人生只因为这一本书而改变了轨迹。然而，生活的现实打破了我追求成功的步伐，卡耐基老师的信条用到中国的社会变成了好多阻碍，大二的我迷茫了，逐渐远离了我的成功，远离了我所信仰的成功法则。我无法面对真诚的待人却总被欺骗，无法面对诚实的努力却总无回报，更无法理解那些无法容忍的自私与自利，我封锁自己，一腔热血逐渐转化为了冷漠，转化为了对人生的失望与苦涩。那段时候，我几乎远离了自己最喜爱的那些书籍，成为真正的灵魂孤独者。

甚幸，当我逐渐淡忘我的理想时，我偶然再次翻开了那本曾经令我难眠的书籍，去回顾那早已不再相信的法则。何为成功？是一个人拥有令人仰慕的地位，金钱，权利？抑或是傲人的学业，美丽的爱人，还是成功的事业？当我第一遍读法则时，这些确实是我的追求，也为这些东西曾奋斗过，曾努力过。而今再次翻阅，我才明白，一个人的成功只是来源于自己。即使你身居草屋，即使你一无是处，即使你只能为生活所折腰，只要你的心不冷，仍然有一个不放弃的理想，那么你就是成功的。成功的定义是自己给的，不是别人仰慕的就是成功。很喜欢一句话：爱这个世界，不是你看见她的繁华而高呼，而是包容她所有的丑恶与不平。读《成功法则》让我在青涩的时候能爱这个世界的繁华，也让我在成熟的时候理解和包容了她所有的丑恶。感谢《成功法则》让我走向成熟，也致给那些在黑暗中徘徊的人，心若在，梦就在，相信自己，成就未来。

顶级销售法则读后感篇五

暑假里我无意中阅读了一本名叫《狼性法则》的书，我感觉我们人应该像狼一样活着，狼是一种凶狠的动物，但同样，我们人在行事的时候应该具备狼一样的精神。自古，神勇的动物就是人们崇拜的对象，拿破仑曾经把中国比作雄狮，虎一类的动物也是人们心中勇气与力量的象征。而在我看来，最需要我们学习的，是狼！

2、彼此信任，相互忠诚。狼把一切都奉献给了自己的家族，对其它族友有求必应，绝对不会吝啬自己的情感，它们对族类忠心耿耿，全心全意地关爱着自己的同伴，狼群的成员们一起捕猎，同时也一起游戏，睡觉以及共同防御敌人，彼此信任，相互忠诚。一匹狼存在的目的，就是确保整个狼群的存续。狼在看见自己孩子面临危机时，会设法引开敌人，把危险留给自己，在遇到自己的伙伴遇到危险时也会冒险营救，有时甚至为之献出自己美丽的生命。在狼的世界里，信任是一种生存的本能，忠诚更是一种傲人的风骨，它们的一些行为，有时甚至让人类也为之汗颜（狗很好地保留了这一特性）。

3、善于交流，有效沟通。狼是最善于交流的动物之一。对狼来说，交流的艺术在于密切注视各种各样的交流方式，尤其身体语言。它们的观察力被磨砺得非常敏锐，以至于它们甚至可以注意到同伴或猎物行为中最微妙的变化。一匹成年的狼与一直幼狼交流时，为了表示与幼狼是平等的地位并让幼狼叫出声音来，它会把头降低到和幼崽一般高，然后发出狼崽的呜咽般的声音。它们并不仅仅依靠某种单一的交流方式，而是随意使用各种方法。它们嚎叫，用鼻尖相互挨擦，用舌头舔，采取支配或从属的身体姿态，使用包括唇、眼、面部表情以及尾部位置在内的复杂精细的身体语言或者利用气味来传递信息。有效的交流和沟通对狼的生存至关重要。狼的沟通，在同一族类，能有效地减少彼此的冲突；捕获猎物时，面对瞬间万变的形势，狼与狼之间复杂精细的交流系统使它们得以不断调整战略与战术以获得成功。

4、相互合作，团结一心。狼最值得称道的是战斗中的团队精神，协同作战。狼一般过着群居的生活，狼与狼之间的配合成为狼成功捕猎的决定性因素，它们为了共同生存，可以牺牲一切，它们知道自己是谁，它们为相互依存而活。不管做任何事，它们总能依靠团体的力量去完成。狼群最常使用的队形是“单一纵队”，当纵队中第一匹狼疲累之后，它会移往队伍的后边，并让下一匹狼担任开路先锋的任务。如此，

不断替换开路先锋，让狼群捕猎队伍的成员，能够在消耗最少体能的状况下，保留体力以应付即将面对的狩猎挑战。狼群在捕猎时总是通力合作、彼此照应，令人感动的是，当遇到危机时，狼总是用自己尾巴的摆动，彼此的相触来相互鼓励。战斗力极强的狼群绝不会在它们的同类面前争强斗胜，也不会因同伴出现失误而互相指责，狼群因此一般不会出现大的宿怨。

5、知己知彼，策略至上。狼从来不求运气，不打无准备之仗，踩点、埋伏、攻击、打围、堵截，组织严密，很有章法。它们对即将实施的行动总是具有充分的把握，当狼群在捕猎中不得不面对比自己更强大的猎物时，单列行进的狼总会改变阵势，对敌人群起而攻之，直到把猎物变为食物为止。在攻击时，每一匹狼都会尽心尽力，不管自己是否会受伤害。狼群从来不会漫无目的围着猎物胡乱奔跑，尖叫狂叫。它们总会制定适宜的战略，通过相互间不断的沟通来实现团队的期望。狼既懂得进攻，也懂得退却；既不怕赤裸，更善于伪装；既能孤身奋战，也善于群体进攻；它精通丛林和荒野的游击规则，因此，它将在弱肉强食的世界中永远立于不败之地。

6、组织严密，纪律严明。狼，是陆地生物中最高级的食物链终结者之一，是群居动物中最有秩序，最有纪律的族群。当狼群中的头狼已经确定后，其余的个狼总是服从它的领导。服从是行动的第一步，没有服从一个团队就是一盘散沙，就是一群乌合之众，也就谈不上战斗力；执行，不找任何借口，每次围猎每匹狼都要严格执行头狼的命令，即使拼死一搏，也不会惧怕，执行就是不找任何借口去执行。这就是狼的纪律，狼的执行。纪律是一切组织和团队的基石，组织与团队要能长久生存，其重要的维系力就是团队纪律。

7、冷静达观，无所畏惧。狼群从不需要人的施舍，也不会为了嗟来之食而不顾尊严向施主摇头晃脑，更不需要人类教导它们如何生存。它们只是渴望自由的生活，并在造物者赋予它们的生命的意义下生活。生存的渴望，让它们可以蔑视一

切强大的敌人，可以产生忍受和战胜一切的力量，在森林里，在草原上，它们就是神。狼在受到比它们更强大的其他动物的攻击时，是不会害怕、胆怯的。它们知道一只真正的狼是不会采取逃跑的手段，而是战斗。只有战斗才有生存的希望，而逃跑却只能死，这就是狼的生存法则。在失败的废墟中崛起的不仅仅有成功的摩天大厦，还有屡败屡战的意志家园，无论什么样的失败，只要跌倒后又爬起来，跌倒的教训就会成为有益的经验，帮助你取得未来的成功。

8、注意细节，发现机遇。狼尊重每个对手，而不会轻视它。在每次攻击之前，狼都会了解猎物，观察并记住猎物许多细微的个性特征和习惯，所以狼的攻击对于许多动物来说是致命的。狼为了捕获猎物，它们可以持续长达好几天的时间，观察并监控被它们盯上的猎物群。令人惊讶的是，它们绝不会在这个过程中，显露出丝毫的疲倦或厌恶，它们也不会对这群猎物作出毫无目的的追逐或侵扰行动。在这段时间，它们似乎满足于维持观察者的角色，仔细地分析目标猎物成员们的心理和生理状态。狼的优秀绝非仅仅只是从猎物群中辨别出易于狩猎的对象而已。它们甚至能够观察，并记忆许许多多的连人类都无法觉察到的性格特征和习性。细节中存在机遇，细节决定成败，完美的细节创造成功。

9、尊重个性，求同存异。通常一个狼群只有5到8匹狼，它们行动时之所以显得声势浩大，让人产生四面楚歌的感觉，主要的原因就是每一匹狼在嚎叫时都会发出自己独一无二的声音，注意不模仿其它狼的声音，并尊重与群体中其它成员的差异性。狼群是一个整体，又是各个不同的个体，每一位都以其独特的方式为集体出一份力。在大自然里，再也没有一种声音，会比整个狼群的呼号所组成的声乐更令人感到惊异，哀凄、畏惧与美妙。百狼齐鸣的狼嚎交响曲，会比单一声调，单一旋律的嚎叫声，更令人产生不明敌众数目，不敢轻侮的畏惧心理。现代组织文化也是这样，一个团队只有由充满个性的员工组成才会有生命力，单位（班级）才会有能力不断推出创新之举。这样的单位（班级）才会有机会在激烈的竞

争中取胜。

10、富有耐心，追求胜利。狼宁可选择长期的等待所换取的胜利，也不愿以生命换取短期的利益。在有狼群出没的旷野上，经常出现这样的场景，一群分散的狼突然向一群驯鹿冲去，引起驯鹿群的恐慌，导致驯鹿纷纷逃窜。这时，狼群中的一匹“剑手”会斜刺里冲到鹿群中，抓破一头驯鹿的腿。狼群之所以选择这头驯鹿，也许就是因为它们发现它的某些特点易于攻击，随后这头驯鹿又被放回归队了……在这之后的一段时间里，狼群继续耐心的等待时机。它们定期更换角色，由不同的狼来扮演“剑手”，让原来受伤的驯鹿旧伤未愈又添新伤，这样的情况一天天的重演着，受伤的驯鹿逐渐失去了大量的血液、力气和反抗的意志，最后这头驯鹿已极为虚弱，再也不会对狼群构成威胁时，狼群开始出击并最终捕获受伤的驯鹿。狼群之所以不直接进攻那头驯鹿，因为像驯鹿这类体形较大动物，如果踢的准，一蹄子就能把比它小得多的狼踢翻在地，非死即伤。实际上，此时的狼也已经是饥肠辘辘，在这种数天之后见分晓的煎熬中几乎饿死。耐心保证了胜利必将属于狼群，狼群谋求的不是眼前小利，而是长远的胜利。忍耐，就是坚持一个过程，等待一段时间，并在这段时间，这个过程中默默地奋斗下去，直到成功。忍耐也是把痛苦的感觉或某种情绪抑止住，不使其表现出来的能力，它是意志顽强的一个体现，也是成功的一个必要条件。

狼族在生存猎食过程中，表现出来的忍耐力令人叹为观止。纵观成功的企业和有所作为的个人，多数都具有这种狼的品质，不懂忍耐的人也必将与成功无缘。在时机和条件不具备的情况下，忍耐就是在等待时机，忍耐就是在为最后的胜利创造条件。在现实中生活，就要象狼一样坚韧和顽强！为了我们最初的梦想，努力吧！