

2023年战略顾问协议合同(汇总9篇)

随着法治精神地不断发扬，人们愈发重视合同，越来越多的人通过合同来调和民事关系，合同能够促使双方正确行使权力，严格履行义务。拟定合同的注意事项有许多，你确定会写吗？下面是小编为大家整理的合同范本，仅供参考，大家一起来看看吧。

战略顾问协议合同篇一

乙方(供方)：

1、依据《_合同法》、《产品质量法》等有关法律、法规，甲乙双方经友好协商，自愿订立本合同，以便共同遵守。

2、产品交货方法及时间：

、交货时间：合同签订生效后，乙方于年月日前将本合同产品发给甲方；

、乙方将合同产品运输至甲方，交货地点为

、运输方式：快运铁路航空市内送货其他

3、付款方式及期限

甲方用以下第项付款方式付出合同款项：

1、现款：甲方于200年月日以付款方式付出合同全额款项；

、乙方因厂商、运输延误、运输灭失或不可抗力的原因不能及时交货的，应向甲方说明，甲方不得以此向乙方主张违约责任。如无说明，迟交货超过规定期限3天以上，应向甲方赔偿不能交货部分货款的，迟交货15天以上，甲乙双方可协商

解除合同或由乙方继续履行供货义务，但需向甲方支付不能交货部分货款的1%;如无上述问题，甲方不能以任何理由退货。

、甲方延迟付款1—5天，每天按迟付金额的计算违约金;5天以上按迟付金额的计算违约金。

、供需合同一旦签定后，单方面解除合同的一方应支付对方合同金额的20%作为赔偿金。

、甲方违反合同约定拒绝接货，或甲方在合同生效后中途退货，应当向乙方偿付退货部分货款20%的违约金。

、本合同在执行过程中产生争议，双方应采取协商解决或由常州市工商行政管理部门调解，协商或调解不成的，可依法向人民法院诉讼，双方当事人同意接受乙方所在地人民法院的司法管辖。

4、不可抗力及风险转移

、当事人双方的任何一方由于不可抗力的原因(战争、火灾、洪水、台风、地震或人力不可抗拒之事件)不能履行合同应在24小时内向对方通报不能履行或不能完全履行的理由，须在7日内向对方出具主管部门提供的不可抗力的原因不能履行合同的证明材料。在发生不可抗力的情况下，应允许延期履行、部分履行或者不履行合同，并根据实际状况可部分或全部免于承担违约责任。

、本合同中，不可抗力是指不能预见、不能避免并不能克服的客观情况。

、货物的风险自甲方签收后转移至甲方。

5、附则与其它

、本合同如有未尽事宜，须经双方协商，做出补充规定，补充规定与本合同具有同等效力。

、为缩短订货期，需方可用传真方式订立合同，传真件需加盖单位公章并由法定代表人或委托代理人签名，供方收到上述传真件后即加盖印章传给需方即合同成立，传真件及其复印件视为原件，具有同等法律效力。

、本合同签名人员有权代表甲方，保证合同履行。如因甲方需要，该人员不能代表甲方，则甲方应立即书面通知乙方，如因甲方未立即通知乙方而给乙方造成损失或费用由甲方负担。

、本合同一式二份，双方各执一份，甲乙双方法定代表人或委托代理人签字并加盖合同章后生效。

、其它需说明的事宜：

甲方(公章)： _____

乙方(公章)： _____

法定代表人(签字)： _____

法定代表人(签字)： _____

_____年___月___日

_____年___月___日

战略顾问协议合同篇二

采购商：（以下简称甲方）

供应商：（以下简称乙方）

经过友好协商，就双方原辅材料采购达成以下合同条款。

1. 产品名称、商标、规格、单价、数量、金额

产品名称

产品价格发生较大波动时，采购商有权向供应商提出价格调整方案，如价格调整不能达成一致，采购商有权终止本合同。

2. 质量要求

本合同项下的原辅材料须符合以下指标规定：，指标未列明的需符合国家标准，没有国家标准的需符合出厂标准。质量保证期 个月，自产品由采购商验收入库之日起计算。

、供应商在向采购商提供产品时，必须附有供应商产品合格出厂证明及出厂检测报告。

供应商提供的产品质量不符合合同规定的，采购商有权要求降价、换货、拒收部分甚至整批货物，供应商对此承担全部责任并应赔偿采购商因此造成的损失。

3. 验收

产品到达采购商后，采购商负责对到货数量进行清点验收。本条之检验只是对产品数量的验收，并不表明质量验收合格。若在使用产品的过程中发现质量问题的，仍有权向供应商索赔。

4. 交货

交货时间：按照采购商下达的采购订单执行。履约过程中，采购商可根据实际情况调整采购时间。

交货数量：以采购商下达的《采购订单》为准。

5. 包装

具体的包装要求为： ， 供应商应当保证产品包装能够使产品安全运输和存储，能有效防止货物在运输、周转过程中发生磕、碰、泄漏等。

供应商未按要求包装的，采购商有权予以拒收。

包装物不回收，供应商需要回收包装物的，应当另行约定回收方法，费用由供应商自行承担。

6. 运输方式、地点和费用负担：

供应商负责货物运输，费用由供应商承担。

交货地点为采购商工厂内。

7. 货款支付

货款支付时间：

质量保证金：每批货款总额的 10 %作为质量保证金，在质量保证期(最后一批货到货后 个月)满后支付。

8. 误期及缺陷

未按订单时间要求供货每逾期一天向甲方承担逾期交货金额1%的违约金；逾期交货影响生产的，采购商有权撤销订单并从第三方采购，供应商除应赔偿采购商向第三方采购时超过本合同价格造成的损失外，还应按照前述规定向采购商支付违约金。

9. 供应商的附随义务

供应商应按采购商的要求提供有关产品的技术文件，包括材质报告和生产合格检验报告等。

供应商须提供产品的仓储、保管、及使用的有效建议，确保产品不受损坏并按其设计要求得到使用。

上述服务被认为供应商在报价中已充分考虑，其费用已包含在合同的总价中。

10. 合同的变更、终止和续签

合同的变更部分构成合同的有效组成部分，与合同具有同等效力。合同到期，双方可协商续签。

11. 争议解决

凡与本合同有关的争议，双方应首先协商解决；若协商不成，任何一方均可向采购商所在地的法院申请诉讼解决。

12. 生效

本合同自签订之日起生效，有效期自 年 月 日至 年 月 日。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

战略顾问协议合同篇三

第一条乙方所提供的产品

第二条费用清单服装销售合同。

甲方支付剩余款项。

第三条交货期：自收到甲方预付款之日起日内到达甲方指定地点。

第四条交货地点、费用承担及所有权转移：乙方通过物流发运到甲方指定地点，运费由乙方承担；货物所有权自甲方签收之日起转移，运输途中产品的损毁由乙方自行承担。

第五条乙方应做好适合物流运输的产品包装，并随货附《货物清单》（加盖合同章），详细注明产品规格及数量，甲方根据货物清单内容验收货物。

第六条甲方自收到货物起7日内可对产品的规格、数量等产品信息提出异议，乙方必须在3日内答复并提出解决方案，否则甲方有权退货并要求乙方承担所有的费用。

第七条质量保证：

1、乙方承诺甲方所购买的产品质量和乙方提供的样品一致，口感有微小差异属于正常。服装销售合同。

2、乙方提供的所有产品必须符合国家有关部门的质量要求，如出现质量问题假一赔十，给甲方造成危害和损失的承担赔偿责任。

第八条违约责任：

在合同履行期间，乙方延期交货（除双方协商同意免除外），每延期1日按合同总金额的2%承担违约责任。服装销售合同。

第九条争端的解决：

合同履行过程中出现的一切争端，双方应友好协商解决，协商不成的，任意一方可向有管辖权的人民法院提起诉讼解决。

第十条合同生效及其他：

1、本合同未尽事宜，经双方协商后作出书面补充协议，补充协议与本合同具有同等法律效力。

2、本合同一式四份，双方各执两份，具有同等法律效力。

3、本合同自双方授权代表签字、单位盖章、预付款到达乙方指定账户之日起生效。

甲方：（盖章） 乙方：（盖章）

法定代表人（签字）： 法定代表人（签字）：

电话： 电话：

开户银行： 开户银行：

账号： 账号：

签订日期： 签订日期：

战略顾问协议合同篇四

住所：

乙方：

住所：

鉴于甲、乙双方经友好协商，本着互惠互利、实现双赢的目标，建立战略合作关系，成为战略合作伙伴。

1、甲方：

致力于为机构和高净值财富人群提供资产配置规划和为有融资需求的客户提供整合融资解决方案。已成功与数十家活跃的商业银行、信托公司、证券公司和保险公司等金融机构建立了良好的合作关系并为数十亿受托资金，设计与提供有竞

争力的金融产品,为数十家融资方设计并完成实施融资解决方案。为机构和高净值财富人群提供多元化、专业化的产品和服务。帮助客户实现财富管理目标。

2、乙方:

面向整个金融市场筛选优质产品,进行严格的产品品质控管及金融供应商合作制度。作为中国精英人士的全套财富管理方案的提供者,为客户提供包括财务诊断、理财规划、产品分析、市场追踪、财商教育等在内的高端私人定制理财服务。

1、平等原则。双方在自愿、平等的前提下签署本协议,协议内容经过双方充分协商。

2、长期、稳定合作原则。双方的合作基于彼此充分信任,着眼于长期利益,双方致力于长期、稳定的合作。

3、共同发展原则。本协议旨在利用各自的资源和条件开展合作,互惠互利、共同发展。

4、双方通过资源共享、优势互补与业务创新,共同为客户提供更优质、更全面的金融服务,推动双方业务实现跨越式发展。

5、诚实守信、市场化原则。双方恪守本协议中所作之承诺,确保双方的共同利益,具体合作事项应按市场化方式运作。

1、产品设计:

经甲乙双方协商同意,共同设计与开发金融产品。

2、财务咨询服务:

甲方在同意接受乙方委托的情况下，对乙方的产品进行分销。
乙方在同意接受甲方委托的情况下，对甲方的产品进行分销。

3、其他业务合作：

甲乙双方在品牌推广、客户服务与调研、产品营销、人才培养等各个方面加强合作与交流。

1、建立信息通报制度。一方及时向另一方提供产品设计、产品动态等方面的资料和信息。

2、双方各自指定具体牵头机构，负责日常协调、传达、布置、汇总、反馈和跟踪有关事宜。

1、双方约定：本协议内容，以及在双方具体合作过程中可能相互需要提供专有的具有价值的保密信息，未取得提供方事先书面同意前提下，须各自遵守保密义务，不得以任何理由或目的向第三方披露（各自的咨询顾问、代理人除外）。

2、本协议为双方战略合作的框架性协议，在开展具体合作业务时，另行商洽签订具体合作协议。

3、本协议自双方签字并加盖公章之日起生效。本协议正本一式_____份，双方各执_____份，法律效力均等。

4、本协议经双方友好协商达成一致，所商定事项仅作为双方今后业务战略合作的意向文本，不构成协议双方互相追究违约责任。

甲方（签字）：

签订地点：

_____年_____月_____日

乙方（签字）：

签订地点：

_____年_____月_____日

战略顾问协议合同篇五

一、甲方按订购单：

(详见合同附件)所列内容向乙方购买所需货物，乙方按订购单所列内容供货。

二、交货期限：

乙方承诺严格按照订购单约定的交货时间按期交货。如果乙方不能按时交货的，乙方应提前10天以书面形式通知甲方，需得到甲方认可后方可逾期交货。甲方在逾期交货情况下如接受所订货物仍有权保留追究乙方违约责任之权利。

三、品质要求：

大货面料缩水率不能超过3%，对人体有害物质一定不能超标。乙方严格按照“确认样品”的质地、“色卡确认板”的颜色生产大货。交货面料要符合gb18401国家纺织产品基本安全技术规范a类标准的各项要求(主要检验项目有：强力、色牢度、ph、甲醛、偶氮染料、可分解芳香胺等)。

四、货品验收：

1、乙方应提前5天时间以书面方式通知甲方相关负责人员对大货面料进行验收，如果乙方生产的面料没有达到国家检测

标准和甲方的质量要求，甲方有权拒绝收货。由此造成的经济损失全部由乙方承担。验收不合格后，乙方应马上安排返工或重新生产面料，如因此导致乙方不能按期交货，则按照条款二进行交货。

2、质量异议期：由于面料产品的特殊性，甲方在对采购面料进行裁剪前，如发现有质量任何问题，甲方有权提出质量异议。甲方有权对乙方交付的面料按国家标准另行委托质量检测部门进行检测，如检测出质量不合格，甲方有权退还该批次面料。乙方无条件退还合同定金，并承担由此给甲方造成的所有损失。如甲方在对采购面料进行裁剪后才发现质量问题的，由甲方自行承担所有损失。

3、甲方发现乙方大货面料有质量和数量问题时，应及时以书面方式(书面方式包括但不限于以传真、电子邮件、电报、信函、快递方式等)提出质量异议通知。乙方在收到甲方书面通知后，必须在1个工作日内提出补救处理方案并积极与甲方协商。如乙方过期拒不提出明确处理方案，或未与甲方就处理方案达成一致，甲方有权解除合同，并按合同第八条追究乙方违约责任；在此情况下，甲方也有权视情况选择继续履行合同，要求乙方承担违约、赔偿责任。

五、交货数量：

甲方可接受超出约定数量3%的大货货品，但实际交货数量不能少于约定数量。

六、交货方式：

乙方按照甲方的交货资料要求，把大货面料送交至甲方指定的交货地点(甲方以传真、电子邮件、电报、信函等书面文件指定交货地点)。乙方交货时应在交货清单上注明单号和货物的款号、色号、布种、克重、颜色、缸号以及数量。

七、付款方式：

甲乙双方签订订购单后7个工作日内，甲方将订购单总价款的_____作为定金支付给乙方；甲方支付总价款的_____给乙方后，乙方将合同货品交付给甲方；乙方合同货品全部交付甲方_____天以内，甲方再支付总价款的余款给乙方。如甲方未能按时付款，将视为甲方违约并承担相关违约赔偿责任。

八、违约责任：

逾期交货达到5天以上(含5天)，乙方将承担合同总价款金额5%的违约金；逾期交货达到10天以上(含10天)，乙方将承担合同总价款总金额10%的违约金；逾交货期超过15天甲方则有权选择解除本合同，或者选择继续履行合同但同时要求乙方承担违约责任。

甲乙双方必须严格履行本合同，若因违约造成本合同无法继续履行，违约方将赔偿合同总价款的30%违约金。

九、因本合同发生纠纷，双方协商解决。如协商不成，任何一方可向甲方所在地人民法院提起民事诉讼解决_____纠纷。

十、本合同一式贰份，双方各执壹份。自双方签订之日起产生法律效力。本合同附件表格(订购单)是合同的组成部份。

甲方：_____ (盖章) 乙方：_____ (盖章)

签约代表：_____ 签约代表：_____

战略顾问协议合同篇六

发包人(全称)： (以下简称甲方)

承包人(全称)： (以下简称乙方)

依照《xxx合同法》《xxx建筑法》及其他有关法律、行政法规，遵循平等、自愿、公平和诚实信用的原则，双方就本采购合同各类事项协商一致，订立本合同。

一、工程概况

工程名称：

工程地点：

工程内容：机场建设

工程立项批准文号**bmf20xx1116a**

资金来源：上级拨款

二、工程总承包范围

承包范围：40519特种工程师承建的所有工程需使用的外加剂。

三、合同工期

开工时间**20xx年 3月01日**（以发包人确认的开工报告时间为准）。

竣工时间： 待定

合同工期： 待定

四、质量标准

工程质量标准：符合各类军用指标

五、合同价款

六、组成合同的文件

组成本合同的文件包括：

- 1、合同协议书
- 2、本合同专用条款
- 3、本合同通用条款
- 4、标准、规范及有关技术文件
- 5、施工图纸(此项不公开)
- 6、工程报价单

双方有关工程的洽商、变更等书面协议或文件视为本合同的组成部分。

七、本协议书中有词语含义与本合同第二部分《通用条款》中分别赋予它们的定义相同。

八、承包人向发包人承诺按照合同约定提供外加剂，并保证外加剂各项指标均能够达到军用机场建设标准。

九、发包人向承包人承诺按照合同约定的期限和方式支付合同价款及其他应当支付的款项。

十、合同生效

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

战略顾问协议合同篇七

购货单位：(以下简称甲方)

供货单位：（以下简称乙方）

经双方协商一致，乙方愿意按照甲方要求及合作办法为甲方定做如下产品：

一、货物名称、要求、数量、价款：

二、货物的质量要求及验收标准：

乙方按确认样质量要求提供大货。椅套尺寸按要求，整套无色差。不能有断经，破洞，漏针，保持布面整洁，无油污。

三、交货地点、方式及时间：

交货地点：桐乡市梧桐工业园区，由乙方按时送货，运费由乙方承担。交货时间□ 20xx年12月20日前，可按甲方需求分批交货。

四、付款方式：

五、违约责任：按合同法办理。

六、解决争议及合同生效方式：

因履行本合同所发生的争议，甲、乙双方应尽可能协商解决。协商不成的，由签约地法院调解。本合同一式两份，甲、乙双方各执一份。本合同经甲、乙双方签字或盖章后生效。此合同接受传真形式。

七、其他约定：结算数量以乙方实际发货量为准，乙方必须提供与发货数量相符的增值税发票。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

战略顾问协议合同篇八

乙方□xxx商业地产开发公司

丙方□xxx商业公司

- 1、甲方是一家拥有雄厚实力、经验和声誉的商业投资管理公司，
- 2、乙方是一家拥有雄厚实力、经验和声誉的商业地产开发公司，
- 3、丙方是一家拥有雄厚实力、经验和声誉的商业投资公司，

一、基本合作原则

甲方负责在河南省境内商业项目的调查和推荐；

乙方负责对所选定的商业项目的投资建设；

丙方负责进驻乙方所投资建设的商业项目。

二、甲方具体负责的合作事宜

甲方在向乙方、丙方所推荐第条规定之商业项目时，应保证自己对各具体推荐项目的调查、分析和建议均已尽自己最大的判断力；尽管有前述规定，但是甲方的尽职行为决不能少于同行业对于一个经验丰富的投资管理公司所期望的应有能力和技巧。

甲方向乙方、丙方所推荐的具体商业项目一经乙方按第条规定方式选定，则甲方须与乙方就此具体商业项目签订正式的合作合同，并须严格按照该具体项目合作合同履行自己的义务，并享有相应的权利。

甲方向乙方、丙方所推荐的具体商业项目如仅经丙方按第条规定方式选定，则自丙方另行选定开发商后，甲方与丙方选定开发商就此具体商业项目签订正式合作合同，并严格按照该具体项目合作合同履行自己的义务，并享有相应的权利。

三、乙方具体负责的合作事宜

甲方在接到乙方通知之日起日内未予答复；

甲方在乙方正式委托后，未在双方协商确定的期限完成所委托的具体项目的调研。

乙方须在收到甲方报送的具体推荐商业项目资料之日起天内向甲方做出书面答复。该答复内容须包括乙方是否同意实施此项目、乙方计划于何时实施此项目、如丙方不同意实施此项目时乙方是否同意自行实施此项目或与本协议以外的与丙方为同一类型并从事相同的竞争性业务的第三方合作实施此项目等内容。

对于乙方委托甲方进行的调研项目，如乙方改变经营计划致使该项目取消或延迟，则乙方应对甲方予以补偿。

乙方与丙方共同选定具体商业项目；

丙方不同意实施该具体商业项目但乙方仍同意实施时，乙方自行选定；

丙方不同意实施该具体商业项目但乙方仍同意实施时，乙方与本协议以外的与丙方为同一类型并从事相同的竞争性业务的第三方共同自行选定。

乙方在与丙方共同选定甲方所推荐的具体商业项目之日起内除须与甲方就此具体商业项目签订正式的合作合同外，并须与丙方就此具体商业项目签订正式的合作合同。此后，除非

乙丙双方另有规定外，乙方在该具体商业项目实施过程中，不得再与其他与丙方为同一类型并从事相同的竞争性业务的其他第三方合作。

乙方按第条规定选定具体甲方推荐商业项目后，须自行投资对该具体商业项目进行建设，包括对该具体商业项目立项、成立项目公司、取得土地使用权、施工建设、招商等该商业地产项目的全部开发活动。

乙方在对该选定具体商业项目投资建设过程中，除非严格按乙方与甲方就此具体商业项目签订的合作合同保障甲方对乙方开发此具体商业项目时的指导等权利外，并须严格按照乙方与丙方就此具体商业项目签订的合作合同规定的涉及丙方租、购部分房产和设施的要求进行规划和施工建设。

除丙方租、购部分房产外，对于乙方开发建设的具体商业项目中的其他房产和设施乙方自行委托甲方另行处置。

四、丙方具体负责的合作事宜

甲方在接到丙方通知之日起天内未予答复；

甲方在丙方正式委托后，未在双方协商确定的期限完成所委托的具体项目的调研。

乙方在接到丙方通知这日起天内未予答复；

有证据显示乙方因无充分资金或存在其他客观原因（如因诉讼被法院采取财产保全措施，或被申请破产等）从而无法确保正常开发丙方选定具体商业项目的，且经丙方要求，未在丙方要求的合理时间内予以消除这些隐患或提供相应的担保。

丙方须在收到甲方报送的具体推荐商业项目资料之日起天内向甲方做出书面答复。该答复内容须包括丙方是否同意实施

此项目、丙方计划于何时实施此项目、如乙方不同意实施此项目时丙方是否同意自行实施此项目或与本协议以外的与乙方为同行业的第三方合作实施此项目等内容。

对于丙方委托甲方进行的调研项目，如丙方改变经营计划致使该项目取消或延迟，则丙方应对甲方予以补偿。

丙方与乙方共同选定具体商业项目之日起天内须与乙方就此具体商业项目签订正式的合作合同。

如丙方因第条规定情形选择与本协议以外的和乙方为同一类型并从事相同的竞争性业务的第三方共同来实施此项目时，丙方须保证甲方享有在与其他投资管理公司同等的条件下与该丙方选定的第四方的优先合作权。如甲方最终未能与丙方选定的第三方进行合作，则丙方应对甲方予以补偿。

在乙方完成具体商业项目开发后，丙方须按乙丙双方之间的合同约定进驻经营。

五、其他

在本协议有效期间，各方均有权对外宣传时表明三方之间的这种战略合作伙伴关系；尽管有前述规定，但在发生在某一具体商业项目实施过程中乙方或丙方有一方未实际参与时，其他各方对该具体商业项目进行宣传时，不得做引人误导的宣传。

本协议履行过程中各方另有特别约定的，按该特别约定执行。

本协议履行过程中如有争议协商不能解决，则提交本协议签订地人民法院管辖。

本协议一式陆份，各方各执一份，自本协议各方代表签字、盖章之日起生效。

甲方： 乙方： 丙方：

代表： 代表： 代表：

签字时间：

签字地点：

战略顾问协议合同篇九

依照《xxx合同法》《xxx建筑法》及其他有关法律、行政法规，遵循平等、自愿、公平和诚实信用的原则，双方就本采购合同各类事项协商一致，订立本合同。

一、工程概况

工程名称：

工程地点：

工程内容： 机场建设

工程立项批准文号**bmf20xx1116a**

资金来源： 上级拨款

二、工程总承包范围

承包范围： 40519特种工程师承建的所有工程需使用的外加剂。

三、合同工期

开工时间**20xx**年 3月01日(以发包人确认的开工报告时间为准)。

竣工时间： 待定

合同工期： 待定

四、质量标准

工程质量标准： 符合各类军用指标

五、合同价款

六、组成合同的文件

组成本合同的文件包括：

- 1、 合同协议书
- 2、 本合同专用条款
- 3、 本合同通用条款
- 4、 标准、规范及有关技术文件
- 5、 施工图纸(此项不公开)
- 6、 工程报价单

双方有关工程的洽商、变更等书面协议或文件视为本合同的组成部分。

七、本协议书中有词语含义与本合同第二部分《通用条款》中分别赋予它们的定义相同。

八、承包人向发包人承诺按照合同约定提供外加剂，并保证外加剂各项指标均能够达到军用机场建设标准。

九、发包人向承包人承诺按照合同约定的期限和方式支付合同价款及其他应当支付的款项。

十、合同生效

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____