

最新海运销售工作计划(模板10篇)

制定计划前，要分析研究工作现状，充分了解下一步工作是在什么基础上进行的，是依据什么来制定这个计划的。因此，我们应该充分认识到计划的作用，并在日常生活中加以应用。下面是小编带来的优秀计划范文，希望大家能够喜欢!

海运销售工作计划篇一

- 2、按要求完成销售指标,依托公司良好的资源和优势开发新的潜在客户;
- 3、彻底贯彻公司销售政策,做好客户的维护和拓展;
- 4、能承受工作压力,有良好的沟通能力和团队协作精神,具备高度敬业精神;
- 5、宣传公司的宗旨、使命、价值观,维护及发展公司形象。

【任职资格】

- 1、统招大专以上学历,交通运输、国际贸易相关专业优先;
- 2、一年以上国际货运行业销售或客服经验;
- 3、工作认真,责任心强,沟通协调能力强;
- 4、热情、主动,较强的语言表达能力;
- 5、良好的沟通技能及团队合作精神;

海运销售工作计划篇二

海运销售 厦门联合物流有限公司 厦门联合物流有限公司,厦

门联合物流, 联合物流 岗位职责:

- 1、 开拓海运同行及直客客户, 发掘潜在海运客户, 提升公司海运市场占有率;
- 2、 维护固定客户, 协调客户关系, 参与问题的处理;
- 3、 协助主管经理确立价格体系和目标客户;
- 4、 收集市场, 竞争对手和客户的咨询及需求;
- 5、 与操作部门保持紧密沟通, 共同为客户提供优质服务;
- 6、 应收账款的盯催。

1、 年龄范围:25岁-40岁

2、 教育背景:大专及以上学历, 市场营销, 物流相关专业优先;

3、 培训经历:不限;

4、 工作经验:有海运销售同岗位经验, 客户资源者优先;

5、 技能技巧:有良好的市场分析能力, 能独立完成业务方案;

6、 能力素质:具有较强的学习能力, 愿意接受挑战 and 快速成长。

海运销售工作计划篇三

一、实习目的

1. 锻炼自己社会适应能力, 体验社会生活。
2. 挑战自我, 突破自我, 锤炼坚强意志。

3. 通过工作经历学习人际交往技能，为以后的发展打下坚实的交流技能。

二、实习单位及岗位介绍

1、公司介绍

永泰提供以下服务：海运整箱[fcl]拼箱[lcl]进出口货运代理空运进出口货运代理及门到门服务集装箱内陆运输及门到门服务国际快件服务报关、报检、代办保险专业的危险品运输操作。

永泰拥有专业、经验丰富的团队，在全体员工共同一致的努力下，遵循诚信，安全，优质，高效的服务宗旨，始终坚持客户第一，双赢互利的价值观，向着成为最专业的物流服务公司目标愿景不断进步，赢得了广泛的市场和客户的信任和支持，为公司的进一步发展打下了坚实的基础。我们将不断完善服务，降低成本，争取得到更多客户的支持，也为中国物流业的发展添上自己的一笔！

2、岗位介绍

1、电话销售

2、同行拜访

3、直客拜访

4、客户资料整理

5、客户回访

三、实习内容

必须了解的。

2. 电话销售：电话销售是作为一个货代销售第一步具有实战性的工作，电话销售是筛选客户的必要手段。电话销售是筛选有效客户的工具，也是与客户建立合作关系的`开端，电话沟通，特别对于一个新销售而言，是第一份磨练意志和有价值的工作，新销售会从由拿起电话而感到恐惧到拿起电话感到自然而然的阶梯性的变化。在电话销售中我们常常会遇到残忍的拒绝和由此带来内心极大的压力，但是也是锻炼了我坚强的心理承受能力，为后来的客户开发打下了坚实的基础。

3. 同行拜访：每个公司的优势都是有限的，同行业公司之间的良好的合作关系非常重要，对双方是互利共赢的，价格信息的比对公司代理的船公司出货有个价格申请的目标，同时双方货物的物流有更多的选择，在客户出货时有更多的选择，更加让客户坚信了他的合作方是个有实力负责人的代理公司，与更多的货代公司的销售合作就会有更多的双赢机会，能使自己拥有更广阔的价格平台，从而开发客户的可能性会大大的增加。

4. 直客拜访：跟客户见面，要充分体现出诚意，真心诚意与客户交流，说话要自然，建立信任关系。加强自身的功底，对船公司的详细了解，一边给客户最好的航线参考，在推荐时至少提供两家，一家快船，价格高的，一家慢船，价格低的，让客户自己有个了解，对客户以及潜在客户所在的行业情况有足够的认识，这样才会让客户觉得你很专业，才会放心把货交与你来出运。

每次对客户的回答，都要经过思考，一诺千金，要确定能够做的情况下才能百分之百肯定，许下承诺。另外做好拜访客户的记录，详细记录下客户的情况与需求，及时回答在拜访时客户提出的没能解答的问题，记下给客户的承诺，在约定的时间，准时给客户回复，介绍客户与公司内部合作，以便加强客户与公司的了解，建立更近一步的联系，不断提升自

身的专业知识，给予客户更好的服务。

四、实习总结

在这个经济和知识迅猛发展的时代，一个人应该树立正确的工作态度，凭着勇于挑战，注重技巧，求真务实的态度来负责的做好每一份工作，同时也要不断的加强学习，注重细节，开拓创新。作为公司的一员来说，要有着来公司就是为公司创造利润的想法，努力积极的做好自己的本分工作，只有这样才能使自己得到长足的发展，才有机会在公司取得晋升的机会，也会给客户留下踏实的感觉，让客户更放心的跟你合作。因此，一个业务员的长足发展不紧要考虑到职业的选择，更加要注重职业坚持。

海运销售工作计划篇四

20xx年，武汉医药零售市场处于一个“大躁动”和“大整合”时代：一方面，各路资本涌入医药零售市场，一批药店特别是*价药房和超市在竞争激烈的市场的风口浪尖不*静地开张营业；另一方面，随着gsp认证工作在零售行业中紧锣密鼓地开展和大型的初具规模的连锁药店的稳中求进，又一大批的单体小药店在一夜之间关门倒闭或转向经营。

20xx年，以新药推广为主要任务的终端部，在公司指导和悉心关怀下，同样是历经风雨，终见彩虹：

2、回收了大量的具有安全隐患的应收账款，压缩了部门的整体应收款；

3、整体地提高了员工的工资福利待遇。稳定了员工的思想，增强了员工的营销战斗力；

5、新开发普药配送客户45家，为公司新增普药回款860万

终端部之所以能扭亏为盈，这个成绩离不开终端部以“十项注重”为原则，在方方面面所打下的扎实基础：

首先，注重部门的基础管理工作，实行“每天每周每月”三级跳的管理模式，每天晨会、每天小结；每周例会、每周讨论；每月总结、每月清算，及时发现、分析并解决业务问题，确保了部门日常工作紧张而有序地进行。

其次，注重调整部门的人员结构及岗位安排。做到了人人有事做，事事有人管。规范了业务操作流程，实现了工作上的“计划——执行——监管”回路闭合。

第三，注重精简部门的操作品种。3月初，部门原有大小各类品种共50余个，通过筛选、转移，最后确定16个品规为部门常规供货品种，基本做到了“做一个，起效一个”，以适销对路的品种赢得了客户的青睐。

海运销售工作计划篇五

年底总结报告开幕词：

男：尊敬的各位领导、

女：亲爱的优秀员工、

男：各位在座的朋友、

合：大家上午好！

女：一元复始、

男：万象更新、

女：在这辞旧迎新的美好时刻，我们集团的主要领导和优秀

员工欢聚一堂，在这举行**集团2005年年终总结暨表彰大会。

男：为了感谢各位领导家属一年来对我们工作的大力支持，我们特意把她们也请到今天的现场，请我们用热烈的.掌声对她们的到来表示欢迎!今天的大会将分三部分进行，第一部分是各级领导和优秀员工代表的总结发言，第二部分是各公司选送的文艺节目和游戏互动，最后是请与会代表一起享用集团公司为我们准备的丰盛午宴.

女：首先我们用热烈的掌声欢迎集团公司***总裁致开幕词(5分钟)

男：*总的讲话似化雨春风滋润着我们的心田，让我们用热烈的掌声表示感谢!

女：下面有请**公司*总做大会发言，请大家鼓掌，

年终总结

男：*总的讲话令人倍受鼓舞,催人奋进，让我们看到了**公司“不甘落后铸辉煌，打好生产翻身仗”的决心，请让我们再一次用掌声表示感谢!

女：下面有**公司*总做大会发言，请大家鼓掌欢迎!(5分钟)

男：努力拼搏和无私奉献使**公司成为我们集团的一流企业，在此我们用最热烈的掌声对他们的努力和辛勤付出表示衷心的感谢!

女：下面掌声有请**公司*总做大会发言。(5分钟)

男：不甘落后严抓细管是**公司从生产管理到企业形象都发生了质的变化，让我们深深领略到细节决定成败这一管理真谛，让我们再次对他们的敬业、奉献表示感谢!

女：在这一年里，我们身边许许多多平凡的人和事感动、教育和影响着我們，下面有请公司优秀员工代表***发言，请大家用热烈的掌声表示欢迎！（5分钟）

男：开拓创新倡导工作激情；忠诚敬业奉献毕生热情，每一位优秀员工时时刻刻都在用自己的实际行动诠释着**精神，下面我们用热烈的掌声欢迎**公司优秀员工代表***发言！

女：每逢佳节倍思亲，在新春来临之际，我们对战斗在生产一线的驻外人员和全体员工表示最衷心的感谢！下面有请**公司的驻外优秀员工代表***上台发言，请大家鼓掌！

男：2005年对我们**集团来说是拼搏之年、奉献之年、丰收之年。下面我们用最热烈的掌声欢迎集团董事长讲话！

女：*总的讲话情真意切，发自肺腑，为我们指明了努力的方向，吹响了奋进的号角，更使我们对侯门集团的未来充满了信心和力量！让我们再次以热烈的掌声表示感谢！

男：下面我宣布：2005年年终总结暨颁奖大会颁奖开始！（音乐起）

女：有请集团公司***董事长为**公司优秀员工颁奖

男：宣读获奖员工名单

女：有请集团公司***董事为**公司优秀员工颁奖

男：宣读获奖员工名单

女：有请集团公司***董事为**公司优秀员工颁奖

男：宣读获奖员工名单

女：颁奖完毕，有请主席台就座的各位领导到餐桌就座，下

面文艺演出正式开始。

海运销售工作计划篇六

海运销售专员 厦门联合物流有限公司 厦门联合物流有限公司, 厦门联合物流, 联合物流 岗位职责:

2. 分析出口数据占比, 筛选优秀客户, 定期行程拜访计划;
3. 执行拜访, 及时反馈, 沟通问题, 寻找解决方案;
4. 通过各种渠道挖掘有效的sales lead给国外代理;
5. 跟进国外发过来的客户信息, 定期跟进。反馈跟进情况;
6. 陪同代理客户访问工厂, 安排相关行程.

1. 大专以上, 国际贸易, 国际货运等专业的优先;
2. 具备海运代理从业经验, 相关行业工作二年以上;
3. 熟悉市场营销、国际贸易相关知识;熟悉货代行业操作流程;
4. 熟悉船公司的航线特点优势市场运价行情;具备一定的船公司或者同行资源;
5. 英语六级及以上, 良好的英文听说读写能力;
6. 擅长谈判沟通;良好沟通与表达能力;积极乐观, 抗压能力强。

海运销售工作计划篇七

- 1、利用公司优势航线, 对外销售本公司进出口货运代理业务;

2、为客户提供报价、运输方案整合、报关报检咨询等其他配套服务；

3、处理进出口环节中货物操作出现的各种问题,争取客户满意度最大化；

4、协助财务做好应收账款的核对、回收工作。

1、性别不限,大专以上学历；

2、热爱销售工作,有电话销售或服务性行业销售经验为佳；

3、品行端正,亲和力强,逻辑思维能力强,具有良好的沟通及语言表达能力；

4、工作积极主动,有责任心,敢于承担压力,富有团队合作精神。

海运销售工作计划篇八

xxxx年x月,我荣幸的成为了北杜镇政府信访办的一名工作人员,在北杜镇政府这个大集体中开启了我工作生涯的一个崭新的篇章。在北杜镇党委、政府各位领导和同事的关怀和帮助下,我认真的工作,愉快的生活,半年多得时间转眼便过。在北杜镇工作这一年多得时间里,我的工作不断的进步,集体荣誉感不断增强,逐渐的适应了新的工作岗位的同时也真正的融入到了北杜镇党委、政府这个优秀的集体中。总结这一年的工作,主要有以下三个方面:

第一、认真做好本职工作,为民解困,为政府分忧。

作为基层信访工作人员,为有困难的群众解决问题,引导情绪激动的群众走正确的上访渠道,防止出现恶性非法上访事件,维护国家和社会的正常秩序是我们的责任,也是我们的

本职工作。所以做好信访本职工作既是为民服务，又是为政府分忧。从事信访工作的时间里，我参与办理了大大小小十多起信访案件，从工作中我深刻的体会到，要做好基层信访工作须具备这样三种品质：

二是时刻保持清醒头脑，明辨是非，临危不乱。信访工作经常面对一些矛盾尖锐的案件，在处理这样的案件的时候，拥有一颗明辨是非、临危不乱的头脑尤为重要。只有做到遇事冷静分析利害，分清黑白才能在矛盾错综复杂的案件中保持公正，站对立场，维护人民群众和国家的利益。否则，很容易在复杂的问题面前搞错方向，危机的事件面前头脑发热，犯下无法挽回的错误。

三是注意保持工作态度，认真倾听，耐心解答。信访工作难免会遇到情绪激动的上访群众，面对这样的上访者，我们需要的是保持良好的工作态度，认真去倾听他们的诉求，根据相关政策和法规耐心解答。绝不可以用强硬的态度来激化矛盾。有的群众对信访工作不理解、有怨言。面对这些我们更要保持平和的心态，做好安抚和解释工作。要相信，既然群众能够想到找信访解决问题，就说明信访部门在群众的心中还是有地位的，不理解只是一时的。

第二、积极融入集体，团结同事，互帮互助。

在集体中工作，除了认真做好本职工作以外，和谐的工作环境也是必须要具备的。自从到北杜镇工作，我便被单位的团结向上、朝气蓬勃的气氛包围着。在这样的氛围下工作，我的身心很愉快，适应环境和开展工作很顺利。我为我能够在这样的集体中工作和生活感到荣幸和自豪。为了让自己更快的融入集体，我积极的参与到单位举行和参加的各项活动中。先后参加了“全民健身挑战日活动”、“趣味运动会”、“创建文明乡镇行动”等活动，在活动中努力为集体争取荣誉的同时，积极与同事交流，培养了自己的集体荣誉感和归属感。

第三、服从组织安排，积极工作，不讲条件。

作为一名乡镇干部，首先要有上下级观念，下级服从上级。无论是在之前的工作单位还是在现在的工作岗位，我都把服从组织的安排，贯彻领导的意图放在工作的重要位置。组织和领导安排的工作任务，不论困难有多大，都要认真的去做，努力去完成。要相信，组织和领导既然把任务非配给我，就说明组织和领导相信我能胜任，体现出组织和领导对我的信任。能够在为组织出力，为领导分忧的过程中锻炼自己，提高自己，这是我的收获。

一年的时间很快就过去了，在总结xxxx年工作的同时我也对即将到来的xxxx年的工作有以下计划：

一、努力学习专业知识，提高专业技能。信访工作是一项比较系统的工作，涉及到的专业知识也比较多，尤其是各个相关部门的法律法规。接下来我准备在这方面加紧学习，多多了解相关知识为以后的工作打好基础。

海运销售工作计划篇九

我镇地处中江县以北6公里，紧邻东北镇，北接永太镇、南靠南华镇。全镇10个村110个社、一个居委会，总人口xx5人。罗桂公路穿境而过。我镇的防邪工作坚持贯彻中、省、市、县防邪工作指示精神，在县委、县府的正确领导下，统一思想、完善制度、强化监管、落实责任、注重宣传[]xx年防邪工作取得了明显的成绩。

一、加强领导、落实责任

我镇成立了xx镇防邪工作领导小组，组长由镇党委书记隆虎担任，副组长由党委副书记陈维苇担任，下设办公室于综治办。全年召开了专题研究防邪工作会议4次，研究制定了xx

年xx镇防邪工作实施意见，研究我镇防邪工作的具体情况，并制定各项措施，由综治办负责具体落实实施。并就反^v^工作情况进行分析研究，密切注意掌握^v^方向。对于各种信息及时的采集并准确的上报政法委。制定了并与各村签订了xx年度xx镇防邪工作目标责任书，并落实“一票否决”制。对于出现问题的村取消年终评优资格。

二、落实包保，加强监管

加强对重点人员的监管，严格落实防邪工作目标责任。对全镇^v^人员落实包保责任人，由各村村干部和驻村干部负责包保，对于包保对象出现问题的人员将追究其责任。全年防邪工作实现了“三无”和“三无”目标。

三、依靠群众、加强宣传

通过各种方式开展防邪宣传，通过广播站、标语、横幅、黑板报等形式开展宣传。反邪警示教育进机关、企业、街道、学校、农村。通过镇村干部工作会议对全镇镇村干部进反^v^培训。培训内容《门徒会骗局知识问答》、《关于防范*****^v^组织利用人民币进行反动宣传的警示教育宣讲提纲》等内容。通过培训让镇村干部了解到新形势下的反^v^工作，并要求各村进行反^v^宣传。利用赶集的日子，开展集中宣传2次，现场接受群众咨询200余人次，发放传单xx余份。

四、定期回访、落实帮教

定期对^v^重点人员组织进行回访，了解存在的问题和思想动态，并落实帮教措施。对我镇重点人员落实帮扶。通过帮教活动的开展，让^v^人员认识到^v^的本质。通过回放帮教工作的开展，全镇做到无^v^人员上访。并发动了党员干部、群众做好巩固提高工作。对于已转化人员定期走访，跟

踪考察，防止出现反复。

五、开展三无创建工作

对全镇的^v^重点人员，建立了领导包保，及时掌握其思想状况，并做好思想工作，使其远离^v^和活动的场所加强治安巡逻，严防^v^反动宣传、滋事，搞好反^v^宣传。建立^v^人员台帐，做到资料齐全，有据可查的长效工作机制。

基层公务员个人年底考核工作总结报告（一）在xx年新春为你带来好运啦！希望您xx年行大运！

海运销售工作计划篇十

学校教研室副主任尊敬的蔡董事长、李校长、各位领导、老师，后勤的朋友们：

大家下午好！

我的述职题目是：开拓思维，立足校本搞教研。分为三部分。也就是三句话：“小部门，大管理”、“多反思，少抱怨”、“先做事，后说话”。可能要较长时间，因为做起来不容易，说起来也难。

一、“小部门，大管理”——谈工作完成及职责履行情况

在民办学校或某些势利人眼中，教研是个无足轻重的部门，可谓之渺小，但本学期，教研室在董事会和校长室的英明领导之下，放眼未来，开展了一系列工作，现作简要汇报，并请此次大会评议。

1、作为在校长室直接领导下的教研室，首先严格履行了管理者的职责。我总认为：能领导人的是思想，不是权力；是责

任，不是命令。思想体现智慧，管理要有艺术，执行要讲原则。我们的教研不搞空洞的论调，不作苍白的呐喊，而是严格执行学校工作计划和本室工作计划，坚定不移地贯彻上级教育教研精神，以新课标为指针，发挥教研在教学中的先导作用，积极为我校教学质量的进步进言献策。立足我校实际初步确立了有我校特色的“校本”教研思想，教研格局因而也初步形成。

2、领导并指导各教研组开展工作，落实了组长工作例会的具体内容并全程跟踪督促实施，切实保证了会议精神的严格执行。

3、深入推进了每周四“教研活动日”的活动，注重了教研形式和质量，注重了实效，做到了活动事先有筹划，有准备，有书面安排表；活动中有考勤记录，有活动过程记载，有活动结果反馈等。每次活动每个老师都动手收集材料在会上交流，有学术性。

5、高质量地组织完成了本学期月考、期中考等试题的拟定、制卷印卷工作，有效地对学生特定阶段的学习进行了检测以及同时对教师相应阶段的教学效果进行了评估，并促使部分教师及时调整和改良教学，为我校教育教学质量的提高充当了指挥棒的作用。

6、认真完成了“广豪学校第二届课堂教学大比武”活动，从比赛方案到比赛进行到评比程序，都进行严谨规范，客观公正的评审操作，为我校发现、挖掘、选拔并培养骨干教师、学科带头人找准了对象，为我校的持续稳定、快速长远发展打下了深厚的基础。

抓“课件制作”为切入点，以盯常规教学为支撑点，以教学业绩是否领先为突破点，以是否圆满完成学校各项工作为考核点，把实验班办成我校教育教学的领头羊，从而引领我校向前发展，大力加快我校向“品牌学校”迈进的步伐。