

采购年会演讲稿讲(大全10篇)

演讲稿是进行演讲的依据，是对演讲内容和形式的规范和提示，它体现着演讲的目的和手段。那么我们写演讲稿要注意的内容有什么呢？以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

采购年会演讲稿讲篇一

各位领导：

为认真贯彻落实《国务院关于进一步强化企业安全生产工作的通知》精神》，杜绝各类违章事故的发生，我们从落实安全管理责任制度入手，切实搞好我项目部日常施工中的安全管理工作。按照本次会议的有关要求，我想就本单位的实际情况，谈点个人看法，与大家共同学习交流。

一、积极履行备案制度，树立企业的良好形象。

从落户龙桥矿业的那一天起，我们就准备了一整套企业的资料，并按照矿业公司的要求，送交公司安全部备案一份。在备案资料中包括我们公司的施工资质、工商营业执照、安全生产许可证、项目部负责人安全资质以及从业人数和技术人员的配备、特殊工种作业人员操作证等，务求突显我公司正规化运营、科学化管理的特色，也让矿业公司对我们的了解多一点，对我们的信任多一点。

二、建立安全制度管理体系，提升员工安全防护能力。

1、强化安全责任追究制度，做到制度面前奖罚分明。

根据项目部作业性质，我们制定了切实可行的安全管理制度，如《安全教育制度》、《安全检查及隐患整改制度》、《安

全技术交底制度》、《安全生产责任考核制度》等。

入人心，能得到很好地贯彻下去，并在日常的工作中发挥出应有的效果。

日常工作中，项目部的管理人员都分工明确，坚持做到每班都有管理人员、安全人员跟班到现场，发现问题在现场、解决问题在现场，坚持隐患处理不过班的原则。对一经查实的违章行为，我们坚决做到严厉处罚，从不讲人情关系。

2、强化安全教育培训，积极提高个人防护能力。

针对项目部用工人员复杂、人员素质参差不齐的特点，我们严格按照“三级安全教育”的要求，组织专业技术人员带领他们学习有关的安全法律法规、井下作业安全常识等。为了让理论与世纪有机结合，我们还在学习期间，组织他们去施工现场观看作业程序以及应注意的事项，从而让他们对安全管理有了具体的感性认识。几年来，我们坚持参加庐江县、矿业公司各类专业技术人员技术培训班，并培训了各类专业技术合格人才12人，为项目部的正常生产经营提供了技术上的支持。

配发劳动防护用品，一直是我项目部坚持落实的一项具体安全措施。针对作业现场通风条件差的现状，我们要求员工进入现场一律佩带好劳动防护用品，对发现有违反为，一律给予经济处罚。几年来，仅此一项，我们就投入了10万多元的安全费用。

安全管理重在营造安全生产氛围，经过几年来大家共同努力，我项目部安全工作正在向科学化、系统化管理目标迈进。

三、严格落实安全生产责任制度，规范施工现场安全管理。

项目管理是一项系统性工程，机构的设置、人员的配备，我

们非常重视。根据项目施工的特点，我们不仅设立了完备的项目管理机构，而且还设立了安全专职管理以及机械设备、地质测量等专业技术岗位。

我们本着“谁主管、谁负责”的原则，项目一班人分工详细、职责明确。我们要求只要有人作业，项目管理人员、安全专职管理人员以及技术人员都要坚持跟班到现场，检查处理隐患在现场。

由于我们的作业点比较分散，对于安全管理存在一定的难度，因此我们就发挥班组长的管理职能，通过全员参与安全管理的方式，来达到“要我安全”向“我要安全”转变，从而力求确保施工过程中的安全管理不脱节、无违章。

我们在项目施工中严格执行矿业公司的施工图纸，从不随意更改施工方案，即使图纸在设计上有点瑕疵，我们都及时与矿业公司有关人员协商，在取得他们的同意后，才予以施工。我们的项目施工从未发生过转包或分包现象，因为在我们看来，任何形式的二次转包或分包在安全管理上都会存在一定的安全风险。

四、执行安全自查及质量认证制度，确保隐患整改率达到100%。对于安全检查，我们不仅要面临矿业公司的各项安全检查，同时我们自己公司也进行季度性安全大检查。

积极参与制定整改方案，并认真给予整改落实。在安全隐患整改上，我们严格执行隐患整改销案制度，对安全隐患的整改率能达到100%。

坚持通过iso9001质量标准认证的审核，来提高我项目在安全施工上的管理水平，是我们在安全管理上的一大特色。在施工中，我们严格按照质量认证的有关要求，认真做好项目的安全施工标准化管理，力求达到安全管理正规化、科学化、系统化。三年来，我们的工作得到了省方圆质量认证审核小

组的好评。

《现场安全管理演讲稿》全文内容当前网页未完全显示，剩余内容请访问下一页查看。

采购年会演讲稿讲篇二

大家好！

一条好的渠道，会引来一池活水；一个好的用人机制，能使无数人才脱颖而出。因此，今天我能站在这三尺演讲台前展示自己、推销自己，除了责任感和使命感的催促之外，还要感谢集团公司有这么一个全新的、充满生机与活力的用人机制。

决定参加这次竞聘之前，也曾度德量力，思虑再三。今天，我之所以参加这次竞聘演讲，是因为一方面，表明我对集团公司推行的竞聘演讲用人机制的拥护和信任；另一方面；通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华并借此机会和大家交流思想，同时，接收集团公司和大家对我的挑选。我相信，通过这次竞聘活动，必将使我们公司下一步的竞聘上岗机制呈现一个良好的开端。

我为人处事的原则是：踏踏实实做人，认认真真工作，开开心心生活。自己一贯注重个人品德素质的培养，努力做到尊重领导，团结同事，工作负责，办事科学，自尊、自爱，不重名利，不计较个人得失，对工作对同事有爱心，宽容心，一直以来得到领导、同事们的好评。

我所学的专业是机电一体化，对机械、电气方面有一定的专业基础。现从事的工作中对备品备件编制月计划和年计划，并对备件计划的实施、备件的使用进行跟踪。随时掌握备件的消耗及库存。同时负责购进材料、备件的验收入库。在前

期工作中曾经参加过公司施工期间费用的统计工作，对备件、材料的价格颇有了解。

从我走出校门就一直在华冶工作，参加过公司的土建、设备的安装调试和以后的生产，曾经当过一名普通的操作工，班长和现在设备部计划员。集团公司的迅猛发展一直是我学习的动力，我平常不断地要求自己努力学习，认真工作，力争把自己的工作做的更好。我真为能在华冶这么优秀公司工作而感到自豪。

竞聘这个职位，采购师培训其实我也有不足之处：

首先、建成完善的采购管理制度，对采购过程及供方进行控制，确保采购物资满足规定要求。

其次、认真贯彻执行国家和公司有关物资采购方针、政策、法规和规章制度。第三、尽快熟悉和掌握公司所需各类物资的名称、型号、规格、单价、用途和产地。检查购进物资是否符合质量要求，对公司的物资采购和质量负全面责任。

第四、不断开辟建立新的物资供应渠道，寻找物美价廉并及时的物资和服务。在供应商的竞争性投标中，提高供货和服务质量，减少采购费用，节省开支，降低成本，获得充分的物资供应，努力满足生产实际需要和成本效益的要求。

第五，根据供方按公司的要求提供产品的能力，服务和价格等方面对其进行选择和评价。同时也通过供方提供产品的重要程度、供方的质量保证能力以及进货复验结果，对供方实施分类控制。

第六，定期向公司汇报本部门月、季、年统计工作，并提出好的建议。积极按期索取使用部门的年、月、季的采购计划，并积极组织落实跟踪。

采购是一门学问，也将越来越被企业和人们重视，我们必须不断地去学习，采购师积累经验，巧妙地运用语言这门艺术开辟一条华冶的采购渠道。我相信成功永远属于华冶，也会属于我，一位年青的华冶工作者。

如果我能竞聘成功，我知道工作会给我带来压力，不过我不惧怕，相信自己，用心，用情、干好工作。反之，不能上岗，我将一如既往在以后的岗位上尽心、尽力、尽职。最后，让我再次感谢领导给我这个难得的竞聘机会，感谢各位评委和在座的所有听众对我的支持和鼓励。

谢谢大家！我的演讲到此结束。

采购年会演讲稿讲篇三

采购经理需要为公司采购物料、设备或服务，通过制定采购计划，审核需求等工作，决定合适的采购方式。下面是由小编为大家整理的“采购部经理竞聘演讲稿”，仅供参考，欢迎大家阅读。

尊敬的各位领导各位评委：

大家好！

感谢公司为我们提供这个公平、公正的竞争舞台，让我们在此可以展示自己，我现在岗位为xx□前两天看到公司发出的竞聘采购员的通知后，经各方面综合慎重考虑后我意向申请采购岗位工作，以能继续为公司更好、更有效地工作。我叫xx□毕业于xx□xx学历□xx专业。我认为，每一次工作和经历的变化，对于磨练自己，丰富阅历，都是难得的机遇，人最重要的是一个学习的过程。

今天我竞聘的是采购员岗位，我的竞聘报告有两部分：一是

我的竞聘优势；

二是我对采购工作的一些认识、想法。

一、竞聘优势

1、品质端正，踏实勤恳。

自进入xx以来，我一直工作都很踏实勤恳，从不懈怠。我工作认真负责、任劳任怨，为人诚恳谦逊，实事求是。对于采购人员来说，讲的就是要做事认真负责、为人踏实可干、不投机取巧。制度是标，品行是本，只有人的品质好，才是根本。

2、具有全局和服务意识，真正的贯彻执行xx企业精神。

在xx工作以来，我逐渐认识到生产的重要性，对于一个公司来说生产是核心，其他一切都是为生产服务的，认识到个体与整体、局部与全局、个人利益与集体利益的关系，使我在实际工作中能够达到“大处着眼，小处着手”的工作要求。采购工作，是为生产服务的，要做好这项工作，就必须有一种主动服务的意识，服务不是简单的回应，不仅要和供应商打交道，而且还要回过头对使用者做调查，把供应商、采购和生产有机的联系起来形成闭环。我在工作过程中也逐渐形成了对xx公司精神和文化的理解：“一个学习型的组织，每个人都努力工作，每个人都努力发挥自我价值”。我还认为公司在用钱上要有“不是必须不会花，即使花钱也要花小钱办大事”的宗旨。

3、具有一定的专业知识。

我们公司是电子公司，经常要采购一些与电子相关的设备与物料，而我在学校学的就是xx专业，例如单片机、微机原理、信号系统等知识，有了这些专业知识，我想，在遇到相关采

购项目时会了解一些。另外，我计算机已过国家二级，基本的办公软件都能熟练掌握。

从事采购工作必须具备诚实守信，做事公道、正派、不徇私情的思想品质。任何时候均要以企业利益为重，其次要具有执行力，严格按照公司规章制度要求进行工作，对于领导安排的工作不折不扣的完成，要具有学习精神，采购工作涉及方方面面，如果不能对所采购物资技术的要求或市场行情有所了解，就不能够做到专业化采购，因此我认为要做好采购工作，必须要具备需学习精神，要不断学习行业知识努力充实自己，达到内行采购，最后就是密切关注市场行情变化，努力为企业降低每一分采购成本，要从国家政策、报刊新闻、客户访谈中得到的信息，迅速用到实际的工作中去，来降低采购成本。成本是企业生存的唯一，质量是企业生存的命脉，低成本、高质量的产品是企业的追求。生产设备是生产力的重要部分，要提高生产力，从采购环节来讲，一方面要降低生产设备的采购费用，另一方面也要提高生产设备的技术先进水平，科学技术是第一生产力。在采购过程当中，我们应该注重与长期供应商的关系处理和培养，采购中既要注重谈判、比价、压价，更要从一味压价向建立双赢机制转变，确立"服务、合作、双赢"的模式，互为支持、共同成长。

当然，工作中还要严格遵守集团采购工作制度，按照标准化的要求及工作程序，认真做好采购工作各个环节的工作，并注重工作过程中的细节，避免工作的失误。谢谢各位领导，我的竞聘就到这里，谢谢！

各位领导、各位评委、同事们：

大家好！

一条好的渠道，会引来一池活水；

一个好的用人机制，能使无数人才脱颖而出。因此，今天我

能站在这三尺演讲台前展示自己、推销自己，除了责任感和使命感的催促之外，还要感谢集团公司有这么一个全新的、充满生机与活力的用人机制。

另一方面；

通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华并借此机会和大家交流思想，同时，接收集团公司和大家对我的挑选。我相信，通过这次竞聘活动，必将使我们公司下一步的竞聘上岗机制呈现一个良好的开端。

首先，我先自我介绍一下自己的基本情况：我叫xx□现年xx岁，个人资料与工作情况。

竞聘采购经理这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件：

一、有良好的思想品德修养

我为人处事的原则是：踏踏实实做人，认认真真工作，开开心心生活。自己一贯注重个人品德素质的培养，努力做到尊重领导，团结同事，工作负责，办事科学，自尊、自爱，不重名利，不计较个人得失，对工作对同事有爱心，宽容心，一直以来得到领导、同事们的好评。

二、有较好的专业基础

我所学的专业是xx□对机械、电气方面有一定的专业基础。现从事的工作中对备品备件编制月计划和年计划，并对备件计划的实施、备件的使用进行跟踪。随时掌握备件的消耗及库存。同时负责购进材料、备件的验收入库。在前期工作中曾经参加过公司施工期间费用的统计工作，对备件、材料的价格颇有了解。

三、有一颗热爱公司、努力工作的心

从我走出校门就一直在xx工作，参加过公司的土建、设备的安装调试和以后的生产，曾经当过一名普通的操作工，班长和现在设备部计划员。集团公司的迅猛发展一直是我学习的动力，我平常不断地要求自己努力学习，认真工作，力争把自己的工作做的更好。我真为能在xx这么优秀公司工作而感到自豪。

首先、建成完善的采购管理制度，对采购过程及供方进行控制，确保采购物资满足规定要求。

其次、认真贯彻执行国家和公司有关物资采购方针、政策、法规和规章制度。

第三、尽快熟悉和掌握公司所需各类物资的名称、型号、规格、单价、用途和产地。检查购进物资是否符合质量要求，对公司的物资采购和质量负全面责任。

第四、不断开辟建立新的物资供应渠道，寻找物美价廉并及时的物资和服务。在供应商的竞争性投标中，提高供货和服务质量，减少采购费用，节省开支，降低成本，获得充分的物资供应，努力满足生产实际需要和成本效益的要求。

第五，根据供方按公司的要求提供产品的能力，服务和价格等方面对其进行选择和评价。同时也通过供方提供产品的重要程度、供方的质量保证能力以及进货复验结果，对供方实施分类控制。

第六，定期向公司汇报本部门月、季、年统计工作，并提出好的建议。积极按期索取使用部门的年、月、季的采购计划，并积极组织落实跟踪。

第七，着眼与市场，采购信息的收集和分析，编制采购计划，

在确保质量的前提下，尽可能降低成本。提高工作效率，缩短采购周期，提高经济效益。

采购是一门学问，也将越来越被企业和人们重视，我们必须不断地去学习，积累经验，巧妙地运用语言这门艺术开辟一条xx的采购渠道。我相信成功永远属于xx[]也会属于我，一位年青的xx工作者。

如果我能竞聘成功，我知道工作会给我带来压力，不过我不惧怕，相信自己，用心，用情、干好工作。反之，不能上岗，我将一如既往在以后的岗位上尽心、尽力、尽职。

最后，让我再次感谢领导给我这个难得的竞聘机会，感谢各位评委和在座的所有听众对我的支持和鼓励。

谢谢大家！！我的演讲到此结束。

尊敬的领导、同事们、朋友们：

大家晚上好！

我记得我们商品中心上次的竞聘是在xx年的xx月份，当时我因为要筹备xx品牌的一个重要会议，所以没有参加。那今天非常的荣幸能够有机会参加本次的竞聘，并借此机会来推销自己、提升自我。

xx年xx月进入采购中心负责[]xx[]品牌的推广；

xx年xx月开始至今负责一直牛奶这个品类。

一、经验的优势。我曾经做过销售，熟悉终端市场的业务流程，有比较丰富的销售经验和业务能力，对市场营销有一定的认识。我曾经做过经销商，先后与xx等大卖场都有过合作，熟悉连锁超市及卖场的工作流程及经营特性。在快消品行业

近xx年的从业经验的积累和工作经历使我对零售行业的工作体制及营销模式有比较深刻的了解和认知。

二、我执行力强，对领导分配安排的工作都能够积极主动，尽心、尽责、尽力的去完成，始终把工作放在首位。

四、我做事沉稳、踏实，有责任心，始终把工作当成自己的事业来做。

五、我做事原则性强，踏踏实实做人，认认真真工作，干干净净干事，是我的做人之本。

回首过去，我深知自身还有许多的不足之处，比如：

二、平时与同事之间沟通缺少方法和技巧，缺少耐心和主动；

三、在谈判技巧和自我表达能力上还需要不断提升和锻炼。

针对以上的不足，我会端正自己的工作态度，加强与各部门的沟通协调工作。加强谈判技巧和语言表达能力方面的学习，来提升自身综合素质和工作技能，努力成为一名：“让领导放心，让门店满意”的好员工。

一、继续做好蹲点和市调工作，充分了解各区域市场情况，把握各区域市场价格的准确性，并根据各区域地方特性和不同的需求做到及时主动的价格调整，更好的服务各区域事业部。

二、提升要货满足率，平时与厂家保持密切合作关系，根据销售季节的不同，进行合理有效的进、销、存管理，做到库存周转的合理性，从而提高库存周转天数和合理的资金利用率。做到合理、有效的备货，尽量减少缺货，进一步提升要货满足率，更好的为门店服务。

三、自营品牌推广，通过合理有效的采购员铺货，结合对督导自营品牌销售占比奖励政策不同的调整，从多种途径继续推进自营品牌的推广，争取公司销售利益的最大化。

四、提高销售毛利：通过品类结构调整，压缩低毛利商品的销售占比，继续推行门店新品累计进货返利政策和不定期的门店顾客买赠促销，进一步提高新品销售占比。平时与厂家搞好公关、合作关系，把客户当朋友，做到相互学习，互相信任，形成真正的战略合作伙伴关系，从而达到合作的共赢。

五、加快专业知识的学习，我虽没有高的文化，但我有一颗空杯的心，我始终坚持学习，不断的给自己"充电"，不断的更新知识。不懂的就向领导、同事请教，或自己上网查询，来扩大自己的知识面，来充实自己，来提升自己，努力让自己成为行业的专家。我相信通过竞聘上岗，不仅能够调动员工的工作积极性，还能够激发大家的工作热情和爱岗敬业精神。我相信只有岗位的不同，没有职位的不同，只要能在其岗位上实现自己的人生价值，为公司创造利益的最大化。

作为□xx人"我感谢公司给我工作的机会，感谢公司领导对我的信任和培养，我承诺：只要公司还用得着我，只要大家还需要我，只要我在公司一天，我都会全力以赴的做好本职工作，为xx公司的全面发展作出应有的贡献。我的演讲完毕，谢谢大家！

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

能参加今天的岗位竞聘我非常高兴，首先我对公司这次对采购经理实行竞聘上岗的举措表示支持并积极参与，我相信，通过竞聘上岗，必将使我们公司的员工素质得到不断提高，也必将调动全体员工的工作积极性同时会激发全体员工的爱岗敬业精神。

一、个人基本情况

我叫xx□xx年出生□xx学历。我于xx年参加工作，曾先后从事xx的工作□xx年至今担任xx□工作中的我总是兢兢业业，勤勤恳恳，认真完成领导安排的各项工作并努力做到最好，所以多年来，我曾多次受到领导和同事的肯定，（获得荣誉由客户自己添加）。

二、个人主要业绩

机遇总是垂青于有所准备的人，参加此次竞聘我充满了自信，我的自信来源于我的的工作业绩。

第一、工作中我不断学习，积累扎实的专业知识。

我勤奋好学，能熟练运用各种计算机软件是我最明显的优势。现代社会是信息社会，市场竞争激烈，市场信息变化非常快。（把自己参加培训的经历列出）

第二、经验丰富的我，有一颗热爱企业的心。

从工作到现在已有xx多年的时间了，多项工作的从事使我积累了丰富的的工作经验。（工作典型业绩可以列一出）我为公司奉献了自己的青春，奉献了自己的全部热情。我热爱我们的企业、热爱供应部这个优秀的团队、热爱采购经理这个岗位。我会用更大的热情并全部精力投入其中，去做一个有知识，合格优秀的采购经理。

第三、我具有采购经理所需要的组织协调能力。

采购业经理的工作有许多是协调和沟通的工作，是承上启下的工作。现为副部长的我，深深地体会到了协调的重要性和必要性，因此，在实际工作中，我经常与计划人员、保管人员沟通协调，还积极与供应商和物流公司协调。

当然竞聘业务员这个岗位，我也有不足之处。我一直从事采购副职工作，xx多年来一直为正职作参谋，在单独处理问题的时候还会产生对别人依赖心理。但请领导放心，我会加倍学习，并不断提高自己处理问题的能力。我相信，通过我的刻苦努力和勤奋的学习，一定会胜任这份工作。

三、工作措施

总结我自身的情况，我知道有成绩也有差距但我有信心、有能力胜任采购经理这个岗位。

第一、我要不断加强学习；

努力的学习新知识、新业务，针对自己的不足尽快熟练掌握各类物资的名称、型号、规格和产地。不断提高自身的业务能力，不断的更新思想观念。认真学习员工手册，遵守公司的各项规章制度，加强整体观念和团队意识。忠于企业，忠于自己的职业，时刻牢记自己是一个光荣的xx人。

第二、组织人员科学调研，建立合适的物资需求反馈机制，及时满足各生产单位的施工需求。我将在实事求是的基础上，依照公司的实际情况，组织了解各施工单位的物资采购需求，编订物资采购计划，并在及时审核驻外施工单位自购材料采购申请计划，使计划及时、完备、有效，保证措施具体、明确，便于操作。

第三、认真做好物资管理采购合同的审核、会签，监督和落实合同的执行情况，发现问题既是解决。我将建立调查研究小组，组织了解市场价格信息、掌握供应商的相关信息，洽谈供货价格、编写比价资料，并拟定采购合同，协调相关部门完成合同的审核、会签工作，在执行过程中，组织协调顺畅，审核严格规范、及时完成，发现问题及时解决。

第四、科学定位，人性化组织，讲求管理的科学性与艺术性

的有机结合，在做好内部管理工作的同时，做好供应商的管理。我将建立科学的内部管理制度，以制度管理人，以制度约束人，坚决杜绝以人管人的落后管理方式。当然还要注意人性化管理，象经营家庭一样经营团队，增强他们的工作归属感。同时，对供应商的管理也不能放松，确保供应商信息资料齐全、准确、符合采购需求，关系维护良好，信息更新及时。

第五、在催交货物中牢固树立安全第一的思想，及时、准确、稳定、高效完成本职工作。切实作好易燃、易爆、化学物品的提运工作（这些物品是否在您的工作范围内）。认真填写临时入库单据，做到所提交的货物数量、规格、名称、产地齐全，票据要真实、准确。

第六、在日常的业务活动中，广泛搜集有关我公司采购物资的各种信息并将信息反馈给部门领导，为领导决策提供及时有效的参考依据。时常注意市场变化尽可能的减少提运成本。经常与计划人员协调、沟通，经常与供应商和物流公司沟通，努力争做一个优秀的采购经理。

我希望在竞争中获得成功。但是，我绝不会回避失败。不管最后结果如何，不论在什么岗位我都将“堂堂正正做人，兢兢业业做事”最后，让我再次感谢领导给我这个难得的竞聘机会，感谢各位评委和在座的所有听众对我的支持和鼓励。

我的演讲完毕，谢谢大家！

采购年会演讲稿讲篇四

随着社会的不断发展，人与人之间的竞争变得越来越激烈，竞争上岗趋势也是必然的。那么在现场的竞争上岗发言需要

说些什么内容呢？下面就由本站小编为你分享竞争上岗现场演讲稿，欢迎欣赏。

尊敬的陈建书记、孙丽娜书记、李奕霖部长，同志们，朋友们，大家上午好！

参加今天的会议，我感到非常高兴。首先向今天到会的团市委的各位领导表示衷心的感谢和热烈的欢迎！

1920xx年5月，中国社会主义青年团在广州召开第一次全国代表大会，成立了全国统一的组织。今年是中国共产主义青年团成立89周年，对招待处来说也是一个重要的日子——今天我们在这里举行团委书记竞聘上岗演讲会，在我们招待处历史上也是第一次。作为一名老团干部，我感到非常欣慰，也感到无比地激动和自豪！

青年是国家的未来，民族的希望。一个有远见的民族，总是把关注的目光投向青年；一个有远见的政党，总是把青年看作是推动历史发展和社会进步的重要力量；一个有远见的企业，总是把青年看作企业创新和可持续发展的不竭动力。党的几代领导人始终寄厚望于青年。毛泽东同志曾说：“世界是你们的，也是我们的，但是归根结底是你们的，你们青年人朝气蓬勃，正在兴旺时期，好像早晨八九点钟的太阳，希望寄托在你们身上。”邓小平同志也指出，青年一代的成长，正是我们事业必定要兴旺发达的希望所在。向全党提出，“青年兴则国家兴，青年强则国家强，青年有希望，未来的发展就有希望。”说：青年人朝气蓬勃，思维敏捷，敢为人先，最少陈旧观念，最具创造活力，是创新的希望所在。近年来，处党委高度重视关心青年工作。进入20xx年，处党委提出：要发挥党（团）员模范带头作用，积极响应市委号召，按照“内修政德，提高素质；外亮旗帜，树好形象”的要求，大力开展创先争优活动，建立健全团委组织。要按照市委的要求和处党委的部署，围绕我们实施“精益管理与创新年”的工作主线，紧密结合岗位工作实际，明确目标，细化要求，

以党(团)员为主体，带动全体员工把用心做事、用心服务作为创先争优的主战场，通过活动的扎实开展，促进经营管理的提质提效。

我们招待处拥有团员青年206人，占到总人数的一半，这是一个充满活力，充满激情的团队。近年来，我们先后接待了国际杂技节、国际武术节等大型国际性盛会，中央、省部级以上的重大政治接待任务，我们的优质服务享誉海内外，得到了众多领导的高度评价，树立了宾馆良好的政治效益和社会效益。在处党委的领导下，连日来，我们又举行了升国旗、升馆旗仪式；举办了“感恩与孝道”主题文化讲座，开展了“博爱一日捐”活动，参加了市工会组织的“百队千人拔河比赛”并取得了优异的成绩。在这些活动中，我们的团员青年都发挥了重要的作用，他们在自己的岗位上，用心做事，创新服务，奉献着自己的青春，挥洒着自己的汗水，贡献者自己的力量。这也更加坚定了处党委成立团组织的信心。共青团事业是党的事业的重要组成部分，成立团组织是招待处创新发展的需要，是团员青年健康成长的需要，更是打造一流团队、为社会培养人才的需要。团的工作有活力，企业才更有活力；团的工作有作为，企业才更有作为，团的工作有创新，企业才更有创新。今天竞聘的九位同志是经过层层选拔推荐上来的，也是招待处青年中的佼佼者，希望各位评委公平公正的为每一位选手打好分，同时，我也以一位老团干部的身份要求今天参加竞聘的同志们，要以饱满的热情、昂扬的激情做好演讲，无论成功与否，都要为共青团事业做出自己的贡献。

今天，我们即将产生第一位通过竞聘上岗的团委书记，我们团的工作也即将掀开崭新的一页，团的工作岗位就是学习的岗位、锻炼的岗位、奉献的岗位。我相信，新的团委书记的诞生一定会更好的促进招待处各项工作的开展。我也希望我们的各级管理者、部门领导要更加重视团的建设，支持团的工作，热情关心团干部的成长进步，努力造就一支忠诚党的事业、热爱团的岗位、竭诚服务青年的团干部队伍，为招待

处的事业增砖添瓦，为招待处的明天凝聚力量，为招待处的未来铸就辉煌！

预祝今天参加竞聘的同志能够心想事成，收获更多！再次感谢陈建书记一行光临指导，谢谢大家！

同志们：

根据省人大会机关党组的决定，今天我们召开机关部分处级领导岗位竞争上岗演讲大会，35名科、处级干部将在这里进行竞争上岗演讲，这是人大会换届以来机关干部队伍建设改革的一个重要步骤。通过竞争上岗方式选拔处级领导干部，是省人大会机关党组按照中央的精神和省委要求，结合目前机关干部队伍的实际情况，经过认真研判后做出的重要决定，是在机关营造“公开、公平、公正”的选人用人环境、加强机关干部队伍建设、形成风清气正的良好工作氛围的一个重要举措。在大家竞争上岗演讲和民主推荐之前，我想讲几点意见。

一、要充分认识竞争上岗对加强省人大会机关干部队伍建设的重要意义

党的xx大以来，中央和省委对加强领导干部队伍建设高度重视，党的xx届四中全会指出，干部人事制度的改革要在坚持“民主、公开、竞争、择优”原则下，全面推行用竞争上岗方式选拔领导干部，要努力形成干部选拔任用的科学机制。四中全会以后，中央连续下发了四个关于加强干部队伍和领导班子建设方面的文件。全国和我省组织工作会议明确要求，要按照以上“八字”方针，不断提高干部工作的透明度和公开性，让选人用人权在阳光下运行，要把竞争上岗作为选拔任用领导干部的重要方式之一。

采用竞争上岗方式选拔任用干部，我认为至少有这么几个好处：一是，能够充分发扬民主，让那些“政治上靠得住，工

作上有本事，作风上过得硬，人民群众信得过”的优秀干部脱颖而出，有利于形成正确的用人导向；二是，能够发现优秀人才，及时对干部队伍的年龄、知识、专业 and 性格等结构进行合理配置，有利于扩大选人用人视野；三是，能够在更大范围听取群众意见，提高干部选拔任用的公信度，有利于干部工作的公开、公平、公正；四是，能够把干部个人意愿、工作需要、组织决定有机结合起来，推进干部的合理流动，把优秀干部放在合适的位置，有利于加大干部交流力度。

竞争上岗不仅保障了大家对选拔任用干部工作的参与、选择和监督的权利，而且也给参与竞争的干部提供了展示自我、评价自我、完善自我和实现自我的舞台。近些年来，通过竞争上岗方式选拔任用干部，已经成为不少机关和企事业单位人事工作的一项改革，选拔出了一些出类拔萃的优秀干部，越来越多地被广大干部职工所接受。从这次开始，采取竞争上岗的方式选拔任用干部，也将成为我们省人大机关以后选拔任用处以上领导干部的基本形式和机关人事工作的常态。

从我们最近开展的对机关处室领导班子和厅处级干部综合研判的情况来看，机关处室领导班子的结构性问题比较突出，主要表现在5个方面：能力结构不合理，互补性不强；年龄结构不合理，没有形成梯次；性别结构不合理，男女比例失衡；性格结构不合理，相互包容性差；职责结构不合理，权力过于集中。大家对加大干部岗位交流力度、在干部使用上引入竞争机制、优化处室班子结构、激活人事工作的内在活力等方面，都充满了期待。在这里，我顺便讲一下，机关党组已经决定：下一步还将对机关处级领导干部在同一个岗位工作满5年以上或明显不适合所在岗位工作的，进行有计划地轮岗。今年将对连续2年工作处在末位的处室主要领导做出调整。与此同时，对那些能力突出、作风扎实、群众公认的优秀干部，我们将不拘一格破格提拔和大胆使用。力争用2年左右时间，通过竞争上岗、强制轮岗、破格使用、内外交流、下派锻炼等多种形式，逐步理顺结构，配好班子，努力实现“人岗相宜、人尽其才，结构合理、各得其所”的干部队伍新局面。

二、要真正理解省人大会机关为干部队伍建设所作的不懈努力

加强省人大会机关干部队伍建设，一直是机关干部反映比较集中的问题之一，也是本届会党组和机关党组十分关注、关心的问题。省人大会党组和机关党组把从政治上关心干部、促进干部成长，作为落实科学发展观教育活动整改措施的重要内容，千方百计地为机关干部的成长进步创造条件，做了大量富有成效的工作。

去年以来，在省人大会党组书记、常务副主任同志和会其它领导同志的关心、支持下，机关党组在认真调查、深入研究、反复论证的基础上，提出了省人大会机关干部的调整思路和建议，并分别向书记、省长和省委组织部、省编办的领导同志进行了专门汇报。在5-7月份，积极配合省委组织部，对省人大机关厅级领导干部和领导班子进行了研判、民主推荐了10名厅级后备干部。去年下半年以来，提拔使用厅级干部4名，办理10名同志享受上一级待遇提前退休，想方设法推动了4名机关干部提拔交流任职，增设了会预算工作委员会和法工委法规三处，结合年终考核对机关厅处级领导干部和处室领导班子进行综合性研判。

正是因为通过以上的不懈努力，机关处级以上岗位陆续出现了一些空缺，也为我们这次竞争上岗创造了条件。按照机关工作安排，机关党组原计划在去年底就启动这项工作，由于当时工作摆布不开，所以，新年伊始，在人代会前我们就集中精力来做这项工作，把班子配全配强。

珍视机会，心态平衡，处以公心，顾全大局。

所谓珍视机会，就是不怕竞争不上“丢面子”，不怕参加竞争“被议论”。采用竞争方式选拔任用干部，改以前的“关门选将”为现在的“比武选将”，实际上是为有资格参与竞争的同志提供了一个展示自我的平台、平等竞争的机会。有资

格和实力参与竞争的同志应该尽可能地参与，但我们有的同志思想还停留在以前，要么因为害怕自身能力素质不够不敢竞争，要么未曾报名就担心是不是真的公平，是不是走个过场。我在这里可以负责任地讲，在竞岗前党组没有确定任何人选。希望参与竞争上岗的同志要树立参与就是学习，参与就是争取成功机会的理念，把参与竞争的过程看作是检验自己、提高自己的好机会。我认为，报名参加竞争上岗，都是为了把实现个人价值与做好人大工作更好地紧密结合，绝不是“不安心工作”，更不是“伸手要官”，竞争新的岗位是为了想干事、能干事、干成事。

所谓心态平衡，就是要以平常心态正确对待竞争上岗的结果。竞争上岗必然会出现两种结果，不论是否能够脱颖而出，积极参与竞争的精神是值得充分肯定的，是令人钦佩的。所以，参加竞争上岗的同志一定要本着展现自我、锻炼自我的想法，做好两手准备，做到竞争上了不骄傲、竞争不上不气馁。特别是没有竞争上的同志，既不能妄自菲薄，也不能怨天尤人。要通过竞争看到自己的不足和差距，在今后的工作中不断完善和提高自己。实事求是地讲，通过竞争上岗，机关党组不仅仅要选拔优秀干部，更重要的是要引导会机关在干部的选拔任用上形成良性的竞争机制。同时还要发现并储备一些优秀人才。

所谓处以公心，就是要坚持原则，实事求是。在竞争上岗工作中，要坚持“三个原则”，即坚持党管干部原则，坚持德才兼备、以德为先原则，坚持公开、平等、竞争、择优原则。既要认真履行竞争上岗各项程序、充分听取群众意见、全面准确了解干部，也要严格组织考察、坚持党组集体研究、防止单一“以票取人”。我们今天参加测评推荐的同志要本着对机关干部队伍建设和人大事业高度负责的态度，认真行使自己的权力，客观公正地评价参与竞争的干部，真实地反映个人意愿。考察已经入围的同志时，要充分听取所在处室人员对被考察人员的意见，对干部的综合情况进行客观公正、实事求是的分析和评判，真实反映干部的长处和不足。特别

要从竞争的职位出发，注重了解干部的潜能，看是否具备胜任竞争岗位的能力。

所谓顾全大局，就是要认清形势，遵守纪律。竞争上岗直接关系到机关建设的大局和干部的切身利益，我们全体同志要正确认识竞争上岗的意义和结果，多说有利于增进团结的话，多做有利于机关干部队伍建设的事；参与竞争上岗的同志要识大体、顾大局，理智对待竞争上岗的结果，个人服从组织，自觉做到个人进退服从全局利益。我们鼓励积极、正当的竞争，反对无序甚至损人利己的竞争。严禁搞不正之风，严禁各种拉票串票、搞亲亲疏疏、拉拉扯扯，坚决反对无中生有、恶意中伤、写匿名信，告黑状、拨是非、有意搅局。我在这里郑重重申，对在竞争上岗过程中出现的各种违法乱纪行为或恶意搅局行为，一经发现，坚决严肃查处，决不姑息迁就。

同志们，参与这次竞争上岗的人数不少，涉及到了机关不少部门和处室。岁末年初，会机关的各项工作任务非常繁重，特别是当前，全力做好十一届人大三次会议的各项筹备工作是我们的首要任务。机关各处室和参与竞争上岗的同志一定要统筹兼顾、合理安排，把参与竞争上岗作为推动本职工作的动力，做到竞争上岗和手头工作“两不误”。干部在竞争上岗期间的工作表现，也将作为我们这次考察使用干部的一项重要参考依据。最后，预祝参加竞争上岗的同志沉着冷静，展示良好形象，发挥最佳水平，取得最好成绩！预祝这次处级干部竞争上岗工作取得圆满成功！

同志们：

寒流南下，今天的天气很冷，但丝毫没有影响会场的热烈气氛，正所谓“严冬不肃杀，何以见阳春”。今年，我局顺利完成了综合执法机构调整和下属事业单位人事变动□qq县海洋与渔业执法大队正、副大队长和浙江省渔业船舶检验局qq检验站站长空缺，同时经县编委同意，又增设一个办公室副主任职位。为了适应机构调整和人事变动的需要，在局党委的

领导下，根据党政机关竞争上岗的有关精神，我们精心拟定了中层干部竞争上岗实施办法，经县委组织部批复同意，决定在本月对以上空缺的中层干部职位实行竞争上岗。

竞争上岗是正确选拔、使用人才的有效途径。局党委对干部竞争上岗工作历来都非常重视，近年来已连续成功地实施了几次，都取得预期的目的。今天我们在这里再一次进行局中层干部竞争上岗，希望能取得更大的成功。前一段时间，我们根据《中层干部竞争上岗实施方法》的有关规定，遵循公平、公开、公正、透明的用人原则，对所有报名竞争上岗的人员资格进行了审查和公布，共有8位同志符合要求并参与竞争，但今天实际到会竞争的只有7位(其中黄瑞换同志退出)。在此，我对参加此次竞争演讲的7位同志表示祝贺，并预祝你们能取得成功。同时，今天我们还荣幸地请到了县委组织部同志参加这次演讲会并进行全程监督，我们对他的到来表示热烈的欢迎和感谢。

有竞争就有成功和不成功之分，我希望今天的7位竞聘同志既要有取胜的决心，又要有处之泰然的胸怀。不管成功与否，都要正视现实，正确看待竞争结果。当然了，我们的竞聘人员都很优秀，都很出色，符合提拔条件的人很多，但毕竟名额有限。所以说，如果这次竞争成功了，也不要骄傲，职位的提升意味着责任的加大，要清醒地认识到责任的重大和任务的艰巨，要以此为新的起点，努力提高自身素质，增强做好工作的本领，不要辜负了全局干部职工对你的重托和期望；如果这次竞争不成功，也不要灰心，更不能因此而影响情结，影响工作，因为提拔的机会以后还会有的，要进一步严格要求自己，做好本职工作，取得更大的成绩，以争取下次的竞争成功。

谢谢大家。

采购年会演讲稿讲篇五

各位评委，同事们，大家好！

很感谢公司领导给我提供这次展示的机会，我叫xxx来自河南省x市，时光飞逝，岁月如梭，我来同t四个月了，在这四个月中我深深体会到了，能力的含义，一个人得能力不仅仅是在他的办事能力，和执行力，还有他的为人处世和不为世俗所染，真正做到“出淤泥而不染，浊清莲而不妖”，这才体现出你的价值。

《千千阙歌》唱响大江南北也同样开遍每个角落，契柯之箭，已经拉开，新店的相继开业让我们看到t的美誉驰名，作为一名储备干部出身，每个岗位我都亲身体会过，而我从中也受益匪浅，虽然我从学校一步跨到企业，刚开始想法是那么的稚嫩，富有很好的想象力，经过几个月的磨练，我不再像以前一样，有渴望的眼神去望着别人给我次机会。机会随时都有我做的就是做好现在每一件事，工作中我要求自己别人不会的我也得会，别人会的我更要会，为我以后做更好的铺垫。

在工作中我时刻保持一个积极进取的心，主动出击，有问题就问，不要怕错，错了才会记得清楚，每天都要不亦物喜，不亦己悲，工作中要知道，只知为知之，不知为不知，知智也。我们在工作中不用悬梁刺骨，但我们窝心藏胆，我们随时做好准备，随时都有上战场，不要对自己没信心，吾日三省吾身，为人谋而不忠乎，与朋友交而不信乎。

我的优势，我认为我有较强的责任心，我有很好的领导力，我有很好的沟通能力，正如付先生所说，能耐就是能忍能耐，我忍了别人不能忍的，得到也是别人所得不到的，这就是上天对每个人都是公平的，我没有选择我的出生的家庭的，但我可以选择我的未来，我存在的缺点就是我是个为人做事太正直，在这四个月中我一直是虚心学习，争取有一天风风光光回家乡，让我的父母不再捡垃圾，让他们能够过上好日子，

在我心中我从来都不认为我一个女孩会比男孩差，无论是工作还是学习我都不比任何人差，我认为我唯一差的就是一次机会。

今天我来竞聘的是现场主任，我对现场主任的理解很简单，它就是一个上通下达的作用，什么管理好现场，什么带领好员工，什么合理安排人，什么带头作用，什么维护公共设施，这些在我眼里看来都是主任应该做的，大家认为应该说出来，而我认为做出来会比说出来更好。

大江东去，浪淘尽，数风流人物还看今朝。如果这次竞聘成功，我会认真落实，我作为员工时，要做的问题，对待工作认真负责，今天的工作今天完成，不能推到明天或则留给别人去做，不止是这样要求我乏，还有我的的部下，我们要想把服务行业做好，我认为只有一条，你要发自内心的喜欢这个行业，你从心里的去服务客人，你发自内心的去真诚的服务客人，我自己一个人单独解决几起客诉，我对待客人是真心的去为他服务，他的问题辛苦我一个人而不损失公司利益，我解决了，由此我的得出只要你真心喜欢这个行业，你就能做好。

我是做好一定会成功的心理准备，但是不排除山外有山人外有人，如果这次竞聘失败，我不会气馁，我会蓄积力量，我会卷土重来，我相信今天站在这个舞台上的失败不算失败，是上天有给我一次再去到最低层学习的机会，虽然我的业务知识很扎实，但是天将降大任与施人也，必先苦其心志，劳其筋骨，饿其体肤，空乏其身，省乎乱取乎乱其所为，我始终记得天生我才必有用，我时刻告诉自己长风破浪会有时，直挂云帆济沧海。

谢谢大家，我的演讲完毕！

采购年会演讲稿讲篇六

大家好！我是__。我记得，美国作家兰斯顿·休斯曾经说过：任何一个人都要及时掌握梦想，因为，如果梦想死去，那么，生命就如一只羽翼受创的小鸟，再也无法遨游。今天我来参加竞聘，就是希望给生命插上飞翔的翅膀，在采购内勤这个平凡的岗位上，让梦想如花绽放！下面，我分x部分，向大家做竞聘汇报演讲。

第一部分，个人情况介绍。

为了让在座各位对我的更进一步的了解，我简单地介绍一下个人情况。

我今年__岁，于20__年毕业于__学院计算机信息管理专业，获得大专学历，有计算机一级证书和《office办公自动化》高级证书。毕业后，我曾在大方便利超总公司审计部实习。__年进入我所，曾先后在抛光、化抛、中检等工序工作。

第二部分，应聘理由和工作思路汇报。

首先，汇报应聘理由。

今天，我竞聘的是采购内勤职务，我之所以来竞聘这一岗位，是源于我了解采购内勤岗位。同时，我认为自己的能力与素质与该岗位有较强的契合度。

众所周知，采购部是我所的物资供应部门，采购内勤主要负责的是部门内所有物料的账目管理工作。因而，立场坚定，细心及按规章制度执行是该岗位最重要的素质。

而我，进入我所工作四年来，在我所企业文化的熏陶及领导的培养下，良好的职业素养、强烈的责任心、坚定的信任、严谨的工作态度和缜密细致的心思，以及严格按规章制度进

行操作执行的执行力。另外，四年来，我先后在抛光、化抛、中检检验等多个班组工作过，对半材部物料品种及规格有一定的了解，有助于物料账目的管理，同时也利于工作当中与各班组沟通。

综上所述，我自认基本符合采购内勤岗位的职务要求。同时，相对于现岗位，我认为采购内勤工作对个人能力要求更高，有更多的发展空间。

其次，汇报工作思路。

第一，强化学习力，在最短时间内提升业务能力和岗位素质。

我将向采购部及库房管理同事认真学习，尽快掌握内勤岗位所需的业务知识，并且会坚持尽可能的了解物料实物，在最短时间内熟悉和掌握公司所需各类物资的名称、型号、规格、单价、用途和产地，避免工作当中的失误。

第二，事做于细，积极履行岗位职责。

1. 在日常工作中，我将积极起到承上启下、左协右庄调的作用，积极做好与供方之间的联系工作。
2. 及时掌握库存情况，根据实际库存，与生产部门加强沟通，协助生产部门制定需求计划。
3. 细化物资分类，主动帮助库房完善物资分类存放，减少库存积压，降低部门运营成本。
4. 定期向部门汇报本部门月、季、年统计工作，提出好的建议。

第三，加强信息收集，做好信息材料整理工作。

我将用心收集各种信息，并对各渠道信息进行整理分析，选

择优良供应商以确保料源。将本部门的各项资料整理复印备份归档，以便检查核实。同时，还要主动协助领导及同事做好采购进程的跟进工作。

第四，吃苦耐劳，做好领导安排的其他工作。

除了做好采购方面的工作外，还要积极主动地做好一般内勤的办公室日常工作，以及领导安排的临时工作，积极营造良好的办公室工作环境和氛围。

第三部分，竞聘优势汇报。

各位领导，屈指算来，我进入我所已经四年多了。这四年中，有取得成功的喜悦，也有遇到困难痛苦，更有不断成长的收获。所有这些，交织在一起，组成了我在本次竞聘中的优势。下面，我就将自己在本次竞聘中的优势汇报给大家。

优势一，我所良好的人文环境，培养了我良好的道德素养与职业操守。

能走进我所工作，对我来说，是人生的一大幸事。在我所优秀的企业文化与人文环境的熏陶下，在院领导的关心提点、同志们的帮助支持下，我的工作取得了一定的成绩，责任心与使命感也与日俱增，在工作中，我严格遵守工作纪律，恪守职业道德，工作积极，在工作中具有奉献精神，以及严谨朴实、团结协作的工作作风和良好的职业修养。

优势二，我有账目审核工作经验。

我来本所之前，曾在大方便利超总公司的审计部实习，期间，我主要从事物品账目审核工作，积累了丰富的账目管理审核经验，如果有幸走上该岗位，我自信能够迅速上手工作。

优势三，我熟悉材料，工作能力较强。

我在中检工作期间，从事检验工作，接触切，磨，滚，倒四道工序对于材料有个大致了解，对半材部物料品种及规格有一定的了解。另外，我工作踏实认真，我所在的班次月产量均排在前两名，得到了班组长的一致认可。

优势四，我心思细密，作风严谨，有采购内勤必备的素质。

作为检验员，仔细、认真是最基本的要求，而这些素质对于采购内勤来讲，更是至关重要的。正因为具备以上素质，我对做好采购内勤工作充满了信心。

优势五，我年轻，有较强的学习力和适应能力。

我年富力强，适应能力强，无论在哪一个岗位，我都能本着干一行，爱一行，钻一行的原则，积极学习，主动思考，不仅积极主动地参加所里举办的各类培训，还在工作之余，坚持涉猎与业务相关的专业理论和技术知识，从知识结构与知识储备上为担起重任奠定了坚实的基础。

第四部分，意见与建议汇报。

下面，我把自己对现有采购体制的意见与建议汇报给大家。

第一，我建立采用现代化管理方法。将采购、库存等部门纳入到单位内网当中，尽可能减少库存积压是。

第二，我认为，我们可以积极挖掘并联系供应商，进一步拓展供应渠道，不断提高原辅料质量及性价比。

尊敬的领导，美国著名政治家富兰克林说过：“推动你的事业，而不要让你的事业推动你。”今天我正是为了更好地推动事业而来，也是为了我心中的梦想而来，能站在这里，与大家分享我的竞聘优势及设想，我的心情非常激动。也恳请在座的各位领导、评委和同事们，给我一个圆梦的机会，让

我和大家一道——以青春推动事业，以汗水浇灌梦想——共同为我所的发展贡献全部智慧和力量。请大家信任我、支持我、考验我！

谢谢大家！

采购年会演讲稿讲篇七

今天，我站在这里做竞选演讲，首先，感谢公司领导为我们创造了这次公平竞争的机会，我将倍加珍惜。我根据自己的实际情况，决定竞选商品市场开发方面和市场采购方面。下面，我把我的基本情况、工作情况和体会向各位做一个汇报，希望得到指教。

我今年26岁，高中学历，于xx年进入集团xx厂工作，现在化产车间冷凝岗位工作3年□xx年参与化产车间冷鼓工段的流程优化工作，提出自己的意见并被采纳□xx年协助厂领导就降低初冷器阻力提出自己的意见，并被采纳。3年的工作更多的是让我清晰的认识到团队合作精神和集团企业文化！

98年我同时兼任遂宁支公司经理，99年我调任分公司盐政科长□xx年任经理助理□xx年任副经理并兼任机关支部书记至今。在绵阳分公司的这9年时间里，在省公司的领导下和分公司党政的支持下，我坚持市场检查与路检相结合，经济处罚与法律手段相结合，堵源与关厂相结合，在省局和刘的领导下，本人先后亲自参与了大英县轻化制盐厂、遂宁河东盐厂、保升盐厂、磨溪盐厂等工作；在市场混乱的那些年，盐政科每年查私盐200多吨，全分公司每年查私盐xx多吨，罚款100多万元；这些年绵阳盐业分公司先后用法律手段判刑8人，留置盘查和拘留50多人，有力地维护了盐业市场的平安，保证了销售，促进了企业的效益提高。公司年年被省局评为盐政工作先进单位，本人也年年被评为盐政工作先进个人。

今天能以一个竞聘者的身份向大家介绍我的个人情况，阐述我对南充盐业分公司的、经营、改革发展等方面的设想，是经过了复杂的思想斗争的，因为我一直认为，无论是在综合素质、业务能力、及社会的各个关系方面，今天来参加竞聘的各位同事和未参加的一些同事都完全有能力和实力领导好好南充盐业分公司。如果组织决定把南充盐业分公司的重担交给我们年轻人的话，我认为自己作为党培养多年的年轻干部，有责任、有能力、也有信心接好崔经理传递的接力棒，充分发挥自己任中层干部13年来所积累的和能力，特别是4年来在分公司分管盐政、安全所积累的实际，充分发挥自己干一行爱一行钻一行建树一行的敬业精神，充分把握公司为实现食盐流通现代化的大好机遇，通过创新、开发业务、拓展市场、铸就盐业服务、信誉品牌等多种途径，构筑一个全新的发展平台，将南充盐业公司打造成为一个人和美好企业，以赢得最大的经济效益和社会效益，回报职工，回报社会，回报组织。所以，我今天要来竞聘南充盐业分公司经理职位。

参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，实现自己的价值，在市场竞争中不断完善自己。

我的竞选演讲分为两个部分。

第一、商品市场开发方面

我竞选商品市场开发这方面的岗位，是因为市场是企业的生存命脉，好的产品如果没有好的市场人员、好的客户服务人员等于闭门所关，自我欣赏，丝毫不能体现其商品价值。而在市场运作的过程中，市场开发是龙头，客户服务则是关键。所以，我认为要想在营销这方面有所成就，就要从商品市场开发方面开始做起！

第二、商品市场采购方面

我的演讲完了。谢谢各位！

采购年会演讲稿讲篇八

大家早上好!

我是来自10级汽车1班的学生赵祥。今天，我要演讲的题目是：我爱我的专业。

微风习习，我们即将送走黄叶飘飘的秋天，严冬向我们迎来。不知不觉我们的学习生活已过去了大多时光，即将踏上社会的我们更加珍惜与同学们相处的每一分每一秒。今天，冉冉升起的朝阳，美丽清洁的校园，让我再一次感受到，我热爱的学校和专业拥有太多的美好。

汽车是现在最常见的代步工具，在我心里，它像是拥有生命力，而不仅仅是一个在马路上跑来跑去的工具这么简单，从小爱上汽车的我毫不犹豫的选择了济南九职专的汽车专业。在学习的过程中，我渐渐体会到了汽车专业的学习是以基础和实践相结合。在实训课上，发动机的拆装、电喇叭检测与维修，汽车底盘检测等项目让我的学习生活充实并快乐着。

为了丰富我们汽车专业同学的学习生活，学校特别成立了九职专汽车科技协会，铸成了我们专业的一大特色。它是我们学习和拓展的乐园，更加丰富了我们的课余活动!我们可以就汽车上的任何问题开展讨论，不明白的还可以请教我们的专业课老师，经验丰富的专业课老师给我们讲解得非常详细，生动形象，让我们的职业技能得到了大大的提高!

通过专业学习，我了解到每一辆车的背后都有着庞大的团队，他们运用先进技术，打造出了一辆辆包含心血、充满智慧结晶的汽车。我从对汽车知识一无所知，到产生浓厚兴趣再至愿意深深了解它、解剖它。我爱我的专业，这份热爱促使我如饥似渴地学习更加详尽的汽车专业知识，为自己成为一个真正的汽车人打下坚实的基础。在专业学习中，我还学到了更多知识：我学会了如何与人交流沟通，以获得更多的信息；

如何提高个人素质和修养;如何与人和睦融洽地相处。

我爱我的专业。它使我受益匪浅，它不仅一次让我憧憬未来，让我迸发火一样的热情。同学们，让我们全身心地投入吧!前方，技能大赛在等待着我们，这是提升我们实践能力、实现青春梦想的大好时机!在这片求知若渴的土地上，我们要汲取更多的养料让自己快速成长，勇往直前!

爱的专业自是要用百分之百的干劲!——这句话即是我的座右铭，时刻警醒自己，也愿与大家共勉!

谢谢大家!

采购年会演讲稿讲篇九

大家好!今天我满怀激情，怀揣梦想，积极参与移动公司采购总监竞聘演讲，我不敢奢求什么，只想用我诚恳的演讲，明朗的工作思路，坚如磐石的工作信心让大家认识我、支持我。同时我也真诚感谢上级领导通过公开、平等、竞争、择优的方式，为我们搭建了一个锻炼参与的平台，给予了我们晋升提拔的机会，在此我愿意接受领导和大家对我的考验和挑选。

8月我满怀憧憬走进了移动公司营业部实习，主要岗位是营业员，客户经理及渠道管理，在一年里，我积极实践、勇于开拓、不管干什么从不讲价还价，更不怨天忧人，干一行，爱一行，努力把工作做得最好，得到了公司领导和同志们的高度认可，元月我有幸来到传输系统部干维护员，3月被公司调到工程管理部，成为一名年轻的地区设备安装工程管理员，在工作中我一直把“爱岗敬业、开拓进取”作为自己的座右铭，团结同事，凝聚人心，率先垂范，正人先正己，自己处处以身作则，团结同事，心往一处想，劲往一处使，做到九牛爬坡个个使力，这使我们的工作呈现出可喜的局面，5月至今，我一直负责地区wlan设备安装，这为我积累了较为丰富的实践经验，为我未来的工作奠定了坚实的基础。

二、我具备了成熟干练、一丝不苟的工作作风和敬业奉献的精神

我身体健康、精力旺盛、敬业精神强，工作中我正确把握工作的方式方法，执行力强，熟悉通信工程概预算，有着较为丰富的工程管理经验，熟悉工程物资的用途，工作这几年我团结同事，任劳任怨，兢兢业业，推动了我工作的有序开展，这使我养成了成熟干练的军人作风及吃苦耐劳、默默无闻的敬业精神，能严肃认真地对待自己从事的每项工作，从工作中享受到工作带给我的乐趣，工作的这些年不仅提高了我的组织管理的能力也培养了坚毅、顽强、任劳任怨的品质，能把困难当成挑战、把吃苦看做磨练，遇事不含糊、办事不拖沓的工作。

一、我将以这次竞岗为新的工作起点，建立了完善供应渠道，在工作中强化对供应商的管理和供应商资料的收集、分析、整理，供应能力、价格、方式等数据的收集和分析，编制采购计划的，根据库存情况编制月采购计划和年采购计划，加大对采购过程的实施、监控、跟踪与落实，了解到货情况，采购结账工作的跟踪落实，供应商税票的管理，供应商关系的维护，始终遵守采购物品必须的质量和价格优化的原则，按公司的各项规章制度办事，严守工作规程，始终把公司的利益放在第一位。认真做好市场调查及采购计划工作，保证物资供应及时准确。对于采购工作，坚持“货比三家，价比三家”，不仅仅是买到物品，更重要的是想方设法地为公司节约采购成本，全身心投入到工作中来，争取取得优异的成绩。

二、我将以人为本，当好纽带，经常与同事们交流工作经验，加深相互之间的了解，做到团结友爱，深入开展创先争优活动，强化廉洁意识、促进公司采购工作的整体跨越。

三、将立足本职，培养团队精神，注重全局意识、防范采购风险意识培养，在新的岗位上不能仅仅满足于低头拉车，还

要抬头看路，在工作中不断开拓视野，着眼于公司所需物资采购市场的动向及发展战略，提高采购质量，降低采购成本。

各位领导、各位同志，各位朋友！几分钟的演讲，难以向各位呈献出一个完整的我。但请相信，无论今天的竞聘是否成功，在今后的漫漫征途中，我都将以坚定的信念、沉稳的步伐、坚强的意志、饱满的热情不断前进，不断追求！我斗胆地请领导透过我的工作业绩与平时表现考核我，相信我！

谢谢大家，我的演讲完毕！

采购年会演讲稿讲篇十

大家好！

一条好的渠道，会引来一池活水；一个好的用人机制，能使无数人才脱颖而出。因此，今天我能站在这三尺演讲台前展示自己、推销自己，除了责任感和使命感的催促之外，还要感谢集团公司有这么一个全新的、充满生机与活力的用人机制。

决定参加这次竞聘之前，也曾度德量力，思虑再三。今天，我之所以参加这次竞聘演讲，是因为一方面，表明我对集团公司推行的竞聘演讲用人机制的拥护和信任；另一方面；通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华并借此机会和大家交流思想，同时，接收集团公司和大家对我的挑选。我相信，通过这次竞聘活动，必将使我们公司下一步的竞聘上岗机制呈现一个良好的开端。

首先，我先自我介绍一下自己的基本情况：我叫，现年25岁，共青团员，大专学历，现岗位为常熟华冶设备部计划员。主要协助部门经理做好本部门日常管理工作，同时代表部门经理做好设备部相关监督工作如：安全、各项任务、劳动纪律等。

竞聘采购总监这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件：

1、有良好的思想品德修养

我为人处事的原则是：踏踏实实做人，认认真真工作，开开心心生活。自己一贯注重个人品德素质的培养，努力做到尊重领导，团结同事，工作负责，办事科学，自尊、自爱，不重名利，不计较个人得失，对工作对同事有爱心，宽容心，一直以来得到领导、同事们的好评。

2、有较好的专业基础

我所学的专业是机电一体化，对机械、电气方面有一定的专业基础。现从事的工作中对备品备件编制月计划和年计划，并对备件计划的实施、备件的使用进行跟踪。随时掌握备件的消耗及库存。同时负责购进材料、备件的验收入库。在前期工作中曾经参加过公司施工期间费用的统计工作，对备件、材料的价格颇有了解。

3、有一颗热爱公司、努力工作的决心

从我走出校门就一直在华冶工作，参加过公司的土建、设备的安装调试和以后的生产，曾经当过一名普通的操作工，班长和现在设备部计划员。集团公司的迅猛发展一直是我学习的动力，我平常不断地要求自己努力学习，认真工作，力争把自己的工作做的更好。我真为能在华冶这么优秀公司工作而感到自豪。

竞聘这个职位，其实我也有不足之处：

从参加工作至今只有几年的时间，工作经验的不足，同时也缺乏采购方面的知识，虽然平常的工作经常与采购主管打交道，对采购工作或多或少有一定的了解，但要作为一名采购

总监还是有些差距的。不过我相信，通过我的努力，一定会胜任这份工作。

首先、建成完善的采购管理制度，对采购过程及供方进行控制，确保采购物资满足规定要求。

其次、认真贯彻执行国家和公司有关物资采购方针、政策、法规和规章制度。

第三、尽快熟悉和掌握公司所需各类物资的名称、型号、规格、单价、用途和产地。检查购进物资是否符合质量要求，对公司的物资采购和质量负全面责任。

第四、不断开辟建立新的物资供应渠道，寻找物美价廉并及时的物资和服务。在供应商的竞争性投标中，提高供货和服务质量，减少采购费用，节省开支，降低成本，获得充分的物资供应，努力满足生产实际需要和成本效益的要求。

第五，根据供方按公司的要求提供产品的能力，服务和价格等方面对其进行选择和评价。同时也通过供方提供产品的重要程度、供方的质量保证能力以及进货复验结果，对供方实施分类控制。

第六，定期向公司汇报本部门月、季、年统计工作，并提出好的建议。积极按期索取使用部门的年、月、季的采购计划，并积极组织落实跟踪。

第七，着眼与市场，采购信息的收集和分析，编制采购计划，在确保质量的前提下，尽可能降低成本。提高工作效率，缩短采购周期，提高经济效益。

采购是一门学问，也将越来越被企业和人们重视，我们必须不断地去学习，采购积累经验，巧妙地运用语言这门艺术开辟一条华冶的采购渠道。我相信成功永远属于华冶，也会属

于我，一位年青的华冶工作者。

如果我能竞聘成功，我知道工作会给我带来压力，不过我不惧怕，相信自己，用心，用情、干好工作。反之，不能上岗，我将一如既往在以后的岗位上尽心、尽力、尽职。

最后，让我再次感谢领导给我这个难得的竞聘机会，感谢各位评委和在座的所有听众对我的支持和鼓励。

谢谢大家!!!我的演讲到此结束。