

# 最新介绍明星的演讲稿(通用10篇)

演讲稿是演讲者根据几条原则性的提纲进行演讲，比较灵活，便于临场发挥，真实感强，又具有照读式演讲和背诵式演讲的长处。那么你知道演讲稿如何写吗？以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

## 介绍明星的演讲稿篇一

尊敬的老师、亲爱的同学们：大家好！

我叫xxx□不是姓刘，而是姓田，有同学说我妈妈姓刘，我明确的告诉你就是我妈妈也不姓刘，真不知道说我妈妈姓刘的人居心何在？当然如果叫我xxx□我会倍感亲切，我演讲的题目是《美丽的校园——我的家》在这里我首先声明，以下观点，为我个人所认同，如果得到大家的认同，不胜荣幸。

春风和煦，万物复苏，河边的垂柳舒展开了黄绿嫩叶的枝条，似校园边上的一道天然屏障，河水缓缓流淌，演奏一曲春的赞歌，请我们试用一颗感恩的心去体会大自然所赐予我们的这一切，同时也感恩学校为我们提供这个风景如画的学习环境，因为感恩才会有这个多采的社会，因为感恩才会有真挚的友情，同样，因为感恩才会有这美丽和谐的校园，感恩不仅是一种行为，也是一种心态。为什么要这样说呢？下面我问大家一个问题：“清华大学的校训是‘自强不息、厚德载物’，那么我院的校训是什么？”知道的请举手！好的，由我来告诉大家“建物格新，筑业为范”这也是我院办学的精神。

其实知不知道学院的校训无关紧要，但从这个问题可以反映出我们是不是用心关注了自己的学校，我们不能一味的对学校发牢骚，而应公正、全面、客观的评价学校，认识学校，

试问上大学的目的是什么？上大学的目的是思维开发的过程，其目的是在将来遇到新的问题或困难时，就有了自我学习、自我思考、自我开发、自我创造的能力，其实这些就是我们应该养成的习惯，受教育的本身不是单纯的知识教育，必须对自己的道德，爱国思想、成长观念、社会理念、予以深刻的影响，未来人才的标准是什么？并不是拥有什么学位，而是拥有独特的思维、严谨的分析、超前想象的能力。这些能力的得来，不是通过我们争取学校为我们提供丰富的学习资源得来的。而在于我们是否把学校所提供的资源合理的利用到学习上。

在学校提供学习的资源上，我首先提到的是一个具有藏书量超过30万册以及超过1000种报刊杂志的现代化图书馆，这一点我想被很多同学们所忽视吧！阅读不仅提高我们的知识层次，同时也提升个人的素质修养、进化人的心灵，大家可能都知道儒家经典《大学》里面的“修身、齐家、治国、平天下，”其实共有八目，这仅仅是其中的四目，而且是后四目，那么问一下谁知道前四目？是的，由我来告诉大家，前四目是“格物、致知、诚意、正心，”其实在初中的时候大家应该就学过了，其中语文课本中有一篇文章题目是《论格物、致知》齐家、治国、平天下是修身的外化，“修身”是一个过渡，其“修身”的资本就是“格物、致知、诚意、正心”这些东西的得来，我们完全从阅读中得到的，对了，再告诉大家一个小秘密，就是图书馆里面还提供免费的开水呢！

及，学校能聘请我想是可以理解了，毕竟有人给我们上课了，在课堂上向老师提的问题，在不能及时的给出答案时，老师会很诚恳的说：“同学们，回去我会给你们查的”起码他教会了我们做人要诚实，还有就是我们各班的辅导员，我们姑且称之为可爱的人吧！就拿我们班辅导员柳老师来说吧！“想为学生所想、做为学生所做”是我见过的又一位优秀辅导员，就拿班级的卫生来说，她不是站着指挥、监督，而是用自己的行动亲力亲为去扫除那碍眼的垃圾，虽然说：学生不为老师而学，但老师必为学生而教，她的行为已经影

响了我们，在这里我仅代表自己向柳老师说一声：谢谢了！

再者就是后院的士兵训练场，我想这也是我们大多数同学谈起学校时骄傲的地方吧！其实把这当成学校骄傲的资本，是学校的悲哀！春天来了，花香鸟语，正是我们饭后休息的好去处，同时也是我们锻炼身体的必选之地，总之我坚持每天晚自习过后都会去围着那个大的训练场跑上两三圈，不仅锻炼了自己的身体，也养成了静思的习惯，还有咱们学校的饭堂，从早上七点到晚自习前，随到随时有饭吃，正合我这种不爱排队买饭的人。还有学校的游泳馆(对了关于游泳馆事件，知者不语，不知者也不要问，千万别发扬你们追求学问的精神)、电影院(我保证自己每周看一次电影，当然不是在网吧或者寝室)。这些你们或许都不知道在哪里，但是我可以很负责的说：有，只是你没有去开发利用而已。

学校还有很多的资源有待我们发展和利用，一个成功的人不在于手中拿一副好牌，而是能把坏牌出好，我相信，随着学校的不断发展扩大、制度不断完善、设施不断健全，学院的明天会更好。让我们用“墨香胸怀容万象，欲同天地竞风流”的大气行立于校园之内，待毕业十几年后，再回到这个讲台上向学弟、学妹们讲解自己的辉煌史绩，真正做到“筑业为范”的誓言。

## 介绍明星的演讲稿篇二

大家好！我叫xxxx[]山大王的王，儿子的子。你千万不要以为我就是山大王的儿子，我是快乐王子的王，快乐王子的子。我出生于上世纪九十年代，长在新世纪，沐浴在春风里，我是跨世纪的新人。我属鼠，与可爱的动物一样聪明、机灵、好动。我虽然是一个开朗的男孩，但我像女孩一样，一笑脸上就有两个小酒窝，曾有人逗我说，那两个小酒窝是我妈生下我不久用筷子在腮上轻轻戳了两个圆点。也不知是真是假，这我就不清楚了。反正一笑就有两个小酒窝。

说到我的优点就是爱笑。我姥姥说我就是天生为笑而生的。我的耳朵是为了听笑话而长的，我的嘴巴是为了讲笑话而长的，我的眼睛是为了看笑话而长的，我的鼻孔是为了闻笑料而长的，总之，我的全身都有数不尽的笑与乐，我的笑能填满宇宙，浩瀚宇宙因我的笑而精彩，我因笑在地球上而灿烂。

说到俺的缺点，那真多！数学作业本上红叉满天飞，唉，都是粗心惹的祸呀！我曾经一度获得班内马虎大奖，同学们尊称我为“粗心王子”。

这就是我——宇宙级缺点之父、世界快乐王子。

谢谢。

## 介绍明星的演讲稿篇三

我是一名非常普通的初中生。我既没有美丽的外表，也没有出色的成绩，但是，我有一颗纯真善良的心和一个令人感到温暖的笑容。

14年前，一名孕妇被推进了手术室，站在孕妇身边的那个男人在女人即将被推进手术室的那一刻，他温柔的笑着，边给女人打气，边让女人要放松。女人被推进了手术室，男人站在手术室门口焦急的等待着，男人一会儿站着，一会儿蹲着，一会儿倚在墙上盯着手术室的门发呆。时间一分一秒的过去了，对于这对夫妻来说这是多么的漫长呀！

两个小时后手术室的门打开了，一个医生和一个护士走了出来，医生对男人说：“恭喜您，先生。是个女儿。”男人听后高心极了，随后，女人被推了出来。女人看着身边的婴儿开心的笑着，脸上写满了幸福。

故事中的这对甜美的夫妻就是我的妈妈和我的爸爸，他们的女儿就是我。

我拥有一头乌黑的短发，一对浓眉毛，一双不大不小的眼睛，一个大鼻子还有一张会吃的大嘴。当然啦，有了一张会吃的大嘴，我的体重也就轻不到哪去！

我特别喜欢唱歌，特别是唱《义勇军进行曲》。因为唱这首歌我是永远不会唱走调的！！！！

我有自己喜欢明星。我喜欢他的帅气，他阳光般的笑容，苗条的身材，绝美的舞姿，美妙的歌喉，更重要的是他刻苦的精神，坚持不懈的毅力。他就是优质偶像：韩庚。

韩庚的那种精神值得我去学习，他是我学习的榜样。

最后，我希望大家如果有什么对我不满的话，大家可以告诉我。

谢谢大家！

## 介绍明星的演讲稿篇四

尊敬的叔叔、阿姨、兄弟姐妹，大家早上好！

我们是广东佳尔丽不锈钢厨具有限公司来这里举办的产品说明会。在我们大丰市金丰南路163号，我们专卖店下个月的18号就要开张了，在开张之前我们将做些宣传活动。到时我们将邀请大家参加我们的开张典礼！

今天早上来的时候，有位阿姨笑呵呵地跟我说，你们是做什么的？是不是卖狗皮膏药的？告诉大家，我们不是卖狗皮膏药的，也没有什么保健品卖给大家，更没有什么钙片卖给大家吃。我们是做厨具宣传的，厨具就是家家每户都在用的锅碗瓢盆。

我们这次活动的目的是让大家来一次厨房用具大改革，让我

们在座的中老年朋友享受现代生活的时尚和健康，同时我们也希望大家帮助我们宣传，今天来的人虽然不多，等我们活动结束后凡是拿到我们的礼品的叔叔、阿姨，请你们回去再说说，明天多带些人过来。广告广告就是让大家都知道。也许有人要问，人家做广告都是上电视，你们到我们这里搞什么宣传，告诉大家我们不但要上电视做广告而且我们还要请使用过我们产品的叔叔、阿姨，上电视为我们讲话，为我们做广告。金奖、银奖、不如老百姓自己讲，金杯、银杯、不如老百姓自己的口杯。我们不请电视明星打广告，我们把这几千万的代言费变成产品反馈给咱们老百姓，把最好的产品、最实惠的产品，介绍给大家。在这次活动中，公司总部决定在咱们大丰投资30万，这30万我们将设为三个不同档次的礼品，大礼品我们指1000元左右的产品，中礼品我们指100元左右的产品，小礼品我们指10元左右的产品，小礼品只要你来参加就可领到，但大礼品、中礼品，我们要搞现场互动的，所以你要认真听，只要你听明白了，你才能成为幸运者把我们的产品拿回家，买回家。

今天我们为大家请来的第一位厨房专家是大家看到我们台上的高效免火节能锅，这款产品的特点是：节能、环保、健康、安全。

‘高效节能锅’我们又把它叫做“免火再煮锅”，它是一款省时、省钱的锅，各位中老年朋友都喜欢用鸡、排骨等~~~来炖汤吃，炖烂一只鸡用普通的锅要用上一个多小时，而用我们这只节能锅10分钟就能解决问题，也许大家说我在吹牛，哪有这么神奇的锅？没关系，下面我们现场烧一只鸡给大家看，眼见为实，看看我是不是在吹牛（现场操作，注意讲节能锅的使用方法等功能等）。

我们看这锅外表不是很特别，但是它是采用进口不锈钢料做成的，绿色环保，上面的锅盖是双层的有保温作用，里面还有一个锅盖是透明的，是玻璃钢的，让你在煮东西的时候观察到里面有没有烧开，锅的外侧有两个卡子，看好了，可以

用手掰开，然后我们来看一下：现在拿在我手上的就是可以直接放在我手上的就是可以直接放在煤气炉上或液化气烧的锅，桌子上的这个是保温筒，它同样是双层不锈钢，大家一定要注意：保温桶不能烧的，会烧坏的，当你把食物烧开后也就10分钟左右，如同烧开了水，然后把锅离开火直接放在保温筒里，把卡子卡好，盖好锅盖，你就可以去做其它事情了，美味可口的鸡汤就算做成了。

为什么这种节能锅有这么神奇?大家看到没有，在这只锅的下面有个聚热钢圈，当你把锅放在火上燃烧时，它会1小时吸热，这样离开火后能保持锅里的食物继续沸腾25分钟以上，它为我们节约了时间，节省了75%以上的煤气，现在一般的家庭用煤气一年要4筒气，一桶气就算100元，就得400元，而用我们这只节能锅一年一桶气都用不着，如果你用上20xx年20xx年，能节省多少钱大家都算得出来，因此这是非常节能非常省钱的锅。说到这里，有好多的叔叔、阿姨肯定不服气，说我家里有高压锅，炖鸡也快呀，其实高压锅的性能大家不是不知道，有的人家是有高压锅但用的很少，因为高压锅容易爆炸，而我们的高效节能锅在煮任何食物时都是正常气压蒸煮，无高压装置、无需通电，安全可靠，绝对放心，高压锅炖出来的汤不好吃，营养不高，而我们这款产品煮出来的食品是原汁原味，营养不流失，吃得开心。

有人要问了，这款产品除了煲汤，还能做什么?可以这么回答大家，除了不好炒菜外，其它的几乎这只锅都能做到，如煮饭、熬粥，而且能保温6个小时，夏天可当作冰桶，是我们在座的中老年朋友最理想的厨房用品(把炖好的鸡给大家看看，以提高现场气氛)。

大家说我们介绍的这款高效节能锅好不好?有没有想要的?我们现场将举行第一场互动，大家听好了，我手上有一张“特别订购卡”，如果你想要我们产品的，可以举手向我们工作人员领取，只有5个名额，顺便说一下这只锅的市场价，大家可以看到盒子包装上有：998元。想要的明天早上5：00过来

的时候一定要带500元来，当你买了我们这只锅的时候，我们再发一张贵宾反馈卡给你，这张卡有什么意义，告诉大家，它如同银行卡，银行卡是你自己的，你自己花，不用我说的太明白了，说的太明白了，现场会打架的，究竟是什么样的惊喜，明天就会知道。我(小陆)能保证明天买到我们产品的，你肯定会高兴得不得了，能笑上三个月。听好了只有5个名额，5位幸运者将参加我们专卖店的开张典礼，现场互动正式开始，(小提示：如果没有人领卡，可以重复解释，争取全部被领)

今天的第一场产品说明会已接近尾声了，最后我把今天发礼品的程序说一下，(特别强调现场纪律及明天来的时间)

## 介绍明星的演讲稿篇五

大家好!我叫罗文皓，我已经11岁了。我喜欢探索大自然的奥妙。我一直想有一双翅膀，那样我就可以飞到世界的每一个角落，知道一切新奇、有趣的事情。

我爱文学，爱那些优美的诗句，它可以把我认为无法表达的言语表达出来。我也爱音乐，音乐可以舒缓自己那颗急乱的心，音乐可以让自己由“阴转晴”，音乐可以让自己马上变得热爱自己身边的一切……，音乐是一种不可思议的魔法。

我爱我的班级，这个班可以让任何一个内向的人在10分钟之内变得热情如火。当然也可以改造人的性格，让一个个“夏林果”、“路曼曼”那样的人马上变成“杜真子”，让一个个“丁文涛”、“林子聪”那样的人马上变成“马小跳”、“张达”……我爱考古，从小到大我都一直励志要成为一名考古学家，到时候我一定要去埃及、希腊……，那样历史悠久，又有一个又一个谜样的地方。我的理想经常变，但是从不离开科学及自然，因为这些未解之谜实在太美了。

我讨厌那些有民族歧视的人，因为他们实在是太可恶了。比如说：希特勒，他为了驱赶犹太人引起了世界大战。还有我

们班的王小兵，他也是个歧视性很强的人。悄悄的告诉您哦，我其实是个混血族，我爸爸是布依族，我妈妈是汉族。

我讨厌上课硬棒棒的教学方式，那样真的很无聊。老师的责任是教好学生，但是，老师也应该在学生不感兴趣的课上讲的生动些，只有感兴趣了才会学好它。

## 介绍明星的演讲稿篇六

演讲稿像议论文一样论点鲜明、逻辑性强，但它又不是一般的议论文。它是一种带有宣传性和鼓动性的应用文体，经常使用各种修辞手法和艺术手法，具有较强的感染力。以下文章由本站心得体会栏目精心为您提供，欢迎大家参考。

尊敬的老师、亲爱的同学们：大家好！

我叫===，不是姓刘，而是姓田，有同学说我妈妈姓刘，我明确的告诉你就是我妈妈也不姓刘，真不知道说我妈妈姓刘的人居心何在？当然如果叫我===，我会倍感亲切，我演讲的题目是《美丽的校园——我的家》在这里我首先声明，以下观点，为我个人所认同，如果得到大家的认同，不胜荣幸。

春风和煦，万物复苏，河边的垂柳舒展开了黄绿嫩叶的枝条，似校园边上的一道天然屏障，河水缓缓流淌，演奏一曲春的赞歌，请我们试用一颗感恩的心去体会大自然所赐予我们的这一切，同时也感恩学校为我们提供这个风景如画的学习环境，因为感恩才会有这个多采的社会，因为感恩才会有真挚的友情，同样，因为感恩才会有这美丽和谐的校园，感恩不仅是一种行为，也是一种心态。为什么要这样说呢？下面我问大家一个问题：“清华大学的校训是‘自强不息、厚德载物’，那么我院的校训是什么？”知道的请举手！好的，由我来告诉大家“建物格新，筑业为范”这也是我院办学的精神。

其实知不知道学院的. 校训无关紧要，但从这个问题可以反映出我们是不是用心关注了自己的学校，我们不能一味的对学校发牢骚，而应公正、全面、客观的评价学校，认识学校，试问上大学的目的是什么？上大学的目的是思维开发的过程，其目的是在将来遇到新的问题或困难时，就有了自我学习、自我思考、自我开发、自我创造的能力，其实这些就是我们应该养成的习惯，受教育的本身不是单纯的知识教育，必须对自己的道德，爱国思想、成长观念、社会理念、予以深刻的影响，未来人才的标准是什么？并不是拥有什么学位，而是拥有独特的思维、严谨的分析、超前想象的能力。这些能力的得来，不是通过我们争取学校为我们提供丰富的学习资源得来的。而在于我们是否把学校所提供的资源合理的利用到学习上。

在学校提供学习的资源上，我首先提到的是一个具有藏书量超过30万册以及超过1000种报刊杂志的现代化图书馆，这一点我想被很多同学们所忽视吧！阅读不仅提高我们的知识层次，同时也提升个人的素质修养、进化人的心灵，大家可能都知道儒家经典《大学》里面的“修身、齐家、治国、平天下，”其实共有八目，这仅仅是其中的四目，而且是后四目，那么问一下谁知道前四目？是的，由我来告诉大家，前四目是“格物、致知、诚意、正心，”其实在初中的时候大家应该就学过了，其中语文课本中有一篇文章题目是《论格物、致知》齐家、治国、平天下是修身的外化，“修身”是一个过渡，其“修身”的资本就是“格物、致知、诚意、正心”这些东西的得来，我们完全从阅读中得到的，对了，再告诉大家一个小秘密，就是图书馆里面还提供免费的呢！

再一个就是学校为了我们聘请了优秀的教师队伍及辅导员，就拿教我们《太阳能光伏发电应用原理》的崔旭阳老师说吧！他的专业是“锅炉气流能量的研究，”与我们的专业风马牛不相及，学校能聘请我想是可以理解了，毕竟有人给我们上课了，在课堂上向老师提的问题，在不能及时的给出答案时，老师会很诚恳的说：“同学们，回去我会给你们查的”起码

他教会了我们做人要诚实，还有就是我们各班的辅导员，我们姑且称之为可爱的人吧！就拿我们班辅导员柳老师来说吧！“想为学生所想、做为学生所做”是我见过的又一位优秀辅导员，就拿班级的卫生来说，她不是站着指挥、监督，而是用自己的行动亲力亲为去扫除那碍眼的垃圾，虽然说：学生不为老师而学，但老师必为学生而教，她的行为已经影响了我们，在这里我仅代表自己向柳老师说一声：谢谢了！

再者就是后院的士兵训练场，我想这也是我们大多数同学谈起学校时骄傲的地方吧！其实把这当成学校骄傲的资本，是学校的悲哀！春天来了，花香鸟语，正是我们饭后休息的好去处，同时也是我们锻炼身体的必选之地，总之我坚持每天晚自习过后都会去围着那个大的训练场跑上两三圈，不仅锻炼了自己的身体，也养成了静思的习惯，还有咱们学校的饭堂，从早上七点到晚自习前，随到随时有饭吃，正合我这种不爱排队买饭的人。还有学校的游泳馆（对了关于游泳馆事件，知者不语，不知者也不要问，千万别发扬你们追求学问的精神）、电影院（我保证自己每周看一次电影，当然不是在网吧或者寝室）。这些你们或许都不知道在哪里，但是我可以很负责的说：有，只是你没有去开发利用而已。

学校还有很多的资源有待我们发展和利用，一个成功的人不在于手中拿一副好牌，而是能把坏牌出好，我相信，随着学校的不断发展扩大、制度不断完善、设施不断健全，学院的明天会更好。让我们用“墨香胸怀容万象，欲同天地竞风流”的大气行立于校园之内，待毕业十几年后，再回到这个讲台上向学弟、学妹们讲解自己的辉煌史绩，真正做到“筑业为范”的誓言。

## 介绍明星的演讲稿篇七

今天我能够获得服务明星这个荣誉而感至荣幸，这与在座的各位领导和同事们一直以来对我的关心和信任是分不开的。

在工作中，是那些工作表现好、业务技能高的同事们的工作精神，工作态度感染并激励着我，使我能在为客户服务工作中能以你们为榜样，也正是在你们的帮助下，我才能有今天的工作表现，再次感谢大家！

作为一名一线员工，每天面对着不同的客户，我深知服务在银行工作中的重要性。首先是服务环境，我和同事们每天打扫和集中清理营业室的每个角落，做好班前的准备工作，为客户营造一个井然有序、整洁而温馨的服务环境；端正自己的服务态度，进行换位思考，把客户当家人、当朋友，把三尺柜台变成传递温馨服务的窗口，把客户的事当成是自己的事，坚持做到把客户的疑问在我这里解决，多说一句话，能让客户少跑一段路，少走一个环节，不让客户带着遗憾离开工行！

在服务中，我们还要学会察言观色，针对不同的客户采取不一样的服务措施，对待客户态度要诚恳，语气要委婉特别要讲究说话的技巧，用自己的诚心，耐心，热心来打动客户，每天让微笑常伴，把一切不愉快的事拒之门外吧，不能带着情绪工作，有时感觉说着容易做起来难，但只要我们努力试着去做，就一定会收到不一样的效果。

当我为客户办理业务时，特别是遇到年青的客户，我会选择合适的时机不厌其烦地建议有折户办理我行的银行卡，有卡户办理电子银行并使用自助设备省去了排队的时间，24小时没有时间限制，像一些工资户，大额户，以简洁易懂的语言向他们介绍并推荐，可持卡消费，省去了找零的麻烦，可归纳存款，一卡多用，可通过我行的电子银行转帐，汇款，缴费，理财等，足不出户，轻松办理，安全便捷，既省时省力省心又省钱，还能增值，方便了客户，同时也减轻了柜面的压力，因此，平时工作中对客户正确引导至关重要，我也相信对客户有好处的建议，客户一定会采纳的。

无论是在工作中，还是在日常生活中，做好我行业务的讲解员和宣传员。当遇到对我行业务有疑问的客户，我会停下脚

步，主动迎上前去为其解答疑问，有新产品时及时通知有需求的客户，我觉得，在工作中做了自己应该做的一点小事，当看到客户信任和满意的目光，听到他们的赞许声时，使我感到了欣慰，我们的付出得到了回报。再苦再累也值了。

新的一年悄然而至，我要以更加努力地学习来不断充实自己，以饱满的工作热情来迎接新的挑战，以积极踏实地工作态度来回报选择了我的工行，不辜负给了我无限关怀和厚望的行领导及我的同事，朋友们！

服务无止境，服务靠大家，让我们团结起来，共同努力，相信在新的一年里，我行的服务工作一定会有新的突破！

谢谢大家

## 介绍明星的演讲稿篇八

设立图书角，在本班建立合理的图书交流机制，并有效的保护图书，规范图书管理。老师赋予我重任，我想老师是信任我才给我这次锻炼的机会，我一定不辜负老师对我的期望。

为了有效地管理好班级图书角的图书，我特意请妈妈帮我买了书架，这样使东倒西歪的书笔直的站立在图书一角，还绘制了表格便于我登记、统计工作，还专门弄个文件夹摆放这些归档文件，定期从家里打印表格，并制定相应管理制度，这样更能提高班级图书角图书的使用效果，营造书香班级，让班级洋溢着书香气息，让书香浸润我们班同学心灵，让同学们放心让我保管好图书，也让我们班同学有个良好的行为规范，自从我管理以来，图书没有丢失的现象，没有同学不及时归还现象，我一有时间就整理图书角，现在图书角被我管理的井然有序，我不仅是班级图书管理员还是校级图书管理员，每周一利用中午时间去学校图书管帮忙管理，去擦擦书架，排列书架上的书，有同学来借书时帮他们登记工作，检查借书人归档情况。

我不仅能管理好图书，我还有着一颗爱心，11月14日星期五我放学与往常一样，来到妈妈单位做作业，到楼下大厅我被展板吸引住了，冬暖献爱心，捐赠棉衣、棉裤给汶川某地方小学，要求九成新，等妈妈下班我把这想法告诉了妈妈，妈妈赞同我的想法，于是我当晚回到家里立即行动起来，把我新的本子，语、数、外三门共有30本新本子，我的羽绒服、妮子大衣、毛衣、运动鞋等共计10几样提了几大包东西第二天早晨来到指定存放点，那里的护士清点完，我的心里也美滋滋的。

这次学校举办服务明星活动，我鼓足勇气竞选校级服务明星，请老师给我锻炼的机会，这样更能鞭策我进步，促进我成长，相信我会做得更好，给我一票，谢谢！

申请人：五（1）班

XX

20xx年1月4日

## 介绍明星的演讲稿篇九

大家好，我是上浦幼儿园大（1）班的小朋友，名叫赖恒清。今年6岁。我聪明过人，经常帮助爸爸妈妈和老师做一些力所能及的事情，老师常常叫我小老师。

我是一个时而安静时而活泼的小男生，我有一个像大头儿子一样的头，又像大苹果一样的脸，因为我的脸白里透着红。我的眼睛，你们不要看着小，其实里面是智慧，因为老师教过的内容，都逃不过我的”火眼金睛“。我在我们班算是高的了，身体肉肉的。冬天到了，我一定是爸爸妈妈的热水袋。我的手大大的，像一只大蜘蛛。

对了，大家想不想知道我在学校的优点呢？你们一定要好好

听听哦，到时候，你们也要像我一样喔。

在学校，我是一个懂礼貌，讲文明的好孩子。不管看到老师还是长辈，我都会向小芬老师教我的一样，向他们行一个90度的孔子礼。完全把学校的国学教育表现得淋漓尽致。

在学校我还是老师的小帮手，小老师。小朋友经常看到我的时候都会说：“快安静，小老师来了。”你们说是不是很有老师的感觉啊！！哈哈！！

## 介绍明星的演讲稿篇十

今天我能够获得服务明星这个荣誉而感至荣幸，这与在座的各位领导和同事们一直以来对我的关心和信任是分不开的。

在工作中，是那些工作表现好、业务技能高的同事们的工作精神，工作态度感染并激励着我，使我能在为客户服务工作中能以你们为榜样，也正是在你们的帮助下，我才能有今天的工作表现，再次感谢大家！

作为一名一线员工，每天面对着不同的客户，我深知服务在银行工作中的重要性。首先是服务环境，我和同事们每天打扫和集中清理营业室的每个角落，做好班前的准备工作，为客户营造一个井然有序、整洁而温馨的服务环境；端正自己的服务态度，进行换位思考，把客户当家人、当朋友，把三尺柜台变成传递温馨服务的窗口，把客户的事当成是自己的事，坚持做到把客户的疑问在我这里解决，多说一句话，能让客户少跑一段路，少走一个环节，不让客户带着遗憾离开工行！

在服务中，我们还要学会察言观色，针对不同的客户采取不一样的服务措施，对待客户态度要诚恳，语气要委婉特别要讲究说话的技巧，用自己的诚心，耐心，热心来打动客户，每天让微笑常伴，把一切不愉快的事拒之门外吧，不能带着

情绪工作，有时感觉说着容易做起来难，但只要我们努力试着去做，就一定会收到不一样的效果。

当我为客户办理业务时，特别是遇到年青的客户，我会选择合适的时机不厌其烦地建议有折户办理我行的银行卡，有卡户办理电子银行并使用自助设备省去了排队的时间，24小时没有时间限制，像一些工资户，大额户，以简洁易懂的语言向他们介绍并推荐，可持卡消费，省去了找零的麻烦，可归纳存款，一卡多用，可通过我行的电子银行转帐，汇款，缴费，理财等，足不出户，轻松办理，安全便捷，既省时省力省心又省钱，还能增值，方便了客户，同时也减轻了柜面的压力，因此，平时工作中对客户正确引导至关重要，我也相信对客户有好处的建议，客户一定会采纳的。

无论是在工作中，还是在日常生活中，做好我行业务的讲解员和宣传员。当遇到对我行业务有疑问的客户，我会停下脚步，主动迎上前去为其解答疑问，有新产品时及时通知有需求的客户，我觉得，在工作中做了自己应该做的一点小事，当看到客户信任和满意的目光，听到他们的赞许声时，使我感到了欣慰，我们的付出得到了回报。再苦再累也值了。

新的一年悄然而至，我要以更加努力地学习来不断充实自己，以饱满的工作热情来迎接新的挑战，以积极踏实地工作态度来回报选择了我的工行，不辜负给了我无限关怀和厚望的行领导及我的同事，朋友们！

服务无止境，服务靠大家，让我们团结起来，共同努力，相信在新的一年里，我行的服务工作一定会有新的突破！

谢谢大家

定了演讲的成功与失败。

演讲稿像议论文一样论点鲜明、逻辑性强，但它又不是一般

的议论文。它是一种带有宣传性和鼓动性的应用文体，经常使用各种修辞手法和艺术手法，具有较强的感染力。

演讲未必都使用演讲稿，不少著名的演讲都是即兴之作，由别人经过记录流传开来的。但重要的演讲最好还是事先准备好演讲稿，因为演讲稿至少有两个方面的作用：其一，通过对思路的精心梳理，对材料的精心组织，使演讲内容更加深刻和富有条理。其二，可帮助演讲者消除临场紧张、恐惧的心理，增强演讲者的自信心。

## 主要区别

演讲和表演、作文有很大的区别。

见的一种社会活动。

## 主要特点

第一、针对性。演讲是一种社会活动，是用于公众场合的宣传形式。它为了以思想、感情、事例和理论来晓喻听众，打动听众，“征服”群众，必须要有现实的针对性。所谓针对性，首先是作者提出的问题是听众所关心的问题，评论和论辩要有雄辩的逻辑力量，要能为听众所接受并心悦诚服，这样，才能起到应有的社会效果；其次是要懂得听众有不同的对象和不同的层次，而“公众场合”也有不同的类型，如党团集会、专业性会议、服务性俱乐部、学校、社会团体、宗教团体、各类竞赛场合，写作时要根据不同场合和不同对象，为听众设计不同的演讲内容。

第二、可讲性。演讲的本质在于“讲”，而不在于“演”，它以“讲”为主、以“演”为辅。由于演讲要诉诸口头，拟稿时必须以易说能讲为前提。如果说，有些文章和作品主要通过阅读欣赏，领略其中意义和情味，那么，演讲稿的要求则是“上口入耳”。一篇好的演讲稿对演讲者来说要可讲；对

听讲者来说应好听。因此，演讲稿写成之后，作者最好能通过试讲或默念加以检查，凡是讲不顺口或听不清楚之处(如句子过长)，均应修改与调整。

第三、鼓动性。演讲是一门艺术。好的演讲自有一种激发听众情绪、赢得好感的鼓动性。要做到这一点，首先要依靠演讲稿思想内容的丰富、深刻，见解精辟，有独到之处，发人深思，语言表达要形象、生动，富有感染力。如果演讲稿写得平淡无味，毫无新意，即使在现场“演”得再卖力，效果也不会好，甚至相反。

首先，要根据听众的文化层次、工作性质、生存环境、品位修养、爱好愿望来确立选题，选择表达方式，以便更好地沟通。

其次，演讲稿不仅要充分体现演讲者独到、深刻的观点和见解，而且还要对声调的高低、语速的快慢、体态语的运用进行设计并加以注释，以达到最佳的传播效果。

另外，还要考虑演讲的时间、空间、现场氛围等因素，以强化演讲的现场效果。

## 第五、口语性

把长句改成适听的短句；

把倒装句改为常规句；

把听不明白的文言词语、成语加以改换或删除；

把单音节词换成双音节词；

把生僻的词换成常用的词；

把容易误听的词换成不易误听的词。

这样，才能保证讲起来朗朗上口，听起来清楚明白。

## 第六、临场性

演讲活动是演讲者与听众面对面的一种交流和沟通。听众会对演讲内容及时作出反应：或表示赞同，或表示反对，或饶有兴趣，或无动于衷。演讲者对听众的各种反映不能置之不顾，因此，写演讲稿时，要充分考虑它的临场性，在保证内容完整的前提下，要注意留有伸缩的余地。要充分考虑到演讲时可能出现的种种问题，以及应付各种情况的对策。总之，演讲稿要具有弹性，要体现出必要的控场技巧。

### 主要功能

第一、“使人知”演讲。这是一种以传达信息、阐明事理为主要功能的演讲。它的目的在于使人知道、明白。如美学家朱光潜的演讲《谈作文》，讲了作文前的准备、文章体裁、构思、选材等，使听众明白了作文的基本知识。它的特点是知识性强，语言准确。

第二、“使人信”演讲。这种演讲的主要目的是使人信赖、相信。它从“使人知”演讲发展而来。如恽代英的演讲《怎样才是好人》，不仅告知人们哪些人不是好人，也提出了三条衡量好人的标准，通过一系列的道理论述，改变了人们以往的旧观念。它的特点是观点独到、正确，论据翔实、确凿，论证合理、严密。

第三、“使人激”演讲。这种演讲意在使听众激动起来，在思想感情上与你产生共鸣，从而欢呼、雀跃。如美国黑人运动领袖马丁·路德·金的《在林肯纪念堂前的演说》，用他的几个“梦想”激发广大的黑人听众的自尊感、自强感，激励他们为“生而平等”而奋斗。

第四、“使人动”演讲。这比“使人激”演讲进了一步，它

可使听众产生一种欲与演讲者一起行动的想法。法国前总统戴高乐在二战期间的英国伦敦作的演讲《告法国人民书》，号召法国人民行动起来，投身反法西斯的行列。它的特点是鼓动性强，多以号召、呼吁式的语言结尾。

第五、“使人乐”演讲。这是一种以活跃气氛、调节情绪，使人快乐为主要功能的演讲，多以幽默、笑话或调侃为材料，一般常出现在喜庆的场合。这种演讲的事例很多，人们大都能听到。它的特点是材料幽默，语言诙谐。