

在公司实践暑期社会实践报告(优质9篇)

竞聘报告是一个机会，让我们能够向用人单位展示我们在特定岗位的独特优势和适应能力。希望大家能够认真阅读以下实践报告范文，从中获取一些有用的写作方法和技巧，提升自己的写作水平。

在公司实践暑期社会实践报告篇一

今年暑假，我有幸能到xx网的人力资源部实习。一个多月的专业实习弹指一挥间就悄无声息的流逝，在此时需要回头总结之际，才突然间意识到日子的匆匆。一个月的磨刀练阵，使得我学会了很多很多在课堂上根本就没有机会学到的知识和本领，也使得我实现了从最初的宏远目标到把握现实的日常点滴工作的转换。在实习单位领导及各位前辈的支持与帮助下，我严格要求自己，按照公司的要求，较好地完成了实习内容。

在短暂的一个月了，我收获甚大。我觉得作为当代中国的大学生，应该不再只是被动的等待别人告诉你应该做什么，而是应该主动的去了解自己要做什么，然后全力以赴的去完成。所以在大学期间我觉得多与社会接触，多了解自己所处的环境，多了解你将会面对的种种问题，对以后的发展和继续深造都是非常非常有益处的。

在实习的过程中，我深感到课堂的理论与社会的实践有点脱节。当前，我们缺少的主要不是知识，而是缺少将知识与实际相结合的能力。我们在课堂上是所学的，与在实际当中遇到的是不尽相同的。其往往具有不具有明显的特征，这需要我们进行抽象概括才能解决各种问题。实践是我们接触社会，了解社会，服务社会，运用所学知识实践自我的最好途径，亲身实践，而不是闭门造车，实现了从理论到实践再到理论的飞跃，增强了认识的问题，分析问题，解决问题的能力。

为认识社会，了解社会，步入社会打下了良好的基础。同时还需我们在以后的学习中用知识武装自己，用书本充实自己，为以后服务社会打下更坚固的基础！

在社会实践实习的过程中，我有以下几点体会：

1、要注意细节，做好每件份内的小事，另外也要洞悉工作内外的每个细微之处。细节决定成败，这道理没错。

2、搞好人际关系。实习从某种意义上就是工作，你需要在这个环境得到大家的认可，首先就必须得到大家的好感。保持幽默感，不过注意说话对象，不要没大没小，开玩笑要适度。

3、用心去体会。在工作中别浑浑噩噩的，领导让你做什么就只做什么，什么都不想。有了经验总结，犯了错误要自我批评。也要发挥自己的主观能动性，有了好的方法办同一件事，用合适的语言讲给别人听，得到确认再去做，千万不要自以为是，耍小聪明。

4、责任心。交给自己的任务，按时按量按质完成，绝不打折扣。实在完成不了的，一定要及时汇报，以免耽误其他工作。

“千里之行，始于足下”，这近一个月短暂而又充实的实习，我认为对我走向社会起到了一个桥梁的作用，过渡的作用，是人生的一段重要的经历，也是一个重要步骤，对将来走上工作岗位也有着很大帮助。向他人虚心求教，遵守组织纪律和单位规章制度，与人文明交往等一些做人处世的基本原则都要在实际生活中认真的贯彻，好的习惯也要在实际生活中不断培养。这一段时间所学到的经验和知识大多来自领导和同事们的教导，这是我一生中一笔宝贵财富。这次实习也让我深刻了解到，在工作中和同事保持良好的关系是很重要的。做事首先要学做人，要明白做人的道理，如何与人相处是现代社会的做人的一个最基本的问题。对于自己这样一个即将步入社会的人来说，需要学习的东西很多，他们就是最

好的老师，正所谓“三人行，必有我师”，我们可以向他们学习很多知识、道理。

无论做什么都要多学多问多想多做，经验是需要时间的积累。在工作中要摆正自己的心态，不要怕辛苦，现在是为自己积累资本，积累的经验越多，以后在工作中就能越体现自己的价值。最大的体会就是：“机会总是留给有准备的人！”

暑期社会实践实习报告集锦六篇

暑期社会实践实习报告六篇

在公司实践暑期社会实践报告篇二

专业：会计学

年级：大一班级：会计（3）班

姓名：熊良剑学号□3xx01080****

实践单位：江苏智思机械集团有限公司

实践时间□20xx年7月13日至20xx年8月22日

共39天。

通过这次社会实践，以提高自身的综合能力。同时也希望能借这次机会更好地接触所身处的社会，更好地了解社会上的热点问题。

首先，锻炼了自己，提高了自身的能力；其次，通过实践，更好地了解了工作时应注意的问题，为以后的从业提供了经验；再次，可以熟悉公司的一些业务流程，在实践的同时，积累了知识。

我社会实践所在的单位称为江苏智思机械集团公司，该公司下属有几大子公司，涉及有机械制造、房地产、电子科技等多方面行业领域。现在该公司实力雄厚，业绩良好，有很好的发展前景。

在工作中严格要求自己，同时在实践中应积极进取、善始善终，不断提高自身素质。

20xx年7月14日，我进入了江苏智思机械集团有限公司，开始了我的实习之旅。经过上级领导的安排，我首先在装配车间开始我的实习，目的在于了解生产线上的生产情况及流程，同时在生产流水线上亲自体验一下生产工作。

在经过生产线流水线上的一番实践后，我转入到装配车间办公室进行进一步的实习。目的在于了解车间的生产流程、原材料收发及统计工作等多项企业知识。我在办公室中实践的同时，也会协助生产工人完成一些工作，在材料收发方面，我学会了填写材料收、发等多种单据。

经过以上实践，我觉得车间的生产流程及材料的处理对我学习会计专业知识具有很大的帮助。其中部分工作也会涉及到会计需了解的东西，我觉得对我们学习会计专业的人来说，熟悉企业车间的生产流程及其它企业知识非常有必要。首先，它可以增加我们对企业的了解；其次，可以完善我们对于会计工作者的认识，对以后我们的从业提供了宝贵的知识与经验。

经过了多天的实习，我收获颇丰。在学习的过程中加深了对企业及社会的认识，这些东西对我来说是非常重要的。

不过，在实践的过程中，我同时也发现了一些比较重要的问题。其中就有工人的工资问题以及资源浪费的问题。

我们大家或许都知道，工人的工资问题是我们国家普遍存在

的问题。我所谈及的工人工资问题就是工人的加班费得不到落实。在我所实习的车间中，大部分工人都是会加班的，经过一番辛辛苦苦的加班，却得不到应有的酬劳。这对我们职工的权益造成了损害。应该需要有及时的举措来解决这一问题。首先，我觉得企业应当自觉遵守国家颁布的法律，维护好职工的权益；其次，职工也应积极维护自身的权益，熟悉国家的相关法律；再次，国家也应对法律进行进一步的完善，同时加强这方面的落实工作。

还有一个问题也就是关于资源的浪费，这个问题对于我们国家来说也是一块“心头病”。随着资源的不断开发，其利用空间也不断地缩小了。在加上资源的浪费，这无疑会对我们的生活产生重大的影响。

在我实习的部门中，原材料的收、发及产品生产过程中会产生很多的不良品及报废品。每天都有大量的废品被送往挤压车间，经过重复加工，这种原材料只能挪作他用，而不能再用于生产产品了。一天天的积累，所造成的浪费是巨大的。为应对该项问题，我提出关于我的几点建议。

首先，自身应树立节约资源的意识；其次，企业也应该采取必要的措施，以此减少在资源方面的浪费。如采用新技术，提高资源的利用率；再次，国家也应对该项问题引起足够的重视，也应采取必要的措施。如关闭严重浪费资源的企业，在全国推广节能技术及开展节约资源知识的宣传等等。

暑期社会实践实习报告六篇

暑期社会实践实习报告集锦六篇

暑期社会实践实习报告汇编八篇

【热门】暑期社会实践实习报告三篇

在公司实践暑期社会实践报告篇三

通过这次社会实践，以提高自身的综合能力。同时也希望能借这次机会更好地接触所身处的社会，更好地了解社会上的热点问题。

首先，锻炼了自己，提高了自身的能力；其次，通过实践，更好地了解了工作时应注意的问题，为以后的从业提供了经验；再次，可以熟悉公司的一些业务流程，在实践的同时，积累了知识。

我社会实践所在的单位称为江苏智思机械集团公司，该公司下属有几大子公司，涉及有机械制造、房地产、电子科技等多方面行业领域。现在该公司实力雄厚，业绩良好，有很好的发展前景。

在工作中严格要求自己，同时在实践中应积极进娶善始善终，不断提高自身素质。

xx年7月14日，我进入了江苏智思机械集团有限公司，开始了我的实习之旅。经过上级领导的安排，我首先在装配车间开始我的实习，目的在于了解生产线上的生产情况及流程，同时在生产流水线上亲自体验一下生产工作。

在经过生产线流水线上的一番实践后，我转入到装配车间办公室进行进一步的实习。目的在于了解车间的生产流程、原材料收发及统计工作等多项企业知识。我在办公室中实践的同时，也会协助生产工人完成一些工作，在材料收发方面，我学会了填写材料收、发等多种单据。

经过以上实践，我觉得车间的生产流程及材料的处理对我学习会计专业知识具有很大的帮助。其中部分工作也会涉及到会计需了解的东西，我觉得对我们学习会计专业的人来说，熟悉企业车间的生产流程及其它企业知识非常有必要。首先，

它可以增加我们对企业的了解；其次，可以完善我们对于会计工作者的认识，对以后我们的从业提供了宝贵的知识与经验。

经过了多天的实习，我收获颇丰。在学习的过程中加深了对企业及社会的认识，这些东西对我来说是非常重要的。

不过，在实践的过程中，我同时也发现了一些比较重要的问题。其中就有工人的工资问题以及资源浪费的问题。

我们大家或许都知道，工人的工资问题是我们国家普遍存在的问题。我所谈及的工人工资问题就是工人的加班费得不到落实。在我所实习的车间中，大部分工人都是会加班的，经过一番辛辛苦苦的加班，却得不到应有的酬劳。这对我们职工的权益造成了损害。应该需要有及时的举措来解决这一问题。首先，我觉得企业应当自觉遵守国家颁布的法律，维护好职工的权益；其次，职工也应积极维护自身的权益，熟悉国家的相关法律；再次，国家也应对法律进行进一步的完善，同时加强这方面的落实工作。

还有一个问题也就是关于资源的浪费，这个问题对于我们国家来说也是一块“心头病”。随着资源的不断开发，其利用空间也不断地缩小了。在加上资源的浪费，这无疑会对我们的生活产生重大的影响。

在我实习的部门中，原材料的收、发及产品生产过程中会产生很多的不良品及报废品。每天都有大量的废品被送往挤压车间，经过重复加工，这种原材料只能挪作他用，而不能再用于生产产品了。一天天的积累，所造成的浪费是巨大的。为应对该项问题，我提出关于我的几点建议。

首先，自身应树立节约资源的意识；其次，企业也应该采取必要的措施，以此减少在资源方面的浪费。如采用新技术，提高资源的利用率；再次，国家也应对该项问题引起足够的

重视，也应采取必要的措施。如关闭严重浪费资源的企业，在全国推广节能技术及开展节约资源知识的宣传等等。

暑期社会实践实习报告六篇

暑期社会实践实习报告集合八篇

在公司实践暑期社会实践报告篇四

实习单位□xx

实习目的：理论联系实际，作为未来专业的社会工作者，将所学到的课本知识到现实生活中寻找运用的源泉，服务于专业工作对象，服务于弱势群体，同时拓展自己的实际经验，丰富人际关系，到社会中得到锻炼，为将来工作做好铺垫。

实习内容：

第一部分

儿童社会工作关注儿童的成长环境，侧重于儿童的心理健康教育，引导孩子自主自觉地学习性、创造性。看着可爱、顽皮的孩子们多想将自己的知识倾囊传授给孩子们，让知识的能量在孩子们身上发挥作用。生活中我时常注意提醒孩子们身边一点一滴的知识，将简单的英语对话运用到生活中，甚至可以英汉结合，只要达到交流的目的即可，寓教于乐，孩子们亦是记得不亦乐乎；另外将课本中的对话设为情景表演，各自扮演不同角色，学生们对这种新的教学方式也是高兴不已，没有了以前对应于记忆的绝对排斥态度，作为老师的我，看在眼里，喜在心里。理论知识教我抓住孩子们喜欢游戏、娱乐的心理，将学习溶于娱乐。面对调皮而又可爱的孩子们，我想或许我还可以在这片小天地里展现一下儿童社会工作者的魅力。

早已习惯于站在讲台上面对一群可爱的孩子们，这次的第一堂课我变得不再紧张。尽量让自己的目光变得柔和，扫视全班，我发现了一张熟悉的面孔。一年前、两年前都有同一张可爱而又略带顽皮的面孔迎接我每一次补习班的第一堂课。顿时，一股暖流流过心间，真没想到还可以碰到以前的来学生。其他同学也都乖乖的坐在那儿等待着我这英语老师的第一节课。就这样，我开始了自己的暑期实践生涯。

别人都说自己脾气好适合做老师，开始自己还真不相信，不过经过这两年的暑期实习教课，自己也发现自己的性格好像真的挺适合做老师的，温和又有耐性。好像天底下没有完全相同的两片树叶一样，世上也没有完全相同的两个孩子，面对各有特色的孩子们，我想尽自己的最大努力，把自己拥有的知识尽可能的让孩子们在愉悦的情绪中掌握到最多。终于体会到了那句“春蚕到死丝方尽，蜡炬成灰泪始干”的含义了。

第二部分

“池塘边的榕树上，只有蝴蝶停在上面”一首《童年》描绘了多么童真的画面。记得一次，一位幼儿大班的六岁小丫头拿着一本《一千零一夜》在翻看着上面五颜六色的图画，看见老师坐在她的身旁，便兴冲冲的拿起书对老师宣扬到“老师，你看，这是我爸爸昨天给我买的新书，你看好看吗？”从小丫头手中接过《一千零一夜》，我趁机引导“是呀！上面讲的故事可好了，老师小时候也看这本书呢，你一定要好好看哪！”小丫头听后，连忙把书翻到最后一页，瞪着好奇的大眼睛，自豪的说“老师，你错了，不是一千零一页，才三百页呢。”看着孩子的天真，真让人忍俊不禁。

不过也有让人棘手的问题呢。孩子间的打打闹闹本是正常，不过不知轻重的小男生下了稍微重的手，不小心弄掉了以可爱女生的金豆豆，就不是那么好解决了。怎么办？头一次面临这种情况，真不知如何处理。首先，孩子间的打闹并没有

真正意义的谁对谁错，吵架后转眼还是朋友的不在少数。我必须首要解决的是让小女生停止哭泣；其次，想要小女生破涕而笑，必须在保证小男生自尊的前提下，让男生给女生道个歉；于是，我走过去小男生身旁，拍拍他的小脑袋，笑呵呵的说：“男子汉大丈夫怎么能跟女生吵架呢？快去跟人家道歉，说声‘对不起’，能屈能伸才是英雄啊！”小男生嘴里说着‘不去，不去’，却被其他孩子们闹哄哄的推到了抽泣的小女生面前，男生也不好意思地半笑着说了对不起，女生听后也被这景象感染了，破涕而笑。看着一场棘手的问题迎刃而解，突然间感觉自己作为一名未来的儿童社工还是个可塑之才。

对于儿童而言，老师的鼓励和认同感远比惩罚要产生更显著的效果。记得小时候学过一篇课文《精彩极了和糟糕透了》，讲的就是家长对孩子的鼓励、认同的重要性，相对于家长在孩子成长中所扮演的角色，老师亦是如此。作为一名儿童社工也只有真正了解儿童所需才能更好的实现工作目标。班上五年级的一名小男孩引起了我的注意：小男孩个头不高却长的小巧玲珑，特别精致。通过几天的接触我发现小男孩脑瓜儿特灵活，智商绝对高于一般人，却就是不爱学习，尤其是不爱记忆英语，而在游戏、玩乐方面却是样样精通。作为一名老师，我有责任和义务引导孩子在初学英语时喜欢并爱上它，而不是被迫去学。刚开始小男孩怎么也不愿学英语，不过我并没有选择去训斥他，而是给了他足够的时间与空间，去欣赏其他方面的特色与才能，并由衷的赞赏。首先让小男孩喜欢上英语课进而爱屋及乌的喜欢上学习英语。果不其然，在接下来的日子里，小男孩开始逐渐接受英语，上课发言也积极不少。到此，我并没有停止，继续引导孩子们真正踏上英语的殿堂。我给孩子们讲授西方国家的历史、习俗、文明等等，让孩子们在英语的氛围中不断进步。后来，有此课间跟语文老师一起聊天，听语文老师讲那小男孩曾经自己说过所课程里面他最愿意学习英语。听后，好不感动，自己的努力有了成果，对于一个孩子而言，爱上一门功课是一生都会受益的事啊！

第三部分

时间太窄，指缝太宽。点点滴滴的时间转眼到了假期的尽头。一个月的实践见证了孩子们的学习历程，见证这孩子们的成长轨迹，也见证着儿童社会工作者的魅力。时间按活动结束了，但自己作为一名未来的社会工作者对于专业知识，对于实践技术的追求却远远没有终止。

在公司实践暑期社会实践报告篇五

在夏日来临之际，我们的暑假也开始。为了增长自己的社会经验，提高自己的社会阅历，使自己在毕业后能够更快的适应现代社会的'挑战，因此在今年暑期，我选择了能够直接接触到更广大消费人群，更贴近顾客的服装销售行业。

在我们的社会高速发展的背景下，人们的消费观念也在悄悄的变化。由七八十年代保守的消费到开放式消费，人们渐渐对服装有了更高的要求。从温暖到美观，从颜色搭配到风格品味，服装体现了人们对生活最直白的热爱。然而，从盲目的拼高价，我们渐渐转入理性的消费阶段。现在品牌折扣店和代卖店也渐渐取得了较大的市场，资源的多层次利用渐渐取得的人们的认同。

漫天雨就是一个品牌折扣店。在经营模式属于加盟连锁店。因此，经营者风险较小。在销售过程中，每时段就会按时发送新品，并把销售不好的款式返厂，减少了经营者在服装成本上的投资，经营者有了较大的活动空间。主要经营几个牌子的服饰，包括菲尚等。在这里，销售利润主要体现在销售数量上。她与百货大楼同步经营，但同品牌的服饰要较便宜。由于是厂家直接供货，服装主要按数量行销，所以，在价格上有较大的优惠。并且，在产品质量上也有较高的保证。服饰材质上乘，款式也很时尚，不落后于潮流走向。服饰主要消费人群为时尚女性。她的风格随意，在与其他服饰搭配也比较容易。而且价格适中，适合广大消费人群。

在这段实践时间里，从与顾客的沟通中，我学到了很多与人沟通的技巧。当顾客进入店中，看见一张温暖的笑脸，会对产品有一个温和的印象。所以，服务行业的微笑，真的很重要。对于顾客的情绪，我们要从细节中推测出来，找到合适的话题，从而更进一步了解顾客的消费目标。这时候带着个人情绪工作，会很大程度的影响消费者的消费情绪。与此同时，我了解到“顾客至上”并不是一句空空的口号。

偶尔会遇见一些不愉快的事情，由于自己的经验浅薄从而处理不当。每一次，自己会静下心来反省，冷静的思考更好的解决办法，从而避免下一次的不愉快。从屡屡出错，到渐渐娴熟，我感觉到自己渐渐地成长。

我时常记得团队的利益决定个人的利益，所以，当自己表现得好的时候，不仅会有获得成就的满足感，更能赢得合作者的认同，提升团队的收益。偶尔也会遇见冷清的时候，这时候，耐心是非常需要的。保持平和的心态不仅有利于工作，更有利于自己的身心健康。

社会实践的好处是真实的挑战，而真实的挑战意味着发生了就无法改变，要求我们直接的面对，所以，在小心翼翼之余，更多的，是需要我们随机应变，要求我们对突发事件的处理能力。

假期结束了，离开的时候，除了恋恋不舍，也有满满的收获。但确定的是，对于未来，我多了一份属于自己的自信。

在公司实践暑期社会实践报告篇六

没有那种偏见，但对城管的工作却不是很了解。在实践开始时，我了解到市城管执法局的主要职责，包括：

（一）贯彻执行党和国家关于城市管理行政执法工作的方针、政策和法律、法规、规章，拟定城市管理方面的规划和计划，

组织领导、指导、检查、监督、实施全市城市管理执法工作。

（二）行使市容环境卫生管理方面法律、法规、规章规定的行政处罚权，经政府批准强制拆除不符合城市容貌标准、环境卫生标准的建筑物或设施。

（三）行使城市绿化管理方面法律、法规、规章规定的行政处罚权。

（四）行使市政管理方面法律、法规、规章规定的行政处罚权。

（五）行使城乡规划管理方面法律、法规、规章规定的部分行政处罚权。

（六）行使环境保护管理方面法律、法规、规章规定的对社会生活噪声污染和建筑施工噪声污染的行政处罚权，对大气排放有毒有害烟尘和气体的行政处罚权，对在公共场所焚烧杂物的行政处罚权。

（七）行使工商行政管理法律、法规、规章规定的部分行政处罚权。

（八）行使公安交通管理方面法律、法规、规章规定的对侵占城市道路行为的部分行政处罚权。

（九）负责对街面流动售犬、违反携犬外出和溜犬规定，以及因养犬而破坏市容环境卫生等行为的查处工作；捕捉养犬重点管理区内的街面无主、遗弃的犬只，送交犬只留检所处理。

（十）参与城乡规划、园林绿化规划、市政公共设施、城市交通规划和失去消防设施规划及相关城市管理内容的建设规划的审议、论证。

（十一）统一办理在市区范围内设置临时摊点和亭棚、设置车辆清洗点、设置和发布户外广告(包括店招店牌和灯饰等设施)、在道路两侧设置公共广告栏、建筑垃圾和工程渣土清运、临时占用城市道路、环境卫生设施的迁移和拆除、城区饲养家禽家畜等许可事项

（十二）在城市道路范围内，与公安部门共同规划临时停车点、停车泊位。

（十三）负责全市的环境卫生管理工作，负责城市建筑垃圾的处置、核准，对市区道路、河流、小区保洁工作进行业务

指导和考核管理。监督检查市容环卫责任区工作的落实。

（十四）编制城市照明管理具体规划(包括景观照明规划)，组织城市照明设施建设的设计、审批与实施，负责指导、监督城市照明设施的管理、维护与修缮等工作。

（十五）承办市政府交办的其他事项。

这让我很惊讶，城管居然有那么多的职责，它包括了环卫所，和工商局，公安局等相互协作。那么多的工作要做，那他们肯定很忙，这和我映像中政府部门悠闲的工作不一样啊！怀着这样的疑惑我开始了我的暑期实践。

在实践中，我被分到城中中队。在城中中队的日子里，我逐渐清晰了城管基层的工作内容，也亲眼见证着这样一只每天忙碌着的可爱队伍。在烈日下，他们坚守着他们的岗位，在街上巡查；在清晨早查时，他们打不还手，骂不还口，不抱怨；在自己的权限范围内，尽力给大家方便。每天，除了例行的巡查外，在后勤部，我们热心的民众电话经常响起。有些问题需要我们和其他部门进行协调，有些需要城管去户外解决的中队里就会迅速分配人手去解决。这些天里有市民反映违规搭建的，噪音扰民的，非法经营的……很难想象，城管进行24小时不间断的值班。

在这次实践过程中，团委还给我们安排了几次小活动。在宣传环保的垃圾分类回收活动中，我了解到垃圾分类回收的重大意义以及回收工作的任重而道远；在参观了西郊环卫所，我了解了政府竭力提供辛苦工作的环卫工人舒适的休息环境；在游长江的活动中，我领略了长江的壮阔，延岸造船厂的繁华。

令我映像最为深刻的是体验城管活动，虽然只有仅仅半天，却让我记忆深刻，我跟随了一名称管体验他的日常工作。我看到城管不厌其烦的劝道水果店主将水果放置在店内，不能超出店外非法经营，可是店主很敷衍，嘴上说着好，可是就是不行动，最后城管和我只能自己动手一箱一箱搬。我以为这样问题就解决了，可是令人失望的是，的给我们巡街返回，那个水果店主已经把水果又搬出来了。城管告诉我，对付这些非法经营的店主，他们每天都要进行无数次的劝导。在这之前，我在网上了解到百姓对城管的评价很低，认为他们仗

势欺人，素质低下，动辄就会挥手打人，在这次实践活动中，我觉得作为一名城管实在太不容易了！他们素质低下？不，我了解到仅仅基层的城管90%以上都有本科学历。他们动辄挥手打人？不，他们面对民众的激烈行为，都不动手。在我实践过程中，我们中队进行过一次早查，在这次早查中，小贩在我们城管要扣押货物时，反抗撞坏了我们队两辆巡逻车，我们对违法的小贩开出的罚款仅仅300元左右，并且全部返还了扣押的货物。

通过这次的暑期实践，不但锻炼了我的沟通能力，教会我宽容，大度，更让我对城管有了全新的认识，他们的工作虽然是那么的艰辛，可是他们是多么的可爱，他们的付出是多么的伟大！正是有了他们，我们的城市才是如此的美好！

在公司实践暑期社会实践报告篇七

学以致用——在实践中认知所学到的知识

由于学校里要求我们进行一次暑期社会实践的缘故，我就在爸爸的安排下进入了一家环保工程安装公司工作。而我的工作量也很小，就是回答一些人家所咨询的问题。当然，这种问题还是相对表面的，不是太深入涉及专业领域方面的一些问题。这项工作让我学习到了一些说话的技巧，因为将来踏入社会工作以后，一些灵活的说话技巧也是必须的，当然这并不意味着投机取巧。

（1）熟悉公司运作模式

这次的实践时间不长，一共也就十天时间，但这十天时间里，我受益匪浅。而且，实践是一次对用人单位和实践生都有利的人力资源安排制度，对接收实习生的单位而言，是发展储备人力资源的措施，可以让其降低成本，大范围的选择人才，培养和发现真符合用人单位要求的人才，亦可以作为用人单位的公关手段，让更多的实践生了解用人单位的文化和理念，

从而增强社会对该组织的认同感并赢得声誉。

而我所在公司也有着一定的企业文化。他们所倡导的精神是：创新 激情 协作 诚信。公司愿景：珍爱环境 节约资源。发展战略：精确识别客户需求，打造三线矩阵，持续可盈利地满足客户需求。公司使命：为客户创造价值。文化特质：平和 感恩；快乐生活 快乐工作。

精进模式是一项企业战略，是公司的商业模式，旨在满足客户要求，为客户创造价值，同时推动公司的增长。公司一切活动以客户为中心，客户的技术需求，商务需求，爱好是公司一切业务流程的设计起点。它为客户提供的是能源解决方案，价值链和客户系统的经济性是公司的服务标准。

在随后的一周里，我来到集团的子公司，进行真正是实习过程，刚到公司的时候，助理拿了许多关于公司和产品的资料让我详细阅览，资料中多次提及公司的经营理念和产品的专业术语，大多是英文和日语，由于刚刚走出校园，懒散的心态使我并没有认真的去学习和体会，以至于在后来的实际操作中出现了严重失误。

接下来的日子里，我在同仁的带领下不断的学习和实践。经过一阵时间的产品资料的熟悉，经理让我们实际的操作，在学校里我们学到里很多理论知识，什么外贸术语，寻发盘、商务谈判等等，但是真让我一个人开始操作，真就不知道如何起步，因为我不知道该如何开发客户，如何进行有效的沟通，因为我们是专门的销售公司，负责对内和对外产品销售工作，因此并不涉及产品的生产研发，这是其他分公司的事，所以我们日常的工作很大一部分都是用来进行开拓市场和联系客户，因为是实习生，公司对我们并没有十分严格的要求，我们在老员工的指导下，学习怎么有效的进行市场开拓，起初对于开发客户很胆怯，国内的还好点，国外的由于英语水平的限制，通过电话根本不能进行有效沟通，只能通过e-mail套用教材中的例子，这样才得到了一些有效的信息。

在一次与大学生比赛网外国公司驻中国办事处的沟通中，因为对公司的认知和我对产品优势的大致阐述终于激发了对方的采购欲望，在第3天的有效沟通中，对方提及了一个相当专业的问题，问到我们产品的墨粉规格和机器预热和输出最快时间差，这样的问题对于外商，你必须给予准确到位的回答，因为这是顾客的购买点，由于之前的大意，我遗憾的失去了一次非常好的机会，随后的时间里，逐步加强了对产品详细的了解和说明，为应对客户的各种问题做充分的准备，进一步准备之后，又重新进入了实际操作，开始联系客户，报价，谈判等等。从这些公司的日常事务中，使我充分体会到作为一名职员的责任的重大与艰辛，同时也使我的语言表达能力得到了一定程度的提高，在一些专业领域的知识面得到了一定程度的拓展。

在公司最后的几天里，我们来到了公司的博物馆，来切身感受公司的文化，仔细聆听公司工作人员的介绍，对公司创立以来的文化和理念有了更深层次的认识，在他们的眼中企业是一个团队，讲求团队力量的发挥；经营更是一项长期竞赛，要发挥“众人同心，其利断金”的加乘力量，企业才能持续成长。公司现阶段在务实与创新的行动纲领下，未来的经营策略仍将积极开创，确实掌握产业趋势，延伸核心事业和相关产业的发展。展现震旦集团自创品牌国际化的自信心与企图心。鲜明的红色标志，象征震旦集团如旭日东升般，散发着光明与活力；同时在内涵上，秉持着稳健踏实的一贯经营风格，蕴含创新突破的经营魄力。

一 受益匪浅

这一次的实践无疑在很大程度上提高了我的英语水平，尤其是外贸英语这一块，同时它涉及到了很多商务英语的知识，无论是一些比较书面化或是比较口语化的商贸英语，在这一次的实践活动中我都得到了很大的提升，因为它对我将来的职业生涯有着很大的帮助，使我在真枪实弹的演习中得到经验和教训。同时，在另一方面它让我切身体会到了，这不是

在大学校园里，这是在社会上，说话的技巧和必要的技术应该牢记在心。

一 需要改进的方面

这次十天的社会实践给我真真实实地上了一趟课，在真实的环境中让我体会到了工作的艰辛和乐趣。这也不是我的第一次社会实践了，但却是我映像最深的一次。

这次的实践，让我明白了大学生社会实践是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式；是促使大学生投身改革开放，向工农群众学习，培养锻炼才干的好渠道；是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。通过参加社会实践活动，有助于我们在校大学生更新观念，吸收新的思想与知识。这次的社会实践，一晃而过，却让我从中领悟到了很多东西，而这些东西将使我终生受用。社会实践加深了我与社会各阶层的感情，拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干，进一步明确了自己的奋斗目标。社会是另一个学习和受教育的大课堂，在那片广阔的天地里，既能让我们的人生价值得到体现，更为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基础。。陶渊明说过“盛年不在来，一日难再晨。及时宜自勉，岁月不待人。”希望以后还有这样的机会，让我从实践中得到锻炼。

在成功结束实习后，仔细总结，发现不同于前几次实习，这次校外实习充分认识了从学校走向社会我们存在的不足和缺少工作经验。

自身定位，加强外语学习。在所有的工作和活动中无一例外的涉及到外语，外语是我们对外交流的桥梁，因此在以后的学习中必须加强对外语的学习，同时加强口语的练习，这是我们搞外贸的基础，因此必须掌握好这门工具。不断强化自身，并充分认识自己，避免眼高手低，增加实际动手能力，

在社会这个大学校园里，不断完善和学习。同时，我深刻体会到，走出校门，只是万里长征的第一步，我们在工作经验，社会历练，人际交往上体现出来的稚嫩，在这一次的实习中完全表露出来，而且我们所缺乏的还不仅仅如此，所以在以后的生活和工作中，我要不断的充实和丰富自己，不放弃任何能够锻炼自己的机会，使自己能迅速的成长为一名优秀的商务人士。

在公司实践暑期社会实践报告篇八

专业□xx

年级：

班级□xx

姓名□xx

学号：xx

实习单位：超市化妆品柜台

身为大一新生，本次实习的目的着重在于体验社会，从而锻炼自己的社会适应力。而且，我从事的是服务行业，从中对我所学的专业也做了一次实质性的体验，学到了与顾客沟通交流的技巧，体验到了找工作的不易以及做工作的艰辛。丰富工作经验的同时自身价值也得到了一定程度的提高。总而言之，了解当前就业形势，熟悉就业环境，使将来的就业规划更明了。

xx年暑期八月一日至八月十五日，为期两周的时间，我在烟台“家家悦”超市塔山分店的化妆品柜台从事化妆品销售工作。

首先，通过招聘广告我联系到店主，面试后，店主接受了我

的实习请求。

实习过程，采取倒班制，每天工作八小时，早晚班轮换制。由于我是新人，起初三天，有一个工作经验丰富的同事和我一起上班，教授我各种推销技巧以及各种注意事项，我在学习的同时，积极主动的熟悉各类化妆品的说明，牢记各项特性。我深信，过硬的专业知识是从事服务业的坚实基础。再者，我便开始模仿同事的表情、语气以及面对问题敏锐的反应和解决问题的有序与从容，这是事故可信赖我们的前提，饱满的热情、满腹的自信、还有一份坚定的勇敢都是成功的诸多法宝。慢慢的，我开始主动上前推销，首先判断顾客的需求，小而言之，就是观察顾客的肤质从而做出准确的判断，哪类护肤品或者化妆品适合其肤质。从而进行推荐，引到其适用，耐心地最大程度的满足顾客需求。从价位、功效、质量及售后全方位服务。

起初，我还不好意思主动向顾客推销，一次一次的尝试，不顾及太多所谓的面子，像对待朋友一样真诚的对待每一位顾客，就会自然很多，当然业绩也一步步攀升，同事的三天陪伴使我很快适应了工作。之后的工作也都还是比较顺利的。遇到有特殊要求的顾客，我也能及时采取其他措施维护到自己的柜台和老板。

其次，我发现与同事的相处以及与周边柜台销售员的相处也是我们工作的重要组成部分之一，人与人的相互适应、相互包容、相互理解促成我们良好的人际关系，使我们处在一个和谐的工作环境之中，工作质量自然就稳步上升。如此，不仅利于自己的工作利于他人的工作，更重要的是也有利于店主和顾客，营业额升高，顾客满意度上升。和谐的工作环境要靠我们自己去营造，现在到处充满着竞争，似乎身边少了许多人情味，功利之心人人皆有，但我觉得二者并不完全矛盾，我们应当权衡利弊适度改变一下心态，从而从容的面对当今的就业、从业形势。

另外，我还是觉得这次实习时间有限，对于工作还存在很多疑问，例如：顾客的消费心理。我觉得这是很深奥的东西，不是简单的课本知识可以解释的。这必须是我们不断实践不断摸索的，通过丰富的经验，不断总结的。也应给算是一种学问了。更多的东西我还不能体味到，明年暑期我还会继续我的实习旅程。从这次实习结束我就要开始计划以后的实习规划，进而更好的'丰富自我。挺高自身素质，做社会需要的有用之人！

在公司实践暑期社会实践报告篇九

（一）贯彻执行党和国家关于城市管理行政执法工作的方针、政策和法律、法规、规章，拟定城市管理方面的规划和计划，组织领导、指导、检查、监督、实施全市城市管理执法工作。

（二）行使市容环境卫生管理方面法律、法规、规章规定的行政处罚权，经政府批准强制拆除不符合城市容貌标准、环境卫生标准的建筑物或设施。

（三）行使城市绿化管理方面法律、法规、规章规定的行政处罚权。

（四）行使市政管理方面法律、法规、规章规定的行政处罚权。

（五）行使城乡规划管理方面法律、法规、规章规定的部分行政处罚权。

（六）行使环境保护管理方面法律、法规、规章规定的对社会生活噪声污染和建筑施工噪声污染的行政处罚权，对大气排放有毒有害烟尘和气体的行政处罚权，对在公共场所焚烧杂物的行政处罚权。

（七）行使工商行政管理法律、法规、规章规定的部分行政

处罚权。

（八）行使公安交通管理方面法律、法规、规章规定的对侵占城市道路行为的部分行政处罚权。

（九）负责对街面流动售犬、违反携犬外出和溜犬规定，以及因养犬而破坏市容环境卫生等行为的查处工作；捕捉养犬重点管理区内的街面无主、遗弃的犬只，送交犬只留检所处理。

（十）参与城乡规划、园林绿化规划、市政公共设施、城市交通规划和消防规划及相关城市管理内容的建设规划的审议、论证。

（十二）在城市道路范围内，与公安部门共同规划临时停车点、停车泊位。

（十三）负责全市的环境卫生管理工作，负责城市建筑垃圾的处置、核准，对市区道路、河流、小区保洁工作进行业务指导和考核管理。监督检查市容环卫责任区工作的落实。

（十四）编制城市照明管理具体规划(包括景观照明规划)，组织城市照明设施建设的设计、审批与实施，负责指导、监督城市照明设施的管理、维护与修缮等工作。

（十五）承办市政府交办的其他事项。

这让我很惊讶，城管居然有那么多的职责，它包括了环卫所，和工商局，公安局等相互协作。那么多的工作要做，那他们肯定很忙，这和我映像中政府部门悠闲的工作不一样啊！怀着这样的疑惑我开始了我的暑期实践。

在实践中，我被分到城中中队。在城中中队的日子里，我逐渐清晰了城管基层的工作内容，也亲眼见证着这样一只

每天忙碌着的可爱队伍。在烈日下，他们坚守着他们的岗位，在街上巡查；在清晨早查时，他们打不还手，骂不还口，不抱怨；在自己的权限范围内，尽力给予大家方便。每天，除了例行的巡查外，在后勤部，我们热心的民众电话经常响起。有些问题需要我们和其他部门进行协调，有些需要城管去户外解决的。中队里就会迅速分配人手去解决。这些天里有市民反映违规搭建的，噪音扰民的，非法经营的……很难想象，城管进行24小时不间断的值班。

在这次实践过程中，团委还给我们安排了几次小活动。在宣传环保的垃圾分类回收活动中，我了解到垃圾分类回收的重大意义以及回收工作的任重而道远；在参观了西郊环卫所，我了解了政府竭力提供辛苦工作的环卫工人舒适的休息环境；在游长江的活动中，我领略了长江的壮阔，延岸造船厂的繁华。

令我映像最为深刻的是体验城管活动，虽然只有仅仅半天，却让我记忆深刻，我跟随了一名城管体验他的日常工作。我看到城管不厌其烦的劝道水果店主将水果放置在店内，不能超出店外非法经营，可是店主很敷衍，嘴上说着好，可是就是不行动，最后城管和我只能自己动手一箱一箱搬。我以为这样问题就解决了，可是令人失望的是，的给我们巡街返回，那个水果店主已经把水果又搬出来了。城管告诉我，对付这些非法经营的店主，他们每天都要进行无数次的劝导。在这之前，我在网上了解到百姓对城管的评价很低，认为他们仗势欺人，素质低下，动辄就会挥手打人，在这次实践活动中，我觉得作为一名城管实在太不容易了！他们素质低下？不，我了解到仅仅基层的城管90%以上都有本科学历。他们动辄挥手打人？不，他们面对民众的激烈行为，都不动手。在我实践过程中，我们中队进行过一次早查，在这次早查中，小贩在我们城管要扣押货物时，反抗撞坏了我们队两辆巡逻车，我们对违法的小贩开出的罚款仅仅300元左右，并且全部返还了扣押的货物。

通过这次的暑期实践，不但锻炼了我的沟通能力，教会我宽容，大度，更让我对城管有了全新的认识，他们的工作虽然是那么的艰辛，可是他们是多么的可爱，他们的付出是多么的伟大！正是有了他们，我们的城市才是如此的美好！