

# 2023年地勘行业个人工作总结(实用7篇)

当工作或学习进行到一定阶段或告一段落时，需要回过头来对所做的工作认真地分析研究一下，肯定成绩，找出问题，归纳出经验教训，提高认识，明确方向，以便进一步做好工作，并把这些用文字表述出来，就叫做总结。优秀的总结都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

## 地勘行业个人工作总结篇一

工作计划是行政活动中使用范围很广的重要公文，也是应用写作的一个重头戏。机关、团体、企事业单位的各级机构，对一定时期的工作预先作出安排和打算时，都要制定工作计划，用到“工作计划”这种公文。工作计划实际上有许多不同种类，它们不仅有时间长短之分，而且有范围大小之别。从计划的具体分类来讲，比较长远、宏大的为“规划”，比较切近、具体的为“安排”，比较繁杂、全面的为“方案”，比较简明、概括的为“要点”，比较深入、细致的为“计划”，比较粗略、雏形的为“设想”，无论如何都是计划文种的范畴。以下是由查字典范文大全为大家整理的xx年电脑销售工作计划材料，希望你有所帮助。

一;对于老客户，和固定客户，要经常保持联系，在有时间有条件的情况下，送一些小礼物或宴请客户，好稳定与客户关系。

二;在拥有老客户的同时还要不断从各种媒体获得更多客户信息。

三;要有好业绩就得加强业务学习，开拓视野，丰富知识，采取多样化形式，把学业务与交流技能向结合。

#### 四;今年对自己有以下要求

- 1: 每月要增加1个以上的新客户，还要有到个潜在客户。
- 2: 一周一小结，每月一大结，看看有哪些工作上的失误，及时改正下次不要再犯。
- 3: 见客户之前要多了解客户的状态和需求，再做好准备工作才有可能不会丢失这个客户。
- 4: 对客户不能有隐瞒和欺骗，这样不会有忠诚的客户。在有些问题上你和客户是一直的。
- 5: 要不断加强业务方面的学习，多看书，上网查阅相关资料，与同行们交流，向他们学习更好的方式方法。
- 6: 对所有客户的工作态度都要一样，但不能太低三下气。给客户一好印象，为公司树立更好的形象。
- 7: 客户遇到问题，不能置之不理一定要尽全力帮助他们解决。要先做人再做生意，让客户相信我们的工作实力，才能更好的完成任务。
- 8: 自信是非常重要的。要经常对自己说你是最好的，你是独一无二的。拥有健康乐观积极向上的工作态度才能更好的完成任务。
- 9: 和公司其他员工要有良好的沟通，有团队意识，多交流，多探讨，才能不断增长业务技能。
- 10: 为了今年的销售任务我要努力完成5000台的任务额，为公司创造更多利润。

以上就是我这一年的工作计划，工作中总会有各种各样的困难，我会向领导请示，向同事探讨，共同努力克服。为公司

做出自己最大的贡献!

为进一步发展全民健身事业，广泛开展全民健身运动，根据《全民健身条例》和《\*\*省全民健身实施计划》要求，结合我市实际，制定《\*\*市全民健身实施计划(xx—xx年)》。

## 一、基本原则

## 地勘行业个人工作总结篇二

文娱部隶属于院学生会的一个组织性部门，主要配合院学生会开展各项文娱活动，组织同学进行文艺娱乐以丰富同学们的课外生活，从各方面培养同学们的综合素质。新学期新工作，我们将以充沛的精力投入到新学期的工作中，为了丰富学生课余文化生活，创造良好的娱乐氛围，文娱部作为学生的一部分，将文艺的思维方式，渗透到自己的学习中。在这个集体中，大家都能快乐、团结、思维活跃、不断提出新点子，积极的开展批评和自我批评，这样大家才能不断的进步。

具体工作计划如下：

一、纳新。文娱部工作的展开离不开的部长的组织，干事的支持，所以我们文娱部将加强干事的管理工作，对干事各方面的素质加以培养。3月9号部门将进行干事面试，以进行甄选干事。培养下一批优秀干部，以配合我院的各项工作。

三、在条件允许的情况下，在5月中旬举办首届全院校园十大歌手赛，由年段承办，院学生会主办。挖掘新秀，丰富学院学生的课余生活。为了更好的为同学们展现的平台，力争做到“公平、公正、公开”。

四、4月下旬由我院团委学生会厦门演艺学院团委学生会举办一个联谊活动。新一任的干部上任，我们的联谊活动也应

跟着举办，演艺学院的团委学生会跟我们一直保持着良好的关系。并在多场晚会上等工作上给予我院很大的帮助。在上一次的联谊活动中，两院的团委学生会成员建立了深厚的感情，活动举办的精彩成功。这次我们将继续保持并力求做到更好。

五、毕业欢送会。在这新的学期中我们的重点是03级毕业生欢送会。这样大型的活动对于我们部的工作来说也是一种考验。我们将以之作为本学期工作的一个令人满意的完结，力争以最佳的状态，为大家献上一台精彩难忘的晚会。

如今晚会的一些前期准备工作我们正在筹备中，届时我们将发挥文娱的作用，制定晚会策划表，节目表，节目排练计划，晚会活动方案，晚会节目将精益求精，以毕业为主题，回忆大学生活的点点滴滴，体现大学同学之间的友谊，给03级毕业生的大学生活画上圆满句号。

六、在艺术团的管理上我们也将下更多的工夫，给他们一定的帮助，在部门内部设定一个艺术团总管。

七、做好本学年工作总结。

以上是我部在新学期的工作计划，在以后的具体工作过程中，我部的所有成员将以自己的实际行动交上一份精彩的答卷。

## 地勘行业个人工作总结篇三

低碳矿业随着经济的发展，全国对矿产资源的需求量不断增大，地勘单位抢抓机遇，使地勘行业经济有了长足的发展。目前，全球的地质勘查整体态势仍然强劲。与此同时，我国地质勘查单位改革力度加大，融入市场步伐加快，投资也在逐年增加，作为矿业经济的上游板块，地质勘查业仍有很大的发展空间。

统计数据显示，2002年全球地勘投资只有20多亿美元。此后，随着矿产品价格上涨，中国地质勘查投资总量也随之上涨。2017年，全球地勘投资达52亿美元，接近1997年的波峰（当年全球固体矿产投资57亿美元）。2017年，全球地勘总投入又比2017年增长20多亿美元，单从固体矿产投资总量上就可见一斑。2017年，受全球金融危机影响，地质勘查投入萎缩，但总体发展前景依然看好。2017年，中央财政和地方财政投资在整个勘查投入中的比例继续加大，预计整个勘查投入在财政资金的拉动下保持增长态势。在中央和地方政府加大地质勘查投资力度的“十五”期间，社会类资金投资第一次超过了中央和地方投资，社会类地勘投资份额从2000年的30%增加到2017年的70%，投资比例变化的同时，地勘市场主体也在发展壮大，越来越多的民企涉足矿产资源的勘查和开发，矿产投资主体多元化趋势愈来愈显著。

## 二、我国地勘经济发展面临的机遇

（一）地质勘查工作领域扩大。随着我国经济的发展和地勘单位改制，国有地勘单位逐步融入本地区经济发展之中，受国家拉动内需政策的影响，市场由原来传统意义上的地质勘查市场向“大地质”市场过渡，地质工作的内容将不断丰富。来自地质灾害防治、地热资源勘查、建筑工程勘查、地下水污染防治、城市地质、农业地质、旅游地质等领域的地质工作将继续走强。

（二）海外地质市场发展空间巨大。近几年，越来越多的企业将目光瞄向海外市场，主要以亚洲和非洲国家为主，投资矿种多为有色金属。虽然进入海外矿业投资市场的历史较短，但近几年的发展确实使我国企业在融入国际矿业投资市场的进程中迈出了坚实的一步。

## 三、我国地勘经济发展中存在的问题

（一）人才断层和复合型人才缺乏。随着地勘经济和矿业开

发的不断发展，地质找矿工作投入力度的加大和生产规模的扩大，很多地勘单位专业技术人才严重断层，已退休的老同志心有余而力不足，而年轻人在业务方面还不能很快上手，技术骨干凤毛麟角。随着地勘单位越来越多地融入地方、越来越多地走向社会，经营管理、综合研究等方面的复合型人才匮乏的问题就越来越突出。

## （二）地方保护主义严重。在加强地质找矿和地质勘查工

作中，作为地勘单位，依法取得矿业权是先决条件，而现在由于种种政策的、经济的、社会的因素存在，办理矿权所耗费的人力、物力、财力大，矿权申办难度加大、维权成本高。地方政府成立资源管理委员会，以实际控制矿业权及其运作管理，制定地方政策，收取安全、投资保证金。同时，这些保证金并没有相应的专门账户进行管理，常被挪用，到时会以投资不到位、环境遭到破坏而不予退还。另一方面，地方政府选择地方企业开发资源，制定土地政策，帮助地方的矿业公司垄断辖区内的矿产开发，这种状况直接影响当前的地勘工作和长远的地勘经济发展。

（三）忽视科技创新，设备落后。目前，我国很多地勘单位只注重开拓社会市场，增加经济效益，人力、物力的应用都集中在具体项目实施上，真正投资在科技创新、技术手段创新方面的人力、物力资本少之又少，坐下来潜心搞研究的技术人员也很少。现有的勘查设备相对落后，对于设备，使用的多，维护的少，有的设备购买回来了，才发现不适用；有些先进的设备，又不是很会操作。地勘单位要充分挖掘设备的潜力，虽然有相当一部分已经陈旧落后，有的甚至还在超期服役，但我们可以通过合理配套、加强改造，进一步挖掘现有设备的潜力，提高生产效率。

## 四、我国地勘经济发展的对策建议

### （一）注重人才培养，留住人才，建立有效的激励机制。

人才是企业的核心竞争力之一，企业之间的竞争归根结底是人才的竞争。地勘单位应该更新观念，建立现代企业制度，借鉴先进的人才管理理念和方法，使得人尽其才。前些年，由于地勘行业不景气，地勘单位盲目转型，发展第三产业，地勘主业的地位降低，许多优秀地质技术人员纷纷下海或调入其他行业部门，造成大量的人才流失。目前，好多地勘单位用人方面都是论资排辈，一些年轻而且有才能的人，得不到单位重视，不能充分实现个人价值，因而跳槽谋求更好的发展。针对人才断层的问题，地勘单位可根据工作需要，适当聘请地质专家和已退休的老技术人员，充分发挥老专家熟悉本地区地质工作背景和经验丰富的优势，一方面“传帮带”，另一方面有效缓解人才断层的问题。

另外，要给在职人员提供接受继续教育的机会，营造良好的学习、工作氛围。注重调动地质技术人员的积极性，激励技术人员积极参与科技攻关，制定相关的技术人员管理办法和科技进步奖励办法。在人才引进、培养方面，不但重视高级人才队伍建设，而且重视应用型、操作型人才建设，注重野外一线初、中级专业人才和技工人才的培养。地勘单位地质工作以野外工作为主，工作地往往都是大山、草原和戈壁，环境恶劣，条件艰苦，地勘单位要提高野外工作人员的津贴，尽可能地改善野外生活环境。

## （二）加强与矿权所在地政府沟通，做好矿权运作。加强

与地方政府的交流，了解地方政策，用最大的努力节约矿权维护成本。对近年来所做的矿权工作总结经验和教训，对已经向外合作的矿权继续抓好落实和推进工作；对成矿条件好、有开发前景的矿权，由以往的转让向经营开发转变，由资产管理向资本运营转变，由买卖矿权到自主或联合开采转变，最大限度挖掘矿权效益；对于成矿条件不清、开发环境不佳的矿权争取在有效期内一次性转让；对于基础地质工作没有做足、开发前景不明的矿业权，投入资金进一步开展地质勘查工作。在兼顾眼前利益和长远利益的情况下，确保矿权流

转实现货币化。

（三）有效防范经营风险。经营风险包括外部风险和内部风险，其中内部风险又可以分为投资风险、筹资风险、资金运营风险和收益分配风险。从地勘单位的发展历程中分析，投资风险和筹资风险对地勘单位造成的损失和影响最大，有的单位甚至因盲目快速扩张和大量筹集资金造成损失并陷入瘫痪状态。地勘单位应从自身的规模、经济条件出发，认真分析单位现有资金存量和现金流量大小，加强预算管理，尤其是现金流的'预算管理，做到事前控制风险，确定适度的发展速度，合理确定经营目标。积极开展财务综合效益审计和经营项目审计，通过分析净资产收益率、资产负债率和资产保值增值率等主要指标和其他相关指标，全面衡量单位的财务效益能力、经营运作能力、支付偿债和销售发展等能力。

在项目审计中，从项目的人、财、物和生产过程进行审计，审计所从事项目的可靠性、真实性以及项目生产环节经费使用的合理性和有效性，改善项目流程中的薄弱和不合理环节，使资源得到有效合理的配置，实现经济效益最大化。进行海外投资的地勘单位，要客观评估自身经济技术实力，避免盲目投资。我国的海外矿业投资主要集中在亚洲、非洲的一些落后国家，这些国家政治形势多变，对投资会造成不利的影响。在选择投资项目时一定要谨慎，首先要分析该国针对矿产资源投资的政策和管理制度，做到知己知彼。对于融资能力较弱但是具有自己专业勘查队伍的企业，就从投资国政府申请探矿权，从基础的地质勘查工作做起，圈定具有开采价值的矿床。

（四）发展低碳矿业。低碳经济是指在可持续发展理念指导下，通过技术创新、产业转型、制度创新、新能源开发等多种手段，尽可能地减少高碳能源消耗，减少温室气体排放，达到经济社会发展与生态环境保护双赢的一种经济发展形态。低碳矿业是低碳经济中的一个重要组成部分，而低碳勘查是低碳矿业的基础和生命线。要发展低碳矿业，就要提高找矿



科技手段，加强危机矿山接替资源勘查、危机矿山地质探矿关键技术的推广应用，增加矿山服务年限。加强设备研发、生产与找矿实践的结合，提高科技含量。

矿产资源是不可再生资源，所以我们要优化产业布局，调

## 地勘行业个人工作总结篇四

1、加强规范管理，鼓励员工积极性，树造良好形象。加强员工间的交流与合作，不断规范管理，除了每天要打扫店内外的卫生外，每周还要进行一次大扫除，尤其是对产品的货架展示进行了合理调整，使店内整洁、有序，树造了良好的形象。

认真贯彻公司的经营方针，同时将公司的经营策略正确并及时的传达给每个员工，起好承上启下的桥梁作用。

做好员工的思想工作，团结好店内员工，充分调动和发挥员工的积极性，了解每一位员工的优点所在，并发挥其特长，做到量才适用。增强本店的凝聚力，使之成为一个团结的.集体。

以身作则，做员工的表帅。不断的向员工灌输企业文化，教育员工有全局意识，做事情要从公司整体利益出发。

加强和各部门、各兄弟公司的团结协作，创造最良好、无间的工作环境，去掉不和谐的音符，发挥员工最大的工作热情，逐步成为一个最优秀的团队。

3、按时上下班，做到不迟到，不早退，认真完成当日工作

4、当顾客光临时，要注意礼貌用语，积极热情为顾客服务，做到要顾客高高兴兴的来，满满意意的走，树立良好的服务

态度和工作形象。

树立对公司高度忠诚，爱岗敬业，顾全大局，一切为公司着想，为公司全面提升经济效益增砖添瓦。

## 地勘行业个人工作总结篇五

河北世纪大饭店物业管理有限公司

薪酬方案设计项目领导小组

组长：张垣

副组长：贾素军、关强

主要职责：

2、薪酬管理体系建设与推行、薪酬管理会议组织与召开、会议任务部署与分工、会议决议事项检查与跟进。

下设二个执行、监督办公室及一个操作组具体完成此项工作

执行办公室

主任：关强

监督办公室

主任：贾素军

成员：杨勇振、林疆、李艳伟、李军、何娜、杜志维

主要职责：对公司薪酬体系计划的制定及审核、薪资核算方法的制定与审核、薪酬制度流程的制定及审核、薪资表的制定与审核过程提供相关建议并监督执行；对薪酬执行过程的

监督管理。

### 岗位测评小组

成员：乔振林、景国伟、杨勇振、林疆、何娜、杜志维

主要职责：负责公司各类岗位评估。

### 操作组

成员：乔振林、景国伟、孙旭光、李雪、王嘉龙

主要职责：

项目相关方案的起草工作；相关资料的汇总、制作ppt、岗位评估自动生成系统研制、各种图表的制作等等协助工作。

## 地勘行业个人工作总结篇六

### xx同志工会积极分子申报材料

xxx同志，男，x族，xx岁，现任xxxx处员工。该同志工作认真负责，具有不怕艰苦的探索开拓精神，始终做到先人一步。圆满完成上级部门门的各项工作任务工作，团结同事，并得到了全部门工作人员及建设方的一致好评，并能主动承担了工作难度较大的工作。思想上与时俱进，不断进取，时刻保持作为一个地质工作者应有的严谨的态度。以“献身地质事业，无尚光荣”来规范自己的一言一行，认真参加各种政治思想学习。

在过去的一年中，在工作之余积极参与工会组织的各项活动，并取得了良好的成绩，和公司的篮球队员们一起在地矿局组织的局篮球比赛中一路过关斩将，取得了第二名的好成绩。

该同志自参加工作以来，同志边学习边工作，在政治思想上积极要求进步，工作中刻苦钻研业务，不断提高自身水平。始终抱着积极务实的态度，严格要求自己，将领导安排的每一项工作做到实处。时时以一个优秀员工的标准要求自己。一年里他不断深入学习和巩固自己的专业技术理论知识，并在工作中把理论知识与实践经验有机地结合，带着高度责任心、虚心学习，不怕苦、不怕累，从小事做起、把大事做细。他始终坚持以高标准要求自己。热爱自己的本职工作，服从组织分配，严以律己，尽职尽责，兢兢业业，扎扎实实地工作在单位的基层中。严格执行各种规章制度，认真完成领导交给的各项工作。进一步提高了自己的专业技能，由于现今地勘行业服务的多样性，单一的地质灾害与防治专业于市场竞争中有了一定的局限性，他通过学习，不仅巩固和提高了原来所从事的工作专业性，并在原有理论知识的基础上初步掌握了矿山地质、水利水电行业及环境地质（地质灾害）等多方面的专业知识。自己的思想、工作、学习各方面都有了较大提高，个人综合素质也得到了提高。

公司是我们赖以生存的家，我会时时刻刻把企业利益放在第一位，为企业多做贡献。我借此机会向各位领导及同事们表示衷心感谢。处处留心皆学问，事事用心好成功。在今后的工作中，在各级领导的关怀下，在同事们的帮助下，我将以高度的敏锐性和自觉性，及时发现、研究和解决工作中的新情况新问题。百尺杆头，更进一步，达到新层次，进入新境界，开创新篇章，来年，争取更好的成绩。

2013年3月

## 地勘行业个人工作总结篇七

乙方（受托人）： 受托人测绘资质等级： 根据《中华人民共和国合同法》、《中华人民共和国测绘法》等有关法律法规，经双方协商一致，就甲方委托乙方对 项目勘测定界相关

事宜签订本合同，以资共同信守。

## 第一条 测绘项目和地理位置

1.1、测绘项目名称： 项目勘测定界；

1.1、 测区地点： ；

## 第二条 执行技术标准

2.4、《土地利用现状分类》和《全国土地分类》（试行）。

## 第三条 勘测定界费支付方式

3.1、费用支付方式：

合同签订后甲方向乙方支付 元预付款，当勘测定界工作完成后，乙方向甲方提供勘界成果并经甲方验收合格后，甲方向乙方一次性支付剩余价款 元（人民币 元整）。

## 第四条 应交付的勘测定界成果

## 第五条 测绘项目完成工期

2

5.2、乙方应于甲方确认土地定界之日起 个工作日内提交全部测绘成果。

## 第六条 甲方的义务

6.1、甲方应向乙方提交有关资料。

6.2、提供给乙方的全部资料及文件必须真实、合法、有效、完整、准确。

6.3、甲方应按约定支付测绘项目费用，在乙方提交全部成果的三个工作日内，如甲方无异议，则甲方在十个工作日内，结清全部款项。

6.4、允许乙方在履行保密义务的前提下，内部使用本合同项下的测绘成果。

6.5、甲方向乙方进行一次指界，乙方根据甲方的指界提交测绘成果，如果因甲方指界原因使成果报告、图件、界址桩等需要修改，则后续工作甲方按每次增付乙方勘测定界费用。

## 第七条 乙方的义务

7.1、乙方收到甲方的有关资料之日起三日内，对有关资料进行校对，资料不符合要求的应要求甲方补正资料。

7.2、负责组织测绘队伍进场作业。

7.3、乙方应当根据合同约定确保测绘项目如期完成。

7.4、乙方向甲方提供符合本合同约定技术标准的测绘成果。

7.5、允许甲方使用乙方为执行本合同所提供的测绘成果。

## 第八条 违约责任

8.1、乙方提供的测绘成果质量不合格的，乙方应负责无偿予以重测或更正，但重测或更正二次仍未达到合同标准的，乙方应向甲方全额退还合同总价款，并赔偿由此给甲方造成的所有损失，同时，甲方有权单方解除合同。

8.2、如因甲方提供的`图纸资料原因产生的责任由甲方负责。

8.3、由于不可抗力，致使合同无法履行时，双方应及时协商处理。

收取滞纳金。

## 第九条 争议解决

本合同在履行过程中发生的争议，双方协商解决，协商不成的，任何一方可向测量项目所在地管辖法院诉讼解决。

第十条 本合同未尽事宜，双方协商可签订补充协议。补充协议与本合同具有同等法律效力。

## 第十一条 附则

11.1、本合同由双方签字盖章即生效。全部成果交接完毕和测绘项目费用结算完成后，本合同终止。

11.2、本合同一式 份，甲方 份，乙方 份。

甲方：（盖章） 乙方：（盖章） 法定代表人： 法定代表人：

委托人（经办人）： 委托人（经办人）：

地址： 地址： 开户银行： 开户银行：

银行账号： 银行账号：

签订日期： 年 月 日 签订日期： 年 月 日

联系电话： 联系电话：

委托人：

受托人：

双方经过协商，就 项目的勘测定界工作委托 进行勘测定界。受托人负责按委托人的要求并结合现行的有关规定和技术规

程，完成 项目的勘测定界业务。

具体细则及相关费用待签订正式合同后约定。

本协议一式四份，双方各执两份，双方签字盖章后生效。

委托人：

（盖章） 受托人： （盖章）

法定代表人：

（签字）

委托代理人：

（签字）

2015年 月 日

法定代表人： （签字） 受托代理人： （签字）

2015年 月 日