

# 2023年石油开采工作总结汇报(模板6篇)

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它有助于我们寻找工作和事物发展的规律，从而掌握并运用这些规律，是时候写一份总结了。那么，我们该怎么写总结呢？以下我给大家整理了一些优质的总结范文，希望对大家能够有所帮助。

## 石油开采工作总结汇报篇一

一路走来，步履匆匆，不觉间 20xx 年已悄然 向我们挥手作别，迎来了崭新的20xx 年。在璀璨的“宝石花” 照耀下，回首一年来的加油工作和生活，感悟良多。

平时忙 忙碌碌，没有太多时间和机会坐下来好好总结自己做过的工作，年底了，静下心来总结一年工作中的得失、查找自己的不足，为来年的工作做好安排和计划，是很有必要的。

因此， 本人就这一年的工作小结 20xx 年对所有国人来说是不同意义的一年，有四川汶川地震悲痛和北京奥运会的无限骄傲，还有全球经济危机的巨大压力。但这个春天我非常有幸 来到大连加油站工作，虽然工作只有短暂的大半年时间，但其中的乐趣只有亲身经历的人才会有体会。更重要的是我从当初的“菜鸟”到砺渐的成熟，让我增长了不少知识，可谓受 大连加油站是一个中等规模的加油站。该 站的主要成员有：站长，计量员，核算员，安全员和四名加 油员。加油站的组建也相当简单。核心的部分由四大块组成： 第一大块是加油区，第二大块是油罐区，第三大块是办公大 厅。第四大块就是工作人员餐厅。

在未上岗前的培训， 了解到了有关中国石油企业各方面的知识。中国石油就是中 国石油天然气股份有限公司，是国内销售额最大的企业之一。 它与中国石化是两个独立的企业，不

能混为一谈。

在某排名中，中国石油跻身于世界500强企业之前列，排名第52位，而中国石化排名63位。中国石油是20xx年北京奥运会的合作伙伴，该企业的宗旨是“奉献能源，创造和谐”；企业精神：爱国，创业，求实，奉献。中国石油的核心经营管理理念：诚信，创新，业绩，和谐，安全。中国石油加油站服务宗旨：为客户提供全员，全面，全过程，全心全意地服务。加油站的服务承诺；质量达标，计量准确，环境整洁，健康安全，方便快捷。

所谓加油十三步曲：第一步，站立迎候。第二步，指引车辆。第三步，开启车门。第四步，微笑招呼。第五步，热情询问。第六步，开启油箱。第七步，归零预置。第八步，提枪加油。第九步，收枪复位。第十步，简易擦车。第十一步，提示付款。第十二步，礼貌送行。第十三步，盘整清洁。我要把这十三步的`每一个动作做到位，做规范确实不是一件容易的事，也犯了一些错误：如加冒油，但最大的是一时疏忽被司机把加油机的计量器打碎幸运的是没有伤到人，没有造成重大事故，此事通过站长的处理与司机的耐心交涉以基本解决！在这里我非常感谢她，我们尊敬的站长！在加油站里工作的第二事就是开发票。

据我自己所体验到的，开发票就是要细心，特别是一些微小的地方，一定要注意。稍不小心就会给一些思想动机不纯的人提供作伪的机会。

总之，大概要注意这些方面：

一，填写金额时要区分大小写，不能涂改，否则作废。

二，在所填金额前要封顶。

三，注意所填单位和开发票的日期。开发票还需要讲究速度，

要快要准。

在与司机朋友的服务中最初我有些不耐烦，甚至达到大大出手的地步，通过站长的批评和耐心教育，我知道：生活不能缺少微笑，服务更离不开微笑。微笑很简单，因为每个人天生都会笑，但要时刻保持微笑，哪怕心情不好的时候也能微笑自如，那恐怕就不易了。

中国石油的标志“宝石花”需要我们每一个员工用心去爱护。如果你不知道该怎么办，那就露出你的八颗牙齿，微笑一下吧！只要我们的微笑能像呼吸那样自然，能像阳光那样灿烂，“宝石花”就一定能在大地光芒四射。“奉献能源，创造和谐”。让我们一起用微笑告诉顾客，用微笑感动顾客，用微笑创造价值。

20xx年在大连加油站的工作，或多或少学到了一些东西。无论从理论知识上还是从社会知识上，都有了不小的收获，也许有一天我会离开我心爱的加油站工作，但让我值得感谢的人，给我帮助和教育的人是在我人生中却无法把遗忘的！

一、严禁特种作业无有效操作证人员上岗操作。

二、严禁违反操作规程操作。

三、严禁无票证从事危险作业。

四、严禁脱岗、睡岗和酒后上岗。

五、严禁违反规定运输民爆物品、放射源和危险化学品。

六、严禁违章指挥、强令他人违章作业。

爱岗敬业，微笑、热情、礼貌的为顾客服务，“以人为本”“从”心开始“听从站长领导，服从站长指挥！像一

系列违规事件说”不“！希望阎站长和领导们看我是实际行动吧！

## 石油开采工作总结汇报篇二

20xx年石油分会的工作，在中国统计学会及石油系统各级领导的关心支持下，全体委员共同努力，配合石油统计工作，重点抓了以下几件事。

石油统计科研从“七五”末起步，“八五”迈出较大步子，“九五”以来又取得新进展。1998年是石油统计科研取得丰硕成果的一年。在这一年中进行了首届石油统计科研成果的评选活动。科技是动力，科研是先导，实践证明，石油统计科研的开展，为提高统计工作水平提供了理论思路和方法，有力地推动了统计工作的改革发展。

### 1、抓好新课题的立项

随着国家和企业不断深化改革、扩大开放，统计工作的职能、方法、内容都发生了很大变化。19xx年原石油部时期制定的《石油工业统计工作管理办法》已不能适新形势发展需要，为了更好地发挥统计整体功能，使统计工作有章可循，规范集团公司系统的统计行为，更有效地为集团公司改革发展服务。19xx年将《统计工作管理办法》的研制和《石油综合统计报表制度改革议案研究》列入统计科研课题。《管理办法》课题的主要承担单位大港、辽河、吉林油田的同志，经过几次研讨已拿出了第三稿。

改革开放以来，石油综合统计报表制度经过了19xx年、19xx年、19xx年等几次较大的修改，但现行的石油统计报表制度在调查内容、调查方法、信息处理技术等方面还不适应企业改革发展、实施两个根本性转变的要，当前迫切需要建立起

更加完善的指标体系、充分体现多种统计调查方法综合应用的'调查制度、完善统一的统计规范标准和灵活高效的统计管理信息系统。为此，石油集团公司规划计划部将《石油综合统计报表制度改革方案研究》列为课题进行研究，由石油分会负责组织，大庆、华北、辽河、长庆、新疆、四川等为主要承担单位□19xx年上半年全部油田、勘探、管道单位已相继提交了各自负责的指标体系的初稿，经过研究讨论已形成了初步框架方案。

为便于对石油统计资料的查找与使用□19xx年还将《石油统计指标沿革的研究》作为课题□19xx年底已完成部分辞条资料的收集工作。

## 2、提交较好水平的课题报告

在认真组织新立项课题研究的同时，及时掌握跨年课题的进度，提交较好水平的课题报告□19xx年有4个课题通过评审。3月列入石油集团公司科技局研究计划的《多种统计调查方法在石油企业的综合应用研究》和《石油科技进步贡献率测算研究》两课题分别通过专家评审。胜利油田、华北油田、渤海石油公司、安徽、江苏油田、石油大学（华东）等单位承担的《多种统计调查方法在石油企业的综合应用研究》提出了多种统计调查方法在石油企业综合运用的目标模式，对新形势下统计调查方法的改革具有重要现实意义□19xx年9月由辽河油田负责的《投入产出快速统计编表方法及应用》研究提交了课题报告，通过了专家评审，它从理论到实践上，解决了投入产出技术应用中的老大难问题，即如何实现快速编表的问题，它的研制为这一技术的应用创出了一条路子。另一项是《总公司和油气田企业工业生产指数编制方案》来源于9月通过了专家评审，承担该课题的江汉、中原、河南油田的同志，在一年多时间内，组织了对油气田、独立机厂、炼油和化工企业单位产品增加值的测算，并对石油集团公司、江汉油田、中原油田、河南油田的工业发展速度进行了试点，

为集团公司、石油企业计算工业发展速度提供了借鉴。另外，《石油企业监测预警体系研究》和《油气田投资项目后评价实施办法》两项研究也于年底基本完成。

### 3、企业统计科研又有新新成绩

19xx年，各单位围绕改革和发展的需要又有新的课题立项，部分课题取得了阶性成果。《新疆局经济活动分析模式设计及绩效评价和运行监控系统》已进入试算论证阶。辽河油田19xx年完成了《科技增油、增效评价》课题的研究，解决了诸如能否应用宏观评价方法来评价企业，如何评价科技兴油的效益等企业很关心的问题。华北、河南、长庆等监测预警指标体系已经用于实际。大庆采油二厂组织了《应用量本利分析方法研究采油厂盈利的可能性》等课题也在局科技处立项，并开始了工作。

统计科研广泛的开展，调动了统计人员的积极性，增长了才干，为统计事业的改革发展提供了强有力的支持。学会要更好地发挥它跨行业、跨地区、超脱和人才集中的优势，抓好统计科研这个关键问题，为统计事业发展努力开展工作。

为充分发挥广大石油统计工，特别是青年统计工的积极性和创造性，活跃统计学术气氛，促使统计科研多出成果，出好成果，为石油工业发展作出贡献□19xx年6月中旬由石油分会主任、副主任、秘书长及特邀委员组成的评委，对各石油单位上报参评的统计科研成果进行认真评议。获石油统计科研成果——统计分析一等奖2名，二等奖4名，三等奖8名；获石油统计科研成果一科研项目一等奖1项，二等奖5项，三等奖6项。获奖单位涉及到26个油气田、管道、物探、学校等单位，人员有百余人。编印的《第一届石油统计科研成果获奖情况简介》已发往各有关石油单位。

19xx年是中石油、中石化两大公司重组的一年，统计任务很重，各方面条件比较困难，但在得单位领导的关心支持下，

各单位负责该项工作的同志积极努力，有200多人参加由国家科委组织的科技联谊活动。各单位千方百计安排做出突出成绩的统计人员参加联谊活动，石油分会获得了19xx□19xx年度科技交流与联谊活动先进单位，辽河栾守贤同志获先进个人称号。

《石油统计快讯》是石油分会专刊，自19xx年创办，每月一期，为了充分发挥企业统计部门的智慧和创造性，由各企业轮流编印，水平不断提高，是研讨统计改革的园地、传播统计信息的媒介、提高管理水平的良友、发展油田经济的参谋。承担完成19xx年统计年度石油统计快讯编印的单位（玉门、江苏、青海、四川、滇黔桂、冀东、胜利、安徽、物探局、管道局、大庆、塔里木）认真组织稿件，及时印发。全年载稿件百余篇，有国内外统计数据信息，有生产经营分析报告，有统计动态，有好经验好作法，还有重要统计工作文件的摘录等，为沟通各单位的统计工作起到了积极作用。

## 石油开采工作总结汇报篇三

本人\_x,性别男,满族人,于1982年3月1日出生在\_市\_镇西南营一个普通的农民家庭里,现工作于\_炼铁厂燃气工段.我的父亲是一名承钢职工,母亲做个体生意,他们都是有知识的人,他们的一言一行,一举一动从小就感染着我。

也许正是在这种影响下，我小的时候并没有立下要考取大学的愿望，我也希望和父亲一样成为一名炼铁厂的工人，我深深崇拜者父亲，我立志长大后也成为一名炼铁厂工人，在长大后我也顺利的实现了我的愿望！

1994年6月以年级第一的成绩考入了承德市第四中学,受到了少先队的培养教育,在这个陌生的环境里,我更加奋发图强,加倍努力,争取加入共青团,工夫不负有心人,在入学的第一学期的其中考试中,由于成绩优秀,品格良好,我以年级第二的身份,

第一批加入到共青团的大家庭里.生活在这光荣的大家庭里,我更加的努力了.在初中的三年里,我一直担任班里的团支部书记,学习委员,副班长,多次被评为区级,校级三好学生,优秀队干部,成绩也十分优秀,多次获得奖学金.1997年我以714分年级第四的成绩毕业.在人生的十字路口,我选择了承钢技校,经过刻苦学习,入厂实习,我完成了技校的学业。

.我还竟产做自我批评,并深知按党的要求,自己的差距还很大,还有许多的缺点和不足.如处理问题不够冷静,政治理论水平不高等.希望党组织从严要求,以使我更快进步.我将用党员标准严格要求自己,自觉的接受党员和群众的帮助和监督,努力克服自己的缺点,弥补不足,争取早日在思想上,进而在组织上入党.我渴望成为一名光荣的中国共产党员,我深深的懂得共产党员意味着拼搏,奋斗甚至意味着牺牲,我入党只是更直接的接受党的领导,为共产主义事业奋斗终身!理想是远大的,但还需要从实处入手,我从现在开始,以实际行动开始努力,以一个党员的标准严格要求自己,尽量缩小与党员之间的差距.如果我被党组织吸收,我会更加坚定共产主义理想信念,遵守党的章程,以合格党员的标准时刻要求自己,按时交纳党费,积极发挥党员的先锋模范作用,自觉遵守党的教导,按照“三个代表”的要求贯彻落实党的线路,方针,政策,不断把建设有中国特色的社会主义事业推向前进。

我参加了党校的学习,由于我学习刻苦,被学院分党校评为优秀学员.作为一名入党积极分子,我在申请期间,定期向党组织汇报自己的思想,所有这些行动对提高自己的思想认识起着重要的作用.我明白以实际行动争取入党,必须持之以恒,从申请入党的那天起,就应该以正确的态度和真诚的努力争取早日成为一名名副其实的共产党员。

我渴望成为一名光荣的中国共产党员,这绝不是为了光宗耀祖,绝不是为了凭借执政党的地位为自己谋私利,我深深地懂得共产党员意味着拼搏,奋斗甚至意味着牺牲,我入党只是为了更直接地接受党的领导,为共产主义事业奋斗终身!在

当今和未来的世界竞争中，从根本上来说是人才的竞争，这种人才竞争是全面的，全方位的，作为中国共产党，要在一个有13亿多人口的大国中执政，要在复杂的国内外形势下，带领全国各族人民进行社会主义现代化建设，更需要增添更多的德才兼备的新鲜血液，只有这样，我们的事业才会后继有人，只有这样，我们的党，我们的国家才能永远立于不败之地。

## 石油开采工作总结汇报篇四

1994年在采油一矿任地质组长。地质作为开发的龙头，我充分发挥自己的业务优势，积极组织开展了各项地质研究与生产运行及各项开发指标的控制，采油一矿的各项地质工作水平一直保持在采油厂前列。同时，工作过程中非常注重运用新理论新工艺新方法，如94年与石油大学合作对西区开展了《非均质研究》工作，为西区各项上产措施的提出提供了可靠的依据。勤于动脑，善于动脑，为保证原油生产任务的圆满完成，狠打聪明措施，在深入调查的基础上，每月提出各类有效上产措施30余项。勤于总结，善于总结，在总结中寻找探索油田生产的规律，在总结中不断提高自己的业务素质 and 驾驭知识的能力。在95年采油厂春季和上半年采油厂开发技术座谈会上的发言均获得了2等奖的好成绩。94年6月至95年8月担任起了采油一矿生产办副主任的职务，在抓好地质工作的同时，不断强化协调运行好生产、狠抓生产管理。同时，充分利用业余时间先后系统地学习了油田生产、管理方面的理论知识，虚心向老师傅学习，深入现场施工一线，注重在实践中积累经验和吸收教训，很快就适应了工作，成为了领导指挥生产的先行官，在为一矿的原油上产中发挥了积极的作用。

1995年8月，因工作需要我被调到地质研究所任三次室副主任，主要从事三次采油技术推广与研究工作。由于聚合物驱是一项高新技术，采油厂正处于先导试验和扩大试验阶段，国内外可借鉴的现场试验不多，试验为常规井网污水注入，加之

孤岛油田处于特高含水后期开发，油稠、高温、高盐，聚合物试验的条件较苛刻，工作难度非常大，注入管理、开发规律的认识等等国内外更无可借鉴资料，一切工作从零开始，摸着石头过河，这是一项非常具有挑战性的工作。工作一上手，我注重从基础理论入手，认真学习和借鉴了国内外注聚方面的一些规律，查阅了大庆油田关于注聚驱增油方面的有关资料，同时结合孤岛油田注聚开发的实际，不断探索、不断总结，在学习中提高认识，在总结中积累经验，使采油厂的注聚开发效果逐年好转。为了增强注聚开发工作的针对性、眷属、和科学性，与石油大学合作进行了《孤岛油田中一区ng3-4油藏精细描述》工作，对有针对性地进行注聚单元整体调配和提出科学合理的措施方案提供了有力的依据。该项成果同时获得管理局科技进步成果一等奖。由于三次采油技术关系到孤岛的开发方向，关系到采油厂生存发展的出路，同时其又具有高投入、高风险、高回报的特点，因此，管理局和采油厂领导极为重视，采油厂每月召开一次三次例会，自己都针对注入动态，开发规律的认识及调整措施作重点发言汇报，并且在每季度一次的管理局三次例会上也作重点发言汇报。经过全厂上上下下注聚工作者的共同努力，注聚增油工作取得了明显的效果，受到国内外同等的青睐，总公司领导、全国其他油田同行前来考察、参观学习的络绎不绝，根据领导安排自己都向他们作一详细汇报，这样一年汇报次数约30余次，而每次汇报都需要加班加点，精雕细刻。通过一次次的汇报、分析和总结，使自己对注聚开发规律的认识不断提高，业务水平和分析问题、解决问题的能力明显增强，并用于指导实际生产，采油厂的注聚开发效果越来越显著。特别是xx年的注聚效果达到了历史最好水平，有效地缓解了采油厂产量接替不足的矛盾。每次汇报都有新的收获，尤其是在spe年会上宣读论文，在全国石油学会组织的提高采收率会议上的发言并获得优秀证书，在集团公司的“三次采油发展战略研讨会”和“三次采油技术座谈会”上的发言等，都受到有关领导和专家的一致好评。

随着先导试验和扩大试验的进一步推进，注聚开发工作取得比较理想的效果。采油厂开始大面积工业化推广聚合物驱技术。96—99年，我与地质研究院合作，先后编写了《孤岛油田中一区ng4聚合物驱方案》、《孤岛油田西区ng4□6聚合物驱方案》、《孤岛油田中二南ng3-5□中二中ng3-4聚合物驱方案》、《孤岛油田中一区ng5-6及ng3剩余聚合物驱方案》等。同时，积极开展其他多种提高采收率方法的研究，96年与地质研究院合作编写了国家重点科研项目《孤岛油田西区复合驱先导试验方案》；98年编写了《孤岛油田南区渤19断块交联聚合物驱先导试验方案》；99年与石油大学合作编写了《孤岛油田中一区ng3lps深部调剖试验方案》，这些方案的实施均取得了较为理想的增油效果，先导试验项目对孤岛油田三次采油的发展起到了较大的指导作用。其中《孤岛油田中一区ng3注聚方案》已通过局级验收，被评为局优秀开发方案一等奖，《孤岛油田复合驱试验方案研究和实施》已通过部级验收。为进一步提高注聚增油效果，及时对注聚单元进行跟踪分析，合理进行注采调整。先后对中一区ng3聚合物区实施注采调整5次。针对西区注聚后效果一直不明显的现状，我发现隔层不发育对注聚效果影响较大，于98年编写了西区调整方案，对原注聚方案进行了重大调整，使开发效果明显改善。先后对中一区ng4注采调整3次，对中二南、中二中注聚区注采调整2次；与采油工艺研究院合作对不同注聚区先后6次编写了添加交联剂方案；98年还编写了《中一区ng4阴阳离子堵水方案》；编写了《孤岛油田西区、中一区ng4化学示踪剂室内实验研究及现场注入方案》。所有这些方案对注聚驱增油都发挥了一定的作用，取得了明显的增油效果。截止目前，采油厂的注聚驱三次采油已发展到一定规模，为全局最大的注聚区，聚合物累计增油已达206万吨，年产量却占了采油厂的41%左右。我本人在97年获得管理局“油田堵水调剖技术”先进个人。

三次采油是一项多学科的高新前沿技术，既需要常规水驱分析的扎实功底，又需要最新物理、化学知识的掌握和地质、

油藏工程的综合应用能力，同时还需要较高的外语水平，以利于掌握国内外的最新发展动态。从开始从事这项工作起自己就树立了永远当学生，把失败当成功之母，永立潮头的信念。经过几年的努力，在领导的亲切关怀和同志们的帮助下，在管理局召开的历次三采会议上的发言无论从深度和广度上都表现出了较突出的优势，在参加的三次全国提高采收率会议上的发言也都名列前茅。这就更需要自己不断加强学习和研究，刻苦钻研、锐意进取，不断学习和吸收国内外先进的三次采油技术和经验，积极探索，勇于实践，在学习和探索中提高，在实践和应用中再认识、再提高，不断提高自身的攻关能力和综合素质，不断开拓孤岛油田三次采油工作的新途径、新领域，为采油厂可持续发展做出新的贡献。

总之，过去的工作中，在领导的关怀和同志们的支持与帮助下，经过不断努力，取得了一定的成绩，个人评价业务水平已达到了高级工程师的标准。但我清楚地认识到，为适应油田开发生产的新形势，今后还需不断地加强理论学习，尤其是新技术、新理论的学习，勤奋工作，在实际工作中锻炼和成长，不断积累工作经验，提高业务能力和工作水平，为油田开发和建设做出自己新的、更大的贡献！

## 石油开采工作总结汇报篇五

团结协作 奋力拼搏

为确保\*\*\*片区持续稳定发展而努力奋斗

——在\*\*\*片区职工大会暨\*\*\*年工作会议上的报告 同志们：

我们召开这次工作总结会议的主要任务是：以党的十七大精神和科学发展观为指引，深入贯彻落实省、市公司二届一次职代会精神，全面总结\*\*\*年工作成绩，认真分析当前面临形势，科学部署\*\*\*年工作任务，动员和激励广大干部员工进一步统一思想，振奋精神，立足新起点，落实新要求，坚定信

心，鼓足干劲，迎接挑战，为确保\*\*\*片区持续稳定发展而努力奋斗。下面我代表\*\*\*党政领导班子向大会做工作报告，请予审议。

## （一）、任务指标完成情况

- 1、全年销售计划总量为\*\*\*吨，其中零售\*\*\*吨，批发\*\*\*吨，实际完成\*\*\*吨，完成计划的\*\*\*%。
- 2、全年零售计划为\*\*\*吨，实际完成\*\*\*吨，完成计划\*\*\*%。
- 3、润滑油全年计划为\*\*\*吨，实际完成\*\*\*吨，完成计划的\*\*\*%。
- 4、油品销售收入实现\*\*\*万元，实现税金\*\*\*万元。
- 5、非油品销售收入实现了\*\*\*万元，完成计划的\*\*\*%。
- 6、可控费用支出\*\*\*万元，为计划的\*\*\*%，比计划进度节约了\*\*\*万元。全年预算费用为\*\*\*万元，实际完成\*\*\*万元。

## （二）、具体工作情况

### 一、销售工作

- 2、由于去年春季气温较低，又连降了几场大雪，导致春耕柴油销售进度比较缓慢，但是片区班子和各位站经理不顾严寒，及时出击，深入到所辖区域村屯走访用户，了解需求，适时推出购油有礼等促销活动，取得了良好的效果，使广大用户进一步认可中油品牌，以温馨的服务、实在的回报，打动用户，吸引用户。使销量迅速回升，及时缓解了销售压力。
- 3、为了提高销量，\*\*\*片区提供送油上门服务，即使是用量很小、路程很远的山里林场用户，也坚持送油到户。春耕秋收期间，累计送油十余车。\*\*\*还密切关注周边新上马的工程，

\*\*\*公路\*\*\*段工程开工伊始，\*\*\*班子主动出击，与施工队签订了用油协议，此项工程每天的用油量至少\*\*\*吨；五月份，\*\*\*勘探钻井队工程迁出\*\*\*境内，为了留住这一大客户，\*\*\*班子积极与对方联系，并承诺送油上门服务。截至目前，这个钻井队已用油\*\*\*多吨。

4、采取“四心”工作法，保证油非共赢。\*\*\*片区在保证油品销售的同时，全力做好非油品的销售工作，在积累以往工作经验的基础上创新方法，全面发挥每个人的潜力，提出“工作用心、服务细心、用我们的真心换取顾客的信心”的“四心”工作法。特别是根据\*\*\*县为农业县的情况，通过周密的市场调查后，经与上级公司沟通，决定大量引进化肥、尿素等农用产品。截至去年年底，\*\*\*复合肥销售\*\*\*吨，尿素销售\*\*\*吨，实现销售额\*\*\*万元，为非油品销售开辟了一条新的渠道。

5、在积极销售油品的同时，\*\*\*片区还与各职能部门建立了良好的关系。为了履行中国石油的社会责任，让农民能够用上放心的油品，片区积极配合政府职能部门，严厉打击非法倒油商贩，保证了\*\*\*成品油市场稳定有序。在各项缴费项目上，政府职能部门也给予最优惠的政策。在计量鉴定、防汛费、消防器材的采购等方面，节省了相当可观的费用，片区将这部分费用用在加油站的维修改造方面，改善了员工的工作环境和加油站形象。在今年的“挖潜增效”活动中，片区已节约资金\*\*\*万元。

## 二、管理工作

1、结合分公司加油站管理工作有关精神，进一步落实《加油站管理规范》和\*\*\*分公司《加油站管理百分考评及处罚细则》，由参加过省公司加油站经理培训班的同志为教员，于5月份和8月份，组织两期加油员培训班，参加人员达60余人次，使员工的业务能力及操作水平得到有效的提高。同时，在对待职业技能评定的问题上，片区高度重视，积极配合\*\*\*分公

司培训组开展工作，并自发组建自己的培训队伍，多次对员工进行理论和实际操作培训，取得了良好的效果，在今年的职业技能考核中，\*\*\*片区员工的通过率达到了89%。

2、为加强员工队伍的建设，\*\*\*片区组织有关部门重点对所属加油站的基础管理工作，进行逐条逐项的检查、指导、评分，进一步促进了员工形象、主动服务、规范操作、工作纪律、便民服务等项目提高，遏制和减少了各项违规现象的发生，取得了较好的效果，在职工中营造出一种工作务实，积极向上的良好氛围。

3、结合省市公司加油站资金大检查工作，对所属加油站的销售、记录、返款票据等涉及资金安全方面的各种资料进行大幅度的检查整理，对一些薄弱环节派专人进行指导整改，使其达到标准，到目前为止，所属加油站均达到了标准要求。

4、强化了储运安全工作，充分发挥安全生产委员会的作用，健全库、站消防安全组织，定期组织演练，签定安全生产责任状，建立隐患台帐及应急预案，做到事事有记载、件件有着落，特别是在\*\*\*期间，在例行检查基础上，加大了安全检查力度，坚持每周检查不少于两次，夜间检查和临时检查相结合；尤其是节假日期间，领导亲自代班、值班，在长年坚持重要部位专人看护的基础上，勤于检查，多于督促，多年来没有发生任何安全事故。

## 个人工作总结

从2008年2月1日进入中石油抚州资溪分公司至今已有6年多之久，在此期间，我不断向同事学习，时刻遵守公司的章程，积极响应公司的行动号召，在工作岗位上力争向前，争取不断进步。平时忙忙碌碌，没有太多时间和机会坐下来好好总结自己做过的的工作，现在静下心来总结多年工作中的得失、查找自己的不足，为未来的工作做好安排和计划。

作为一名加油员，我明白虽然我是在最基础的工作岗位，但是顾客朋友们却很容易从我们身上留下对中石油公司的第一印象，因此，我对每一位顾客保持微笑，为公司留下良好的形象。因为中国石油的标志“宝石花”需要我们每一个员工用心去爱护，只要我们的微笑能像呼吸那样自然，能像阳光那样灿烂，相信“宝石花”就一定能在大地光芒四射。同时，由于我们的工作性质，加油员这份工作也要求我们做事小心，切不可加错油。记得刚加入中石油期间，又一次我由于个人的疏忽，将柴油误以为#93汽油加错了，最后在同事的帮助下度过了这个难关。但是错误仍旧受到了站长的批评，我也牢记心中，在以后工作的这几年中，我时刻用这次失误来提醒自己，因为我明白万一加错了油，有可能会造成我难以想象的后果。在我当值期间，我总是提前一个小时到岗，打扫营业厅以及加油岛处卫生，现在我作为一名老员工，我也时常将自己的经验与新老同事交流，以期进一步提高自己。

当一名加油员，首先就必须遵守加油规范，即“加油十三步曲”。所谓加油十三步曲：第一步，站立迎候；第二步，指引车辆；第三步，开启车门；第四步，微笑招呼。第五步，热情询问。第六步，开启油箱。第七步，归零预置。第八步，提枪加油。第九步，收枪复位。第十步，简易擦车。第十一步，提示付款。第十二步，礼貌送行。第十三步，盘整清洁。记得刚开始时候，我很难将这十三个动作做到位，后来在站长的帮助下，我通过不断练习，终于能够熟练掌握。

在生活中，我与同事们和谐共处，团结互助。我明白加油站工作的正常运行和加油站各位员工是紧密联系在一起，不管遇到什么问题，不管出现了什么问题，我们都要实事求是及时反应，多方援助、灵活处理。此外，沟通交流也是非常重要的一个问题，因为我们不是一个人在工作，而是一个团队在工作，一个人工作不到位会影响整个团队情绪，顾客也要加强交流，不要理解错误、不要自以为是，一定要问清楚对方要什么、要多少，以免产生不必要的麻烦和损失。我知道我仍然存在许多需要改正的缺点，但在自我总结之后，

我会努力改正，在以后的工作中我一定更加爱岗敬业，争取为公司奉献自己的一切光和热，为顾客服务，让中石油的“宝石花”绽放在每一个人的心中。

汇报人□xxx篇三：石油工人个人工作总结

石油工人个人工作总结 一年的时间就要过去了，回顾这一年来的工作成绩让人感到欣慰，在石油公司领导 and 同事的帮助下，我顺利的完成了自己的工作，他们在工作和学习中给了我很多的帮助，在这里我十分的感谢他们。在当今市场环境下，企业之间竞争激烈，因此企业在不断的进行改革，而做为企业的职工，我充分认识到，优胜劣汰，只有不断的加强学习，更新理念，才能在企业中不被淘汰，才能更好的为公司服务，所以在业余时间里，我都在提高自我的工作素质和业务水平，以适应新的形势的发展需要。今年我主要以出海井口作业服务为主，同时兼车间的bop保养维护，出海工作有bz25□1a平台□e平台和nb35□2a及b平台的井口安装，完井作业。今年我还参加了nb35□2b平台的修船，主要是储能器组的管线穿仓、调试、阻流管汇连接调试，经过此次的学习我对平台的储能器有了一定的了解，今后自己可以在海上独立作业，并且每次都能够在圆满的完成海上作业任务，并得到了公司领导的认可与肯定。

在车间主要的工作是球阀、单、双闸bop□环形bop的保养维护，但目前学习我个人需要学习的技术还有很多，我会在今后的日子里向车间内的师傅们请教、学习，争取早日掌握各项技能。

我今年充分做到不迟到、不早退，遵守国家法规与公司的劳动纪律，在安全方面加强防范意识，工作中穿戴好劳动保护用品，做好了安全生产，文明作业。

一、工作简介 2011年 12月29日开钻在ccdc-16队担任钻井工

工程师以111天建井周期完成完成了土库曼斯坦阿姆河右岸项目历史上第一口水平井sam35-1h井井深3333米最大井斜92.04° 水平位移1210.60米填补了土库曼斯坦没有水平井的空白；接着调至ccdc-15队担任平台副经理兼钻井工程师完成了土库曼斯坦第一口大斜度井sam36-1d井该井吸取了sam35-1h井施工过程中的经验和不足完善了技术措施以106天安全快速优质的完成了该井3028米的井尺最大井斜83.16° 水平位移926.52米；然后借调到ccdc-12队参了土库曼斯坦第二口水平井sam3-1h井三开增斜段寻找b点的复杂施工，该井三开施工中井下出现脱压憋泵增斜率不够等复杂情况我迅速结合井下情况组织开会重新修改制定应对和处理复杂的技术措施并上报，在第一时间消除了井下复杂情况重新修复了井眼满足了水平井钻井的要求，该井水平位移长达1412.39米是一口难度很大的水平井。水平井施工结束后我回到ccdc-15队开始承钻met23井，该井是直井设计2760米，我回到队上后做了分段的技术措施并且多次召开技术会议，认真的落实技术措施。最终met23井以42天18小时的好成绩完成了2900米的井尺，该井最大井斜1.4° 井身质量100%固井质量100%安全快速优质的完成了该井的全井施工作业，刷新了土库曼斯坦最短钻完一口3000米左右天然气井的新纪录，为土库曼项目下一步提速施工奠定了基础。

## 二、安全管理

安全是保证生产的前提条件，我们从事的石油钻井又是高风险的户外行业。危险和隐患随时都有可能发生，为了降低安全风险、提高安全意识，我们必须从细节入手，通过设备的整改，环境的改变，属地化的推行，我们改变员工的工作环境，使每位员工都能在安全的工作环境里面安全的工作；通过职工培训，九项文件的学习，杜邦公司九项体系化推进，我们的员工从思想上改变了自己以前很多不安全行为和习惯性违章，使操作正规化，安全化，大大降低了隐患的发生杜绝了事故；通过每周的安全例会，每月的安全总结我们大力

推行“反违章树规范”的小型安全竞赛活动，大大鼓舞了员工的积极性，提高了职工的整体素质为安全营造了和谐发展的有效空间，使我们的安全工作走向了良性循环。

### 三、技术管理

### 四、职工培训

人是第一生产力，只有不断提高人的素质技能才能更好的完成生产任务，每一次取得的成绩都和我们辛勤的培训是分不开的，在土库曼工作的这一年我深深的体会到了这一点，我们面对的不仅仅是中国员工还有大部分是当地员工，当地石油工业发展很慢大部分工人都是放下羊鞭参加工作的，由于语言的不通给我们的工作带来了很多的困难。但是我们还是客服了困难走出了困境，首先在每次开钻前组织全队中土方员工通过翻译进行技术交底，让每个员工都熟知本井的施工难点和施工工艺流程。然后针对特殊工况进行细化交底，利用班前会对本班工作再次进行分段细化和风险评估。利用班中“传、帮、带”的模式通过翻译，随时纠正整改，不断的提高土方员工的职业技能。利用班后会进行系统的总结，点评，进一步巩固了土方员工的技能。形成了我队独特的“三交、一传、一总结”的培训模式。时间如流水般飞逝而去，通过一年丰富多彩的培训，在我们这里现在到处洋溢着喜庆，处处都体现出中土关系的和谐，诚实虚心的土方员工在不断的学习中工作，在工作中学习，逐步提高业务水平，打造出了铁的队伍钢的班子。中国人学俄语，土国人学汉语。通过语言的学习拉近来中土关系的融洽，我们还积极配合分公司培训中心的培训工作，将我队优秀员工报送培训中心集中系统的培训，全年共报送土籍员工4名都以优异的成绩毕业反队，现在已经是我队生产班的骨干了。中国人的培训也不容忽视，针对整合重组的新场面人员的年轻化和大学生的加入，我专门制定一套针对法培训材料，就近取材从身边发生的小事情讲起，新分来的钻工对三高气田不了解，我队就在三开前专门开设了硫化氢防护知识问答讲座，大家再一起以沟通的形

式各抒己见帮促提高，新分来的大学生对工艺流程不懂，我们便专门在各种施工前也搞一次座谈，在融洽的学习氛围里面新分来的大学生逐步成长，现在已经能够独立完成钻井助理工程师的基本工作了。利用茶余饭后闲谈交流也是我们队职工培训的一个亮点，我们专门在餐厅墙壁上粘贴一些生产知识问答，在吃饭的时候只要有一个人发问，大家就开始讨论，在讨论中大家互相进取，不断提高。

五、队伍建设 员工的健康和环境的保护以及中外文化的融合是现在我公司海外项目钻井队队伍建设的一个重点，在当地员工的管理上充分尊重当地员工深入了解他们的生活习惯，土库曼斯坦500多万人口里面就有 100多个民族，在工作中给我们带来了许多不便，为了消除当地员工在工作中消极怠工促进中土和谐，每隔一周我们通过营地经理和当地员工的代表坐下来进行座谈，每逢当地的节假日我们都拿出点生活物资去给当地员工改善伙食，进行生活上的沟通，改善营地的住房条件根据他们的生活习惯来进行生活调整，通过翻译关心他们的家人孩子，排除他们的后顾之忧。让他们深深的感觉到我们是一家人，营造了互信互爱的生活氛围。工作上我们认真的帮促他们，在发现违章和不安全行为的时候我们及时制止他们，并通过翻译耐心的告诉他们那样干的后果，从思想上纠正他们的不安全行为，建立了友好的工作感情。紧密配合平台经理搞好队伍班子建设，加强设备管理、材料管理，在两开两完的钻井施工中紧扣生产，超前组织，由于我们的设备是xx年宏华出厂的50d老式钻机，所以在使用过程中井场出现小故障，于是我们建立了设备区域化管理，从小班土方员工开始岗位按照规定的时间巡检，当班中方员工复查，大班定点抽检，干部分片负责。确保了我们的设备在土库曼全年正常运转了5390个小时未出现机械故障导致生产停工。钢班子带出铁队伍我们在平台经理的带领下完满的完成了上级交给我们的生产经营任务。

六、意见和建议 2011年过去了，全年的工作中我也暴露出了很多不足，年轻的冲动在我身上依然还有，面对土方员工我

有时表现出来不够冷静，冲他们发脾气；技术上考虑的也不是很成熟，在生产过程中海需要不断提高自己；语言方面我已经来土库曼一年多了，语言关我还一直没有突破这是我最遗憾的事情，再下一步的工作中我将不断努力改掉自身的坏习惯，认真学习专业知识的同时学好语言，配合好平台经理完成以后的每一项工作。

## 石油开采工作总结汇报篇六

我公司党支部始终高度重视公司的党建工作，坚持以邓小平理论和“三个代表”重要思想为指导，全面贯彻落实科学发展观，围绕中心、服务大局，不断加强和改进企业党的建设，为公司的稳定发展提供了强有力的政治和组织保证。

### 一、适应改革发展需要，加强党的组织建设

去”战略，海外业务、施工队伍不断增加。

### 二、加强党员的能力素质建设

公司党支部按照“思想觉悟高于群众、业务技能高于群众、工作业绩高于群众”的目标，在全系统普遍实施了党员素质工程建设，党员的思想政治素质、业务技能有了新的提高，在生产经营和改革发展等各项工作中较好地发挥了先锋模范作用。一是加强党员和党员领导干部学习。二是加强党员和基层党支部书记培训。三是创新教育形式，拓宽教育载体。

中看得出来，在关键时刻站得出来，在危急关头豁得出来，充分发挥了“五个作用”：即在思想认识中的“前导队”作用，在技术革新中的“主力军”作用，在关键时刻的“排头兵”作用，在生产运行中的“安全员”作用，在群众中的“黏合剂”作用，党员的先锋模范作用得以全面显现。

### 四、认真学习贯彻四中全会精神，扎实做好当前各项工作。

工作准备。

## 五、切实抓好公司零售业经营管理工作

近几年来,公司一直把零售经营管理工作提高到事关企业生存发展的战略高度来认识,牢固树立“得零售者得市场、得效益”的观念,从2009年到2011年短短三年间,公司加油网点由××\*余座发展到××\*座,加油站用工由过去的××\*多人增加到××\*人,零售市场占有率已达到72.5。目前,公司经营管理体制改革使零售管理格局发生了新的变化,原来的××\*个区县公司所辖××\*余座加油站整合为目前的5个区域,扁平化专业化的零售经营管理体制,体现了精干、高效、简捷、顺畅的特点,克服了旧体制存在的多级管理、交叉经营、精力分散、管理粗放的弊端,实现了公司本部对零售一线经营层面的直接指挥和监管。如今,北京公司零售板块固定资产及产生的效益都已占到公司资产总额及效益的70,同时新的零售经营管理格局加大了管理幅度及难度,对零售管理队伍提出了更高的要求。如何加强零售管理队伍特别是劳务工队伍的建设这一课题,摆在了新成立的零售中心党委面前。

随着企业的发展和改革的不断深化,劳务用工比例呈上升趋势。目前,在我公司加油站现有的××\*名员工中,劳务工有××\*人,占到加油站员工总数的××\*,其中担任站长职务的有××\*人,后备站长××\*人,担任带班长职务的有××\*人。

几年来,辛勤工作在油品销售市场最前沿的劳务工们,为

我公司加油站增量增效及企业形象与信誉的维护做出了巨大贡献。成寿寺加油站的加油员马小金在捡到顾客价值××\*元并且没有设任何限制信息的加油卡时,毫不犹豫地把它返还给失主,得到了顾客的赞誉;盛磊喜力加油站加油员王建在为顾客提供了热情周到的服务后,使刚刚在某建材城生了一肚子气的顾客深受感动,特地投书媒体表扬我们的员工和我

们的企业，并表示一定要成为中国石化的忠诚顾客；当北京公司把一座五星级加油站交给劳务工站长朱盛良管理时，他凭着对北京公司的热爱之情，带领全站员工奋力拼搏，不负重望，在百日竞赛中夺得了满分……这样的例子在公司不胜枚举。事实证明，劳务工已成为零售经营应对市场挑战的主要力量。这支队伍的稳定及潜能的充分发挥，事关企业发展的大局，必须切实抓好。

今年，公司党支部的各项工作虽然取得了一定的成绩，但还存在许多不足，具体表现在：一是党员在理论学习与联系实际方面还不够紧密，党性修养和理论素质有待进一步提高；二是党员的思想不够解放，作风不够深入，个别党员工作缺乏创新意识，深入基层联系群众较少；三是各项学习制度、发展新党员等方面工作还须加强；四是党支部组织活动不够多、不够活跃。这些问题都需要引起高度重视，在今后的工作中努力加以克服。我们将在以后的工作中切实做好，充分发挥党员的先锋模范作用，为圆满完成年度各项任务，做出新的贡献。