

最新鞋材购销合同(大全5篇)

在生活中，越来越多人会去使用协议，签订协议是最有效的法律依据之一。相信很多朋友都对拟合同感到非常苦恼吧。下面是我给大家整理的合同范本，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

鞋材购销合同篇一

乙方：_____

第一条 其产品型号、厂家、封装、单价、总价等，是否原装、是否无铅如下所列：

第二条 产品包装规格_____

第五条 交货规定

4、运输费：_____由____方承担

5、甲方应向乙方支付的货品总价：合计_____（人民币/美元）

第六条 经济责任

1、乙方应负的经济责任

（1）产品型号、品牌、封装、批号、质量不符合本合同规定时，甲方同意使用的，按质论价。不能使用的，乙方应负责保修、包退、包换。由于上述原因致延误交货时间，每逾期一日，乙方应按逾期交货部分货款总价值的万分之____计算向甲方偿付逾期交货的违约金。

（2）乙方未按本合同规定的产品数量交货时，少交的部分，

甲方如果需要，应按数补交。甲方如不需要，可以退货。由于退货所造成的损失，由乙方承担。如甲方需要乙方不能交货，则乙方应付给甲方不能交货部分货款总值的_____%的罚金。

(3) 产品包装不符合本合同规定时，乙方应负责返修或重新包装，并承担返修或重新包装的费用。如甲方要求不返修或不重新包装，乙方应按不付合同规定包装价值_____%的罚金付给甲方。

(4) 产品交货时间不付合同规定时，每延期一天，乙方应偿付甲方以延期交货部分货款总价值万分之____的罚金。

(5) 乙方未按照约定向甲方交付提取标的物单证以外的有关单证和资料，应当承担相关的赔偿责任。

2、甲方应负的经济责任

(1) 甲方如中途变更产品型号、品牌、封装、批号、质量或包装的规格，应偿付变更部分货款（或包装价值）总值_____%的罚金。

(2) 甲方如中途退货，应事先与乙方协商，乙方同意退货的，应由甲方偿付乙方退货部分货款总值_____%的罚金。乙方不同意退货的，甲方仍须按合同收货。

(3) 甲方未按规定时间和要求向乙方交付技术资料、原材料或包装物时，除乙方得将交货日期顺延外，每顺延一日，甲方应付给乙方顺延交货产品总值万分之____的罚金。如甲方始终不能提出应提交的上述资料等，应视中途退货处理。

(4) 属甲方自提的材料，如甲方未按规定日期提货，每延期一天，应偿付乙方以延期提货部分货款总额万分之____的罚金。

(5) 甲方如未按规定日期向乙方付款，每延期一天，应按延期付款总额万分之_____计算付给乙方，作为延期罚金。

(6) 乙方送货或代运的产品，如甲方拒绝接货，甲方应承担因而造成的损失和运输费用及罚金。

第七条 产品价格如需调整，必须经双方协商。如乙方因价格问题影响交货，则每延期交货一天，乙方应按延期交货部分总值的万分之_____作为罚金付给甲方。

第八条 甲、乙任何一方如要求全部或部分主销合同，必须提出充分理由，经双方协商提出注销合同一方需向对方偿付注销合同部分总额_____%的补偿金。

第九条 如因生产资料、生产设备、生产工艺或市场发生重大变化，乙方需变更产品型号、品牌、封装、批号、质量、包装时，应提前_____天与甲方协商。

第十条 本合同所订一切条款，甲、乙任何一方不得擅自变更或修改。如一方单独变更、修改本合同，对方有权拒绝生产或收货，并要求单独变更、修改合同一方赔偿一切损失。

第十一条 甲、乙任何一方如因不可抗力的原因，不能履行本合同时，应及时向对方通知不能履行或延期履行，部分履行合同的理由。在取得有关机构证明后，本合同可以不履行或延期履行或部分履行，并全部或着部分免于承担违约责任。

第十二条 本合同在执行中如发生争议或纠纷，甲、乙双方应协商解决，解决不了时，双方可以向仲裁机构申请仲裁或向人民法院提起诉讼。（两者选一）

第十三条 本合同自双方签章之日起生效，到乙方将全部订货送齐经甲方验收无误，并按本合同规定将货款结算以后作废。

第十四条 本合同在执行期间，如协商，另订附则附于有未尽事宜，得有甲、乙双方本合同之内，所有附则在法律上均与本合同有同等效力。

第十五条 本合同一式_____份，由甲、乙双方各执正本一份、副本_____份。

甲方：_____乙方：_____

日期：_____日期：_____

鞋材购销合同篇二

供方：（简称甲方）

需方：（简称乙方）

为明确买卖双方的权利和义务，根据《_合同法》及其他有关规定，经双方协商一致，签订本合同，以兹共同遵守。

一、购销模板规格 915x183 □价格 43 ，方木规格 标准格，价格、规格以供货单为准。

二、乙方地址：

三、付款方式及时间：

首次付款时间：货到一半 ，二次付款时间：8层付总款的80%，余款封顶后付清。

四、以上单价不含税金，如需开发票，税金按总金额的4%计算。

五、甲方向乙方提供的模板，保证乙方能在约定的时间内重

复使用 6 次，在使用过程中如出现开胶、脱层现象，小于5%的应视为正常，大于5%的甲方应负责调换，不能调换的应协商补偿，不得推脱责任。

六、乙方按合同规定时间向甲方付款，时间为7天，如果付款时间向后延误超过一个月，乙方需向甲方支付未付款的10%作为违约金，超过二个月按20%作为违约金，以此类推。

七、甲方向乙方供货时，乙方指定收货人为 签字为算，其它人除乙方负责人外，不得随意签名打条。

八、签定合同时，乙方需要提供负责人、项目经理、收货人的身份证复印件一份。

九、若双方发生纠纷，在卖方所在地人民法院诉讼，所产生的费用均由买方承担。

十、本合同一式二份，双方签字后生效。

甲方（公章）：_____ 乙方（公章）：_____

法定代表人（签字）：_____ 法定代表人（签字）：_____

鞋材购销合同篇三

买方：

法定代表人：

卖方：

法定代表人：

生产商：

法定代表人：

签约地：

三方在*等、互利基础上，经协商一致签订本合同，并同意严格按照下列条款进行交易。

一、货物品名、规格、包装和质量要求：

品名：

规格：

包装要求：

质量要求：

二、数量、单价、价格条款和金额合计：

数量：

单价：_____元。

合计：_____元。

三、检

验：_____。

四、装运期限：

生产商须在收到买方直接下达的订购订单之日起天内按合同约定备齐货物，并交由卖方即刻验收装运。

五、装运条件（运输方式、出运口岸、目的地和分批出运安排等）：卖方作为发货人安排装运，并在发货后及时通知买方。

六、保险：由卖方购买保险。

七、付款条件：

本合同卖方为_____，但买方在合同项下的具体订单直接下达至生产商。合同支付方式为跟单托收下提单日后____天付款交单。买方应在规定时间内向卖方指定的托收行或代收行按发票金额足额付款赎单。卖方收到买方支付的货款后，应在规定时间将生产商应得部分拨付给生产商。

八、品质/数量异议与索赔：

货到目的地后，买方如发现货物品质或数量与合同规定不符，除属于保险公司、船公司或其他有关运输机构责任外，买方可凭三方认可的检验机构出具的检验证明向卖方及生产商提出索赔。品质异议须于货到目的地之日起____天内提出，数量异议须于货到目的地之日起____天内提出，否则卖方或生产商不负任何责任。

九、不可抗力：

由于不可抗力致使卖方或者生产商不能履约，或者部分或全部货物延迟交货，卖方或生产商不负责任。但卖方或生产商必须立即通知其余各方。本合同所指的不可抗力系指不可干预、不能避免且不能克服的客观情况。

十、争议解决：

因执行本合同有关事项所发生的一切争议，应由三方通过友好方式协商解决。如协商不成功，应提

交_____仲裁委员会____分会，按照申请仲裁时该会当时施行的仲裁规则进行仲裁。仲裁决定是终局的，对三方有同等的约束力，仲裁费用除仲裁机构另有决定外，由败诉一方承担。

买方：

法定代表人：

_____年____月____日

卖方：

法定代表人：

_____年____月____日

生产商：

法定代表人：

_____年____月____日

鞋材购销合同篇四

合同编号：

甲方： 乙方：

甲乙双方本着平等自愿、互惠互利、诚实守信的原则，经充分友好协商，就乙方销售代理甲方的相关事宜，订立如下合同条款，以资共同恪守履行。

一、代理区域

乙方的代理区域为：

二、代理产品

乙方销售代理甲方的产品为：

三、代理权限

- 1、甲方授权乙方为地区的独家代理商，全面负责该地区的销售和经销商管理。
- 2、甲方不得在乙方代理区域内另设其他代理或经销商。如出现上述情况，甲方须退还乙方保证金，乙方有权立即终止代理合同及得到相应补偿。
- 3、乙方严禁跨区域窜货，对有跨区域窜货行为的乙方，甲方有权要求乙方无条件收回发出的全部货物，费用乙方全部承担；如果乙方不收回货物，甲方将取消其代理资格，本合同将自动终止，一切后果由乙方承担。
- 4、对于乙方代理的销售区域，乙方可以根据实际情况制订销售政策，原则上甲方不予干涉，但乙方对于自己以及下属经销商的经销行为负无限连带责任。

四、代理期限

- 1、本合同的代理期限为壹年，从本合同签订之日起至年月日止。双方可根据本合同的约定提前终止或续期。
- 2、乙方要求对本合同续期的，应至少在本合同期限届满前提前壹个月向甲方书面提出。甲方同意的，与乙方签订续期合同。
- 3、甲、乙双方约定，在本合同期限届满时，乙方满足以下条件可以续约：

- (1) 较好地履行了本合同的义务，没有发生过重大违约行为；
- (2) 已经向甲方支付了到期的全部款项；
- (3) 签署放弃可针对甲方提起诉讼和仲裁的文件。

五、最低代理销售量

乙方承诺向甲方的订货量为每月平均，如果壹年内不能完成销售指标的，甲方有权取消乙方代理资格。

六、代理商品价格

1、配送价格：甲方向乙方统一配送产品的价格。

2、销售价格：乙方应当按照甲方建议（规定）的零售价格销售产品（服务）。如果甲方建议（规定）的零售价格不符合本地区市场情况，乙方需调整销售价格时，应当向甲方报告。甲方应当根据系统的统一性要求和乙方所处地区的市场情况综合考虑，作出调整价格的决定。

七、奖励

乙方年销售量达到，甲方赠送给乙方；年销售量达到，甲方赠送乙方

八、商情报告

1、乙方有权接受客户对产品的意见和申诉，并及时通知甲方，以关注甲方的切身利益为宜。

2、乙方应尽力向甲方提供商品的市场和竞争等方面的信息，每半年需向甲方寄送工作报告。

3、甲方应将产品价格、销售情况或付款方式的任何变化及时

通知乙方。

九、发货方式

采取物流发货方式，乙方承担物流费用。

十、售后服务

- 1、在本合同有效期内，甲方应持续地对乙方提供开展经营所必需的营销、服务或技术上的指导，并向乙方提供必要的协助。
- 2、甲方为乙方提供的产品严格按照甲方提供的质保书和国家的相关规定进行质保服务。
- 3、乙方在销售完成后，应按甲方要求填写客户登记表，并应于每月定期以传真或其他形式向甲方返回客户登记表，以便于日后的售后服务和例行巡检工作。

甲方： 乙方：

代表人： 代表人：

电话： 电话：

年 月 日

鞋材购销合同篇五

合同号码： _____

买方： _____

双方同意按下列条款由卖方出售，买方购进下列货物：

(1) 货物名称、规格_____

(2) 数量_____

(3) 单价_____

(4) 总值_____

(5) 装运期限：_____

(6) 装运口岸：_____

(7) 目的口岸：_____

(8) 保险：由卖方按发票金额110%投保

(9) 付款条件：买方应通过买卖双方同意的银行，开立以卖方为受益人的，不可撤销的、可转让和可分割的、允许分批装运和转船的信用证。该信用证凭装运单据在*的*银行见单即付。

该信用证必须在__前开出。信用证有效期为装船后十五天在*到期。

(10) 单据：卖方应向议付银行提供已装船清洁提单、发票、装箱单 / 重量单：如果本合同按cif条件，应再提供可转让的保险单或保险凭证。

(11) 装运条件：

1) 载运船只由卖方安排，允许分批装运并允许转船。

2) 卖方于货物装船后，应将合同号码、品名、数量、船名、装船日期以电报通知买方。

(12) 品质和数量 / 重量的异议与索赔：货到目的口岸后，买方如发现货物品质及 / 或数量 / 重量与合同规定不符，除属于保险公司及 / 或船公司的责任外，买方可以凭双方同意的检验机构出具的检验证明向卖方提出异议。品质异议须于货到目的口岸之日起30内提出，数量 / 重量异议须于货到目的口岸之日起15天内提出。卖方应于收到异议后30天内答复买方。

(13) 人力不可抗拒：由于人力不可抗拒事故，使卖方不能在本合同规定期限内交货或者不能交货，卖方不负责任。但卖方必须立即以电报通知买方。如买方提出要求，卖方应以挂号函向买方提供由*国际贸易促进委员会或有关机构出具的事故的证明文件。

(14) 仲裁：凡因执行本合同或与本合同有关事项所发生的一切争执，应由双方通过友好方式协商解决。如果不能取得协议时，则在被告国家根据被告国家仲裁机构的仲裁程序规则进行仲裁。仲裁决定是终局的，对双方具有同等的约束力，仲裁费用除非仲裁机构另有决定外，均由败诉一方负担。

卖方：____（盖章） 买方：_____（盖章）

代表人：____（签字） 代表人：_____（签字）

____年____月____日订立