

# 信用社竞聘中层正职演讲稿 信用社主任 竞聘演讲稿(优秀5篇)

广播稿是一种用于广播节目中的书面材料，用于向听众传递信息和传达观点。以下是小编为大家准备的一些学生演讲稿的范文，希望对大家写作有所启发。

## 信用社竞聘中层正职演讲稿篇一

尊敬的各位评委、各位领导、同志们：

大家好！

我叫，于2003年进入农村信用社工作，并于2009年担任板桥社主任至今。今天，我竞聘的职位是板桥社主任。

我记得有这样一句话：我不能选择出生的时代，但可以用生命的灿烂为时代增光添彩；我不能决定生命的长度，但可以用加倍的风险拓展生命的宽度。此刻，我就是怀着这份对人生价值感悟的执着与信念，带着对农信社事业的梦想与追求，走上这个舞台，接受大家的评判和组织的挑选。在此，我非常感谢各位领导和同事们给我这次竞争分社主任的机会，这个岗位不仅仅是一种权利，更是一份沉甸甸的责任，而我参与此次竞争的信心，则是来源于对本职工作的驾驭力、锐意进取的创新力和以德服人的凝聚力。

首先，我先阐述一下我竞聘的优势：

我于2003年进入农信社工作，先后从事过信贷、出纳、记账，于2006年调到水塘分社任职主任，后于2009年担任板桥信用社主任至今。多年的工作经验，使我对所有的业务都了如指掌，特别是在主任的这\*年多来，我在自身素质和管理方面都得到了进一步的提升。在工作中，我能切实做到按章做事，

严格管理，并且始终保持良好的思想素质，真正做到了顾全大局，无私奉献。同时能以认真负责的态度和满腔的工作热情带头勤奋工作，并得到了领导和同事们的一致好评。

平时我善听众言，在工作中坚持原则、以诚待人、不以权谋私、尊重领导、联系同事，主动搞好团结协调。特别是对于员工的思想工作，我能积极听取员工的意见和建议，并且关心员工的工作和生活，切实的做到了团结一心，实事求是。

在工作中，我务实基础，立足本职，在为农信社发展壮大的前提下，积极努力，并取得了一定的成绩：

- 1、2006年被评选为先进个人。
- 2、2007年被评选为先进个人。
- 3、在本人带领下，2008年水塘分社被评选为先进集体。

“平静的湖面，炼不出精悍的水手，安逸的环境，造不出时代的伟人。”我深深地懂得，要当好农信社主任并不能纸上谈兵，重要的是要脚踏实地的干，如果此次我能竞聘成功，我不仅会履行好主任的职责，不折不扣地完成组织上交给的工作任务，而且会从以下几方面来完善自己的工作：

第一突破自己。基于目前日益变新的形式，原有的管理理念、方式以及方法已经不利于市场的发展，这就需要管理者的思路创新。如果我竞聘成功，我会自觉的感知新理念、适应新标准、学习新方法，不断的充实自己和提高自身能力，使自己成为适应形势发展需要的能者。

第二积极根据我社改革发展的需要，并结合职能、性质以及经营方式的转变，迅速调整思路，主动对接，不断思考和研究新措施，新办法，有创造性的开展工作。

第三我将努力搞好全社职工的团结,并且充分发挥每个职工的主观能动性,使每个职工在实现个人价值的同时也创造最高的利益。

第四加大营销力度,确保贷款质量。我将在业务团队中培养健康积极的营销观念,大力提高营销贷款的服务水平。同时,严把贷款发放关,重审查、明职责,以安全放贷、创造价值、服务社会为发放贷款的根本指向,并且有计划的做好资金组织工作。

第五努力扩大服务内涵、拓展服务领域,尽量扩展资金存量;并完善考核机制,努力在盘活资产、化解历史包袱、健全内控机制等领域进行有针对性的改革,并结合上级领导,进一步完善工作中存在的问题。

奥斯特洛夫斯基说过“把握生命里每一次机会,每一次挑战,让自己成为一枝自立自强的寒梅;不要害怕,不要畏惧,让自己成为一棵傲霜迎雪的松柏。”所以我今天鼓起勇气站在这里参加这次的竞聘。如果此次竞聘成功,我将不辱使命,开拓创新,用具体的行动和丰硕的业绩来回报领导厚爱和同志们的支持,如果失败,我也不会气馁,因为这就证明我还有进步的空间,证明我离上级的要求还有一段距离,这样就会给我更大的动力去完善自己,去充实自己,以迎接更多的挑战。输赢并不重要,重要的是我为农信事业的发展壮大而努力的心!谢谢大家!

## 信用社竞聘中层正职演讲稿篇二

你们好!我叫xx□19xx年出生,汉族,大学文化程度,现任\*\*城关信用社会计职务。

党的十六大召开以来,根据金融体制改革及地方经济发展形势需要,按照改革要有新突破,发展要有新思路,工作要有新举措的工作思路,积极推进金融体制改革,切实引入能上

能下、能进能出的激励竞争机制，在信用社内部营造全员学习、奋发向上、公平竞争的氛围，激发员工工作积极性和创造性，为推动信用社深化改革、持续健康稳定发展提供有力的组织保障。从大的方面来说，社会各行业间的竞争、金融同业内部的竞争，都需要我们树立竞争意识，要有不竞争就有被淘汰出局的危机感和紧迫感。

作为信用社员工的一员，结合多年来的会计工作经验，我欲参加信用社会计岗位的竞聘，下面我将个人竞聘思路向诸位领导、评委作以简要汇报：我出生在一个金融系统的家庭，从小在父亲的引导和熏陶下，天性活泼的喜欢上慢慢喜欢上金融这个行业。19xx年参加工作以来，我一直在联社担任会计职务。刚到工作岗位的我，面对陌生的工作性质和密密麻麻的会计报表，真不知如何下手，有时，甚至有想改行的念头。父亲是信用社的老会计，业务精通，工作起来一丝不苟，力求规范。他时常勉励我要刻苦学习，多钻研，要爱岗敬业，多奉献，为信合事业的发展添砖加瓦。父亲的嘱咐时常在我耳畔萦绕，为我指明了奋进的航向。于是我暗下定决心“要干就干好，干出个样子来”。

在工作中，我虚心向同事、老职工请教，晚上孤灯陪伴，刻苦学习《信用合作社财务管理实施办法》、《信用社会计业务法律法规》、《信用社财务管理概论》《信用社财务报告与财务评价》《会计工作规则》、《会计结算管理制度》、《会计档案管理制度》等专业书籍为自己充电，拓宽视野，不断提高自身业务知识。在联社领导、同事们的帮助和鼓励下，我很快从一个门外汉变成了会计能手，熟练掌握了信用社会计工作各项专业业务知识。在会计工作中，我充分发挥会计职能作用协助搞好本单位信贷工作管理。良好的信贷管理有助于信用社及时识别、防范、化解信贷风险。面对市场开放性竞争，在揽储发展上，我及时调整工作思路、克服困难，动用一切社会关系确保完成信用社下达计划指标，储蓄余额得到了增长；与此同时，我始终把“增存款、调结构、创效益”作为信用社工作的三件大事来抓，进一步加大存款、

贷款、收息、利润的量化考核，实行动态管理，定期通报，使全员竞争意识明显增强，有效促进了信用社各项业务持续了快速发展。

提升自身综合业务素质。十多年的会计工作，让我倍加珍惜这神圣的工作岗位。每当为整理当天借、贷方发生额和凭证、附件张数汇总记录、为赶制会计报表加班到深夜的时候，每当孩子生病无心照看的时候；每当节假日加班无心陪伴年迈的老人孩子的时候，我深深体会到会计工作艰难和辛苦；可当信用社一次次存款突破新高，优质服务受表彰，精神文明创建传来喜讯，财务效益指标上升的时候，我又感到由衷地高兴和欣慰，我的付出是值得的。

几年以来，我认真履行会计职责，城关信用社会计管理得到了规范和加强，有力促进了各项业务稳健发展。截止年底，城关信用社各项存款余额达万元，较上年同期净增万元；不良贷款占比较上年下降个百分点；累计收回利息万元，各项业务的发展取得了可喜的成绩。如果这次我有幸被选聘为城关信用社会计岗位上，我将积极配合单位领导努力做好以下工作：

一、认真执行国家金融政策、法规和信用社财务会计制度，履行好会计岗位职责，进一步规范完善信贷档案的管理，实行信贷程序化管理，进一步提高信贷资产质量，降低信贷风险，夯实信用社发展基础。并通过建立收息台帐，落实收息责任，使利息清收常年保持高压态势，维护信用社资金、财产安全。

二、按规定审核、汇总、编报信用社各种会计报表，真实、完整、及时地反映经营成果，并向联社领导提供准确数据和信息依据。同时，进一步加强重要空白凭证、帐表及密押、印章保管和会计档案管理，防止各类安全事故的发生。

三、进一步加强联社财产管理，认真搞好联社会计资料的收集和保管，加强保密制度的落实。

四、加强监督，维护财经纪律和金融市场秩序，敢与违法乱纪行为作斗争。

五、保守联社的商业秘密，确保信用社内部信息和商业机密不外漏。

六、加强学习，不断提高自身综合素质，积极配合联社搞好中心工作。

各为领导、评委，以上是我参加信用社会计岗位的竞聘演说，不对之处，请批评指正，谢谢！

## 信用社竞聘中层正职演讲稿篇三

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！首先，我很高兴能在那里参加农村信用社基层主任竞聘演讲活动，同时感谢组织上给了我这次参与竞争上岗的机会，透过公开、平等、竞争、择优的方式，为咱们搭建了一个发展与锻炼的平台。这次竞争上岗，我也曾度德量力，思虑再三，最后决定放平心态，参与竞聘，对于即将步入“而立之年”的我，站在人生的重要起点前，我知道自我是一个平凡的人。在我从事的信用联社柜员工作上虽没有绚烂辉煌的成绩，但作为农信人三尺柜台印记着我成长的点点滴滴，我始终从未停止过追逐农信事业绚烂辉煌的脚步。我叫xx，今年27岁，xx年毕业于xx学校，大专文化，这次农村信用社基层主任岗位实行公开竞聘，对我个人而言，对增强竞争意识，提升自身素质，是一场难得的领悟良机，还是一次用心的锻炼过程，更是一次提高自我的激励方式。作为一名贴合竞聘条件的农信人，我愿意理解组织的考验和筛选。除了自身具备农信社主任岗位务必的基本素质外，我认为有以下三点优势：

从出学校门到农村信用联社一线窗口柜员，我始终坚持不会

就学、不懂就问，向领导学、向同事学、向实践学、向书本学，以认真负责的工作态度、务实进取的工作作风，较为出色的完成了领导所分配的各项任务，参加工作后，我利用业余时刻系统地领悟了农村信用社经营管理理论课程，对如何有效管理欠发达地区农村信用社有了新认识和见解。同时，一方面在基层信用社窗口一线柜员工作过，对农村信用社现有业务比较熟悉，对农村信用社改革与发展明白比较全面。另一方面长期亲身感受过社主任的工作方法和领导艺术，对处理复杂性问题和重要事情有必须的经验积累，这些都为自我今后更好处理岗位工作奠定了坚实的基础。

俗话说：“只有爱一行，才能干好一行”。参加工作以来，我亲身经历了农村信用社深化改革风风雨雨的艰辛历程，我始终坚信“我是信合人、信合是我家、社兴我荣、社衰我耻”的理念，用青春岁月和满腔热情与农村信用社共成长、共探索、共发展这几年来工作使我养成了一丝不苟的作风，平和端正的心态，团结同事，虚心做人的品德。这几年来也使我经历了初出茅庐的主角转变、个人学历的深造突破、思想政治的高度升华、思维方式的辩证解放、工作方法的开拓进取、使我养成踏实负责的工作作风、取得了显著的工作成果，这使我成熟了许多，这份成熟不仅仅是思想心态的转变，更是包含了我对领导给予我的关心、支持、信任和帮忙的明白。几年来的工作领悟，更让我信心百倍、昂首挺胸地去迎接挑战！

思路是发展的基础，思路凝聚着发展的力量，在以服务“三农”为导向，根在农村，在农民的农信社，解决好“三农”问题，既是农村信用社生存和发展的需要，又是党和国家赋予农村信用社的重要社会职责。50多年来，农村信用社对农村经济的发展作出了突出的贡献，而今已成为农村金融的主力军和联系农民最好的金融纽带，成为农民、农业和农村经济发展不可或缺的重要支持力量。作为基层农信社主任，将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬三勤四上门的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大自办存款业务，发

奋降低经营成本。同时，牢固树立服务意识，鼓励信贷员抓住节令农时农副产品上市的有利时机，坚持大额小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门入户的服务文章，现场搞好结算服务，最大限度地占领农村金融市场。

## 信用社竞聘中层正职演讲稿篇四

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

今天，我在这里做竞聘演讲，参与永安路信用社主任岗位竞聘，心情非常激动。

首先感谢联社领导为我们创造了这次公平竞争的机会！这次竞聘，本人并非只为当官，更多的是为了永安路农村信用合作事业，在尽可能的情况下实现自己的人生价值。我叫xx，现年xx岁，xx镇人，中共党员，大专文化程度，助理经济师职称，xxxx年参加信用社工作，先后从事出纳员、会计员、主管会计、信贷员工作，20xx年调入永安路信用社任信贷组长兼营业室负责人至今。

经过几年的信用社工作锻练，自己的各方面素质都有了很大的提高，xxxx年光荣的被市财贸办公室评为财贸系统先进个人。

“十年磨一剑”，从出纳员到会计员，我熟练掌握了信用社的各项日常业务；担任主管会计工作四年，我熟悉了信用社的财务、业务等方面的知识；担任信贷员工作四年，我熟悉了信贷管理和相关行业法律法规等方面的知识，并学会熟练处理各方面的关系。十年工作中，我无论是业务学习中、还是在业务管理上，我都坚持走到哪里学到哪里，向老领导学习，向同志们学习，向实践学习，吸取别人的长处，弥补自己的不足，并积极学习新业务和计算机等方面的知识。在学习和实践过程中，我积累了一定的社会经验和工作经验，为



我能胜任基层信用社的每一项工作打下了扎实的基础。特别是调入永安路信用社工作三年多来，我走遍了长安的每一个角落，熟悉镇和长安路信用社各方面的情况。在工作中，我稳健的办理每一笔业务，年年圆满完成了领导下达的各项任务。，我社营业室贷款收息200万元，比增收30万元，今年6月末，营业室收息90万元，又比去年同期多收60万元。

参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。我深知信用社主要负责人身上肩负的重担，必须具备较强的综合素质、坚定的政治立场、踏实的工作作风、顽强的拼搏精神才能胜任这项工作。

如果我竞聘成功，我的工作思路是：以信用社的发展为导向，以效益为目的，以计划为目标，强化管理，规范经营，扎扎实实地完成市联社下达的各项工作任务，进一步加快信用社的发展速度。我将充分利用我们信用社以前各届领导打下的良好基础，主要落实好以下四个“工程”：

在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬“三勤四上门”的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大信用社的自办业务，努力降低资金成本。同时牢固树立服务意识，鼓励全员抓住各种有利时机，坚持大额、小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，搞好结算服务，最大限度的占领农村金融市场，确保永安路信用社各项存款过亿元。

在信贷支农工作中，我将紧密围绕信用社的工作中心，只要符合政策，资金问题将最大限度的予以解决，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务就及时予以保障。用实实在在的实际行动实践“农村信用社是最好的联系农民的金融纽带”的服务承诺。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种、养、加工xxx□贸工、农产、供销一体化，拉动农村产业结构

调整 and 经济发展步伐。

一是明确责任，正本清源，属于信用社自身原因形成的不良贷款，将逐笔落实责任清收；二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，加大村组、企业贷款的清收力度；三是通过一切可以动用的社会关系和力量最大限度的清收不良贷款。

积极发动外勤人员深入农村和市场，加强农户和个体工商户的信用等级评定工作，加大贷款营销力度，培植和发展黄金客户。同时加强信用社的自身建设，创新服务手段，使客户创业紧靠着信用社、发展离不开信用社、致富忘不了信用社，把黄金客户培养成信用社创效的金牌客户。

我的工作态度是：做到个性服从党性、主观服从客观、感情服从原则；做到服务不欠位、主动不越位、服从不偏位、融洽不空位；做到对人冷热适度、对事刚柔适度、处理问题轻重适度；做到对同事多理解、少埋怨，多尊重、少指责，多关心、少冷漠；刺耳的话冷静听、奉承的话警惕听、反对的话分析听、批评的话虚心听。力争在服务中显示实力、在工作中形成动力、在创新中增强压力、在交流中凝聚合力。

如果我竞聘成功，我的处事原则和风格是：努力做到严密制度、严格要求、严守纪律，勤学习、勤调查、勤督办。以共同的目标团结人、以有效的管理激励人、以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。我将用真情和爱心去善待每一位同事，使他人格得到充分尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间；我将用制度和岗位职责去管理我的同事，让他们找准位置，发挥才能，不断进步。

如果我竞聘成功，我的工作目标是：“以为争位，以位促为”，积极争取上级领导对我们信用社工作的支持，促使我社每一位员工牢固树立起主人翁意识，将我社的工作管理制

度化、服务优质化、工作效率化。确保我们永安路信用社的红旗不倒，各项工作更上一层楼。

如果我竞聘成功，我的工作目标是：“以为争位，以位促为”，积极争取上级领导对我们xx工作的支持，促使我社每一位员工牢固树立起主人翁意识，将xx的工作管理制度化、服务优质化、工作效率化。确保我们信用社的红旗不倒，各项工作更上一层楼。

如果我这次落聘，我决不气馁，我将以更加旺盛的精力、更加饱满的热情、更加扎实的工作、更加务实的作风，提高自身素质，在现在的岗位上做出更大的贡献。用实实在在的行动，实现自己的人生价值。

谢谢大家！

## 信用社竞聘中层正职演讲稿篇五

尊敬的各位评委、各位领导、同志们：

大家好！

我叫，于20xx年进入农村信用社工作，并于20xx年担任板桥社主任至今。今天，我竞聘的职位是板桥社主任。

我记得有这样一句话：我不能选择出生的时代，但可以用生命的灿烂为时代增光添彩；我不能决定生命的长度，但可以用加倍的风险拓展生命的宽度。此刻，我就是怀着这份对人生价值感悟的执着与信念，带着对农信社事业的梦想与追求，走上这个舞台，接受大家的评判和组织的挑选。在此，我非常感谢各位领导和同事们给我这次竞争分社主任的机会，这个岗位不仅仅是一种权利，更是一份沉甸甸的责任，而我参与此次竞争的信心，则是来源于对本职工作的驾驭力、锐意进取的创新力和以德服人的凝聚力。

首先，我先阐述一下我竞聘的优势：

我于20xx年进入农信社工作，先后从事过信贷、出纳、记账，于20xx年调到水塘分社任职主任，后于20xx年担任板桥信用社主任至今。多年的工作经验，使我对所有的业务都了如指掌，特别是在主任的这\*年多来，我在自身素质和管理方面都得到了进一步的提升。在工作中，我能切实做到按章做事，严格管理，并且始终保持良好的思想素质，真正做到了顾全大局，无私奉献。同时能以认真负责的态度和满腔的工作热情带头勤奋工作，并得到了领导和同事们的一致好评。

平时我善听众言，在工作中坚持原则、以诚待人、不以权谋私、尊重领导、联系同事，主动搞好团结协调。特别是对于员工的思想工作，我能积极听取员工的意见和建议，并且关心员工的工作和生活，切实的做到了团结一心，实事求是。

在工作中，我务实基础，立足本职，在为农信社发展壮大的前提下，积极努力，并取得了一定的成绩：

1□20xx年被评选为先进个人。

2□20xx年被评选为先进个人。

3、在本人带领下□20xx年水塘分社被评选为先进集体。

“平静的湖面，炼不出精悍的水手，安逸的环境，造不出时代的伟人。”我深深地懂得，要当好农信社主任并不能纸上谈兵，重要的是要脚踏实地的干，如果此次我能竞聘成功，我不仅会履行好主任的职责，不折不扣地完成组织上交给的工作任务，而且会从以下几方面来完善自己的工作：

第一突破自己。基于目前日益变新的形式，原有的管理理念、方式以及方法已经不利于市场的发展，这就需要管理者的思路创新。如果我竞聘成功，我会自觉的感知新理念、适应新

标准、学习新方法，不断的充实自己和提高自身能力，使自己成为适应形势发展需要的能者。

第二积极根据我社改革发展的需要，并结合职能、性质以及经营方式的转变，迅速调整思路，主动对接，不断思考和研究新措施，新办法，有创造性的开展工作。

第三我将努力搞好全社职工的团结，并且充分发挥每个职工的主观能动性，使每个职工在实现个人价值的同时也创造最高的利益。

第四加大营销力度，确保贷款质量。我将在业务团队中培养健康积极的营销观念，大力提高营销贷款的服务水平。同时，严把贷款发放关，重审查、明职责，以安全放贷、创造价值、服务社会为发放贷款的'根本指向，并且有计划的做好资金组织工作。

第五努力扩大服务内涵、拓展服务领域，尽量扩展资金存量；并完善考核机制，努力在盘活资产、化解历史包袱、健全内控机制等领域进行有针对性的改革，并结合上级领导，进一步完善工作中存在的问题。

奥斯特洛夫斯基说过“把握生命里每一次机会，每一次挑战，让自己成为一枝自立自强的寒梅；不要害怕，不要畏惧，让自己成为一棵傲霜迎雪的松柏。”所以我今天鼓起勇气站在这里参加这次的竞聘。如果此次竞聘成功，我将不辱使命，开拓创新，用具体的行动和丰硕的业绩来回报领导厚爱和同志们的支持，如果失败，我也不会气馁，因为这就证明我还有进步的空间，证明我离上级的要求还有一段距离，这样就会给我更大的动力去完善自己，去充实自己，以迎接更多的挑战。输赢并不重要，重要的是我为农信事业的发展壮大而努力的心！谢谢大家！