

最新村包户住户工作总结(大全8篇)

总结，是对前一阶段工作的经验、教训的分析研究，借此上升到理论的高度，并从中提炼出有规律性的东西，从而提高认识，以正确的认识来把握客观事物，更好地指导今后的实际工作。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？以下我给大家整理了一些优质的总结范文，希望对大家能够有所帮助。

村包户住户工作总结篇一

7月12日，收拾行李，踏上赴基层实践之路。这次社会实践，收获颇多。

因为辛苦，所以在一起。这次社会实践，我的感受与所有队员的一样，用两个词形容：辛苦、快乐。旅途的劳累、住宿伙食的简陋、开展工作的艰辛，足以让我们感到疲惫。但是，我看中的是同学之间相处的快乐和感动。参与社会实践，这是走出校门、走向社会的一次练兵。在学校，同学之间的相处主要是发生在学习生活过程中。但是，从这支实践队伍组建开始，我们就是一个温馨团结、同舟共济的小集体。七天的时间，我们朝夕相处，共同出谋划策、一起度过难关，互相关心，相互帮助，一起吃苦，吃同样的苦；分享欢乐，亲如家人。

现代人习惯于把内心的感动用幽默的方式表达。在实践结束各奔西东的时候，虽然没有依依惜别煽情的画面，但是我们都在内心为彼此道声珍重。

实践的七天时间，同甘共苦的辛酸换来了真挚的友谊。付出真情，我们收获感动。这些经历让我们多一份成熟，看不见摸不着，抽象得存在于记忆中，但是人与人之间的差别就是这些经历背景的不同。这段宝贵的回忆：那年的夏天、那个

南安的夜晚、那些我们十八个人共同关心过的可爱淳朴的老人……明天的我们，要起程奔往下一站，要带着这份历练奔跑！

收获总在辛勤耕耘之后。十八个人一起踏入社会，深入基层。我们渺小得犹如一叶扁舟。而作为宣传负责人的我，体会尤深。“心系农村医改，共建和谐海西”，我们是一支这样的队伍，没有任何奢求，只为响应党的号召，遵从学校的安排。但是，我们试图呐喊一声让我们所服务的基层知道我们这群人的存在，也显得那么困难，更不用说争取哪个热情的媒体留下一小块容纳我们存在的空间。我们拿着少得可怜的经费，承受着精打细算的压力。挂着寒酸的唯一的一条横幅，期盼地方媒体哪怕是南安电视台的光临。

我深知，宣传对活动的重要性。从实践开始无依无靠的感觉，到后来南安电视台记者的来访，我们本着不放弃不泄气的精神，勇敢推销自己。我们把每天简报当天发送回学校，我们把每天的成果精心统计，不断向相关媒体告知我们的动态。为此，我首先确保每天采集到最新的消息、提炼出最有价值的报道、捕捉到最有意义的画面。其次，主动向泉州电视台和南安电视台电话访问传递这些消息。但是，现在是双赢的社会，经过我们再三的努力，终于在我们最精彩和筹备最艰辛的“急救安全演习晚会”时，南安电视台记者到现场做了饶有兴趣的采访！

庆幸的是，我们七天的努力终于通过这个平台体现出了价值。同时也拿到珍贵的录象带，我和所有队员一样兴奋，这段时间的劳累：值了！

当然，我的收获远不止这些。一路上的所见所闻所思所感，让我觉的很庆幸。我告诉自己，还好今年参加了社会实践。不说今后这样的机会难得，就是这次南安之行带给我的动力就无法估量。我见到了中国农村最直接的面容，我接触了中国最需要帮助的群体，我认识到了自己还是除了理论知识以

外什么都不会的学生，我看到了自己在活生生的父老乡亲面前的无能为力。

我看到了他们对科学的渴望或者需求，但是我能做的只有一点点。我想帮助他们，却是杯水车薪。

医疗改革是一个我们这样一个发展中国家的事业。需要无数人的努力。我把自己确定为其中的一股力量，不懈努力！

村包户住户工作总结篇二

20xx年在村两委的共同努力和带领下，在全体村组干部、全体村民及监委会的大力配合下，我村较上年取得了优异成绩，其主要表现在以下几个方面：

调整了农业生产结构，在以弘亿庄园主体的引导下发展草莓大棚400亩、大棚西瓜600亩、大棚蔬菜700亩，为村民增产增收打下了良好基础。

在上级党委政府的正确指导下，为切实保障农村低收入人群的切身利益，为低收入人群提供人身保险保障，在村两委的大力工作下，我村全面推进此项工作，使参合率达到100%。通过此项工作的实施，使一些意外伤害低收入家庭户得到了实惠，广大村民对此深表感谢，拍手叫好。

1、在县委县政府、镇党委政府及我村两委的共同努力下，我村一期入住新型社区的244户村民户户开通了天然气，极大的便利了民众生活，降低了费用成本；另一方面，其凭借利用率高、污染小等特点备受亲睐，并且极大的保护了环境，积极相应和谐社会的要求。

2、为切实配合搞好新型社区二期建设有序进行，在村两委班子成员及广大群众的积极配合下，占压二期工程户共计85户，在五天内顺利拆迁完毕，积极配合和完成了上级政府给予的

工作任务。

为彻底改善未入住新型社区村民的居住环境，在村两委的倡议下，决定利用拆迁建筑废料对原村庄内主要道路进行铺修，长度达1.5公里，彻底解决了村民出行难问题。

镇20xx年工作计划

、以上实事结合我村实际情况，村两委班子成员将在原来的工作基础上对村西水利工程进一步配套完善。积极配合上级党委政府的工作，对二期新型社区建设做好充分思想准备。在财经方面，严格按照财经纪律办事，做到对账目按时公示等一切财经纪律的要求。总之在20xx年度工作中，我村两委将严格按照上级要求，积极配合工作，使村在财务工作方面再上新台阶，做出每个人应有的贡献。

1、抓产学研合作，转化先进适用成果。围绕xx市农业产业发展，今年以来，先后与中国农科院、中国农业机械化研究院、南京农业大学、河北农业大学、河北省农林科学院、河北科技师范学院等省内外多所农业类大专院校科研单位建立了产学研合作关系。比如说□xx市经济作物研究协会与中国农科院蔬菜所在周村建立了辣椒研究生实习基地□xx市富农辣椒专业合作社与中国农科院育种中心共同选育了辣椒新品种—丰抗椒王，辣椒产量达到900斤/亩、河北永生食品有限公司与中国农业机械化研究院就“面条烘干技术”进行了研究开发，使该公司生产的面条产量居全国前5位□xx市实施的“棉花节本增效栽培及深加工技术集成与示范”项目主要技术依托单位是河北省农科院、河北科技大学等5家科研单位，先后开发了3项新技术成果；另外正合作的项目有□xx市立德饲料有限公司与河北农业大学围绕“牛羊生物生物饲料正进行相关技术研究”□xx市汇丰公司与河北科技师范学院专家，就肥料整合技术进行相关研究，旨在解决土壤缺素症问题。

2、重点实施了河北省渤海粮仓科技示范工程基地建设，做好“小麦农大399，玉米先玉335等品种的引进及高产节水灌溉技术的示范与推广”工作，重点是做好千亩示范基地建设，实现示范方节水55立方米，亩增产105千克。

3、做好省级农业科技循环园区实施工作，

(1) 在小麦种植方面：建立核心区20xx亩，引进藁优20xx□师栾02—1高筋麦品种，亩产达到1050斤，亩产量增长15%；示范区面积推广1万亩，亩产量达到1000斤，亩产量增长10%。

(2) 在仓储方面：新建4座万吨小麦仓储库，建成7万吨的小麦仓储能力。

(3) 在养殖方面：规划建成可存栏300头的标准奶牛养殖基地，可为5000亩小麦提供优质的有机肥料，同时还可带动周边奶牛场从规模到效益有大的提升。建设年青贮饲料3200吨的青贮池1座，采用人性化饲喂管理技术、自动控制饮水技术、预约式太阳能控制技术、有益微生物菌群饲料饲草生物处理技术、生物活性矿物防治乳房炎技术、性控冻精技术、牛粪无害化处理技术等7项新技术，使奶牛乳房炎发病率降低20%以上，鲜乳中微生物细菌总数（菌落形成单位/毫升）小于30万，乳脂率大于3.5%，乳蛋白大于3.4%，饲料消化吸收率提高10-15%，产母牛率达到95%以上，奶牛产奶量年平均单产达到7.5吨，生鲜乳质量合格率达到100%。

(4) 在食品加工方面：实现新上5万吨面粉专用粉生产线一条，生产饺子、馒头、饼干等面粉专用粉系列；挂面生产由一个系列50个品种，增加到二个系列100个品种，挂面产量由7万吨增加到11万吨。今年小麦粉加工产品追溯体系争取省级资金40万元。

4、在绿化苗木方面：今年以来围绕生态文明建设和美丽乡村建设，协助日鑫公司先后引进樱花、早生栎、中山杉、黑枸

杞、血皮槭、红叶石楠、豆梨、巨紫荆等绿化观苗木20多个品种，种植面积20xx多亩，这些品种的引进通过2-3年的繁育，对丰富我市绿化品种、对美丽乡村建设增添新的色彩。

5、培育扶持12个具有一定规模的农业专业类合作社、包括冀州镇的蔬菜种植、徐庄乡的.养鸡场、码头李的果品产业、西王及漳淮乡的奶牛养殖产业、门庄乡的粮棉种植、周村镇的家庭农场等。结合我市开展的土地流转政策，帮助这些农业合作社经营者提高农业产品质量，加大科技投入力度，实行规模化、集约化经营管理，树立品牌意识，从而带动我市整体农业产业提升产业规模档次。

6、组织申报省级科技支撑计划项目4项，渤海粮仓成果转化项目申报1项，及xx市卫生指导计划项目申报（计划申报3项），完成项目鉴定验收4项。

7、完成我市农业科技特派员的审核认证工作，我们科室深入到田间地头，不辞辛苦，顺利完成并及时上报。为科技特派员工作的下一步开展奠定了良好的基础；完成我市省级科技型中小企业的资格审核认定、申报工作，结合本科室的业务特点，我们亲自深入到乡镇、农村一线，在下乡考察培训的同时进行本项业务认证，认真把关，详细审定。及时申报，保质保量地完成了局领导交办的任务。

8、完成科技下乡工作，结合农业业务考察并结合各类科技项目（如国家级富民强县、渤海粮仓等项目）培训，我们农业科管科本年度下乡30余次，把最新的、实用的农业科技知识、农业产业发展动态、政策趋势送到农村、农民手中，在我市农民心中树立xx市科技局下乡宣传“业务精、服务强”的良好形象。在最近市里组织的科技文化卫生三下乡活动中；在今年我科室作为主要负责还完成我市科技活动周工作，邀请xx市科技局深入到码头李镇等基层单位进行科技宣传，树立全民科技意识，提示我市整体科技素养；结合市政府统一召集组织的党员志愿者活动，在我市九州文化广场进行大型

活动，宣传实用易懂的科技常识，在各参展单位中表现突出，受到了市领导的赞扬，共发放各类资料5000余份。

村包户住户工作总结篇三

转眼间我到xx银行工作已经x年了，在领导的培养帮忙和同事们的支持下，我从一个法学专业出生的学生成长为一个能够熟练掌握大部分业务的银行员工。xx年x月我从西岗分理处调至xx支行从事客户经理岗位，静心回顾这一年的工作生活，我感觉收获颇丰，现将这一年的学习工作情况总结如下：

我今年二月份从西岗分理处调到xx支行从事客户经理工作，以前对资产业务接触比较少，并且各项业务变化比较多，这就需要我静下心来重新学习信贷业务知识，在我到岗理清思路后，我自觉加强各种金融产品的理论知识学习，提高自我对我行金融产品的理解，并在较短时间内熟悉信贷业务，在领导和师傅们的帮忙下，很快就上手了。我想只有自我对业务掌握透彻后才能更好的为客户带给服务。作为一名客户经理，我深刻体会和感触到该岗位的职责，客户经理是我行资产业务对公众服务的一张名片，是客户与我行联系的枢纽，怎样更好地服务好客户是我要学习和进步的地方，一方面要熟悉自我行里的业务产品，明白自我能够给客户带来什么，另一方面，要明白客户需求什么，尤其是后一方面，明白了客户的需求，才能去有的放矢的服务客户。

在加强业务学习的同时，我还用心认真学习治理论，提高自身治素质。我时时刻刻严格要求自我，作为参党成员，我用心参与建言献策，努力学习中国的先进性文件，认真践行党的群众路线。

作为一名客户经理，我勤勤恳恳，任劳任怨。我的工作主要是银行资产业务，为单位创造效益的同时还要时刻把握业务风险，不能因为自我的疏忽给银行带来损失，这就要求我做

事要细心，观察要仔细，调查要属实，报告要认真，分析要专业，在维护好存量客户的同时要努力挖掘新的客户，并以专业的业务处理潜力来满足客户的需求，在优先获取营业利润的同时实现个人合规工作，保证信贷资金的安全。

对挖掘现有客户资源，客户好中选优，提高客户数量和质量，提升客户对我行更大的贡献度和忠诚度还有待加强。我还需要进一步克服年轻气躁，做到脚踏实地，提高工作主动性，多干少说，在实践中完善提高自我。

在新的一年里，我将再接再厉，更加注重对新的规章、新的业务、新的知识的学习专研，改善工作方式方法，用心努力工作，增强服务意识，争取在各个方面取得进步，成为一名优秀客户经理。

村包户住户工作总结篇四

本人毕业于xx师范大学[]20xx年实习结束后回到学校，学校就让我去学校的总务处帮忙，在该处室认真学习工作了一个月后，校方就跟我系交流，准备让我第二年留校，当时这消息传开后，很多同学都很羡慕，可我当时想，我当初选数学教育专业，就是想做一名人民教师，我若留校的话，就不能实现我当初的理想，所以宛然谢绝了，并且来到福州找工作，很幸运在那找到工作，而且待遇还不错，几个月下来，也适应那的生活习惯，跟那的老师和学生相触的也很好，可年终回来过年时，听我的母校校长说，有几个代课老师觉得工资太低了，而且工量又很大，明年他们准备不教了，现在都不知明年的课怎么安排！当我听这话之后，我心理很不是滋味，最后我说，校长我明年回来代课，回到家里，我把今天跟校长说的事，跟我的父母说了，他们当时很不理解，外面待遇那么好，别人个个想往外跑，你到好反而跑回来拿300元的工资，他们是举双手反对我回来任教，经过我长时的做思想工作，最后他们也知道我决定的事，一般情况之下，是不太可能改变主意。就这样我就在母校开始代课了，当年的暑假，

我们上饶县教育局招聘老师的消息传到我们学校，当时我县招12名数学老师，成绩出来而后我是名列前茅，当时我可以选择离县城边的学校，可我没有，我是毫不犹豫地选择的了上xx北乡最远培育过我的母校——xx小学。

就这样，我就真正的开始了教书育人的生涯。古人云：知己知彼，百战不殆！所以首先从学生的基本情况入手，去认认真真的了解班级的每一位学生的基本情况。只有掌握了学生的第一手资料，真正做到知彼，才更加有利于因材施教，才能真正做到为了一切学生的承诺！每周我抽出空来，走访每一位学生，风里来雨里去，没有用多长时间，我发现这里的孩子大部分都是留守儿童，和爷爷奶奶住，父母为了生计外出打工，所以这里的不少孩子早早的养成了散漫的性子，他们很天真，也很厚皮，他们希望有人关心，可又不想人多管闲事，学习只是做样子的事，小学毕业了，就想外出打工攒钱。我了解这情况之后，我就经常用自己的手机跟这样学生外地打工的家长联系，先做家长们的思想工作，让他们也一起关心学生的成绩，然后去做学生的工作，让他们认识到读书的重要性等，并且把本村一个五保户家的小孩，因母亲生病过世父亲外出打工，家里经济非常紧张而失学学生，帮她重返到校园，当年我把这学期多出来的那部工资，拿去支助她家，还把她的学费交上，现在这小女孩已经毕业了，但她每年过年后多会来学校看望我们老师。

山区的天气比较冷，看到孩子们冻得发紫的嘴唇，通红的小手，又加上他们大部分学生的家长没在身边，跟他们的爷爷奶奶的，想着想着我心里真是一阵酸楚，热泪盈眶，甚是让人感动，第二个星期我就行动起来，发动全校师生捐赠活动，让大家把家穿不起或不穿的衣服，拿到学校来，我把这些衣服放在宿舍里，给那些衣服不够或是被子太薄的学生，拿些衣服压在上面。这活动最来，让房地产的老板谢先生得知后（是xxx的人，在外县做房地产生意），他跟我们中小学校校长说，我是你们培育出的，你们老师都这样进你们所能帮助贫困学生，所以我每年出10万元给中小作为谢仕扶贫基金和

奖学金（合同期10年）。他们处境成为我们心中永不灭的一把火！他们是我们生命中永恒上的瞬间，是我们人生中的一笔巨额财富，也是我奋勇拼搏战胜一切困难的不竭动力！

平日生活中，特别是周末双休的时光，为了能跟同学们多呆一会儿，我是经常是双休日不回家或是星期天我就赶到学校来，我充分运用这一时间，以朋友的身份给他们做学习思想上做工作和学习方法上给予指导帮助，让他们在人生的道路上认清自己的奋斗目标！学生的第一手资料已经被我掌握！班级的基本资料一旦摸清，师生之间的关系随之和谐化，有了这样子的保护伞，师生之间的进一步交流也就水到渠成！师生之间的关系和谐后，紧接着我就开始在提高学生们的学习成绩上下功夫。

首先虚心向有着丰富教学经验的老教师取真经，认真地听取老教师讲课时方法的选择；再者我积极参加市县组织的名师模范公开课讲演和远程教育的学习，真正见识到名师的大课堂，悉听名师讲课的经验传输，真正领略到名师的风范！虚心学习到一线经验后，结合着本班的实际情况，在实际的教学中摸索前进！我充分运用在大学期间所见的新鲜事和社会时事的新闻同学们沟通，这些新鲜事他们很感兴趣。在我的课堂上，我讲究的是用诙谐幽默的语言作为导入语言，作为上课前的“药引子”，让学生在不知不觉中步入知识的海洋，让学生在一种愉悦的环境氛围中学习新知识！在讲授的具体环节中，我主要采取是师生互动方法，采用提问设疑互相交流的方式来激发学生们的求知欲和浓厚的学习兴趣。

每每看看学生们一个一个跃跃欲试按捺不住的样子，我心里别提有多美，比吃了蜜还要甜！课堂上我给学生们充分的空间让谭们自由的`发挥，课下我通过和学生们交流，给他们留下许多奇闻异事，将数学上的知识和他们的小小好奇心紧密连接在一块，经常帮学生们解释一些生活中的迷惑，让学生喜欢跟我交流。课后彻底地吹响了他们向知识海洋大举进攻的号角！并且不论在口头上，还是在行动上，我从未歧视

过任何一个学生，对那些基础没打好的学生，存在学习困难，我决心帮助这些有上进心而基础又较差的学生们，并且从第一册开始，为学生补基础，其间每天辅导两次（午休时间和傍晚）。于是乎，小家伙们通过各种途径探求最终的真理，在这一过程中，我体会到了寓教于乐，同学们体会到了学习的真谛。这几年在校方的支持和帮助之下，我本人在业务方面进步很大，在教学上也取得很好的在成绩，这几年教学成绩在里乡排名是名列前茅，在全县排名也取得也很好的成绩。

从任以来给了我巨大的心灵震撼！农村教学环境还是不值得我去乐观，很多现实条件的制约下，农村教学还是有很多需要提高的地方。希望这样的艰苦条件会在较短的时间内解决。作为一名教师，我也没有那么好的经济条件帮助这些贫困学生，只希望他们好好学习，将来为自己的家乡发展做出最大的贡献！

村包户住户工作总结篇五

根据《中国人民银行关于改善农村地区支付服务环境的. 指导意见》精神，我行依托现有物理网点布局，加大自助机具和电子银行渠道建设力度，以“牡丹灵通卡”和“牡丹福农卡”为主打产品，积极营销网上银行、转账电话等新型支付工具，努力做好宣传工作和队伍建设，不断改善支付服务环境建设，提升金融服务水平，有效助推经济发展。

我行现有营业网点2个，其中：县城网点1个，农村网点1个。加入大、小额支付系统的有县城1个网点，行内主要通过nova系统核算业务，实现了全国资金实时到账和业务办理电子化，跨行资金清算主要通过大、小额支付系统和同城票据交换处理。目前，我行支付结算业务主要以现金、支票、汇兑、银行卡和单折为主□20xx年，现金业务量71.83万笔，占比62.17%，其中：农村网点17.99万笔，占比71.16%；非现金业务量43.70万笔，占比37.83%，其中：农村网点7.29万笔，占比28.84%□20xx年，我行存量对公人民币结算账户416户，

办理支票业务16896笔，批量代发工资业务9.57万笔。

1、基础设施建设□20xx年10月末，我行布放atm机5台，查询机和补登折机2台。其中：农村atm机2台，查询机和补登折机1台；营销特约商户pos机47户47台，其中：农村11台。

2、支付工具应用□ 20xx年10月末，我行发行“借记卡”38599张，人均持卡0.6张。其中：农村网点发行10200张，服务区人均持卡0.63张；发行“贷记卡”2170张，其中农村网点44张；营销“个人网银”17915个，其中：农村网点4615个；营销“企业网银”171个，其中农村网点47个；营销“手机银行”6928个，其中：农村网点1825个。

我行现有物理网点相对较少，还不能为广大农村地区客户提供广覆盖、普惠制的支付服务。为此，我行从农民群众对支付追求便利、安全和低成本的实际出发，以完善基础设施建设和推广支付工具使用为抓手，以努力压降现金交易和提升非现金支付为目标，充分整合各种资源和产品，致力于为最广大客户提供便捷高效的金融服务。

1、加强领导、有序推进。改善农村地区支付服务环境是一项长期的任务，我行从开始就对这项工作科学规划、精心部署，明确工作目标、制订实施方案和下达目标任务，对银行卡和电子银行等支付工具营销实行产品计价的正向激励措施，增强每一位员工的紧迫感、使命感和积极性，确保农村支付服务环境改善工作落实到位。

2、做好宣传、重视培训。针对农村地区使用非现金支付工具意识不强的实际，我行结合各种营销活动深入开展形式多样的宣传工作，详细介绍我行现代支付工具，让广大农村客户认识和掌握现代支付工具的便利性和安全性。另外，我行充分结合当地民俗习惯，采用农民特有的信任和接受方式开展银行卡、电子银行等产品的宣传推广活动，真正使支付服务宣传走进千家万户，有效提升农村地区对非现金支付方式的认

可度。同时，我行通过开展业务技术比赛和岗位练兵等形式，不断提高营业网点临柜人员的宣传和服务水平。

增强支付服务环境的安全性。我行按照制度规定认真落实账户实名制，加强身份核实，严把特约商户准入关，建立健全特约商户检查监督制度。采取多种措施提高非现金支付工具的防伪能力，加强对atm□pos机具的监控、巡检和维护，切实加强电话pos等新型终端设备的风险管理，完善各种安全措施，不断提高农民使用各类非现金支付工具时的自我保护意识，引导其正确使用非现金支付工具。

一是以灵通卡为重要载体，继续实施整村推进战略，有效推动灵通卡发行，不断向农村地区渗透，提升灵通卡的覆盖面，努力做好“三农”服务工作。

二是加大自助机具的投放力度，积极与重点乡镇政府部门协商联系，在充分考虑安全性的前提下，尝试离行式atm机的布放。

三是大力营销网上银行、手机银行和转账电话，努力在小商品市场、农贸市场、中小企业、物流业、种养业大户等支付结算活跃的行业和客户取得重大进展。

四是提高贷记卡的发行量，进一步以代理医保业务为契机，不断投入pos机具。

五是加快营业网点转型进度，加大配备客户经理、大堂经理和理财经理人数，为客户提供丰富的服务，努力改善物理网点的服务水平。

六是充分利用柜台、各类媒体、露天场所等渠道，积极参加金融服务活动，开展金融知识下乡等方式，不断加大支付业务的宣传力度。

七是对营业网点柜员进行穿透式的培训，通过举办业务知识竞赛、岗位大练兵等活动，促进员工支付结算知识的提高，不断加强队伍建设。

八是建议国家财政能够比照“家电下乡”等优惠政策，对投入到农村地区的自助机具给予一定的补贴，加快农村支付渠道建设进度。

村包户住户工作总结篇六

1. 今年我们主要抓了龙居、金井、解州等乡镇测土配方施肥示范区和北相、王范、冯村等乡镇小麦优质高效测土配方施肥示范区建设，都取得了圆满的结果。为了建设高标准的示范区，进步示范效果，我们把示范区的任务目标、实施内容、主要措施具体化，由专人负责项目实施中的任务下达、观察点设置，资料整理分析汇总等。为了保证示范区测土配方施肥技术的顺利实施，我们土肥站全体职员经常深进示范区、深进田间、深进农户，围绕测土、配方、配肥、供肥和施肥等基本内容，开展了形式多样的技术培训，同时为农民开出施肥配方或追肥配方单，解决农民在生产实践中出现的施施用肥题目。并联合技术、植保等农业专家成立技术巡回指导组，在天气干旱时，及时发布土壤墒情与旱情情报，为下一步田间治理措施进行部署；在病虫害发生时，利用广播和现场指导，及时发布病虫害预告和防治方法，使示范区的经济损失降到最低水平，取得了明显的经济效益和社会效益，起到了示范辐射作用。

日光温室水肥一体化项目按照上级业务部分要求，9月底与山西物华农业技术装备工程有限公司签定合同，全面实施。

实施情况：日光温室水肥一体化共65栋，现已完成50栋，其余正在实施；日光温室配套设施完善共15栋，正在进行之中。

根据站上职员结构情况，要求每个人在工作闲暇都要学习业

务知识，做好学习笔记，积极向中心网刊投稿，一年来共采用20余篇，发表论文4篇。另外我们根据每个同道的特点和工作需要，年初，在制定岗位责任制时，根据全年的工作任务，对全站职员进行了责任分工，明确了每一个人的工作职责，并且使尽可能的细化量化，发挥每一个人的特长，做到人人肩上有担子，件件事情有人管，进步了大家的工作积极性，保证了各项工作的顺利进行。

六、明年工作打算

1. 认认真真继续搞好墒情监测、土壤肥力动态监测、有关试验、示范的观察记载等基础性工作。
2. 继续组织实施好测土配方施肥试点补贴资金项目，采用检查、督促、指导等方式，确保圆满完成测土配方施肥补贴资金项目的任务。
3. 进一步开展肥料市场整顿，净化肥料市场，减少坑农害农事件发生，确保农民用上放心肥。
4. 引导肥料企业参与测土配方施肥，发挥市场上风参与测土配方施肥技术的推广，同时通过制作施肥分区图、施肥配方表和施肥建议卡发放到乡村户，并指导农民按“图、表、卡”，针对通用型复合肥品种进行大配方小调整，做到科学施肥，有力的促进测土配方施肥的推广。

村包户住户工作总结篇七

农村公路管理养护是加强农村公路管理养护工作，巩固农村公路建设成果的一项基础性工作，按照县交通局《关于报送农村公路管理养护20xx年的通知》精神，结合我镇农村公路管理养护实际情况，对我镇公路管理养护工作进行了认真的分析、梳理，现总结如下：

为加强我镇农村公路管养工作，镇成立了由镇长张元永为组长，党委委员张组训为副组长的农村公路工作领导小组，领导小组下辖公路养护站具体负责全镇的农村公路养护管理工作，在职在岗人员8人。

我镇农村公路养护资金的筹集是按照县政府补助一点，镇政府拿一点的原则进行。目前，我镇养护资金已按照1300元/每公里的标准纳入镇财政预算，不足部分则由县财政保证。

为切实加强我镇农村公路的养护管理水平，实现农村公路养护管理标准化、规范化，我镇根据上级的工作安排制订了《农村公路养护管理考核办法》由考核组按照“一月一检查、季度一小结、半年一汇总、年终一总评”的方式对各级农村公路养护管理机构进行考核。考核的重点为：

(一)路基养护

包括：道路基础、边坡、护肩、构造物等完整、稳固，无严重影响行车安全的危石、塌方等；排水沟排水畅通，无堵塞；桥(涵)洞过水畅通，无淤塞、漫水。

(二)路面养护

包括：路面无坑槽、无隆起、无积水，道路平整顺适；路面无抛洒物、堆积物、飞石及其它障碍物，路容整洁。

(三)安全设施维护

包括：公路构造物、标志标牌、警示桩、防护栏等设施完好、齐备；道路基础、边坡、桥涵无重大危险情况，道路安全。

(四)路政管理

包括：无超限超载车辆上路行驶、无乱摆摊设点、堆放杂物、

倾倒垃圾、设置障碍、开沟挖渠等现象;行道树修剪、粉刷美观,无被盗伐情况发生。

(五)灾毁抢修

包括:及时清理各种小型塌方、泥石流等自然灾害产物,及时上报公路损毁情况。

根据制订的《xxx县农村公路养护管理考核办法》,成立天全镇农村公路养护质量考核组。考核组年终将对全镇的农村公路按考核验收标准:“优”“良”“次”“差”四个等级(全年综合评定在90分及以上的为“优”,80分至89分的为“良”,70分至79分的为“次”,70分以下的为“差”),对考核为“优”的养护管理机构将进行适当的奖励,对考核为“差”的养护管理单位将进行相应的处惩,以确保农村公路养护质量。

为进一步提高我镇农村公路养护管理质量,我镇拟于近期开展农村公路养护质量培训会,培训对象为我镇19个村分管交通工作的负责人及联络员。培训采取听讲座及实地观摩方式进行。通过培训,使参会人员得到感性认识,增强了业务知识,为指导农村公路养护工作打下基础。

为维护公路路产路权不受侵犯,公路管理人员定期和不定期对农村公路进行巡查,对占用、利用、破坏公路等行为依法处理,还发放《公路法》、《路政管理条例》宣传材料3500余份,有效维护了公路路容路貌及路产路权的完整。

尽管我镇的农村公路管理养护工作取得了一些成绩,但与市、县的要求和全镇经济发展的需求相比,还有较大差距,突出的问题表现为:

(一)是村干部需求和认识不一。道路毁坏后他总是希望上级部们将道路修建好,自己养护积极性高。

(二)是由于农村公路战线长、等级低。每年都有大量断板现象，资金缺口大，资金难以筹措。

(一)是继续加强领导，进一步完善责任。落实各级各方面在农村公路管理养护中的责任，特别是发挥好村级在农村公路管理养护中的作用。

(二)是选好重点，以点带面；选择一个管养农村公路较为重视的村进行试点，充分调动公路沿线干部群众及社会团体、企业参与公路管理和养护的积极性，创造性，建立一条农村公路管理和养护的样板路、示范路，再组织其它村参观学习，起到以点带面，激励先进，鼓励后进的作用，以便农村公路取得实质性发展。

(三)加强对镇公路站人员管理工作，对它们所修的路段和巡查路段进行检查评比并和他们的工资挂钩，充分调动路管人员的积极性，努力使我镇路管工作在上一个新台阶。

村包户住户工作总结篇八

村位于市**街道东南部，与**镇交界，有**，**，**三个自然村组成。共有耕地面积**亩，山林地面积**亩，总户数**户，人口**人。

根据近年来的工作经验，综治工作成效如何，主要取决于基层信息员和各街道领导的工能力。为加强综治工作的领导，今年初在村两委的会议上，对去年的综治各组织成员进行了认真考虑，做了局部调整，充实了领导力量。村党总支成员对综治工作做了详细布置，将综治工作纳入主要议事日程。同时与政府签订了综治工作责任书将责任落实到人。为了切实将综治工作落在实处，激发各个综治工作人员的积极性，重新研究调整了奖金的分配办法，尽量做到责、权、利挂钩。

为了开展好各项工作，年初制定了综治工作计划，创安工作

计划，反邪教工作计划，禁毒工作计划，普法工作计划，信息员培训计划等。根据上级主管部门的要求，结合各个工作计划，认真落实计划内容。先后进行了两次普法宣传，根据我村实际，宣传了土地管理和农民建房、土地使用方面的法律法规知识。

按照要求，每月召开两次矛盾纠纷排查专题会议，除在林改中正常出现的山场界线纠纷外，共排查调处三起较大的矛盾纠纷，其中山林纠纷一起，家庭纠纷一起，邻里纠纷一起，三起纠纷有两起制作了调解协议书。经过回访，没有复发现象，履行协议情况良好。

全年进行了一次信息员培训，针对农村基层常见的邻里纠纷的特点和形成原因，在培训会上认真学习了当事人的权利、义务，介绍了什么是无义管理、怎样分别用民法、刑法、行政法规处理身边的事情；学习了侵权和民事责任的承担方式，以及关于时效方面的基本知识。使信息员提高了认识，增加了知识，综合素质和工作能力得到提高。

为了全面开展综治工作，还配合街道综治办，和村内各企业签订了综治工作责任状。将综治工作的具体任务分解到企业和基层。在召开各社区干部会议时，布置综治工作，如矛盾纠纷排查、反邪教工作，禁毒工作、社会治安巡逻工作、交通安全和安全生产工作、土地管理工作，自然灾害预防工作等。

经过努力，今年上半年没有发生民转刑事件和集体上访事件，矛盾纠纷的发案率较往年有大幅度下降，没有重新犯罪，社会稳定和谐。

虽然取得了一些成绩，但也存在有待于努力提高的方面。诸如：

我们深信，只要积极努力，认真补差纠偏，今后的综治工作

会跨上一个新的. 台阶。