

# 最新邂逅校园心得体会(通用7篇)

我们在一些事情上受到启发后，应该马上记录下来，写一篇心得体会，这样我们可以养成良好的总结方法。心得体会可以帮助我们更好地认识自己，通过总结和反思，我们可以更清楚地了解自己的优点和不足，找到自己的定位和方向。以下是小编帮大家整理的心得体会范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

## 邂逅校园心得体会篇一

### 1. 加强组织领导。

由校领导成立的教师读书活动领导小组，对全校教师读书活动进行组织指导，制定教师读书活动计划和具体实施步骤，统一部署、周密安排，做好读书活动宣传工作。召开全体教师会议，进行动员。

### 2. 明确阅读书目。

我校为全体教师征订了继续教师培训教材《师生心理沟通理念、方法、应用》，动员全体教师进行认真阅读，营造浓郁书香校园氛围。

### 3. 明确阅读方式。

采取了集中学习和分散学习相结合的形式，以个人学习为主，保证教师每天半小时读书时间。要求教师及时认真做好读书笔记，并将教师读书学习情况纳入学期末考核。

### 4. 明确阅读要求。

要求教师在阅读时，做好批注或读书笔记摘抄工作，写好读书笔记和心得体会。每位教师期末撰写一篇有质量的读后感

或结合所教学科的教学反思。(不少于500字);要求教师将坚持读书活动与课堂教学相结合,要用从书中学得的现代的教育理念指导教学工作实践,认真学习师生心理沟通的方法,边学习教育理论,边转变教育观念,边总结教学经验,边进行自我反思。

充分结合图书馆网络研修,创建教师的读书平台,提升教师的教育教学能力和业务素质。

定期开展了读书交流活动,交流读书的经验与心得,总结读书活动的成效与不足,在校内创设了良好的读书交流的学习氛围,真正促进了教师读书活动的有序开展,也提高了教师阅读的实效性。

## 邂逅校园心得体会篇二

经过两天的培训学习,感触很深□xxx教授所讲的员工三大纪律与八项注意、武校长讲授的校园文化建设、董事长讲授的沟通技巧都将会对我们今后的工作和学习起到指导和警醒作用。

张教授在培训时反复强调要建立有效的组织,做能打胜仗的好员工。想要建立有效率的组织,必须是有效的决策,有效的决策才能产生正确的结果;有效的执行,才能协调一致,才能产生良好的工作效率。要成为一名有效率的员工,必须时刻牢记员工的三大纪律、八项注意;在本职岗位,要懂得规则,服从组织,努力提高自身的专业素养;融入组织,用行动创造效率。

八项注意:

- 1、坚守岗位。人在岗上、岗在心上,作为班主任更要做到这一点,如跟班听课,这样才能了解学生的学习状态,了解授课老师的教学情况,发现问题及时与教务沟通,减少问题的

发生及矛盾的激化；做到学生有问题及时发现，及时解决，在本职岗位上做好眼前的每一件小事，做肯干事、会干事、干好事的员工，做好角色定位，为学校发展贡献力量。

2、认真做事。认真是一种精神，是无数次重复的做好平凡的小事，如每天督促学生到教室上课，只有走进教室学生才能养成好习惯，才能稳定；认真做每一件小事，就能有好的工作效率。

3、承担责任。责任感是员工的职业底线，没有责任感的人是不会成功的，所以班主任要注意对学生责任意识培养。在班级管理中，目标明确，责任到人，每个学生对班级管理工作都应负有一定的责任。不仅班级的荣誉需要每个学生来维护，个人的发展、独立意识与时效意识的产生，也都离不开责任意识，因此，注重对学生责任意识的培养既有其相应的社会意义，也有其个体发展的意义。

4、精神饱满。满怀激情的对待工作，精神饱满，满怀激情才能有更好的工作效率，君子坦荡荡，小人常戚戚；心胸宽广，思想开朗，遇事拿得起、放得下，才能永远保持一种健康的心态。

子曰：“有才无德，小人也；有德无才，君子也；然德才皆具者，圣人也。”“小赢凭智，大赢靠德”，这些名言都告诉我们要做什么样的人。指导思想不对，又怎么能把事情做好呢？如果我们自己都做不到，又怎么去要求学生呢？做好人就是为了树立正确的指导思想，从而做好事。积极的人像太阳，照到哪里哪里亮；消极的人像月亮，初一十五不一样。班主任要做太阳，不能做月亮，不能因为自己的情绪影响学生，影响工作。

5、团结互助。在工作中一个人的力量是有限的，想要有好的工作效率，要勇于承担责任，有团队精神，善于学习，有向心力，了解组织或他人的需要。

一把坚实的大锁挂在铁门上，一根铁杆费了九牛二虎之力，还是无法将它撬开。钥匙来了，它瘦小的身子钻进锁孔，只轻轻一转，那大锁就“啪”地一声打开了。铁杆奇怪地问：“为什么我费了那么大力气也打不开，而你却轻而易举地就把它打开了呢？”钥匙说：“因为我最了解他的心。”

只有了解学生的心理需求，才能与学生进行有效的沟通，进入心灵的频道。要搞好团结首先要学会沟通，戒除自我、多疑、虚伪、冷漠、封闭、叛逆、嫉妒、自卑；取人所长、补己所短。人与人之间常常因为一些无法释怀的坚持，而造成伤害。如果我们都能从自己做起，开始宽容地看待他人，相信你一定能收到许多意想不到的结果。别人开启一扇窗，也就是让自己看到更完整的天空。

6、维护名誉。要维护学校名誉，不只是听怎么说，更要看怎么做。作为老师，平时的一言一行都关系到学校的名誉，儒家创始人孔子曾说“其身正，不令而行；其身不正，虽令不从”。所以要做一个合格的管理者，首先要培养自身良好的思想品质、心理品质和意志品质。这体现在热爱教育上，对工作有强烈的责任感，对工作勤勤恳恳，认真负责；关心爱护学生；诚实正直，有渊博的知识，使自己的道德行为及业务能力始终处于不断提升的状态中；严格要求自己；时刻注意自己的教师身份，注意检点自己，不出现有失教师身份的言行。学生仿效老师的优点，也会仿效老师的缺点，因此教师在行为、生活作风和精神面貌等方面都影响着学生的心理；为人师表应仪表端庄、举止从容，谈吐文雅，严于律己，言行一致；时刻展示给学生正确的社会行为模式；这样才能在学生中树立良好的口碑，在校内外维护学校的名誉。

7、遵守契约。契约的核心是诚信，诚信是立足之本，是职业道德的底线，班主任不遵守自己的诺言将会使学生很快产生对学校的不信任感，得不到信任的老师怎么可能带好自己的班级做出优秀的成绩呢？所以不能轻视自己对学生的许诺，要么坚决不许诺，许诺就一定要遵守，否则，作为领导者失去的东西将会更多。要当老实人、说老实话、办老实事，用

正确的态度做事，用正确的方法做事。

8、不断学习。学习是为了吸收新的知识，为了积累更多的经验；作为老师，我只有不断学习，才能提高自身的专业素养，跟上时代的步伐，学以增智，学以立德，作为班主任对教育学、心理学、管理学都要有一定的了解，才能应对学生的各种问题，才能做一名合格的老师，做一名称职的员工。

校园文化的建设是学校发展的核心，是需要每个员工用心呵护的行为准则，只有拥有一支优秀的教师队伍，学校才能充满竞争力，才能不断创新，校园才能不断发展。

消防安全是学校的头等大事，必须时刻警惕，真正做到“宁可百年不用，不可一日不备”。

这期的培训虽然结束了，我会立足自我，完善自我，在今后的工作中不断总结，学以致用，提高工作效率。

最后，希望在以后的日子里学校能继续为我们提供一些个人素质修炼方面的培训和学习的机会。感谢学校！

### 邂逅校园心得体会篇三

心得体会是指一种读书、实践后所写的感受性文字。语言类读书心得同数学札记相近；体会是指将学习的东西运用到实践中去，通过实践反思学习内容并记录下来的文字，近似于经验总结。小编提供来了关于校园文化培训心得体会，希望能够切实的帮助到大家。

经过两天的培训学习，感触很深□xxx教授所讲的员工三大纪律与八项注意、武校长讲授的校园文化建设、董事长讲授的沟通技巧都将会对我们今后的工作和学习起到指导和警醒作用。

张教授在培训时反复强调要建立有效的组织，做能打胜仗的好员工。想要建立有效率的组织，必须是有效的决策，有效的决策才能产生正确的结果；有效的执行，才能协调一致，才能产生良好的工作效率。

要成为一名有效率的员工，必须时刻牢记员工的三大纪律、八项注意；在本职岗位，要懂得规则，服从组织，努力提高自身的专业素养；融入组织，用行动创造效率。

减少问题的发生及矛盾的激化；做到学生有问题及时发现，及时解决，在本职岗位上做好眼前的每一件小事，做肯干事、会干事、干好事的员工，做好角色定位，为学校发展贡献力量。

2、认真做事。认真是一种精神，是无数次重复的做好平凡的小事，如每天督促学生到教室上课，只有走进教室学生才能养成好习惯，才能稳定；认真做每一件小事，就能有好的工作效率。

3、承担责任。责任感是员工的职业底线，没有责任感的人是不会成功的，所以班主任要注意对学生责任意识培养。在班级管理中，目标明确，责任到人，每个学生对班级管理工作都应负有一定的责任。

不仅班级的荣誉需要每个学生来维护，个人的发展、独立意识与时效意识的产生，也都离不开责任意识，因此，注重对学生责任意识的培养既有其相应的社会意义，也有其个体发展的意义。

4、精神饱满。满怀激情的对待工作，精神饱满，满怀激情才能有更好的工作效率，君子坦荡荡，小人常戚戚；心胸宽广，思想开朗，遇事拿得起、放得下，才能永远保持一种健康的心态。

如果我们自己都做不到，又怎么去要求学生呢？做好人就是为了树立正确的指导思想，从而做好事。积极的人像太阳，照到哪里哪里亮；消极的人像月亮，初一十五不一样。班主任要做太阳，不能做月亮，不能因为自己的情绪影响学生，影响工作。

5、团结互助。在工作中一个人的力量是有限的，想要有好的工作效率，要勇于承担责任，有团队精神，善于学习，有向心力，了解组织或他人的需要。

钥匙说：“因为我最了解他的心。”只有了解学生的心理需求，才能与学生进行有效的沟通，进入心灵的频道。要搞好团结首先要学会沟通，戒除自我、多疑、虚伪、冷漠、封闭、叛逆、嫉妒、自卑；取人所长、补己所短。

人与人之间常常因为一些无法释怀的坚持，而造成伤害。如果我们都能从自己做起，开始宽容地看待他人，相信你一定能收到许多意想不到的结果。别人开启一扇窗，也就是让自己看到更完整的天空。

6、维护名誉。要维护学校名誉，不只是听怎么说，更要看怎么做。作为老师，平时的一言一行都关系到学校的名誉，儒家创始人孔子曾说“其身正，不令而行；其身不正，虽令不从”。

所以要做一个合格的管理者，首先要培养自身良好的思想品质、心理品质和意志品质。这体现在热爱教育上，对工作有强烈的责任感，对工作勤勤恳恳，认真负责；关心爱护学生；诚实正直，有渊博的知识，使自己的道德行为及业务能力始终处于不断提升的状态中；严格要求自己；时刻注意自己的教师身份，注意检点自己，不出现有失教师身份的言行。

学生仿效老师的优点，也会仿效老师的缺点，因此教师在行为、生活作风和精神面貌等方面都影响着学生的心理；为人

师表应仪表端庄、举止从容，谈吐文雅，严于律己，言行一致；时刻展示给学生正确的社会行为模式；这样才能在学生中树立良好的口碑，在校内外维护学校的名誉。

所以不能轻视自己对学生的许诺，要么坚决不许诺，许诺就一定要遵守，否则，作为领导者失去的东西将会更多。要当老实人、说老实话、办老实事，用正确的态度做事，用正确的方法做事。

8、不断学习。学习是为了吸收新的知识，为了积累更多的经验；作为老师，我只有不断学习，才能提高自身的专业素养，跟上时代的步伐，学以增智，学以立德，作为班主任对教育学、心理学、管理学都要有一定的了解，才能应对学生的各种问题，才能做一名合格的老师，做一名称职的员工。

校园文化的建设是学校发展的核心，是需要每个员工用心呵护的行为准则，只有拥有一支优秀的教师队伍，学校才能充满竞争力，才能不断创新，校园才能不断发展。

消防安全是学校的头等大事，必须时刻警惕，真正做到“宁可百年不用，不可一日不备”。

这期的培训虽然结束了，我会立足自我，完善自我，在今后的工作中不断总结，学以致用，提高工作效率。

最后，希望在以后的日子里学校能继续为我们提供一些个人素质修炼方面的培训和学习的机会。感谢学校！

## **邂逅校园心得体会篇四**

我们心灵小语在缓缓流淌。知识渊博的老师们带领孩子在知识的海洋徜徉，丰富多彩的课外活动见证了孩子们茁壮成长。在校园里每一个班级都充满勃勃生机，焕发着生命的活力，充满创新与奉献之光，洋溢着青春的气息。这样的校园丰富



了我们的智慧，净化了我们的心灵，塑造了孩子们的性格。它使每一个同学的个性都得到充分张扬，它使每一个生命都熠熠闪光。我们在宽敞明亮的教室里播撒着知识的甘霖，收获着“桃李无言，下自成蹊”的喜悦。看着孩子们从无知的孩童成长为有知识的少年，我们是那么的欣慰，也由衷的感到幸福和欣慰。

在我们这个学生不足一千人的小学校中，有近三分之二的通勤学生。我们每位教师的肩上不仅扛着“传道、授业、解惑”之责，心中更装着千百孩子的生命安危。为了孩子们的安全，我们把所有通勤的学生，分流放学。这无形中加重了老师们的工作负荷，但却保证了孩子们的安全。我们的教师就像孩子的庇护天使，每天头顶星星来，身披月亮归。寒来暑往，雪雨寒霜中我们迎来了一批又一批稚嫩的孩童，送走了一只又一只羽翼丰满的雏鹰。霜花染白了双鬓、雨雪模糊了双眼。不觉间踏着绚烂的朝阳，轻盈的走来的翩翩天使，变成了暮色中步履蹒跚、鬓发皆白的老者。但是我们的教师无怨无悔，无欲无求。那刻满岁月痕迹的脸颊揭示了校园昨日的辉煌，见证了奉献，和谐乐章。

### 爱心涌动、奉献无声

如果善良是一粒种子，那么只要我们细心的播撒，无论多么贫瘠的土地，她都能创造奇迹，绽放生命的魅力。倘若爱心是一团火焰，只要有“粉身碎骨浑不怕”的精神，那么无论多么冷酷的坚冰，我们都能把它融化，让它折射出生命的伟大。

爱心是一双温暖的手，它能给人们以心灵的抚慰。它也是温馨和谐的校园中最美妙动听的乐章。雷锋，这个中国历史上平凡而伟大的名字；他是一座时代不朽的丰碑；他是一种奉献精神象征。他更是发自人们心底里最真切的呼唤。响应教育局关于学习雷锋活动的号召，我们学校开展了轰轰烈烈的学习雷锋活动。

我校的学雷锋活动从“五个一”逐步将活动引向深入。孩子们在第一期雷锋板报中了解了雷锋，在一句句雷锋名言中，一篇篇雷锋日记中走进了雷锋的内心；在“做一件好事”过程中成长；在“写一则学雷锋日记”中明理，在学雷锋活动成果展示中成熟。孩子们从捡拾一张纸的小事走向高远。也许孩子们最初学习雷锋是为了表扬，也许老师们最初的奉献带有功利的性质。但是当学雷锋活动的不断深入，当我们再也听不到自说自话的汇报学雷锋过程中的好人好事，我们知道学雷锋活动以深入人心。没有人再把捡起一张纸，帮小朋友倒一次垃圾，替低年级擦地，甚至捡到百元大钞交公当做引以为自豪的事情来说的时候，我们知道，我们的孩子真的懂得了爱的真谛，真正的从学雷锋活动中受到了教育。

与山村秀美的风景极不相称的就是贫穷与疾病的穷凶极恶。在我们这所农村学校中，有那么一些孩子，他们生活在贫困与疾病的包围中。

地处偏僻山村的孩子，有着大山般深沉厚重的憨实。有着原野般的博大胸怀与爱心。万余元钱对于很多人来讲也许不是个大数目，但对于农村的孩子来讲，也许孩子们捐出的是几天，甚至以一个月、两个月的零花钱，爱心之花绽放的美丽亮丽了横头大地。

## 邂逅校园心得体会篇五

拿到一本好书，首先令我心醉的是它所发出的特有的芳香。就如西湖龙井那般沁人心脾，令我深深陶醉其中。这才明白，古人读书为何不思茶饭，夜深不寝，若渴鹿奔泉，又如六月饮雪。

“书中自有黄金屋，书中自有颜如玉”。读书未罢则寝不安席，食不甘味，这正是书的魅力所在——孔子读书，不知老之将至；陶渊明读书，欣然忘食；白居易读书，竟口舌成疮，

手肘成胝。由此可见，读书使人放归心神，聊以忘忧。

“问渠哪得清如许，为有源头活水来”。缘于书香，我看到了李白“仰天大笑出门去”的豪迈；缘于书香，我听到了杜甫“语不惊人死不休”的壮志；缘于书香，我感觉到了李清照“怎一个愁字了得”的伤感；缘于书香，我体会到辛弃疾“醉里挑灯看剑”的报国之心……书香，带给我的是历史的沧桑。

学会读书，犹如学会做人。当我烦恼的时候，我会读散发着浓香哲理的书；当我快乐的时候，我会读清香欢乐的书；当我从散发浓香哲理的书中走出来时，我会忘却烦恼，似乎成了哲人；当我从清香的书中走出来时，我又像回到了孩童时候。遇到困难时，我愿做与鲨鱼较量的老人圣地亚哥，而不喜欢只会“精神胜利”的阿q；我喜欢像鲁滨逊那样积极进取，而不喜欢祥子一样自认命运的悲惨。

读书，其实就是在读人生！

当我读《钢铁是怎样炼成的》时，被它所独有的硝烟与战火的气味所吸引。保尔的名言仍雄壮浑厚，而他骨子里的钢强却早已深深刻入我心。

读《名人传》，则被三位巨匠的成才经历所深深打动。贝多芬、托尔斯泰、米开朗基罗，他们用毅力筑起了一道抵抗挫折的精神长城，他们的浩然之气会永垂青史，更会永存我心。

品读书之芳香，品读人生意蕴；

如同与智者相谈，明白人生哲理；

如同点起一盏明灯，照明前进之路；

如同饮一壶清茶，起伏不定，苦尽甘来而又回味无穷……

## 邂逅校园心得体会篇六

校园是我们增长知识、接受教育的地方，本不该为欺凌事件的阴影笼罩，可据有关方面统计，全国绝大多数地区未成年人犯罪增多，有些地区年增幅在30%以上，作案者和受害者绝大多数为像我们这样的在校学生。

从80年代末到现在已出现了一个未成年人犯罪高峰，我国出现的校园欺凌事件并不是孤立的。由于影视业的商业化，欺凌恐怖影视作品越来越多，充斥我们的视野，许多作品中对于犯罪过程细节的描述，成了不少青少年模仿的根源，而校园又成了他们“付诸实践“的理想场所。

校园欺凌同时也体现出人际交往问题，人际交往需要风度，风度就是用温柔去对待倔强的人，用宽容去冰冻苛刻的人，用热情去融化冷酷的人。

儒家学说认为，人心固然有善端，但它一开始只是一个萌芽，而且它随时会遭到私心杂念和外界诱惑的摧残。这萌芽要成熟、长大，就需要特别的守护和滋养。提高德性是一个十分艰难的修养过程。游戏人生，看起来固然潇洒，可如此泛泛而过又能找到什么样的人生感觉？生命是单程线，没有回头的机会。

我们青少年共同生活在一起，就应当互相帮助、互相谅解、互相包容。仇恨的种子，长不出和平的芽，单纯的冤冤相报不能解决任何问题。

让我们一起携手共进、驱逐笼罩在校园上空的黑暗！

## 邂逅校园心得体会篇七

校园营销是以学生为销售群体，要做好营销需要有一定的技

巧。下面是本站小编为你带来的校园营销心得体会，希望你有所启发。

就我自己觉得，作为一名服务者如何尽可能多的了解客户的需求并把客户的这些需求作为一种工作目标往努力实现。以期实现客户需求的最大满足、自己利益的最大实现、合伙薪水的快速进步、社会效益与经济效益共同发展。

作为一名基层的营销职员，站在客户的角度。我肯定希看有一个了解我生产需求的电力企业来帮助我的生产经营活动。举例来说假如我是一家高耗能的企业如：碳化硅厂、水泥厂、化肥厂等。那么我肯定有自己的生产特点，如何在我的生产周期内与供电企业达成生产合作的默契。这一需求就要求我们营销职员认真的往了解，提出公道的方案。使生产企业得到充足的能源而我们的供电网络又能降低高峰负荷压力。

总之一句话，就是一名市场营销职员能否实时把握客户需求，并使之与我们企业自身的生产特点结合起来，实现共同利益的最大进步。

在这一目标驱动下，首先我们要有一个良好的社会形象。员工要有较高的行业素质，它包括此次培训所学到的客户服务知识，法律法规知识、需求侧治理知识及相关的行业素养知识使我们的员工都尽可能发现客户每一个细小的需求(注：温州人因发现欧元纸张比原来欧洲国家钞票的纸张大，而做出了相应的钱包赚到了大量的外汇。这就是一个细小的需求带来的经济效益。)我相信我们的员工每一个细小发现都会成为企业发展壮大的基石。

最后我想说只要我们的要有一个好的工作氛围，我们还要发扬团结合作的精神，我们每个人都还要有主人翁的自豪感。那么实现我们的目标——美好的家园将不再是梦。

通过此次学习我受益匪浅，希看我的想法感受可以在今后的

学习生活中得以应用，有这样一次机会很开心。

一、展示了公司良好的服务形象，提高了公司高标准的服务质量。在精心的策划下，在严密的组织下，公司的所有成员都投入了巨大的精力，努力地把这次的营销活动开展好。比如领导不时地来各个场所查看并指导工作，营销的战斗员们不遗余力地去帮学生和家长们拉行李、递盒饭、引路线、办号码等。这些都大力地体现了校园营销活动是以“学生为中心”的主题，让学生和家长有种宾至如归的感觉，从而对我们移动人有了更深的亲切感。所以，通过这次活动不仅优化了我公司的服务质量，而且也展示了公司良好的服务形象。

二、塑造了团队的合作精神，锻炼了员工的营销能力。这次以厅为单位在三地同时发起战斗。每个厅就是一个团队。良好的凝聚力是每个团队发挥最强战斗力的基础，而合作精神是团队凝聚力的根本。因此，团队成员必须学会并加强这种合作的精神。作为成员的个体，在被安排的岗位上发挥出自己最大效应也是重中之重。如在与学生客户的交流中应尽快尽好地将学生引导到办卡这个主题上来，而且还应从学生的角度来对待这一业务，要将他们关心好、解释好、办理好。

三、给学生客户群提供了最优服务，深化了“动感地带”品牌的影响力。从整个活动的策略和目标实现上来看，该活动已很好地为学生提供了话费优惠的活动，并且对“动感地带”的品牌做了很好的推广与深化。许多年轻人，主要是学生都感觉动感地带是他们生活中不可或缺的部分，由此可见，该品牌的影响力之深。在加强品牌的同时，我们也大力地提高了服务，比如专门的动感体验厅，为学生客户群提供了最优的服务。而去校园动感厅领取赠送的三件小礼品是让学生能尽快地、主动地去熟悉、体验这些服务。

但在整个活动中也有一些问题值得我们继续去思考或探讨，比如：一，各个厅如何根据营销场所的特点更好地去组织团队；二，在各个场所如何对团队成员进行更合理的分工；三，

在营销技巧上如何更好的提高等。

这次的校园销售活动，大家准备了很久，从对销售方案的一步步修改到最后对销售方案的一点点落实，持续了几个月。每一次开例会，大家几乎都在忙这个销售方案，期间投入的热情和精力都是发自肺腑。一直到公司审批通过，我们又忙着如何具体落实和培训新队员，并且还邀请了河南区的经理协助我们一起培训新队员，都取得了不少的进步。

作为老队员，去年暑假又去上海参加过实习，相对新队员对这次的校园销售活动心态就比较镇静，在活动前期我们会尽量把我们学到的和领悟到的头发常识，销售技巧和打理技巧尽量的交给新队员，让他们更有准备的去面对顾客。由于时间是定在5月22日和23日刚好和我的理财规划师考试时间冲突，所以很抱歉，在前期的准备阶段，我做的工作并不是很多。但我的心仍牵系着团队和校园销售的进程，我能做得到的事就会尽全力的去完成，比如：5月21日晚，我和窦明霞23：00仍在负责把dm单发到8号楼的每一个宿舍，以促使我们团队的第一次校园销售活动取得圆满成功。

新队员表现出来的热情超出了我的想象，他们都表现的很积极主动、热情大方，远没有我去上海时的胆怯，这点让我们老队员很是欣慰。

在活动的第一天，由于我要参加理财规划师考试，上午没能和大家一起进行销售。中午一考试完我就立即赶回来加入到团队当中。在整个销售活动中，团队成员是分成7个组，每组3个人，且每组要求是男女搭配，新老队员互帮互带，然后是每组以最终的销量进行比赛，这大大地调动了团队成员的积极性，还有每隔一个小时的团队一起加油的口号，都使得团队成员的销售热情有增无减。

由于时间比较紧张，很多新队员打理头发的手法还不够纯熟，我由于比较熟练一些，在销售过程中，就尽量帮他们，尤其

是打理卷发，很多新队员都不是太懂，我就在现场现卖现教，一点一滴，手把手的教他们，这让顾客也感到我们很专业，有些刚做完卷发的顾客还特意跑过来询问打理技巧，相当的信赖我们。这种情况，让销售进行的很顺利。顾客稀少的时候，老队员就免费的让新队员练练手，做一下指导，吸引人气，制造氛围。

校园销售比大卖场容易的多。在校园里做销售，由于都是同学关系，更容易取得顾客的信任，何况还有很多顾客本身就是老同学。

第二，新队员给我的惊喜。新队员较我们这一届老队员来说，更加充满活力和激情，他们更勇于尝试和学习，丝毫没有初来乍到的生涩，面对顾客时都一个个表现得很纯熟。相信他们会在今年的暑假实习中，发挥更大的潜力，给公司带来更多的惊喜。

第三，我们团队的影响力。这次史无前例的校园销售活动，着实让学校和同学们眼前一亮，不仅认识了迪彩，更记住了迪彩在校储干这个团队。校园的影响力宣传达到了很好的效果，相信下一届的迪彩在校储干招聘会有更多新鲜血液不断涌入，使得迪彩在校储干河南团队能够更好的发展下去，并且走的更远。