

最新党建联系点工作报告 工作计划和工作总结的联系(实用5篇)

计划是一种为了实现特定目标而制定的有条理的行动方案。优秀的计划都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面是小编为大家带来的计划书优秀范文，希望大家可以喜欢。

党建联系点工作报告 工作计划和工作总结的联系篇一

不知不觉中□ 20xx 已接近尾声，加入国华房地产发展有限公司公司已大半年时间，这短短的大半年学习工作中，我懂得了很多知识和经验□ 20xx是房地产不平凡的一年，越是在这样艰难的市场环境下，越是能锻炼我们的业务能力，更让自己的人生经历了一份激动，一份喜悦，一份悲伤，最重要的是增加了一份人生的阅历。可以说从一个对房地产“一无所知”的门外人来说，这半年的时间里，收获颇多，非常感谢公司的每一位领导和同仁的帮助和指导，现在已能独立完成本职工作，现将今年工作做以下几方面总结。

一、 学习方面;学习，永无止境，这是我人生中的第一份正式工作，以前学生时代做过一些兼职销售工作，以为看似和房地产有关，其实我对房产方面的知识不是很了解，甚至可以说是一无所知。来到这个项目的时候，对于新的环境，新的事物都比较陌生，在公司领导的帮助下，我很快了解到公司的性质及房地产市场，通过努力的学习明白了置业顾问的真正内涵以及职责，并且深深的喜欢上了这份工作，同时也意识到自己的选择是对的。

二、 心态方面：刚进公司的时候，我们开始了半个月的系统培训，开始觉得有点无聊甚至枯燥。但一段时间之后，回头再来看这些内容真的有一样的感触。感觉我们的真的是收

获颇丰。心境也越来越平静，更加趋于成熟。在公司领导的耐心指导和帮助下，我渐渐懂得了心态决定一切的道理。想想工作在销售一线，感触最深的就是，保持一颗良好的心态很重要，因为我们每天面对形形色色的人和物，要学会控制好自己的情绪，要以一颗平稳的、宽容的、积极的心态去面对工作和生活。

三、专业知识和技巧;在培训专业知识和销售技巧的那段时间，由于初次接触这类知识，如建筑知识，所以觉的非常乏味，每天都会不停的背诵，相互演练，由于面对考核，我可是下足了功夫。终于功夫不负有心人，我从接电话接客户的措手不及到现在的得心应手，都充分证明了这些是何等的重要性。当时确实感觉到苦过累过，现在回过头来想一下，进步要克服最大的困难就是自己，虽然当时苦累，我们不照样坚持下来了吗?当然这份成长与公司领导的帮助关心是息息相关的，这样的工作氛围也是我进步的重要原因。在工作之余我还会去学习一些实时房地产专业知识和技巧，这样才能与时俱进，才不会被时代所淘汰。

四、细节决定成败：从接客户的第一个电话起，所有的称呼，电话礼仪都要做到位。来访客户，从一不起眼的动作到最基本的礼貌，无处不透露出公司的形象，都在于细节。看似简单的工作，其实更需要细心和耐心，在整个工作当中，不管是主管强调还是提供各类资料，总之让我们从生疏到熟练。在平时的工作当中，两位专案也给了我很多建议和帮助，及时的化解了一个个问题，从一切的措手不及到得心应手，都是一个一个脚印走出来的，这些进步的前提涵盖了我们的努力与心酸。有时缺乏耐心，对于一些问题较多或说话比较冲的客户往往会针锋相对。其实，对于这种客户可能采用迂回、或以柔克刚的方式更加有效，所以，今后要收敛脾气，增加耐心，使客户感觉更加贴心，才会有更多信任。对客户关切不够。有一些客户，需要销售人员的时时关切，否则，他们有问题可能不会找你询问，而是自己去找别人打听或自己瞎琢磨，这样，我们就会对他的成交丧失主动权。所以，

以后我要加强与客户的联络，时时关切，通过询问 引出他们心中的问题，再委婉解决，这样不但可以掌握先机，操控全局，而且还 可以增加与客户之间的感情，增加客带的机率。

五、 展望未来[] 20xx 这一年是最有意义最有价值最有收获的一年，但不管 有多精彩，他已是昨天它即将成为历史。未来在以后的日子中，我会在高素质的 基础上更要加强自己的专业知识和专业技能， 此外还要广泛的了解整个房地产市场的动态，走在市场的最前沿， 。俗话说“客户是上帝” ，接好来访和来电的客户 是我义不容辞的义务，在客户心理树立良好的公司形象，这里的工作环境令我十 分满意，领导的关爱以及工作条件的不断改善给了我工作的动力。同事之间的友 情关怀以及协作互助给了我工作的舒畅感和踏实感。所以我也会全力以赴的做好 本职工作，让自己有更多收获的同时也使自己变的更加强壮。总之，在这短短半 年工作时间内， 我虽然取得了一点成绩与进步， 但离领导的要求尚有一定的差距。

六、总结一年来的工作，自己的工作仍存在很多问题和不足，在工作方法 和技巧上有待于向其他业务员和同行学习[]20xx 年自己计划在去年工作得失的 基础上取长补短，重点做好以下几个方面的工作：（一）、依据 20xx 年销售情况和市场变化，自己计划将工作重点放在中重点 类客户群。（二）、针对购买力不足的客户群中，寻找有实力客户，以扩大销售渠道。（三）、为积极配合其他销售人员和工作人员，做好销售的宣传的造势。（四）、自己在搞好业务的同时计划认真学习业务知识、技能及销售实战来完善自己的理论知识，力求不断提高自己的综合素质，为企业的再发展奠定人力 资源基础。（六）、加强自己思想建设，增强全局意识、增强责任感、增强服务意识、 增强团队意识。积极主动地把工作做到点上、落到实处。我将尽我最大的能力减 轻领导的压力。

（七）制订学习计划。 做房地产市场中介是需要根据市场不停的变化局面， 不断调整经营思路的工作，学习对于业务人

员来说至关重要，因为它直接关系到一个业务人员与时俱进的步伐和业务方面的生命力。我会适时的根据需要调整我的学习方向来补充新的能量。工业知识、营销知识、部门管理等相关厂房的知识 都是我要掌握的内容，知己知彼，方能百战不殆(在这方面还希望公司给与我们 业务人员支持)。

(八)、为确保完成全年销售任务，自己平时就积极搜集信息并及时汇总， 力争在新区域开发市场，以扩大产品市场占有率。今后我将进一步加强学习、踏实工作，充分发挥个人所长，扬长补短，做一名合格的销售人员，能够在日益激烈的市场竞争中占有一席之地，为公司再创佳绩做出应有的贡献!!!

党建联系点工作报告 工作计划和工作总结的联系篇二

以邓小平理论和“三个代表”重要思想为指导，全面落实科学发展观，按照构建社会主义和谐社会的要求，紧紧围绕城市改革发展稳定的大局，紧密结合社区建设的实际，以服务居民群众为重点，健全机制,强化功能,不断提高社区党组织的创造力、凝聚力和战斗力，为创建管理有序、服务完善、环境优美、文明祥和的新型社区提供坚强的组织保证。

社区党的建设要努力实现“五个好”的目标要求：(1)领导班子好。

领导班子及其成员能够认真贯彻执行党的路线方针政策，密切联系群众，政治坚定，求真务实，开拓创新，勤政廉政，团结协作。

(2)党员干部队伍好。

社区工作者能够发挥骨干带头作用，共产党员能够发挥先锋模范作用。

(3) 工作机制好。

社区党组织工作制度健全、运行规范，社区党建工作协调机制完善。

(4) 工作业绩好。

社区各项事业协调发展，经济、政治、文化和社会建设成效明显，社区治安良好。

(5) 群众反映好。

社区群众和驻区单位对社区党组织的工作满意，社区党组织得到社区群众的拥护。

使社区党组织整体素质有明显提高，社区党组织建设和社区党员管理有明显加强，社区思想、社区文化建设和党的群众工作有明显改进，充分发挥社区党组织在社区建设、社区管理和社区服务中心的领导核心作用，促进社区各项工作迈上新台阶。

围绕这一总体目标，今后一年着重做好以下几个方面的工作。

建立每月召开一次社区党建工作会议制度，全年针对社区党建工作的热点、难点进行调查研究不少于2次，并落实相应措施。

按规定开好民主生活会，坚持重大问题集体讨论和重大事项报告制度，积极创建“精品亮点”，组织党员先锋队，奉献岗等活动每年不少于4次，制订社区共建规划，共建活动全年不少于4次。

二、认真学习、贯彻党的xx届精神，切实加强党的执政能力建设，支部委员要认真学习，深刻领会、结合实际写好心得

体会，组织党员认真学习，采取听、讲、议、写等形式与社区实际紧密结合起来，使广大党员在社区工作中成为政治宣传员、民情调查员、治安巡逻员、群众服务员、困难救助员。

同时利用党员服务网，搞好网上办公，在网上建设好党的阵地，扩大党的覆盖面，增强党的影响力。

把社区干部和工作人员的培训纳入整个干部队伍的教育培训体系，制定培训规划，加大培训力度，不断提高他们依法办事、做好群众工作和发展社区事业的能力。

按照属地管理的原则，针对不同类型的党员，区别情况，分类管理。

对纯居民党员要摸清情况，全部纳入党组织管理，不留空白；对离退休人员和下岗职工中的党员，要积极做好党员组织关系接转工作，及时转入社区党组织管理，党支部要做好政策宣传，意见咨询，情况反映，主动热情，积极地为他们服务做到“五心、四上门、四个不准”。

“五心”：政治上关心、感情上贴心、生活上关心、服务上诚心、管理上耐心。

“四上门”：征求意见上门、慰问病号上门、祝寿上门、处理丧事上门。

“四不准”：工作不怠慢、多事不厌烦、遇事不加避、多话不发火；对在辖区内务工经商的流动党员，通过流动党员红色驿站主动联系管理；对驻区单位的在职党员，建立向社区党组织报到制度，实行“双重”管理。

认真落实“三会一课”、民主评议党员等制度，定期组织党员参加学习，开展集体活动，对党员进行经常性的党员意识和党的方针政策教育。

坚持每年对党员进行一次民主评议，组织党员积极开展批评与自我批评。

健全完善相关簿、册、记录，整理资料档案，规范党员教育管理工作。

结合社区建设实际，通过划分党员责任区、完善党员服务中心、组建志愿者服务队和为党员设岗定责等多种形式，积极组织党员参加社区建设，服务居民群众，发挥党员先锋模范作用。

按照“坚持标准、保证质量、改善结构、慎重发展”的方针，加强对入党积极分子的培养，做好从居民中发展党员的工作，今年社区每年至少发展1名党员。

建立健全统战工作机制，做好基础性工作，掌握工作对象情况，健全健全台帐，围绕中心结合实际，开展活动。

围绕“和平统一、一国两制”方针，做好台、侨工作和海外统战工作，围绕“维护社会稳定，促进安定团结”，做好民族宗教工作。

党建联系点工作报告 工作计划和工作总结的联系篇三

家长工作是幼儿园工作的重要组成部分，做好家长工作是提高办园水平和促进幼儿健康、协调发展的重要保证。本学期我们将继续努力，进一步树立家庭是幼儿园重要的合作伙伴的观念，遵循“尊重、平等、合作的原则”，争取家长对我们工作的理解、支持和主动参与。

一、注重早入园和离园两大环节

家长送孩子早入园时总是匆匆地离去，但有时也有家长逗留

在幼儿园门口。这给了我们一个讯号：有事要交代老师。碰到类似情况时，我们会主动迎上前询问，让家长感到老师的一种主动负责和关怀，也会拉近我们之间的距离。孩子进教室以后，我们可以亲亲孩子的脸，主动地向他问早，那么孩子一天的心情会因为我们的声问候而快乐一天。然后放一些优美的音乐，教师主动地招呼孩子做做值日生、参与自然角的管理、整理物品。在劳动的过程中，与幼儿交谈，启发孩子之间交往，使幼儿的精神始终处于愉快之中，体验与教师、同伴共同劳动的快乐。总之，教师的精神风貌、言谈举止影响着幼儿的情感和一天的精神，反射出教师对工作的态度和责任心和对孩子的爱。

如果说入园、晨间活动的是幼儿在园一天活动的良好开端，那么离园是幼儿在园内一天活动的延续，起着承上启下的作用。离园前，我们为幼儿整理好服饰；送孩子到指定的接送点，我们微笑着迎接每一位家长，主动、热情地和他们打招呼，向家长反馈孩子一天的学习、游戏情况，和家长探讨他们感兴趣的问题。并主动和家长孩子再见。另外组织好晚离园幼儿的活动，使幼儿在高高兴兴的度过一天，在离园的整个过程中，我们始终把安全放在首位，树立安全意识。

二、本学期家长工作安排

九月份：

- 1、新生及个别幼儿家访工作。
- 2、接待新生及家长来园，熟悉环境。
- 3、开展家庭教育情况调查、新生健康情况调查。
- 4、召开期初家长会，更换家教宣传橱窗。
- 5、填写《成长纪念册》

十月份：

1、召开家委会(每班选出1—2名家长为幼儿园家委会人员，它的职责就是参与讨论审定幼儿园的一些工作计划和一些大活动的方案制定，同时家委会还可监督幼儿园的卫生保健及伙食的开支)。

2、填写《成长纪念册》

十一月份：

1、组织秋游活动来扩大幼儿的眼界，丰富幼儿的知识，激发幼儿热爱大自然的感情。

2、家长咨询接待活动(家长可随时反映幼儿园教育教学工作的情况以及对带班老师工作的看法及一起探讨如何教育好孩子的方法等)。

3、填写《成长纪念册》

十二、一月份：

1、期末园务工作问卷调查和教师问卷调查。

2、填写《成长纪念册》

党建联系点工作报告 工作计划和工作总结的联系篇 四

为深入推进机关支部党建工作，落实县委加强党建工作大会精神，努力建设学习型、业务型、服务型党组织，不断提高机关党建工作科学化水平，为推进“三大建设”又好又快发展提供坚强的组织保证。

(一)加强基层组织建设

认真贯彻党的路线方针政策，团结协作，求真务实，勤政廉洁，增强支部凝聚力和战斗力。健全组织制度，定期召开民主生活会，充分发扬党员权利，讨论支部工作事项，打造民主型党组织，推动党的基层组织建设。

(二)强化党员学习教育

1、强化党员干部学习教育。坚持党支部集中学习制度，建设学习型党组织。制定年度学习培训计划，重点加强对新形势、新任务、新要求的学习、调研，不断提高党员干部政策理论水平。在支部书记牵头下，组织支部全体党员集中学习，通过集中学习和评议讨论等形式，并跟局务工作实际紧密结合起来，提高广大党员干部理论联系实际的水平。

2、搞好“心连心”结对共建活动。密切联系群众搞好结对帮扶。结合工作实际认真开展党的群众路线教育实践活动，做到“照镜子、正衣冠、洗洗澡、治治病”。全力做好人力资源和社会保障工作，以良好的作风和群众得实惠的实际行动来体现和检验教育实践活动的成效。

(三)健全工作机制

1、健全工作机制。一是完善“互联共建”机制。建立支部与共建村日常交流机制。二是抓好文明创建工作。组织春风行动、春暖行动、就业援助月活动，开展农民工学雷锋志愿服务活动。组织新进员工和入党积极分子，参加文明创建志愿者服务。强化文明创建宣传，建立文明创建台帐，夯实文明创建基础。

2、提升工作业绩。以党建推动业务工作，建设业务型党组织。围绕人民群众普遍关心的问题，强力推进就业创业、社会保障与和谐劳动关系三大幸福宁乡工程，以党建促进业务提升。

一是推进就业创业工作。积极推进被征地农民就业创业工作。二是完善社会保障体系。加大社保护面力度;加大被征地农民社会保险工作力度。三是构建和谐劳动关系。加强劳动保障监察，全面实行劳动用工备案。

(四) 优化服务水平

以党建促进服务提升，建设服务型党组织，局办和大厅党员带头搞好窗口服务，提高政务服务效率，提升服务对象满意水平。

党建联系点工作报告 工作计划和工作总结的联系篇五

1、党员发展计划：亨通高压公司将严格执行亨通上级党务条线及常熟经济技术开发区党委的党员发展要求，做好亨通高压党员发展规划工作，制定清晰的党员发展计划，明确入党积极分子培养联系人，并进行积极的沟通与交流。

2、党课教育培训工作：积极开展公司党员参与亨通上级党务条线的培训活动，同时组织公司内部党员进行廉政教育、最新政策宣贯、思想教育等相关培训活动；对于党委的培训，积极组织员工参与，并及时将党委的培训转为公司内部培训；做好各项培训签到统计，建立党支部培训统计台账。

形式”进行完善，设置学习园地及制度宣传栏，及时更新最新制度及政策；增加党员活动室的内容，同时在办公区、车间进行政策宣传；在生产车间增设两处党群宣传栏，公开车间党群小组党员身份等相关信息，同时传达最新的党员制度等。

4、党员结对工作：做好党员结对工作，准时向亨通上级党务条线提交党员结对信息。及时发布结对信息，确定结对对象，做好结对责任分工，及时反馈和统计好结对信息，并跟踪好

结对问题和进行问题改善。

5、党建信息上报质量改善：月度党建信息上报确保每月有效信息一条，每月计划上报动态信息两条以上，目标：截止12月底达到有效录用信息12条以上，月度信息上报及时准确，避免各种错误和纰漏。

6、外出参观学习：到亨通总部及党务工作做的比较突出的兄弟公司进行参观学习，在此基础上对党员活动室进行调整和改善；同时对亨通高压公司党建工作其它不足方面结合其他做的比较好的公司进行学习及吸取改善。

自律监督小组进行调整，增加职工比例，增加一线员工代表；及时参与公司重大项目招标，进行监督签到统计。

8、党费上缴事宜及党员关系管理方面：做好20xx年度亨通高压公司党费收集工作，确保党费收集及时与准确；并及时处理党员关系的转入余转出事宜，对于离职人员做好党组织关系的转出工作；对于新员工入司后，做好党组织关系转入工作。

20xx年，亨通高压公司将进一步加强和改进党建工作，推动公司党建工作的可持续发展，任重而道远。我们要以党的十八届三中、四中全会精神为指导，按照亨通党委的部署和要求，全面加强党组织建设，以奋发有为的精神状态、求真务实的工作作风、永不懈怠的创新勇气，不断开创公司党建工作的新局新的一年。

亨通高压党支部

二〇xx年三月九日