

# 加油站竞聘演讲稿分钟 加油站站长竞聘演讲稿(优质16篇)

学生会竞选是学生展示个人特长和实力的舞台。欢迎大家一起来解读下面这些精彩的辩论范文。

## 加油站竞聘演讲稿分钟篇一

尊敬的各位领导及评委：

你们好！

我叫许xx，26岁。俗话说：不想当将军的兵不是好兵，所以今天我站在这里是为了竞聘南山口加油站站长一职。首先很感谢公司提供一个公开，公正，透明的竞争平台，也给了我一个机会，强烈的事业心和责任感驱使我勇敢地站在演讲台上，不管成功与否，我相信，爱拼才会赢。带着最初的梦想我进入石化，这将是人生一个新的起点，经过近一年在加油站的磨练，我已爱上了这个职业，它使我更加坚定自己的信念，面对这一次机会，我不再犹豫，决定抓住机遇，开辟我人生的新篇章，下面是我认为自己竞聘站长的几点优势：

首先，我先说下我的工作情况。我于20xx年四月进入中石化南山口加油站成为一名加油员，一切用热忱的服务传递温暖；五月份被调入花土沟海源加油站担任领班，从中不断学习管理技巧；六月份成为海源站的计量员，降低损耗率，将公司损失降至最低成了我义不容辞的责任。九月份我调入南山口加油站任副站长至今。通过我站的不断改进及公司领导的大力支持与指导，我站的硬件，软件设备设施整改逐步健全完善，我从思想上也有了很大的转变，从思想上觉悟到：随着中石化的不断成长，我们必须用知识来武装自己，只有这样我们才能在科技时速发展的时代站稳脚步，才能不被社会所淘汰，不光我自己要这样，我还要让更多的同仁们共进步，

我决定乘着湖南帮扶的老师还没走之前，尽量多的用他们的长处来弥补我们的不足，在此期间的学习，使我的业务水平有很大提高，也积累了一定的管理经验，从最初胆怯，粗心的我变成现在有担当，有上进心的我，我的能力也得到公司领导和同事的好评与认可。

其次，我有良好的素质及沟通能力。加油站是一个能源供给场所，也是一个服务场所。要做到让上级领导满意，让顾客放心，作为一名加油站工人，我认为良好的素质修养是必不可少的。我也在工作中常常提醒自己这一点，在做好本职工作的同时，把服务态度也放在同等高度，上岗之前调心态，真诚服务每位顾客，也这样提醒我的同事。而且我性格开朗活泼，心胸开阔，很容易与顾客及领导和同事沟通，处理好各方面的关系。现在我已经和很多顾客，同事成为了很好的朋友，我相信强大的人际网也会给加油站这个服务行业带来一定的利益。

最后，我有较强的进取心和安全意识。也许和其他的竞聘者相比，我的工作时间短，经验没他们丰富，可也就是在这么短的时间，我能当上副站长，证明我做事认真踏实，也有较强的上进心。所以，面对这次机会，我不想错过，我想向更大的空间发展自己，展现自己，让领导和同事看到我有能力担当此任。其次，加油站是一个很危险的地方，一旦发生事故后果不堪设想，所以安全无小事，我时刻把安全放在第一位，严格要求自己，同事和顾客遵守加油站的规章制度，并对存在的安全隐患进行排查，对自己和每个生命负责。

如果我竞聘成功，我会从以下几个方面开展加油站经营管理工作，完成公司交给的各项任务：

1. 提高油质，打开市场，搞好经营：在优质服务的基础上，我们不能总停留在现有的经营状况下，出了维系现有的客户关系以外，我们要不断扩大人际圈，想办法以我们为原点发散式的营销，来赢取最大的利益。不断的走访周边的企业个

体，更好的利用科技来宣传，来认识中石化，让他们认识到我们的产品，我们的优势，让顾客加放心的油。所以我们要做以下工作：

(1.)落实六项便民服务，尽量的给顾客提供方便；

(2.)建立详细的客户档案，依托市场调研，电话联系，定期走访等方式，做到客户信息及时更新，客户需求及时回应，客户的抱怨及时处理，形成紧密，牢固，友好，和谐的客户关系。应尽量把客户聚拢起来，力保市场不失，做大销量。

(3.)建立用户会员制，对长期会员在资源紧张时可享有优先权，在公司进行调价时，能第一时间通知用户，在顾客至上的基础上，将公司效益推到推向高峰，以此达到一个双赢的局面。

## 2. 日常管理：

(1.)在安全工作方面，要加强培训，严格遵守各项服务规程，严抓、常管，时刻把安全工作放首位，每周组织两次预案演练，每月月末进行一次安全常识考试，如连续两次不及格者，将记录考核。

(2.)对资金管理方面，我将吸取之前的教训，制定出严密的制度，做到责任到人，强制性的提高员工的警惕感，增强同事的责任心，杜绝资金问题的一再发生，避免员工不必要的损失，同时也减少了员工的流失。

(3.)对员工我决定采取人性化管理，把同事当成自己的朋友，当成自己的亲兄弟姐妹，抽出尽量多的时间与他们交流，从谈笑风生中去了解他们，了解他们的家庭状况，当他们遇到困难时，能第一时间洞察到并同他们一起度过难关，让员工在外也能感觉到家的温暖，心情舒畅了才能更好的工作，更好的服务于客户，用我们欢快的气氛去感染顾客，让他们来

了不想走，走了还想来，岂不是达到了两全其美的目的吗。

总之，我认为自己完全有能力担当此任，当然我也存在着一些不足，我会一点点的弥补。如果这次竞聘成功，我会通过努力把南山口加油站建设成一个服务速度和服务质量都一流的场所，也严格要求自己和同事认真对待工作；如果我没竞聘上，我也不会回避失败，我会再接再厉，努力提升自己！

谢谢大家！

## 加油站竞聘演讲稿分钟篇二

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

站在这里我的心情非常激动，激动的是我再一次站在了这个台上，再一次有机会与大家在一起交流。我非常感谢各位领导、各位同事给了我这次机会。自我介绍一下，我叫xx，x年参加工作，20xx年4月起担任xx加油站站经理。在担任站经理的两年中无论在个人能力上，还是在业务水平上我都有了很大提高。但我知道是领导的关心，同事的支持，才使我有今天的成长，在这里我要向大家表示感谢！缩小眼光看成绩，放大视野看问题。在工作中我还有很多不足，但我请大家相信，我做得不是最好的，但是我是最努力的。对于今后的工作思路主要从以下几个方面着手：

安全是企业发展的生命线，任何工作都不能离开安全，只有在安全工作的基础上，才能做好加油站的各项工作。

随着社会的发展，公路车辆的增加，成品油市场的前景也越来越广阔。但是对于加油站来说，眼下竞争压力也很大。今年上半年销售形势出现了前所未有的局面，供不应求，卖方市场，但下半年随着\_\_的发生，受其影响，局势发生了逆转，

成品油价格出现了空前的回落。面对突如其来的.变化，怎样应对，怎样在营销上打开局面，怎样增加销售已成为关键。面对这种局面，我们需要转变观念，扩大销量，打开一片广阔的市场。

加油站的管理贵在做实做细。推行精细化管理，严格遵守各项操作规范，认真执行班前会制度、考核机制等管理方法，执行内控流程，做好加油站的日常管理工作。

学无止境，勤于学习、勤于做事、勤于思考，只有不断的学习，才能够适应不断变化的情况。在过去的工作中，自身的学习还不够，所以我在今后，我将加强自身的学习，学政治，学本领，同时也将与大家一同学习，不断的提高，适应企业的发展。

这次，给了我一次展现自我的机会，所以无论这次的结果如何，对我而言都是一次历练和促进，是一次学习和提高的机会，我都会一如既往地以饱满的热情去工作、去奋斗。保持一颗平常心，扎实工作，“天道酬勤，厚德载物”，我相信机会对每个人是均等的，只要有耕耘就会有收获！只要我勇敢参与，就有希望成功，我衷心希望大家相信我，支持我！

## 加油站竞聘演讲稿分钟篇三

尊敬的各位评委、各位同仁：

大家好！

很荣幸能站在这里参加加油站站长竞聘，首先我就个人基本情况向在坐的各位评委作一个简单的介绍。

我叫xxx□现年35岁，1990年毕业于鹤峰县林中，1991年进入石油公司工作，1997年取得经济管理专业大专文凭□20xx年参加省公司举办的站长资格培训□20xx年荣获恩施州石油系统先

进个人暨优秀管理员荣誉称号。伴随着企业的发展，我不断提高自身各方面的素质，思想觉悟高，政治立场坚定，奉公守法，工作踏实。十多年的基层经历，我积累了较为丰富的工作经验，并坚信自己具备胜任燕子加油站站长的能力和素质。

在这次燕子加油站站长一职的竞聘中，我认为自己有以下方面优势：

一是基层工作经历，积累了厚实的管理经验，十多年的基层经历，使我对加油站设备管理、安全管理、台帐表单、规范服务、环境卫生等各方面管理都熟知于心，多年的ic卡管理经验，使我对ic卡管理系统各环节能驾轻就熟。

三是以终身研究的'精神来要求自己，繁忙的工作中，我始终不忘记研究，因为我深知研究于人的重要意义，一路走来，在完成本职工作之外，我的最大乐趣莫过于汲取丰富的知识营养。

如果我竞聘成功，在今后的工作中，我将努力做好以下方面的事情：

第一，强化职工的优质服务意识，树立以人为本的管理理念，服务竞争愈来愈成为商家的主要竞争内容，只有不断的改善服务、创新服务才干在市场竞争中立于不败之地。因此，在当前的工作中，我决心，从自己做起，要求别人做到的，自己必须首先做到。任何优质服务都是在执行中体现的，没有真正的执行都是一纸空谈，只有严抓、严管，凸起“严”字，从严治站，使规范服务成为一种自觉行为。在提高认识的同时，加大监督力度，实行站内、用户、公司三重监督，主抓一样平常服务、卫生工作，定立服务值班制度，并面向用户公布监督电话，站内设投诉处。

第二，全力做好安全工作，保障企业稳定运行。加油站始终

坚持“安全第一、预防为主”的安全工作方针，严格落实安全工作责任制，正确处理安全与生产、安全与效益、安全与发展的关系，把安全工作放在各项工作的首要位置。加油站每日的安全巡检决不走过场，同时做好专业性、季节性和节假日的安全检查，特别注重夏季雨水高峰期和冬季取暖期的安全检查。对安全生产的制度的贯彻落实情况及时上报公司主管部门，得到他们的认可，做好安全检查记录，安全上的隐患和问题及时整改到位，把加油站的各项应急预案分步建立。同时组织员工研究、演练预案内容，组织员工研究安全知识，增强主动研究安全知识的意识，掌握安全事故应急处理的技能，保证加油站全年安全无事故，为加油站正常经营创造良好的安全环境。

第三，牢固开展新老客户，全面拓展销售业绩，以积极的态度确保圆满完成公司xx年下达的销售任务。只有部分员工加强业务研究、加强服务意识，努力提高服务水平，靠我们的优质服务来赢得主顾的信赖，把进站加油的每位主顾留住，同时积极开发中小客户，为他们排忧解难，做好拜访记录，用我们诚心的服务来打动新的客户，把中石化在鹤峰的终端销售做大做强。

我参加今天的竞聘，不是最终目的，我不是为竞聘而竞聘，如果竞聘不成，我也无怨无悔，同样以主人翁的敬业精神，有一份热发一份光，为创造中石化美好的明天而拼搏进取。

我的竞聘演讲完毕，谢谢大家！

## 加油站竞聘演讲稿分钟篇四

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！感谢公司领导给我这个机会来竞聘xxx油站主任，面对美好的明天，我充满信心，鼓足干劲，强烈的事业心和责任感驱使我勇敢地站在台上，不管成功与否，我相信，敢拼

就是赢。

首先，向领导简单介绍我的情况，我叫xxx□出生于xx年，20xx年毕业于xx省商业学校，于20xx年4月进入中国石化贵州安顺分公司安铁加油站担任加油员□20xx年10月至今分别在成美、地质□xx担任核算员，现是xx加油站临时负责人。平时在工作中能做到吃苦耐劳，认真负责，尽心尽责，多次检查中都得到检查组的好评，在20xx年曾被评为安顺分公司“优秀核算员”□20xx年曾被评为贵州公司“财务系统先进个人”□20xx年荣获贵州公司“员工突出贡献奖”称号。在xx加油站一年的工作，使我熟悉了全站的整体工作和具体业务，更跟左邻右舍结下了深厚的友谊，建立了良好的关系，这对我以后开展工作十分有利，为今后更好的工作打下坚实的基础。如果我竞聘成功，我将从以下几方面开展工作。

安全管理。

在安全方面，我会正确处理好一个“兼”字。安全是弓，营销是箭，只有弓牢才能箭远；安全工作是一切工作的保证，必须万无一失，否则一失万无。在安全工作中，我会层层落实好安全生产责任制，开展好安全教育和应急演练，完善安全设施，落实好安全措施，扎实的做好日常监督工作，杜绝“三违”行为，让安全永远朝着经营目标迈进。

客户管理

- 1、认真对每月油品经营情况分析，了解当月销量增减变化，寻找油品销量上升和下降原因并进行总结。
- 2、进一步加强客户开发工作。制定出客户开发计划和拜访方案，采取走出去、请进来的’方法。及时了解我站周边客户的用油情况与潜在客户。特别对上关、兴仁、花江等桶装客户利用目前公司的优惠政策及小油罐车配送尽快拉拢起来。



4、加强服务培训，以规范服务赢取市场，赢得顾客的认可。积极发动每一位员工，争取每一位员工至少开发一个客户。

## 现场管理

### （一）我对现场管理的认为。

加油站现场管理是加油站的经营管理之本。支撑加油站的主体是顾客，同时顾客又在加油站现场管理中扮演着重要角色。所以加油站现场管理的好坏，直接影响着加油站的发展之路。员工的工作热情调动起来，吸引越来越多忠实的顾客，这样加油站的知名度就会不断提高，就会在一定的区域内形成好的声誉和销路；而整洁明朗的环境，会使员工希望到这样的加油站工作，便于留住人才。

做好现场管理的具体措施。

完善卫生责任制，制定出考核标准，加油站经理带头做好检查和考评工作。

用微笑打动顾客、留住顾客。微笑可以让顾客感觉到有一股暖流充满心中，让他们感觉到舒服，心情愉快。所以，要坚持“为微笑而服务，为服务而微笑”的原则。每天对顾客多微笑一点，把所有的烦恼和悲伤都放下，保持良好的工作情绪和美好的心境。

把服务用语大声喊出来。大声的喊出来，这样可以将员工的服务状态调整到最佳，也可以让顾客感受到热情和尊重。

激发员工的“内在美”潜质。内在“美”就是恪守诚信经营的准则，顾客至上的宗旨，把这些落实到服务中去，让顾客感受到亲切、温馨，从而留住顾客。

多再服务上用心一点。服务是加油站现场管理的重要组成部分

分，在成品油零售市场如此竞争激烈的大环境下，谁做好了服务，谁就抓住了顾客的心。所以我们要在服务上多用心，争取做好“四心”：耐心，细心，贴心，热心。我们要善于抓住顾客的心，要走进顾客内心的深处，给顾客带来舒心，放心和称心。让他们感觉来这儿加油是一种享受。

建立健全奖惩和监督机制。

## 损耗管理

严格执行《加油站损溢考核指导意见》，加强计量交接、卸油环节控制，努力提高卸净率。对油罐车进行加油机付油和计量检测，了解罐车罐表的准确情况；不定时地对罐车收油时的数据进行抽查，以落实收油数据的真实性；加强对加油站盘点的监督管理，摸清和掌握油品损耗的真实情况，进行损耗原因分析和排查。加强对加油站帐表卡册填制的监督，每月对加油机进行一次计量专项检测，保证计量单据、回池数量、自用数量情况的真实性。

## 员工管理

平时员工有了困难，尽力帮解决，员工思想有了问题，及时去开导、去做思想工作。沟通无处不在，在加油站这个大家庭里显得更为重要。平时加油站要加强与公司的沟通，以便于公司能及时准确地了解站内的综合情况，才能适时的制定相关政策，提高加油站的销售能力；加强与员工的沟通，各项规章制度才能有效地执行，工作才能顺利地开展；员工之间的美好沟通才能避免互相猜忌，提高队伍凝聚力；而最重要的就是员工与顾客之间的沟通，因为它代表着服务质量、销售能力和企业形象。

我的演讲完毕！谢谢大家！

# 加油站竞聘演讲稿分钟篇五

尊敬的各位评委、各位同仁：

大家好！很荣幸能站在这里参加加油站站长竞聘，首先我就个人基本情况向在座的各位评委作一个简单的介绍。

我叫\*\*\*，现年35岁□xx年毕业于鹤峰县林中□x年进入石油公司工作□xx年取得经济管理专业大专文凭□20xx年参加省公司举办的站长资格培训□20xx年荣获恩施州石油系统先进个人暨优秀管理员荣誉称号。伴随着企业的发展，我不断提高自身各方面的素质，思想觉悟高，政治立场坚定，奉公守法，工作踏实。十多年的基层经历，我积累了较为丰富的工作经验，并坚信自己具备胜任燕子加油站站长的能力和素质。

在这次燕子加油站站长一职的竞聘中，我认为自己有以下方面优势：一是基层工作经历，积累了丰富的管理经验，十多年的基层经历，使我对加油站设备管理、安全管理、台帐表单、规范服务、环境卫生等各方面管理都熟知于心，多年的ic卡管理经验，使我对ic卡管理系统各环节能驾轻就熟，二是具有强烈的事业心和责任感，在以往的工作中，我始终能做到以站为家，以企业为家，对中石化有着深厚的感情，为企业勤勤恳恳、兢兢业业；三是以终身学习的精神来要求自己，繁忙的工作中，我始终不忘记学习，因为我深知学习于人的重要意义，一路走来，在完成本职工作之外，我的最大乐趣莫过于汲取丰富的知识营养。

如果我竞聘成功，在今后的的工作中，我将努力做好以下方面的事情。将果这次第一，强化职工的优质服务意识，树立以人为本的管理理念，服务竞争越来越成为商家的主要竞争内容，只有不断的改善服务、创新服务才能在市场竞争中立于不败之地。因此，在以后的工作中，我决心，从自己做起，要求别人做到的，自己必须首先做到。任何优质服务都是在

执行中体现的，没有真正的执行都是一纸空谈，只有严抓、严管，突出“严”字，从严治站，使规范服务成为一种自觉行为。在提高认识的同时，加大监督力度，实行站内、用户、公司三重监督，主抓日常服务、卫生工作，订立服务值班制度，并面向用户公布监督电话，站内设投诉处。

第二，全力做好安全工作，保障企业稳定运行。加油站始终坚持“安全第一、预防为主”的安全工作方针，严格落实安全工作责任制，正确处理安全与生产、安全与效益、安全与发展的关系，把安全工作放在各项工作的首要位置。加油站每日的安全巡检决不走过场，同时做好专业性、季节性和节假日的安全检查，特别注重夏季雨水高峰期和冬季取暖期的安全检查。对安全生产的制度的贯彻落实情况及时上报公司主管部门，得到他们的认可，做好安全检查记录，安全上的隐患和问题及时整改到位，把加油站的各项应急预案分步建立。同时组织员工学习、演练预案内容，组织员工学习安全知识，增强主动学习安全知识的意识，掌握安全事故应急处理的技能，保证加油站全年安全无事故，为加油站正常经营创造良好的安全环境。

第三，巩固发展新老客户，全面拓展销售业绩，以积极的态度确保圆满完成公司08年下达的销售任务。只有全体员工加强业务学习、增强服务意识，努力提高服务水平，靠我们的优质服务来赢得顾客的信赖，把进站加油的每位顾客留住，同时积极开发中小客户，为他们排忧解难，做好拜访记录，用我们诚心的服务来打动新的客户，把中石化在鹤峰的终端销售做大做强。

我参加今天的竞聘，不是最终目的，我不是为竞聘而竞聘，如果竞聘不成，我也无怨无悔，同样以主人翁的敬业精神，有一份热发一份光，为创造中石化美好的明天而拼搏进取。

我的竞聘演讲完毕，谢谢大家！

## 加油站竞聘演讲稿分钟篇六

尊敬的各位评委、各位同仁：

大家好！很荣幸能站在这里参加加油站站长竞聘，首先我就个人基本情况向在座的各位评委作一个简单的介绍。

我叫邵祥林，现年35岁□xx年毕业于鹤峰县林中□xx年进入石油公司工作□xx年取得经济管理专业大专文凭□20xx年参加省公司举办的站长资格培训□20xx年荣获恩施州石油系统先进个人暨优秀管理员荣誉称号。伴随着企业的发展，我不断提高自身各方面的素质，思想觉悟高，政治立场坚定，奉公守法，工作踏实。十多年的基层经历，我积累了较为丰富的工作经验，并坚信自己具备胜任燕子加油站站长的能力和素质。

在这次燕子加油站站长一职的竞聘中，我认为自己有以下方面优势：一是基层工作经历，积累了丰富的管理经验，十多年的基层经历，使我对加油站设备管理、安全管理、台帐表单、规范服务、环境卫生等各方面管理都熟知于心，多年的ic卡管理经验，使我对ic卡管理系统各环节能驾轻就熟，二是具有强烈的事业心和责任感，在以往的工作中，我始终能做到以站为家，以企业为家，对中石化有着深厚的感情，为企业勤勤恳恳、兢兢业业；三是以终身学习的精神来要求自己，繁忙的工作中，我始终不忘记学习，因为我深知学习于人的重要意义，一路走来，在完成本职工作之外，我的最大乐趣莫过于汲取丰富的知识营养。如果我竞聘成功，在今后的的工作中，我将努力做好以下方面的事情。

第二，全力做好安全工作，保障企业稳定运行。加油站始终坚持安全第一、预防为主的安全工作方针，严格落实安全工作责任制，正确处理安全与生产、安全与效益、安全与发展的关系，把安全工作放在各项工作的首要位置。加油站每日的安全巡检决不走过场，同时做好专业性、季节性和节假日

的安全检查，特别注重夏季雨水高峰期和冬季取暖期的安全检查。对安全生产的制度的贯彻落实情况及时上报公司主管部门，得到他们的认可，做好安全检查记录，安全上的隐患和问题及时整改到位，把加油站的各项应急预案分步建立。同时组织员工学习、演练预案内容，组织员工学习安全知识，增强主动学习安全知识的意识，掌握安全事故应急处理的技能，保证加油站全年安全无事故，为加油站正常经营创造良好的安全环境。

第三，巩固发展新老客户，全面拓展销售业绩，以积极的态度确保圆满完成公司08年下达的销售任务。只有全体员工加强业务学习、增强服务意识，努力提高服务水平，靠我们的优质服务来赢得顾客的信赖，把进站加油的每位顾客留住，同时积极开发中小客户，为他们排忧解难，做好拜访记录，用我们诚心的服务来打动新的客户，把中石化在鹤峰的终端销售做大做强。

我参加今天的竞聘，不是最终目的，我不是为竞聘而竞聘，如果竞聘不成，我也无怨无悔，同样以主人翁的敬业精神，有一份热发一份光，为创造中石化美好的明天而拼搏进取。

## 加油站竞聘演讲稿分钟篇七

尊敬的各位领导、各位评委：

你们好！

我叫，今年21岁，在我这xxx年的工作中，我把自己的青春奉献给了咱们的石油行业，这些年来我辛苦工作，在历尽坎坷的同时，也收获了累累硕果，通过不断的学习，我从一个羸弱的年轻人成长为一个有经验、有上进心的加油站工人，今天，我感谢在座的各位领导能给我一个这次竞聘副站长一职的机会，好好把握住这次机会，为加油站今后的繁荣发展，做出自己的贡献。我来自一线，多年从事加油站工作，这些

来，我先后从事过加油站加油员、加油站计账员等职位，今天，我竞聘的加油站是巴州加油站副站长，我能来竞聘这个职位，主要具有以下优势。

### （一）有很强的沟通能力

本人拥有很强的沟通能力，在日常工作中，我们在服务好新用户的前提下，要尽快将大量流失的用户重新聚拢起来，我个人凭借着良好的沟通能力和办事能力与客户进行了良好的沟通交流，却保客户不会丢失。

### （二）良好的人际关系

至今为止，我工作已经有\*\*年了，这些年来，我凭借着良好的人际关系，发展了很多的客户。像咱们xxx市的一些企事业单位，大多数已经成为加油站的定点加油用户，现如今xxx公司□xxx林场等。他们的领导也已经和我达成共识。准备帮助我们加油站进行宣传和推广工作。还有，就是非固定用户的大批量用油。例如西山风力发电二期三期工程的施工单位，经过我的几次走访，已经成为我们加油站的定点购油用户。

### （三）安全教育方面

我深知加油站安全工作的重要性，为了能提升安全性能，让顾客能放心来我们站加油，在加油站安全管理工作上拥有很多工作经验，可以保证加油站安全工作深入到位，让各位领导和客户达到满意。

各位领导如果这次我竞聘xxx加油站站长一职成功，我将在\*\*加油站开展如下工作。

### （一）稳定客户，做大销量

目前，同行业加油站竞争激烈，其它加油站在油价的优势和

促销的方式上直接冲击到我站的销量、削弱我们的市场、抢走我站的客户。我们目前将面临一场激烈的竞争，所以，我们要做好以下工作：

1、落实五项便民措施，推行容美茶水服务，形成员工与顾客浓浓茶水情。

2、建立用户会员制，长期会员，资源紧张时享受优先权。

3、发放救援联系卡，帮助联系修车，送配件，送润滑油，解决用户困难。

4、抓住资源，在中油脱销时抓好服务，做好宣传争取用户。

5、了解对方的经营情况，准确掌握对方销售节奏，做到心中有数。

6、建立客户视像档案，做到人车合一。依托容美站可开展多元化服务的硬件优势，特色服务，亲情服务，在公司给予的权限内，最大限度的为他们提供优质服务，洗车服务、加水，检查轮胎，依托市场调研、电话联系、登门拜访等方式，做到客户的信息及时更新，客户的需求及时回应，客户的抱怨及时处理，形成紧密、牢固、友好、和谐的客户关系。走访大客户，特别是菜坡煤矿运输车队，鑫新矿业公司，物流公司，反季节蔬菜运输老板，大型矿山机械。应尽快把这部分用户聚拢起来，力保市场不失，做大销量。

## （二）强化服务，严格管理

在市场竞争如此激烈的今天，及时导入现代营销理念，以人为本，强化意识，优质服务，加油站员工使用文明服务用语，礼貌迎送，规范服务，编写日常考评细则，每日组织单人服务考评，改24小时工作制为8小时工作制，实行站长长期值班制，确保住站率85%。工资二次分配，实行升油工资+考评积



分的新办法，提高全站职工的工作积极性，打破吃大锅饭的旧分配体制。

### （三）抓规范化服务，树品牌效应

加油站是中石化对外的形象窗口，规范化服务的好坏，直接影响到整个公司形象。为此规范化服务对加油站的形象来说是十分重要，抓好规范服务，就等于抓住了品牌效益。抓规范化服务要从细微、点滴入手、从着装、站容、站貌、服务用语着手，要求每个员工牢记“引、问、开、加、盖、擦、唱、送”八个字，并能分细每步操作程序，按章严格操作。规范员工的行体动作，同时要求员工做到三个“一点”，对用户热情一点，服务周到一点和耐心一点，给客户一个好的环境，好的心情，让他们感受到一种回家的温馨，让他们真正体会到在中石化加油站花钱不仅是买到了油品，而且还买到了上呈的服务。让司机们走了想回来，来了不想走，确保司机回头率100%、油箱加满率100%。

## 加油站竞聘演讲稿分钟篇八

加油站竞聘演讲稿有很多，我给大家到来加油站新业务竞聘演讲稿，欢迎各位参考。

尊敬的各位领导，亲爱的各位同事：

大家好，在演讲之前，我想首先感谢xx公司为我们提供了这样一个展示自己平台，也感谢领导及策划人员对此活动的重视及周密的安排，今天是周末，如果不是最近xx的空气污浊，还将感谢上帝能让我早早的见到升起的朝阳，并和亲爱的同事们坐到一起，紧张成一片。

我叫xx，今年25岁，20xx年毕业于西安石油学院计算机信息管理专业，进入中石油之前，曾在xxx做市场管理，20xx年9月父

亲不幸车祸去世，本着照顾病弱的母亲和正在大学校园就读的妹妹回到xx成为中石油的一名员工。

参加工作以来，我一直践行“认认真真工作，踏踏实实做人”的处世原则，尊敬领导，团结同事，关心集体，严格遵守公加油站站长竞聘演讲司和加油站的各项规章制度，很快就适应和掌握了加油站现场操作工作。

因个人素质和表现较好，工作仅一个月就被聘为石空加油站前庭主管。

此后，我在做好销售工作的同时，利用下班时间认真学习加油站《口袋书》和《员工培训教材》，并在工作中严格执行。

这一年多的加油站基层工作经历，使我对加油站的整体工作有了一个较全面的认识，收获和感触颇多。

20xx年7月承蒙各位领导赏识，我有幸被选拔参加集团公司08年成品油销售系统职业技能竞赛培训，系统的接受了油品储运调和操作工工种的培训，并最终代表宁夏销售公司出征集团在江阴举行的总决赛。

总之，这些工作经历既锻炼了我的工作能力，又丰富了我的人生阅历，使我成长、成熟。

我一直无法忘却非典时期那段刻骨铭心的应聘经历，无法忘却站在一米之外倾听主考官从厚厚的口罩中发出模糊的提问，无法忘却进入企业后，领导说要想实现自己的价值要有铁一般的意志，无法忘记自己站在西安市车水马龙的大街上咬着牙发誓若干年后我回首的不仅仅一段简单的过程，创业的激情开始在我的意识中荡漾开去，弥漫了我的整个灵魂。

我想要说的是，感谢中国石油接纳了我，感谢加油站经理竞聘

演讲报告谢中国石油让我成为宝石花中骄傲的一员，从进入中国石油的那一刻起，我对自己的妈妈说，这将是一个新的开始，我将以不懈的努力报答无时不刻关心我们的石油公司，以及无时不刻惦念着我们的人们。

在xx加油站工作期间，我曾任发油员、营业员、分帐等职并任xx加油站团支部书记，在领导的衷衷教诲之下，在同事热情的帮助之下，我以严谨的工作作风，丰富的创造力及谦逊的学习态度得到领导及同事的喜爱及信任。

我深知学习是提高自身素质的最佳途径，在站内，我向加油站领导及同事们努力学习加油站管理规范、帐务知识、安全知识及专业操作技能，业余，我抱着极大的兴趣学习组织与管理概论、营销管理、心理学、客户管理、人力资源管理等等专业理论知识，以不断提高自身的理论水平及素质修养，希望能在工作过程中加以运用。

在xx加油站工作期间，还参与制订了xx加油站员工考评细则、员工学习培训计划及培训内容□qhse管理体系、温馨提示ci设计，得到领导及同事的一致好评。

两年的工作经历，使我对加油站有了一个较深的认识，加油站作为石油行业的销售终端，承载着行政管理、营销管理、客户管理、人力资源管理、财务管理等等一系列职能，是一个创造效益的、有机的、完整的、负有社会责任的实体单位。

随着信息技术的飞跃发展和知识型经济的出现，加油站的运作与管理正在发生前所未有的变化。

如今的加油站管理不在是传统意义上的功能性管理，而是一种基于新的经营理念的集成化管理，其目的在于整合加油站的有效资源，最大限度的发挥团队和所有员工的.智慧和创造力，使加油站保持持续的竞争优势。

因此，我们将要面对的加油站，首先是一个学习型的组织，每一个加油站的管理者或普通员工都必须把学习放在重要的位置，强化专业学习，加快知识更新，切实提高技能，全面完善自己，从而达到自我管理的内涵式发展目标。

零售市场的放开让中国石油面临着日益激烈的市场竞争，而所有竞争归根到底是人力资源的竞争、智力的竞争，高素质的管理者与高素质的员工是实现企业变革和创新、振兴和发展的必要条件基础。

以上是我所具有的一点点“资质”，希望能得到领导和同志们的认可，如果在本次竞岗中得到领导和同志们的支持，能够从事xx加油站现场经理这一工作，我将从以下几个方面展开工作：

抓安全。

安全操作和安全管理是加油站经营的基本保证。

安全工作处于加油站一切工作的首位，抓安全就是抓效益。

这就要求我从以下几个方面着手做好加油站安全工作，防患于未然：一是定期对员工开展各种安全知识和安全技术培训；二是落实好加油站闭路循环检查法，进行定时、定期巡检，及时发现安全隐患；三是组织员工定期进行各种应急预案的演练；四是落实好“六条禁令”和各项安全管理制度，从源头上杜绝事故的发生；五是搞好与社区及居民的关系，与周边群众做到联防联控，群防群治。

抓市场。

xx加油站地处原xx乡街上，位于省道101线与中宣(中宁---宣和)公路交叉处，北距中宁县城5km<sup>2</sup>是宁夏南部地区各县市前往中宁以西以北地区的必经之地。

随着中卫天景山矿山开发和国家3a风景名胜区——寺口子景区建设加速，以及中宁县城城市框架的进一步拉大，xx加油站的区位优势将进一步显现。

因此，在将服务对象锁定在周边近4000农业人口和企事业单位、过境车辆的同时，我将积极获取各种信息，紧跟各项工程建设步伐，主动出击与客户联系，大力开发机构用户，确保完成年度销售任务。

抓服务。

质量+服务=中国石油。

服务就是经营，服务就是效益。

首先，必须对员工的服务进行精细化、量化、规范化。

紧紧抓住公司开展职业技能鉴定和劳动竞赛活动的契机，对员工进行岗位练兵，提升服务水平。

要求员工高标准、规范化做好加油服务“十三步”曲，并且对每一个步骤的用时进行量化，动作精细化，做到微笑服务，礼仪服务，用心服务。

让顾客从加油员熟练的操作、规范的动作上看到员工、加油站的服务水平，最终实现用服务吸引顾客，用感情留住顾客的目标。

其次，围绕客户需求，延伸服务内容。

充分利用加油站区位优势，开展非油业务，丰富便利店商品，方便周边居民以及过往顾客的生活需要。

向顾客介绍便

利店商品，培养顾客加油站消费意识，推进顾客逐步由加油顺便购物向购物顺便加油转变。

向顾客灌输加油站——生活服务区的理念。

为顾客提供附加服务，如提供修车工具，雨季为顾客提供借伞服务，提供开水等。

抓“2+x”现场管理，展示“简洁、秩序、士气”的企业形象。

一是要落实定期巡检制度，按照《加油站管理规范20xx版》(操作部分)的要求，明确加油站各岗位职责，督促员工做好本职工作，执行加油站闭路循环检查法，做好加油站综合日巡检工作。

每天到现场对巡检情况逐点进行复核，对发现的问题及时进行处理并做安排，做到规定动作要做准，坚绝杜绝自选动作。

二是要做好物品定置化管理工作。

严格执行《加油站细节管理手册》和“三定”工作的要求，实现加油站“统一形象、统一内部制度、统一服务规范、统一物品摆放”的“四统一”。

抓队伍建设，让加油员成为加油站的活品牌和形象代言人。

加油站的加油员是和消费者接触最密切的员工，他们的行为和心态直接影响到顾客的满意度和忠诚度。

因此，必须采取积极有效的管理措施，激发加油员的工作热情和参与意识，真正实现加油员的“活品牌”效应。

一是利用自己的市场营销知识和较宽的知识面为员工定期开展各种形式多样的培训，落实各项学习计划，提高员工对中

国石油自有品牌的认知度，认同感和企业自豪感，提高员工自身素质；二是关爱员工，开展各项活动，激发员工工作和生活的激情，促使员工以最佳的精神状态投入到加油站的工作和建设中去；三是组织员工参加公司职业技能鉴定和劳动竞赛活动，开展岗位练兵，进行“学练考建”，把员工培养成能够胜任加油站各岗位工作需要的“优秀加油员、现场安全员、行业宣传员、设备维护保养员、管理监督员”。

尊敬的各位领导、同事们：

大家好！

我叫xxx□2016年进入xx销售公司工作，现任xxx加油站非油管理员，8年多的油站工作与生活经历，使我对加油站行业有了一个全新的认识，同时对所在的xx公司产生了深厚的感情。

自到加油站工作以来，这份职业总是在不断的磨练着我、锻炼着我，让我从一个不懂事的孩子逐步走向成熟，从一名普通的加油员走上了非油管理岗位，成长与进步、时间与积累，慢慢的发展与变迁的过程中，是公司赋予了我这盏成就梦想的神灯。

今天，非常感谢公司领导能够再次给我这个机会，让我很荣幸的站在这里，来竞聘加油站后备经理这一岗位，我认为我具有以下三点优势：

第一、有较为全面的工作能力。

通过几年的加油员、营业员、非油管理员的工作岗位，和不同的工作环境，让我的业务知识和管理能力都得到了很大的进步，特别是在2016年被省公司评为服务明星与优秀便利店管理员的荣誉称号。

在担任便利店管理员期间曾多次接受省公司的各项检查且从

未出现差错，并得到认可，我知道这是公司各级领导对我信任和工作能力的一种肯定。

第二、有强烈的事业责任心。

自进入加油站以来，我工作一直勤勤恳恳，任劳任怨，从不计较个人得失，一心只是想如何把工作做好，在站内，能够将自己真正融入油站的每一个角落，深知“站兴我幸、站衰我损”的道理，真正去做事，用心去管事，落到实处地替领导分忧。

第三、有律己、诚信、忠诚的优良品质。

我以为“万丈高楼从地起”，一件工作一旦离开了“脚踏实地”，那么每天都会上演“从头再来”也不会看到成功的希望，所以，自我加入到加油站这支队伍当中时，我就一直努力前进，一步一脚印地追求我的事业目标。

如果领导和同志们信任我，支持我，那么我将发挥自身优势，首先从油站的“内功”练起，通过加强对员工服务技巧的培训，努力提高员工现场的应变能力。

当然，我也知道管理好一个加油站并不是想象中的那么容易，我上述的东西只能是简述了我对重点工作的一点认识，实际工作中将还有很多东西需要我去面对、去探索、去总结。

如果领导们信任我，我会全身心地投入工作，将加油站的工作发挥到极致、处理的细致，如果认为我还需要锻炼，我也决不会气馁，我会安静下来，查找问题，改正问题，以阳光的心态，去面对我明天的工作，再次感谢公司的这次竞聘机会，在后期的工作道路中，我将会更加努力的工作，朝着梦想的方向，积极进娶永不放弃。

谢谢大家！



尊敬的各位领导、各位评委：

你们好！

## 加油站竞聘演讲稿分钟篇九

尊敬的各位领导、同志们，大家晚上好：

我怀着激动的心情登上了这个公平竞争的平台，来接收组织的选拔。面对这次竞聘，作为一名老党员，老职工，老站长，我不再犹豫，决心抓住机遇，迎接我人生的第二次创业，再一次挑战自我，为我亲爱的石油事业，发挥自己的光和热！

我的口号是：实践自我再创辉煌

这次我选择了三类加油站作为我二次

创业的舞台。我深信凭借着自己丰富的工作经验和成熟老练的办事能力，力争赢得胜利，取得成功。下面是我如何开展工作的几点做法：

### 一、强化服务严格管理

在市场竞争如此激烈的今天，要彻底改掉坐等收钱的官商心态和作风，及时导入现代营销理念，以人为本，强化意识，优质服务，改坐等加油为站位加油，加油员使用统一的文明用语，礼貌迎送，规范服务，编写日常考评细则，每日组织单人服务考评，实行站长长期值班制，充分调动全站职工的工作积极性。

### 二、走访用户加强沟通

我认为目前首要的工作就是走访用户，在服务好新用户的前提下，尽快将大量流失的用户重新聚拢起来，凭借着我熟人

多，办事能力强的优势，跟各单位管车领导加强沟通，力保市场不失。

### 三、立足服务开阔视野

要勇敢地走出去，走向市场，走进用户，倾听意见，多谈想法，利用企业良好地信誉和自身的不懈努力，使之成为我们新一批忠诚的用户，以只争朝夕，与时俱进的昂扬斗志，拓展市场，创销售佳绩！

### 四、特色服务亲情服务

建立用户会员制，在公司给予的权限内，最大限度为他们提供优惠政策，如随时免费擦车，洗车，免费检查轮胎等等，我们将利用各种关系为其解决一切力所能及的困难，让每一位会员都在我们的优质服务中感受到家一样的温暖。

### 五、安全教育时刻不忘

每周组织学习安全知识，每天都要随时检查有无安全隐患，力争做到全年安全无事故。定立细致严格的卫生标准，使之成为一座整洁舒适的加油站，让石油公司的窗口更明，更亮！

回首往事，历历在目，多年来辛勤工作，诚恳做人，虽然社会在变，机制在变，可一颗对企业无限忠诚的心从未改变。无论这次竞聘成功与否，我都无怨无悔，甘做企业永远的一颗螺丝钉。谢谢大家！

竞聘人□xxx

## 加油站竞聘演讲稿分钟篇十

尊敬的各位评委、领导和同事们：

石油公司这次机构优化，对于调动职工的积极性，提高工作效率，增强工作效能，具有重要意义，我坚决拥护，并积极参与。今天，我演讲的题目是：竞聘加油站经理。

首先借此机会，我要对在座各位领导和同志们多年来的关心、培养和帮助，表示衷心的感谢。是你们的关爱和帮助，让我一步一个脚印，扎扎实实地走到了今天，也是你们的鼓励和支持，让我战胜了诸多困难，在砺炼中更加理性与成熟。

下面，我向大家简要介绍一下我的个人情况，让大家对我的了解更加全面、更加直观。

下面我谈一下我此次的优势

优势之一是我善于学习，具有一定的业务理论知识。

优势之二是我年轻，接受新事物能力强，能更好的工作。

优势之三是我具有较丰富的工作经验和才能。

当然，我也更清楚，成绩也好，经验也罢，它只能说明过去，并不能证明未来。

如果承蒙领导厚爱，让我走上领导岗位，我将不负众望，不辱使命，勤奋工作。如果我竞聘成功，我将以以下几点指导工作：

一是做好经营管理，使经营多元化。

二是美化环境，使环境怡人化。

三是强化服务质量，使服务星级化。

四是开源节流，使员工多岗化。

五是抓好营销，使营销日常化。

六是抓培训，促进安全意识的形成。

最后，以身作则，提高素质到位。打铁先要自身硬。如果我能够竞聘成功，我将努力加强自身修养，勤奋学习，不断加强自我创新能力与自我约束能力，不断提高工作能力和管理能力，增强自身综合素质，为公司带领出一支忠诚与中国石油事业、思想稳定、充满活力的钢铁队伍。

尊敬的各位领导，评委，我是一个平凡的人，拥有的是一颗平凡的心，此次竞聘，我渴望成功，渴望进步，哪怕是一点小小的进步也会让我更加感受到自身素质的提高，生活的美好，如果我竞聘成功，我愿意用真心和热心更好的去工作，用细心和耐心更好的为我们中国石油公司的发展贡献自己的力量！

最后，我想说，目前或许我不是最优秀的，但我一定做最努力的，请大家信任我，考验我！谢谢大家！

我的完毕，谢谢大家！

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

# 加油站竞聘演讲稿分钟篇十一

尊敬的各位领导，各位评委：

大家好！

首先，感谢公司领导提供这样一个公开，公正，透明的加油站经理竞聘平台，给了我这样一个机会，今天是中国石化青海石油分公司海东分公司加油站站长竞聘会，强烈的事业心和责任感驱使我勇敢地站在了演讲台上，不管成功与否，我相信，敢拼就是赢。四年的辛苦工作，历尽坎坷，但也硕果累累，我把人生中最宝贵的青春献给了我忠爱的石油事业。面对这样一次机会，我不再犹豫，决定抓住机遇，开辟我人生的第二次创业，今天，我竞聘的是高速乐都加油站站长一职。

我参聘的加油站是高速乐都加油站。我的口号是：实践自我再创辉煌

我竞聘高速乐都站的优势有以下四点。

一、熟悉周边环境，便于社会沟通与协调。

二、熟悉了解加油站的顾客，易于促进销售，便于与司机朋友沟通，宣传中石化的品牌形象，动员顾客成了我站的忠诚客户。

三、我性格开朗活泼，心胸开阔，很容易与顾客员及社会各族的人员沟通，处理好各方面的关系。

四、我从事过加油站的加油员、计量员，而且在几任站长的栽培下我也懂的加油站管理工作。

五、特别是在这一年中，我跟着站长一边学，一边干，在干

中学，在学中干，积累了一些加油站的加油站经理竞聘演讲稿工作的经验。

如果我竞聘成为高速乐都加油站站长，我会从以下几个方面开展加油站经营管理工作，完成公司交给的各项任务：

- 1、落实六项便民措施，推行茶水服务，形成员工与顾客浓浓茶水情。
  - 2、建立用户会员制，长期会员，资源紧张时享受优先权。
  - 3、发放救援联系卡，帮助联系修车，送配件，送润滑油，解决用户困难。
  - 4、抓住资源，抓好服务，做好宣传争取用户，
  - 5、了解对方的经营情况，准确掌握对方销售节奏，做到心中有数。
  - 6、建立客户视像档案，做到人车合一。
  - 7、走访大客户，特别是煤矿运输车队，矿业公司、物流公司、客运班车、反季节蔬菜运输老板。尽快把这部分用户聚拢起来，力保市场不失，做大销量。
  - 8、提供天气预报服务、货运信息、道路信息等加油站核算员竞聘稿服务。
- 1、尽心尽力，尽职尽责，严格履行站长的岗位职责。
  - 2、强化员工的优质服务意识，首先我先要为员工服务好。
  - 3、树立“安全第一，预防为主”的思想对加油站的设备做到勤检查。

4、搭建片区和加油站的沟通桥梁，做到下情上达，上情下达，使两边都满意。

5、制定加油站绩效考核办法进行公开，加强站务公开，树立节能降耗意识。

在今年的集团公司展开“比学赶帮超”活动中，我站做了以下加油站开发科科长竞聘演讲稿工作：

1、“比”差距。

2、“学”经验。

3、“赶”榜样。

4、“帮”后辈。

5、“超”标杆。

以上是我站长的一些粗浅想法，有不妥之处请大家指点，不管竞聘的结果如何，我都将一如既往地踏实工作，做一个爱岗敬业，快乐向上的石化人。

## 加油站竞聘演讲稿分钟篇十二

大家好！

我叫××，现任××加油站站长。今天，感谢在座的各位领导给我竞聘××加油站站长一职的机会。我将珍惜这次机会，为××加油站今后的繁荣发展，做出自己的贡献。在中石化工作这×年中，我把自己的青春奉献给了咱们的石油行业，这×年来我辛苦工作，在历尽坎坷的同时，也收获了累累硕果。通过不断的学习，我从一个涉世未深的年轻人成长为一个有责任心，有经验，有上进心的加油站员工。进入中石化

这个大家庭以来，我一直在一线工作，×年来，我从加油员到计量员，再做到加油站站长，工作经验及个人能力都得到了全面的提升。今天，我来竞聘这个职位，主要具有以下优势：××年×月，我参加省公司组织的计量员培训，合格并颁发证书；××年×月，我参加中国石化销售企业区外公司数质量管理岗培训班培训，完成课程学习，成绩合格并颁发证书；20xx年×x月，我有幸在××参加站长培训，成绩合格并颁发证书。

我的工作思路是：

找准切入点，抓重点，攻难点。在销售形势异常严峻的韩城地区，如何扭转销售下滑的势头一直困扰着我。虽然我们有中石化这一金字招牌，但是各种挑战仍然严峻地摆在我面前。通过对形势的入微研判，我将在以后的工作中着重抓以下几个重点：

1、狠抓规范化服务。在行业竞争如此激烈的今天，数质量问题已不再占主导地位。此时此刻，我们应该把工作重点转移到服务细节上。从站长到员工都要求熟练掌握加油“八步法”，把销售“六技巧”作为上岗员工的必备武器。顾客进站加油，员工严格执行“跑、笑、迎、唱、送”五字诀。用优质、周到的服务留住我们的每一位顾客。与中石油及个体站展开竞争。在同等价格下比质量，在同等质量上比服务，让广大顾客朋友切身感受到在中石化加油站消费放心、舒心。

2、想方设法增销量，巩固大客户，发展小额配送。面对销售形势严峻的20xx年，我将积极寻找对策，把握机遇。在经营管理模式上，尝试全员动员，走出去，请进来。站内由出纳带当班加油员稳住进站车辆，站长负责攻关配送客户。能请的客户请进来，能拉的客户拉过来。

油品业务，此举也可极大促进我们的`成品油销售。顾客在购买商品的同时绝大部分都会加油，加油的同时又会购买商品，



两者之间是互相促进的。在某种程度上它也是一项便民服务措施，而且非油品引来的客户也为加油站聚集了人气。

4、对安全常抓不懈。我们要围绕“为什么我要安全，”“我的安全责任是什么”，“我如何保安全”，“如何落实谁主管谁负责安全责任制”等问题开展讨论。同时，定期组织员工进行应急预案实战演练，并深度查找挖掘未遂事件，增强员工对身边存在的安全隐患识别意识，并且练就隐患排除能力。结合加油站实际，细化加油站安全纪律和规定。严格执行资金油品管理制度，同时也希望片区对我们站指导力度加大，提高员工安全防范能力和处置突发事件的能力，确保企业财产和员工生命安全。

紧张而又充实的工作，是对我的一种锻炼，更让我从中学到了许多知识。在今后的工作中我会倍加努力，勤奋工作，处处以企业利益为重，时刻牢记领导的教诲，围绕年初企业制订的各项经营目标任务，结合本职工作，脚踏实地，真抓实干，再接再厉，为了企业的美好明天而努力工作！

我的演讲到此完毕，感谢领导，评委对我的评价。

## 加油站竞聘演讲稿分钟篇十三

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家好！我叫xx□首先感谢组织为我们创造了一个展示自我、锻炼自我、提高自我的好机会。管理学中有这样一句名言：“今天的组织需要的是由一群平凡的人，做出不平凡的事。”我是一个平凡的人，但我不是一个平庸的人，我有理想，有胆识，我愿和大家一道以我们的能力和智慧来推动我们xx公司、我们xx加油站的建设，做出些不平凡的事。今天，我竞聘的岗位是加油站站长一职。

各位领导，各位评委，参加竞聘之前，也曾度德量力，思虑

再三。那么是什么促使我站在这个强者的舞台上呢？那就是我多年工作的经验、能力和优势，使我相信自己完全有做好这项工作的能力！

下面我向各位领导汇报一下我的竞聘优势：

- 1、我善于创新，具有较强的营销能力、管理能力和业务技术能力。
- 2、我勇于进取，具有较强的组织协调能力和执行力。
- 3、我能吃苦，有强烈的事业心、责任心、进取心和实干精神。

多年的工作使我认识到：事业心是工作的动力和源泉，进取心是事业心的延伸和发展，而责任心是事业心的基础和保证。作为一个站长，处于加油站营销和管理的第一线，我时刻牢记自己的职责，树立“以站为家”的思想，以高度的事业心和责任感，全力以赴抓好营销工作。而当遇到抢修加油机、事故处理、清罐等紧急情况时，我总是不怕困难，不惧艰险，毫不犹豫地冲在前，走在头，多操心，多费力，多付出。用行动证明了履行了自己的职责。

- 4、我具有正直的人品、良好的修养以及完善的工作作风。

我认为，做为一个站长，必须是思想进步、公正廉洁、作风民主，有全局观念，工作中能团结同志，关爱同志，并且受到大多数员工拥护的。而我是一名退伍军人，有坦荡的胸怀，正派的作风，工作中从不搞小动作，不计较个人得失，处理问题公平合理，待人处事坚持原则。别人不愿做的事我做，要求别人做到的事，自己首先做到。从不揽功诿过，假公济私。在政治上方向明确，思想上与上级的指示精神保持一致。同时，在不影响工作的前提下，我还勤奋好学，努力使自己成为一个有高尚情操有修养的人。因而从道德素质、修养人品以及工作作风上，我自信是值得领导和同志们信任的。

## 加油站竞聘演讲稿分钟篇十四

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家好!我叫\_\_\_\_。首先感谢组织为我们创造了一个展示自我、锻炼自我、提高自我的好机会。管理学中有这样一句名言：“今天的组织需要的是由一群平凡的人，做出不平凡的事。”我是一个平凡的人，但我不是一个平庸的人，我有理想，有胆识，我愿和大家一道以我们的能力和智慧来推动我们\_\_\_\_公司、我们\_\_\_\_加油站的建设，做出些不平凡的事。今天，我竞聘的岗位是加油站站长一职。

各位领导，各位评委，参加竞聘之前，也曾度德量力，思虑再三。那么是什么促使我站在这个强者的舞台上呢?那就是我多年工作的经验、能力和优势，使我相信自己完全有做好这项工作的能力!

下面我向各位领导汇报一下我的竞聘优势：

- 1、我善于创新，具有较强的营销能力、管理能力和业务技术能力。
- 2、我勇于进取，具有较强的组织协调能力和执行力。
- 3、我能吃苦，有强烈的事业心、责任心、进取心和实干精神。

多年的工作使我认识到：事业心是工作的动力和源泉，进取心是事业心的延伸和发展，而责任心是事业心的基础和保证。作为一个站长，处于加油站营销和管理的第一线，我时刻牢记自己的职责，树立“以站为家”的思想，以高度的事业心和责任感，全力以赴抓好营销工作。而当遇到抢修加油机、事故处理、清罐等紧急情况时，我总是不怕困难，不惧艰险，毫不犹豫地冲在前，走在头，多操心，多费力，多付出。用行动证明了履行了自己的职责。

#### 4、我具有正直的人品、良好的修养以及完善的工作作风。

我认为，做为一个站长，必须是思想进步、公正廉洁、作风民主，有全局观念，工作中能团结同志，关爱同志，并且受到大多数员工拥护的。而我是一名退伍军人，有坦荡的胸怀，正派的作风，工作中从不搞小动作，不计较个人得失，处理问题公平合理，待人处事坚持原则。别人不愿做的事我做，要求别人做到的事，自己首先做到。从不揽功诿过，假公济私。在政治上方向明确，思想上与上级的指示精神保持一致。同时，在不影响工作的前提下，我还勤奋好学，努力使自己成为一个有高尚情操有修养的人。因而从道德素质、修养人品以及工作作风上，我自信是值得领导和同志们信任的。

各位领导，如果承蒙厚爱，让我赢得这次竞聘，我将从以下几方面入手开展工作：

##### 一、做好细节管理，诚信经营。

俗话说，诚信树品牌，管理出效益。在今后的工作中，我将建立建全严格的规章制度，要求全体员工严格遵守国家法律法规，做好细节管理，做到诚信经营。从而求得长远的生存和发展，实现加油站的经营目标，构建与社会环境的协调。

##### 二、做好人性化管理，提供优质服务。

我将从内部职工的管理和外部服务两个方面去抓人性化管理。在内部，本着遵章守纪为原则，尽可能为职工们提供方便舒适的生活环境、和谐宽松的工作环境。这样就能够发挥每一名职工的工作积极性，形成良性循环的机制，利于加油站业务的拓展。在外部服务上，我们可以开展人性化服务，比如开展“登门拜访用户，听取用户意见，采纳良好建议”等，力争做到“拜访要真心，听取意见要虚心，解释问题有耐心”，从而得到社会的认可。

三、拓宽和疏通民主沟通渠道，创建和谐工作环境。

我上任后，绝不搞一言堂，遇事和大家商量，虚心真诚地听取群众意见。“兼听则明，偏听则暗”，我将做好公司领导和站内群众之间的协调人。努力营造一个相互信任、相互帮助、相互理解的人际关系、和谐的工作环境，一个“既有民主，又有高度集中，又有个人心情舒畅”的工作氛围。

各位领导、评委、同事们，“胜固可喜，宠辱不惊看花开；败亦无悔，去留无意随云卷”，这是我对此次竞聘的态度。但同时我也充满了信心！我愿与各位共同携手，一如既往地各自的岗位上尽心、尽力、尽职，创造加油站的辉煌事业，创造\_\_\_\_公司的美好明天！

我的竞聘演讲到此结束，谢谢大家！