

2023年大学生创新创业心得体会(通用8篇)

我们在一些事情上受到启发后，应该马上记录下来，写一篇心得体会，这样我们可以养成良好的总结方法。我们如何才能写得一篇优质的心得体会呢？下面是小编帮大家整理的心得体会范文大全，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

大学生创新创业心得体会篇一

下面是小编为大家整理的，供大家参考。

当在某些事情上我们有很深的体会时，写心得体会是一个不错的选择，这样我们可以养成良好的总结方法。怎样写好心得体会呢？下面小编给大家整理大学生创新创业心得体会大全，希望大家喜欢！

大学生创新创业心得体会大全1

听了彭教授《互联网+创新创业》讲座后，我觉得自己仿佛进行了一次与前辈的对话，收获颇多。作为当代大专学生，我们在学校里学到了很多理论性的东西；我们有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望；我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，对未来充满希望，这些都是创业者应该具备的素质，这也往往造就了我们这些学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神支柱。

当然创业之前，我们首先必须具备从业的能力和素质，这个时候我想到刚刚开学的时候，一位已经毕业了学长给我们开设的讲座，他系统的介绍了一个从事电子信息技术研发的人员所应具备的能力与素质。学长的讲述使我认识到了自己的不足和今后努力的方向。原来正式工作并不像我们所想象

的那么简单，更不要说我们这些连大学生都不是的学生创业了。

大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。但是创业的道路是艰难的，《穷爸爸，富爸爸》的故事告诉我们，创业的成功与否不与知识的积累量成正比，没有很高的学历在创业竞争中也一样能立于不败之地，关键是创业的方向、方式和方法。有的时候还要看准时机，看准市场的潜力就好比比尔盖茨，他之所以能财源滚滚，就是因为他看到了计算机在人类的生活中会起到越来越大的作用，这个市场有无限的潜力，也就是需求会无限增大。

我们都看过《谁动了我的奶酪》，这个非常简单的寓言故事就告诉我们，我们拥有的奶酪其实是在不断变化的，也就是我们在社会上所握有的筹码是不断变化的，不更新就会被用完，不注意保存就会变质。所以这提醒着我们随时要更新自己所掌握的知识与技能。在今后的生活中要不断的学习，充实自己，增加自己的社会竞争力，这样才有利于我们更好地立足于社会，更好地实现我们的创业理想。

但是在创业道路上，作为一位大专学生，往往急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验，对市场营销等缺乏足够的认识，常常盲目乐观，我们这些刚刚踏入社会的学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。

大学是追逐自己的理想、兴趣的人生关键阶段。我觉得在大学里培养个人的兴趣爱好对于个人而言就是一种创新过程。

在培养个人的兴趣爱好的时候无形地就是创新了个人独特的实现方式。创新，往往就是在个人的兴趣爱好基础上实现。我国伟大的教育家孔子说：“知之者不如好之者，好之者不如乐之者。”可见他特别强调兴趣的重要作用。兴趣是最好的老师，兴趣是感情的体现，是学生学习的内在因素，事实上，只有感兴趣才能自觉地、主动地、竭尽全力去观察它、思考它、探究它，才能最大限度地发挥学生的主观能动性，容易在学习中产生新的联想，或进行知识的移植，做出新的比较，综合出新的成果。

也就是说强烈的兴趣是“敢于冒险、敢于闯天下、敢于参与竞争的支撑，是创新思维的营养。如李开复老师就是一个很好的例证，他在大学期间，原来是就读于法律系，可是那并不是他所感兴趣喜欢的专业。偶然有一天，李开复老师接触了计算机，他觉得他仿佛对这个知识很感兴趣，于是他毅然放弃当时热门的法律系专业而转向无人问津的计算机技术专业。也正是因为这样，李老师才有了今天的成就。要不然他现在可能还是在某个律师所里面的打工者。从中可以看出，大学时追逐自己理想、兴趣爱好的人生关键阶段。

科技创新就是一个运用先进新知识和新技术、新工艺，采用新的生产方式和经营管理模式，开发新产品，提高产品质量，提供新服务的过程。作为21世纪当代大学生，我觉得我们每一位正在学习的学生都应该具备有创新精神，创新是一个民族进步的灵魂，是一个国家兴旺发达的不竭动力，在如今市场竞争激烈、产品生命周期短、技术突飞猛进的今天，不创新，就会灭亡。创新是企业生存的根本，是发展的动力，是成功的保障。在今天，创新能力已成了国家的核心竞争力，也是企业生存和发展的关键，是企业实现跨越式发展的第一步。同时也让我们在在校期间让自己得到了锻炼，为以后自己在就业、创业的路途上铺上了垫脚石。

就我个人观点，我觉得提倡大学生自主创业无可厚非，但是要建立在不影响学习的基础之上。很多的大学生创业后就整

天只懂跑商家，荒废了学业，这是十分不可取的。毕竟不是所有的人都是比尔盖瓷。学习就像老鹰飞翔的练习，只有把翅膀练硬了才能飞得更高。用一个比喻：火焰与海水。火焰象征着热情、激情和希望；海水象征着广袤无边、深邃而又冷酷。

没有火焰般激情的创业是不可想象的，而往往也会有被市场经济大海吞没的“牺牲品”。市场经济不同情弱者，也不会给任何人实习的机会，大学生创业火焰般的热情是否能够融入市场经济的大潮？当然仅靠热情是远远不够的，创业意味着冒险和付出，也意味着失败和挫折。王选为此付出了十八年在实验室里没有节假日的艰辛，比尔·盖茨苦熬了十七年才有今天的成就。大学生创业其中不乏成功者，但经受了种种挫折和市场经济大潮的考验。在经历了最初的创业冲动和付出之后，越来越多的大学生走向成熟和冷静，对创业和成功有了更深的理解。

所以我们大学生在卷入创业热潮的同时，也要深刻地思考清楚，思考自己的人生方向，在学习和工作中不断充实自己，提高自己。无论做什么事情，都是一个自我提升的过程。只要自己从中获得了宝贵的经验，无论最后成功或是失败，都是人生的财富。

在这八天的课程中，我们发生了很多事情，认识了很多，更接触到了在学校学不到的东西。在训练营中，我们深刻体会到创业的难处。做一个路演ppt就成了对团队的巨大考验。老师说国赛的团队路演要在下面练习好几十遍，时间掌握的要很精确，ppt做的要重点突出，简洁明了。牛老师也和我们分享了他们创业的一些有事儿，有趣但也让我有了很多体会。高度决定视野，细节决定成败。和优秀的人在一起，你也会变得更优秀。

在整个训练过程中，我们跟着老师的讲解，了解到创业计划书的书写规范和基本结构，即产品研发方面要写产品计划，

生产服务方面要写生产计划，市场营销方面包括市场调研，营销计划两方面，人力资源方面主要写管理团队，资本财务方面包括财务计划，盈利计划，融资计划和风险分析四部分，战略布局主要写战略构想，包括商业机会，宏观环境和战略规划。有了一份完美的创业计划书才能做出一份精美的路演ppt。而我们在制作ppt过程中，就面临着巨大的挑战，让我们深刻体会到实践的难处。理论知识总是相对容易的，而真正操作起来，就难了很多倍。这也告诉我们，纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。

沟通是一项人际交往必不可少的技能。有了良好的沟通才能有事半功倍的效果。老师告诉我们，有效沟通的六大步骤，即事前准备，确认需求，阐述观点，处理异议，达成协议和共同实施。在老师风趣幽默的讲解中，我意识到自己沟通方面的问题，也更加敢于去和陌生人沟通交流，最后一天的模拟经营就是这样。老师重新分组，我们彼此都不熟悉，但我们都能有好的交流想法，协作配合，到最后在团队协作中，我们为了共同的目标前进，一起亏损，一起盈利，享受经营过程中带来的快乐。我想这就是沟通的魅力，让陌生人变成战友，变成好朋友。

在创业训练营中，最深的体会就是要善于思考，多动手动脑，很多时候很多事情都需要自己去找文献查资料，确定要创新的方向，按照这个方向一点点努力，所以每一步都需要独立思考。在创新方面，首先要明确一个方向和目标，方向目标是贯穿整个项目的核心，只有明确方向，围绕这个方向努力下去，才可能有结果。创新点可以从很多方面着手，而这些点子不是凭空想出来的，而是根据现实生活的需求痛点，经济发展大方向确定的，所以我们还是要多读书，多看新闻，关注国家的大事和行业发展前景，一旦形成一个有可行性的目标之后，就要为之不懈努力，开创自己的小事业。

在培训结束后，我也对自己做了一些反思，也明确了自己的小目标，看淡了很多事情，视野开阔了很多，目光长远了很

多。虽然过去的已经无法挽回，我也不是最优秀的那一个，但我已经有了一颗坚定的心，奔着我的目标前进，即便路上惊涛骇浪，我也会勇往直前。悟已往之不谏，知来者之可追，最后的两年大学时光里，我会珍惜每一天，充实自己，努力奋斗，变得更加优秀。

__年，我们组成功申请了大学生创新创业训练项目，6月在熊非老师的指导下开始了我们的创新创业项目的研究。至今已经过去了三个多月了，在这三个多月的创新研究过程中我们遇到过一些困难，同时也收获了许多经验和结果，在研究过程中我们的求知欲愈发强烈，实验操作更加熟练，实践能力也明显有所提高。

碘化— γ 射线造影剂，尤其是以碘海醇为代表的非离子型n—烷基化—酰胺基—三碘苯基化合物，在过去的几十年中已取得了重大的商业成功，所以本次创新研究项目具有实际的研究价值。在项目刚刚申请成功的时候，我们小组通过对国内外相关期刊、文献进行了查阅、了解到一些与我们创新项目相关的知识。并且在熊非老师的指导下，我们学习了美国化学文摘ca网络版scifinder文献查询软件的具体使用方法，并顺利借助使用复旦大学图书馆购买的scifinder文献查询软件账号全面系统地完成了对碘海醇化学合成文献资料的调研整理工作。随后结合导师和我们在有机方面的相关专业知识，以及实验成本方面的考虑后设计出了一条以间苯二甲酸为起始原料，由硝化反应、酯化反应、酰胺化反应、还原反应、碘代反应、酰胺化反应□n—烷基化反应等七步反应所结合的合成路线。

终于在我们对合成路线进行实际的化学实验操作，产品验证中取得了一些阶段性的结果。现已优化出了前两部反应的最优反应条件，合成出与市售的5—硝基—1, 3—苯二甲酸甲酯标准品经过常见物理常数纯度和质量一致的中间产品。随后我们将完成余下的几部合成反应，以得到我们最终应该获得

的产物。在前两步的条件优化过程中我们遇到过很多与专业知识密切相关的问题，在各种问题前面我们都积极利用各种文献查询软件，查阅图书期刊相关资料，和导师一起讨论得到解决方案，跨越障碍。在实验中失败的情况也是不可避免的，但是我们坚持着，利用我们所学过的知识和相关实验的调研来找出我们失败的原因，最后得出解决的方法。在这些过程中我们初尝到失败的滋味，但是我们都及自己乐观地面对这些问题，在熊非老师的指导下我们想出一系列的解决方法，最终克服我们所面临的困难。

我们在自己寻找问题，解决问题的过程中明白了，并不是所有的实验研究都是一帆风顺的，我们需要早困难和失败中前进，只有迎难而上才可以到达最终的成功。希望我在这次研究中越挫越勇，学到更多的东西。此外我们还明白了在化学合成反应中每一步都是至关重要的，一个成功的合成路线，必须要确保每步反应中的条件最优化，以及每步反应的产物都要进行验证纯度和质量的验证，只有保证了每步反应的反应程度和准确性后，才可以保证最后产品的产率和纯度。这次创新研究使我们每个成员在化学素养和实验实际结合方面都取得了很大的进步。

在整个合成过程中我们尽量控制成本，熊非老师和我们尽量利用现有的实验室设备仪器条件来解决我们在实际研究过程中所遇到的问题，但还是花费很多的时间和精力考虑实验的成本解决方案，以至于实验进度有所减缓。所以在后期的实验研究中我们希望有更多时间和成本来支持我们的项目的实验研究，以取得更好的研究结果。

创业是一项充满挑战的事业，一个具有创业愿望的大学生能否最终走上成功创业之路，与他是否相信自己可以在激烈的挑战和竞争中胜出有着直接的关系。实践创业是大学生通过发现和识别商业机会，组织各种资源提供产品和服务，以创造价值的过程。实践创业活动的主体是大学生，客体是商业机会和各种为达到目的而需要和可以得到的资源。

同时，大学生实践创业也是一个不断探索的过程，在这个过程中可能会遇到挫折和失败，所以大学生是否自信、能否在挫折和失败中重新振作，对于创业能否成功至关重要。大学生实践创业阶段的主要任务包括了解经营常识、把握经营方向、提高商业能力。

不少大学生创业把握不住方向，很容易走入误区。其实，在就业竞争如此激烈的时代，大学生应该首先树立赚第一分钱，而不是一创业就必须挖到一桶金的观念。大学生面向基层创业、就业是大有可为的，特别是在学校为我们提供优惠的政策的情况下，客观上给大学生创业提供了好的土壤，大学生“在市场经济的大潮里畅游一番”，可以将课堂上学到的理论知识运用到实际中去，提高创业实践能力。

体验创业、学习创业与实践创业，是大学生成功创业的三个连续阶段。事实证明，大学生有益的创业活动，将会成为真正发挥自己的才华、展现创新思想和个性特点以及充分认识社会的一个大好机会。创业大学生所具有的品质、素质，完全可以胜任一般情况下的就业需求。创业和就业是孪生兄弟，能创业者一定可以顺利就业！

随着市场经济在我国的进一步深入发展，相信政策的导向会对即将步入大学生活的孩子们创业带来更加有利的因素，我们要建设创新型国家，就必须大力提倡鼓励支持这些大学生的创业梦想，相信创业的人多了，我国的就业压力也就会逐步降低，而我国的经济活力也将进一步得到提升。大学生自身也要努力将理论知识转化为实际运用，这样才能真正的做到学以致用，真正成为应用型人才。大学生创业已在我国兴起，我们很多有兴趣的同学完全可以去尝试，可能会失败，但是在创业的路上没有坦途可走，我们需要战胜自我，超越自我。我们需要先权衡自身，然后做出合理可行的决_。

创业也讲究“天时、地利、人和”。事实也的确如此。如果一个人在选择创业的时候，不能去把握天时，地利和人和，

那么所取得的成功也必将有限。

我认为大学生创业还应该具备以下这些品质：

第一，找对项目，选择比努力更重要，这是成功的第一关键；

第二，找对贵人，我们没有经验，跟对人做对事，少走很多弯路；

第三，持续不断的帮贵人做事，成功的关键就是坚持不断，这样才有成功的可能，不是因为希望才坚持，而是因为坚持了才有希望！最后，命运掌握在自己手中，不是在别人嘴中！除此之外，创业首先要有“良好的心态”，其中有角色转变的心态，历经磨难的心态，快乐创业的心态，一定会成功的心态，这些是创业的基本前提，具备了这些心态，就是选择什么项目了。

首先你要分析下自己擅长什么，适合做什么，做自己感兴趣的最重要，当然了还要结合目前的市场情况、当前的资金情况而，如果说还理不清这些，说明还不完全具备创业的能力，假如资金允许可以尝试一下品牌加盟，比如美特斯邦威、森马这样的店，还都不错，如果是年轻人，还可以从事未来最热门的行业“电子商务”，投资小回收快，也是二十一世纪国家重点倡导发展行业，很有前景。具体要怎样创业，选择什么项目，还要把各方面都分析透彻了，不要盲目投资。我个人觉得这些都是很有道理的。

第四，敢于尝试的勇气；这个是最为重要的，创业不仅仅需要智慧，更需要迈出第一步的勇气。当机会来临时，你再有智慧，再有经验，再聪明，就是不敢迈出第一步，去尝试他。这次机会也会离你而去的。

第五，持之以恒的恒心，创业，不是今天做，明天就有回报的，他也许需要一个星期、一个月、一年甚至更长的时间。

创业与赚钱都是一个过程，你必须坚持下来，才有可能成功的。你要给你自己一个坚持下去的理由，这样，你才有可能成功。如果中途放弃，那只能以失败而告终，最大的失败就是放弃。

第六，选择一个比较有前景的项目。如果现在这个项目很火，你去做一段时间，它就没有什么了，那不仅浪费金钱，而且浪费了时间的。

当然，“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”。要想成功的创业，还有很多的外在因素，其中还有不确_因素。所以说创业绝对不是一天两天就能搞_的事情。作为一名即将步入大学生的我，要做的是不断积累创业知识，为日后的成功创业打下坚实的理论基础。

;

大学生创新创业心得体会篇二

有了一些收获以后，可以通过写心得体会的方式将其记录下来，这么做可以让我们不断思考不断进步。应该怎么写才合适呢？下面是小编收集整理的大学生创新创业讲座心得体会，欢迎大家分享。

在这次实训中我体会到了很多很多，有些是生活中所遇到的，有些是在人生中慢慢体会的。

在这次实训课的第一次课我们有的初步的认识，通过xx老师的建议，我们组成了男女搭档。起初大家都不好意思，但是事实就是这样你不主动就会被别人抢先。通过这件事我明白了其实我们都应该积极主动去做事情，把握机会不能让它从身边悄悄溜走。

在接下来的课程中我们做了许多游戏，虽然是以游戏的形式完成的课程，但是我们具体到每个人身上就不会觉得这是一场游戏，大家都很认真的对待。这个也许是一种挑战，一种自我认知的过程，一种搭档之间配合。比如两个人解绳子的游戏就是考验你们的默契，往下蹲的游戏就是考验你们的信任，表演走路就是让我们冲破心里的障碍，改变一下自己。有的人就是平时碍于面子放不下身段，可是这次课程就让我真正体会到原来自己也可以这样，体会到神火中体会不到的自己，也让我们找到了乐趣。

其实体会最深的应该就是一起团队的pk和此次培训最后的环节。

团队在一起pk的游戏中真正体会到团队力量的强大，和作为一名出色的领导者应该具备什么样的能力和责任。我是在a队的，我们队总是输给b队。我觉得自己的心里因素占一方面原因，但是主要还是没有发挥好团队的力量，我们没有组织好，没有分析好团队的意义，怎么样才能把团队的力量放大。我们队长虽然有组织欠缺的能力，但是他已经为我们团队尽力了。也为我们的过失承担了严格的惩罚，规则就是这样，我们应给遵守好。

当队长精疲力尽的时候，老师给了我们队帮长分担责任的机会，当全体队员都在地上共同承担责任那一刻，相信每个人都被打动了。队长和队员之间因为有了这个环节更加亲密了，使团队更有凝聚力。

每一个环节都给我们许多体会，每一次都是那么触动人心。最后一个环节告诉我们曾经给过别人多少次的冷漠，多少次我们又收到他人的冷眼。其实我们用真诚对待他人，他们也会一真诚回报的。多给别人一个拥抱生活会更美好。一个小小的鼓励也许在别人眼里就会是巨大的能量。

通过这次实训，我体会到我们在生活中应该多努力一点，我

学会了运用团队力量，学会了真诚待人，自信的生活。

大学生创新创业心得体会篇三

在这次实训中我体会到了很多很多，有些是生活中所遇到的，有些是在人生中慢慢体会的。

在这次实训课的第一次课我们有的初步的认识，通过xx老师的建议，我们组成了男女搭档。起初大家都不好意思，但是事实就是这样你不主动就会被别人抢先。通过这件事我明白了其实我们都应该积极主动去做事情，把握机会不能让它从身边悄悄溜走。

在接下来的课程中我们做了许多游戏，虽然是以游戏的形式完成的课程，但是我们具体到每个人身上就不会觉得这是一场游戏，大家都很认真的对待。这个也许是一种挑战，一种自我认知的过程，一种搭档之间配合。比如两个人解绳子的游戏就是考验你们的默契，往下蹲的游戏就是考验你们的信任，表演走路就是让我们冲破心里的障碍，改变一下自己。有的人就是平时碍于面子放不下身段，可是这次课程就让我真正体会到原来自己也可以这样，体会到神火中体会不到的自己，也让我们找到了乐趣。

其实体会最深的应该就是一起团队的pk和此次培训最后的环节。

团队在一起pk的游戏中真正体会到团队力量的强大，和作为一名出色的领导者应该具备什么样的能力和责任。我是在a队的，我们队总是输给b队。我觉得自己的心里因素占一方面原因，但是主要还是没有发挥好团队的力量，我们没有组织好，没有分析好团队的意义，怎么样才能把团队的力量放大。我们队长虽然有组织欠缺的能力，但是他已经为我们团队尽力了。也为我们的过失承担了严格的惩罚，规则就是这样，我

们应给遵守好。

当队长精疲力尽的时候，老师给了我们队帮长分担责任的机会，当全体队员都在地上共同承担责任那一刻，相信每个人都被打动了。队长和队员之间因为有了这个环节更加亲密了，使团队更有凝聚力。

每一个环节都给我们许多体会，每一次都是那么触动人心。最后一个环节告诉我们曾经给过别人多少次的冷漠，多少次我们又收到他人的冷眼。其实我们用真诚对待他人，他们也会一真诚回报的。多给别人一个拥抱生活会更美好。一个小小的鼓励也许在别人眼里就会是巨大的能量。

通过这次实训，我体会到我们在生活中应该多努力一点，我学会了运用团队力量，学会了真诚待人，自信的生活。

时处理和回复，谢谢。

大学生创新创业心得体会篇四

对大学生来说，创业并不一定是为了盈利，更重要的或许是为了一种经历。随着时间的推移，应试教育的劣势逐渐凸显，学生在思维定式的影响下一年年重复着学习-毕业-找工作的循环，然而每年增加的大学生毕业生数量与工作岗位数量不对等，让这一循环无法顺利继续，就业成为众多大学毕业生头疼的难题，而在此时，创业则成了是黑暗中的一点星光。

大众创业时代已至，我们在路上。

调研的第一天在早起的慌乱中正式开始了。比较幸运的是，在xx市内进行调研我们免去了长途的奔波，转眼便到了我们的第一个目的地——蓝龙互联网科技公司。在前期的准备阶段我们已经和该公司经理取得联系进行面对面访谈，在做了简单的自我介绍后，我们开始步入正题。或许是因为是校友

的关系，杨经理对我们分外的热情，我们在轻松愉快的氛围中完成了第一个访谈。印象中，被称为“码农”的人，是一群整天呆在电脑前每天每夜的排列密密麻麻的代码的单身“难”青年，那日一见事实却并非如此，杨老板十分健谈，因为行业的差异，我们对杨老板从事的网络技术不太了解，他总是在我们迷惑的时候为我们细心讲解，堪比大学讲师呢，果然实践是最好的老师。杨老板通过自己多年的摸爬滚打摸索出的经验对于我们这些整日活在大学温室的学生来说最为受用。曾经听说过一为“三叶草”的理论，说完美工作的三个条件是：

1. 自己喜欢，愿意为她付出时间。
2. 能力可及，是自己擅长的方面。
3. 可以获得回报，无论是精神层面还是物质层面。杨老板的经历让我更加理解了这句话的意思，我们应该找个自己喜欢的工作然后为她付出一生，这或许才是我们的一生。

经过一天的磨练大家做访谈的技巧猛增，在途中交流着各自的经验，不时还爆发出一阵阵欢笑，回到学校的晚上我们集体开会研究商讨今天的问题与收获争取明天的工作更进一步。就这样“访谈-总结-改进”成了每天必有的项目，几天下来每个人都似乎成了可以独当一面的大记者，可以随时随地侃侃而谈一小时。或许这也是我们这次社会实践的最大收获，在走进社会的同时，我们走近了社会。

在接下来的几天中我们又陆陆续续的采访了几个小微企业创始人，有从事企业形象设计行业的it男，有学计算机出身的庆典活动主持。每一个人都有一段让人印象深刻的回忆，或是来之不易的第一桶金，或是第一次赔的浑身上下的钱也只够睡公园了。他们在讲述那些往事时，情绪并没有因此而有太大的波动，就象是在讲别人的故事。也许真应了那句话：一个人的成熟表现在能够以平和的心态回顾自己曾经的.辉煌与

艰辛，不卑不亢。

大学生创新创业心得体会篇五

在取得了“当惊世界殊”的骄人成绩之后，中国经济如何实现提质增效升级?如何跨越“中等收入陷阱”进入更高水平的发展阶段?中国改革开放的历史经验和世界经济的发展趋势表明，大众创业、万众创新将是开启中国经济持续健康发展的“金钥匙”。

从经济学意义上来说，大众创业、万众创新的核心思想和现实意义是探索经济增长发展的新动力和新模式，本质上符合新经济增长理论所揭示的基于知识创新和科技进步基础上的收益递增型经济增长的新方式，强调决定一国经济走向持续稳定增长的内在动力和源泉来自知识生产、知识运用、科技进步和全要素生产率。因此，提出大众创业、万众创新符合现代经济增长的理论和逻辑。

其次，大众创业、万众创新顺应全球经济进入后危机阶段面临的重大战略机遇期和发展现实，具有非常深刻的国际背景。20xx年金融危机发生以来，全球经济发展面临再平衡和深刻调整的重大挑战，也面临重大的发展机遇。事实证明，从根本上还是需要激发市场活力和动力，才能真正实现经济稳定复苏和新一轮持续增长。从这个意义上说，我们常常讲重大战略机遇期，其实就是重大的创新机遇期，核心就是通过大众创业、万众创新，启动新一轮科技革命和创新驱动，真正实现全球经济转型发展和再平衡。也正因为如此，后危机时期，许多发达国家都高度重视推进大众创新创业，如欧盟在20xx年启动“20xx创业行动计划”，英国倡导“青年创业计划”、“大学生创业项目”，法国提出“青年挑战计划”，美国20xx年启动“创业美国”计划，日本则更加强调通过产学合作来培养创新创业师资队伍。中国同样也需要抓住这一轮全球经济复苏增长过程中重要的创新机遇期，大力实施大

众创业、万众创新，既为中国经济稳定增长创造内在动力，也为世界经济复苏和稳定发展继续做出应有贡献。

需要特别强调的是，新常态下中国经济增长的阶段性特征、战略任务等诸多因素决定了中国经济将继续保持从目前的中等收入经济体向未来高收入经济体赶超增长的趋势和方向，这一点不会发生根本性改变；新常态下亟待改变的则是中国经济发展的内在动力，即需要从传统的要素驱动增长转向创新驱动增长。

大众创业、万众创新正是中国经济新常态下实现中高速赶超增长的内在动力和重要战略。首先，万众创新是创新驱动发展的源泉和手段。通过发挥全社会的力量，激发市场活力，动员企业、科学家、高校科研单位以及金融机构等，形成协同创新效应，促进知识研发科技化、应用化、市场化和商业化，形成各类充满市场竞争力的新技术、新产品、新商业模式等，进而促进中国经济增长的内在动力转换，真正走向创新驱动和依靠全要素生产率促进增长的道路。这一点正是中国经济新常态的核心动力所在，也是中国经济发展的魅力所在。其次，大众创业也是中国经济成功跨越中等收入陷阱的重要战略和选择。国际发展经验表明，中等收入阶段之所以沦为“中等收入陷阱”，核心问题就是缺乏万众创新基础上实现大众创业，导致经济结构升级困难，大量失业问题以及由此产生的社会贫富分化、社会矛盾加剧等等现象。反观一些成功跨越“中等收入陷阱”的国家和经济体，经验之一就是万众创新引领大众创业，从而实现了经济的转型升级。中国经济正处于爬坡过坎的关键时期，经济增长速度放慢，结构调整任务加剧，增长动力亟待转换，因此迫切需要通过实施大众创业、万众创新，培育经济增长的内在动力，积极推动经济升级转型，成功迈向高收入经济体。

大众创业、万众创新作为引领中国经济新常态的内在动力，两者在相互影响、相互促进中共同发展。首先，万众创新引领大众创业。万众创新是推动传统产业结构调整、促进产业

升级转型的重要动力，通过科技创新、制度创新和商业模式创新，为众多的劳动力、众多的创业者提供新的就业机会、创业新平台。其次，大众创业推动万众创新。创新尤其是科技成果转化和应用过程中，需要通过大众创业的实践探索和积极推动，大量的创新行为本质就是创业实践和经验积累基础上的一种“临界点爆发”。这个“临界点爆发”既是科学研究、技术发明以及企业家的风险精神等发挥作用的结果，更是成千上万创业者的实践和探索的结果。从这一点来说，大众创业是万众创新的实践者、探索者，也是一切创新的实践来源和思想基础。因此，我们需要万众创新，也需要大众创业；而归根结底，需要形成万众创新、大众创业相互推动、相互引领、协调发展的一系列体制机制条件，因此，大众创业、万众创新既是一种新的发展战略，更是一场深刻的改革。

若放在十年前，再高明的预言者也难以料到，一群风尘仆仆的快递小哥，会在日后成为中国人生活里最不可或缺的人群之一。这个变化告诉我们：只要有适当的土壤，创业和创新可以爆发出无穷的力量！我们正处在一个伟大的时代。时代为大众创业、万众创新搭建了广阔舞台，要勇做弄潮儿，在实现个人梦想和人生价值的过程中，为实现中华民族伟大复兴的中国梦作出应有的贡献。

大学生创新创业心得体会篇六

我是山东大学的交流生，因为在这边交流课程比较少闲来无事，所以参加了创业培训。下面是我在培训过程中的心得体会：

刚开始参加培训时，我有一点失望。因为我感觉到大家什么都不懂，邱老师就让他们组队。当时对老师培训的程序有了一些不满。比如说，老师让第一个团队介绍一下自己的公司，他们的公司名称不符合规范（行政区划、名称、公司的性质）他们的只不过是个名称。老师做了纠正并进行了讲解，但是第二个团队也犯了同样的错误，如果说情有可原的话，那第

三个团队就无法原谅了，他们竟然也犯了同样的错误！作为一名场外观战的，真的很气恼！当天下午结束后，我在博客上写到：

今天去听了一个关于创业的培训，一整天啊，累煞我了！还有两天才完呢！有一些想法，权且记下：

通过这个培训，我懂了创业需要智勇双全！但是，现实.....
哎！

那些哥们啊，他们连企业的名称由什么构成都不懂啊，还在大谈创业，可谓勇气可嘉，但智慧不足啊（不过我连勇气都没有）！大学生创业为什么成功率极低，可以看出点端倪来吧！由此我懂了，理论不能说不重要啊，大家虽然反对纸上谈兵，但是没有这一段时间的纸上谈兵，想真打仗是万万不行的，当然不乏天才！所以我建议大家创业慎重啊！

纯属个人观点，或有偏激，望见谅!!!

但是随着后面两天的培训，我的想法慢慢有了转变，我不再认为老师的程序有什么不对的地方了，因为参战的团队的创业知识再慢慢积累，最后大家都了解了创业的过程，包括我们场外的。他们的创业构想也日臻完美！

咄啊！今后一定要加强锻炼。参加了这次培训，我受益匪浅，我想这必将成为我在这一年交流生活的一大亮点，这要感谢邱岩老师，感谢就业办！

大学生创新创业心得体会篇七

加强创新创业教育，不仅是针对当前高校人才培养中普遍存在的创新精神和能力不足问题而提出的重要举措，更是对高等教育事业本身所具有的创新特质的进一步凸显。因此，以创新为内核、以育人为导向加强创新创业教育，就不能将其

狭隘地理解为只是针对少数有志于创业学生的单独“处方”，而应作为面向全体学生的根本任务。

对于高校而言，不能简单地把创新创业教育看成一种为了促进就业的应景之举、一种局限于科技创新的教育活动、一种针对少数有创办企业志趣学生的技能引导，而是要面向全体学生，为学生终身发展奠定基础，使其在不同领域、不同行业、不同岗位都能善于思考、勇于开拓、乐于尝试，培养和造就规模宏大、类型齐全、层次各异的创新型人才队伍。

文档为doc格式

大学生创新创业心得体会篇八

热爱生活，关注生活，享受生活是创新的前提和基础，试想一下，如果你都不热爱生活，对生活是一种漠视和冷淡，你又怎会去关注生活呢，不关注生活创新又从何来，创新不可能凭空而来，它不是神话，它是实实在在存在于现实中的东西。我们只有热爱生活，并关注生活，而且要好好享受生活，这样我们创新的灵感源泉才会永葆青春，永不枯竭，我们的生活也才会日新月异，丰富多彩。艺术也一样是源于生活，这一点是相通的，不妨以艺术为例来证明这同一道理。