

思想汇报和述职报告(优质5篇)

“报告”使用范围很广，按照上级部署或工作计划，每完成一项任务，一般都要向上级写报告，反映工作中的基本情况、工作中取得的经验教训、存在的问题以及今后工作设想等，以取得上级领导部门的指导。优秀的报告都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

2023年思想汇报和述职报告模板篇一

xx年，国际金融危机持续蔓延，全市经济发展遇到严重困难。在此背景下，我带领商务战线广大干部职工共同努力，共克时艰，布局一季度、决战二季度、大干三季度、决胜四季度，主要商务指标再创新高，为我市经济持续、健康发展发挥了积极作用。

条件，实施“请进来”战略。全年共邀请国内外500强、大型央企、知名商协会和政府高层领导等40多个团组500多名重要客商来郑考察，形成了一大批投资合作意向。全年实际利用外资完成16.2亿美元，引进内资609亿元，实现跨越式发展目标；利用外资和引进内资金共计719亿元，同比增长35%，占城镇固定资产投资比重的37.7%。

（二）抓好外贸出口工作，转变外贸增长方式。去年是外贸工作最为困难的一年，为有效应对外需不足、出口下滑的严峻局势，我们及时出台了加快外经贸发展的意见，将外经贸发展资金扩大至7000万元，加大外贸支持力度，取得显著成交。同时，进一步加大政策宣传力度，积极为外贸企业争取资金，解决企业融资难问题，加强与海关、商检、税务、信保等部门的合作沟通，解决企业出口退税、商品报检、快速通关、出口信保等问题。建立进出口工作重点联系机制，采取领导分包、跟踪问效的方法，督促检查各县（市）区及重

点外贸企业进出口完成情况，主动为企业排忧解难。全年共组织900余家企业分别参加了华交会、广交会、昆交会、软交会、中博会、东南亚投资贸易洽谈会等国内外大型活动，积极开拓国际市场，促进对外贸易工作有效开展。加大对外贸型企业的招商力度，吸引21家外省市企业入驻，实现进出口总额8300万美元。经过努力，全年预计进出口总额27.4亿美元，其中出口18.4亿美元，但仍没完成全年目标任务。

2023年思想汇报和述职报告模板篇二

1、提高转型创新意识，培育经济增长新引擎

经济转型的攻坚战已经打响，经贸中心着力推进经济结构调整和自主创新，重点打造以鸿山机光电工业园区和鸿山工业安置区两大功能园区为主阵地的工业增长新引擎。过去一年，机光电工业园区成功完成了提标、扩容、转型的华丽转身，机光电产业高地拔地而起，预计全年可完成工业销售收入52亿元，同比增长33%。此外，为配合机光电的主体工程建设，园区还成立了机光电孵化产业园，目前成功入驻企业12家，其中530项目5个；机光电园区的集聚效应也已出现成效，日立泵二期、大燕科技、通用机械二期、威力驰二期相继扩充加入，增添了园区发展的强劲动力；双象超纤二期、首通公司、天禧照明、广博阀业二期也已相继开工建设。更可喜的是20xx年2月12日，市政府批准规划建设“无锡交通装备产业园”也成功落户机光电园区，相信依托园区强大的产业链优势和无锡建设轨道交通的有利时机，机光电新一轮的产业集聚效应将大放光彩。目前相关项目已制定了规划方案，万里轨道、中方包装等项目正在抓紧推进之中。

鸿山工业安置区则以拆迁、基础设施建设和企业落户为主要抓手，迅速提升园区形象。截止目前园区累计完成拆迁1023户，27.3万平方米，非住宅20家。完成了长江东路、经十三路、经十一路、鸿新路和建鸿路等5条道路的建设，三纵两横的路网格局沟通安置区东西两侧，与鸿山路贯通，鸿山南部

交通网络基本构成，园区区位优势进一步凸显。园区至今共接收联系单56家合计面积1070亩，已竣工企业7家，正在建设的10家，具备开工条件的11家，正在办理手续的19家。此外，经贸办瞄准园区内有影响、有潜力的民营企业，积极联系相关机构，帮助其完成上市前准备工作，努力打造“鸿山板块”，培育上市梯队。

在工业打头阵，三产求突破的思路引领下□20xx年，经贸办完成了三产服务业规划，成功引进鸿鑫有色金属市场，盘活存量资产50亩，目前，已吸聚了近60家公司，注册资金超5亿元人民币，预计年销售30亿。完成了现代高效设施农业示范基地、灵芝基地、冬虫夏草基地的建设，完成了农家乐一条街建设。金融服务业取得新突破，工行、建行在鸿山设立营业点，两家农村小额贷款公司也开始在鸿山生根，鸿山金融市场进一步完善。

2、突出工业承接功能，树立特色招商理念

定位决定思路，思路决定项目。为此，经贸中心紧扣工业承接功能，营造科学发展理念。不盲目找项目，引资本，而是将已有转移安置项目仔细分类，找出行业相关性，有目的、有针对地招商。招上游下游企业，引行业技术相关产业。完善产业链，打造产业集群，充分利用安置区载体，主动与新区科技局、创业中心沟通，注重“530”成果产业化推；扩大对“无锡交通产业园”、的宣传，重视外资项目信息，加快盘活闲置厂房，利用现有存量资产实行招商，尽早产生销售和效益。

3、力转工作作风，提升管理服务水平

一年来，经贸办一方面端正态度，增强服务意识，着眼于优质服务、文明服务、高效服务这个目标，积极适应新变化、新要求，从精简办事程序、提高办事效率入手，重新审定和修改各处室的对外业务，公开办事承诺，实行政务公开。制

定街道技改项目备案制实施细则，既方便了投资人，又促进了街道投资软环境建设。另一方面，转变作风，增强效率意识。认真落实服务承诺制、首问负责制、民主评议制等各项制度规定，积极引导机关职能处室抓落实、树形象，既优化作风，又打造队伍，促进各项任务高效完成。去年以来，中心领导亲自带队，多次进京赴宁，先后为企业争取技改贴息和国债项目、电力管理项目、省级增长点扶持资金、科技三项费用及重点新产品资金、环保示范化项目补助等各种政策扶持资金，为企业带来了实实在在的效益。三是转变观念，增强创新意识。去年，我们集中精力抓了“式”活动的开展，在创新思路，创新观念上培植了一大亮点。我中心推行企业现生产管理，定期组织部分进行式交流，企业达成了一批投资意向，进一步扩大了服务影响。

1、金融危机后企业生产复苏、增长仍不稳定，尽管今年以来街道工业经济增幅较大，但以我们走访了解到，由于金属材料价格上涨，劳动力紧张、产品单一、生产周转资金不足等圈素，很多企业订单少，且产品库存量多、开票不足情况。

2023年思想汇报和述职报告模板篇三

管理是基础，管理出效益。良好的运行管理对商业银行提高员工队伍素质、提升服务水平、促进经营业务发展、防范金融风险、增强市场竞争力、创造良好经济效益，具有积极重要的意义。根据当前不断发展的金融形势和工商银行的实际情况，工商银行运行管理必须抓好以下五方面工作。

要组织员工认真学习邓小平理论、“三个代表”重要思想、科学发展观和党的十八大精神，提高自己的政治思想觉悟，在思想上与工行保持一致，坚定理想信念，树立正确的世界观、人生观、价值观，做到忠诚于工行，时刻维护工行的利益，为工行发展殚精竭虑，真诚奉献。要组织员工积极参加工行组织的相关业务培训，认真学习工行制度规定、业务操作流程、营销产品知识、企业财务知识、资本市场知识以及

如何与客户沟通交流的技巧等等，注重综合知识和工作经验的积累，不断提高自己的业务水平和工作技能，成为各项工作的行家里手，促进工行经营业务发展，创造更加良好的经济效益。

工行要加强工作制度建设，健全完善各类工作制度，明确每个员工的岗位职能和工作目标任务，确保各项经营业务安全运行。要规范管理流程和业务流程，全面收集、筛选流程改造和优化建议，推动管理流程和业务流程的改造和优化工作，实现制度建设与业务创新发展同步，持续推进经营业务发展，获得更好经营效益。

一是要始终坚持以客户为中心，严格履行“公开承诺”、“首问负责”、“微笑服务”，增强服务意识，创新服务方式，改进服务作风，满足客户多元化需求，提高客户的满意度。

二是要消除思想上的松懈和不足，彻底更新观念，自觉规范行为，认真落实工行各项服务措施，不断提高服务质量，树立工行优质服务形象。三是要苦练基本功，努力学习新业务知识，确保业务技术娴熟，加快业务办理速度，避免失误，把握质量，为扩大业务范围与创造良好经济效益奠定基础。

二是把内控意识和内控文化渗透到自己的思想深处，成为自己的自觉行为，深化对合规操作的认识，增强执行制度的能力和自觉性，形成事事都符合合规守纪的工作标准。三是认真学习工行合规文化，使自己所做的每项工作都符合合规守纪的工作标准，决不能在自己的工作中出现金融风险，实现“无案件、无事故、无差错、无违纪”的目标，保证工行资产平安，实现最大效益。

工行要加强检查，对检查出的各类问题，严格按照“四要素”要求落实问题整改，确保整改到位。要加强现场整改的指导，认真分析问题原因，告知正确的操作方法，提高现场

整改的成效，以堵塞漏洞，消除隐患，彻底遏制金融风险发生。要加强责任追究，对违规责任人严格依据工行相关规定进行处理，对发生违规问题整改不力的，追究当事人责任；对检查监督履职不力和责任人处理建议不到位的，追究检查责任；对发生严重违规、普遍存在同质同类问题、管理混乱、责任人处理不落实、整改不力的机构或部门，追究管理责任或领导责任。

运行管理对工行健康、持续发展起着至关重要的作用，重视运行管理，加强运行管理，把各项运行管理措施落实到位，就一定能提高运行管理效率和质量，促进工行又好又快发展，本向光辉灿烂的明天。

2023年思想汇报和述职报告模板篇四

一、一方面以贯彻“三个代表”重要思想及认真落实保持共产党员先进性教育为主线，扎实地开展了保持共产党员的先进性教育学习，不断提高自身的政治理论水平和公安业务技能，深刻领会保持共产党员先进性的内涵和精髓，牢固树立执政为民，立警为公的思想，坚持贯彻执行“五条禁令”，始终坚持“人要精神，物要整洁，说话和气，办事公道”的原则。另一方面：自己始终坚持尊重家人、尊重师长、尊重领导、团结同志，在工作中始终坚持维护班子的团结，增强班子的凝聚力。在工作中经常开展批评与自我批评活动，对民警在工作、生活、思想上出现的情绪波动，做到及时发现、及时掌握、及时协调、及时谈心、及时鼓励，坚持职业道德养成教育，消除民警的心理障碍，使民警始终保持积极向上的心态进行工作。

二、在工作中，自己虽然当过户籍、治安民警，兼任过内勤，当了基层领导后，负责过治安管理、安全防范，案件侦查等工作，但自己仍然坚持各方面的业务学习，注重全方位的提高自己，工作做到有分析研判、有计划、有步骤、合理地组织实施。在治安管理、安全防范、案侦工作中，根据不同的

发案，采取不同的、灵活的手法加以控制；根据不同的发案时间、作案手法等，采取不同的方式，全面认真的研究，确定准确的侦查方向；针对不同的工作情况，不同业务能力的民警，采取科学灵活的工作措施，。自己认为业务能力、组织能力、协调能力、研判能力是比较强的。

三、在工作中，自己始终起好模范带头作用，甘为马前卒、甘为人梯，在中队自己既是业务领导，又是政工领导，既是中队长又是侦查员，既是内勤民警又是驾驶员；在给民警分配破案打击任务的同时，也给自己分配同等数额的破案打击任务，既要完成中队分配给自己的各项业务指标，还要带领全中队民警完成分配给中队的各项业务指标；不论是大小案件，自己都要亲自去摸线索，亲自开车去捉嫌疑人，问材料、批材料、组卷、预审等。民警加班时我必须加班，需要少部份人加班时，我加班民警不一定加班，自己一年来加班加点地工作，从不迟到早退。在评功评奖等利益问题上，都是积极主动让给其他人，自己从不索取。个人认为工作态度是端正的，敬业精神是强的。

四、1、200_年全所共立刑案170件，派出所破案50件，打击17人，中队破案136件，打击39人，中队办案批捕率为100%，破案率为109.45%，顺利完成了上级下达的发、破案及打击任务。今年1—7月中队完成打击(逮捕)21人，另刑拘(后全部逮捕)5人，完成全年任务(39人)的66.7%，破案86件，完成全年任务(136件)的63.98%，打击抢劫、盗窃犯罪团伙6个。1—7月本人应完成打击人头4.5人，实际完成打击人头6.5人，破案应完成15件，实际完成28件，超额完成了中队下达的任务。

2、抓好所队配合，正确处理好了所队关系。自己始终以大局为重，注重协调，双方有什么困难，做到有求必应；案侦中队工作任务重，办案成本高，只有一辆长安车，中队急需用车时，派出所就给予协助，派出所在刑侦业务和重大治安疑难案件问题上，案侦中队也全力以赴，给予指导帮助；特别是

今年__村发生一起重伤害案，由于嫌疑人未抓获，后发展成为信访督办案件，自己看到这种情况后主动与__所长联系，带领中队民警通过几天的侦查，终于在__镇将犯罪嫌疑人抓获，顺利地破了此案，事主和群众都非常满意。

3、今年7月底，分局决定自己到__县互派锻炼，虽然因家庭原因有所顾虑，但仍然克服了长年卧床不起的82岁高龄的父亲和有高血压的母亲，76岁高龄的岳父无人照顾，加之妻子3、4、5节腰椎骨质增生经常发病及小孩子马上中考的困难，义无反顾到__县互派锻炼。在今年11月份，自己82岁高龄的父亲从病重到病危，76岁高龄的岳父病重，妻子骨质增生发病路都走不得的情况下，自己只是回家安排好亲友照顾后又回到__县工作岗位，忠孝不能两全，自己选择了忠于人民、忠于事业。在__县工作期间，自己牢记分局领导在互派干部动员会上的讲话精神；坚持将__区分局先进的建警思想带到__县，将__派出所的优秀素质带到__县的原则，分不同时间，在一定场合进行业务指导，同时，也坚持学习他们在艰苦环境下，努力拼搏，敢于奉献的作风。

自己在工作中，遵守国家公务员和公安民警廉洁从政的各项纪律规定，在执法办案中，从未接受过涉案双方人员的请吃请喝，收受财物的情况，自觉抵制不正之风，始终保持廉洁自律，秉公办事、依法办案，坚持请示报告制度，一年来中队没有发生一起违规办案的事。

公安述廉述职述廉报告2

2023年思想汇报和述职报告模板篇五

大家好！

忙忙碌碌的一年又过去了，回顾一年来的所有工作令人欣慰。

在支行各级领导的带领下和同事们的帮助下，我圆满顺利地完成了本年度的各项工作任务。现就一年来的工作情况向各位领导 and 同事们汇报如下，不到之处，请领导和同事们批评指正。

一、加强政治理论学习和业务知识学习

一年来本人通过集中学习和自学相结合的方式学习了党的十九大会议精神，学习三级行长讲话精神，学习金融法律法规知识及支行文件精神，使自己的思想和道德水平得到了进一步的提高；在工作之余狠抓业务知识学习，特别是学习《员工守则》和《员工违规积分管理办法》等，增强了自身业务素质，不断提高工作效率和质量。

二、做到优质文明服务，提高窗口服务质量

我知道我所在的岗位是一线服务窗口，我的一言一行都代表着本行的形象。这就要求我在工作中不能有丝毫的马虎和松懈，因此我时刻提醒自己在工作中一定要认真细心，严格按照规章制度进行实际操作，同时尽努力去帮助客户，耐心解答客户在办理业务过程中存在的各种疑问，急客户之所急，想客户之所想，使客户能够高兴而来，满意而归。

三、大力宣传新业务品种

积极营销中间业务，做好存款揽收工作，全面完成支行下达的各项业务指标。我是一名新同志，在新的环境，新的单位工作，我的一切从零开始，我更注重自己综合能力的提高，在新的环境下，通过我自身的努力，至年末组织存款38户，金额达__万元，其中2户余额达__万元以上，营销保险__万元，其中人寿保险__万元，人民人寿保险__万元，华安保险__万元，营销基金__万元，办理网银开户35户，电话银行18户，借记卡开户486户，电费签约36户，为本行创造了中间业务收入。

四、增强安全意识，及时杜绝安全隐患，做到全年安全无事故

业务要发展，安全是基础，一手抓业务，一手抓安全。在抓业务的同时，时刻不忘安全第一。工作中能够坚持及时上下班，进出偏后门做到即开即锁，随手关门。班前班后及时检查安全。在办理业务操作过程中，能够按规章制度办理业务，及时做到库款，帐，证，表，卡的安全，坚持做到一日三碰库，坚决不办理自身业务，及时避免了业务操作风险，我作为atm机的b岗管理员，能够做到班前，班中，检查atm机安全，班后营业终了加钞，保证了工作质量，使业务操作安全有效。

五、工作中存在的不足及今后的打算

主要是业务学习不够，时代在变，环境在变，银行的工作时刻在变，每天都有新的东西出现，新的情况发生，面对严峻的挑战，还缺乏学习的紧迫感和自觉性。再加上农行即将股改上市，更是给我们一线员提出了新的更高的要求，因此学习新业务，掌握新理论，适应新要求，不断提高自己的履岗能力，把自己培养成业务全面的新型人才是我所努力的目标。

总之，一年来的工作取得了一定的成绩，但还存在诸多不足之处，在一些细节的处理和操作上存在一定的欠缺，我要在今后的工作学习中磨练自己，在领导和同事的指导帮助中提高自己，发扬长处，弥补不足。在新的一年里讲制定出我新的奋斗目标，以饱满的精神状态迎接新的挑战，向先进学习，向同事学习，取长补短，共同进步，为__路支行的明天而尽心尽责。

此致

敬礼！