

最新职场共鸣演讲稿(汇总5篇)

演讲稿是一种实用性比较强的文稿，是为演讲准备的书面材料。在现在的社会生活中，用到演讲稿的地方越来越多。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看看。

职场共鸣演讲稿篇一

尊敬的老师，亲爱的同学们：

大家好，今天我演讲的题目是——青春职场。

青春是人生中一段难以磨灭的插曲，它注定是不平凡的，它需要我们用心灵和智慧去诠释，它更需要我们用勇气和自信去充实。青春是一笔不耐花销的财富。青春是我们为实现梦想最好的资本，当我们拥有青春时，不要以为时间还很多。

职场如战场没有锋利的兵器低不过敌人的千军万马，没有一位明智的领导者走不出自己的保护门，同样没有一个年轻健康的身体有在多的兵器在聪明的脑袋也不能在战场上发挥的淋漓尽致。高中时期看过这样一部电视剧名字叫《杜拉拉升职记》，他讲述了一个正在找工作的`女孩在求职过程中，和升职的一个历程，因为年轻她把握了自己最好的时间，同样也是因为年轻在升职的过程中她经历了从未经历的事情，从而不断的成长。我也工作过，虽然我没有升职的经历，但我却在工作中学习到了好多的东西，我更了解到青春的重要。

青春是我们最宝贵的财富，是我们胆大妄为的资本，是我们异想天开的来源。要想充分挖掘青春的宝藏，那就要好好学习，充实自己。让我们利用好青春，不管在学习中还是在工作中都能不断前进。

在残酷的战场上，青春成为了我们的动力，梦想成为了我们的方向。有了梦想的青春伴随着我们，职场成为了我们历练人的房间，没有什么可以让我们放弃，没有什么可以让我们流泪，更没有什么可以让我们退缩。职场的海洋里，我们是加满能量的快轮，无人能比。我们无所畏惧，我们的青春不应该伴随着泪水，应该伴随着骄傲，我们要大声说，青春没有遗憾，青春没有失败，青春没有泪水，青春没有不可能，拥有这样的青春，我们还有什么可以叹息，还有什么可以阻挡我们梦想的脚步。让我们伴随着青春的朝气，带上梦想的翅膀在职场的海洋里自由航行吧！

职场共鸣演讲稿篇二

首先，礼仪是关于做人道理而不是做事的道理。

一旦我们培养了正确的世界观和为人处世的态度，我们自然就会流露出得体的行为，因为我们的行为是与我们的态度相配合的。

礼仪的关键不是如何体现出自己的高雅，而是找到最好的方式来表现你对他人的尊重、，赞赏和关心。

其次，尊重他人必先尊重自己，我们尊重自己到什么地步，我们尊重他人才会到什么地步。

当我们用自己的知识和能力表现出这种尊重时，这个行为才不会有任何的虚假，才会体现出彻底的真诚。

因此，当我们期待中国人在世界的舞台上展现什么时，与其责骂街上那些吐痰的人，倒不如点亮一盏蜡烛，向他人表现出中国人真正的精致与热情，这样，世界才会因我们而开心。

最后，礼仪的终极目标不是去赢得商业合约，不是去建立互利的关系，而是为自己赢得尊重和友谊。

所以，无论你是在学校、公司、媒体、社会组织或政府的环境中，请记住这个学习礼仪的最高目的。

有一个智慧的长老说“上帝创造人类不是给我们一个问题来解决，而是给我们一个礼物来打开。”

按照这个说法，他一定很爱中国，因为有那么多份的礼物在中国等候打开无论你自己处在什么样的位置，只要你用正确的眼光看世界，你就能够使这个世界更美好、更文明。

下面我所提出的四个建议，希望可以帮你真正把握礼仪的实质所在。

首先，也就是礼仪中的金科玉律待人如己。

孔子曰，“己所不欲，勿施于人。”而这点恰恰是常常为人所忽略的。

西方也有一句类似的话“你们愿意人怎样待你们，你们也要怎样待人。”

”这被称为是人际关系的一条黄金法则。

职场共鸣演讲稿篇三

尊敬的老师，亲爱的同学们：

大家好，今天我演讲的题目是——青春职场。

青春是人生中一段难以磨灭的插曲，它注定是不平凡的，它需要我们用心灵和智慧去诠释，它更需要我们用勇气和自信去充实。青春是一笔不耐花销的财富。青春是我们为实现梦想最好的资本，当我们拥有青春时，不要以为时间还很多。

职场如战场没有锋利的兵器低不过敌人的千军万马，没有一位明智的领导者走不出自己的保护门，同样没有一个年轻健康的身体有在多的兵器在聪明的脑袋也不能在战场上发挥的淋漓尽致。高中时期看过这样一部电视剧名字叫《杜拉拉升职记》，他讲述了一个正在找工作的女孩在求职过程中，和升职的一个历程，因为年轻她把握了自己最好的时间，同样也是因为年轻在升职的过程中她经历了从未经历的事情，从而不断的`成长。我也工作过，虽然我没有升职的经历，但我却在工作中学习到了好多的东西，我更了解到青春的重要。

青春是我们最宝贵的财富，是我们胆大妄为的资本，是我们异想天开的来源。要想充分挖掘青春的宝藏，那就要好好学习，充实自己。让我们利用好青春，不管在学习中还是在工作中都能不断前进。

在残酷的战场上，青春成为了我们的动力，梦想成为了我们的方向。有了梦想的青春伴随着我们，职场成为了我们历练人的房间，没有什么可以让我们放弃，没有什么可以让我们流泪，更没有什么可以让我们退缩。职场的海洋里，我们是加满能量的快轮，无人能比。我们无所畏惧，我们的青春不应该伴随着泪水，应该伴随着骄傲，我们要大声说，青春没有遗憾，青春没有失败，青春没有泪水，青春没有不可能，拥有这样的青春，我们还有什么可以叹息，还有什么可以阻挡我们梦想的脚步。让我们伴随着青春的朝气，带上梦想的翅膀在职场的海洋里自由航行吧！

职场共鸣演讲稿篇四

虽然物价、房价在不断上涨，保存的成本和压力也在逐步增大，大家对于加薪的预期也更为强烈，但你如果不经意方式和方法，即使你的保存压力上升一倍，你的加薪仍然可能永恒只会逗留在原始阶段。

首先要提醒大家的是不主动式加薪的错误。典型的表现是：很多人以为只要起劲工作，老板自然会看在眼里，届时升职加薪会不请自来。这种类型的员工，往往都是属于脚结壮地、为人低调、埋头做事型的忠诚员工。他们是企业发展的“功臣”，一直在默默贡献，任劳任怨。他们内心里虽然渴望得到更高的薪水和待遇，但从来没有主动争取过，也不懂得怎么争龋。

员工为公司创造价值，老板主动为有价值的员工升职加薪，从道理上来讲，这种想法本是天经地义，无可厚非。但是，在现实的职场上，如果你只因此这种不主动等待的方式来获得升职加薪的机会，那么，你胜算的几率就小之又小了。据调查显示，职场上有70%的人之所以没有得到加薪的机会，是因为他们从来没有向老板提起过。

第二种错误因此为工作年限长就能得到加薪的机会。不少朋友都会有如许的想法：我降临公司都好几年了，也属于“老资格”了（有点儿“倚老卖老”的意思），虽然没有功劳，但也有苦劳。就看在熬这几年光阴的份儿上，老板也应该考虑一下为我加薪的事儿了。这种人好几年都没有进步过，除了第一年在进步之外，其它几年基本上都是在“吃老本”，或者是原地踏步。虽然年龄在日益增大，但在专业技能上却并没有随年龄增长而使成为事实相应比例的突破。这种情况本质上就是属于倒退的表现，这种员工在老板眼中也会被视为“鸡肋”。对于这种员工来讲，如果老板不开你，已经算是比较幸运的了。

这种筹码，指的是真正让你升值的、能够得到老板认可的、证明你在未来能够为公司创造更多价值的筹码，而不是所有人都面临的外在因素。比如，因物价上涨而使成为事实的员工整体性加薪，并不能算是你的成功，因为这些因素所有人都在面临，表现不出你的独特价值。你与别人所差别的、真正表现你独特价值的东西，才是真正的有份量的筹码。

1、与一年前相比，专业能力方面明显进步，从理论到实践，均有更加深入的认识；

2、业务能力大幅晋升，为公司所做出的业绩有目共睹，得到了老板的充分认可；

5、拥有杰出的作风和做事习惯，做事理智、稳重、成熟，具备独当一面的优秀潜质；

7、当然，最重要的一条，也是你所从事的工作在这个公司里究竟是属于“主角”照旧“龙套”。“主角”指的是那些与公司发展密切相关的人员，缺了这些人，公司的业务就会受到相当大的影响；而“龙套”则指的是那些可有可无、起不到实质性作用的、或者可替代性比较强的角色。你所处的职位角色的差别，从一开始就注定了你在这个公司受重视的程度。当然，也决定了你后来的“薪情”。但是，成为“主角”照旧“龙套”，也同样取决于你的职业生涯规划发展。有明确目标和长远计划的人，通过不断晋升自己的核心竞争力，他们往往都能够成为职业上的“主角”。而那些没有目标、如无头苍蝇一般到处乱飞的人，也更容易“被龙套”。这里再次提醒大家注意职业生涯规划的重要性。

职场共鸣演讲稿篇五

“青春是易逝的，你挥霍它，时间也会抛弃你。”培根的这句名言曾让无数的年轻人感受到了青春易逝的恐惧。年轻的生命渴望燃烧的，青春的激情找寻挥洒的天际。如何把握青春的时光，如何让生命从起点处就开始辉煌，我一直在思索？？今天，当我真正走上工作岗位、融入喧嚣的社会时，我才深切地体会到：惟有奉献，青春才能迸发出最耀眼的光芒；正是奉献，让青春恣意飞扬！

青年，往往是最具有理想、最富于热情、最无私无畏的！所以无论是战争年代还是平时时期，青年人的牺牲精神和奉献

传统都被无数人口耳相传。七八十年代，多少风华正茂的热血青年为了祖国的安危离开温暖的家，来到祖国的边疆，住在潮湿的猫耳洞里，面对“全家福”唱着“十五的月亮”，手里却写着“诀别书”；同样，又有多少青年为了四化建设奔赴大江南北、长城内外，不少人一生扎根在艰苦的环境里，献了青春献终身，献了终身献子孙！？？太多太多，不同的奉献，同样飞扬的青春。对他们而言，奉献不是华丽的辞藻，而是日复一日、年复一年的付出，是平平淡淡、兢兢业业的工作，是无怨无悔、看似平凡实则伟大的人生！

作为一名刚刚走出校园的新人，我渴望在社会的熔炉里打造自己新的人生。于是带着真诚的理想，我来到了xxxx[]尽管时间不长，我却常常被身边同事的许多平凡的事情感动。特别是在实习的那一周，我零距离接触着这些客户经理，从他们的一举一动里我看到了他们的奉献，从点点滴滴的小事中我感受到了他们淋漓挥洒的青春激情。从他们身上我学到了最重要的一点——“奉献，就是要踏踏实实的为客户解决问题。”“一切为了客户，为了一切客户，为了客户的一切”是奉献者的工作信条。得知林老板的儿子刚升入高三，我们的客户经理小刘特意买了本《等你在清华》的高考状元经验书带了过去。收到那本饱含深情的书，林老板紧紧握着小刘的手说：“商场的尔虞我诈我看多了。但是，我感觉到你们是真心的真意为我们服务的，你们让我体会到了久违的温情和关心。我相信你们！”朴素的语言，让我们的客户经理感到阵阵暖意。得到别人的理解和接受，这是奉献者无上的幸福，青春也因此而充满价值。只有以真挚的情感为纽带，与客户进行心与心的交流，才能让客户切切实实的体会到我们的真诚奉献。

“行远自迩，积铢累寸”，奉献精神首先体现在点滴细小之中。客户生日、节日一束鲜花、一句轻轻的问候，甚至是一个亲切的微笑，一句贴切明了的解释，客户的没一件小事都是我们的大事。“沟通从心开始”的服务理念，都化为生活中朵朵具体的小浪花。这一切使我明白，奉献需要分分秒秒、

点点滴滴的积累。

奉献还要忍受常人无法忍受的寂寞与牺牲。有句歌词一直让我深深感动：“你喝你的酒呦，我嚼我的馍？？吃苦受累算什么”。为了给客户送去我们最优质的服务，最贴心的关爱，多少客服人员，放弃了舒适的假期，放弃了与家人共享天伦的安逸，放弃了甜蜜的花前月下。

多么可爱可敬的客服经理，他们的喜怒哀乐是那样的真实，没有丝毫做作，他们是平凡的人；他们的服务是那样的贴心，他们的奉献是那样的无私，他们又都是伟大的人。每天，他们迎着微露的晨曦上班，披着星月之光下班，身是疲惫的，心却是满足的。没有鲜花，没有掌声，但他们甘心在这个岗位上，默默地贡献着自己的力量，为客户、为公司奉献着近乎裸露的赤诚。

文化，才能在残酷激烈的市场竞争中立于不败之地，创造出一个又一个令人瞩目的辉煌。时光流转，奉献精神也在薪火相传。

默默奉献，我们充满着欢乐。送人鲜花，手留余香。当我们给客户送上一盏温暖的绿茶时，我们收获的将是满室的馨香。泰戈尔说：“天空不留下小鸟的痕迹，但它已经飞过。”岁月在燃烧，我愿意与所有同事一道，不求所做的一切可以轰轰烈烈，但我们的青春肯定会在默默的奉献中高高飞扬。