

贷款业务开展情况报告

在现在社会，报告的用途越来越大，要注意报告在写作时具有一定的格式。报告的格式和要求是什么样的呢？下面是小编给大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟！

贷款业务开展情况报告篇一

1、与贷款银行洽商、确定贷款抵押担保等事务；

3、与贷款银行和借款人协商确定贷款和担保的延期、展期以及贷款合同（协议）或抵押合同（协议）的变更、补充等事宜。

（1）审核本人的个人贷款申请；

（2）审核本人的个人担保申请；

（3）对本人名下存在的个人贷款或个人担保进行贷后管理；

（4）受理法人或其他组织的贷款申请或其作为担保人，查询本人作为法定代表人或出资人信用状况的。

5、与贷款银行签订房屋诚信保证书；同时授权贵行可以将本人的信用信息向中国人民银行信用信息基础数据库报送。

代理人在上述代理权限内所实施的代理行为以及因此所签署的贷款合同或抵押合同、协议、承诺书等法律文件，本人概予承认，其法律后果和法律责任概由本人承担。

委托人：____年____月____日

代理人：____年____月____日

贷款业务开展情况报告篇二

乙方：

甲乙双方有关系，共同在海南省海口市购买了一套房屋。现在，他们以该房屋为抵押，向中国银行海口文明东支行申请了一笔期限为年的抵押贷款，贷款金额为 万元。由于无法办理抵押手续，我们在此委托丙方作为我们的代理人，以我们的名义办理上述抵押手续及相关事宜。

具体权限包括：

1. 申请抵押贷款并签署相关文件；
2. 签订《中国银行住房贷款合同》；
3. 办理上述合同的' 公证手续，同意赋予合同强制执行效力；
4. 办理房地产保险手续；
5. 办理房地产抵押登记手续；
6. 支付与上述事项有关的费用和税款；
7. 开立银行个人结算账户；
8. 签订商品房销售合同并办理交接手续；
9. 缴纳相关费用，办理入住手续；
10. 提前办理上述抵押贷款的清偿和注销手续；
11. 取得房产证。

我们承认受托人在处理上述委托事项过程中签署的所有相关

文件，并承担法律责任。

受托人在受托事务完成之前无权委托。

乙方：

日期：

贷款业务开展情况报告篇三

加强常规管理，是落实教育计划的根本保证。因此，我们始终认真落实中心校的要求，认真制定教研工作计划，坚持中心校教研制度，加强过程管理，以保证教研扎实高效，保证毕业班的语文教学质量。

构建和谐教研组也是构建和谐社会的一部分工作。教师之间相处融洽，将提高我们的工作效率，提高教学效果。我们组的老师无论年龄大小，个个坦诚、无私。每月一次的教研组活动，都是在轻松、愉快的氛围下进行的。我们研究教材、教参的重点、难点，探讨教育教研的方向，探究课堂教学的艺术，处理学生学习中的疑难问题，互相学习，互相探讨，谁也不保留。

我组教师们开展了“我的教育教学故事”活动，活动中，大家结合自身平时的教育教学实际，认真撰写教育教学故事，纷纷讲述自己在教育教学实践中遇到的问题，以及发生在自己身上生动的教育教学故事。老师们的故事虽不是轰轰烈烈的大事，但一点一滴都流淌着发言老师的执着与平实。其余老师们则听得聚精会神、津津有味、掌声不断，不时会心地笑。每位老师发言结束，我都组织本组教师讨论，给予评价。

这次交流活动，让大家看到了看似平凡的教学工作，却体现出教师们的敬业精神；看似平静的教学生活，却倾注了教师们多少的心血！从中也看到了教师们对教育事业的使命感和责任

感。在教学生活中有许多值得回味的经历，也会有许多值得探讨的故事。这次“我的教育教学故事”交流活动给我们留下的不仅仅是回味，更多的是思索。

在诸多教学活动中有一个令人瞩目的亮点，那就是公开课。众所周知，素质教育的主渠道是课堂教学，教师认识的提高，观念的转变，最终要通过课堂来实践。因此，加强教师对课堂教学研究，就显得尤为重要。窦桂梅老师用她的实际经验告诉我们：公开课是教师成长最快的舞台。切合实际的教学案例更能启发同课头教师的思维，针对自己的教学的薄弱环节，以同行为榜样，研究他们的教学艺术和教学思想，为己所用，取人之长补己之短，争取使自己的教学更趋完美。

本次教研中，我们六年级教研组段阮小丽老师承担了公开课教学。执教教师认真备课、精彩授课、诚恳反思。听课教师则深入思考，广泛讨论，各种教学观点相互碰撞。我们在欣赏、品味的同时，也有太多的感叹、反思和争议。很好地达到了“以赛促练、以赛促研、以赛促教、整体提高”的目的。

当意见统一时，大家都会会心一笑。

总之，教研组工作是提高教师教育理论水平和业务能力，搞好教学工作，提高学校教学质量的重要保证。在这一学期里，我们付出，我们收获，添了几分经验，也多了几分教训。我们相信，在总结本学期工作的基础上，在各位教师的共同努力下，下学期我们将本着“勤学、善思、实干”的准则，一如既往，再接再厉，一定可以把工作搞得更好。

贷款业务开展情况报告篇四

今年上半年对于整个公司的发展至关重要，对我个人而言，这半年充满着挑战，机遇与压力并存，在这半年里我学习了很多、成长了很多，不但使自己的业务水平走上一个新台阶，同时在应变能力和处事方法上也有很大进步，现就我个人

在上半年中的收获进行总结。

一、做好前期调查，做到有备无患

通过在公司工作的积累，我认识到要想在一个地方拓展业务、设立公司，必须对当地市场有一个全面的了解。这样我在被公司调往调__公司工作后，我下了很大的功夫对当地燃气情况进行了细致的了解。通过调研，我发现目前__地区燃气市场非常混乱，竞争也异常的激烈，不但有一些老牌大型燃气公司，也有一些集团公司新近转型到新能源行业队伍中，更是充斥着房地产、供暖和土建等小老板，可谓“全民皆燃气”，竞争的激烈程度是我始料未及的，我公司想要在这样的市场环境下“分一杯羹”绝非易事。

二、开展工作，认真完成各项工作任务

工作中，我始终秉承着一种“想要了解市场，就必须深入市场”的思想，在调入市场一线工作岗位后，我通过实地调查和细致了解后，在领导和同事的帮助下，完成了实地调研项目__个，编写项目报告__篇、项目建议书__篇，不但让我对整个燃气市场有了更深的认识，而且也给公司今后的发展提供了第一手宝贵的资料。市场开发工作离不开信息，及时准确的获取有价值的信息是市场开发工作的根本保证。我经常网上查询，查看网上信息，争取不遗漏任何一条有价值的信息，时刻掌握燃气市场的动态，为公司在投资决策上提供了一定的基础资料。

三、加强学习，注重提升个人素质

我将实践工作做为了解市场开发和提高个人素质的学习机会，从实践中去学习理论知识，再将学到的理论知识，应用到实践中来。不断改进学习方法，讲求学习效果，“在工作中学习，在学习中工作”。通过工作实践，我现在不仅能有效的从事管理工作，更可进行市场的相关业务，同时我也有信心

做好区域公司的经营管理工作，我正在努力将自己向多方面人才发展自己，将自己打造成适合公司未来平台的人才而努力。

从一个初出茅庐的懵懂少年，逐渐成长为现如今公司的业务骨干，这巨大的收获，离不开公司领导的关心和身边同事的帮助。在下半年里，我将继续努力，增强自身业务素质，以积极、主动、自信、充满激情的心态去工作。我愿意为了实现__燃气的企业目标、企业远景而奋斗终身！

贷款业务开展情况报告篇五

我叫□x年毕业于xx学院应用电子技术专业，大专学历□x年7月参加xx大学函授本科学习，于xx年本科毕业□x年在机电安装一区工作至今□x年1月被公司聘任机电技术员□x年被公司聘任助理工程师，现任机电安装一区技术员。自x年工作以来主要参与施工了济阳矿井、翟镇煤矿、汶上李官集铁矿、泰山盐化工、龙固矿井、鲁新矿井、金黄庄矿井建设工程施工，参与编制李官集副井、济阳主副井二个井筒、鲁新矿井主副风井三个井筒装备施工组织设计，独立设计鲁新风井改绞、金黄庄风井改绞施工图纸，并组织现场施工。

x年参与翟镇煤矿洗选厂重介车间设备及工艺管道安装工程、翟镇煤矿洗选厂动筛车间设备安装工程、华丰煤矿-1100泵房设备安装工程等集团公司重点工程的建设，赢得甲方的一致好评。

x年参与施工济阳主副井井筒装备、济阳提升机设备安装工程，被评为省优工程，并参加“太阳杯”工程的评选。

x年进入龙固矿井施工，作为工区技术骨干，全面参与施工了选煤厂内部动筛车间、压风机房等安装工程，其中跳汰机和振动筛均为国外进口设备，安装精度要求高，工期要求紧，

安装后得到建设单位和德国厂家一致好评，选煤厂工程最终被评为国家“鲁班奖”工程。

x年6、7月份在工期紧、任务重、作业条件恶劣的情况下进行了泰山盐化工地面蒸汽管道及工艺管道安装工程的施工，该工程是项目投产的咽喉，工程的施工进度、安装质量好坏直接关系到泰山盐化工的投产时间。面临工作量大，施工人员技术力量薄弱，结合施工现场实际，克服高温天气、运输路线长、施工场所狭窄、多个施工单位交叉作业施工等客观原因，采取切实可行的施工方案，加快施工进度，保证施工质量(避免因小的施工环节考虑不全，将给以后项目投产生产留下安全隐患等不安全因素)。施工中深入施工现场，发现问题及时解决。班前会时群策群力，集思广益，考虑到工程的复杂性，困难的全面性，依靠全体施工人员努力顺利完成了施工任务，保证了盐化工项目的调试及试运行，为项目投产打下了坚实的基础。

x年完成了汶上李官集铁矿主、副井大临设备安装工程、李官集铁矿35kv变电所设备安装以及李官集铁矿压风机房设备安装、副井井筒装备等安装工程。其中参与压风机房压力容器等特种设备的施工，收获颇丰。在施工的过程中掌握了特种设备施工的开工许可的办理程序，施工过程中在工程管理、进度、质量、安全等方面积累了丰富的经验，为以后特种设备安装及改造工程的管理奠定了牢固的基础。

x年完成了泰山盐化工干法乙炔项目钢结构工程的施工任务，施工中克服多专业交叉施工、工期紧、任务重等客观因素，本着客户就是上帝的施工纲领，积极协调解决工程中与土建、安装、甲方存在的问题，克服潜在的施工困难，按时保质保量的完成了施工任务，赢得甲方好评，为该项目尽快的投产、见效益赢得了宝贵的时间。

x年4月份施工金黄庄风井临时改绞工程，因矿方要求施工工

期比较紧，自3月底收到建设单位矿井的基本参数和改绞要求后，积极查阅各种规程和设计手册，及时与矿方沟通，仅用了7天时间将风井临时改绞设计图纸及施工方案汇报给建设单位。金黄庄风井临时改绞工程，是公司成立以来接手施工的第一个独眼井改绞工程，没有成功的经验和方案可以效仿，困难无法预计、突发情况复杂，井筒装备期间必须保证正常提升、排水、通风、供电，四个环节中任何一个不具备都将造成重大安全事故，施工工艺制定时征求全体管理人员和班组长建议，反复推敲，来回论证，确保安全施工。风井改绞期间正值酷暑白天温度高达38℃，很多职工中暑后仍继续坚持工作，作为工地管理人员和技术负责人紧盯施工现场，处理发生应急事件，及时与其他管理人员沟通，修改施工工艺，在计划工期内保质保量将风井临时改绞工程完工，为以后独眼井施工工艺积累了丰富的经验。

施工时盯班上岗掌握第一手原始资料，和工人一起施工，班后整理竣工资料，认真考虑下一步施工方案和方法，克服种种困难后，于9月30号顺利完成标准段施工，10月22号完成井口内套架起吊一次成功，得到了建设单位和监理单位的一致好评。进入冬季后，到处都是冰天雪地，全体人员配戴好棉衣、棉帽等全套防寒用品在室外持续施工时间无法超过3个小时，面临白天零下30℃低温天气，我们喊出“战风雪、斗严寒、科学组织、合理安排，夺取鲁新矿井建设新胜利！”口号，作为管理人员始终战斗到最前线，与施工人员一起冒严寒完成了副井下放罐笼前的准备工作，为年后罐笼一次下放成功奠定了坚实的基础。

x年及xx年独立完成内蒙古鲁新主、副井施工组织设计及大临设计，并完成风井+661水平改绞设计图纸，获得甲方及监理单位的肯定。在鲁新主井装备工程施工中，担任跟班技术员，工作中完成每一施工工序技术交底，保证施工安装质量。

在实践中积累经验的同时，加强自己的业务能力学习，精通autocad计算机绘图辅助设计，应用在平时的工作学习中。

利用大学阶段学到的知识，积极运用到实际工作中，提高劳动效率，改进施工工艺，使自己的专业特长得到了充分的发挥。业余时间专心钻研业务，搞科技创新□qc成果发布。先后参与了x年“龙固煤矿洗煤厂跳汰机安装质量控制”、“协庄西风井井筒梯子间质量控制” qc成果发布□x年《高寒地区加工件质量控制□qc成果发布□xx年《提高主井钢罐道安装质量□qc成果获得中国煤炭建设协会优秀奖。

通过技术创新提高施工效率，不仅创出了较好的经济效益和社会效益，增强了应对危险工程的信心和勇气。通过开展qc小组活动，从中都提高了专业技术水平，真正认识到“质量为本”的意义。

在工作期间勤恳努力，任劳任怨，在工作中充分挖掘自己的潜力□x年被公司选为工区团支部书记，为积极加入中国共产党做好准备。

通过几年的工作实践，积累了现场施工经验，学到了许多专业知识，具备了独立工作的能力，业务水平有了很大的提高。工作之余，加紧学习，熟练掌握自己的专业及涉及的有关科学知识，作到工作中得心应手，精益求精。由于努力工作，顺利的完成了本职工作，取得了一定的成绩。我一定在今后的工作中严格要求自己，再接再厉，勇于承担责任，加强业务学习，提高管理水平，为公司发展作出最大的贡献。

贷款业务开展情况报告篇六

1、备课。学期初,我认真钻研了《数学课程标准》、教材、教参,制定好教学计划,对学期教学内容做到心中有数。学期中,着重进行单元备课,掌握每一部分知识在单元中、在整册书中的地位、作用。思考学生怎样学,学生将会产生什么疑难,该怎样解决。在备课本中体现教师的引导,学生的主动学习过程。充分理解课后习题的作用,设计好练习。

2、上课。

(1)创设各种情境,激发学生思考。然后,放手让学生探究,动手、动口、动脑。针对教学重、难点,选择学生的探究结果,学生进行比较、交流、讨论,从中掌握知识,培养能力。接着,学生练习不同坡度,不同层次的题目,巩固知识,形成能力,发展思维。最后,尽量让学生用学到的知识解决一些简单的实际问题。现在学生普遍对数学课感兴趣,参与性高,为学好数学迈出了坚实的一步。

(2)及时复习。根据爱宾浩斯遗忘规律,新知识的遗忘随时间的延长而减慢。因此,我的做法是:新授知识基本是当天复习或第二天复习,以后再逐渐延长复习时间。这项措施非常适合低年级学生遗忘快、不会复习的特点。

(3)努力构建知识网络。一般做到一小节一整理,形成每节知识串;每单元整理复习形成知识链,一学期对整册书进行整理复习。学生经历了教材由“薄”变“厚”,再变“薄”的过程,既形成了知识网,又学到了方法,容易产生学习迁移,给学生的创新、实践提供了可能。

3、批改作业。

指出个性问题,集体订正共性问题,分析练习产生错误的原因,改进教学,提高教学的针对性。

4、注重对后进生的辅导。

对后进生分层次要求。在教学中注意降低难度、放缓坡度,允许他们采用自己的方法慢速度学习。注重他们的学习过程。在教学中逐步培养他们的学习兴趣,提高他们的学习自信心,对学生的回答采取“扬弃”的态度,从而打破了上课发言死气沉沉的局面,使学生敢于回答问题,乐于思考。

5、积极开展实践活动,培养学生实践能力

本学期我注重紧密联系教材内容和学生生活实际,及时开展数学和品德与生活实践活动。教学“人民币的认识”后,开展“小小商店”课内游戏,让学生分别扮演顾客和售货员,体验购物的步骤,掌握简单的人民币加减计算。在学习了“认识时间”后,让学生调查自己和家长的作息时间。再如:为了提高学生口算20以内加减法的能力,设计玩“扑克牌”游戏,让同学在玩扑克牌的过程中提高口算的速度和正确率等。

6、做好单元测试评估工作。

测试评估不只是看学生学习成绩如何,更重要的是了解学生学习的情况,作为教师改进教学的依据。每一张测试卷我都认真批阅,写上鼓励性的评语以及今后努力的方向。在评讲试卷时,打破按顺序逐题讲解的模式,尝试采用按类讲解,对于知识点、错题多的重点讲解。

一学期过去了,虽然取得了点滴的成功,但同时还存在着一定的不足。今后,我将进一步加强学生能力和良好学习习惯的培养,在课余时,多引导学生注重“学以致用”,让学生将所学知识运用到实际生活中。

贷款业务开展情况报告篇七

本学期我担任的是二年级的教学工作,根据二年级学生的年龄特点及学生的实际情况,我选择了适合学生全面发展的教学内容,并通过创设情境教法,游戏教学等教学方法将教学内容趣味化,使学生在快乐中成长,在快乐中学习。

我的体育教学主要从三点来进行总结,

首先,别重视人体生理机能变化规律在教学过程中的运用,运用这个规律可以减少伤害事故的发生,使学生科学的锻炼

身体并健康的成长，在教学过程中培养学生科学锻炼身体方法。其次、我在教学过程中特别重视人的认识规律的培养，这样可以使学生尽快的学好技术，形成技能，使体育教师真正实现精讲多练，为体育教学研究科学的方法和组织方法奠定基础。再者、我在教学中特别重视学生的思想教育，利用体育教材的特点结合具体内容，对学生进行思想教育，培养学生的自觉性、组织性、纪律性，集体荣誉感，不怕苦，不怕累，勇敢顽强的精神等，这三点的有机结合会在体育教学工作起到事半功倍的作用。

在开学初我重点抓了广播操和队列队形。因为学生经过一个假期，对广播操有些陌生，如不及时抓紧复习，一养成坏习惯，想纠正就难了，因此，我主要是通过以下几点对广播操和队列队形进行教学的。第一、加强对学生的思想教育，使学生真正认识到做操的重要性和必要性，培养学生重视做操，坚持做操，认真做操的良好习惯。第二、我正确运用示范，示范是体育教学的主要教学方法之一，通过示范能使学生建立正确的动作表象，因此，我要求自己在示范动作中清楚、准确、规范、优美。第三、讲解要少而精，我在广播操教学时的讲解，主要是结合我的示范动作，让学生加深对动作的理解。第四、讲解中口令要清楚、洪亮、准确。第五、纠正错误动作要及时。

贷款业务开展情况报告篇八

当我们需要委托他们代表自己形式自己的合法权益是，可以为其出具委托书。在现实社会中，委托书在处理事务上的使用越来越广泛，怎么写委托书才能避免踩雷呢？以下是小编收集整理贷款业务公证委托书，希望能够帮助到大家。

一、代为向建行金堂支行申请个人住房贷款及填写申请书，签订借款合同等法律性文件，办理借款合同、授权委托书等

法律性文件的公证事宜，并向银行及公证处提供我（们）的相关材料。

二、代为与担保公司签订与个人住房贷款有关的合同等法律性文件，并办理费用缴纳等所有相关事宜。

三、代为在建行金堂支行开立我（们）名下的储蓄卡账户并设密码，作为在该行房贷的委托扣款账户；代为签订短信银行等电子产品业务协议。

四、代为在当地房管部门查询我（们）名下的房屋实有套数，签署委托银行查询我（们）在中国人民银行个人信用信息基础数据库中征信记录的申请等。

五、代为办理上述房屋的预购商品房预告登记手续、抵押预告登记手续、抵押登记手续，并领取相关的证明文件。

六、签署因为办理上述各项事项需要的全部文件。

受托人在办理上述委托事项范围内所签署的文件及发生的全部费用，委托人均予以承认并同意承担。

委托期限：至上述委托事项办结为止。

受托人有转委托权。

委托人□xxx

20xx年xx月xx日