

餐饮演讲稿 竞聘餐饮主管演讲稿(优秀8篇)

演讲稿首先必须开头要开门见山，既要一下子抓住听众又要提出你的观点，中间要用各种方法和所准备的材料说明、支持你的论点，感染听众，然后在结尾加强说明论点或得出结论，结束演讲。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿下面小编为大家带来关于学习演讲稿模板范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

餐饮演讲稿篇一

大家好！

我是xxx号，今天，我站在这里做竞聘演讲，心情很激动，首先，感谢公司领导为我们创造了这次展示自我、提高自我，公平竞争的机会，我将倍加珍惜。同时，我也真诚地期望各位领导和各位同事能给予我大力的支持和鼓励。我确信勤奋认真是我工作基础，严肃塌实是我工作的准则。从我自身来讲，无论是工作能力还是综合素质可能还不是最佳人选，但深深知道人往高处走，只有不断挑战自我，战胜自我才能实现自己的人生价值。

我认为，作为一个主管，她所起到的作用是巨大的。这样她(他)不仅仅是一个传达领导各项意图的桥梁，做好的领导前后手，她(他)也是一个能把下面员工的看法和意见总结并反馈的纽带，同样也是员工的知心人。她(他)还需要具备超强的观察力，能够在第一时间把握员工的心态，做好沟通工作。能完全地管理好一个区域，带领她(他)们提高各项业务知识和专业技能。能在她(他)们有任何困惑和难题时教她们如何解决。当然，对企业的各项企业文化和规章制度都能熟知并理解。要有一定的执行能力和解决问题时果断的思维方

法，等等。如果我能竞聘主管上这一职，我将做好以下几点：首先需要掌握一定的专业知识和专业能力，它体现在两个方面，其一、能直接指导你的下属的实务工作，其二、能够代理你下属的实务工作。

2：沟通能力，它包括本部门内的沟通，跨部门间的沟通，与上司与下属之间的沟通，沟通的目的不是谁输谁赢的问题，而是为了解决问题。

3：学习能力，因为你只有不停的学习，你才能更好的、更快的进步，才能跟上赶上社会的发展，人与人之间的竞争，不是你过去的的能力怎样，现在的能力怎样？而是你在学习怎样，现在的学习是你未来竞争的根本。

作为酒店的一名员工，回顾酒店的成长历程，我思绪万千，心潮澎湃；面对酒店的未来，我信念坚定，斗志激昂。酒店成长的每一个脚步都与我们相连。也许，我们曾经被领导批评而心存不满，我们曾经遭受无礼客人的辱骂而满腹委屈。但是，不经历风雨，又怎能见彩虹？只有企业这个大家庭成长了，我们才会有更好的提升自我的平台。现在有一个这么宽广的给我们施展梦想的舞台，我就要向着这个舞台最耀眼的地方冲刺！相信我总会成功的！

餐饮演讲稿篇二

大家下午好！我叫**，是来自餐饮部的一名服务员。首先很感谢酒店和领导给我这次机会，让我站在这里参加酒店此次餐饮经理的竞聘，我感到很荣幸。

自**时间来到酒店至今，转眼间已经在酒店餐厅工作三年的时间，在这三年里，我学到了很多，也成长了很多。三年里，我虚心向同事和上级学会，不断的积累和提高自己的服务技能和专业素养；三年里，我学会了微笑和热情，学会了宽容

与理解，学会了爱岗与奉献；三年里，我从一个对酒店服务一无所知的大学生逐渐成长为如今优秀的酒店服务基层管理人员；这所有的进步，除了个人自身的努力和学会外，当然也离不开酒店和在座领导的培养和关心，对我工作的支持与信任，离不开同事的帮助和配合，在此向你们表示感谢，谢谢大家了！

一、加强学习，提高能力。加强技能知识的学会，不断给自己“充电”，尽快完成角色转换，提高自己的管理能力，胜任本职工作。

二、端正态度，爱岗敬业。工作发扬吃苦耐劳的精神，本着为客人服务，为员工服务，为上级服务的心态，更好的完成工作。

三、宽容理解，不计得失。我将兢兢业业，踏踏实实，吃苦肯干团结同事，以身作则，带领我们的团队取得更好的成绩。

那些有准备的人。谢谢大家！

餐饮演讲稿篇三

今天，我走上演讲台的惟一目的就是竞聘餐饮部经理一职。我坚信，凭着我新锐不俗的“官念”，凭着我新锐不俗的“官念”，凭着我的勇气和才干，凭着我与大家同舟共济的深厚友情，这次竞选演讲给我带来的必定是下次的就职演说。我来本店已有4年，曾做过餐饮吧，传菜部办事员，楼面办事员，中餐厅办事员，传菜部领班，楼面领班，桑拿领班，ktv领班，勾当焦点担任人到此刻。自己忠于企业，踏结壮实任务，带着不以物喜，不以己悲的心态永往直前，敢想敢做。

自酒店10月份放置我接手餐饮经理以来，我在餐饮严重缺少人员的情况下愈加勤奋的任务，降服重重坚苦，较理想的完

成了餐饮部划定的方针任务，现对我的任务做出繁杂的总结。
(完成任务情况略)

其次，我胜利的组建了一支团结的、年青的、敢想敢做的新步队，胜利的推出了一天破产额高达10万元的圣诞节和ktv包房全满的聚会宴，固然我们在办事进程中还具有良多缺少，但我置信这只是一个进程、一个阶段。

胜利靠策划一直坚持以客户对劲为导向的运营绳尺，将改善和进步饭菜质量和办事质量放在第一位，把持资本缔造热点。若何发掘现有资本，注入新的生机，缔造新的卖点，教育论文再添新的经济增加点，是今朝酒店在剧烈的市场所作中要立于不败之地，必需思考和钻研的课程。

1、对今朝中餐吧台的35条主人讨厌及有能够惹起赞扬的办事牛奶和啤酒的专柜，停止促销利用权。例如：牛奶专柜的利用权以2-3万元/年，卖给一个经销商承包。

2、酒店要主动的企业、客商、家眷区、旅客供给针对性的办事和产物，也自然会分享到丰硕的客源和快速增加的社会效益和经济效益。

后厨办理详细的形式主人看不到只能经过厨房出品的菜系来辨别口角，如后厨办理杂乱，推不出好的菜系将直接影响到餐厅的名誉，因尔后厨办理不只仅是物色一个好的厨师长，而是增强对人事办理、人员素质办理、本钱放纵办理等主要的焦点环节。

1、对人员的营业停止查核，采用严酷的查核轨制，实施开端扩充制，每月对员工、厨师停止营业及素质查核，对分数最低的停止扩充。如许一是为了连结企业勾当，二是为了搞好协作情况。

2、运营性的推陈出新是运营上的需求，也是促进厨师手艺不

竭进步，为企业增加魅力。由厨师长组织主干力气，按期研发，推出新菜，按期派出厨师到其他酒店停止进修交换，引进新菜肴、新菜系，丰硕自家种类。

3、成本来历于推销及一切环节的有效本钱放纵，所以本钱放纵的口角将招致酒店协作力的巨细，那么本钱放纵的不好就直接影响到酒店的效益，只要成立一个有效的本钱放纵零碎，将是我们益处的有益保证。4、推销部的办理是本钱放纵的主要泉源，理应成立严酷的推销轨制，严把验收关，对部门的精神量量、价钱、数目做好严酷的记实，让推销和验收相互限制、相互监视。

5、后厨厨师要做到对精神特尽其用，辨别否决原料的华侈，应本着粗料细作，细料精作的绳尺，对原料停止加工。

6、后厨要增强贮藏办理，天天把冰箱库存情况送到厨师长，仓库每半月清点一次，做到不积压、不华侈，天天除填写推销验收、库存、点双数目报表外，关于得胜蜕变原料，必需经厨师长赞成后方可处置，并填写报损单。

餐饮演讲稿篇四

大家好！

人们都说，真诚的友谊来自不断的自我介绍。我叫何鹏飞，来自遥远大西北。我确信勤奋认真是我工作基础，严肃塌实是我工作的准则。从我自身来讲，无论是工作能力还是综合素质可能还不是最佳人选，但深深知道人往高处走，只有不断挑战自我，战胜自我才能实现自己的人生价值。再次非常感谢公司能给我们提供这样一次超越自我的机会，今天我要向着领班这一岗位冲刺。我很欣慰。

1、个人思想强。

- 2、专业技能精。
- 3、沟通技巧活。
- 4、作风纪律严。
- 5、完成任务好。

5. 完成上级领导安排下来的各项其他事务。

公司的发展势头迅猛。只有公司这个大家庭发展了，我们才会有更好的提升自我的平台。现在有一个这么宽广的给我们施展梦想的舞台，我就要向着这个舞台最耀眼的地方冲刺！相信我总会成功的！

谢谢！

餐饮演讲稿篇五

每天上学、放学，学校门口总是热闹非凡，同学们总是三五成群地来到小卖部和一些小摊点买零食吃，口袋里、书包里也经常放有各种各样的食品。膨化食品、油炸食品、酸甜饮料等是我们小学生最钟爱的零食。甚至有的同学用甜饮料解渴，方便面代替正餐。

为杜绝这种现象的发生，让我们从身边做起，从自我做起，做到：

- 1、坚决不购买无证小摊贩的食品。
- 2、不购买“三无食品”，购买食品时要进行选择 and 鉴别。没有商标的食品不能买；没有生产日期的食品不能买；没有厂址的食品不能买。

3、最好的饮料是白开水，许多饮料中都含有防腐剂、香精和人造色素等，我们经常饮用不利于身体健康。

4、养成良好的卫生习惯，如经常剪指甲、饭前便后及时洗手等，预防一些传染病和肠道寄生虫的传播。

让你我携手关注食品安全，共同为创建安全校园贡献一份力量吧！

谢谢大家！我的演讲到此结束！

餐饮演讲稿篇六

你们好！

我是xx部门的xx，我没有想过有一天，我也能够被邀请进行发言，今天我真的非常荣幸自己能够站在这里。

作为餐饮的一名员工，我已经来这里工作xx天了，是一名刚刚毕业的大学生，在我来到我们酒店进行工作的时候，我的亲戚朋友们大多是反对的，因为我的专业是我们大学的王牌专业，就业前景非常好，而且以我的成绩找一家大公司是完全没有问题的，但是，我坚持我自己的选择。并不是我自己好高骛远，而是，一直以来，我都热爱着餐饮这份职业，我有很多种想法，我学我这个专业的原因，也正是分析了我们餐饮业的前景。在我看来，每一个行业都是存在一定的商业风险的，世上没有完美的东西，都会有破绽，而且，本身我就是个对美食有着非常高追求的人，并且，我自己在大学期间就研究了非常多的菜品，在我的社交媒体上，拥有很多的粉丝。对于我来说，美食真的是我的一切，也是我的梦想。我非常热衷于研发新的美食，对于我来说，这就是我该做的事情。

一份工作，如果不是我自己喜欢的，那对我来说将毫无意义，

因为只有从事自己感兴趣的工作，自己才会得到提升和改变。还记得我们老板得知我要来我们酒店工作的时候，非常惊讶，非常欢迎，我很受宠若惊。我们酒店是世界享誉的名牌大酒店，非常有名，来这里工作的人都是餐饮业的佼佼者。作为一名美食博主，在我见到各类大厨师的时候简直就是小巫见大巫，我要学习的东西真的挺多，来到这里，我才发现，自己做的美食对于他们来说不过是九牛一毛。

这段时间里，我一直在分析着餐饮业的市場，和消费者的购买倾向，每隔一段时间，美食便需要进行改进，因为消费者的口味会变。但是同样一份美食，能够让消费者百试不厌，这类美食边被列为经典美食，我发现，需要让人耗费很多时间和金钱的美食，往往更能留住消费者的胃，所以，我也为酒店提出了非常多的美食订购方案，已经提出，我们酒店的高级精品美食都收到了消费者的一致赞赏，并且销量特别乐观，而且消费者对于这些美食的热情很难消退，作为一名餐饮业的工作者，看到这一幕，我非常欣慰。

“三百六十行，行行出状元”，我认为美食也是一门学问，不仅需要独到的技术，对于消费者的口味还要有过人的嗅觉，这样才能够在餐饮业越做越好。

谢谢大家，我的演讲完毕！

餐饮演讲稿篇七

大家好！

我是xxx号，今天，我站在这里做竞聘演讲，心情很激动，首先，感谢公司领导为我们创造了这次展示自我、提高自我，公平竞争的机会，我将倍加珍惜。同时，我也真诚地期望各位领导和各位同事能给予我大力的支持和鼓励。我确信勤奋认真是我工作基础，严肃塌实是我工作的准则。从我自身来讲，无论是工作能力还是综合素质可能还不是最佳人选，但

深深知道人往高处走，只有不断挑战自我，战胜自我才能实现自己的人生价值。

如果我能竞聘主管上这一职，我将做好以下几点：首先需要掌握一定的专业知识和专业能力，它体现在两个方面，其一、能直接指导你的下属的实务工作，其二、能够代理你下属的实务工作。

1、沟通能力，它包括本部门内的沟通，跨部门间的沟通，与上司与下属之间的沟通，沟通的目的不是谁输谁赢的问题，而是为了解决问题。

2、学习能力，因为你只有不停的学习，你才能更好的、更快的进步，才能跟上赶上社会的发展，人与人之间的竞争，不是你过去的的能力怎样，现在的能力怎样？而是你学习怎样，现在的学习是你未来竞争的根本。

3、管理能力，管理能力是一项综合能力，需要你的指挥能力，需要你的决断能力，需要你的沟通协调能力，需要你的专业能力，也需要你的工作分配能力，等等。而要提高你的管理能力，需要不断的反思你的日常工作，用你的脑袋时常去回顾你的工作，总结你的工作。

4、完成上级领导部署下来的各项其他事务

只有企业这个大家庭成长了，我们才会有更好的提升自我的平台、现在有一个这么宽广的给我们施展梦想的舞台，我就要向着这个舞台最耀眼的地方冲刺！相信我总会成功的！

理论与实践犹如一个人两条腿走路，我已经不断的在学习国内外先进的酒店餐饮管理知识及先进的服务理念，有理论没实践如一条腿走路，希望大家给我另一条腿——实践，让我两条腿一起跑起来为酒店的发展贡献一份力量，请相信我的能力。我的演讲到此结束，谢谢大家。

谢谢！

餐饮演讲稿篇八

大家好，我叫__，是餐厅的一名普通员工。我演讲的题目是《餐饮服务》。

从7月开店到8月发展到9月没落，我们有过艰辛，有过幸福，也有过失落。但是，我们永远不会忘记，没有企业的发展，就没有小家庭的幸福，没有企业的荣耀，就没有事业的成就。这家餐馆与我们关系密切，我们聚集在这里。我们不仅要把它当作谋生的手段，还要用感恩的心去面对它。服从领导，服从指挥，尽职尽责，无私奉献，把企业利益放在首位。受钓鱼的影响，我们无法决定今天有多少客人可以来餐厅，但我们可以让客人满意，成为我们的回头客。

做好我们的工作不容易。每天都会接触到不熟悉的面孔，各种身份的客户，不同性格的人。其中有懂你的，有不懂你的，有素质好的，也有素质差的差不多的。他们的要求我们能满足，有些我们不能满足。这些都需要我们用自己的热情和优质的服务去完成。我们是人，有自己的性格和情感变化。无论如何，我们都有强大的调整心态的能力。客户开心我就开心，客户满意我就满意，客户的麻烦我解决。我觉得客户的事情不是小事，自己的事情也不是大事。

我们没有花言巧语，只有平淡的言行；没有光荣的事迹，只有平凡的工作；没有英雄形象，只有忙碌的身影。但正是这种简单、平凡、忙碌的生活，充分展示了我们对事业的热爱和忠诚。希望通过我们的努力和优质的服务，把这个地方变成客户的家，客户避风的港湾，客户生活的加油站，让我们的生意蒸蒸日上，让我们的明天更加辉煌！

我的演讲结束了！谢谢大家！