

激励月考的演讲稿(优质8篇)

演讲稿是一种实用性比较强的文稿，是为演讲准备的书面材料。在现在的社会生活中，用到演讲稿的地方越来越多。那么你知道演讲稿如何写吗？以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

激励月考的演讲稿篇一

大家早上好！

面对着已经是高二的我们，家长一定有许多想解的吧！我希望通过我的发言能为各位带来更多关于我们班级的信息，解我们高二(1)班的情况，知道你孩子所在班级的现状。

对于班级的现状，我想是各位家长最关心的！因为不同的环境会造就一个人不同的人生。在学生方面，班级现有33人，这是经过两次调整后最终固定下来的。其中大部分保留高一直升的学生，也就是说班上同学极大部分都是符合优生条件的。我们的同学大都兴趣广泛，有个性，有思想。这也是各位老师所认同的。

平时同学们积极参加学生会社团部活动、年级各科知识竞赛，校外乃至全国的作文比赛。在各个方面我们班的同学都表现出极为出众的能力。我们生活在这样的班级而各位家长又拥有这样优秀的孩子，这是可喜可贺的。

就在开学初部门开展的英语口语比赛中，我们班的周睿同学与刘彦翎同学就分别取得第一和第三名的好成绩。而自语文值日生开展后，何蓉瑛、何蓉瑜、陈少武、袁奋豪、潘文滔、李英杰、赵一凡、梁秋文、刘锦辉、梁汝琪、张秀蓝、陈伟民等多位同学的作品，已在全国各大杂志以及报刊中发表。

各科知识竞赛我们班更是硕果累累。在前不久的英语奥林匹

克预赛中前十名我们班就占据6名。在年级古诗词背诵比赛中，我们班以绝对优势独领风骚。在刚刚结束的校运会上我们班同学齐心协力，以168分的高分遥遥领先，获得年级第一。而谢硕同学代表我们班出战数学竞赛又勇夺第二名。这样的事例还有许许多多！通过这一切我是想告诉家长们：你们的孩子是优秀的，我们的班级是优秀的，我们能接受任何挑战。

在学科竞赛中同学们是如此的出众，而在体育等课外活动中我们是一点也不逊色。班上的男同学多数喜欢打篮球，在学习之余练就一身强健的体魄，这一向都是同学们追求的目标。如今，我们班周睿、施培德等同学的篮球技术已经是全校闻名。而我们班的女生则大多喜欢打羽毛球和排球，特别在排球上，我们班女生有一大帮是好手。

激励月考的演讲稿篇二

你们好！

同学们，我们即将迎来我们人生中第一次最艰巨的选择，那就是高考。

同学们，你们是否曾经无数次在梦中幻想我们成长的样子，却又多少次梦醒时分。

同学们，我们需要高三励志。这励志是我们手中高举的火把，是我们心中坚定的信念，它是我们身后飞扬的旗帜，是我们身后殷切的期盼。

同学们，你们是否知道不是我们一个人在战斗，还有我们的父母，我们的朋友，他们一直在默默的守候着我们，相信着我们，以我们不知道的方式，默默地支持我们。

同学们，我们需要高三励志。我们的肩上担负的不仅仅是我们的未来，还有太多太多人的付出。我们一路与爱同在，一

路与相信相伴，一路花开四季，一路与最爱的人一起成长。

同学们，战斗吧！努力吧！奋斗吧！让我们为成长欢呼，为青春呐喊，为自己鼓掌，不断冲刺，做的自己，做最棒的自己，让青春无悔，让感动常在，让我们在多年以后回首往事，会笑着流泪，在多年以后回到母校，能够和学弟学妹们说，嗯，加油！

同学们，请举起你们的双手，跟着我说，加油！加油！

同学们，请让我们相信，我们一定能做到，做的自己，最棒的自己，最勇敢的自己，让笑容挂在我们自己的脸上，挥洒骄傲的汗水。

激励月考的演讲稿篇三

下午好！

和风送暖，艳阳高照。我们终于迎来了这令人热血沸腾的时刻！嘹亮的号角已经吹响，冲刺的时刻已经到来，从现在起我们就要以百倍的信心投入到高考的竞争当中，要以全部的精力投入到高考的复习当中，要以前所未有的毅力投入到决战的攻关当中，去抒写我们未来人生壮丽的新篇章，去描绘每一位同学未来人生美好的新蓝图。

亲爱的同学们，你可曾知道在我们的身后有多少热切的目光在注视着我们：最让我们内心悸动的是父母的目光，他们起早贪黑，节衣缩食，脸上刻满了沧桑，双手磨出了老茧，腰弯了，背驼了，他们是为了谁？最让我们惦念的是兄弟姐妹的目光，他们满怀憧憬却放弃了自己的学业南下北奔历尽艰辛，尝遍了人生的酸甜苦辣，他们是为了谁？最让我们感动的该是左邻右舍乡亲们的目光，他们嘘寒问暖，言之切切，希望我们好好学习，将来有所出息，他们是为了谁？最让我们崇敬的是老师的眼光，他们废寝忘食与我们相伴，身心疲惫与我们

共渡，他们是为了谁？他们都是为了我们将来有一个好的前途、好的工作、好的生活。

拼搏，就意味着在这x天里，我们必须认真地研究错题，杜绝失误，提高成绩。

虽然不能说，这x天的拼搏将决定我们的未来，但是完全可以确定，我的未来将因为这x天的拼搏而更加绚丽多彩。

最后祝愿同学们都能实现梦想，进入理想的象牙塔。

谢谢大家！

激励月考的演讲稿篇四

我的发言很简略，就是与同学们一起探讨几个问题，一是高考考什么？二是高考是什么？三是谈几点建议。或者能引起同学们的思考，对同学们的备考有一点点辅助。

一、高考考什么？

一是考考生的学习素质。考知识的同时重视考能力。重要考核考生的“三基”：即基本知识、基础能力、根本方式，这些占80%以上。新课改后，高考命题由本来的以“常识破意”为主转变为以“才能立意”为主，然而，辩证地讲，能力是以知识为载体的，所以对绝大多数同窗来讲，首先，进一步夯实基础，完美知识构造依然是十分必要的。第二，在下一阶段的温习备考中，在老师的领导下，有抉择的有针对性的增强练习也是必做的作业，由于能力是练出来的。

二是考考生的身体素质。好身材是一切的成本，有了好身体才有好的精神，才有刚强的意志，才有良好的心态，所以，在今后100天的日子里，建议大家坚持体育锤炼，练出一个好身体，练出一份好心态，练出一个好成绩。

三是考考生的思维、心理和心态。考思维就是考你对高考的正确认识与懂得，考你对高考的寻求与斗争；考心理，就是考察你的心理蒙受能力，抗压能力，抗挫折能力，在备考进程中，在高考考场上没有良好的心理素质，平时学的再好，也不一定考得好。所以，我们要应用仅有的100天的缓和复习，利用每一次模仿考试，训练自己的心理素质，提高心理承受能力，为高考做善意理筹备；考心态，就是考察你的情商，很多走过来的人，都有亲身领会，考前复习备考和考试时的心态往往决议着你高考的成败，心态决定所有，好心态就象征着成功。有此可见，高考中考生的心态、心理承受力起了要害作用。某高考状元的教训是：自信、意志、毅力。所以，倡议大家建立准确的人生观、价值观、高考观，放松心情，每天都领有一个良好的心态。

四是考考生的筹谋谋划能力。一是考考生考前复习备考的策略技巧，二是考在高考时的应试策略与技巧。所以，建议同学们在最后100天的复习备考中要有目标，有打算，有针对性，有策略地复习备考，在提高复习效率上，动头脑想措施；通过几回大型考试，有目标地训练自己的应试策略与技能，就是怎样考才少失分、多得分。例如，文综/理综先做那局部，后做那部门，时光怎样掌握才拿分最多。这就要求我们认真对待每次训练和测试，就像高考那样。

综上所述，高考考的是考生的综合素质。

二、我对高考的意识

高考是一种机会，也一种取舍，而且是人生的一大决定。挑选高考，就是在人生旅途中，初步断定自己的方向，给自己性命生存与发展的空间定向和定位。定向，是根据社会需乞降个人程度、专长跟喜好，选定学校与专业。定位，则是按照自己的冀望和努力，将会肯定在哪个批次、哪个区间录取。高考的成就，说白了，是通往自己生存与发展途程的坐标。分数越高，坐标就越前置，自我选择和发展的空间就越广阔。

这就是事实，就是高考，也就是竞争！

高考是人生的一次难忘的阅历。不单单是为了考上怎样怎么的大学，高考是人生的一次体会，你将毕生难忘，永远值得回想，我至今还记得我当年加入高考时的情景，记得考后那轻松高兴的心境。当然还记得拿到录取告诉书时无以表白的喜悦。

高考是你人生当中第一次重大的考验。方才我已经谈了高考是在考我们的综合素质，是在考我们的意志品质，是在考我们的心理承受力，所以我讲高考是对我们的一次重大的考验，经历了这样的考验，你会更加坚强起来，你会更加成熟起来。

三、多少点提议(送给同学们的几句话)

1、有梦想，有自信，并为妄想而竭尽全力！

有这样一个故事：在美国西雅图一所有名的教堂里，有一位丧尽天良的牧师——戴尔·太勒，一天他向班里的学生许诺：谁要是能背出《圣经·马太福音》第五章到第七章的全部内容，他就邀请谁到西雅图“太空针”餐厅参加免费聚餐会。(励志名言)要背诵的内容几万字，而且不押韵，成年人也很难背的下来。而几天后，一个11岁的孩子一字不差，一字不漏地背了下来，背到后来几乎成了生情并茂的朗读。

比尔·盖茨：我全力以赴，因为我非常等待那份免费的午餐会。

这个故事告知我们的正向林语堂先生曾经说过的“人生不能无梦，无梦则无望，无望则无成”。就是说人生不能不理想，没有幻想就没有盼望，没有愿望就没有前进的能量。其次还告诉我们，自负是成功的条件，第三有告诉我们为实现幻想要竭尽全力。

“坚定”：意志顽强，不动摇。其反义词是：“松散、屈从、摇动、退缩”。

我们要坚定的是：坚定的信念，坚决的目标，坚定的意志。

“坚持”：意志坚强长久，百折不挠。其反义词是：“放弃、退缩、松懈、动摇”。

实在，失败与成功仅有一步之遥，成功往往在于再坚持一会儿的努力之中。

“严谨”：周密谨严，精打细算。其反义词是：“急躁、马虎、敷衍”。

严谨是一种境界，是一种品德，是成功者必需具备的精神品质。

“专注”：一心注意，聚精会神。其反义词是：“心不在焉，心不在焉，涣散”。

孔子毕生收了3000弟子，他在“自主招生”时出了个翻新试题：请求学生犁田，同时在旁边部署鼓乐队，还在地里埋上金元宝，考核同学们的注意力。一些同学被鼓乐或金元宝吸引，从而废弃犁田，这就是“孺子不可教也”；一些同学受到干扰，迟疑片刻，持续犁田，这就是“孺子尚可教也”；只有对干扰不为所动的同学，才终极通过测验，成绩了功名，这便是“孺子真可教也”。

在备考的最后100天里，同学们必定要学会抵抗烦扰，集中留神力，做到聚精会神。

3、讲求策略，注重方法，提高复习效力。

这个阶段，仍旧要注意养成勤于思考的好习惯，如坚持进行

总结、反思、增分：天天都能找到一道好题；每礼拜收拾一次错题；每半个月总结一次自己的学习办法；每个月反思一次自己参加高考的义务心；每个月进步一次自己的分数段。

我信任，二心向着本人目的前进的人全部世界都会给他让路！只有你当真看待每一天、每一节课、每一分钟、每一个习题，全身心的投入到备考中去，你的潜力总能发掘出来，荣幸之神就会来临到你的头上。

最后一句话：高考的胜利是我们的目标，天道酬勤是我们的信心，永不言弃是我们的精力！只要你尽力，备考就会给力！高考就一定会给力！祝同学们20xx年高考全面给力！金榜落款！

激励月考的演讲稿篇五

大家下午好！

我是xxx今天在这里做关于期末考试的演讲。大家应该都知道学校马上就要给我们准备期末考试了，时间已经在不断缩短，我们在临近期末考试的时间里只剩下不到半个月，大家一定要知道，期末是对我们一个学期来对学习的测验，我们不能辜负自己一个学期的努力。

今年因为疫情，我们开学本就推迟了，现在我们这学期的最后的考试也被推迟到这个月，我们就一定要珍惜时间去做好复习。时间可是不会去等我们的，那我们就只能追着时间跑，只有赶在时间前面做好所有的准备，才能真正的战胜时间。临近期末，其实我知道大家心里多少会有些紧张和坎坷，因为我亦是如此。面对即将到来的学期末的考试，我的内心也是不平静的，毕竟我们这学期有大半的时间都是在家里度过的，即使后门入学了，可是总是觉得自己还没有准备好。那么既然这样，那我们是不是更应该紧追时间复习。距离期末不到半月，我们只有每天的抓紧每分每秒，不断的去把学过的知识进行复习，才能够去把该准备的准备好。

学习从来都不是因为停止，它就停止了。一个学期的学习花费了我们多少时间和精力，也花费了老师多少的心思，为了把知识传递给我们，老师他们比我们更辛苦，每天无止境的备课做教案，努力的在课堂教授知识，就拿这个我们都要在临近期末的时候再努力一把。至少我们不能辜负老师的辛苦，不能让老师有太多的失望。我知道在这段时间，大家的心都是紧绷着的，但是希望大家坚持下来。只要坚持住了，最后不管成绩如何，至少你努力了不是吗？人生中总是会有很多的奇迹，但是奇迹的出现基于自身的坚持，不管做什么事情，既然已经要去吧面对，那为什么我们就不能多坚持一会呢？要知道雨后的彩虹也不一定马上就出现，可是当我们对它有所期待的时候，就会一直等在原地坚持，想要看到雨停之后彩虹的出现，那不仅仅是在看风景，而是对事物有着期待，是对美好事物的一种执着。我想只要我们在学习上多点执着，说不定学习就会有更好的发展。

同学们，期末考试不可怕，希望我们在考前充分的做准备，至少不要自己后面后悔，不是吗？我们一起在临近期末的时间里努力着，一定可以看到考试后的“彩虹”的。

谢谢大家！

激励月考的演讲稿篇六

畅想公司的未来，在公司领导英明的决策与带领下，我们没有理由不相信公司的未来一定会更好！现在我们虽然有了一些不错的成绩，可我们要居安思危，我们要戒骄戒躁，继续向着更远的目标前进！

是的，就像董事长曾经说过的一样，心有多大，舞台就有多大！为了自己，也为了家人，就让我们拿出鹰击长空的勇气，浪击礁石的气魄，让天龙的旗帜永远飘荡在浩瀚无垠的宇宙!!!

1. 建立逐级管理制度，岗位职责分工细化，自上而下。使工作事事有人管，件件能落实，防止死角现象的出现。
2. 作为文化企业，所有员工都要求专业。注重店内人员的培训工作，培养员工、销售人员集体荣誉感和主人翁意识，以店为荣，让每位员工、销售人员充分发挥各自的潜能，使之具有爱岗敬业、服务热情周到、懂业务、会管理的高素质人才。
3. 以“为您服务我最佳”为宗旨，在提高人员服务水平，加强服务意识教育的同时，注重员工、销售人员的言、谈、举止等综合素质的提高，更好的全心全意为顾客着想，减少投诉。
4. 建立分明的奖惩制度，以激励和约束员工、销售人员的工作，使全店成为一支团结协作的集体。
5. 利用各种合理的、能够利用的条件，创造、布置良好的店面环境，树立良好的商业形象，尽最大努力使顾客在布局合理、宽松、优美、整洁的环境中享受购物的乐趣。
6. 重视安全保卫工作，防火、防盗，将危险隐患消灭在萌芽之中，杜绝因此给公司带来不必要的损失。

五. 经营管理

1. 加强商品进、销、存的管理，掌握规律，提高商品库存周转率，不积压商品，不断货，使库房商品管理趋于科学化、合理化。
2. 明确全店销售目标，将销售任务细化、量化，落实到每个人员。
3. 在节假日上做文章，积极参与公司的各项促销活动，及店

内的各项活动，充分做好宣传及布置的工作。

4. 尽可能的为公司降低成本，开源节流，以减少开支。

团队协作、执行力

1. 我相信没有完美的个人，只有完美的团队。当今社会效率是第一、团队合作是主题、我们要加强个人综合素质的提高，加强团队提升协作力。

最后以上是我对店内管理的一些设想，如有不足之处希

望各位领导加以指正，我相信“月亮发光是为了证明太阳的存在”公司发展才能映照出我的进步。所以我会在今后的工作中更加努力，更加勤奋。

激励月考的演讲稿篇七

为了团队销售目标，充分调动销售人员的积极性和创造性，激发员工的工作积极性，必须针对销售部门的管理和销售人员的态度作出调整。

为此要从两个方面来做出调整，

一是要推动团队气氛的改进，给团队一个积极的气氛，

二是要拉动销售人员内心的欲望，让他们从内心迸发出激情。

针对以上的两个思路，提出以下三个激励的层面：

1、情感激励：公司归属感的激励，建立起员工对企业文化的认同；

3、现金激励：激励要不断地重复，更要及时进行。

具体的激励方案如下：

1、合唱励志歌曲

2、团队游戏：

3、爱的鼓励：一种有规律的鼓掌方式，爱的鼓励是一种赞美的方式也是一种自我激励的。形式。

4、部门口号：每天早会作为最后一项内容，不断重复具有激励意义的部门口号，加深印象，增强团队凝聚力，另外一个作用就是心理暗示。

二、培训：销售知识的培训以及对于团队合作的认知

三、pk把竞赛范围引入日常销售工作中，在各个部门之间，在员工之间开展竞赛。

四、物质奖励：奖励要及时，奖励要有新鲜感，奖励要有层次，每日小奖、每周大奖、周月重奖，日奖应以统计数据为颁奖依据，如有效电话量、客户拜访量、有效数据录入量等，周奖以签单金额、签单数为依据，周奖、日奖的目的在于不间断的刺激员工，颁奖是一定要配合爱的鼓励，让没得到奖励的员工得到一些刺激。

激励月考的演讲稿篇八

下午好！

再有30天时间我们高三全体同学将奔赴高考的考场。12年努力，12年的拼搏，12的积淀，将会在6月7、8日两天全面展示你良好的心理素质、聪明的才质、超人胆识，从而实现我们大学的梦想。

在接下来的30天时间里需要的是基础知识回顾，而不需要在新题难题前徘徊；需要的是积极平稳心态的调整，而不需要失落浮躁情绪的盲从；需要的是团结友爱的帮助，而不需要怒目而视的斤斤计较；需要的是你对仓中母校的感恩、爱护与眷恋，而不需要对老师的抵触与公物环境的破坏；需要的是科学饮食与充足的休息，而不需要三无商品的引诱与彻夜长谈；需要的是遵规守纪与自我约束，而不需要自由散漫与超常之情的迷惑。

高三的同学们，考场如战场，高考的考场上有威严的监考工作人员，有意想不到的新颖题目，有成千上万的与你抢独木桥的竞争者。同学们，你们要记住，战场与考场上敌人是你自己，狭路相逢勇者胜，要有敢于亮剑的精神，沉着、机智与勇敢是你取胜的三大法宝！

同学们，刚才包校长的讲话为我们吹起了冲锋号角，高一、高二的`学弟学妹们为我们摇旗呐喊，老师与家长在后面在给你强大的支持与保障。那我们还等什么，请全体高三学生起立！挺直腰板，高举右手，向学弟学妹们、向家长们、向领导与老师们，喊出我们的心声，喊出我们的自信，喊出我们的士气吧！

领誓：我们是谁？

全体：怀抱梦想的战士。

领誓：我们在干什么？

全体：在实现心中的梦想。

领誓：我们为了什么？

全体：为了高考的胜利，为了自我的证明，为了人生的辉煌。

领誓：战场里谁是最后的胜利者？

全体：我们！

领誓：高考你敢吗？

全体：敢。

领誓：高考你行吗？

全体：行！行！一定行！