

最新烟草专卖演讲稿(模板7篇)

要写好演讲稿，首先必须要了解听众对象，了解他们的心理、愿望和要求是什么，使演讲有针对性，能解决实际问题。那么我们写演讲稿要注意的内容有什么呢？下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

烟草专卖演讲稿篇一

常言道：花无根茎的供给，难以散发出沁人心脾的芳香；桥无墩柱的支撑，难以负载千车万人的涌流；江无溪流的汇聚，亦难以形成气势磅礴的奔腾。同样个人的成长与企业的发展也是相辅相承，密不可分。

时间的飞逝往往超于人们的预期。白驹过隙、暮然回首，我已伴随中建新疆建工四川分公司成长一年。一路走来，一路感恩、一路成长。这一年中我深刻的体会到了什么是无私的爱与关怀，我感恩于给我信任与锻炼机会的领导，感恩于传授我经验、帮助我成长的同事，感恩于奋斗在项目建设前线的所有兄弟，是你们给我动力让我在分公司蒸蒸日上的岁月里同步向上与成长。这一年，我亲眼目睹了分公司日新月异的变化，亲身感受到了“三同文化”的特殊魅力，更幸运的是见证了分公司成倍增长的傲人业绩！

这样的企业为员工的发展提供了良好的平台，在这里我们又有何种理由不努力、不奋斗、不上进呢？回想刚入职的我踏上新项目的那一刻，心里始终在犹豫：我要呆在这儿？我来这儿应该做些什么？什么都不会能做些什么？这几个问题困扰了我好长一段时间。而后的几个月在公司的指点下，在项目的帮助下，在工作中我很快由开始的寸步难行不知所措到后面的得心应手；从开始的看图纸、发资料、送文件到后面慢慢接触到专业上的报产值、办结算、核工程量，一步一步完成由在校学生到职场人士这个社会角色的蜕变。在企业伴

随我成长的这一年中，我收获颇丰：有与审计核量的喜悦，有被甲方、监理拒绝签字后的伤心，有同分包结算解决争议后的欢笑，也有常常熬夜加班后的疲惫与心酸，这些都将是永远留存在我个人成长记忆中最美好的回忆。

在公司这个大集体中，有“同道”之人与你相互监督相互学习，他们与你“同心”，在追求个人成长及公司发展之路上与你“同行”，只有在集体之中，个人才能获得更加全面的发展。如果把企业比作一个大家庭，我们就是其中的家庭成员。企业深怀对每个家庭成员的热忱和关爱，让每个人都获得成长的财富，而我们这些家庭成员同样也无比珍视地敬爱与拥戴企业，并且无怨无悔地维护着大家庭的利益，在这个集体中，每个员工都有体现自我价值和展示才华的平台。

所以我爱这个企业，因为他是我栖息安身的处所，更是我展翅腾飞之基石。在这里我们应该自觉地把个人的命运和企业的发展融为一体。我们要带着强烈的责任心积极主动地去工作，恪尽职守，在平凡的岗位上实现自己的价值，为企业的发展贡献自己的力量，这不仅是我们，也是企业走向成功的起点。

烟草专卖演讲稿篇二

窗外的雨淅淅沥沥地下着，路上的行人匆匆而过。我也漫无目的地走在大街上，心中早已被揉成一团乱麻。

远处，一条大红的横幅下，正在举行捐款。最可爱的是那一队幼儿园的小朋友，一个个踮着脚，小心翼翼的将钱放入捐赠箱中，然后高高兴兴地跑回去站好队。我下意识地摸了摸口袋，掏出了五元。

捐，还是不捐？

就在这时，一位蹒跚的老人进入了我的`视线。她提着一个麻

袋，两眼深深的陷入。手上的一道道纹路清晰到刺眼，指甲缝里更是不知有些什么黑色的物质。明明是大冬天，她却穿着凉鞋，披着一件单薄的外套。只见她两手翻来覆去的，在口袋中用颤抖的手掏着什么。那破洞本来就大的裤子被弄了一个更大的洞。群众们密切地注视着她，我也默默注视着她。只见她从裤袋中掏出了五毛钱，投进了捐款箱，咧开嘴笑了。

我站在雨中，不知说些什么。

她站在雨中，依旧笑着。

烟草专卖演讲稿篇三

大家好！

“时维九月，序属三秋”，又是一个蕴育着希望和收获的秋节，今天很快乐能参加这次演讲，我首先感谢大家给我这次演讲的时机，我感到万分的荣幸！

有一种精神，看似平凡渺小，它却能成就不平凡的业绩；有一种精神，看似豪情万丈，它却代表着最平实务本的人文精神。那就是我们万方铝业电解厂一线基层职工对“立足平凡岗位，创先争优领先锋”的内涵开展执着的追求精神。

今天，我们讲立足岗位，创先争优最主要的就是把自己融入到万方铝业的这个大家庭中去。一滴水只有放进大海里才永远不会干涸，一个人只有当他把自己和集体事业融合在一起的时候才能最有力量。这样的力量来自哪里？这力量来自大家的相互扶持、相互协作。在电解三分厂换基岗位工作了近一年的我，每天似乎只能看到同事们忙碌的背影，不知又有多少普通的一线工人，他们日复一日，年复一年，不惜透支着生命，把自己的青春和热血奉献在平凡的岗位之上，对他们来说工作环境的温度在高，也没有他们创先争优的热情高！当一位同志生了病，这时，其他几名同志会主动担当起他的

工作，甚至得知有同事生病后，轮换休息的同事们也纷纷主动打电话回厂里要求继续工作……他们全身心扑在工作上却顾不了自己的小家。有的女同志孩子还小需要照顾，她们把自己家庭的事情全部交亲人代管。每次完成一项任务，电解三分厂的兄弟姐妹们都更加的努力，更加的团结，因为，在他们的心中都有一个坚不可摧的信念——立足岗位，创先争优。

有一种精神叫奉献，有一种气氛叫和谐，有一种主题叫开展。望历史长河，品岁月如歌。新时期的产业工人许振超，干一行、钻一行、精一行，从一个初中生，成长为一名掌握现代技术的“桥吊专家”，一年内两次刷新世界集装箱装卸纪录，创造了“振超效率”；全国劳模栗俊平，一个只有初中文化、从太原五台县小山村走出来的农民，从什么都不懂的采煤工到“全国技术能手”的高级技师，一年就给煤矿增加了近3000万元的效益。数不清，道不尽。他们激情如花，绽放人生的风采；他们激情似火，点燃企业和地区开展的未来；他们的激情愈燃愈烈，在推进企业和地区开展的实践中，收获着意志的磨练、情操的陶冶、人格的升华！这样的人生是多么的绚丽，这样的人生是多么的璀璨。这样的人生才堪称是有价值的人生。用一颗炽热的心来对待我的工作。对待日常工作，我一直坚持信一句话：“认真做，能把工作做好，用心做，能把工作做出色”。我一直用它鼓励着自己。态度决定一切，细节决定成败。我们对待工作的心态，是积极的还是消极的，是上进的还是无所谓，直接影响工作的质量。工作是一个人施展自己才能的舞台，无论做我们是做换基工作、还是其他的工作，只要我们脚踏实地、静下心来做，总有收获。

印度大诗人泰戈尔说过：“花的事业是甜蜜的，果的事业是珍贵的，让我干叶的事业吧。因为叶总是谦逊地垂着她的绿荫的。”确实，在万方铝业轰轰烈烈的开展过程中我们基层员工也是一片平凡的绿叶，虽平凡但无悔，虽平凡但无私。

如今公司领导高屋建瓴、审时度势地提出了“立足平凡岗位，创先争优领先锋”的要求，对于我们基层电解工来说无疑会

起到极大的教育作用，因为现在电解行业开展不容乐观，如何在换基工作中做到降本增效是摆在我们面前的一道不能回避的难题。我们深深地明白这既是期盼，也是命令，是战士上前线的冲锋号。

我的演讲完了，谢谢大家！

烟草专卖演讲稿篇四

大家好！

有人向往纸醉金迷声色犬马，这是人之常情，可开始轰轰烈烈，结局却依旧免不了凄凄惨惨。缘起缘灭后，就会发现，也许只有平凡，方是人生的真谛。与平凡相伴，我更愿与其终老。

我一直有个梦想，虽不是面朝大海春暖花开，但仍羞于启齿，便在考场上写出来了。在当今这个人人想着搏击清华北大的年代，不可否认这是最现实的，但我依就做着不切实际的梦，幻想在某个沿海城市的某个角落有着属于自己的一家书店，清晨阳光温暖而不炙热，覆盖我所有肌肤，从山野到书屋，从起点到夜晚，入夜时播放自己最爱的cd，午后泡一杯最爱的咖啡，静静地看着那些堆积起来的，令我欢喜的书籍，不求盈利，更不论是否亏本，与书为伍，与数不清爱书的人，在一起。父母总是笑我没有追求，他们说人活在世上就应该是锐意进取，不断超越自我的，可我们所以为的极限，弄不好只是别人的起点，何必这样苦苦追寻，无止无休呢？简简单单安安静静平平淡淡这些词语不比什么大富大贵好听得多。也许无法做到无欲无求，但也至少可以与平凡相伴。

也许有人说我就这么碌碌无为的活着，说我的平凡只不过是逃避平庸的一种表现，可每个人都有选择自己生活方式的权力，莫言在获奖之前虽不说不为人知，但至少是很少出现在大众视野，即使是获奖后，也只愿做一个讲故事的人，走的

是平凡之路。近来有这么个消息，中国终于有科学家获得了诺贝尔奖，没错，她就是屠呦呦，为了研制出青蒿素，她不惜扎根于实验室，更在自己身上进行临床试验，终于研制出抗疟疾的药物，获得了诺贝尔医学奖，也就是有了她当初在实验室中所度过的平凡岁月，才有了今日的伟大成就，平凡，是绝不等同于平庸的。

冬天花败，春暖花开，有人离去，有人归来。

韶光太好，怎么走过都是辜负。青春太短，怎么燃烧都是耽误。幸福太远，怎么奔跑都是驻足。不如潦草穿了衣服，一路种花，一路纵酒，在碧水青山里，做自己喜欢的事，与平凡相伴。白云深处一回头，年少时在山顶读书。

烟草专卖演讲稿篇五

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！今天能有机会参与，我心情非常激动。

一、工作回顾

二、竞聘客户经理的先决条件

1、我曾经先后在瓢井、核桃、百纳、长石、马场担任过不同的工作岗位。

2、我只有近六年营销工作经验。

3、我营销员四级证书于xx年就获得，有担任客户经理的理论基础。

4、多次参加过省、地、县局公司举办的学习。

5、我有过硬的计算机操作知识，懂得计算机各种表册的制作，更加熟悉卷烟营销系统。

6、我正年轻，“俗话说年轻就是资本”我有足够的经力和时间去做好自己的工作。

7、我爱岗敬业，对工作负责，工作近六年以来，每从事一个岗位，我都兢兢业业、认认真真地做，特别是在物流分库工作以来，我只要是接到办公室或各级领导的电话，我不分时间和地点都能往办公室赶，完成领导交给的工作任务。

三、竞聘客户经理上岗后的工作打算及思路

1、根据客户经理工作质责，完善客户信息资料。

2、按照客户分类及服务标准为零售客户提供服务。

4、在服务时间上争取差异，每天走访市场，能够为零售客户提供及时地、周到的服务。

5、在零售客户心中要树立深刻的印象。

6、和客户沟通的及时性。

7、学会双赢思考。

8、把零售客户当作我的亲戚、我的朋友一样的对待，为客户提供“温暖般”的服务。

9、对客户采用个性化服务，提高客户满意度。

如果我能竞聘到客户经理这一工作岗位，我将努力学习，认真执行各级领导的相关精神，按照我竞聘客户经理的工作思路去开展工作；如果我竞聘失败了也不气妥，服从领导的安排，将在自己的岗位工作上发挥自己的特长，将工作做得更

好、更实。

烟草客户经理竞聘上岗演讲稿大纲

大家好！

非常感谢组织提供了这样展现自我的机会，也非常高兴有这样的机会来锻炼和提高自己。作为的普通一员，每一个人都应当有信心、有勇气来参与竞争、迎接挑战。

首先，谈谈我对这个岗位的认识。

客户经理作为烟草企业前沿最有价值的服务功能执行者和卷烟销售服务团队的核心，承担着执行策略、调研市场、分析经济、反馈信息、联络客户、指导销售、培育品牌、协调关系等重要营销服务职能，已经成为烟草企业一盏不可或缺的“引航灯”。今天我参加客户经理的岗位竞聘，也深知这个岗位的担子和责任，但我相信自己有能力能够挑起这个担子，担当这份责任。

其次，对于这个岗位，我的优势有：

1. 从事10年卷烟营销工作，熟悉烟草专卖体制、法律法规。
 2. 10年的基层销售工作，使我具备了良好的沟通能力。
 3. 在我的心里，烟草营销工作就是要走千山万水，进千家万户，说千言万语，想千方百计的推广品牌，引导消费。在工作中，就是要切实维护国家利益和消费者的利益。
1. 发挥客户经理密切客户关系的“亲和”作用。
 2. 紧密沟通，突出亲情化服。
 3. 发挥客户经理培育品牌，引导消费的“协调”作。

4. 加强自身学习。

如果这次能够成功，我会以我的爱岗敬业、脚踏实地，用我的工作热情、工作经验，在新的岗位上努力拼搏、勤奋工作，不辜负大家对我的期望。

烟草专卖演讲稿篇六

时间的脚步总是匆匆，斗转星移，寒来暑往，转眼间我已经在护理岗位上奋斗了10年。回首这3000多个日日夜夜、点点滴滴，有困惑，有迷茫，有挫折，有艰辛，但我收获更多的是幸福和满足。

护士是平凡的。她的平凡在于我们的工作不曾惊天动地，也不会流芳百世。打针、发药、铺床、输液，擦身抹背，倒屎倒尿……日复一日，年复一年，没有固定的节假日，工作单调乏味却不敢掉以轻心。夜深人静，当所有人都进入甜美的梦乡时；每逢佳节，当人们举家团聚时，是我们护士默默地坚守在自己的岗位上，用我们坚强而柔弱的身躯换来了千家万户的平安。

今天我的内心永动着一股无言的欣喜，因为我也有幸站在了白衣天使的队伍中，成为一名时刻与生命同行的白衣战士，当我正式踏上护理工作岗位，我才真正明白这“天使”的背后有着怎样无私的奉献和辛苦。从去年的12月8日至今在踏入临床工作这短短的5个月中，留给我深刻印象的事情有很多很多，也使我渐渐的长大，慢慢的成熟起来。

记得有一次上夜班，急诊送来了一名急性上消化道大出血的病人，病人面色苍白，精神萎靡不振，在担架车上不停的呕吐，病人的全身、整个担架车上都是柏油样便和呕吐的鲜血，“怎么办？我傻眼了，怎么才能把病人搬上床呢？这么脏！哎呀！真是的！”就在我犹豫的时候，带教老师李燕已经托起了病人的头肩和家属一起把病人抬上了床，并指导我快监

测生命体征、吸氧（血压测不到），当我备齐吸氧用物来到病床前，老师已经给病人建立了两条静脉通路（一路在颈静脉、一路在贵要静脉），安置好心电监护，完成配血，她顾不得更换自己的衣服，又指导我应用输液泵以25ug/h泵入奥曲肽，微量泵以10mg/h泵入多巴胺。20分钟后病人的血压90/60mmhg□40分钟后病人小便150ml□病人一直未再呕血，一位生命垂危的患者被我们从死神手中夺回来了，病人因为拥有了第二次生命幸福的笑了，我们因为赋予病人第二次生命自豪的笑了，此时的笑容是世界上最美的笑容。我从心底里羡慕老师那熟练过硬的基本功及迅速准确的应急反应能力，也在心里暗暗的发誓我也要像她一样成为真正的白衣天使。工作之后我才明白，当个天使太不容易，白衣天使的翅膀太沉重了，左边背着是爱心和真诚，右边是微笑和无私奉献，不怕脏，不怕累……，用爱心一遍遍书写着青春！

有一天我像往常一样为一位气管插管的病人更换床单，突然她由于体位改变，呛咳了一下，气管内的分泌物溅了我一头一脸，浓烈的腥臭味让我一阵反胃，就当我要转身整理一下时，忽然看到不能说话的病人一脸紧张，从她的眼神中我读懂了她的歉疚，“没关系，我只要洗一下就好了，”我微笑的说，当她拔除气管插管后，见到我说的第一句话就是：“谢谢您，您的笑真美！”就在那一刻，我的心受到一种强烈的震撼，那一刻，我明白了作为白衣战士，我感到无限的自豪与骄傲，虽然我不是凯旋的英雄，但我的工作得到了患者的肯定，赢得可患者的尊重，我感到无比的幸福和光荣。内四科是我走向护理工作的第一站，我不断的学习，力求掌握更多的技术和本领，不断加强责任心和饱满的工作热情。

打针、发药、输液、做各种基础护理，我们在忙中呵护着生命，交班、接班、白天、黑夜，我们在累中把握着生命的轮回。在工作的日子里，我看到：无论是骄阳似火的白天，还是刺骨的夜晚，无论是挽救濒临死亡的病人，还是迎接快出

世的新生命，我的同事，那些白衣天使，都兢兢业业、任劳任怨的工作着，为了病人，家中嗷嗷待哺的婴儿她们管不了；为了大家，需要人间温情的爱人她们顾不上；为了抢救病人的生命，以致于护士腹中两个月的胎儿流产了；为了守护垂危的病人，对自己躺在病榻上的父母却不能看上最后一眼，喊最后一声爸爸、妈妈！我们是最平凡的人，但却总是做着不平凡的事。若是有人问我：“世界上谁最美”？我会回答：“是我们——白衣天使”。生命是脆弱的，生命与健康是人最宝贵的东西，只有拥有了健康的身体才能拥有更加美好的生活和充满希望的未来，而我们是捍卫健康的忠诚卫士，是我们为病人减轻痛苦，赶走病魔，是我们白衣天使拯救了无数病人的生命，从现代护理学奠基人弗罗伦斯·南丁格尔在克里米亚战争中的功绩，到2003年“非典”这场没有硝烟的战斗中的成绩，还有5.12汶川大地震中那感动中国的博大天使之爱，这不是任何人都能做到的，只有我们白衣战士才能践行如此神圣而光荣的职责。我们的岗位尽管平凡，但是我们肩负的使命神圣而光荣！

烟草专卖演讲稿篇七

大家好！

我叫xx来自xx我演讲的题目是：平凡的职业，不平凡的人生。我是一名教师，一提起教师，有人就会说：教师这个职业太平凡了。的确，教师是平凡的，普通的就象一颗小小的铺路石，没有水晶纯净，没有宝石艳丽，更没有钻石那般光芒四射。我曾经这样想过：谁愿意，将自己的才华局限在那小小的三尺讲台？谁愿意，面对着一群懵懂的孩子日复一日地传授着相同的知识？谁愿意，在一届届学生的迎来送走中看到自己的年华流逝？感谢你，可亲可敬的同行们，是你们用青春、用热血、用无怨无悔的选择告诉了我答案：考取了硕士研究生，却远赴贵州支教的徐本禹告诉我感恩和责任；用爱点燃知识的火把，扎根深山18年的悬崖小学支教夫妻李桂林、陆建芬告诉我坚守和奉献；在天崩地裂的一瞬间，奋

不顾身保护学生的谭千秋告诉我无私和使命。

还有许许多多的魏书生们李镇西们，从他们身上，我明白了人类灵魂的工程师的份量；从他们身上，我明白了教师是太阳底下最光辉的职业这句话的内涵；从他们身上，我更明白了：一名教师就是一面旗帜，一个普通岗位就是一份责任。即使是在平凡的岗位上，也可以做出不平凡的业绩。

一提起教师，有人还会说：教师这个职业太轻松了。的确，在有些人眼里，教师一天到晚就那么几节课，还有寒暑假可以休息，工资还在逐年提高每每听到这些，我只能一笑了之，十年的时光让我对教师这个职业有了最本质的了解，我明白，只有身处其中才最能体会这份工作的艰辛：面对新课改新理念提出的高标准严要求，面对知识更新、信息爆炸的新挑战，面对90后这代孩子的有思想有个性，面对部分家长的误解和责难，我们只有捧出一颗真诚心，付出更多诚挚爱，真真切切，脚踏实地地在平凡的岗位上默默耕耘，无私奉献。

感谢你，可爱的孩子们，是你们求知若渴的眼神给了我无穷的力量；是你们纯真善良的心灵给了我无数的感动，是你们青春飞扬的脸庞给了我无限的信心，因为有你们，我的心灵不再迷失方向；因为有你们，我的生活变得五彩斑斓。正如孟子所云：得天下英才而教育之，至乐也。工作即使再苦再累，也是值得的。一提到老师：有人就会说：教师这个职业太清贫了。的确，当教师永远也发不了财，可是我的银行里有我无穷的财富，我的班集体就是我的银行：我存入银行一个微笑，就会有六十多个家庭从银行支取出微笑；我存入银行一份爱，他们将来撑起的社会就会从银行取得无数的爱；如果我存入爱和能力，他们就会有能力使世界成为爱的世界。

朋友，不要说我们一无所有，我们拥有同一颗炽热的太阳，我们拥有同一片广博的天空，在同一片天空下，我们用爱播洒着希望。遥想有一天，他们将来成了祖国的光荣，就是我们最大的收获，存起来，成就他们快乐的生活，取出时，就

变成我们永远的幸福。

感谢学生，他们让我的心永远年轻，感谢同行，他们指引了我前进的方向；感谢工作，它带给了我无穷的快乐！

因为心存感激，我们才会懂得珍惜；因为心存感激，我们才会积极进取。在平凡普通的岗位上，我们虽然只是沧海一粟，但是，我们拼搏进取的实际行动必将为社会的不断发展打下坚实基础。

是的，我所从事的事业很平凡，但能给无数家庭带来希望；我所从事的职业很简单，但能帮助无数学子成就梦想；我所从事的职业很清贫，但它能使我的祖国更加富强。

我愿坚守在这平凡的岗位上，去铸就一个不平凡的人生。