

最新移动营业员先进事迹案例 移动营业员竞聘(通用5篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

移动营业员先进事迹案例篇一

各位领导、各位同事：

大家好！

我怀着无比激动的心情走向台来，向领导和同事们推荐自己，展现自己，接受大家的检验，表达自己对事业的热爱和执着。

我叫xx，今年xx岁。12月应聘到移动公司。12月——9月在桃源移动武陵西路营业厅担任营业员一职；9月——1月在桃源移动担任大客户中心个人客户经理；1月7月在桃源盘塘担任营业部集团客户经理；7月在桃源热市营业所担任集团客户经理一职至今。来移动公司五年多的时间我学到了很多。

我竞聘乡镇营业所主任有以下有利条件和优势：一是我有工作热情和充沛的精力来担任这项职务。众所周知，乡镇营业部的工作是杂乱，不仅要稳定市场还要开拓市场，作息时间无规律的工作。即使有工作热情没有充沛的精力也难以信任这项工作，我正当年富力强，具备了工作热情和精力充沛这两个必备的要素；二是我积累了丰富的业务工作经验，我有激情，会创新，有能力有信心搞好这项工作。由我来负责这项工作就不会浪费时间去走弯路，有利于工作的顺利进行；三是我有较强的协调能力和交际能力，能适应这项工作的特殊要求。乡镇营业所主任的工作需要找各级领导、各职能部

门和众多的办事人员协调关系、办理手续。这就需要有较强的协调能力和交际能力，还要具备耐心和韧力，我本来就交际广泛，加上这几年的历练，已经具备了这种能力，完全能够适应工作需要；。为竞聘乡镇营业所主任一职工作的顺利进行奠定了坚实的基础。五是我已经具备了管理这项工作必需的相关知识和能力。负责乡镇营业所工作需要有一定的专业常识，我在一年的时间里学到了大量的专业常识，而且正在不断地加强学习，有信心完全信任这项工作。

因为我具备了以上有利条件和优势，所以我积极地参与竞聘，把自己的聪明才智贡献给我司乡镇营业所的工作。如果我竞聘成功，我将从以下几个方面来开展工作：

4、廉洁奉公，以身作则，遵守职业道德和法律法规，做个让同事们信任让领导们放心的乡镇营业部主任。

我不善于表现自己，但并不代表我没能力。无论我竞聘成功与否，我都会一如既往地工作，重在参与，我站上了这个平台，至少我挑战了自己。但我更希望各位领导给我一个施展才华的平台，我将履行诺言不遗余力地做好乡镇营业所的各项工工作，用工作成绩来报答大家的信任和支持。

谢谢大家！

移动营业员先进事迹案例篇二

本人自毕业以来曾在手机专卖店担任营业员、收银以及店长，曾在安利中国公司担任营销员，曾在安踏专卖店担任营销员、收银工作。本人热爱工作，不畏艰辛，任劳任怨，在学习与工作之余能努力学习各种知识包括理财、营销、市场管理、与人员交流等等。本人熟悉电脑操作。

有很好的统筹能力和协调沟通能力，配合领导完成全面工作并把领导的思想更好地传达给每一位销售经理。在工作中获

得过很高的评价及良好的客户满意度。思想严密、逻辑清晰、性格开朗、待人真诚、具有强烈的责任心和事业心，自我评价网具备很好的分析和解决问题的能力。喜欢接受难度较大的工作挑战，精通各种办公软件，英文口语流利。

为人诚恳，乐观开朗，富拼搏精神，能吃苦耐劳。工作积极主动、认真踏实，有强烈的责任心和团队合作精神，有较强的学习和适应新环境的能力，求知欲望强烈，进取心强，乐于助人，爱交际，人际关系好。

营业员面试求职自我介绍

尊敬的领导：

大家下午好！今天我要应聘的职位是营业员。我平时喜欢跑步和看书，喜欢读书，因为它能丰富我的知识；喜欢跑步，因为它可以磨砺我的意志。我是一个活泼开朗、热情、执着、有坚强意志的人。我谈谈自己对营销的理解。营销人员首先就要做好自我推销，让一个陌生人信任自己是有一定难度的，但只有客户相信自己，才会相信自己的产品，才能更好的将产品推入市场。

我认为作为一名营业员，应该要有良好的沟通、协调能力，和有良好的团队合作精神。身为班长的我，在大学三年的时间里，组织了班级各种各样的活动。通过组织这些活动，提高了自己的组织协调能力，加强了团队合作意识。

同时也让我充分认识到，个人的能力毕竟很有限，只有通过团队合作，集思广益，取长补短，才能更好的完成工作。如果我有幸竞聘上营销经理，我想打造一个高效率的团队，什么是一个团队呢？团队就是不要让另外一个人失败，不要让团队任何一个人失败。

同时我认为，营销也是一种服务，应该做到让客户满意，需

要热情和专注、*，工作中不可或缺的要害，是推动我们在工作中不断创新，全身心投入工作的动力。*加上挑战自我的意识，我相信我能胜任这份工作，也能很好地完成这个工作。

移动营业员先进事迹案例篇三

尊敬的领导：

我叫**，于*年*月*日进入移动，根据移动的需要，目前担任**一职，负责*****工作。本人工作认真、细心且具有较强的责任心和进取心，勤勉不懈，极富工作热情；性格开朗，乐于与他人沟通，具有良好和熟练的沟通技巧，有很强的团队协作能力；责任感强，确实完成领导交付的工作，和移动同事之间能够通力合作，关系相处融洽而和睦，配合各部门负责人成功地完成各项工作；积极学习新知识、技能，注重自身发展和进步。

这是我的第一份工作，这3个月来我学到了很多，感悟了很多；看到工程能保证质量和速度顺利运行，我深深地感到骄傲和自豪，也更加希望以一名正式员工的身份在这里工作，实现自己的奋斗目标，体现自己的人生价值，和移动一起成长。在此我提出转正申请，恳请领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。

我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为移动创造价值，同移动一起展望美好的未来！

移动营业员先进事迹案例篇四

时光飞逝，日月如梭，2017年转瞬即逝，一转眼我们又迎来了新的一年，下文为大家介绍，让我们一起来看看具体内容吧！

移动营业厅是移动公司的窗口，在移动公司营业厅前台工作，接触客户多，需要协调的事情多，除了正常的收费、办理业务等工作外，在接待用户、开展业务、协调关系、化解矛盾、咨询、受理投诉等也发挥着重要作用。

这一年来，各方面都有了很大的进步。在办理业务和解答客户问题方面积累了很多经验，能够及时准确的为客户提供满意的服务。工作中严格要求自己，保持很强的责任心，谨慎的工作态度和良好的心态。不断加强业务学习，努力提高业务水平和协调能力。工作中，热情服务，做到以诚相待、以心换心；靠一点一滴的细致工作赢得客户信赖。

爱岗敬业，爱护集体荣誉。有着很强的团队精神，跟同事关系融洽，得到了大家的信任。在公司的服务明查暗访中多次取得优秀的成绩，在市公司明列前茅为公司赢得了荣誉。积极参加公司组织的培训学习。刻苦钻研，努力提高业务水平。在公司组织的岗位知识竞赛和业务考试中也取得了优秀的成绩。完成任务和业务量列公司第一，被评选为业务明星，收获丰硕。

自来到移动公司那天起，我就给自己制定了一个目标，那就是：无论做什么，干，就要干好，就要做到比别人优秀，我相信自己的能力，我也自信，经过努力，我一定能成功。

在工作中，还存在一些不足之处需要提高。以后还要加强学习，争取更大的进步，为公司做出更大的贡献。

移动营业员先进事迹案例篇五

尊敬的领导：

大家下午好！今天我要应聘的职位是营业员。我平时喜欢跑步和看书，喜欢读书，因为它能丰富我的知识；喜欢跑步，因为它可以磨砺我的意志。我是一个活泼开朗、热情、执着、有

坚强意志的人。我谈谈自己对营销的理解。营销人员首先就要做好自我推销，让一个陌生人信任自己是有一定难度的，但只有客户相信自己，才会相信自己的产品，才能更好的将产品推入市场。

我认为作为一名营业员，应该要有良好的沟通、协调能力，和有良好的团队合作精神。身为班长的我，在大学三年的时间里，组织了班级各种各样的活动。通过组织这些活动，提高了自己的组织协调能力，加强了团队合作意识。

同时也让我充分认识到，个人的能力毕竟很有限，只有通过团队合作，集思广益，取长补短，才能更好的完成工作。如果我有幸竞聘上营销经理，我想打造一个高效率的团队，什么是一个团队呢？团队就是不要让另外一个人失败，不要让团队任何一个人失败。

同时我认为，营销也是一种服务，应该做到让客户满意，需要热情和专注、激情，工作中不可或缺的要素，是推动我们在工作中不断创新，全身心投入工作的动力。激情加上挑战自我的意识，我相信我能胜任这份工作，也能很好地完成这个工作。