

# 思想汇报每隔多久写(精选8篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看看吧。

## 思想汇报每隔多久写通用篇一

xx经理：

我带着复杂的心情写这封辞职信。由于您对我的能力的信任，使我得以加入公司，并且在短短的几周时间获得了许多的机遇和挑战。经过这几周在公司从事市场的工作，使我在美容行业领域学到了很多知识、积累了一定的经验。对此我深怀感激！

公司无论工作环境、团队、压力，甚至个人喜好，我都很满意。但，因为某些个人的理由，我不得不向公司提出申请，并希望能于今年4月6日正式离职。

感谢您给我提供了一个展示自己才华的舞台，感谢您给了我一个能与一群出色员工一起工作的机会，感谢您在我们共同工作的这段时间给予我的支持与鼓励！

对于由此为公司造成的不便，我深感抱歉。但同时也希望公司能体恤我的个人实际，对我的申请予以考虑并批准为盼。

此致

敬礼！

## 思想汇报每隔多久写通用篇二

随着经济社会的快速发展，美容正在成为继房地产、汽车、电子通讯、旅游之后中国居民第五大消费热点。美容业的快速发展态势表明，该产业属于朝阳产业，下面是本站小编给大家整理的美容行业晚会主持词，仅供参考。

一 开场词：

a□尊敬的各位来宾，亲爱的朋友们

b□亲爱的美容院精英，最优秀的天使们

合：大家晚上好。

a:这里是琦草集销售精英训练营现场

我是今晚的主持人xxx□

b□我是xxx.

合：欢迎你们

**【2人配合完成下列互动，提高气氛与激情，可以准备些试用装撒过去】**

美容院伙伴在哪里?向我挥挥手好吗?

□□□□

二 代理商致辞串词□

三 分团队串词：

## a主讲□b协助

。。。。，我们看到1队到6队的队长，都拿出了自己的热情，现在给大家8分钟时间，选好各自的队名队呼队歌，助教发海报给大家，写好贴起来，6个队的队名以琦草集任何一个套盒或单品名字命名都可以，不了解产品的，现在赶紧看产品介绍单哦。

## 四 团队心连心室内游戏串词：

## b主讲□a协助

五 产品课程介绍串词：【只用于上半场，下半场简单引领即可】

## a主持

俗话说工欲善其事必先利其器，我们要更好的服务顾客，更好的进行产品销售，就先要了解产品的卖点特性使用方法，这也是大家本次学习的重点。。。在今天的学习中，大家会亲眼目睹琦草集产品的品质实验，亲身感受琦草集产品的神奇效果，让我们拿出学习的状态，用掌声传递出学习的热情，有请讲师。。。

## 六 8号晚上结束语

## b主持

## 七 9号闭营结束语

a□没错。谢谢，谢谢每一位参加琦草集训练营的伙伴，因为有你美容院将变的更加的兴旺，因为有你，琦草集也会传播到更远的地方，你们是传播美丽的天使，谢谢你们，期待下次再相聚！祝愿大家一路顺风！

## 【音乐】 【祝你一路顺风】

b□一路顺风，谢谢大家！

尊敬的各位领导，各位来宾，女士们，先生们：

大家好！

开场白□

金秋时节竞相荣，初冬之季喜相逢。今天，四面八方的朋友相聚在这里，都是为了庆祝一件共同的盛事——驻颜·华宇整形盛大开业！

驻颜·华宇整形是由驻颜美容集团旗下投资的专业整形美容机构，是长葛市首家集“面部整形、无创面部抗衰老、激光美肤”等项目为一体的专业医疗整形美容机构。

驻颜·华宇整形的开业，填补了我市整形美容医疗市场的空白，将为我市爱美人士提供足不出户的美丽服务。整形美容，不用去韩国，不用驱车前往郑州，就能尊享与国际接轨的整形技术，尊享五星级的殿堂服务体验。

各位领导，各位来宾，现在请允许我宣布：驻颜·华宇整形开业庆典仪式现在开始。

一、女士们，先生们，今天出席开业庆典的领导、嘉宾有

在此，我提议，请用最热烈的掌声向远道而来的领导、嘉宾表示最热烈的欢迎。欢迎你们！

二、下面请驻颜华宇整形美容院长 张淑芬女士致辞。

院长的一番话让我如浴春风，让我们感受到了驻颜华宇整形

的社会责任和对美严谨负责的态度，也让爱美的人士的美丽愿望有所寄托，有所期待。请允许我代表大家向她表示衷心感谢和热烈祝贺。

三、下面请嘉宾代表 讲话。

感谢发言，通过发言让我们更加坚信驻颜的技术实力及星级服务，让我们对自己的美丽更加翘首以待。

四、下面进行舞狮及腰鼓表演

五、各位领导、各位来宾，现在举行驻颜华宇开业剪彩仪式，有请礼仪小姐，有请驻颜·华宇整形美容院长张淑芬女士、河南省整形美容协会副会长 先生、整形美容副主任医师尤克济医师、驻颜华宇整形美容首席整形医师 杨伟主任上台剪彩，大家欢迎。

六、鸣礼炮

七、主持人独白：各位领导，各位来宾，驻颜华宇整形美容是驻颜华宇集团旗下投资的专业整形美容机构，以纯韩精细的整形技术为依托，汇集国内外整形技术泰斗，权威专家强强联手，技术力量雄厚。拥有世界顶尖的设备仪器，制定了星级化的服务标准。驻颜华宇整形将坚持“顾客满意”为中心，发扬“用心为美，对美负责”的办院理念，诚信经营，依法执业。

八、结束语：

女士们，先生们，这里是驻颜·华宇整形的开业现场。缤纷绚丽的礼炮，欢乐祥和的音乐，喜庆洋洋的热闹氛围，点缀出一幅姹紫嫣红的开业盛景。这是驻颜·华宇整形的盛事，是医疗整形美容界的盛典，更是长葛市民的美丽盛事。让我们共同庆祝这一桩盛事！

热烈祝贺驻颜华宇整形美容开业盛典圆满成功!

让我们共同祝愿驻颜华宇整形的明天更美好!

衷心感谢各位能够光临今天的开业现场。

开业庆典仪式到此结束。再次感谢大家，下面欢迎各位领导、来宾参观检查指导驻颜华宇整形。我们将认真聆听您的意见和建议。

开场白：

尊敬的各位来宾

亲爱的女士们、先生们：

大家下午好!

岁月如歌，华光如梦

流年似水，光阴如梭

丰收的锣鼓，敲醒崭新的岁月

绽放的寒梅，书写春天的信息

大家好，我是本次活动的主持人：!在这里我代表主办方，欢迎大家的到来，并祝福大家新年快乐!!!

在这里，预祝在座的各位，在新的一年里：身体健康，万事如意;工作舒心，幸福美丽!

在这个万众瞩目的时刻，我想到了一个人，她是本地的一个女企业家，很了不起。今天她是最漂亮、也是最感动的。她用博爱的胸怀和自己的实际行动，把健康美丽新观念，带给

越来越多的人。

那么接下来，让我们以热烈的掌声欢迎\*老师为会议致辞!!

感谢\*老师真诚的祝福，在这个充满憧憬的夜晚，让我们携手奔向美好的明天!再一次把热烈的掌声，送给\*\*老师!

今夜星光灿烂，回眸过往的时光，不由感慨万千，激情高昂，让我们在今晚燃烧所有的热情，尽享新春的喜悦。

美丽是我们渴望的，健康更是我们需要的，健康的美丽状态，才是王道、才有未来。

今天我们有幸请到了一位神秘嘉宾。。。。。(推崇讲师)

掌声有请。。。

机动环节(抽奖、节目等)

结束语:

朋友们，今夜的夜空湛蓝，今夜的礼花灿烂!在唯美的苍穹下，我们辞别20xx[]迎来充满希望的20xx[]愿美好的愿望和祝福，伴随朋友们新一年的每一天!愿这欢声笑语，充满浪漫的时刻，永远驻留在我们彼此的心中!

再一次祝愿大家：与健康相约，与美丽相约，心想事成，万事如意!祝大家晚安!

## 思想汇报每隔多久写通用篇三

### 第一部分、基础培训

#### 一、美容行业

- 1、行业发展历史
- 2、行业经营现状
- 3、行业入市机遇
- 4、行业未来前景

- 1、新员工入职
- 2、连锁企业流程化培训
- 3、即将进入企业服务的员工。
- 4、所有美容行业从业者

## 二、美容师职业

- 1、什么是职业？
- 2、美容师的职业是什么？
- 3、你为什么选择“美容师”这个职业
- 4、美容师的职业与个人成就

## 三、美容师岗位与人

- 1、岗位说明
- 2、岗位职责
- 3、岗位与个人的匹配
- 4、如何调整匹配度



5、平凡岗位上的不凡事迹

#### 四、了解企业

1、企业历史荣誉

2、企业经营理念

3、企业现状

4、企业未来愿景

5、企业发展&个人发展

备注：此项根据企业实际需求制作相关课程

#### 五、礼仪规范

1、为什么学习礼仪

2、礼节、礼貌、礼仪的概念

3、服务礼仪的基本概念

4、礼仪在古代和现代

5、礼仪的五大特点

6、礼仪的基本原则

7、礼仪的三大场景

8、礼仪的七大分类

9、礼仪的标准距离

10、接待礼仪（礼遇客人、引领客人、引领手势、主陪客人、超越客人、递送物品）

11、电话礼仪（一般礼仪、通话基本要求、接听礼仪、移动电话使用礼仪）

12、送别礼仪（常见送别形式、电梯送客礼）

有“礼”之人的通用法则

## 六、职业形象

1、塑造良好职业形象的重要性

2、职业形象的基本概念

3、职业形象的基本标准

4、重要的第一印象

5、职业形象的四个方面

## 七、树立优秀的服务理念

1、企业的四个“现代化”

2、服务是本难念的经

3、服务就像单相思

4、文化的差异带来服务的差异

5、服务的“蝴蝶效应”

6、服务的重要性

7、什么是服务？

8、什么是服务理念？

9、服务的现状

10、培训服务的意义？

11、如何正确认识服务？

12、服务理念如何培训？

13、我们服务的战略定位

14、服务的基本元素

15、全心全意的服务理念

16、服务提升的方式

17、服务的技巧

18、服务是永远可以竞争下去的八、专业技术

1、美容、美体基础知识（皮肤基础、彩妆基础、减肥基础、丰胸基础等）

2、专业技术手法（西式安抚手法、中式穴位按摩手法、淋巴排毒手法、丰胸手法、减肥手法等）

3、常用仪器操作指导

备注：此项根据企业实际需求制作相关课程

第二部分、店长培训

店长的角色认知 店长是什么？

- 1、好“太太”——做好本职树榜样
- 2、好“媳妇”——上司职务代理人
- 3、好“妯娌”——部门协作创绩效
- 4、好“妈妈”——带人带心还带性

店长做什么？

- 1、经营管理：人员管理，日常运营管理，销售管理，滞销产品管理
- 2、销售技巧：销售促进方法，3、行政能力

营业活动的统筹管理

店内人员的安排与管理

员工的考核及培训

销售业绩目标管理

账务管理

销售动态掌握与信息的反馈

其他非固定模式的作业管理

各种信息的书面汇总

店长应具备的能力

- 1、领导能力
- 2、教育指导能力
- 3、计算管理能力(客户消费管理)
- 4、目标责任达成的能力
- 5、判断能力(顾客消费和员工心态)
- 6、获得职务知识的能力
- 7、企划能力(促销)
- 8、服务顾客的能力
- 9、改善业务的能力
- 10、改善自我成长的能力

#### 一、店长的素质要求

- 1、热爱生活，极富生活情趣
- 2、具备丰富的生活体验
- 3、敏锐的商业眼光具备一定的分析能力
- 4、具有诚实的品德，丰富的爱心和同情心
- 5、具有一定的组织领导能力
- 6、具有很强的自学能力和人际沟通能力
- 7、具备一定的知识水平

8、具有良好的身体素质

## 二、店长营运四大目标

1、销售

2、盈利（老板满意）

3、员工满意

4、客户满意

## 三、店长应具备的领导力

1、嘴不歪

2、眼不斜

3、耳不偏

4、手不长

5、腿不短

## 四、优秀店长必备的高效运营提高绩效的秘密武器

1、激情四射的早会仪式

2、店面客户满意度评价表

3、员工岗位归法检查表

4、货品及店铺物品陈列的原则

5、销售周目标检查表

## 6 vip客户维护系统

### 7、工作待办事项清单

## 五、团队管理

### 1、破冰游戏：

面对面（初次相识、自我介绍）

宾果（团队成员的深入认识及了解）

### 2、什么是团队？

### 3、优秀团队应具备的特征

### 4、团队的力量有多大？（游戏：同心协力）

### 5、团队组建（组建的基本要求、发展周期、角色构成、对号入座、找出领导者、团队展示）

## 第三部分、综合学习

### 一、多元能力助力职场

#### 1、认识多元能力

#### 2、人尽其才、才尽其用

#### 3、多元能力的类别

#### 4、详解多元能力（社交、沟通、口才）

### 二、职业素养软实力提升

## 1、职业素养概论

## 2、职业道德

职业道德的定义

职业道德的主要内容

职业道德的特点

职业道德的作用

## 3、职业行为

职业行为的选择（客观存在的选择性、主观选择的能力、道德义务选择的行为）

## 4、职业意识

职业意识的概念

职业意识的表现

职业意识对个人的影响

职业意识的构成职业意识的类别（诚信、顾客、团队、自律、学习、）（责任、服务、创新、竞争、协作、奉献等）

## 三、阳光心态 快乐生活

### 1、认识我们的工作？

你在为谁工作？ {为什么要努力工作？你珍惜目前的机会了吗？ }



## 2、工作成败的原则

参与商业游戏的基本要求

价值百万法郎的 秘诀

解决困难的维他命

等车定律的启示

设定目标付诸行动

拿出150%的努力

专注做好一件事

做黄蜂还是做蚂蚁

生命不过是许多分钟的组合坚持到底就有报酬

## 3、情绪管理

如何对情绪进行管理（如何调整工作中的负面情绪？不同层次的情绪管理？情绪处理的钟摆效应，员工情绪管理需要掌握的基本理念【先处理心情再处理事情，活在当下，保持好心态】）

了解你的情绪：（我现在有什么情绪？如何有效的处理情绪？认识自我情绪的方法？）

## 4、从工作态度联想到的。。。 （生命的意义）

繁华不过是一掬细沙

生与死之间的思考

为什么活着？

发现你的生命价值

四、经营你的老板——职业行为的良性互动

- 1、老板的价值在哪里？
- 2、把老板作为可以经营的客户
- 3、尊重你的老板
- 4、理解你的老板
- 5、服务你的老板
- 6、维护你的老板
- 7、你应该记住的一些老板心态
- 8、经营你的老板

第四部分、销售上路

一、推销准备

- 1、塑造自我
- 2、研究产品
- 3、把握顾客

二、访问顾客

- 1、拟定访问计划
- 2、约见顾客

3、开场的方法

4、引起顾客兴趣

5、激发购买的欲望

三、处理异议

1、处理异议的态度

2、处理异议的策略

四、顾客消费心理学

1、人性的六大本能

2、顾客购买心理阶段与应对动作的关系

3、顾客类型的判别技巧

五、成交八关

1、启动关

2、服务关

3、熟人关

4、大夫关

5、项目关

6、销售关

7、美容师关

## 8、顾客档案关

### 六、谁偷走了销售人员的时间？

- 1、拖延 不断的拖延
- 2、无意义的拜访
- 3、一问三不知
- 4、生理的疲惫

### 七、如何成为销售精英

- 1、明白素质要求 提高自身实力
- 2、进行系统培训 熟悉业务流程
- 3、推行导师制 实行传帮带
- 4、掌握销售技巧 积极进入角色
- 5、走出销售误区

### 八、一分钟打动客户的技巧

- 1、如何选择演示产品？（效果明显、卖点独特）
- 2、如何设计演示方法？（突出演示、趣味性强）
- 3、创造良好的现场气氛
- 4、综合考虑演示的规范性、安全性
- 5、实操的一个中心 两个基本点（以主要卖点为中心，两个基本点：演示要点，顾客关心点）

## 九、销售人员必备素质

- 1、知识素质
- 2、身体素质
- 3、心理素质
- 4、道德素质

## 思想汇报每隔多久写通用篇四

引导语：只有坚持党员标准，才能在群众中产生向心力，为企业建设出一把力。下面是为你整理的关于煤炭行业预备党员思想汇报范文，欢迎阅读！

敬爱的党组织：

作为一名煤矿企业新时期的预备党员，面对新形势新任务，要把学习摆在更加重要的位置，不断开阔自己的视野，提高自己的思想境界，要深刻领会和把握“三个代表”重要思想的精神实质，用以指导自己的思想和行动。只有牢记党的宗旨，才能一辈子做人民的好公仆；只有执着地追求党的信念，才能一辈子做党的好儿女；只有坚持党员标准，才能在群众中产生向心力，为企业建设出一把力。

要做一名新时期合格的预备党员首先要学习《党章》，必须时刻牢记党的誓词：“我志愿加入中国共产党，拥护党的纲领，遵守党的章程，履行党员义务，执行党的决定，严守党的纪律，保守党的秘密，对党忠诚，积极工作，为共产主义奋斗终身，随时准备为党和人民牺牲一切，永不叛党。”虽然《党章》篇幅不长，但每段内容、每个观点甚至每句话，都是以科学的理论和宝贵的实践经验作支撑的，经过了高度概

括和提炼，内涵丰富，寓意深刻，是我们党全部活动的总章程，是党员和党的领导干部必须遵守的基本准则，在党的生活中具有最高效力。《党章》是最根本的党规党法，集中概括了党的先进性，集中体现了党员先进性的基本要求，学习、理解和认同《党章》，严格按照《党章》的规定办事，是共产党员保持先进性的前提条件和根本保证。

要成为一名新时期合格的预备党员，在工作中要克服浮躁心态，珍惜自己的岗位。始终把“今天工作不努力，明天努力找工作”当作自己的座右铭。在当前激烈的市场竞争中，如果心浮气躁，这山望着那山高，不珍视现在的岗位，那势必会影响自己的工作积极性和工作才能的发挥，就有被淘汰出局的危险。作为党员要带头克服这种心态，并影响和带动周围的同志树立爱岗敬业、恪尽职守的思想，任何职业都有无穷的奥秘，哪行哪业都是施展才华的舞台，只有不懈努力才能创造一流的业绩，实现自己的人生价值，为社会做出更大的贡献。

我们党始终代表中国先进生产力的发展方向；始终代表中国先进文化的前进方向；始终代表最广大人民根本利益，这是我们党的立党之本，执政之基，力量之源。作为一名预备党员在工作中要树立强烈的责任感和事业心，树立积极向上的工作态度和艰苦创业的奋斗精神。只有这样，才能做到干一行、爱一行、专一行，努力成为本行业的行家里手。在工作中要时时处处严格要求自己，以自己的模范行为，团结和带领周围的同志，立足本职，扎实工作，勤奋努力，为企业健康发展献计献策。始终保持党员的先进性，努力争取成为新时期合格的预备党员。

此致

敬礼

汇报人：

汇报时间□xx年xx月xx日

敬爱的党组织：

我自20xx年8月6日经党组织批准成为中国共产党这一巨大组织中的一名预备党员开端，我愈加努力学习各门科学文化学问以及党建学问和党的各项方针、政策和各种肉体，按党章请求办事。在思想上与党组织坚持分歧，一心一意为人民效劳。就这一段时间以来，自己的学习和工作状况向党组织作扼要的汇报。

一、缺陷与缺乏我也很分明本人还存在很多的缺乏与缺陷，自我的总结和引导同志们的批判和引导，对我今后的进步是非常必要的，我的缺陷与缺乏详细表现：(1)和同事们的联络不够，缺乏交流；(2)工作中对同事们的关怀不够。我这方面的缺陷，同志们曾给我指出过，所以我还需进一步努力改良。以上是我对这段时间以来自己思想、工作状况的总结，不全面和不精确的中央，请批判、指正。

我想本人在政治思想上进步、成熟的重要标志是，本人在工作期间从一名普通职工成为了一名中共党员！我的转变与进步，是车间引导的培育、同事们的协助与支持和本身的努力才获得的。我分明本人要入党，还有很多方面(政治思想、理论学问、工作程度)等需求不时的学习，留意增强政治涵养，进一步进步本人的党性认识。我也希望引导和同事们一如既往的给与我引导和协助，我也将加倍努力，争取更大的进步！

二、工作中，严以律己，宽以待人，向身边的党员模范学习，起相应模范带头作用。我在平常工作中，一直严厉请求本人，模范恪守车间的各项规章制度，力图时辰严厉请求本人，杂乱无章地做好各项工作，努力起的表率作用，辅佐班组展开各项工作。我认真坚持学习制度，积极参与党小组展开的各项活动和党课学习，在政治思想醒悟和对党的认识上均得到了进一步进步。经过系列的学习与批判和自我批判活动，我

的思想得到了净化，工作的义务心得到了增强。

三、我不断在增强业务学习，不时进步业务素质，努力为车间建立做出更大奉献。一直以丰满的热情看待本人的工作，勤勤恳恳、失职尽责、踏踏实实的完成本人的本职工作。机械维修工作纷繁复杂，突发工作比拟多，这些都请求我要对设备的现状和构造状况，有较为熟习的理解与控制，同时还应具有较强的理论学问。经过这两年来工作理论，我非常留意对整个设备的构造和原理的积聚与总结，我想本人的工作经历一方面是本人工作的积聚，更重要的是本人在这样的工作岗位上、有这样的工作时机，是大家的信任和支持的结果。正因如此，我将愈加珍爱本人的岗位，以无比的热情与努力争取更大的进步！

不知不觉我已经成为预备党员10个多月了。这段时间无论是从思想上，还是在工作学习上，我都得到了极大地提高。接下来，就近三个月我在思想、工作和学习上的状况向党组织作扼要的汇报。

3月，是全国学雷锋月，借此机会，我对雷锋精神又进行了进一步的学习领会。作为一位石化工人，我要学习雷锋只讲奉献，不讲索取，全心全意为人民服务，服从大局，不计个人名利得失，“干一行、爱一行、钻一行、精一行”，在平凡工作岗位上做一颗永不生锈的螺丝钉的“钉子”精神。雷锋勇于克服困难，自觉为国分忧、勤俭节约、奋发进取、乐于奉献的精神，不仅是适应社会主义建设的道德精神动力源泉，也代表先进生产力的发展要求。

虽然在上次技术大比武中，我取得了良好的成绩，但我深深地知道自己在工作和学习上还有很多很多没有掌握，需要进一步向老师傅们学习。在确保自己日常工作顺利完成情况下，我对装置又进行了进一步了解和学习，尤其是对压缩机的开启、停运和切换的技能有了极大地提高。同时借二期开停工的机会，对二期装置有了深入的了解和学习。学习没有止境，



以后我会更加谦虚认真的学习，争取早日成为工作上的能手。

总之，我会继续刻苦学习马克思主义理论，继续学习业务知识，掌握做好本职工作的知识和本领，以无比的热情与努力争取更大的进步！

此致

敬礼

汇报人：

汇报时间□xx年xx月xx日

## 思想汇报每隔多久写通用篇五

乙方：

丙方：

一、合伙准则：实行“共同投资，共同经营，利润共享，责任共担”投资分配原则。

二、合伙期限：从 年 月 日起，三方合作经营本店，直至结束 年 月 日。协议期满结束后，按正常清算合作期间的帐务及清算利润。如需继续经营，再续签。

三、投资金额：甲乙丙三方共同自愿合伙经营本美容店(店名)地址：甲乙丙丁三人总共投资 万元整，甲方投资万，乙方投资万，丙方投资万。甲方占投资总额的%，乙方占投资总额的%，丙方占投资总额的%。

四、扩大投资：根据情况而定，如果需扩大投资仍按原比例进行投资(具体数目以账面为准)。

五、分配办法：店内所有财产为三方共有，按比例分配。

六、管理分工：甲方任法定代表人总经理职务，负责店内全面工作，对外联系接洽业签字报销等；乙方副经理理职务，会计，负责财务记账管理和收支记账管理建账户；丙方副经理出纳，负责现金出纳的和财务监督管理。

六、经营管理：甲乙丙三方当事人，在上班期间按照美容店标准统一支付工资：第一年，甲方为 元/月，乙方 元/月，丙方为 元/月，随后每年根据经营情况上涨或下调10%-30%，股东工资为不固定工资，甲乙丙三方当事人均可拿业绩提成及手工费。关于福利：每月每人均可休息天，休息按情况而定。

七、机构组织：本合伙依法组成合伙企业，如需要办理《xx经营许可证》和工商登记等，并注册为店内相关负责人，由三方当事人共同协商而定。

八、债权债务：合伙三方本着共同经营，共同劳动，共担风险，共负盈亏的宗旨精诚合作。店内盈余按照各自投资比例分配即(除去一切费用后)。店内债务同样按照各自投资比例负担。

九、经营职责：共同经营中，本着日帐日清的财务原则。店内进货支出和费用支出，(费用有：人员工资，各种招待费，房租，消耗用品等)即现金管理(建立专用账户)。现金存行，店内预留一部分日常流动开支所需现金元整，当日预留库存现金不得超过元整。其余现金一律当日存入银行，当需要从银行提现及转账时，必须经过甲乙丙三方当事人确定同意后方可办理。任何一方不得在店内取走现金和货物，如需取货必须现金结算并做好记录。

十、责任制度：在经营中，甲乙丙三方任何一方当事人，赊销出去的货物，由经手人(三个月内)负责全额收回，造成损

失，由经手人全额承担赔偿责任。

十一、**盈余结算**：店内盈余每半年(盘货)结算一次，除去一切开支后按约定比例分配，在结算中如出现应有现金与现有现金不符，以及出现应有货物与现有货物不符时，由三方当事人共同参与协商以及追究调查处理，事出于甲乙丙三方任何一方的责任，由其全额赔偿，由于三方当事人都与此事有关，由三方当事人共同协商赔偿。(不论责任大小，心平气和的处理。)

十二、**旧货物处理**：在进货的同时，留意产品日期，并且告知三方当事人，经营中盘查店内预过期货物，需提前做好登记，并作好记录共同处理，处理不掉按正常损耗于店内核销，如其进货不告知三方当事人日期问题，由进货人全额赔偿。

十三、**争议处理**：甲乙丙三方发生纠纷，不能共同经营的情况下，由三方共同协商(签署另外协议)，可将本店交于一方经营，经营方应按期支付另一方一定的经营利润，(具体数额由三方协商并签订协议)以年结算支付。经营中选择经营一方在未经另一方同意的情况下不得转让本店，如造成损失由经营方全额赔偿另一方，并视转让无效。十四、**退伙约定**：甲乙丙丁三方合伙人可自由退伙，依据合伙开店协议，由三方共同协商赔偿事宜做好财产、债务分割并签订退伙协议。如转让股权必须转让给合伙人，不得转让第三方(如转让第三方视为无效转让)。如协商不成，可起诉。

十五、**违约责任**：违约定为五万元。任何一方擅自违约，除承担金外，违约一方的股权归另两方所有，股金不予退还，并赔偿产生的一切损失。

十六、**不可抗力**：合作期内如遇市政动迁或人力不可抗拒的自然灾害等需中止合作的情况，若获得外界补偿、赔偿的，甲乙丙丁三方按股份比例分配获得的补偿金、赔偿款等。合作期间，若在双方同意的条件下发生本店转让的情况，则转

让费按出资比例分配。

十七、禁止行为：一是未经三方当事人同意，禁止任何一方私自以合伙名义进行业务活动。如其业务获得利益，归甲乙丙三方合伙人共同所有，造成的损失由经手人独自承担。二是禁止甲乙丙三方合伙人参与经营与本合伙竞争的业务。三是不得从事损害本合伙利益的活动。四是禁止私自挪用、转借、转让美容店的店面，货物及流动资金。

十八、未尽事宜可；本协议未尽事宜可出具补充协议，补充协议同样有效。

十九、生效方式；本协议一式三份，甲乙丙三方各持一份，从签订之日起生效。

一致共识，立此协议。

乙方：

丙方：

年 月 日

## 思想汇报每隔多久写通用篇六

作为一名煤矿企业新时期的预备党员，面对新形势新任务，要把学习摆在更加重要的位置，不断开阔自己的视野，提高自己的思想境界，要深刻领会和把握“三个代表”重要思想的精神实质，用以指导自己的思想和行动。只有牢记住党的宗旨，才能一辈子做人民的好公仆；只有执着地追求党的信念，才能一辈子做党的好儿女；只有坚持党员标准，才能在群众中产生向心力，为企业建设出一把力。

要做一名新时期合格的预备党员首先要学习《党章》，必须

时刻牢记党的誓词：“我志愿加入中国共产党，拥护党的纲领，遵守党的章程，履行党员义务，执行党的决定，严守党的纪律，保守党的秘密，对党忠诚，积极工作，为共产主义奋斗终身，随时准备为党和人民牺牲一切，永不叛党。”虽然

《党章》篇幅不长，但每段内容、每个观点甚至每句话，都是以科学的理论和宝贵的实践经验作支撑的，经过了高度概括和提炼，内涵丰富，寓意深刻，是我们党全部活动的总章程，是党员和党的领导干部必须遵守的基本准则，在党的生活中具有最高效力。《党章》是最根本的党规党法，集中概括了党的先进性，集中体现了党员先进性的基本要求，学习、理解和认同《党章》，严格按照《党章》的规定办事，是共产党员保持先进性的前提条件和根本保证。

要成为一名新时期合格的预备党员，在工作中要克服浮躁心态，珍惜自己的岗位。始终把“今天工作不努力，明天努力找工作”当作自己的座右铭。在当前激烈的市场竞争中，如果心浮气躁，这山望着那山高，不珍视现在的岗位，那势必会影响自己的工作积极性和工作才能的发挥，就有被淘汰出局的危险。作为党员要带头克服这种心态，并影响和带动周围的同志树立爱岗敬业、恪尽职守的思想，任何职业都有无穷的奥秘，哪行哪业都是施展才华的舞台，只有不懈努力才能创造一流的业绩，实现自己的人生价值，为社会做出更大的贡献。

我们党始终代表中国先进生产力的发展方向；始终代表中国先进文化的前进方向；始终代表最广大人民根本利益，这是我们党的立党之本，执政之基，力量之源。作为一名预备党员在工作中要树立强烈的责任感和事业心，树立积极向上的工作态度和艰苦创业的奋斗精神。只有这样，才能做到干一行、爱一行、专一行，努力成为本行业的行家里手。在工作中要时时处处严格要求自己，以自己的模范行为，团结和带领周围的同志，立足本职，扎实工作，勤奋努力，为企业健康发展献计献策。始终保持党员的先进性，努力争取成为新时期合格的预备党员。

此致

敬礼

汇报人：

汇报时间□XX年XX月XX日

## 思想汇报每隔多久写通用篇七

3、不开展涉及医疗美容项目的广告宣传；

5、保证美容安全，对违反法律法规的行为承担相应的法律责任；

6、顾客在本单位发现开展医疗美容诊疗项目，可向卫生监督机构举报。举报电话：。

承诺单位：

承诺单位负责人签字：

年 月 日

## 思想汇报每隔多久写通用篇八

经党组织批准，我实现了向往已久的愿望，成为一名光荣的中国预备党员。我在党组织团结求实、温暖友爱的大家庭中感受到党组织的关怀和团结奋斗的快乐，在党组织的培养教育下，在党员同志们的悉心帮助下，我积极参加理论学习，认真接受党的先进性教育，党性修养得到了进一步提高。在平时的生活中，严格按照一个党员的标准要求自己的言行和为人处世，并时时从组织生活中、入党介绍人的谈话中和报章杂志书本中吸取有益的成分，不断充实自己、完善自己。

我认为：入党就意味着责任与使命，意味着拼搏与奋斗。作为电视工作者，就是无论何时何地，在任何条件下都要以党的宣传事业为重，事事当先锋、处处作表率，充分发挥好模范带头作用，通过自己的先锋模范作用，来体现党的先进性。

这几个月来，我脚踏实地，按照工作要求认真努力，积极承担部门创收任务和策划好编辑好《河北法治》专栏，并认真向老党员、老同事学习、交流心得，在日常生活中处处以一名党员的标准来严格要求自己 and 激励自己。但自己也存在着诸多的不足，如工作责任心不够强，主动性不够好；自己的政治理论素养还不高，有待进一步的提高。

我决心在今后的工作和学习中，注意克服自己的缺点和不足，争取在思想、工作、学习等方面有更大的进步。我深深懂得，一个党员就是一面旗帜。在工作中，时刻以党员的标准来衡量自己；在思想上，我将不断的加强马克思列宁主义、毛泽东思想、及“三个代表”重要思想的学习，积极进取，与时俱进，开拓创新，以更加优异的成绩来回报组织，努力使自己成为一个名副其实的正式党员；我要正确地看待自己的长与短、得与失、名与利，做一个无论在组织上还是思想上都入党的人，力争做到业务绩能领先，以任劳任怨、勤勤恳恳的工作态度，踏实的工作作风，尽职尽责的做好本职工作，在党的教育事业上，经得起清贫和寂寞。特别是注意要从点滴做起，从身边小事做起，求真务实，把党组织的思想政治教育渗透到日常工作、学习、生活的各个环节之中，不辱一个党员的名誉，对得起党员这一光荣称号，为实现党的崇高而奋斗。

以上是我几个月来的基本情况，如有不妥之处，恳请组织批评指正。

此致

敬礼！

汇报人：

日期□xx年x月x日