

2023年工作报告(精选10篇)

报告，汉语词语，公文的一种格式，是指对上级有所陈请或汇报时所作的口头或书面的陈述。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的报告吗？这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

工作报告篇一

1、在湘乡街上

2、在棋梓桥天马山（乡下）

我国传统的清明节大约始于周代，已有二千五百多年的历史。清明最开始是一个很重要的节气，清明一到，气温升高，正是春耕春种的大好时节，故有“清明前后，种瓜种豆”。“植树造林，莫过清明”的农谚。后来，由于清明与寒食的日子接近，而寒食是民间禁火扫墓的日子，渐渐的，寒食与清明就合二为一了，而寒食既成为清明的别称，也成为清明时节的一个习俗，清明之日不动烟火，只吃凉的食品。关于寒食，有这样一个传说：相传春秋战国时代，晋献公的妃子骊姬为了让自己的儿子奚齐继位，就设毒计谋害太子申生，申生被逼自杀。申生的弟弟重耳，为了躲避祸害，流亡出走。在流亡期间，重耳受尽了屈辱。原来跟着他一道出奔的臣子，大多陆陆续续地各奔出路去了。只剩下少数几个忠心耿耿的人，一直追随着他。其中一人叫介子推。有一次，重耳饿晕了过去。介子推为了救重耳，从自己腿上割下了一块肉，用火烤熟了就送给重耳吃。十九年后，重耳回国做了君主，就是著名春秋五霸之一晋文公。晋文公执政后，对那些和他同甘共苦的臣子大加封赏，唯独忘了介子推。有人在晋文公面前为介子推叫屈。晋文公猛然忆起旧事，心中有愧，马上差人去请介子推上朝受赏封官。可是，差人去了几趟，介子推不来。晋文公只好亲去请。可是，当晋文公来到介子

推家时，只见大门紧闭。介子推不愿见他，已经背着老母躲进了绵山(今山西介休县东南)。晋文公便让他的御林军上绵山搜索，没有找到。于是，有人出了个主意说，不如放火烧山，三面点火，留下一方，大火起时介子推会自己走出来的。晋文公乃下令举火烧山，孰料大火烧了三天三夜，大火熄灭后，终究不见介子推出来。上山一看，介子推母子俩抱着一棵烧焦的大柳树已经死了。晋文公望着介子推的尸体哭拜一阵，然后安葬遗体，发现介子推脊梁堵着个柳树树洞，洞里好象有什么东西。掏出一看，原来是片衣襟，上面题了一首血诗：割肉奉君尽丹心，但愿主公常清明。柳下作鬼终不见，强似伴君作谏臣。倘若主公心有我，忆我之时常自省。臣在九泉心无愧，勤政清明复清明。晋文公将血书藏入袖中。然后把介子推和他的母亲分别安葬在那棵烧焦的大柳树下。为了纪念介子推，晋文公下令把绵山改为“介山”，在山上建立祠堂，并把放火烧山的这一天定为寒食节，晓谕全国，每年这天禁忌烟火，只吃寒食。走时，他伐了一段烧焦的柳木，到宫中做了双木屐，每天望着它叹道：“悲哉足下。”“足下”是古人下级对上级或同辈之间相互尊敬的称呼，据说就是来源于此。第二年，晋文公领着群臣，素服徒步登山祭奠，表示哀悼。行至坟前，只见那棵老柳树死树复活，绿枝千条，随风飘舞。晋文公望着复活的老柳树，像看见了介子推一样。他敬重地走到跟前，珍爱地掐了一下枝，编了一个圈儿戴在头上。祭扫后，晋文公把复活的老柳树赐名为“清明柳”，又把这天定为清明节。以后，晋文公常把血书袖在身边，作为鞭策自己执政的座右铭。他勤政清明，励精图治，把国家治理得很好。此后，晋国的百姓得以安居乐业，对有功不居、不图富贵的介子推非常怀念。每逢他死的那天，大家禁止烟火来表示纪念。还用面粉和着枣泥，捏成燕子的模样，用杨柳条串起来，插在门上，召唤他的灵魂，这东西叫“之推燕”(介子推亦作介之推)。此后，寒食、清明成了全国百姓的隆重节日。每逢寒食，人们即不生火做饭，只吃冷食。在北方，老百姓只吃事先做好的冷食如枣饼、麦糕等；在南方，则多为青团和糯米糖藕。每届清明，人们把柳条编成圈儿戴在头上，把柳条枝插在房前屋后，以示怀念。

清明节得以传承两千年至今，且尚有如此强大的生命力，是得益于中国对烈士的钦佩以及对祖先的崇仰，大多数人在这个清明小长假里会选择扫墓，但是多数年轻人为了达到教育孩子或其他种种原因，从而去烈士陵园或一些旅游景点，从中可以看出，县城居民的假期活动也不再单一，而是变得丰富多彩，不仅仅局限于一两样活动中，这样也减小了对交通的压力，但是农村中的活动形式还是太过于单一了，需对农村居民大量宣传缅怀先烈，怀念祖先的其他活动形式。

工作调查报告篇二

我镇党委政府把这次村民委员会换届选举工作列入了重要议事日程，切实加强领导、精心组织实施。专题召开了党政联席会议，专门成立了换届选举工作领导小组，并成立了由机关工作人员组成的选举工作指导小组，明确了各自的职责。在选举工作中，我们注重宣传工作，造就浓烈的民主氛围，使得广大干群对村委会换届选举的'目的、意义、方法及要求都有了比较全面的了解。广大村民都能以“主人翁”的姿态和热情积极关心并投身到选举工作之中，全镇参选率高达98%。

在村委会换届选举工作刚开始时，为使得选举工作有条不紊地进行，镇党委、镇政府就及时下发了指导性文件，认真制定了“关于做好桥头镇第七届村民委员会换届选举工作意见”并以文件形式下发到各村，把村委会改选分为六大阶段：一是组织准备阶段；二是宣传发动阶段；三是选民登记阶段；四是提名、确定候选人阶段；五是组织投票阶段；六是制定完善制度阶段。针对每个阶段的主要工作内容和要求作出了具体规定，并在每个阶段开始时对工作人员都进行业务培训。在各个工作阶段转段时，镇党委、镇政府都派专门人员到村进行督查和验收，对工作出现的偏差及时予以纠正，使得整个换届选举工作期间没有发生一起违法违纪和乱弹琴现象。

对于村委会干部职数问题，是由镇党委政府统一把关、审定并报经民政局批准，各村不得自行选定。正式选举时都是采

用叁种选票，一次投票，即：主任、副主任、委员各一张票，均实行差额选举。

在新的一届村委会产生后，镇党委、镇政府及时对新当选的村委会成员进行培训，并对村民委员会的各项规章制度提出了指导性意见，帮助各村认真修订完善了《村规民约》、《村民自治章程》、《村民代表大会制度》、《村民议事制度》、《村务公开制度》、《村委会工作制度》和各工作委员会工作职责，使得村级民主管理、民主决策和民主监督日趋正常化、制度化，为推进村民自治奠定了可靠基础。

总之，我镇第七届村委换届选举工作，由于镇党委、镇政府工作重视、措施有力，整个选举工作做到依法、有序，取得了比较圆满的成功。但也存在一些不足，主要表现为：一是在选举阶段候选人自我宣传程度不够；二是新一届村委会班子整体文化水平不高，大专以上仅有？人；三是新一届村委会班子年龄结构偏大，35岁以下的??人；四是各项规章制度落实力度不够。

第七届村民委员会换届选举工作虽然取得了较圆满的成功，但也存在一些不足，究其原因：一是村委成员候选人一般都是上一届的村委成员，有文化、有能力的青年农民大多数外出打工，广大村民对这些人不熟悉、不了解，没有能够把他们提名到候选人位置参加竞选；二是各项规章制度虽然都订立了，但由于村民代表的文化层次普遍较低、无法监督这些规章制度完全落实执行；三是村民理财小组人员财务业务知识懂得较少，无法真正发挥其监督功能。

针对以上几点原因分析，为了完善村民民主选举、民主决策、民主管理、民主监督，促进村民自治工作不断规范化、制度化，我镇落实了如下措施：一是动员有文化、有能力的外出青年回乡投身村民自治工作，并在竞选时让他们充分宣传自我、发表演说，向广大村民演说自己的施政方案，让广大村民了解熟悉他们；二是组织村民代表学习，以村举办村民代

表业务培训，让村民充分了解认识村民自治和各项规章制度，发挥村民代表的作用，使得村民代表真正参与村务工作；三是组织村民理财小组成员学习，镇集中举办理财人员培训班，让理财人员懂得财务业务知识，在村进行民主理财时派出专业财务人员指导理财小组理财，充分发挥理财小组的作用，真正做到“给群众一个明白，还干部一个清白”。

工作调查报告篇三

职位行情：

医疗器械行业对于销售代表的需求一直很迫切，销售代表成了绝大多数的医疗器械行业的企业常年在招的职位。可即使这样，仍然不能满足企业的需求。从医疗器械销售代表的任职资格来看，相关专业毕业，会实地操作各种医疗设备成为医疗器械销售代表的门槛。医疗器械行业销售代表成为时下行业最紧缺人才类型之一。

薪资水平：

销售代表薪酬具有较大的上升空间。目前市场上75分位值为143, 236元人民币。中分位值为72, 232元人民币，平均值为75, 454元。

通用入职要求：

专科及以上学历；1年以上销售工作经验，有医疗器械销售经验者优先；有医院销售经验；具有较强的独立工作能力和社交技巧，较好的沟通能力、协调能力和团队合作能力；具有独立分析和解决问题的能力。

【招商经理】

职位行情：

国内医疗器械行业的快速崛起，使本来就不甚充足的营销人才更是捉襟见肘。首先，医疗器械行业客户经理需要专业教育背景，其次，工作经验是制约医疗器械行业人才获取的重要原因。不可避免的，招商经理的供不应求直接导致了招商经理的薪酬水涨船高。

薪资水平：

招商经理薪酬的75分位为187,677元人民币。平均值为12万元，50分位为112,245元人民币。

通用入职要求：

医学、药学、市场营销相关专业本科以上学历；从事销售工作5年以上；善于沟通，有较强的敬业精神和团队协作能力；熟悉医院流程，在行业内有人脉资源者优先。

【人力资源经理】

职位行情：

一个企业能否健康发展，在很大程度上取决于员工素质的高低与否，取决于人力资源管理在企业管理中的受重视程度。随着医疗器械行业的不断发展，对于优化人力资源管理的需求日益迫切，优秀的人力资源经理人变得愈加抢手。

薪资水平：

医疗器械行业人力资源经理的薪酬平均值为114,232元人民币，中位值年薪为105,343元。高分位值可达168,677元。

通用入职要求：

人力资源管理或相关专业本科以上学历；受过战略管理、战略人力资源管理、组织变革管理、管理能力开发培训；5年以上

人力资源主管工作经验;对现代人力资源管理有深入研究;熟悉薪酬制度、用人机制、保险福利等;有很强的计划性和实施执行能力;较强的激励、沟通、协调水平。

【质量管理经理】

职位行情:

商品质量是企业的生命，是企业发展长远的根本。随着人们生活水平的不断提高，消费者对于商品质量的要求也在提高。作为质量管理经理要带领团队抓好医疗器械的质量的控制，创造一定的社会效益，为企业赢得声誉，开拓更广阔的市场，质量管理经理的重要作用可见一斑。

薪资水平:

质量管理经理的薪酬平均值为132,456元，高分位值达到17万元。50分位值为128,463元人民币。

通用入职要求:

大学本科以上学历;医药、管理等相关专业;5年以上质量管理相关经验，有医疗器械生产企业工作经验优先;精通iso9001□iso13485质量管理体系，精通医疗器械法律法规;有良好的中英文写作能力、人际交往能力和沟通能力。

工作调查报告篇四

进入新世纪以来，中小学的德育工作进一步加强，学生的思想道德素质不断提高，德育课程改革成效显著，为培养“四有”新人发挥了作用。但通过调查我们也发现了一些不容忽视的问题和现象，这些问题对我们青少年的成长十分不利，这些现象引起我们对思品课教学的反思。

青少年正处于成长阶段，他们的人生观、世界观尚没有形成，是非辨别能力差，一些消极腐朽甚至是反动的东西极易对他们造成不良影响，这对于他们身心健康成长尤其是对于我们培养特色社会主义事业的建设者和接班人，实现社会和经济跨越式发展都是极为不利的。小学思想品德课是对学生进行思想品德教育的主要学科，它起到其他学科所起不到的独特作用。由于农村小学学生数量多，农村小学思想品德课教学条件差等原因，导致了农村小学思想品德课教学成效差。因此，对农村课程改革后，小学思想品德课教学现状的调查、探讨和改进，是十分必要的。

正是基于上述目的、意义，笔者力求在较全面的调查了解的基础上，在《课程标准》指导下，从教育观念，学生自身情况，学校办学条件，教师教学能力，社会环境因素等方面入手，查找农村小学思想品德课教学存在的问题及问题形成的原因，为解决问题提供依据。

调查采用问卷、访谈及笔者的思想品德课教学实践相结合。调查对象为来自省思想品德骨干教师培训班，市中小学教师进修学校校长培训班、小学校长提高班和市小学思想品德学科学会会员等从事或关注农村思想品德课的一线教师和教育工作者。

调查主要围绕三个问题。思想品德课教学取得的成绩、思想品德课教学存在的主要问题、解决问题的建议。

1、学生的认知水平普遍提高，行为能力有所加强。据抽样调查，实行新课改以来，教师在教学的过程中，努力使儿童不仅要经受认知的挑战，从中获得发展智力的满足，而且更多的还是让学生获得情感体验，享受心灵上、精神上的满足，向生活学习，在生活中学习，在回归生活的过程中得到正确的价值观的引领，实现儿童的学习过程成为其认知与情感、头脑和心灵、道德实践全投入的过程。如通过“生活中的道德规范”的学习，学生们知道了社会生活中必须有道德，要做一个道德高尚的人，从小就应该养成生活自理，学习自觉，

自强自立，不依赖他人，不甘落后，积极进取等方面的知识。行为上通过家校联系，共建“学生成长纪录档案”等活动，让家长和老师对学生进行评价，同学共同努力，相互帮助。同学们的道德实践，基本上达到同年龄人所应具备的良好标准。

2、思想品德课教学评价不再以考试为唯一依据。新的课程标准实行以来，农村中小学对学生思想品德课学习效果的评价，主要是从学生的道德认识和道德实践两个方面来考察。走访问卷表明，学生大多具有较高的道德认知水平、正确的道德理念评价和良好的道德行为，主流值得肯定。他们能把课堂上学到的知识用于道德实践，他们普遍认为要孝敬师长，对人要有礼貌，在家里要做家务，自己能做的事情自己做，假期应该帮家长做些力所能及的农活，别人有困难要给予帮助，要爱护公共设施，诚实守信很重要，讲粗话、脏话不文明，有损形象，拾物要交公或交还失主等。

由于在农村中小学学生的思想品德课教学中，一些教育者的成才教育理念、文化审美和管理上存在偏差，重视不够，管理手段陈旧，有畏难情绪等，导致农村小学思想品德课教学，出现了以下一些较普遍的问题。

1、思想品德课不上不讲的情况。不上不讲的情况又可以分为三种类型。其一、思想品德课程只是摆在课表上。由于主管部门评价有失妥当，学校不重视，教师改上其他课，此课已名存实亡。一些学校和教师（包括家长）受应试教育的影响，只注重语文、数学等上边要考核评比的科目，认为思想品德课程是“副课”，上与不上得看主课的教学情况而定。思想品德课被语文、数学等学科挤占了。其二、课表上根本就没摆这门课程。这种情况在个别村小曾出现过。其三、根本就没有思想品德课程教材。这种情况主要出现在一些偏僻的私人办的学校或承包式的初小。

2、“剩闲”人员授课或多头兼课现象较为普遍。调查表明，

农村小学的思品课教师几乎都是年老多病，或能力有限不能胜任语文、数学等所谓主课教学，需要照顾的教师，有些学校甚至让并不具备教师资格的工勤人员授课。如此思品课教学人员或因身体原因连常规的教学工作都难以完成，或是能力有限根本就不懂教学。如此从教人员，思品学科的教育教学质量是可想而知的了。

3、孩子们健康成长的社会环境堪忧。现在的青少年成长期正面临我国社会变化最剧烈的时期，市场经济和大众传媒的负面，社会矛盾的复杂化，国内外意识形态斗争的尖锐化，西方敌对势力对我国青少年的思想文化渗透，个人主义、拜金主义、享乐主义、封建迷信等消极腐朽的思想，无一不对青少年产生影响甚至是腐蚀。孩子们有意或无意地感觉到老师讲的和家长说的不一致，上课说的和社会上见的不一样，大人们说归说做归做。孩子们容易被困惑了，受诱惑了。

4、一些地方思品课教学评价脱离实际。长期以来学校和教育主管部门对思品课程的评价是以试卷上的分数来衡量，忽视了学生道德实践，偏离了思品课课程性质的要求；家长也只注重孩子的文化课成绩。导致了思品课教学脱离儿童生活只教教材，只传授知识，不注重学生良好品德形成，没注意学生社会性发展的培养。出现了少数学生试卷分数很高，但是其表里不一，言行不一，缺乏爱心等不良情况的发生。

全社会都要认真学习贯彻《中共中央国务院关于进一步加强和改进未成年人思想道德建设的若干意见》，真正更新教育观念，以对国家，对未来高度负责的态度，实施素质教育，提高学生的综合素质，尤其是学生的思想政治素质。

1、全社会都要更新观念，正确认识孩子的成人和成绩。目前，我国有近三亿中小學生，农村中小學生约占七成，他们同样是祖国的未来民族的希望，是我国特色社会主义现代化的建设者和保卫者，肩负着民族复兴的伟大使命。提高他们的素质尤其是思想道德素质，直接关系到国家和民族的命运。全

社会都要高度重视青少年的思想工作，我们教育工作者，特别是中小学教师必须从国家兴亡的战略高度，充分认识到当前做好青少年思想工作的重要性和紧迫性，增强责任感和使命感。学校和教育主管部门要进一步改进思品课的评价，要注意提高思品课教师的执教能力，加大思品课教学的科研投入，充分发挥学校教书育人，管理育人，服务育人，环境育人的整体优势，并协同社会各界共同营造一个良好的育人氛围。

2、思品课课程教材要进一步着眼未来，就近入手。着眼未来是“三个面向”的要求，而就近入手则可以省编、市编、县编、甚至是乡编等校本教材内容各占一定比例，可以“小题大做”，也可“大题小做”。这样可以使教育的主体看得见摸得着，更具主动性，实效性和可操作性。思品课教材要敢于正视新的历史时期所面临的诸多新情况，新问题及学生思想和心理的特点，加强校本教材的建设和开发，用身边的人和事，有针对性地对对学生进行教育。

3、面对新形式，思品课教学必须进行改革。知识、信息大爆炸，科技发展迅猛，全球一体化给学校教育带来了机遇和挑战。学校要根据儿童身心发展和认知规律的特点，在理解尊重的基础上，结合教材，用爱心开展课内外的思想政治教育活动，用事实教育和影响少年儿童健康成长。学校还要和家庭、社会相结合，坚持以人为本，创造性地开展思品课教学，用美好生活目标去引导和提升儿童的生活，使儿童的生活变得有意义。思品课的课堂教学要体现课程向生活回归，向学生正在经历的现实生活回归的理念，以符合新课改，适应新形势下的思品课教学，培养具有良好品德和创新实践能力的下一代。

工作调查报告篇五

区重点协作调研课题，是区委、区政府历来十分重视并且常抓不懈的一项重点工作。完成好全区重点协作调研课题，为

区委、区政府提供决策参考，是我们义不容辞的使命和责任。发改委党组一贯高度重视此项工作，始终把完成全区重点协作调研课题当做首要任务抓紧抓好。下面，我简要汇报在完成全区重点协作调研课题工作中的一些做法和体会。

20xx年，正值全区国民经济和社会发展第十二个五年规划编制之年。在接到全区重点协作调研课题任务后，委党组高度重视，专门召开党组会研究讨论如何完成好调研任务，并做了具体的部署和安排，明确提出保证质量、按时完成、注重成效的具体要求。在推进全区重点协作调研课题过程中，我们主要采取了以下几个方面的做法。

一是把调研工作与“十二五”规划编制结合起来。我们在工作中，根据接到的调研任务，认真考虑并结合“十二五”规划编制前期调研工作，把全区重点协作调研课题作为完成好“十二五”规划前期调研的先导和基础，用以指导“十二五”规划前期调研课题的选题，形成了以重点协作调研课题为主线，以规划调研课题为支撑和补充的调研工作态势，使重点协作调研课题和规划调研课题形成有机整体。

二是广泛调动各种智力资源。在推进重点协作调研课题的过程中，我们一方面组织精干力量，成立专门的调研班子，在广泛搜集材料的基础上，深入扎实地开展调研工作。同时，我们还聘请了智囊机构和专家，建立了专门的专家顾问团队，为做好调研工作出谋划策，力求在保证实事求是的基础上提出超前、滤布创新的对策建议。此外，我们还与有关单位分工协作，将调研课题中涉及专业部门的问题交由有关单位进行研究，保证把涉及专业领域的问题研究透，研究实。

三是与有关单位共同把关确保质量。课题推进过程中，我们主动邀请有关单位进行共同研讨，积极采纳有关单位的意见建议，保证了调研工作起点高、标准高。在调研课题形成初步成果后，我们还邀请有关单位的领导和同志，专门召开课题评审会，针对初步成果的研究思路、框架结构、详细内容

进行严格评审，并根据有关意见建议不断进行修改完善，使调研成果成为共同智慧的结晶，确保调研成果经得起检验。

回顾近年来所承担的全区重点协作调研课题工作，特别是20xx年的调研工作，我们总结了以下几点体会。

首先，重点协作调研课题的完成，得益于顺畅的沟通协调机制的建立。重点协作调研课题，是区委、区政府在充分认识经济社会发展形势，找准重点难点环节的基础上，提出的迫切需要解答的重大课题，涉及到经济社会发展密切联系、相互影响的诸多领域，单靠个别单位的力量，是无法保证质量的。因此，我们特别注重与有关单位沟通协调，主动向各专业部门虚心求教，在区委区政府研究室、区委办、政府办、政协研究室、经信委、市政市容委、统计局、国土分局、规划分局等等有关单位的支持和帮助下，搭建了运行顺畅的交流平台，共享材料、共享智力、共享成果，保证了调研成果的质量。

其次，重点协作调研课题的完成，得益于广泛充分地搜集和拥有材料。调查是研究的前提，是完成好调研课题的基础环节。为完成好全区重点协作调研课题，我们改变了以往调查与研究同步展开的做法，确立了先调查、再研究、后起草基本工作思路，特别注重原始材料的搜集和整理。工业滤布在全区有关单位的大力支持下，我们采取提供资料、集中座谈、实地考察等形式，搜集到了大量有价值的资料，并进行了细致的分类、整理、核对，为做好研究打下了良好基础。此外，我们还针对工作过程中发现的新问题，进行了数轮补充调研，确保调研材料的完整性、准确性和可用性。

最后，重点协作调研课题的完成，得益于实事求是与锐意创新相结合。调查研究的最终目的，是为决策提供依据和参考，提供对策建议方案。调查研究既要注重实事求是，又要注重创新思维，这样才能为区委、区政府提供切实可行的决策参考和依据。在工作中，我们一方面特别注意一切从区情实际

出发，力争做到扎实而不浮夸，稳健而不冒进，切实把面临的形势和存在的问题研究透，另一方面特别注意拓宽视野、提高站位，从思路创新、机制创新、方法创新入手，在调研成果中大胆提出具有创造性的、符合形势的需要和未来发展建设的方向的对策建议，作为区委、区政府决策的有益参考。

以上是我们在完成全区重点协作调研课题工作中的一些做法和经验体会。在今年的调研工作中，我们将更加努力地开展工作，更加注重提高调研成果的质量，为区委、区政府决策提供更加有价值的依据和参考。

工作调查报告篇六

根据国务院第二次全国土地调查领导小组办公室《关于反馈××省第二次土地调查成果外业核查意见的函》和第二次全国土地调查部级督察核实工作中提出的意见要求，由州（市）、县级二调办及作业单位对农村土地调查成果进行全面的自查整改，保证农村土地调查成果的真实性及准确性。

根据国家二调办外业核查结果，有我省部分县区农村土地调查成果地类认定不准确，错误率较高，导致建设用地增加数量较大，存在的主要问题如下。

（一）存在建设用地扩大化倾向。部分县（区、市）存在城镇及农村居民点综合过大，将城镇和农村居民点周边的耕地和林地等调查为建设用地；存在将森林公园的林地认定为建设用地等地类认定错误；个别地区将工业园区内或用围墙、栅栏或铁丝网包围或部分已推土，现状表现为荒草地、裸土地或耕地的地块认定为建设用地。

（二）存在耕地地类认定错误，存在将实际耕种的耕地错误认定为荒草地或裸土地等用地的现象。

（三）存在“批而未用”图斑认定错误和违反规定现场补

充“批而未用”土地审批手续的现象。

（四）存在地方复核敷衍了事，未到实地进行复核拍照等现象。

（五）存在部分县干扰调查，擅自修改调查成果或借地方复核人为更改调查成果的现象。

1、各州（市）要高度重视，统一组织各县（市、区）二次土地调查办和作业单位根据各县（市、区）外业核查存在问题，认真分析查找错误原因，对农村土地调查数据库进行全面检查，将影像和数据库成果一一对照检查，并实地核实，认真分析查找原因，确保全面整改。

2、各地要重点对国家内业核查提出的疑问图斑认真落实整改，原则上不允许对非疑问图斑进行大范围的修改，现场核实确认为非疑问图斑的，必须要逐一列表说明修改原因并附实地照片，表中记录应与数据库修改情况一致。

3、各地要以县级为单位形成外业自查整改报告，州（市）汇总后，形成州（市）自查整改工作报告上报我办。

4、对比各地已上报复核成果，自查修改率在5%以下的县（市、区）无需重新上报成果，可在报告中说明修改情况，并于统一时点更新时上报。对经自查存在问题的县（市、区），应将修改完善后的调查成果重新报送我办。各地要将自查整改成果应用到统一时点更新数据库中。

1、各县二调办应督促作业单位认真总结调查的方法及质量控制措施，做到“心中有数”。对调查过程中存在的问题要举一反三，找出薄弱环节进行整改。

9、根据汇总表格全面审核各地类面积的逻辑合理性，对逻辑合理性进行分析，找到“异常”地类并针对异常地类进行检

查。

（一）数据库部份

- 1、检查数据完整性；
 - 2) 空间要素层齐全完整，必选图层内均应有内容；
 - 3) vct数据库命名必须按规范命名（）。
- 2、检查空间参考的正确性（y坐标统一加带号）；

工作调查报告篇七

活动时间 20xx年7月13日

活动地点：车站

实践人员：xx

- 2、培养理财意识，增加财务观念，形成价格概念；
- 3、锻炼自己的意志品质，增强抗打击挫折的能力；
- 4、与陌生人交流沟通，锻炼胆量和交际能力；

1、萌生想法

暑假，大街上好像流行卖报纸，马路上总看见一些人捧着报纸大声吆喝。看着看着，自己的心里也蠢蠢欲动。于是，我便确定了这次的实践活动课题——卖报纸。

2、获得支持

刚开始，爸爸妈妈有些不同意，怕我中暑，但是，经过我的一番劝说，终于还是同意了，并给予了经济支持。

3、进货

今天，我和一个朋友早早地来到华新车站（虽说早，但经过几番转车也到了八点了），我们在旁边找到一个报纸摊，各自进了二十份报纸。为了报纸的种类能满足不同人群的需求，我挑了人民日报、潇湘晨报、长沙晚报、湖南日报各五份，共花了元。然后，我们约定中午在报摊集合。就这样，我们的卖报纸活动就开始了。

4、销售过程

（1）战胜自己

我抱着报纸来到了华新车站，可没有想到这里不光只有我俩，还有好多人在卖报纸。太阳在头上毒辣辣地晒着，汗水悄悄地渗了出来，我看着来来往往的人群，我的心情突然变得紧张起来，真害怕卖不出去。我低着头，闭着眼睛，小声喊着：“卖报纸，卖报纸，人民日报、潇湘晨报、长沙晚报、湖南日报，一元一份！”叫了好久，没一个人理睬我，我的心沉到了谷底。

看着别人手中的报纸一份份减少，我终于鼓起勇气，使劲吸了一口气，走向人群拥挤的另一处。“叔叔，要一份报纸吗？”“阿姨，买一份报纸吧！”这些话语从我嘴里出来显得特别生疏，还有些胆怯夹杂着不好意思，但我还是努力地让自己勇敢些。卖报纸似乎没有我想的那么容易，面对我的是纷纷地摇头。

（2）转变方法

走了很久，才卖了一份报纸，我开始产生的斗志一点点黯淡

下来。我静静地望着他们卖报的身影，看着一个个匆忙的背影，突然发现，卖报的大多是那些住在周边的老爷爷和那些等车等得太久的人。于是，我走进了候车厅，一个一个地询问，一个一个地道谢。很快，我就买了十多份。看着报纸在我手里一张张减少，一张张零钱在我手中越来越多，我的心这才变得跟此时的太阳一样阳光灿烂，一份难以名状的成就感油然而生，自信也慢慢恢复了。

（3）乘胜追击

兵书言：“乘胜追击。”这对于买报纸也同样适用。我走向另一个目的地——车站周围的居民区。在这里，我看见了一些老爷爷和老奶奶，立即迎了上去，和他们交谈起来。刚开始，还有点不好意思，后来就渐渐地放开了，和他们说明了来意，他们连连夸我这么大的太阳，还离开家这么远，我的脸红通通的，后来，他们都买了我的报纸。这样一来，我的报纸就只剩几份。我开心的和他们道了谢，就走了。

（4）继续加油

功夫不负有心人，剩下几份报纸，我再随便逛逛，十多分钟就卖光了。现在看看我自己，双手黑黝黝的，汗流浹背，全身臭乎乎的。不过我心里倒是暖洋洋的。

4、报摊会合

不知不觉就到了中午，到了会合的时间了。我开心地向报摊走去，见到了朋友，一起谈论着各种的经历，笑着说，真开心啊！后来我们一起坐车回家了，才发现赚的钱才刚好付车费，多么有意义的实践活动啊！

这次实践活动就这样结束了，经过分析，我得出了下列几点卖报经验：

- 1、要心情愉快，把自己最灿烂的笑容展现出来；
- 2、寻找一些爷爷奶奶或是等车的人；
- 3、最后再次表示感谢并说祝福的话。
- 4、被人拒绝也要保持好心情表示感谢，因为不是所有的人都一样，不是所有的人都是有礼貌的。

- 1、挣钱是很不容易的，是要付出幸苦劳动才可以有收获的；
- 2、做任何事要坚持，持之以恒才能做好事情；
- 3、要善于观察，不要气馁。
- 4、做事要有方法，不能毫无目标地做。
- 5、任何事情理论与实践是有天壤之别，理论与实践相结合做事才会成功。
- 6、要有自信。自信不是麻木的自夸，而是对自己的能力做出肯定。社会经验缺乏，学历不足等种种原因会使自己缺乏自信。其实有谁一生下来句什么都会的，只要有自信，就能克服心理障碍，那一切就变得容易解决了。

7、乐观对人，开心对事，成功就在不远处。

8、虽然这一次没赚到钱，但这次亲身体验让我有了深刻感触，这不仅是一次实践，还是一次人生经历，是一生宝贵的财富。在今后我要参加更多的社会实践，磨练自己的同时让自己认识的更多。我的手里攥着22块钱，这是我今天卖20份报纸的成果。我想对那些买了报纸的人说：谢谢你们！

工作调查报告篇八

9月20日为第28届全国爱牙日，宣传主题为“健康每一天，从爱牙开始”。为配合全国爱牙日活动的开展，中国牙病防治基金会开展口腔健康调查，旨在了解大众对口腔健康知识认知程度、口腔保健习惯和口腔问题对个体健康与生活的影响。

本次调查的参与者中，以21-50岁年龄段的人群为主，这个年龄段也是口腔问题开始逐步增多的年龄群体，其中41-50岁年龄段的参与者达到31.76%，其次为31-40岁年龄段，占有参与者的26.28%。

当被问及“您平时关注自己的牙齿健康吗”，72.81%的人表示“关注”，只分别有18.25%和8.94%的调查参与者表示“无所谓”，或“不关注”自己的牙齿健康。近八成的调查参与者认为“牙齿状态(如颜色、齐整等)会影响自己对他人的第一印象”。

“牙垢”、“牙齿不白”、“牙龈出血”、“口臭”和“牙石”是五个调查参与者认为自己存在的主要口腔问题。牙周病(牙垢、牙龈出血、口臭、牙石)是困扰人群的首要口腔问题。除“牙齿不白”外，还有10.43%的调查参与者认为自己存在“牙齿不整齐”的问题，这说明除了关注龋病和牙周病外，越来越多的人对口腔健康有了更高层次的追求。

尽管如此，多数调查参与者仍然没有形成正确的口腔就医行为习惯。超过一半的调查参与者选择“牙齿出现问题才就医”，还有将近三成的参与者“从来不去看牙医”，定期看牙医(“半年1次”、“1年1次”、“1年以上1次”)的参与者仅不足15%。有近五成的调查参与者“从来不洗牙”，超过三成的参与者“有问题才去洗牙”，8.94%的参与者“一年以上洗1次牙”，而按照口腔医师所推荐的“半年至一年洗1次牙”的参与者仅有不足一成。

原因主要有几方面，一是很多人对口腔治疗存在误区，以不洗牙的原因为例，25.92%的参与者认为洗牙“会损伤牙齿”，还有8.73%的参与者和7.3%的参与者认为洗牙“会使牙缝变大”或“会使牙齿变松”；二是有的人缺乏正确的口腔保健知识，有28.32%的参与者表示“不知道需要洗牙”，三是缺乏对口腔健康重要性的认识和正确的价值观，牙疼不是病的观念还存在，20.11%的参与者认为“没有必要”洗牙，此外还有9.62%的参与者由于“价格太高”而不洗牙。

口腔问题与全身健康有着密切的联系，牙周病已经被列为糖尿病的第六大并发症，同时，牙周病的致病细菌进入血液循环后可能会因此细菌性心内膜炎，患严重牙周炎的孕妇发生早产低体重儿的机率是牙周健康孕妇的7.5倍；由于龋病或牙周病造成牙齿缺失后，由于咀嚼功能下降，也会直接引起消化不良。

本次调查参与者虽然对口腔健康有一定程度的关注，但并没有因此改变其就医习惯，依然处于不看牙医或出现问题才就医的被动阶段。近些年来，关于口腔健康保健的宣传日益增多，伴随全国爱牙日的主题活动也愈发受到重视，但对口腔健康“知、信、行”的态度转变还需要大量工作，如何能够改变大众的就医习惯，如何能够更为有效的普及正确的口腔保健知识、消除健康误区对口腔医学工作者来说仍然任重道远。

工作调查报告篇九

中国银联的一份统计报告显示，截至今年5月底，我国信用卡累计发行1.1亿余张，而在20xx年，国内信用卡的数量还仅为300万张。从300万到1.1亿，表面上反映出国内信用卡业务发展的空前繁荣。可谁又会想到，在风光背后，发卡机构的“卡海”战术却有着作茧自缚的无奈。

“卡海”战术作茧自缚

其实，这些近年来在吸引客户方面屡立奇功的“花花绿绿”们，背后却蕴藏着高额的投入。“银行卡都是免费赠送，其制作成本最低也要5元左右，一些特殊形状和工艺的银行卡制作成本就会更高，其中还包括很大一部分不激活的睡眠卡。”某银行信用卡部业务人员对着记者大倒苦水，“还有礼品赠送的前期投入。这一手段很有效，但随着各银行竞争逐渐激烈，办卡送礼的档次越来越高，银行也越来越不堪重负。”据了解，日前在某银行办卡送礼的礼单上，竟然出现了价格不菲的“乐扣乐扣”三件套，成本近百元。

当初，各大银行怀揣着提高中间业务盈利能力和占据国内信用卡市场的理想投身市场，但是，高额的先期投入让其陷入了作茧自缚的怪圈之中——一方面，有业内人士算了一笔经济账，银行卡前期的平均成本60多元，外加邮寄费用一年花费数千万元，大多数银行信用卡还实行首年免收年费的政策，一张单卡直接成本实际已经突破百元；而另一方面，为实现盈利，银行必须继续实行扩张政策。因为国际惯例显示，信用卡业务一般要3到5年才能盈利，发卡量达到100万张才能够进入盈利阶段。但在中国市场上，一家银行如果没有300万张“活卡”，就很难达到盈利。特别对于中小银行来说，前期不能累积足够的客户数量，将很难与大银行竞争。

超速发展“虚火”上升

一是来源于年金收入，但随着优惠措施的逐步加大，这部分收入的比例已越来越低，很多银行的信用卡第一年都是免年费的，第二年只要刷卡满6次或12次即可免年费。

二是持卡人如果不能按期还款，必须扣除一定的滞纳金，但利率相当高。这对于银行来说，是一个很具有吸引力的业务，也是目前国内银行业最直接的一块收入。

三是消费手续费，这一块业务银行可以得到0.5%-4%的手续费收入。消费手续费的提升需要依靠很大的客户总量，同时也

需要信用卡活卡率、用卡环境、用卡使用率的提升，所以各家银行都在积极促进客户消费，搞分期付款、积分回报等活动，目的是让客户使用信用卡消费，只有使用它，银行才能产生佣金收入。

如此算来，在同期贷款利率为4%-5%的情况下，一张使用充分的信用卡利率可以轻松达到20%以上，能给银行带来极大的利润增量。

工作调查报告篇十

于医学知识还不熟悉的大一的我，通过这一个月的社会实践，我学到了很多专业上的知识，渐渐地熟悉了医务工作者的工作。。下面是小编整理的20--年大学生医院寒假社会实践调查报告，希望对大家有所帮助。

我们在实践中巩固知识时，社会实践又是对每一位大学生、毕业生知识的一种检验，它让我们学到了很多在课堂上根本学不到的知识，开阔了视野，又增长了见识，为我们以后进一步走向社会打下坚实基础，也是我们走向工作岗位的第一步。经人介绍，我来到了襄汾县宋氏精神病医院为期一月的实践活动。

据了解，襄汾县宋氏精神病医院自1988年成立以来，以“一切为了患者，为了患者的一切”的工作信念执本道牛耳，认真贯彻落实科学发展观实行一系列的措施，积极为广大患者解决疑难杂症，一流的服务态度，先进的工作理念，树立了医院的新风貌，，是一所设备齐全、工作经验丰富的文明医院。而在医院中，又有单独的检查科室，影像学是，借助于特殊设备或仪器对人体进行检查，获取人体内部器官，组织结构等特殊图像并以图像为依据对人体进行研究、分析和诊断的一门综合科学。医学影像学包括常规放射学[]ct[]核医学、影像学等。就目前而言，医学影像学的就业前景很是乐观。毕业后主要到医疗卫生单位从事医学影像诊断、介入放射学

和医学成像技术等方面的工作。

学习好医学影像工作不仅要学好书本里的各种医学知识，而且也要认真地做好实验及社会实践活动，让理论和实践有机的结合在一起。只有这样才能成为一名高素质的合格的医院工作者。对于医学知识还不熟悉的大一的我，通过这一个月的社会实践，我学到了很多专业上的知识，渐渐地熟悉了医务工作者的工作。随着社会对医疗事业的关注，人们对健康的需求，加强社会的竞争力。于是，这次暑假，我进行了这次实践活动。在这次活动中，这个一点我感受很深。

作为一名新世纪的大学生，应该懂得与社会上各方面的人交往，处理社会上所发生的各方面的事情，这就意味着大学生要注意到社会实践，社会实践必不可少。毕竟，几年以后，我已经不再是一位大学生，是社会中的一份子，要与社会交流，为社会做贡献。只懂得纸上谈兵是远远不及的，以后的人生旅途是漫长的，为了锻炼自己成为一名合格的，对社会有用的人才选择了医学为专业的我，在这次实践中，自然比较关注这一点。

虽然在实践中只是负责比较简单的部分，但只要想到自己能将在学校学到的知识运用到实际工作中，我就会颇感兴奋！在学校上课时都是老师在教授，学生在听讲，理论部分占主体，而我自己对专业也只是能掌握而已，本想工作时间长了就应该能够应付的来，但实际上并没有想象中那么容易。平时在学校，有些错误改了就可以交上去，但是在工作中，这些错误时绝对不允许的。因为一个医学工作者的某一个错误甚至可能影响到病人患者的生命安全。因为严谨是义务工作者的第一条准则，不准确不行，诊断就会失措，而信誉也会随之降低。医院时时保持警惕状态，医院才能获得患者的信赖、好评，赢得口碑。就因为这样，医院对每一个在医院的医务工作人员严格要求，每一个环节都不能出错，这种要求在学校的课堂上是学不到的。

在学校里可能会解一道题，算出一个程式就行了，但在医院里更需要的是与实际相结合，只有理论没有实际操作，只是在纸上谈兵，是不可能在这个社会上立足的，所以一定要特别小心谨慎，而且一旦出错并不是像在学校里就行了，在企业里出错是要负责任的，这关乎医院的损失。

我们上学，学习先进的科学知识，为的都是将来走向社会，献出自己的一份力量，实现自我价值。自从走进了大学，就业问题就似乎总是困扰在我们身边，成了说不完的话题。在现今社会，招聘会上的大字报总写着“有经验者优先”，可还是在校园里面的我们社会经验又会拥有多少呢？为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在毕业以后能真正走入社会，能够适应国内外经济形势的变化，并且能在生活、工作中更好的处理各方面的问题，我们应认真的对待社会实践。

实践，就是把我们在学校所学的理论知识运用到实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等于零。理论应该与实践相结合。另一方面，是实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的学习，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。而且当今国内外的经济日益变化，就业压力越来越大，当代大学生拥有了越多机会的同时，也有了更多的挑战，所以只有通过实践不断的增强对社会的认识，不断的增加工作经验才能在竞争中立于不败之地。