

最新竞聘演讲开场白台词 行长竞聘演讲稿竞聘演讲稿(实用5篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

竞聘演讲开场白台词篇一

尊敬的各位领导，评委：

大家好！我叫xx，今年xx岁，党员，*科学历，有理财规划师职业资格证书，xx年进入我行，先后做过储蓄、会计、外汇、私金主办、综合柜长、会计主管等职。

今天，登上这属于强者的讲台，我最想说的两个字是“感谢”。感谢组织上给年轻人创造锻炼的机会和平台；同时也感谢同事们一直以来的无私帮助与团结协作！“滴水之恩，报以涌泉”，今天我怀着的一颗感恩之心参与支行行长助理岗位的竞聘，希望在更艰巨、更具挑战性、更能锻炼人的岗位，以出色的业绩回报组织和同事们。

下面，我把自己对于行长助理岗位的理解与认识汇报给大家。

我认为，支行内控行长助理，既是支行制定经营策略的直接参与者，又是支行落实经营策略和风险防控的带头人。他要协助行长在现场管理、营销发展、风险防控、思想梳理等方面做好监督指导，解决一些实际困难，还要在网点员工队伍建设、潜能激发、技能培训、人才发现和储备等方面做好统筹规划，更要在经营决策方面为支行行长做好参谋、在具体事务方面为支行行长做好助手，在日常管理方面为支行行长

补好台，以高度的责任意识、大局意识和服务意识使自己成为支行管理、经营、服务过程中安内攘外、克难攻坚的中流砥柱。

鉴于以上岗位认识，结合我自身的工作经历，我自认有如下几点竞聘优势。

第一，专业知识扎实。

我在大学期间，学习的是会计专业，进入我行后，我积极参加系统内的各项培训，挤出时间进修了****本科课程，丰富了自己的知识结构，提升了专业的理论水平。同时，我还用心学习国家相关政策、法律法规和我行的规章制度，能够以国家法规政策指导具体工作。ss年，我参加中大君融主办的理财规划师培训，并获得了理财规划师职业资格证书。所以这些，都为我做好工作提供了强有力的保障。

第二，工作经验丰富。

入行xx年来，我先后从事过*个岗位，从柜台操作到后台管理，我熟悉我行营运条线每一个岗位，掌握了各项柜面业务操作流程和业务管理规定。同时也积累了较为丰富的会计工作经验。我曾在分行举办的业务技能比赛中获个人全能xx名；季度考评，多次被评为支行优秀会计主管；年度考评，多次被评为a等。

第三，综合能力较强。

我曾担任过私金主办、综合柜长、会计主管等职，工作中，我能够以大局为重，积极跟领导、同事，及客户沟通协调，并主动解决和处理业务与管理方面的难题，去年支行转为综合型支行后，我多次将一些好企业介绍给行长，陪同行长拜访客户，积累了一定的人脉。我的沟通协调管理等能力多受到领导的肯定。

各位领导，我热爱*行，是*行给我平台，让我成长，因此，我对我行怀着深深的感恩之情，我的家人也支持我全力投入到工作中。如果各位支持我走上行长助理的岗位，在今后的工作中，我将根据支行的工作特点，结合我自己的工作经验，一如既往地忠诚敬业，求真务实，从以下几方面开展工作。

第一、当好助手，主动做事，协助行长做好日常工作。我将摆正自己的位置，将做好助手。凡事多请示、多汇报、多交心通气，团结协作，认真履行岗位职责。在日常管理中，积极协助行长做好经营管理等一系列本职工作，不让行长找我要结果，而是我主动来复命。在行长授权的范围内，切实配合、支持、维护和执行好行长的工作。做到工作上主动而不盲动，当助手而不甩手，融合而不迎合，努力成为行长的左膀右臂。

第二、积极履行岗位职责。

一是客户基础方面。

针对客户基础薄弱的现状，我将协助行长开展“拓市场，强基础，增客户，争账户”等活动，扩大客户群体，夯实客户基础，以不断提升可持续发展能力。在全面清理存量存款、贷款、信用卡、电子银行等客户的基础上，对这些基础数据进行比较分析，研究支撑本地区经济发展的主要客户，调查分析客户资源，制定客户发展规划，明确客户营销任务目标，挖掘存量客户价值，积极拓展增量客户，强化激励考核，抓好渠道和服务工作，使支行业务快速发展。

二是员工队伍建设方面。

我将根据目前行内的现状，针对各个部门的特点，积极协助行长通过以会代训、挖掘潜力、多种培训等方式，努力使行内的人员形成业务型、技术型、管理型、事务型人才比例协调的结构。做到合理分工，高效协作，打造以结果为导向的

负责的员工，建设一支执行力高的、以结果为导向的、对结果负责的团队！

三是风险防控方面。

我将从提高精细化管理水平，实现排除风险隐患。大家知道，我们行的案件防控工作“双挂钩”和“一票否决制”，这就要求我们不断提高精细化管理水平，加强风险防控预警，排除风险隐患。

落实到具体工作中表现为，首先，要全面学习、贯彻、执行总分行的各项会计内控制度。其次，要严格督导落实风控制度，强化会计风险意识，让内部控制无小事的理念深入人心，树立全员防范意识，风险防范人人有责，建立通畅有效的自上而下风险意识传导机制和自下而上的反馈机制。再次，要结合分行的辅导与检查，通过不断学习、自查和整改，进一步强化全体人员风险责任意识，将内控制度执行落到实处、落到细处。认认真真、踏踏实实地抓好规章制度的贯彻落实，确保规章制度真正落实到每个业务环节和每个员工身上。

四是服务提升方面。

我将协助行长，把建立“以客户为中心”的理念和机制作为中心任务，不断梳理改造业务流程，提高客户服务能力和水平，营造优质服务的氛围。首先，可以从细节上做起，在每个柜台配备老花镜，大厅的饮水机全天保证热水供应，个人业务顾问柜台里准备应急药箱……其次，从拓展服务范围做起，从社区服务、医院服务入手，与社区及医院合作推出社区联名卡，为客户提供存取款和社区物业、水、电等各类缴费综合服务。

与医院联合推出联名卡，为客户提供挂号、付款等一卡通服务；再次，在充分发挥大堂经理和自动分类叫号机作用的基础上，实行错峰增开窗口、推进前后台业务分离、推广网上银

行等措施，以缓解排队问题。另外，还可以推出“手机短信约定汇款服务”，以满足外出务工人员、学生家长向特定人员频繁汇款的需求；推出“房e通”，让客户在网上就能办理大部分房贷业务……各位领导，评委，以上是我对所竞聘岗位的工作思路，有不当之处敬请指正。

经过今天的竞聘，我相信自己对这一岗位有了更深一层的理解和认识。同时也认识到，任何竞争都有成功者与失败者，而个人的成败是微不足道的，工作的进步才是我们的最终追求。因而，无论此次竞聘成功与否，我都将一如既往的努力工作，和大家一道，推动我支行实现更大的发展！

谢谢！

竞聘演讲开场白台词篇二

你们好！

首先感谢分行党委，给了我这次竞聘的机会。

本人xxx□现年34岁，中共党员，经济师□xx年参加工作，曾在县xx学校担任教师，同年在xx市支行工作，先后担任过储蓄员、储蓄所主任、结算专管员、分理处主任、办公室主任、客户经理等职。

竞聘上岗是干部选拔任用制度的一项重大改革，实践证明，本着公平、公正、公开的原则，走群众路线，以德才兼备为标准，采取竞聘的方式，选拔任用干部，具有民主性和科学性，有利于调动干部积极性和创造性。因此，我完全拥护分行党委推行的这一改革举措，今天我能参与竞聘，就是用我的实际行动来支持这一改革。

1、 选择这一岗位竞聘，是因为在我16年的银行生涯中，七

年的储蓄所、分理处主任、七年的办公室主任的经历，使我养成了爱岗敬业、任劳任怨、服从领导、尊重同志、遵纪守法、善于和他人合作的良好职业道德。

2、思想品德好，作风正派，廉洁奉公，为人忠诚实在，想自己的少，考虑集体的多。

3、具备甘当配角的品德。我认为做副职要做到“三配、三主”即在职务上是配角，在协调上是主角；在决策上是配角，在参谋上是主角；在部门全盘工作上是在配角，在分管工作上是在主角。

4、从业务岗位到后勤服务工作，角色的转换，让我既积累了丰富的业务知识，又掌握了后勤服务工作的经验。

二、XXXX分行已确定了当前及今后一个时期改革发展达到的目标，并确定了中期奋斗目标，就是：到XX年，力争人均利润达到XX万元，人均存款XXX万元以上，不良贷款率控制在15%以内，帐面和全封闭双盈利。为了实现这个的目标，有大量工作等待我们去完成，有许多困难等待我们去克服：思想观念要转变，贷款结构要调整，利息收入要增加，不良资产要清收，历史财务包袱要消化，存款规模要扩大，中间业务市场要抢占，人事制度改革要深化，服务质量要提高，成本核算要强化，。

面对如此多的中心工作，我们不仅尽要问什么是重中之重呢？，其中心点和突破点在哪呢？，我们知道，任何工作都是由人来完成的，人即我们的职工，是工商银行这座大厦能否矗立的基石，是一项庞大的建设工程，后勤保障工作是将这些基石牢牢粘在工行大厦下的粘合剂，试想，如果后勤服务工作不到位，员工们能否在滴嗒滴嗒的水管漏水声中静心地记帐？能否在寒冷的冬季里由于供热系统出了问题而专心点钞呢？又怎能在质量不过关的营业厅内安心的工作……，由此可见，只有做好后勤保障工作，才能更好地发挥职工的主

观能动性，坚持以人为本，才能上下同心，形成合力，从而推动我行新时期各项工作的蓬勃发展。对于后勤保障中心工作，应做好以下工作。

其一、按照xxx行长xxx年工作报告指出的那样，开源节流，减负增收，要把全行的对外采买等消费需求作为一种资源加以充分利用，去开拓业务的同时，降低自己的经营成本，实行固定资产投保集中统一管理，扩大投保范围，控制保费支出，建立健全集团采购准入与退出机制，深化集中采购制度改革，降低采购成本，保证采购质量。把后勤服务中心建成银行集约化管理的供应站。（对银行物资进行、科学、准确、统一的管理中，最大限度地降低成本费用和提高物品使用率）

分行党委和领导对干部员工的关心，不是抽象的，是通过政治上的关心，工作上的支持，生活上的关心等一系列具体工作来体现的，后勤保障中心就是在通过大量具体化、事务性、临时性的工作中，密切上下级之间和党群之间的关系，增强凝聚力和向心力，为广大员工创造良好的工作和生活环境，解决员工工作和生活中的实际困难，使广大干部职工体会到州分行党委对自己的关心，感受到州分行大家庭的温暖，从而使员工振奋精神，为分行的发展多做贡献。

其三、把后勤服务中心建成精神文明建设的窗口。

xxxx是一个高度统一的整体，各级行、各部门之间的团结合作和相互配合，是发展工商银行事业的重要条件之一，后勤服务工作面涉及广，工作质量的高低和服务态度的好坏，将直接关系到银行的声誉和形象，影响到行际之间、部门之间的合作关系，影响到员工的工作情绪。做好后勤服务工作，就可以提高州分行的声誉和形象，强化与方方面面的合作关系，提高员工工作热情。为实现分行确定的五年创建国家级“精神文明先进单位”的远期目标及创建总行级和全国金融系统级的“精神文明先进单位”的近期目标而奋斗。

其四、认真做好接待工作

做好接待工作，有利于州分行工作的顺利开展，有利于州分行推进公共关系，创造良好的外部环境，有利于州分行树立良好的形象，提高州分行的知名度，在接待中要做到热情友好，态度诚恳，细致周到，实事求是，认真负责，树立形象，当好参谋，提供方便。

作为一名竞聘者应成为组织放心，群众信任的合格人选，就必须热爱自己的工作，我虽然对后勤服务的专业知识较欠缺，尤其是有关政策、法规、条例，还有待进一步学习和掌握，但我有强烈的事业心和高度的责任感，有17年在基层行工作经历，我更多地了解基层员工，了解基层所需要的关心与支持。

对于这次竞聘，我的想法是：一、以平常心参与，把参加竞聘当做体现人身价值的一种再现形式，当做鞭策自己自信、自强、自尊、自省的有效方法。二、正确对待竞聘，做好两准备，即应聘或落聘，竞聘成功则只能是自己工作的新起点；落聘则只能说明自己综合能力有待于提高，应不断寻找差距，努力完善自身，岗位可以有所不同和区别，但为人民服务的责任感是没有区别的，自己应去原有的工作岗位上脚踏实地、尽职尽责，以此创造无愧于工商银行荣誉的新业绩。

最后，我想对大家说的是：竞聘是暂时的，同志是永远的；工作是自己的，成绩是大家的。

谢谢大家！

竞聘演讲开场白台词篇三

一、首先加强自身业务学习，作为一名合格的技术员，首先要在理论上是佼佼者，在生产中能够指导生产，其次是在日常工作中员工遇到不懂的问题和生产问题给予解决。这就需

要不断提高自己的业务能力和综合素质。

二、积极主动完成段领导交办的各项工作任务，不论是日常生产，还是设备管理，还是制度建设，都要承担起相应的责任，确保各项工作顺利完成。

三、认真做好各种维修计划的编制和梳理工作，积极摸索设备的运行规律，制定出可行设备的保养与维护计划，并及时发现问题，及时反映问题，及时解决问题，保证设备安全和正常运转。

四、严把设备质量验收关，在日常设备检查和工程验收中，严格按照设备运行技术参数和技术标准进行检查、验收，确保设备运用质量不断提高。

五、积极开展技术创新、五小成果□qc等活动，解决日常设备维修中出现的各种疑难问题，及时将设备运行中发生的各种故障进行总结分析，并将这些故障案例作为日常培训重点，从而达到快速提高员工业务技能水平。

只有用心做事，才能把事做好，只有追求卓越，才能勇攀高峰，虽然我现在还达不到那样的高超技术水平，但我有一颗用心做事的心和追求卓越的目标，相信也会在这个岗位上做出不平凡的业绩。谢谢大家！

竞聘演讲开场白台词篇四

大家好，我叫姚xx,我竞聘的职务是生产调度，感谢厂领导和厂为我们提供了这样一个展示自我的机会。

我于xxx年进入葛洲坝水泥厂，一直在分公司烧成车间钳工班工作 □xxx年6月被分配到葛洲坝嘉鱼水泥厂。调到嘉鱼水泥公司一年多的时间，在公司建设期间从事立磨，窑头等各个岗位工作，积累了一定的工作经验。

我的竞聘理由有以下几点：

一、有较好的政治素养，有正确的人生观，且年轻。年轻就是资本，让我有充沛的精力全力以赴干好本职工作。

二、在车间一线工作，在做好本岗工作的基础上，利用业余时间学习生产管理理论知识，并结合实践，努力调动本班工人的生产积极性。

一、认真履行自己的岗位职责，即在公司主管经理的领导下，主持生产的调度管理工作，依据生产计划深入岗位、班组了解实际情况，并及时处理生产中出现的各种问题，及时控制生产进度。对上级主管部门下达的命令要及时作出反应，进行应急调度。

二、做到“安全第一”，经常向领导反映发现的安全隐患，使安全隐患得到及时整改。时时与岗位人员保持思想沟通，使一线工人思想上“时时想安全”，作到安全事故最小化。

调度员必须具备协调，沟通，统计，分析，控制，督促的能力，他是各个生产环节的桥梁和纽带。在如此重要的岗位工作，能很好的锻炼自己，开阔视野。我渴望有这样难得机会来施展自己的抱负。

如能聘任，我将身先士卒，起模范带头的标兵作用，做到能“调”能“度”，正确、及时的判断并依照职责处理生产运行中出现的各种突发事故，并根据运行统计参数相应调整运行方案，使生产可行、合理、经济，达到节能降耗的目的。如果我这次竞聘未成功，我将在本职岗位上一如既往的努力工作，依然发挥自己的专长，在生产管理工作中贡献自己的力量。

竞聘演讲开场白台词篇五

大家好！

在此我要感谢大家能给我这次竞聘的机会，也是给我一次锻炼的机会，我很珍惜！我所参与竞聘的岗位是测量组组长，也是我现在的岗位。我今天竞聘演讲的内容分为以下四个部分：一是我的工作经历；二是我这三年的工作汇报；三是我竞岗的有利条件；四是我对工作的设想。

一、我的工作经历

我于xxxx年7月进入我们公司工作，08年7月至09年7月就职于沪蓉西路面2标项目部，期间担任过测量员和现场技术员；09年7月至11年4月就职于宜巴27标项目部，任职测量组副组长；11年4月至今就职于本项目部。

二、我这三年的工作汇报

从我离校参加工作不久就来到了我们这个公司，也非常有幸来到了我们这个团队，我跟着这个团队，从沪蓉西到宜巴，从路面到桥隧，从山区到城市，三年三个工地，在这个快速而又稳健的工作环境，丰富而又从容的工作经历中走过来，我从一个带着书生意气的毛头小子变成了一个具有一定阅历的路桥工程工作者，回顾这三年，我感到无比的幸运和满足。刚来公司项目，我就连对沥青和混凝土都感到非常陌生，我从一个跑棱镜的测量员开始，不断探索着我周围的一切新事物，同时也把我的专业测量知识在各种工程中实践和提升。这三年来，在测量工作这一平凡的工作岗位中也取得了一些小小成绩。08年我把刚出产的casio5800编程计算器使用技术带入了项目部测量组，直接提升了整个测量组的数据计算的精度和速度。当时，由于路面施工线路长，放样随机性大，图纸繁多，测量组上工地都要带上很多资料和图纸，而且经常出现在工地边放样边计算的现象，针对这种情况在我们测

量组共同努力下编写出了一套带完整数据库的计算程序，上工地只带一个计算器，就能快速准确无误的算出全线50公里的任何一点的设计坐标和高程，这样大大的提高了我们测量组的工作效率和精准度。09年在宜巴项目隧道施工中，业主和监理的一再要求我们购配隧道断面仪对隧道断面尺寸进行检测，后来我通过编程计算器编写了一套隧道断面检测程序，然后结合我们的免棱镜全站仪对隧道断面尺寸进行检测，我们的检测速度，检测结果和检测的任意性优势，得到了业主和监理的一致认可，最后我们用这种方法取代了隧道断面仪。10年的工作中，我结合工作需要还摸索编写了一些excel电子表格程序，例如路基横断面自动绘制程序，导线测量数据自动处理程序，等等一些实用并且具有一定商业价值的程序。在取得了这小成果后，我也没有满足和停留，在工作中继续不断摸索和寻找更简便有效的方法，并且时刻了解外界测量技术的革新，不断学习各种先进的测量仪器设备，例如超站仪、casio图像处理系列计算器，并且根据公司项目转型要求，还学习了地铁施工测量技术，隧道盾构机enzan自动测量系统等等，为将来的工作做好充分准备。

三、我竞岗的有利条件

首先我在大学所学专业是路桥工程测量专业，具有扎实的测量技术基础知识，这也是我不断学习和进步的坚实基础。第二、我能熟练使用操作和校核各种测量仪器设备，并且熟练运用cad、电子表格，编程计算器等辅助软件和设备，能够高效率完成各种测量工作。第三、三年工作经验，虽然不是很长，但是我的测量经历非常丰富，历经三个项目，接触了路面、特大桥、长隧道、高边坡路基等等。第四、在来我们公司工作之前我在一家测量单位带队进行地形测量工作，所以我具有一定的团队领导能力。

四、我对工作的设想

我们现在的工程项目是属于城市轨道交通工程，也具有它自

身的一些特点：标段全为桥梁，精度标准高；施工工期紧，测量任务重；工作环境复杂，城市交叉作业干扰大；我局重点形象工程项目，高标准、高要求等特点。针对这些特点我有以下几点想法：首先针对我们测量精度保证，要从三方面入手，一个是加强和严格执行我们的测量复核制度；再就是控制点保障，加强控制点复测与维护；然后是我们的测量仪器保障，要加强仪器的维护与保养。第二、我想把测量工作深入到现场施工过程中，不是放完样就走人，我们要了解现场施工过程，并参与和指导部分施工过程，因此更加确保工程实体的偏位质量，以至于更好的服务于现场施工。最后我想带领我的团队一起互相学习，共同进步，努力提升我们测量组的整体素质。

以上就是我对测量工作的设想和计划，再多的自吹自擂都是一面之词，再好的过去都是历史，只有将来的工作和实际行动才能证明一切，才能回报领导和同事对我的信任。当然有竞争就有输赢，如果我这次竞聘不能成功，我将会一如既往，服从领导安排，尽职尽责的做好各项本职工作。

我的演讲完毕！谢谢！