

# 2023年医院销售医疗器械 医疗器械厂销售合同(实用5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

## 医院销售医疗器械篇一

甲方(买方)：\_\_\_\_\_ 乙方(卖方)：\_\_\_\_\_

2. 设备的交付期 乙方在合同生效的\_\_\_\_天内向甲方交付上述设备，逾期将按照第7条规定执行。

### 3. 设备运输、安装和验收

方确保设备安全无损地运抵甲方指定现场，方承担设备的运费、保险费等费用，装卸费由方\_\_\_\_承担。

甲乙双方对设备进行开箱清点检查验收，如果发现数量不足或有质量、技术等问题，乙方应在\_\_\_\_天内，按照甲方的要求，采取补足、更换或退货等处理措施，并承担由此发生的一切损失和费用。

设备到货后，乙方应在接到甲方通知后\_\_\_\_天内安装调试完成。

甲、乙双方在符合国家相关技术标准的基础上，根据合同的技术标准(见附件)进行技术验收，验收合格后，双方在甲方《验收合格单》上签字确认。

#### 4. 付款方式

甲方在合同生效后\_\_\_\_\_内先以\_\_\_\_\_方式预付货款\_\_\_\_\_%计\_\_\_\_\_；安装调试验收合格正常使用后以\_\_\_\_\_方式付货款的\_\_\_\_\_%计\_\_\_\_\_，在 两个月后、三个月内付清。

#### 5. 伴随服务

乙方应提供设备的技术文件，包括相应的图纸、操作手册、维护手册、质量保证文件、服务指南等，这些文件应随同设备一起发运至甲方。

乙方还应提供下列服务：\_\_\_\_\_

设备的现场安装和调试

提供设备安装和维修所需的专用工具和辅助材料

乙方应派专业技术人员在项目现场对甲方使用人员进行培训或指导，在使用一段时间后可根据甲方的要求另行安排培训计划。

#### 6. 质量保证及售后服务

乙方应保证所供设备是在\_\_\_\_\_ (年月)后生产的全新的、未使用过的，并符合国家有关标准、制造厂标准及合同技术标准要求。如果设备的质量或规格与合同不符，或证实设备是有缺陷的，包括潜在的缺陷或使用不符合要求的材料等，乙方应在接到甲方通知后7天内负责采用符合合同规定的规格、质量和性能要求的新零件、部件或设备来更换有缺陷的部分或修补缺陷部分，其费用由乙方负担。同时，乙方应按本合同规定，相应延长修补或更换件的质量保证期。

乙方应提供保修期\_\_\_\_\_月，保修期的期限应以甲乙双方的验收合格之日起计算，保修期内更换零配件及工时费。乙方在保修期内应确保开机率为95%以上，如达不到此要求，即相应延长保修期。

报修响应时间\_\_\_\_\_小时，到场时间\_\_\_\_\_小时(不可抗拒力量下除外)。

保修期满后，人工费为单次故障不高于\_\_\_\_\_元，年度定期预防性维护保养次数，不少于\_\_\_\_\_次。

乙方负责设备的终身维修并应继续提供优质的服务，储备足够的零配件备库，保修期满后，以\_\_\_\_\_的优惠价供应维修零配件，消耗品的供应应由双方另设协议决定。

## 7. 索赔条款

同意买方退货，并将全额货款偿还买方，并负担因退货而发生的一切直接损失和费用。

按照货物的疵劣程度、损坏的范围和买方所遭受的损失，将货物贬值。

调换有瑕疵的货物，换货必须全新并符合本合同规定的规格，质量和性能，卖方并负责因此而产生的一切费用和买方的一切直接损失。

如果乙方没有按照合同规定的时间交货和提供服务，甲方应从货款中扣除误期赔偿费而不影响合同项下的其他补救办法，延期交货和延期服务的赔偿费均按每周迟交仪器的合同价的百分之零点五( )计收，直至交货或提供服务为止。但误期赔偿费的最高限额不超过合同价的百分之五(5%)。一周按7天计算，不足7天按一周计算。一旦达到误期赔偿的最高限额，甲方有权终止合同。

乙方应保证甲方和使用单位在使用该设备或其任何一部分时免受第三方提出侵犯其专利权、商标权或工业产权的起诉。

## 8. 争端的解决

双方如在履行合同中发生纠纷，首先应友好协商，协商不成，双方均应向合同签订地法院起诉。

## 9. 合同生效

本合同在甲、乙双方签字盖章后生效。

本合同一式\_\_\_\_份，以中文书就，甲方执叁份、乙方执壹份，具有相同的法律效应。

10. 合同附件 合同附件是合同的不可分割的组成部分，与合同具有同等法律效力。

配置清单 设备的配置清单

技术标准 投标文件的技术响应 设备技术说明

甲方：\_\_\_\_\_ 乙方：\_\_\_\_\_

## 医院销售医疗器械篇二

凡想要在^v^境内合法从事医疗器械经营的企业必须申请并具备该资质。经营第一类医疗器械不需许可和备案，经营第二类医疗器械实行备案管理，经营第三类医疗器械实行许可管理。

医疗器械经营许可证如何办理：

企业需具备国家食品药品监督管理总局最新发布的《医疗器

械经营监督管理办法》中规定的企业条件方可申请。

## par1项目简介

医疗器械经营许可证是医疗器械经营企业必须具备的证件，开办第一类医疗器械经营企业应当向省、自治区、直辖市人民政府药品监督管理部门备案；开办第二类、第三类医疗器械经营企业，应当经省、自治区、直辖市人民政府药品监督管理部门审查批准，并发给《医疗器械经营企业许可证》。无《医疗器械经营企业许可证》的工商行政管理部门不得发给营业执照。

医疗器械许可证认证范围：

医疗器械许可证是医疗器械经营企业必须具备的证件，开办第一类、第二类、第三类医疗器械经营企业，均需申请此资质。

par2申请第一类医疗器械经营企业备案程序和材料要求：

经营第一类医疗器械的企业，必须办理备案盖章手续。备案程序和申报材料：

### 二、提供材料

- 1、企业名称工商预登记证明或工商营业执照副本复印件1份；
- 2、技术人员职称证书或毕业证书复印件1份；
- 3、所经营全部品种医疗器械的产品注册证复印件；

三、企业所申报材料必须真实，所有材料统一用a4规格纸张，填表字体工整，用规范简体字，所有申报材料都要盖企业公章。

四、资料齐全才受理，受理后30个工作日内办理备案盖章。

## 医院销售医疗器械篇三

乙方：\_\_\_\_\_

为保护甲、乙双方的合法权益，根据《民法典》，经协商一致同意签订本合同。

一、甲方向乙方订购下列产品：\_\_\_\_\_

二、以上产品不含运费。

三、付款方式

签订本合同当天，乙方收取定金(大写\_\_\_\_\_元。  
剩余货款在\_\_\_\_\_日(大写)\_\_\_\_\_元汇入乙  
方指定银行账户。

收款账户：\_\_\_\_\_

开户行：\_\_\_\_\_

收款账户：\_\_\_\_\_

四、乙方收到甲方全部货款后应及时开收据收条。

五、质量保证

1. 乙方应按合同规定的产品性能、质量标准向甲方提供未经使用的全新设备。

六、产品安装

甲方收货后自行安装，乙方有义务电话指导甲方安装。

## 七、交货

乙方在收到甲方全部货款后七个工作日内发货。

## 八、运输方式

乙方委托物流发货到甲方所在城市货运站，并在发货当日将发货单传真至甲方(应注明型号、数量等)，甲方凭收货人的有效身份证件到货运站自行提取。产品在运输途中造成破坏、丢失等由乙方更换新产品或配件，所造成的额外运输费用由乙方承担，并由乙方向承运方索取赔偿。

## 九、违约责任

甲、乙双方任一方发生的违约行为按国家相应法律承担责任。

## 十、不可抗力事件处理

在执行合同期限内，任何一方因不可抗力事件所致不能履行合同，则合同履行期可延长，其延长期与不可抗力影响相同。不可抗力事件发生后，应立即通知对方，并寄送有关权威机构出具的证明。不可抗力事件延续七天以上，双方应通过友好协商，确定是否继续执行合同。

## 十一、仲裁与诉讼

双方在执行合同中所发生的一切争议，应通过协商解决。如协商不成，可向双方仲裁委员会提出仲裁，或由双方人民法院审理。

## 十二、合同生效及其它

1. 合同经双方签章后生效。本合同壹式贰份，甲乙双方各执壹份

2. 合同在执行中，如需修改或补充内容，需经双方同意，共同签署书面修改或补充协议。该协议将作为合同不可分割的一部分。

甲方(盖章)：\_\_\_\_\_ 乙方(盖章)：\_\_\_\_\_

代表签字：\_\_\_\_\_ 代表签字：\_\_\_\_\_

## 医院销售医疗器械篇四

需方：\_\_\_\_\_

### 一、产品名称、型号、数量及金额

产品型号

产品名称

订货数量

总金额

### 二、交货地

点：\_\_\_\_\_。

### 三、交货时

间：\_\_\_\_\_。

四、运输方式及费用负担：供方送货；中铁快运，供方负担；需方自提。

五、付款条件：安装调试合格后即付全款。

六、验收标准：根据厂家出厂标准。



七、违约责任：双方协商。

八、包装标准：厂家出厂标准。

九、售后服务：调试安装合格日起，免费保修一年。一年后为有偿服务。

十、其他条

款：\_\_\_\_\_。

供方(盖章)：\_\_\_\_\_需方(盖章)：\_\_\_\_\_

代表(签字)：\_\_\_\_\_代表(签字)：\_\_\_\_\_

## 医院销售医疗器械篇五

委托生产是经工商部门合法登记注册，但不具备生产条件、资质的单位委托经工商部门合法登记注册且具有生产条件和资质的单位生产加工产品的行为。委托生产 协议书 怎么写？以下是我为大家整理的委托生产协议书 范文 ，欢迎参考阅读。

### 委托生产协议书范文1

甲方：（以下简称甲方）

乙方：（以下简称乙方）

甲方为了充分发挥市场优势，扩大品牌市场的开发，决定从事生产和销售传动类的高低压电机软启动器系列、变频器系列产品(以下简称：传动系列产品)，但根据国家对高低压电器产品强制认证的要求，甲方为了创造条件取得产品CCC认证。通过与乙方的洽谈，双方 市场营销 理念和策略一致，本着“互利合作，互惠共赢”的原则，就委托乙方生产高低压

电动软启动器系列产品事宜，经双方友好协商一致同意，订立本协议，作为甲乙双方odm项目合作及之后采购产品和服务的基础。

## 一、 委托生产的产品

1、 乙方考虑到甲方熟悉市场，有丰富的客户资源和市场营销能力，向甲方提供传动系列产品。乙方承诺：提供的产品均获得有效的ccc认证证书。产品严格执行ccc认证工厂质量保证能力的要求，甲方应向乙方提供的ccc认证产品进行odm认证方可进入市场销售。

2、 甲方委托乙方生产的产品为高低压电动软启动器系列、变频器系列产品，乙方接受甲方的委托，并承诺所生产的产品必须符合国家标准和质量标准，符合甲方的技术要求，并对所生产产品的质量负责。

3、 乙方根据甲方的需要组织生产，产品的具体规格数量按照甲方的订单为准，并按照订单规定的时间交货，将产品发至甲方。

4、 乙方对甲方销售服务中的特殊情况，予以配合协助解决。但对甲方企业经营过程中所发生的债权、债务，不承担任何法律责任。

5、 乙方负责生产的odm产品和获证的产品保持一致，如有结构或涉及到关键件的变更，需经认证机构同意后方可变更。

## 二、 产品的品牌以及包装

1、 甲方委托乙方生产的高低压电动软启动器系列、变频器系列产品，乙方必须提供经出厂检验合格的产品，提供给甲方的产品和包装物上，不标注企业名称的铭牌和标牌，实行“中性”内、外包装，如需要特殊的品牌和型号产品时，

应该在订单说明。

2、 乙方不得使用和标注甲方企业名称、型号、地址的产品对外进行销售。

三、 产品市场的制约