

大专毕业总结报告(模板5篇)

随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。通过报告，人们可以获得最新的信息，深入分析问题，并采取相应的行动。下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

大专毕业总结报告篇一

西南交通大学网络教育专科

总结报告

学习中心

专 业

学 号

姓 名

西南交通大学网络教育学院制

填写篇二：专科毕业总结报告写作要求

附件一

西南交通大学网络教育专科总结报告写作要求

总结报告是专科教学计划中最重要的教学环节之一。学生在完成基础理论和专业知识学习之后，需要检查和整理所学知识，总结自己的收获和感受，将所学知识和实际工作相结合的体会进行总结。通过撰写总结报告，使所学的基础理论和专

业知识得到巩固和提高，并能在实际工作中加以运用。

1、总结报告的内容要求与所学专业一致。

2、总结报告的主要内容：简要介绍学习的时间、背景、学习成绩和效果，重点总结所学知识及学习收获和体会，可以总结某一门或多门课程的学习，或结合自己从事的工作，运用所学专业知识，在工作中的实践体会、工作总结，以及下一步学习的设想、学习安排等。

3、总结报告内容要求结构完整，重点突出，文理顺畅。

4、总结报告由学生独立完成，严禁抄袭，被评定为抄袭者成绩按照“不合格”记录。

5、总结报告篇幅不低于20xx字。

学习中心专业辅导老师根据学生的写作态度、总结内容，按合格、不合格两级评定学生的总结报告，并在网上提交成绩。总结报告和成绩单由学习中心负责存档。

总结报告包括封面、正文和成绩表等，总结报告格式见附件2。
附件二

西南交通大学网络教育专科

总结报告

学习中心 知金上海

专 业 工民建

学 号 10939220

姓 名 马君超

西南交通大学网络教育学院制

西南交通大学网络教育专科

总结报告

学习中心

专 业

学 号

姓 名

西南交通大学网络教育学院制

填写题目：工商企业管理畢業總結

正文

珍贵的大专生活已接近尾声为了看清将来要走的路,感觉非常有必要总结一下大专两年半的得失,从中继承做得好的方面改进不足的地方。

从踏入学校门槛的那天起,连续六年三好学生的我经过良师的精心指导以及自己的奋力拚搏、自强不息,我逐渐成为了一个能适应社会要求的新时代大学生,并为做一个全能型的社会主义建设者打下坚实的基础。虽然学习成绩不是非常好,但我却在学习的过程中收获了很多。首先是我端正了学习态度。在我考进学校时,脑子里想的是好好放松从重压下解放出来的自己,然而很快我就明白了,大学仍需努力认真的学习。其次是明确了学习目的,选择工商企业管理这门专业,不是因为它是择业的“冷门”或者“热门”而是我喜欢这门专业喜欢这个行业。再有就是学习的同时我也培养了自己独立思考问题和处理问题的能力,古语虽有“书中自有黄金屋,

书中自有颜如玉”的真谛，但是“黄金屋”和“颜如玉”也是需要自己去探索研究才能发现的，所以我饱读古今中外各类图书，不仅丰富了自己，而且从中领悟到思考问题和处理问题的能力。

通过两年半的学习与锻炼我的社会时间能力也有了很大的提高，我参加了不少校内活动还做国一些社会实践，组织过几场精彩的足球比赛也是我认为是我课余生活中做的比较有意义的事情。因为通过组织比赛我不仅锻炼了自己的组织能力，而且还和一些同学建立了深厚的友谊。在比赛中我们配合的淋漓尽致，也增加了我的团队精神和集体荣誉感。寒暑假期间我还会在社会上做一些公益活动，兼职等等，虽然有时候会觉得累，但能够帮助别人并且锻炼自己，我乐此不彼。

我觉得每个人都有自己的优点和缺点，能够正确看待别人的缺点，帮助他人改正，并且发扬自己的长处是我做人的基本原则之一。

还有，我觉得，企业核心竞争能力包含多个层面，归纳起来主要包括以下五个方面：

1. 企业技术开发能力。技术开发是指利用从研究和实际经验中获得的现有知识或从外部引进技术，为生产新的产品、装置，建立新的工艺和系统而进行实质性的改进工作。目前，国外一些大的企业或公司，像ibm[]松下、西门子、微软等公司都成立了专门的技术开发机构，在激烈竞争中，抢得先机，形成自己的人力积累，使别人难以模仿和超越，确保企业的竞争优势。

2. 企业的战略决策能力。企业的战略决策决定了企业核心资源的配置。在产业发展相对稳定的时期保持企业核心能力和积累的一致性，准确预测产业的动态变化，适时进行企业核心能力的调整。企业决策后应从企业核心能力的培育、成长和积累的角度来考虑企业的战略问题。

3. 企业的核心市场营销能力。它涉及企业营销网络及渠道的管理和控制。运用科学的营销方案，培养优秀的营销队伍，配合各级营销点，有效利用广告效应，将企业的技术优势外化为市场竞争优势。

4. 组织协调企业各生产要素，进行有效生产的能力。面对不断变化的市场，企业要有优势，必须始终保持生产、经营、管理各个环节、各个部门协调、统一、高效。它涉及到企业的组织结构、企业战略目标、信息传递、激励机制和企业文化等方面。根据生产中不同阶段要求，有效组织资源，并使其在各自的位置上正常运转。

5. 市场应变能力。客观环境时时都发生变化，企业决策者必须具有敏锐的感应能力，保持经营方略适应外部环境的变化。若出现无法预料的事件，如某项技术的发明、政府政策的调整等等，企业就必须迅速、准确地拿出一套应变的措施和办法，把可能对企业自身的影响减少到最低程度。

具体来说，营造企业竞争优势，构建企业核心竞争力，必须做好以下几个方面的工作：

1. 开发企业核心竞争力

构建企业核心竞争力，就是要将潜在的核心能力转化成现实的核心能力。核心竞争力作为企业能力中最根本的能量，是企业成长最有力、最主要的驱动力，它提供竞争优势的源泉。因此，开发核心竞争力首先要明确战略意图。核心竞争力突出体现着企业的战略意图，企业在全面、深入地分析市场未来发展趋势的基础上，通过特定的发展战略形式的拟定，确定企业的战略目标，明确企业核心能力的技术内涵，如何将核心竞争力实现为核心产品。其次，建立合理战略结构。企业根据既定的战略意图，协调管理人员的工作，优化配置企业的各种资源。设立相应的协作组织，平衡内部资源的分配，同时更有效吸收企业外部的可用资源。再次，实行战略实施。

企业根据既定的战略意图和战略结构，具体组织开发核心竞争力，对开发进行实时控制。20世纪70年代nec公司就意识到计算机与通信相结合是未来通讯业的发展方向。据此指定c&c(计算机与通讯)战略，调整战略结构。企业决策层专门成立c&c委会，监督核心能力和核心产品的发展。从而nec在该领域抢得先机。

2. 维护和巩固企业核心竞争力

核心竞争力是通过长期的发展和强化建立起来的，核心能力的丧失将给企业带来无法估量的损失。如通用、摩托罗拉公司从1970年至1980年间先后退出彩电行业，丧失了该部分的核心竞争力，则必然失去了企业在影像技术方面的优势。显然，企业必须通过持续、稳定的支持、维护和巩固企业的核心竞争力，确保企业核心竞争力的健康成长。

(1) 实施企业战略管理。企业通过本行业的专注和持续投入、精心培育核心竞争力，把它作为企业保持长期充分的根本战略任务，从时间角度看，培育核心竞争力不是一日之功，它必须不断提炼升华才能形成。巨人集团起初所选择正确的战略模式，把软件技术这个核心竞争力作为根本战略来构建，所以取得空前成功。后来，企业匆匆进入房地产和保健品产业，分散了公司的资源，削弱了核心竞争力，最终导致巨人倒下。

(2) 加强组织管理体系的建设。客观上，随着时间的推移，企业核心能力可能会演化为一般能力。这就要求企业安排专职管理队伍全面负责，加强各部门沟通。将各种分散的人力和技术资源组织起来，协同工作，形成整体优势。定期召开企业核心竞争力评价会，保持企业核心竞争力的均衡性。

(3) 信息体系的培育。企业在整个生产经营过程中，不断收到来自企业内外的各种信息。信息作为重要的战略资源，其开发与利用已成为企业竞争力的关键标志。企业更多、更早获

取信息，并在组织内部准确、迅速地传递和处理，是巩固企业核心竞争力的基本条件。

(4) 知识技能的学习和积累。要让企业核心竞争力永不削弱，企业员工的个人知识技能，整体素质与知识技能结构尤为重要。通过各渠道培训员工技能，积累企业的技术和管理经验，是企业市场竞争中能够凭借的优势之一。如长春一汽、北京开关厂等，能够以较少投入成功进行技术改造，其中重要的一点就是平时注意提高员工知识技能。

3. 再创新的核心竞争力

(1) 增强企业再研发能力。企业要生存，就要不断开发新产品。这要求企业不断增强研究与开发能力，满足顾客不断变化的需求。增强研发能力是企业核心竞争力提升、发展的动力。当然，企业再研发必须以核心竞争力为基础，在资源共享前提下展开。

大专毕业总结报告篇二

本文首先对__级电气自动化学生的计算机应用实践实习的背景、意义进行分析、介绍，并描述了学生在本次实习过程中的总的概况；然后，对在本次实习期间前两天的上课情况以及本人的上课心得进行撰写，通过分析老师在上课期间讲授的内容，得出在校学生须提升自身能力来适应当前信息化高度发达的社会的结论，并针对本次实习期间学校方面和学生方面所暴露出来的问题，提出了相关的改进建议；最后，对学生在实习期间参观珠海网易达科技发展有限公司的情况进行介绍，并基于本次企业参观的总结，提出了提高学生企业参观效率的相关改进建议。

关键字：计算机应用实践；实习；参观企业；建议

1、引言

随着计算机的应用，尤其是网络应用的普及，计算机科学与技术及其应用在我国有了很大的发展，计算机专业的教育也得到了发展。但现状是大部分计算机专业毕业生缺乏实际应用开发设计能力，不能很好地将计算机科学与技术专业的知识应用到生产生活中。计算机专业就业市场上一方面是企业急需大量的人才，却难以选择到满意的求职者；另一方面是高校培养出来的毕业生难以满足企业的需要，就业率持续走低。在计算机日益普及的今天，信息化的社会需要什么样的计算机人才，高校如何根据信息化社会的发展及时调整计算机专业的培养方向及教学方法，培养符合社会需求的计算机类人才是值得我们关注的一个问题。

为了提高暨南大学__级电气自动化研究所学生的计算机应用实践能力，在我们电气所刘新东老师和周署老师的努力下，于__年1月17日、18日，邀请了暨南大学珠海校区图书馆的__老师和珠海网易达电子科技有限公司游戏部技术经理__，给我们上了为期两天的关于计算机应用实践的课。__老师于1月17日上午给我们讲授了信息技术在暨南大学珠海校区图书馆的应用，在当天下午教我们如何有效利用图书馆资源进行科学研究。次日，__经理给我们介绍了移动互联网，智能手机的发展趋势，以及手机游戏的开发流程，最后还给我们描述了珠海网易达公司的概况。次日上午，即__年1月19日上午，我们__级电气自动化计算机应用实践实习的第一批学生前往珠海网易达科技发展有限公司进行为期半天的参观。

通过这次实习，同学们不仅学到了很多专业内的知识，还对专业外的一些科技领域(如手机游戏开发等)有了进一步的了解。

2、上课心得

图书馆馆员__老师给我们讲授了信息技术在暨南大学珠海校

区图书馆的应用，以及教我们如何有效利用图书馆资源进行科学研究。__经理给我们讲了移动互联网，智能手机的发展趋势，以及手机游戏的开发流程，最后还给我们介绍了珠海网易达公司的概况。

下面谈一下在这两次上课中，我体会较深的几个环节。

在1月17日上午，__老师讲授了信息技术在图书馆的应用，在课程开始时他讲到，在他上大学时，图书馆的借阅系统非常的繁杂，图书馆的书用卡片来代替，上面写着相关书籍的摘要，作者等，学生只能根据卡片上的信息来寻找自己所需的书本，并记录要借的相关书本的卡片号，前台工作人员根据学生提供的卡片号，在书库里拿相关的书籍，并且在工作人员拿书的时候，可能会出现图书找不到，或者已被学生借走等情况，因此，学生在图书馆借阅图书可谓是相当的麻烦。而在当前，信息技术的日益发展并且在图书馆得到广泛应用之下，学生只需拿着自己要借阅的书籍到前台，前台工作人员应用计算机对学生的借阅图书给予快速处理，使得学生在前台办理借阅图书手续的时间只有区区的几十秒时间。__老师给我们讲授了暨南大学珠海校区图书馆的图书馆自动化集成管理系统，据说这套系统是学校花了20多万元从深圳买回来的，在黄老师开始介绍这套系统时，我以为这套系统是我们校区老师自主研发的，因为这套系统的界面跟我们刚学的mfc界面很像，功能看似复杂，里边的代码其实也很简单。后来听到黄老师说这是买回来的，当时多少有些许失望，在上午的课上完之后，我们去参观了校区图书馆的机房，里边配备了图书馆内的电脑，图书管理系统等相关的硬件设备(交换机等)，当时才发现，黄老师介绍的那套图书馆自动化集成管理系统，并不只是一套软件，只有配备相关的硬件那套系统才能工作。那套系统尽管只有一套软件和几个相关的硬件设备，但之所以会被卖的这么贵，这大概就是知识的力量了吧。

当天下午3点，黄老师教我们如何有效利用图书馆资源进行科

学研究，在这之前，我曾参加过中国和美国的大学生数学建模竞赛，还选修了校区吕新广老师的文献检索课程，对我们图书馆中资源(包括电子资源和图书资源)的查找已经很是熟悉。但听了黄老师的课之后，我的文献检索能力仍然是得到了进一步的加强。在这次课中，我知道了webofscience里面有很强大的分析功能，还有email-alert能够通过电子邮件主动的将有关信息发送给已注册的用户等。这些无疑会对我今后的科研有很大的帮助，很感谢黄老师关于这些知识的讲授，因为这些知识能够使我终生受益。

在__老师的讲课过程中，让我感受最深的就是计算机科学与技术飞跃发展的确给我们的生活、工作带来了很大的方便，在信息化高度发达的今天，计算机已经成了人们不可或缺的一部分。特别是计算机的逐渐小型化，人们能够做到时刻的掌握当前时代潮流，时刻把握当前国内外的信息，这些都是时代的进步，可以想象，没有计算机的世界是非常乏味和空虚的。

1月18日，珠海网易达公司的__经理给我们介绍了珠海网易达公司，这是一所专业从事手机游戏和手机动漫等无线娱乐产品的开发、发行和内容服务的高新技术企业。由于我们的专业是电气工程及其自动化，大家就业的目标可能都是一些电气公司，电网公司等，而去从事手机游戏开发的公司就业的学生可能是少之又少，但掌握多一些知识对自己的发展总是有好处。对于黄经理提到的各款智能手机的操作系统，如android□symbian□ios□windowsmobile等，由于本人对这些手机操作系统都比较感兴趣，之前对这些也有经常关注，还曾想和同学一起做基于android系统的手机游戏开发，因此，本人很认真的听了黄经理的课。

在上课期间，黄经理给我们介绍了移动互联网，智能手机的市场前景，以及手机游戏的开发流程。所谓移动互联网，就是将移动通信和互联网相结合。当然，移动通信主要还是通

过智能手机来作为载体，毕竟一些平板电脑(如苹果的ipad等)还尚处于起步阶段，用户量较小，而智能手机才是移动互联网的主要使用设备。据黄经理说，中国的手机用户量已达亿，其中大部分是使用智能手机，因此，从事手机游戏和手机动漫的开发，市场前景非常的广阔。若能开发出用户喜欢的游戏，或者是软件、动漫等，都将能够带来很好的经济效益。在这次课的结尾阶段，黄经理从企业的角度上就大学生就业发表了自己的看法，他认为企业需要的人才在工作时是非常主动的，能够在工作的过程中不断发现问题，并勇于向上级表达。对于企业所需的人才，我认为其实就是那些能够给企业带来真正实用价值的人，能够给企业带来利益的人，当然，这人自身则必须要包含很多好的方面，我觉得最重要的就是要有高的智商和高的情商，既有很强的口头交际能力，又掌握了扎实的技术基础，善于把握和应用人性的优缺点，若人能集这些特点于一身，就等于有了黄经理说的铁饭碗，不光是企业，世界范围内的各行各业都会需要这种人。

在互动环节，有学生提问黄经理关于企业在招聘时对硕士生和本科生的起点不同的看法，黄经理提到在企业招聘时硕士生比本科生的起点要高，因此硕士生的薪酬会高许多，因为硕士生在读研时跟着老师做项目，学生的科研素质能够得到系统的锻炼，但之后企业还是会主要看重学生的工作能力。因此，我们学生在大学里面，应提高我们自身的学习能力，因为在大学里边学到的在进入企业之后不一定会用的上，正如黄经理引用李开复的话说，“大学教育的本质，是将在大学里边学到的东西全部忘掉之后所剩下的东西，即学生的学习能力”。的确，学生能力的强弱可以决定一个人未来的发展。

大专毕业总结报告篇三

我第一次真正的踏上社会，开始了两个月的工作实习体验生

涯。时间不长，体会甚多。明白了那句读万里书，不如行万里路的深刻体会，也许在此时此刻的我，真实的将实习当做工作了吧。

本次实习的目的在于通过理论与实际的结合、个人与社会的沟通，进一步培养自己的业务水平、与人相处的技巧、团队协作精神、待人处事的能力等，尤其是观察、分析和解决问题的实际工作能力，以便提高自己的实践能力和综合素质，希望能帮助自己以后更加顺利地融入社会，投入到自己的工作中。

一般来说，学校的生活环境和社会的工作环境存在很大的差距，学校主要专注于培养学生的学习能力和专业技能，社会主要专注于员工的专业知识和业务能力。要适应社会的生存要求，除了要加强课堂上的理论知识外，还必须要亲自接触社会参加工作实践，通过对社会工作的了解指导课堂学习。实际体会一般公司职员的基本素质要求，以培养自己的适应能力、组织能力、协调能力和分析解决实际问题的工作能力。

实习在帮助应届毕业生从校园走向社会起到了非常重要的作用，因此要给予高度的重视。通过实习，让自己找出自身状况与社会实际需要的差距，并在以后的学习期间及时补充相关知识，为求职与正式工作做好充分的知识、能力准备，从而缩短从校园走向社会的心理适应期。

虽然已经是大三，但对于实际社会工作还是茫茫然的，毕竟书本上的只是一个概念，具体操作并没有教你。难得的实习机会，我想把它做好。在这段时间学会了一些比较琐碎的事情，但确实体会到了工作的辛酸，觉得自己在学校所学的专业知识严重不足，不能适应激烈的工作要求，像那些实际操作性极强的工作，我们这些刚出来没什么工作经验，而且本身就没好好学学校的专业课的人来说，根本无法和那些老手相竞争，有时候感觉确实无从下手。虽然说这只是个销售化妆品的公司，但在这实习期间，我从培训到商品的整理以及

到产品的现场营销等，都全身心的投入到工作中去。

实习对我来说是个既熟悉又陌生的字眼，因为我十几年的学生生涯也经历过很多的实习，但这次却又是那么的与众不同。它将全面检验我各方面的能力：学习、生活、心理、身体、思想等等。就像是一块试金石，检验我能否将所学理论知识用到实践中去。关系到我将来能否顺利的立足于这个充满挑战的社会，也是我建立信心的关键所在，所以，我对它的投入也是百分之百的！紧张的两个星期的实习生活结束了，在这两个多月里我还是有不少的收获。实习结束后有必要好好总结一下。

这是第一次正式与社会接轨踏上工作岗位，开始与以往完全不一样的生活。每天在规定的时间内上下班，上班期间要认真准时地完成自己的工作任务，不能草率敷衍了事。我们的肩上开始扛着民事责任，凡事得谨慎小心，否则随时可能要为一个小小的错误承担严重的后果付出巨大的代价，再也不是一句对不起和一纸道歉书所能解决。

回顾这两个月来，自己的工作情况，扪心自问，坦言总结。在诸多方面还存在有不足。因此，更要及时强化自己的工作思想，端正意识，提高销售工作的方法技能与业务水平。

首先，在不足点方面，从自身原因总结。我认为自己还一定程度的存在有欠缺强力说服顾客，打动其购买心理的技巧。

作为一名销售人员，我们的首要目标就是架起一坐连接我们的商品与顾客的桥梁。为公司创造商业效绩。在这个方向的指导下，怎样用销售的技巧与语言来打动顾客的心，激发起购买欲望，就显得尤为重要。因此，在以后的销售工作中，我必须努力提高强化说服顾客，打动其购买心理的技巧。同时做到理论与实践相结合，不断为下一阶段工作积累宝贵经验。

其次，注意自己销售工作中的细节，谨记销售理论中顾客就是上帝这一至理名言。用自己真诚的微笑，清晰的语言，细致的推介，体贴的服务去征服和打动消费者的心。让所有来到我们店的顾客都乘兴而来，满意而去。树立起我店工作人员的优质精神风貌，更树立起我们优质服务品牌。

再次，要深化自己的工作业务。熟悉每一款化妆品的货号，大小，颜色，价位。做到烂熟于心。学会面对不同的顾客，采用不同的推介技巧。力争让每一位顾客都能买到自己称心如意的商品，更力争增加销售数量，提高销售业绩。

最后，端正好自己心态。其心态的调整使我更加明白，不论做任何事，务必竭尽全力。这种精神的有无，可以决定一个人日后事业上的成功或失败，而我们的销售工作中更是如此。如果一个人领悟了通过全力工作来免除工作中的辛劳的秘诀，那么他就掌握了达到成功的原理。倘若能处处以主动，努力的精神来工作，那么无论在怎样的销售岗位上都很难有所建树。

实习是学生大学学习完成全部课程后的最重要的实践环节。通过这次的实习，我对自己的专业有了更为详尽而深刻的了解，也是对这几年来大学里所学知识的巩固与运用。从这次实习中，我体会到了实际的工作与书本上的知识是有一定距离的，并且需要进一步的再学习。在这次会计实习中，我可谓受益非浅。仅仅的二个月实习，我将受益终生。通过此次实习，不仅培养了我的实际动手能力，增加了实际的操作经验，缩短了抽象的课本知识与实际工作的距离，对实际的工作的有了一个新的开始。实习是每一个学生必须拥有的一段经历，它使我们在实践中了解社会，让我们学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，打开了视野，增长了见识，为我们以后进一步走向社会打下坚实的基础。

教师是教育过程中的主导力量。教师道德品质不仅是教师自身的行为规范，而且还是作用于学生的教育手段。其高尚与

否，关系到到素质教育能否得以正确顺利地实施。通过暑期的学习，我对师德的含义有了更深一层的体会。

教师必须有高尚的品德。教师职业的最大特点是培养、塑造新一代，自己的道德品质将直接影响下一代的成长。在教育活动中，教师既要把丰富的科学文化知识传授给学生，又要用自己的高尚人格影响学生、感化学生，使学生的身心健康地成长发展。因而教师必须要有高尚的思想境界，纯洁美好的心灵。在工作中，教师要安贫乐教，甘于奉献。必须耐得住寂寞，受得住挫折，将自己的所有精力全身心地投入到教学实践中去，正如著名教育家陶行知所说的“捧着一颗心来，不带半根草去”。

教师对学生要有一颗慈母般的爱心。教师对学生慈母般的爱心应来自对教育事业的无限忠诚，对教育事业的强烈事业心和高度责任感。教师的母爱精神具有巨大的感召作用和教化力量，她能彻底地化解学生的逆反心理和对抗情绪，最大限度地激发学生的学习主观能动性。在日常教学中，教师如像母亲一样，无微不至地关心学生，帮助学生，对差生不嫌弃，不歧视，给他们多一点爱，就能极大地激发学生的积极性，使其在学习上有无穷的力量源泉。很多教师的成功经验都证明了母爱力量的神奇作用。

教师要不断更新充实自己的学识。博学多才对一位教师来说当然很重要。因作我们是直接面对学生的教育者，学生什么问题都会提出来，而且往往“打破沙锅问到底”。没有广博的知识，就不能很好地解学生之“惑”，传为人之“道”。但知识绝不是处于静止的状态，它在不断地丰富和发展，每时每刻都在日新月异地发生着量和质的变化，特别是被称作“知识爆炸时代”、“数字时代”、“互联网时代”的今天。因而，我们这些为师者让自己的知识处于不断更新的状态，跟上时代发展趋势，不断更新教育观念，改革教学内容和方法，显得更为重要。否则，不去更新，不去充实，你那点知识就是一桶死水，终会走向腐化。

通过学习，我深知作为人类灵魂的工程师，必须具有高尚的道德品质，对学生要有慈母般的爱心，且不断更新、充实自己的知识，做到与时代同步，才能培养出符合社会发展需要的人才，挑好肩上这付教书育人的重担。

大专毕业总结报告篇四

实习期间的实践经验让人终身受益，以下是本站小编为您整理的“大专毕业生实习总结报告”，供您参考，希望对你有所帮助，更多详细内容请点击[本站查看](#)。

时间过得真快，一转眼间三四天的实习时间就过了。在这段时间里，我学到了很多在学校了学不到的东西，也认识到了自己很多的不足，感觉收益非浅，以下是我在实习期间对工作的总结以及一些自己的心得体会。

作为一名刚刚接触专业知识的大学生来说，如果在学习专业课之前直接就接触深奥的专业知识是不科学的，为此，学校带领我们进行了这次实习活动，让我们从实践中对这门自己即将从事的专业获得一个感性认识，为今后专业课的学习打下坚实的基础。实践是大学生活的第二课堂，是知识常新和发展的源泉，是检验真理的试金石，也是大学生锻炼成长的有效途径。一个人的知识和潜力只有在实践中才能发挥作用，才能得到丰富、完善和发展。大学生成长，就要勤于实践，将所学的理论知识与实践相结合一齐，在实践中继续学习，不断总结，逐步完善，有所创新，并在实践中提高自己由知识、潜力、智慧等因素融合成的综合素质和潜力，为自己事业的成功打下良好的基础。

首先，我想谈一下实习的好处。实习是一种对用人单位和实习生都有益的人力资源制度安排。对理解实习生的单位而言，是发展储备人力资源的措施，能够让其低成本、大范围的选

取人才，培养和发现真正贴合用人单位要求的人才，亦能够作为用人单位的公关手段，让更多的社会成员(如实习生)了解用人单位的文化和理念，从而增强社会对该组织的认同感并赢得声誉。

对学生而言，实习能够使每一个学生有更多的机会尝试不同的工作，扮演不同的社会主角，逐步完成职业化主角的转化，发现自己真实的潜力和兴趣，以奠定良好的事业基础，也为自我成长丰富了阅历，促进整个社会人才资源的优化配置。作为一名学生，我想学习的目的不在于透过结业考试，而是为了获取知识，获取工作技能，换句话说，在学校学习是为了能够适应社会的需要，透过学习保证能够完成将来的工作，为社会作出贡献。然而步出象牙塔步入社会是有很大落差的，能够以进入公司实习来作为缓冲，对我而言是一件幸事，透过实习工作了解到工作的实际需要，使得学习的目的性更明确，得到的效果也相应的更好。

再次，我要总结一下自己在实习期间的体会。一是自主学习——工作后不再象在学校里学习那样，有课堂，有作业，有考试，而是一切要自己主动去学去做。只要你想学习，学习的机会还是很多的，老员工们从不吝惜自己的经验来指导你工作，让你少走弯路；集团公司、公司内部有各种各样的培训来提升自己，你所要作的只是甄别哪些是你需要了解的，哪些是你感兴趣的。在我们实习的单位里，我就遇见了几个十分和善的老员工，只要问他们的是技术上的问题，他们都会一一作答，使我了解到，原先理论跟实际是有很大的差距的。二是用心进取的工作态度——在工作中，你不只为公司创造了效益，同时也提高了自己，象我这样没有工作经验的新人，更需要透过多做多问来积累经验。个性是我们的工作并不象正式员工那样有明确的工作范围，只是自由观摩，如果态度不够用心就可能没有事情做，所以平时就更需要主动争取多做事，这样才能多积累多提高。三是基本礼仪——步入社会就需要了解基本礼仪，而这往往是原先作为学生不大重视的，无论是着装还是待人接物，都就应合乎礼仪，才不

会影响工作的正常进行。这就需要平时多学习，比如注意其他人的做法或向专家请教。四是为人处事——作为学生应对的无非是同学、老师、家长，而工作后就要应对更为复杂的关系。无论是和领导、同事还是客户接触，都要做到妥善处理，要多沟通，并要设身处地从对方角度换位思考，而不是只是思考自己的事。

我想，透过这次实习让我认清了自己的很多不足和缺点。第一个就是缺乏工作经验。因为自己缺乏经验，很多问题而不能分清主次，还有些培训或是学习不能找到重点，随着实习工作的进行，我想我会逐渐积累经验的。第二是工作态度仍不够用心。在工作中仅仅能够完成布置的工作，在没有工作任务时不能主动要求布置工作，若没有工作做时就会松懈，不能做到主动学习，这主要还是因为懒惰在作怪，在今后我要努力克服惰性，没有工作任务时主动要求布置工作，没有布置工作时作到自主学习。第三是工作时仍需追求完美，在工作中，不允许丝毫的马虎，严谨认真是时刻要牢记的。第四是学术上不够钻研。这是由工作性质决定的，也是我自己选取的，因为在我看来，只有被市场认可的技术才有价值，同时我也认为自己更适合做与人沟通的工作。但我毕竟是一名专科生，需要作一些基本的实际工作，这就需要我个人多关注科研的最新进展，同时，这也对我的工作有促进作用。

扎实的专业知识是提高工作水平的坚实基础.在学校学习专业知识时，可能感觉枯燥无味，但当工作以后，才会发现专业知识是多么的重要.如我学的电控技术.机械原理，液压与制动，汽车构造这些是务必明白的，因为在日常工作中要处处用到.但我要想提高我的工作效率，工作质量，这些知识只是明白是远远不行的，而是要精通.做为生产技术，在汽车公司来说就是设备方面的权威，若没有扎实的机械知识，在这方面你怎能服人那遇到设备问题怎能快速有效的解决呢工作中不但要有良好的工作态度，而且还要有很好的表现力.中国有句俗语：“踏踏实实做人，老老实实做事.”在这天，只是老老实实，勤勤恳恳做事是不够的，你还要学会适时地，恰当地表

现自己. 让老板明白你做了什么, 让老板明白你的存在是必要的! 这样你才有发展的可能, 别人才会认可你, 承认你! 团结协作, 善于沟通. 团结协作指的是部门内部. 你这个部门肯定不止你一个人, 作为部门担当, 你若想把本部门的事做的出色, 那你务必把部门成员团结起来, 发挥群众的力量, 那样才能事半功倍! 虽然我们这次的实习没有思考这些, 但我想这些都是在今后的工作学习中都十分必要的. 善于沟通是指部门之间. 任何一个公司都是由众多部门组成的. 部门之间的沟通是必要的`也是务必的. 总之, 用知识武装起自己来, 学会做人, 学会做事. 你才能成功!

我坚信透过这一段时间的实习, 从中获得的实践经验使我终身受益, 并会在我毕业后的实际工作中不断地得到印证, 我会持续地理解和体会实习中所学到的知识, 期望在未来的工作中把学到的理论知识和实践经验不断的应用到实际工作中来, 充分展示我的个人价值和人生价值, 为实现自我的理想和光明的前程而努力. 在这半周的时间里, 我受益非浅. 我在那里不仅仅学到了许多关于专业的知识, 最重要的是进一步体会到了做人的原则. 公司的宗旨是: 规规矩矩做人、踏踏实实做事. 在去公司的第一天, 老师们就教导我们做人必须要正直、要实事求是, 诚以待人, 人品对一个人来说十分重要的. 我充分的体验到了你如何待人, 他人也会如是回报. 总之, 在公司的半周时间里, 我们脱离了学校的庇护, 开始接触社会、了解我们今后工作的性质. 不但增长了专业知识, 还学习到了不少为人处是的方法.

十几年的学生生活, 即将划上一个句号. 在公司实习的这段时间, 我懂了不少东西. 大人们都说刚毕业的学生身上总存在着许多让公司老板头痛的“特点”, 此刻我最后亲身体会到了. 以前作为一名学生, 主要的工作是学习; 此刻即将踏上社会, 显然, 自己的身份就有所变化, 自然重心也随之而改变, 此刻我的主要任务应从学习逐步转移到工作上. 这半周, 好比是一个过渡期——从学生过渡到上班族, 是十分关键的阶段. 回想自己在这期间的工作状况, 不尽如意. 对此我思

考过，学习经验自然是一个因素，然而更重要的是心态的转变没有做到位。此刻发现了这个不足之处，就应还算是及时吧，因为我明白了何谓工作。在接下来的日子里，我会朝这个方向努力，我相信自己能够把那些不该再存在的“特点”抹掉。

感谢学校给我们这次宝贵的实习经验，同时也要感谢老师对我们的细心指导。本次实习所学到的这些知识很多是我个人在学校很少接触、注意的，但在实际的学习与工作中又是十分重要、十分基础的知识。透过本次实习我不但积累了许多经验，还使我在实践中得到了锻炼。这段经历使我明白了“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”的真正含义——从书本上得到的知识终归是浅薄的，未能理解知识的真谛，要真正理解书中的深刻道理，务必亲身去躬行实践。

大专毕业总结报告篇五

大专毕业这简短的几个字，似乎凝聚了所有准备的力量去面对。那么你要怎么去写大专毕业自我鉴定总结报告呢?下面由本小编精心整理的大专毕业自我鉴定总结报告，希望可以帮到你哦!

三年的大专结束了，我在校领导和老师的教导下，在自身的努力下，合格的完成了各科学学习，圆满的完成了临床实习，现将学习期间的工作生活做一总结：

本人在大专三年中，热爱祖国，坚决拥护中国共产党，坚持四项基本原则，认真学习马克思主义，毛泽东思想及邓小平理论，具有较强的上进心和责任感，作为团员，严格要求自己，积极地响应团委的号召，踊跃参加校团委的各项活动，更为深刻地了解中国共产党的性质和作用。

热爱本专业，学习态度端正，学习目的明确，勤学好问，接受能力强，认真学习护理基本理论知识，按时完成作业，认真操作各种基本技能，学习成绩优秀，通过专业理论知识学习，培养了自己发现问题，分析问题，解决问题的能力，独立思考和评判性思维的能力，为临床实践应用打下坚实的基础，热爱劳动，坚持体育锻炼，关心班集体，团结同学，踊跃参加学校和班级举办的各项文艺活动，荣获奖项并赢得老师们的一致好评，具有较强的应变力，适应力，意志力和社交能力。

在临床见习期间虚心好学，勤学好问，勇于实践，学习和实践相结合，使我更全面地掌握了护理的基本知识与护理基本技能操作，能够把所学到的知识运用到临床中去，具有较强的临床思维和独立工作能力，尽职尽责地为人民服务，常随带教老师深入病房中了解病人，使我更清楚地认识到护患关系和谐的重要性，本人服从科室的工作及安排，以严谨认真的态度执行各项护理操作，巩固了基本理论，提高了独立操作能力能运用护理程序进行整体护理，以良好的医德医风为人类健康全心全意服务。

通过三年的学习，本人理论水平和实践水平都有所提高，在今后的工作中，本人将继续努力，牢记护士职责，不断加强思想学习与业务学习，全面提高自身综合水平，为患者提供优质服务。

回顾大学三年，通过良师的教导和自身的刻苦学习，我已初步掌握如何运用英语知识进行一般商务活动，也养成了认真对待学习和工作的好习惯！

在思想品德上，本人有良好道德修养，并有坚定的政治方向。我热爱祖国，热爱人民，坚决拥护共产党领导和社会主义制度，遵纪守法，爱护公共财产，团结同学，乐于助人。并以务实求真的精神热心参与学校的公益宣传和爱国主义活动。

在学习上,我圆满地完成本专业课程.并具备了较强的英语听读写能力.对office办公和其它流行能熟练操作,并在因特网上开辟了自己个人空间.平时我还涉猎了大量文学、心理、营销等课外知识.相信在以后理论与实际结合当中,能有更大提高!

在生活上,我崇尚质朴的生活,并养成良好的生活习惯和正派的作风.此外,对时间观念性十分重视.由于平易近人待人友好,所以一直以来与人相处甚是融洽.敢于拼搏刻苦耐劳将伴随我迎接未来新挑战.

在工作上,我通过加入院学通社与合唱团,不但锻炼自己的组织交际能力,还深刻地感受到团队合作的精神及凝聚力.更加认真负责对待团队的任务,并以此为荣!

作为积极乐观新时代青年,我不会因为自己的大专文凭而失去自信,反而我会更加迫切要求自己充实充实再充实.完善自我石我未来目标.且我相信:用心一定能赢得精彩!

作为一名大专学生,我感到非常的荣幸,即将毕业,也有不舍。但人生总是前进的,我会整理好心情,重装上阵。下面先对自己三年专科生活做一个自我鉴定。

在思想上,我持明礼诚信、爱国守法、坚持实事求是的思想和作风,勇于追求真理,具有强烈的爱国主义情感和高度社会责任感。我不但遵守学校的各项规章制度,具有良好的思想道德品质,而且各方面表现优秀。我时刻牢记自己是一名光荣的共产党员,怀着强烈的集体荣誉感和工作责任心,坚持实事求是的原则,注重个人道德修养,且乐于助人,关心国家大事。

在学习和生活中,我一直在思想上、学习上和生活中严格要求自己。回望过去的日子:这一段时光不但让充实了自我,而且也让我结交了许多良师益友;这段岁月不仅仅只是难忘,而是让我刻骨铭心。年华虽逝坚,带不走的记忆却历历在目。

学习上，通过良师的教导和自身的刻苦学习，我已掌握如何运用英语知识进行一般商务活动，也养成了认真对待学习和工作的好习惯。我圆满地完成本专业课程，并具备了较强的英语听读写能力。而且乐于与同学分享学习经验，并能即使帮助同学解决疑难问题。学有余力，我还取得了建筑安全员证书和会计上岗资格证书，并通过努力取得了助理工程师的职称。平时我还阅读了大量文学、心理、营销等课外知识而且理论联系实际，使我的工作能力有了很大的提高。

在生活上，我崇尚质朴的生活，并养成良好的生活习惯和作风。此外，我平易近人，待人友好，所以一直以来与人相处甚是融洽。而且在阶段，我踏踏实实的工作，充分运用自己所学的专业理论知识与实践相结合，受到了领导和同事的一致好评。

今后，我将再接再厉，不断地完善自我，努力成为一名优秀的工作者，做一个全面发展的社会主义建设者，做一个对国家、对社会有用的人。相信这些经历和积累都将成为本人人生道路上的宝贵财富。在以后的工作和学习中，本人将继续保持并发扬严谨治学的作风，兢兢业业，争取取得更大的成绩。