

水泥岗位演讲稿(优秀6篇)

演讲稿要求内容充实，条理清楚，重点突出。在社会发展不断提速的今天，演讲稿在我们的视野里出现的频率越来越高。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的演讲稿模板范文，我们一起来了解一下吧。

水泥岗位演讲稿篇一

(试行)

- 1、严格执行药品入库制度，认真核实验收，办理入库手续并登记台账；药品入库后应在次日填报入库品种明细表，标明产品的数量、规格、批号等内容，报部门负责人及财务部门。
- 2、严格执行药品出库制度，本着先进先出的原则，出库时必须凭财务部门开据的出库单，不得擅自发货，特殊情况须及时上报。
- 3、掌握库存产品的动态，库存量不足30件的品种，以文字方式报至负责人，以便及时制定生产计划，保证合理库存量。
- 4、负责每周对仓库产品盘点清查，与财务对账，做到帐、物、卡三者相符。
- 5、每月1日填报库存商品月报表，注明各品种上月入库、出库、库存数量及其批号、效期等内容，报部门负责人及总经理。
- 6、每周六更新库存商品的批号、有效期、数量填报库存商品周报表，并上报负责人及销售部经理。
- 7、对样品的出库须依照公司的规定，凭经负责人签字的样品

出库单出库。

8、严格执行公司发运制度，凭经领导审核、签字后的发货申请单及财务开据的出库单发货，所需资料随货同行。货物发出后及时登记备案，清晰注明发出时间、收货地区、收货人、品种、数量、批号、流水号等内容，并通知相关部门。

9、货物发出后，电话回访客户时组织好语言给客户留下良好印象。明确告知发货方式、几件、达到时间，负责业务经理日常查货。

10、本着合理、节约的原则，负责和多家货运部门沟通，选择出发货，费用及发货时限较为合适的运输方，清晰结算运费。

11、货物运输途中发生意外（如损毁、丢失、索赔等），应及时处理本着先给客户交代在处理物流问题，负责与相关部门的交涉、协商等工作。

12、负责代收货款药品，及时与物流沟通客户是否签收货物以便货款及时回收。

13、库房物品整洁、分类存放，摆放整齐。要随时打扫，保持地面干净。

14、负责与司机共同配合完成每天的发运任务。

水泥岗位演讲稿篇二

大家上午好！首先感谢组织给我这样的一次机会参与竞聘，这对我个人来讲，这不仅是一次竞聘的机会，更是一次检验自己前一阶段工作、学习、生活和发现自己不足的机会、一次学习和锻炼的机会！

我叫，现任县烟草专卖局办公室副主任，今天我要竞选的职务是办公室主任，我一直负责办公室人事劳资工作，因工作变动，去年九月县局党组让我主持办公室工作，在原主任郝彩国的领导下，同志团结，工作顺畅，给我今后做好工作打下了很好的基础，在局（营销部）党组的亲切关怀和坚强有力的领导下，在其他部门的密切配合下，在同事们的支持和帮助下，作为办公室副主任的我，面对繁重工作任务，不断接受挑战和自我加压。努力提升工作水平，履行了工作职责，较好地完成了各项任务。

经过几年的工作对于办公室这个岗位我也有了较为深刻的认识，办公室的事事关全局，它的工作内容主要有；为领导提供参谋，及时准确的提供决策所需的数字和资料；为全局事务当好总管，千头万绪，无一遗落；一线员工当好后勤，它需要有全局的胸怀，又要有服从的意识。摆好自己的位置是相当重要的。

我觉得我有足够的优势来竞选这一职务：

担任办公室副主任以来，认真完成每项工作，沟通领导和群众，对外接待，对内处理繁琐的日常事务。我觉得在这方面处理的还不错，对同事冷热适度，不搞拉拉扯扯，吹吹拍拍，对突发情况刚柔适度，当断则断，不搞优柔寡断，对待工作较为严谨，基本上取得了职工和群众的拥护和支持。

近年来我不断学习了理论知识以及与业务部门相关的政策、法规和条例等，并谦虚地向其他同志学习，取人之长，补己之短，努力丰富自己、充实自己、提高自己。通过学习，进一步提高了政治水平和驾驭实际工作的能力；提高了思想觉悟和执行党的路线、方针、政策的自觉性。

经过近几年在办公室的工作，我对这职务有了相当的了解，对各方面的知识也有了一定掌握，我有着饱满的热情和斗志去对待这份工作。

我合理安排，充分调动全室人员的工作积极性，在搞好服务，参与政务，完成任务，办好杂务等方面做了大量的工作，保证了单位各项工作的正常运转；在健全制度，使办公室工作走向制度化、规范化方面，针对平时工作容易产生问题多个环节，有针对性地制定了印章使用管理制度、车辆管理制度、文档管理制度、办公用品管理制度等一系列规章制度；按照市局进一步加强招待费管理规定，进一步完善了招待费用管理制度，重新制定了招待标准。按照市局工作安排，通过市场调研，10月底完成了对就餐、采购烟酒和车辆维修定点的调整，办理了消费卡，实行消费即刷卡开票；开展安全教育，增强防范意识，多次组织员工认真学习安全知识和开展消防实战演习，进行了安全知识测试；还在全员中进行了安全防范教育和岗位自查活动，有效提高了员工遵守安全规章的自觉性，增强了全员安全意识，并对重点部位的安全设施进行经常性的排查，对安全隐患进行彻底整改。这一系列措施的落实到位，确保了企业全方位，全过程的安全，为我们搞好市场管理经营卷烟工作提供了强有力的保障。

最后我想说，无论这次我竞聘失败与否，我都会把这次竞聘当做一次契机，我都会一如既往的学习，争取更大进步，同时也希望大家继续给予我支持与鼓励。

谢谢大家！

水泥岗位演讲稿篇三

大家好！

我是来自食堂财务管理与保管科的。

记得有人说过，人的不足不在于看不到自身的不足，而在于看不到自身巨大的潜能，80%的人只发挥了个人能力的20%。受这句话的激励，同时也凭着多年的工作经验，今天，我满怀信心和jq地前来参加行政综合管理岗位的竞聘，自信有能

力挑起这副重担！

我首先向大家简要介绍一下自己的个人简历和工作经历，好让大家对我有一个更加全面的认识和了解。

我今年**岁，参加工作已经**年了，**年来，我先后从事过很多工作，从事过教育，做过牧业接待，房产分房委员会等工作，现在医学科学院任——(员)。

多年来，我一直坚持自学，先后获得国家教师证书、牧业经理证书、会计证等专业证书，明年还将取得本科学历。可以说，多年不间断的学习，不仅使我各个方面的知识得到进一步的积累，也更加锻炼了我理性分析问题的能力。

我在社会上摸爬滚打了14年，从一名人民教师成长成了一名普通企业职工，我人生的历程是丰富多彩的。先后在不同岗位、不同行业工作的经历，锻炼了我的意志，丰富了我的知识，增强了我的能力，拓展了我的视野，更重要的是培养了我乐观豁达、冷静沉稳的性格和顾全大局、开拓创新的精神和作风，而这样的性格和作风，无疑是一名行政综合管理岗位人员所必备的素质。

我目前在食堂财务管理与保管科干得不错，工作也已经快一年了，业务已经轻车熟路。此次我竞聘的目的是希望能为我院的发展贡献自己的力量，能在更广阔的天地里实现自己的人生价值。

客观地说，我竞聘行政综合管理岗位有优势也有劣势。下面先向各位领导和评委分析一下我自己的劣势。因为我一向认为只有能看清楚自己弱点的人才能对自己做出准确的判断，也才能找准努力的方向争取做得更好。与有过在行政综合管理岗位工作的竞聘者相比，我认为他们都是行家里手，属于专家型的人才，而我以前主要从事房产、食堂管理等工作，缺乏对行政综合管理岗位的相关经验，毋庸置疑，这可以说

是我的劣势所在。在前来应聘之前，我对此已经有了充分的认识。

还好，世界上任何事物都不是绝对的。就行政综合管理岗位的业务来说，虽然有一定程度上的不同，但都大同小异。只要我热爱这份工作，并一心想做好它，我相信，我一定能行。古语有云，世上无难事，只要肯攀登。爱因斯坦也曾说过，热爱是的老师。也正是基于这一点，我对胜任行政综合管理岗位的工作也是非常有自信的。

至于优势而言，首先，我讲究组织原则，我人民教师出身，在学校及工作的多年实践以来，锻炼了我良好的自身素质，培养了光明磊落、有正义感、乐于助人的品德。工作中生活中，我还注重加强自身修养，做事坚持原则，遵纪守法，思想进步，工作遵纪守法，讲党性，深受领导和同事们的信任。

其次，我具有较强的工作能力和实践能力。在我担任过教师，从事过牧业接待及房产等工作，工作中，我总是不断创新，遇到问题肯钻研，不懂的就问。通过多年的磨练，养成了我很强的工作能力和吃苦耐劳的习惯，对胜任各项工作，我还是有信心的。

与此同时，多个岗位的变迁，锻炼了我不同的能力，积累了丰富的工作经验，具备了良好的组织协调能力。有人说，经历是一笔财富，而我更愿意把自己的经历当成一种资源，一种在我今后的工作中可以利用、可以共享、可以整合的资源。

第一，扮好三个角色。

“三种角色”即“助手、领导和朋友”。一是当好领导的助手。做到组织上服从而不盲从，奉命而不唯命，善上而不唯上；工作上主动而不盲动，当助手而不甩手，融合而不迎合；思想上尊重领导，帮助领导排忧解难。二是与员工多沟通，熟悉分管部门的工作情况，找准工作重点和难点，制定出有

效的工作计划和目标，有的放矢地开展好工作。三是当好职工的朋友，在工作中和生活上多关心职工，急职工之所急，想职工之所想。

第二，真诚讲团结，积极协助主任做好本部门的管理工作。

同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重要。在团结方面，一定要摆正自己位置，正确认识和看待自己，当好配角，服从主任的安排，积极做好爱国卫生委员会、家属委员会的组织工作，同时还要做好公管会的日常管理工作。在工作中，要率先垂范，积极协助主任做好部门的管理工作。

第三，建立完善的内部管理知识，按照制度办事。

积极建立内部岗位责任制、首问责任制、在下属单位中建立一整套的管理方案，对本部门负责在内的工作做好，做细，防止一些漏洞。另外，我还将积极组织编制年、季、月度行政后勤、保卫工作计划。本着合理节约的原则，对各个下属单位编制年、季、月度后勤用款计划，搞好行政后勤决算工作，并组织计划的实施和检查。同时，进一步建立内部管理制度，不管做任何事都要按照制度办事，做到以制度管人管事，层层负责，从制度上保障承诺的兑现。真正做到“急事急办、特事特办”，增强工作人员办事的紧迫感和责任感，提高工作效率。

第四，积极做好本部门的固定资产管理到位。

工作中，我将积极做好本部门的固定资产清理工作，对各个部门做好服务工作。我还将运用我所掌握的财务管理知识，人力资源会计、预算会计等先进会计理论和知识，对部门的固定资产预算、支出和医疗活动进行管理，使得部门利益达到化。切实为我院的发展而贡献自己的汗水。

第四，我将努力提高自身素质建设。

打铁先要自身硬。如果我能够竞聘成功，我将努力加强自身修养，勤奋学习，不断提高业务能力，增强自身综合素质。在我院的奋斗中树立正确的世界观、人生观和价值观，自觉经受考验，在纷繁复杂的社会里把握好人生之舵，校正好人生航向。把一颗赤诚的心奉献给我国伟大的医疗事业。

各位领导、各位评委，自从当年选择成为一名起，我就将自己的前途与命运和医学科学院紧紧地连在了一起。此次竞聘，无论成功与否，我对事业的衷心、对同事的爱心、对医学院的痴心都丝毫不会改变。如果我能有幸得到你们的信任，我将把自己全部的精力与心血都投入到新职位的工作中去，为创建一流的医学科学院而努力奋斗！

谢谢大家！

水泥岗位演讲稿篇四

一年一度的图书超市又开始啦！

看，操场上热闹极了，相隔几步，就有一个同学们精心布置的书摊，卖家们可谓是各出奇招。有些摊位边竖着大大的促销广告牌，引得一大群好奇的人围观；有的摊主在大声吆喝“买一送一了，大家不要错过啊！”；也有买家与卖家在相互讲价……。

我们也不甘示弱，在垫布上摆上一本本的书，还点缀了一些五彩的气球。我是负责招揽顾客和收银的。刚开始，我还有点难为情，只是在摊位周围吆喝“满八元送气球一个，满十元送书签一枚”可是效果并不怎么好。我心想：这样下去，可能连卖都卖不完。不行，我得去别的地方找些人到我们这儿来买。

“姐姐，我，我是二年级。”小朋友怯生生地说。

我想，她可能有些害怕，我应该更热情一点。“小朋友，你是二年级的，来，看看这本吧！”我伸出手，从摊位上拿起一本《新语文读本》和一本《小猪西里呼噜》放在她面前，说：“这是二三年级的必读书目，两本加起来只要10块钱，着的是很便宜了呢。然后，姐姐再送你一个气球，五张贴纸，怎么样？”我一边说，一边拿起了礼品。

目送小朋友蹦蹦跳跳地走远，一种成功的喜悦油然而生。原来销售可以这么简单：积极出战，主动出击；与其等待，不如寻找。

活动在热热闹闹中结束了，但“销售员”的角色给了我很多学习之余的体验，久久难忘！

水泥岗位演讲稿篇五

大家好！

1. 市场营销的学习经历和近1年的驻外营销实践让我更深刻了解市场和消费者需求。
2. 对活动策划有自己独特见解，著有论文《电力工业游营销》阐述电力企业的营销策划。《城市营销新论》举例淄博市如何塑造城市品牌，阐述自己观点。《地方乳业如何突围》从营销角度分析城市型乳品企业的竞争策略。
3. 有一定写作专长，能快速提炼出产品卖点组织成语言变成消费者能够理解的语言宣传出去。
4. 自学相关品牌运作技巧，策划技巧，有一定针对市场策划的基础功底。

下面我从4个方面阐述我的观点

- 1、配合制订销售公司年度广告宣传、产品促销计划；广告宣传、产品促销和品牌活动的效果。
- 2、组织实施社区，商超新产品推广和活动策划。
- 3、协调并解决促销过程中出现的问题。
- 4、对消费者及竞争对手研究，制定相应解决方案。

1、在基地性市场减少促销力度，以推广高利润产品为主，同时利用媒体与地面的推广工作作好消费引导，引导消费公司优势产品、酸奶产品等品类上。市场中心制订策略很好，具体到基层执行层面没有发挥到很好效果，下一步重点工作应主抓执行力和过程监控。

2、在外地市场品牌知名度不高的情况下，以促销和消费引导相结合的方式。例如宣传专家对酸奶的高度评价，联合国公布的十大健康食品之一，针对性的打击地方竞争对手的无酸奶领域，渗透挖取对手用户提升自己奶量。潍坊市场我做过调研，时间4周，通过对12个奶点的试点，酸奶产品主推宣传，7个奶点酸奶品类4周后酸奶销量较4周前提升50%。可见差异化推广能起到很好的效果。

竞聘上岗后工作目标是在营销战略的指导下，管理控制品类构成，优化推广结构，增强产品的竞争力，保证新产品顺利成长，老产品持续稳定增长。

计划措施：上岗后通过促销活动中出现问题，总结经验，改进现有流程体

系，着重做目标的跟进工作，提升执行力。通过制定严格的的活动过程监控流程，保证各项活动执行到位，效果最大化。

日常管理：通过外出市场调研对新产品开发方向提供依据，

协调公司内部

关系保证社区，商超活动顺利进行。制定策划，推广方案配合销售部宣传销售。

1. 对市场营销策划有很高的热情，有持续学习的热情
2. 有本公司营销实战基础，了解外地市场现状和消费者想法
3. 重视团队协作，有一定沟通协调能力
4. 善于理性分析，能对市场现状提出相应解决方案
5. 执行力强

1. 办公自动化软件运用不熟练
2. 对数字数据敏感度不够
3. 没有品牌，策划，调研方面实战经验
4. 过于固执己见
5. 对商超，酒店，零店渠道了解不全面

如果竞聘成功我会尽快适应市场中心新环境的要求，迅速进入工作状态，加强本部门业务学习，认真完成领导安排的工作。对本职位创新工作方法，不辜负领导对我的期望。如果竞聘不成功，那说明我还有不足之处，我会认真总结不断努力，了解自身的差距，在今后照样会尽职尽责，努力学习，勤奋工作，有机会我还会站在这里。

水泥岗位演讲稿篇六

你们好！

首先感谢公司领导提供了这次竞聘的机会，使我有幸站在那里，参加部门职务的竞聘，迎接挑战，我会非常的珍惜这来之不易的机遇。

我叫__x__现年__岁，大专文化，今天我竞聘的岗位是财务部副职和投融资管理部副职。

本人于1988年参加工作，在凉山钢铁厂职工医院工作，1993年改行调入原凉山州地方电力调度中心财务科工作，并于1994年5月至8月参加了州财政局举办的会计提高班学习，取得珠算普四级及会计证。并于同年10月参加全国会计专业考试，取得会计员专业技术资格。1997年11月参加州财政局会计电算化班学习，取得会计电算化初级资格。为提高自身的文化素养及业务水平，在1995年9月至1998年6月，通过成人高考，参加了四川省委党校经济管理专业的学习，并取得大专文凭。

由于工作需要，从20xx年至20xx年2月借入新成立的凉山州国有资产管理公司工作，于20xx年3月调入凉山州投资公司工作至今。在国有资产管理公司工作期间，受单位委派，在凉山大学参加由国家经贸委举办的中小企业工商管理培训，结业后取得《全国中小企业工商管理培训证书》以及《工商管理职业资格培训证书》。

因为我是改行做的财务，与原有的工作大相径庭，由此感觉到知识的欠缺和对工作的陌生。自93年改行以来，就不断地刻苦学习财会知识，并虚心地向有经验的同志请教，从而使自己较快地掌握了财会方面的法律、法规和相关的金融知识，尽快地融入到了工作中，得到原单位领导的肯定和赞赏。

在20xx年调入州投资公司资金部工作时，主要从事贷款催收工作，又到了一个陌生的领域，遇到了空前的困难。面对困难，我不退缩，本着强烈的事业心和高度的工作责任感，我不厌其烦一次次地到贷款企业催收，并自己掏钱以邮寄明信片

片、关心贷款企业主管人员家人等人性化的方式，在短短的7个多月的时间，为单位收回本利和共计100多万元。从而盘活了一部份已快列入呆帐的资金，降低了国有资产的损失。

熟悉和了解我的人都知道，我在持家和理财方面比较成功，这都归功于自己所学的知识和自己做事的细致。我知道每一毛钱该用到什么地方，在月末会对本月的支出作一个统计，总结本月支出，对下月开支做出大概的估算。这虽然是针对一个家庭而言的，但做财务和涉及到金融方面的工作，需要的就是细致的工作责任心，把有限的资金用好、用活，发挥更大的效益，保证资金的正常运行。

自从改行以来，我从未间断过业务方面的学习，经常通过自学和参加有关部门举办的学习，来更新和掌握自己在财会和金融方面的法律、法规知识。当每一次面对新的陌生的工作和难题的时候，我从不退缩，而是迎着困难上。在解决难题的同时，我从中又学到了更多的东西，掌握了更多的解决方法，了解了更多的工作环节。从而使自己在业务方面得到了更好的提升。

我在工作之余，利用业余时间做过兼职会计，曾接触过电脑公司、建筑行业、宾馆、茶楼、娱乐业、加油站等行业，熟悉小规模和一般纳税人的会计处理方法，并通过学习取得了__防伪系统开票子系统操作员的资格。我做兼职并不是单纯的为了挣钱，而是希望通过做兼职来锻炼自己，提高自己独立工作，独立思考、独立对外协作的能力，在此过程中，我不仅学到很多知识，熟悉特定的工作流程，最重要的是大大地提高了自己独立与人沟通，对外协作的能力。而我所竞聘的职位更需要具有这种能力的人。

打铁先得自身硬，作为一名财务和投资、融资方面的工作人员，必须要有一定的业务知识和管理能力，才能起到指导和协调作用。我知道自己现在所掌握的相关方面的知识还远远不够，所以我将在工作中加强学习，提高业务能力，更好地

掌握更多的知识，并将学有所用，使自己尽快融入到新的工作中，时刻谨记在其位，谋其政；食其俸，司其职的道理。担当起自己应当担当的重任。

我没有华丽的词藻来修饰我的演讲，也没有豪言壮语来表达我的决心。当我怀着忐忑不安的心情站在这里，发表自己的竞聘演讲的时候，我已经为自己骄傲了。因为无论这次竞聘成功与否，对我来说都是一次锻炼和考验，我能站在这里就已经是成功者，胜利者，因为我需要战胜的不是别人，而是自己。拿破仑曾经说过：不想当将军的士兵不是好士兵。也许我做不了将军，但我绝对是一个想当将军的好士兵。我知道，我今天所选择的是一条崎岖而艰难的道路，对我来说也是一片崭新的领域，但是，我有信心，有决心为我所做的选择去付出，去努力。在人生的道路上，常常会有许多更高的目标等待着我们去攀登，常言说的好：人比山高，脚比路长，只要不断地挑战自我，超越自我，就一定能到达成功的顶峰。

这次竞聘，如果有幸成功的话，我将在努力做好自己工作的同时，严格按国家相关的法律、法规办事，加强自身建设，提高自身素质，把公司有限的资金管好、用好，保证公司资金的正常运行，促进公司增收节支。以高度的热情感染人，以博大的胸怀团结人，努力协调好各方面的关系，创造宽松的工作环境，促进公司事业的健康发展。如果我有幸成功，我一定会履行我的诺言让公司领导和董事会、监事会放心。

无论竞聘成功与否我都将一如既往的踏实工作，服从组织安排，尽职尽责地做好本职工作，职位本身对我来说并不重要，重要的是，能在其职位上实现自身的价值，更好地为公司工作，为凉山经济事业的全面发展尽自己的一份力量。我真诚地接受挑选！希望得到大家的支持！