

影院经理竞聘演讲稿 经理竞聘演讲稿(汇总7篇)

演讲稿也叫演讲词，它是在较为隆重的仪式上和某些公众场合发表的讲话文稿。优质的演讲稿该怎么样去写呢？以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

影院经理竞聘演讲稿篇一

十分感谢公司给予我们这样一个展现自我，提升自我的机会。这既是对我们以往工作的认可，更是对我们今后工作的鞭策。期望能够在那里向各位讨教学习。

我叫xx□在今年2月由一名前台营业员转成客户经理。自2005年进入移动公司，我在移动公司走过了近七年的发展路程。这七年中，我在公司上下同仁们的帮忙下，透过公司不断的培训学习和自己的辛勤努力从一名没有工作经验的员工逐渐成长为合格的员工，此刻又开始挑战新的岗位。

在参加工作的这几年里，我十分注重业务潜力的提高，从各方面加强业务知识的学习。用心学习最新文件和响应公司领导下达的各项决策。平时也是坚持从我做起，加强学习，不断提高思想素养，业务水平。同时还不断改善工作方法。创新工作思路。我谈一下对客户经理岗位的认识。

- 1、客户经理需要良好的沟通协调潜力。客户服务是一件细致而繁琐的工作，学会倾听并迅速理解客户的意图，十分重要。客户经理是联系移动公司和集团单位的一个桥梁和纽带。目前，集团单位的整体稳定和发展主要是靠客户经理对集团领导和关键联系人的日常服务和情感维系。在这项工作中，客户经理需要有丰富的社会经验和良好的沟通潜力，只有透过有效的沟通和单位领导及关键联系人处理好关系，才能到达

稳定发展集团的根本目的。在和集团领导及关键联系人的沟通过程中，我体会到：良好的个人素质和谦虚诚恳的工作态度是获得客户信任的基础；找准自己的定位，不卑不亢、进退有度的态度是建立良好客户关系的关键；把客户当朋友，想客户之所想，急客户之所急是建立客户关系的根本。正所谓做事先做人。

2、客户经理需要熟练掌握公司各项营销政策。公司的营销产品很多、时效性强。在向用户实际推广过程中，不仅仅要对每一位客户的消费习惯进行深入了解，还要对各种业务、资费标准、优惠活动等熟练掌握，以便找到客户最可能理解的营销方案。只有掌握全面扎实的业务知识，用移动人的专业与投入才能够赢得客户的信赖与尊重。勤于思考、个性化、针对性地解决问题是客户经理工作取得成绩的关键。

3、客户经理是一个团队，离开团队的个人是寸步难行的。在高竞争、压力大的工作环境中团队十分重要，有效的团队工作能够提高工作效率，最大限度的发挥个人价值。在工作中互相学习，生活中相互帮忙，合作中相互尊重，做到无间的沟通。时刻围绕中国移动的服务宗旨，想尽办法让客户满意，优秀的团队是赢得业务，克敌制胜的法宝。

4、客户经理要有踏实勤奋的工作态度。不断的自我完善，自我提高，严格的要求自己，认真扎实的做好每一件小事。“魔鬼藏在细节里”，只有思想缜密、脚踏实地的工作态度才能避免让任何一个小的错误毁掉到手的成功。

以上是我个人对客户经理岗位的一点浅薄认识，有不对之处敬请大家批评指正。

成绩已经过去，不断进步才有未来。不论这次竞聘的结果如何，我都会坦然应对，并在以后的工作中以更严格的标准要求自己，要时掌握行业动态，加强专业知识学习，扩大知识面，完善知识结构。善于总结，找出自己的差距和不足，在

总结中提高自己。对工更是要高标准要求，每一项任务都要尽自己的最大努力去完成，为移动公司的发展做出自己最大贡献。谢谢大家！

影院经理竞聘演讲稿篇二

你们好！

我叫胡国生，是个工作认真，有责任心的一个人，今天很荣幸站在这里，参加石吉高速路面ap3标项目副(分管机务、材料、协调、)一职的竞聘。迎接挑战，这是领导和各位同仁给予我的机遇，借此机会我要向一直关心、支持我的各位领导和同事们表示衷心的感谢。

我1979年参加工作，1980年开始从事机械设备工作，1995年至今一直担任，负责协调、综治、安全方面的工作，我自认为在这方面有一定的经验，但是并不代表我比别人多一份优势。之所以参加此次竞聘，是因为在人生的道路上，常常会有许多更高的目标等待着我们去攀登，常言说的好“人比山高，脚比路长”，只有不断地“挑战自我，超越自我”，才会到达成功的顶峰。

我认为我竞聘本职位具有以下优势：

第一：我在本岗位工作多年。曾在许多工地担任行政办公室主任，负责综治、安全、行政、协调等工作。因此对该岗位的工作比较熟悉，工作起来得心应手，“物尽天择，适者生存”。搞本行，工作有信心，有热情，会把工作搞的更好。

第三、我敢于和善于工作，具有胜任工作的能力和相应的专业知识，能独挡一面，独立和与单位的同志一道，完成上级交给的各项任务，使领导放心。我的工作理念是：诚实守信，敬岗爱业，刻苦认真，求真务实。讲话讲实话，办事半实事，工作求实效。

如何做好这个岗位上的工作， 我的工作思路是：“一个原则”、“两大主题”、“三个服从”，“五个做到”。

“一个原则”就是为项目部主要领导分忧，当好参谋助手，下为职工服务，做到有力配合，主动补台，并把它作为全部工作的出发点和落脚点。“两大主题”就是围绕协调与管理两大主题，突出项目建设的协调和办公室业务素质建设。“三个服从”是个性服从党性，感情服从原则，主观服从客观。做到服务不欠位，主动不越位，服从不偏位，融洽不空位。

“五个做到”是：一、服从主要领导安排，作好班子内部协调工作，营造民主团结的气氛，决策形成共识和默契，成为有活力、有凝聚力的战斗集体。经常深入施工现场，调查了解情况，善于听取各方面的意见，不断改进管理，持续提高，把自己的亲和力置身于团队的行列。为领导的正确决策出主意，想办法。二、知人善任。了解下属的德才学识、性格作风。作为项目副经理，必须针对各人特点，用其所长，避其所短。关心爱护部下，满足下级的心理和感情需要，积极帮助下属解决实际困难，努力营造愉快、宽容、理解和友好的氛围，在讲政治、讲正气、讲原则的前提下，适当地放松管理的“缰绳”，尊重人信赖人，给部下以平等的心理满足。三、不拘泥于局部利益，服从于公司、项目部集体利益，增强把握事务的党性观念，严格执行政策，是非分明。四、发挥带头和示范作用，正直公平，坚持原则，严格履行组织所赋予的职责和义务，按办事，不循私情，不为个人利益所动，廉洁自律，使在有序规范经营中取得最大效益，让公司放心、让项目部领导放心，让全体职工放心。五、始终保持追求的信念，从理论和实践中，审视不足，保持心态，不懈进取，体现个人活力，更好为企业服务。

尊敬的各位领导、各位评委、全体同仁们，竞争上岗有上有下、有进有退，上也好、下也好，一如既往；进也好、退也好，一片青心。如果这次竞聘不成功，我将无条件服从大局，不

计较个人得失，尽职尽责、一如既往地做好各项本职工作。最后，让我们衷心祝愿公司、项目部的明天更加美好!公司的未来更加灿烂辉煌!

谢谢大家!

影院经理竞聘演讲稿篇三

大家好!感谢公司和xxx部给了我竞聘的机会!其实,我想到竞聘还会有面对面和交流的机会,昨天下班前才消息的,上,还,希望大家可以理解。

下面,我对我在软件中心的经历做简单的介绍[]xx年底公司的,到现在在近8年的了。在客户服务部、商务部担任操作员和经理助理的工作。期间在xx年商务部精减人员的我也在信息管理事业部和财务兼营职做过文员和合同管理员的工作。

看到xxx招聘“经理助理(客户关系)”职位,我就想来试一试,主要目的是:展示,给的机会,也想找出工作中的,需要学习的地方。

这需要有换位思考的能力;这要求了我对待工作主观能动性;举工作周报的例子。

我可以胜任职位,但现阶段我正休产假的休假中,公司的产假规定:我到月底就可班了。孩子也,现在由我的父母在帮助我,我可以把所经历投入到新的工作中,请放心。我真的了机会我会好好珍惜。

影院经理竞聘演讲稿篇四

大家好!

首先感谢领导提供了这样一个机会,也感谢同事们在工作中

对我的信任和支持。（个人简介）。每一次竞聘不仅是一次展示自我、认识自己的机遇，更是一次相互学习、相互交流的机会。

1、本人具有正直的人品、良好的修养以及完善的工作作风。做为领导，必须先做好人。一个领导无能，最多是件次品，而一个品德不好的领导，则是危险品。

2、目前的市场营销其实主要就是关系营销。我出生在xx县家住在xx县对xx的地理环境及政府机关的领导、工作人员都比较熟悉，我坚信在我和全体职工的共同努力之下，肯定能协调好与各级政府机关之间的关系，把联通公司的业务向纵深方向发展。

3、我有饱满的工作热情。我将用百分之百的热情投入到工作当中去，让公司的业绩更上一层楼。

目前，我认为xx分公司的工作主要有以下几点不足：

1、营销渠道开发的比较窄，与县委、县政府及各部、委、办、局、场、乡、镇沟通得不够理想，没有形成网络，与竞争对手相比没有绝对优势。

2、合作营业厅的积极性和主动性还没有完全发挥出来。

3、工作人员的业务知识、服务意识和服务态度还有待于提高。

第一、开拓发展。小平同志曾经说过：“发展才是硬道理。”我们要从发展入手，拓宽销售渠道，加大宣传力度。首先xx分公司有一个自有营业厅和十四家合作营业厅及六家核心代理商。由于他们分别座落在每个乡镇的中心位置，地理位置非常优越，所以要通过他们加大对各乡镇及周边农村的宣传，逐步完成各合作厅的村级代办，使我们联通公司的业务真正的进入到每一村、每一户，真正做到家喻户晓。其

次，通过本人在xx当地的人际关系网，汇同代理商一起同各级政府机关搞好关系，逐个沟通、逐个推进、逐个攻破，争取使大部分机关单位都成为我们公司的集团用户。

第二 提升服务。树立以客户为中心，全心全意为客户服务的经营理念。对自有营业厅和合作营业厅的工作人员定期进行培训，通过培训提高营业人员的服务意识，改变服务观念，提升公司形象，力争让每一个客户高兴而来，满意而归。另外，要处理好重大投诉事件。每一次投诉，都是对我们工作的监督和鞭策，一定要按照公司的制度，在规定的时间内处理完毕，不躲避、不推诿。给客户一个满意的答复。

第三 加强管理。没有科学的管理企业就不会有生机，不会有活力。因此，要切实加强公司内部管理，进一步完善规章制度和培训计划，加强纪律监督，定期组织学习和培训，提高所有工作人员的业务水平，加大考核力度。使每个员工都做到纪律严明，形象良好，谈吐适度，为联通公司创造更加完美的形象，使xx分公司成为一个更加团结，更具战斗力的一个集体。

空谈误事，实干兴邦。我虽

领导、各位同事的帮助、支持和配合，我有信心、有能力出色地做好这项工作，当好一名称职的分公司经理。

坦诚地说，我关注竞聘结果，渴望参与成功。但我更重视参与的过程，因为对于我来说，参与的过程有时可能比结果更为重要。我想无论竞聘成功与否，都不会改变我对事业的执著，更不会改变我对在座各位的尊重与热爱。

“给我一次机会，我将还您十分精彩！”这就是我永恒不变的信念和这次竞聘的诺言。最后，祝大家身体健康、万事顺利！祝愿我们联通公司明天会更好！

谢谢大家！

影院经理竞聘演讲稿篇五

大家好！我叫_x，现年39岁，中共党员，大学本科学历，经济师，持有银行业从业资格证风险管理和公司信贷双证书，现任_x信用社主任。

_在_信用社任副主任期间全力做好了自己分管的内勤工作，协助主任抓好了全面工作。在全员的共同努力下，存款余额由原来的五千多万上升到将近八千万，完成任务排名也由_年的后三名上升为20_年的前十名。20_年9月，我到_x信用社主持全面工作，进行了透彻的市场分析、有效的绩效考核、深入的员工教育，狠抓了服务。截至20_年3月底，我社各项存款达5240万元，比20_年9月底的2700万元几乎翻了一番。以此增强了我社的竞争实力，巩固了我社的市场份额，提高了我社在同业中的地位。全员通过辛勤的劳动，看到了希望，坚定了必胜的信心。在联社的支持下，我社整修了院落，新盖了车库，装修了厨房，美化了环境，安装了新锅炉，接上了自来水，接上了有线电视，使员工舒心、安心，没有了后顾之忧，同时改善了我社的网点形象。我社无论从存款规模、网点设施和网点形象上，还是从员工素质及服务质量上来看，都有了一个实质性的突破。

一、存款立社。制定严格的奖惩制度，拉开收入差距，将任务合理分解，切实落实到个人，充分利用利益驱动机制来调动人的积极性，为信用社拉存款，以确保既定目标的实现。

二、贷款兴社。有效地协调好利润增长与风险防范的关系，既要稳保利润增长，又要谨防贷款风险。就贷款品种而言，要齐抓共管，一则是创造更多的利润点，各项贷款业务平衡发展；其次是贷款业务的多样化经营也有利于分散和降低整体风险。在每笔贷款受理中，严格按照金融业法律法规及我系统的金融制度、政策执行，把握、控制风险于各个细微环节，

促进贷款业务良好发展。

三、文明服务。第一，将服务质量进行量化考核，并坚持不懈地严格执行。第二，加强宗旨教育，使全体员工牢固树立“一切为客户服务”的核心价值观，杜绝吃拿卡要。第三，帮助和督促员工苦练业务技能，降低操作风险，提高办公效率。第四，搞好环境卫生，常备便民台、开水、老花镜等便民设施，方便顾客。第五，教育员工耐心做好解释工作，尽量让客户少跑冤枉路。

四、全面发展，提高综合竞争力。首先，巩固壮大现有存款、结算业务，致力于拓展中间业务，特别是代理保险业务的柜台销售。细分客户类型，搞好大客户的回访和新储源的发掘工作，养住大客户，培养新客户。其次，牢固树立效益意识，多吸收低成本存款，勤俭节约，努力降低资金成本和营业费用。

谢谢大家！

影院经理竞聘演讲稿篇六

大家好！在这样一个收获的季节，我非常荣幸能够有机会参加空中乘务部乘务四队五班班长竞聘演讲，这对我来说这是一次促使自己成长的难得机遇，更是我人生中一次关键性的挑战，我将用我诚恳的演讲，明朗的工作思路，坚如磐石的工作信心让大家认识我、支持我。我将会用一颗感恩的心感谢上级领导为我们搭建一个锻炼参与的平台，给予了我们晋升提拔的机会，在此我愿意接受领导和大家对我的考验和挑选。

我叫梁长捷，现年32岁，大专学历，现任空中乘务部乘务四队理论教员，双照航空安全员，飞行以来凭着做事要拼，看事要淡的信念，我走过了人生中最重要十年，十年来我秉承着做一行，爱一行，专一行的信念，圆满完成了岗位赋予

的各项工作，较好的履行了自身职责，在20xx年在乘务员初始培训获“优秀学员”称号□20xx年在安全员初始培训获“优秀学员”称号□20xx年被评为福州旅客服务部先进生产（工作）者□20xx年被评为厦航福州分公司先进生产（工作）者□20xx年被评为厦航福州分公司先进生产（工作）者□20xx年被评为厦航福州分公司先进生产（工作）者。这些丰富的经历都为我未来的工作奠定了坚实的基础。

参加工作十年来，因岗位要求，我不断地学习新知识，新业务从飞行员到乘务部理论教员，我很快适应了岗位的要求，在班长的信任和培养下，我获得了双照航空安全员称号，在工作中努力做好四队人员的证照管理，积极参加航空安全员定期复训前的考核与安全，做好新进男乘的航空安全业务的培训。在工作中坚持不懂就学，不会就问，勤于学习，善于学习，在学习中充实、成长、进步，竭力适应未来工作的需要，才能在激烈的竞争中取得优异的成绩。

我们在乐趣中找到工作的价值，入行十年来，我团结同事，每当同事遇到的困难时总是热心帮助，以求共同进步，与所在集体心往一处想，劲往一处使，争取做到九牛爬坡个个用力，从而带动了工作效率的整体提高，十年来让我养成了吃苦耐劳、认真负责的工作态度，培养了我成熟干练的工作作风及默默无闻的敬业精神，我能把困难当成挑战、把吃苦看做磨练，遇事不含糊、办事不拖沓，这为我未来的工作增添了必胜的信心。

已过而立之年的我，身体健康、精力旺盛、敬业精神强，十年工作的磨砺培养了我与人沟通、注重协调、分析及处理问题的能力，这使我具有了较为丰富的管理经验，在平时的工作中我理清思路，团结同事，分清主次，事事从大局着想，注重实干，在点滴工作中培养自己爱岗、敬业、奉献的品质，十年来这使我更加成熟，这份成熟不仅仅是思想心态的转变，更是包含了我对领导给予我的关心、支持、信任和帮助的理解。

解，十年工作的磨砺，开阔了我的视野，丰富了我的阅历，练就了我坚毅、协调、组织、变通的能力，这为我往后的工作起到了积极的促进作用。

一、摆正位置，营造一个和谐的工作氛围。 如果我能当选，工作中一定多请示、勤汇报，坚持做到不越权、不越位、不错位、不失位；既充分尊重上级领导的意见，又敢于表达自己的看法，提出合理化建议；对领导交办的工作要做到事事有回音、件件有着落。

位上当好服务员，做好协调员，当好管理员，完成好领导和工作岗位赋予我的任务，当好上级领导的参谋和助手，以饱满的热情，积极发挥我的专长，和同志们一起在新的岗位上做出贡献。 三、我将敢于逗硬，坚持原则，做到原则性和灵活性的统一，鞠躬尽瘁，死而后已，勤奋务实、深入本职工作，挖掘自己潜力，当好“管理员”；立足本职，当好“服务员”；献计献策，当好“参谋员”；搞好关系，当好“协调员”。

各位领导，各位评委，几分钟的演讲，难以向各位呈献出一个完整的我。但请相信，无论今天的竞聘是否成功，在今后的漫漫征途中，我都将以坚定的信念、沉稳的步伐、坚强的意志、饱满的热情不断前进，不断追求！我斗胆地请领导透过我的工作业绩与平时表现考核我，相信我，我会鞠躬尽瘁，尽职尽责！

影院经理竞聘演讲稿篇七

大家好！我叫xxx，现年39岁，中共党员，大学本科学历，经济师，持有银行业从业资格证风险管理和公司信贷双证书，现任xxx信用社主任。

xx在xx信用社任副主任期间全力做好了自已分管的内勤工作，协助主任抓好了全面工作。在全员的共同努力下，存款余额

由原来的五千多万上升到将近八千万,完成任务排名也由xx年的后三名上升为20xx年的前十名[]20xx年9月,我到xxx信用社主持全面工作,进行了透彻的市场分析、有效的绩效考核、深入的员工教育,狠抓了服务。截至20xx年3月底,我社各项存款达5240万元,比20xx年9月底的2700万元几乎翻了一番。以此增强了我社的竞争实力,巩固了我社的市场份额,提高了我社在同业中的地位。全员通过辛勤的劳动,看到了希望,坚定了必胜的信心。在联社的支持下,我社整修了院落,新盖了车库,装修了厨房,美化了环境,安装了新锅炉,接上了自来水,接上了有线电视,使员工舒心、安心,没有了后顾之忧,同时改善了我社的网点形象。我社无论从存款规模、网点设施和网点形象上,还是从员工素质及服务质量上来看,都有了一个实质性的突破。

制定严格的奖惩制度,拉开收入差距,将任务合理分解,切实落实到个人,充分利用利益驱动机制来调动人的积极性,为信用社拉存款,以确保既定目标的实现。

有效地协调好利润增长与风险防范的关系,既要稳保利润增长,又要谨防贷款风险。就贷款品种而言,要齐抓共管,一则是创造更多的利润点,各项贷款业务平衡发展;其次是贷款业务的多样化经营也有利于分散和降低整体风险。在每笔贷款受理中,严格按照金融业法律法规及我系统的金融制度、政策执行,把握、控制风险于各个细微环节,促进贷款业务良好发展。

第一,将服务质量进行量化考核,并坚持不懈地严格执行。第二,加强宗旨教育,使全体员工牢固树立“一切为客户服务”的核心价值观,杜绝吃拿卡要。第三,帮助和督促员工苦练业务技能,降低操作风险,提高办公效率。第四,搞好环境卫生,常备便民台、开水、老花镜等便民设施,方便顾客。第五,教育员工耐心做好解释工作,尽量让客户少跑冤枉路。

首先，巩固壮大现有存款、结算业务，致力于拓展中间业务，特别是代理保险业务的柜台销售。细分客户类型，搞好大客户的回访和新储源的发掘工作，养住大客户，培养新客户。其次，牢固树立效益意识，多吸收低成本存款，勤俭节约，努力降低资金成本和营业费用。

谢谢大家！