

2023年独家销售授权书 销售授权委托书(精选8篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

独家销售授权书篇一

兹授权_____公司销售管理部部长_____负责本公司产品销售相关业务，全权处理我公司产品销售过程中的商务谈判、合同签订等事宜，由于销售本公司产品所产生的相关责任由本公司承担。

委托期间：本授权书自_____年_____月_____日至_____年_____月_____日有效。

总经理(签字)：_____

被委托人(签字)：_____

_____年_____月_____日

_____年_____月_____日

_____公司

独家销售授权书篇二

法定代表：_____

乙方：被授权人_____

法定代表：_____

甲乙双方本着平等、诚信、发展的原则、在互利互惠、密切配合、实现双赢的前提下，就甲方授权乙方，在_____地区代理销售泸州老窖香酒坊散酒系列，有关事宜，达成如下协商。

合同期限及期限结束后应进行续签规定。

1、本合同有效期为一年，自_____年_____月_____日起
至_____年_____月_____日止。

2、本合同期满，乙方可以申请续签，但应提前30天书面告知甲方。同等条件下将优先续签合同约定销售区域范围。

3、为充分保障广大经销商的利益，甲方在进行产品价格体系调整时将严格遵守，保证产品价格体系正式调整前7个工作日将调整信息通知经销商。

甲方的权力

1、有建议和指导乙方实施甲方制定的市场营销方案权利。

2、有审核、规范乙方进行产品广告宣传的权利。

3、有权处置乙方出现的违规行为、违规经营和损害甲方(利益)的权力。

4、甲方应向乙方提供厂家合法有效证件。协助乙方做好货物托运工作(周转壶返厂中间物流费乙方自理)。

5、采取有效措施调节和规范市场秩序，严守乙方的'业务机密。确保乙方区域销售权。

乙方义务

- 1、自觉维护甲方及其产品的形象和声誉，在甲方的指导下处理好代理经销区域内产品终端用户的投诉与相关服务请求，并做好有关部门监督检查配合工作。
- 2、严格遵守甲方市场营销方案中关于市场营销秩序维护及经销商行为约束方面的相关规定。
- 3、不得擅自生产、伪造、售价变改、甲方之产品，并要协助甲方做好保护甲方专利、商标等知识产权的工作。
- 4、保持和甲方的持续沟通，及反馈各种市场营销信息。
- 5、乙方印制各种针对甲方产品的宣传资料前必须经甲方审核，得到甲方书面许可后方可发布。
- 6、不得以甲方名义与第三者签订经济合同，从事其他民事行为，甲方亦无须为乙方与任何第三人发生的经济和民事纠纷承担法律责任。

本合同在履行过程中引起的争议，双方应友好协商，协商不成，任何乙方均可向人民法院提起诉讼。

本合同与双方签字盖章后即刻生效，合同一式两份，甲、乙双方各执一份。

甲方(公章)： _____

_____年_____月_____日

乙方(公章)： _____

_____年_____月_____日

独家销售授权书篇三

甲方：

乙方：

甲、乙双方经友好协商，本着平等、自愿、诚实、互惠互利的原则，就乙方代理甲方指定产品在指定地区推广，销售等合作事宜达成如下协议：

1. 甲方授权乙方作为_____年度甲方产品在_____地区区域销售经理。
2. 甲方授权期限为本协议签署日起至_____年___月___日为试用期，试用期满后乙方达到甲方要求则合同自动延期至至_____年___月___日止，试用期要求双方另行约定。
3. 乙方可以用“甲方产品授权区域销售经理”的名义进行一切合法的商业活动，但未经允许不得用任何具有排它性的名义进行宣传。
4. 乙方须在所授权的市场区域内从事市场推广及销售活动，不得越区从事销售活动。对于跨地区销售或不按规定的零售价格销售者，一经发现，将给予警告；对于连续两次违反者，取消当年获得奖励的资格；对情节严重者，甲方有权取消其代理资格和本协议给予的一切权益。
5. 乙方在找到区域代理，跟代理商签合同以后，代理商每次进货以货品进货价6%的提成发放乙方薪金。
6. 甲方拥有产品的价格制定权、发布权和解释权。乙方必须按照甲方规定的价格体系进行销售。
7. 结算方式：乙方在找到区域代理商后，乙方拥有代理商每

批进货总额6%的. 提成。甲方在收到乙方区域经销商打款后会直接把当次进货提成额打款到乙方账户。

8. 甲方在收到乙方区域经销商货款后，将在个工作日内将货发到。

9. 甲方向乙方区域经销商发货时，由乙方开发经销商负责铁路或公路运输费用和保险费，甲方提供价格为上海市本地提货价。

10. 乙方除本公司正品外，不可以假冒（比如：贴牌等做假行为损害公司形象），甲方可以追究法律责任。

11. 在协议的执行过程中如果出现了战争、水灾、地震等不可抗力，造成损失的，双方互不承担责任。

12. 如有争议，双方协商解决；协商不成，可向本协议签约地上海市人民法院提起诉讼。

13. 本协议自双方签字盖章之日起生效，有效期满前如双方同意续约，应在本协议有效期届满前一个月内签署书面续约协议。

14. 本协议正本一式两份，双方各执一份，具有相同的法律效力。

15. 本协议未尽事宜，经甲乙双方协商另行签订补充协议规定，补充协议与本协议具有同等的法律效力。

甲方(盖章)： _____

授权代表(签字)： _____

地址： _____

邮编： _____

电话： _____

开户行： _____

乙方(盖章)： _____

授权代表(签字)： _____

地址： _____

邮编： _____

电话： _____

开户行： _____

独家销售授权书篇四

本授权书声明xxx有限公司(企业名称)的法定代表人xxx代表本企业授权xx(先生/女士)为本企业合法代表人，负责本企业所经营的医疗器械的'销售业务，负责合同的签订、执行和售后服务，以本企业的名义处理一切与销售有关的事务。

授权销售期限□20xx年11月1日至20xx年12月31日授权销售范围：四川省本授权书于签字盖章后生效，复印无效，特此声明。

单位盖章：

法定代表人签字：

独家销售授权书篇五

兹授权_____公司销售管理部
部长负责本公司产品销售相关业务，全权处理我公司产品销售
过程中的商务谈判、合同签订等事宜，由于销售本公司产
品所产生的相关责任由本公司承担。

委托期间：本授权书自20_____年_____月_____日
至20_____年_____月_____日有效。

总经理(签字)：_____

被委托人(签字)：_____

_____年_____月_____日_____年_____月_____日

独家销售授权书篇六

乙方：_____

甲、乙双方经友好协商，本着平等、自愿、诚实、互惠互利的
原则，就甲方代理乙方指定产品在指定地区推广、销售等
合作事宜达成如下协议：

乙方授权甲方作为乙方产品_____客车在_____省
(市)部分地区的授权经销商，具体区域为：_____。

甲方代理销售乙方产品：_____牌系列客车。

甲方在代理期限内，年销售必保指标为_____辆，争取指
标为_____辆。

1、代理价格：以乙方公布的价格表的代理价为准。

2、甲方代理销售乙方产品，产品价格为价格表中的销售价格与代理价之间。按标配车辆，甲方最高售价不得超过乙方价格表的'销售价格，最低销售价不得低于代理价，否则甲方自行承担由此造成的经济损失。超过代理价部分全额返还，如需乙方开具发票，17%增值税由甲方承担。

合同签订后，甲方先付车款的20%定金，乙方安排生产，提车一次性付清余款。

1、积极在代____区域内宣传，推销乙方产品，根据市场的需求，及时向乙方反馈信息，并统一宣传口径。

2、合同签订后，须按约交付定金，甲方提车时一次性付清余款。不得截留乙方货款，否则视违约处理。定车后，非乙方原因要求退车的，所交定金不予以退还。

3、甲方不得私自同意用户改变车型结构，在不影响车辆技术要求 and 整车结构的情况下，若需局部改变，必须经乙方技术部门同意后，方可签订合同。

4、车辆底盘、发动机出现问题，应在底盘、发动机生产厂家当地三包服务站解决，车身出现问题，与乙方联系或在当地设立的特约维修站解决，甲方应协助处理。

5、甲方积极为需购乙方产品的客户办理购车按揭付款业务，以促进乙方产品在代____区域内的销售。

1、自本协议签订之日起，乙方如在甲方代____区域内直销乙方产品（标配），其售价不得低于代理价。

2、保持宣传口径一致，积极维护双方的利益和声誉，不得泄露双方的商业机密。

3、产品或配置价格调整时，须及时函告甲方。否则由此造成

的经济损失，甲方不承担责任。

4、积极做好产品的售后服务工作，甲方年销售乙方产品达_____辆以上，可申请在代____区域内设立特约维修站。

5、乙方在收到甲方定金后，严格按销售合同条款的要求安排生产，按期保质地交付车辆。

甲方购置乙方客车按规定销价执行。甲方完成销售_____辆以内的（含），按所定购车辆的实际车价的_____％提取服务费，完成_____辆以上的按购车价_____％提取服务费。未完成指标，按同比率进行结算兑现，每月结算一次，同时由甲方出具服务费发票。

有效期从_____年____月____日起至_____年____月____日止。

甲方（盖章）：_____

代表（签字）：_____

____年____月____日

乙方（盖章）：_____

代表（签字）：_____

____年____月____日

独家销售授权书篇七

委托事项：

法定代表人：

本人工作繁忙，不能亲自办理的相关手续，特委托_____作为我的合法代理人，全权代表我办理相关事项，对委托人在办理上述事项过程中所签署的有关文件，我均予以认可，并承担相应的. 法律责任。

单位地址：

代理权限：

委托人：（签名或盖章）受委托人：

____年____月____日

独家销售授权书篇八

委托人： 性别： 出生年月日：

现住址：

身份证号码：

受托人： 性别： 出生于年月日：

现住址：

身份证号码：

本人购买项目开发有限公司所售房屋号房，因委托人(原因)_____，无法亲自办理相关事宜，特委托为代理人，代为办理如下事宜：

一办理该房屋的领取钥匙，实测面积核算验收，办理产权事务(领取产权证)，房屋日常管理，房屋装修等事宜。

二支付领取委托事项有关费用

三该房屋买卖一切事宜

委托期限：年月日至年月日

受托人有转委托权

受托人在代理权限内签署的一切文件我均予以承认

委托人：

年月日